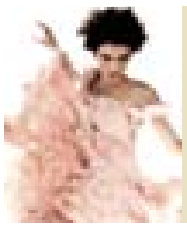
La democracia es la necesidad de inclinarse de vez en cuando a la opinión de los demás (Winston Churchill)

EL MUNDO

DOMINGO 2 DE MARZO DE 2008
Año XX. Número: 6.649

www.elmundo.es

EDICIÓN: **MADRID**
Precio: 2 euros. Con Inglés: 12,90 € más.
Con Disney: 2,90 € más. Con Jazz: 6,90 € más

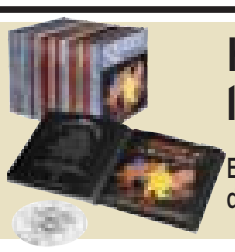


Todo lo que se llevará esta primavera

ESPECIAL MODA. Las tendencias de la temporada de la 'A' a la 'Z' / MAGAZINE

EL MUNDO regala la televisión del futuro

A partir del próximo domingo, consiga gratis un sintonizador de TDT



Hoy, gratis, primer libro-CD de 'Queen'

EL MUNDO ofrece toda la discografía del mítico grupo de Freddie Mercury

Sólo un 18,4% quiere que el que gane pacte con los nacionalistas

Un 28,4% de los encuestados preferiría un acuerdo entre PSOE y PP si hubiese un resultado muy igualado

Un tercio de los votantes socialistas respalda que los inmigrantes firmen el contrato de integración propuesto por Rajoy

Para un 35% el PSOE está haciendo mejor campaña y para un 23%, el PP, según un sondeo de Sigma Dos para EL MUNDO

MARISA CRUZ

MADRID.– Si finalmente, como apuntan las principales encuestas, el próximo 9-M las urnas arrojan un resultado muy igualado entre los dos partidos y nadie logra un número de escaños lo suficientemente alto como para dominar con claridad el Congreso, los españoles se inclinan por que el vencedor se instale en La Moncloa dispuesto a gobernar –aunque sea con todas las dificultades– en solitario, o en su defecto, que invite a suscribir un pacto de gobierno al otro gran partido. Lo que a todas luces no respaldan es un acuerdo estable con las fuerzas nacionalistas.

Esta última posibilidad sólo encuentra apoyo en un 18,4% de los españoles, según un sondeo realizado con un millar de entrevistas por Sigma Dos para EL MUNDO los pasados miércoles y jueves.

Sigue en **página 10**

Mañana última macroencuesta de EL MUNDO

Con intención de voto y reparto de escaños por provincias, según un sondeo con 11.000 entrevistas finalizado anoche



Cazadores de toda España, unidos en una multitudinaria protesta contra la ley de Narbona, ayer, en Madrid. / JAIME VILLANUEVA

Ruiz-Gallardón: «Mientras pueda hacer cosas en política seguiré en activo»

«**Si más que** en un instrumento me convierto en un obstáculo para los ciudadanos, por lealtad hacia ellos mi obligación sería dejarlo»

«**No tengo derecho** a defraudar a los madrileños. Sólo me marcharía si fuera mejor que otra persona ocupara mi responsabilidad»

Páginas 14 y 15

MERCADOS

Hacienda 'tira la toalla' con quienes evaden impuestos en paraísos fiscales

La pasividad de la UE con países como Liechtenstein impide a la Agencia Tributaria seguir el rastro del 'dinero negro'

Las preguntas más impertinentes para el segundo debate entre Zapatero y Rajoy

HOY DOMINGO

Muere el 'número dos' de las FARC en un ataque aéreo del Ejército colombiano en Ecuador

Página 37

Israel mata a 63 palestinos en una nueva jornada de castigo contra la población de Gaza

Página 38



Agüero, ayer en el Calderón. / J. PALOMAR

El Atlético golea al Barça (4-2) y el Madrid vuelve a colocarse a cinco puntos tras ganar (2-3) en Huelva

Páginas 47 a 51

CRÓNICA

Bebés vendidos por siete euros en Afganistán



* P.V.P. recomendado en Península y Baleares para Saab 9-3 Sport Sedan Linear Sport TiD 150CV (AM '08). I.V.A, Impuesto de matriculación y descuento promocional incluidos. Oferta válida hasta el 31/03/08. No acumulable a otras promociones. Bluetooth y retrovisores retráctiles incluidos en el precio ofertado. Modelo visualizado: Saab 9-3 Sport Sedan V6 Aero. Modelo ofertado: Saab 9-3 Sport Sedan TiD: consumo mixto desde 5,4 a 6,6 l/100Km. Emisiones de CO_2 desde 147 a 177 gr/km.

Saab
www.saab-spain.com

Decenas de miles de cazadores, desde Abelló al más modesto ganadero, contra la 'ley Narbona'

Consideran la normativa «confiscatoria» mientras la ministra declara que van «contra el Gobierno»

MARISA RECUERO

MADRID.– «Y luego dice Cristina Narbona que somos pocos y mal avenidos», en palabras del presidente de la Oficina Nacional de Caza, Juan Antonio Sarasketa. La ministra de Medio Ambiente consiguió ayer lo que nunca nadie antes había logrado. Decenas de miles de cazadores, agricultores y ganaderos de todos los colores políticos se manifestaron juntos en una movilización sin precedentes. Hasta el empresario Juan Abelló se encontraba entre los presentes.

Sigue en **página 30**
Editorial en **página 5**

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

EN LA RED

¿Quién cree que ganará el debate de mañana?

Después de 15 años sin debates televisados entre candidatos, la recuperación de los cara a cara ha marcado las elecciones más disputadas de la democracia, según las encuestas. El empate técnico entre PP y PSOE incrementa la expectación en torno al duelo de mañana entre Zapatero y Rajoy. Ninguno de los dos candidatos ganó de forma rotunda a su oponente hace una semana. Ahora, ambos se ven obligados a sacar lo mejor de sí mismos para tratar de marcar distancias en la recta final de una campaña en la que la tensión no ha parado de aumentar. El 64% de nuestros lectores vaticina que ganará Rajoy.



Voz y vuelo ilusionantes

LUIS ANTONIO DE VILLENA

Una crítica general. El lunes pasado no asistimos a un debate sino a un tedioso diálogo de sordos. No hubo coloquio, sino lecciones aprendidas y repetidas *ad nauseam*. Digan lo que quieran esas encuestas que tan a menudo se equivocan, pocos votantes modificarían su voto después de lo visto –tan pesado–; lo peor es que alguno quizá deje de votar… Cabe esperar (sin esperanza, con convencimiento) que el diálogo de sordos no se repita.

Cierto que en lo mediático Zapatero tiene todas las de ganar y ganó. Ya decía McLuhan que «el mensaje es el medio». Siendo así –al menos en parte– la vivacidad de Zapatero, su voz grave que quiere transmitir tranquilidad e ilusión por una España renovada, moderna y mejor, barre el aire pétreo de Rajoy, su voz paposa, sus feos labios. Por supuesto esto no es mensaje ni ideas –hubo pocas y sabidas– sino televisión. Por lo mismo los presentadores raramente son viejos y se les examina (¡por Hércules!) de fotogenia.

Rajoy se presentó (más allá de la peor imagen) como el campeón de una clase media de siempre, conservadora y católica. Zapatero procuró no atacar, sino ilusionar. Parecía dirigirse a los que hemos soñado una España distinta, esa *tercera España* que, al fin, no fuese ninguna de las dos que se desgarraron de sangre y linchamiento en la Guerra Civil. Zapatero hablaba (y debe seguir haciéndolo aunque no acertó al nombrar la cultura, que no sólo es la popular y mediática) para quienes nos hemos sentido amigos de quienes ni fueron franquistas ni comunistas, pienso en Luis Cernuda, en Juan Ramón Jiménez, en Pedro Salinas, muertos en el exilio, sin ser *rojos* ni consentir con los *azules* de la larga dictadura. Ese es el acierto mejor de Zapatero, emprender el vuelo (en la inevitable crispación de un falso diálogo lleno de puñaladas traperas) desde la ilusión por el avance, por la novedad, por un patriotismo plural, por una moral no vaticanista (con respeto a la religión) por un país más libre y sobre todos de personas más libres, en un delicado momento mundial en que bajo el pretexto de la seguridad, la libertad individual –muy herida– sufre cada día nuevos arañazos.

Rajoy quiso ser centrista, pero con Acebes y Zaplana nadie con mirada ancha se puede tragar tal centrismo. Rajoy estuvo pétreo, escurialense, anticuado, pese a sus cantos a la prosperidad. Rajoy habló como el puro conservador que es, haciendo temblar el miedo tras la cortina, y resumiendo que más vale la España vieja por conocida, que la España nueva por conocer. Otro error de Rajoy: creer que en la izquierda no hay patria española. La hay pero tiene otros nombres, otros signos de identidad y unos aires menos claustrales…

Mañana Zapatero debe cuidar los errores que tuvo (que los tuvo, además del de la cultura) pero no abandonar su tono renovador, distinto, oxigenante. Debe ser ágil en la réplica, dejar que las armas sucias las use el contrario, pero no tener misericordia, porque parece desusada entre políticos, aun entre quienes cristianos se llaman. Claro que ¿qué caridad puedo yo sentir frente a los distintos, frente a la diferencia, en un obispado de lanza en ristre? Que Rajoy siga siendo la «España vieja» (aunque use afeites) y que Zapatero vuelva a ganar por modernista. La cámara –ítem más– está de su parte.

Luis Antonio de Villena es escritor.



Si se olvida de la niña...

FEDERICO QUEVEDO

... las opciones de Rajoy para ganar el debate crecerán considerablemente. Esta vez a Rajoy le corresponde cerrarlo, y en ese último turno se lo juega todo, porque ahí le toca ofrecer un mensaje de futuro y esperanza, o bien volver a enredarse en una metáfora desafortunada. Pero como Rajoy habrá tenido tiempo de sobra para darse cuenta de que ni él es Obama ni esto es USA, lo suyo será volver a esa prédica tan propia, tan bien aprendida, de la nación y de los principios. Y es en ese discurso donde Rajoy le saca una ventaja a Zapatero de aquí a pongan ustedes el límite. Si algo quedó claro en el debate de hace una semana, es que Zapatero, en el tema de los principios, navega sin brújula ni rumbo. Y en el de la nación naufraga. Un talón de Aquiles de difícil remedio, teniendo en cuenta que toda esta legislatura ha descansado sobre esa ausencia de rumbo en los asuntos esenciales.

Supuestamente, este segundo cara a cara tiene como marco las propuestas que cada candidato ofrece a los ciudadanos para reclamar su voto. Digo supuestamente porque a la vista de cómo salió el primero, no creo que me equivoque mucho al asegurar que Zapatero va a enseñar las uñas a su adversario. Y dudo que lo haga por su propuesta de bajar un 16% el IRPF, sino más bien por algunas de las cosas que Rajoy le dijo, como aquello de la agresión a las víctimas que tanto ofendió al presidente. Pero ya dice el refrán que no ofende quien quiere, sino quien puede. El líder del PP, en el primer encuentro, apartó cartas que llevaba preparadas por si se veía necesitado de ellas pero que, sabedor de que había ganado, se guardó a la espera de mejor ocasión. Y ésta será mañana. En estos días, Rajoy ha tenido tiempo de corregir errores y de aportar más solidez a sus argumentos, además de aprender la diferencia entre un bonobús y un abono transporte, algo que tampoco parece conocer Rodríguez Zapatero.

Si Rajoy lee menos, enseña menos gráficos, se afianza en los mensajes esenciales y le ponen el reloj en un lugar en el que no parezca que está mirando a la Meca, lo cierto es que la razón está de su parte, y ese es un principio esencial para ganar un debate. Las formas, es verdad, son importantes, pero cuando no se puede competir con tu adversario en fotogenia, la única manera de derrotarlo es con la solidez de los argumentos. Este es el punto fuerte de Rajoy. Zapatero aparenta una autoestima en ocasiones insultante. Se cree lo que dice y lo que hace. Pero toda su política se ha cimentado sobre arenas movedizas, sobre una continua contradicción de sí mismo y sus circunstancias. Da la sensación de que nada de lo que ha hecho respondía a una idea inicial, a un diseño preestablecido, sino que más bien todo es fruto de la improvisación y de un taimado oportunismo que en algunas ocasiones le ha dado buenos resultados, pero que en las más ha sido un fracaso.

Rajoy no peca de esa autoestima. En ocasiones ha dado la sensación de que le faltaba ese aplomo tan necesario para transmitir seguridad. Y, sin embargo, en los últimos tiempos despliega una confianza en sí mismo y, sobre todo, en sus principios, que ya les gustaría para sí a muchos de los que le han acusado de autoritario después de comprobar la fuerza con la que se agarra a sus argumentos y esgrime sus razones. Y es que, cuando se trata de preservar ideas tan esenciales como los conceptos de nación, de tolerancia, de respeto, de fe en el Estado de Derecho, de igualdad de todos ante la ley, de pluralismo... o uno se las cree o el empeño en defenderlas resulta falso y cínico. Eso es lo que le ocurre a Zapatero, que nunca se podrá desprender de afirmaciones suyas como aquella de que «la nación es un concepto discutido y discutible».

Si a eso se añade que durante muchos meses Zapatero nos ha venido ocultando la realidad de una crisis que hace mella en las economías familiares y que amenaza nuestro crecimiento, el debate de mañana vuelve a presentarse difícil para él. La oferta de reforma fiscal del PP, por mucho que Solbes haya querido inflar su coste para desacreditarla, es creíble, mientras que el programa del PSOE se balancea entre el oportunismo de los 400 euros y la demagogia de un falso patriotismo. Rajoy ha sido certero, además, en asuntos que preocupan seriamente a los ciudadanos, como la inmigración y la seguridad, y si no se le va la mano en algunas afirmaciones –a veces le puede la vehemencia– la partida de las propuestas la tiene ganada de antemano. Claro que yo también puedo equivocarme y cualquiera, incluso Rajoy, puede tener un mal día.

Federico Quevedo es periodista.

CIBERESPACIO

Para participar en esta sección, consulte el tema de la semana en la página web de EL MUNDO o los viernes en el periódico

Ganará la verdad

Ganará Rajoy, por transmitir sus argumentos y soluciones frente a los errores y la mentira demostrada de Zapatero; por argumentar con firmes medidas económicas y sociales frente a la improvisación socialista; por defender la Constitución y el Estado de Derecho frente a chantajes de nacionalistas insolidarios y a negociaciones con terroristas; por ilusionar con un cambio de futuro para toda España con el PP, frente a un pasado reciente negativo con el PSOE; por ser verdad frente a falsedad. **D. García.** Correo electrónico.

Rajoy tiene ventaja

Rajoy parte con varias ventajas, su discurso no ha cambiado frente al de Zapatero que está lleno de contradicciones. Frente a una personalidad firme en su convicciones, Zapatero nunca podrá argumentar sus cambios en política terrorista y engaños a la opinión publica como el de «el proceso de paz está suspendido». **Fernando Pérez.** Valencia.

Ya ha perdido Rajoy

En realidad, el debate lo ha perdido claramente Rajoy. Ya sé que aún no se ha celebrado, pero da igual los argumentos que se esgriman y la habilidad dialéctica con que se defiendan. La inmensa clac mediática que apoya a Zapatero se encargará, pase lo que pase, de manipular supuestas encuestas para afirmar con rotundidad que el vencedor ha sido él. Rajoy es mejor parlamentario, tiene un pasado de honestidad y, sobre todo, no tiene sobre sus hombros la carga de una legislatura siniestra. Afortunadamente, la gran encuesta, la de verdad, se producirá cuando depositemos el voto. **J. L. Antón.** Correo electrónico.

Zapatero, mejor

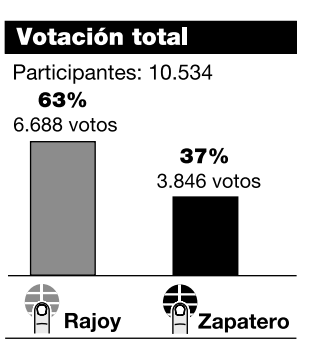
Rajoy intentará atacar con el desprestigio y, como acostumbra, recurriendo a su castellano más florido, pero carente de sustento ideológico. Espero, por tanto, que no gane. Pertenece a la clase privilegiada y por lo tanto no puede ver de frente los problemas de los españoles. Además, su xenofobia envenena a los españoles. No se pongan a nivel de los países del Norte de Europa donde la xenofobia y el atropello a los extranjeros (españoles incluidos) se hace bastante evidente en los últimos tiempos. **Amaya Rosales.** Viena (Austria).

Rajoy, si es él mismo

Rajoy es excelente tanto en las formas como en el fondo, siempre y cuando sea él mismo y no se dedique a leer los panfletos cursis que le preparan otros. Eso sí, le recomendaría a Rajoy que tuviera bien atados los datos económicos y que le asesoraran algo más sobre la política del agua y del medio ambiente en general, aparte de rebatir a Zapatero mirándole a la cara. **Rafael Cano.** Correo electrónico.

Acto de fe

Saber quién será el ganador del debate es, naturalmente, una cuestión de adivinanza. Por eso, la respuesta a la pregunta es un acto de fe. Pues bien, ahí va el mío: un pueblo que escuchará masivamente los discursos de ambos candidatos debe guiarse por la razón y, si así lo hace, el triunfador será Rajoy, porque sus argumentos y proyectos de Gobierno son más creíbles. Yo me siento engañado por Zapatero, lo digo con todo respeto. **Jacinto Ruiz.** Madrid.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CARTA DEL DIRECTOR | PEDRO J. RAMÍREZ

Acertó Jovellanos, erró Cabarrús

El dilema de los votantes progresistas que aún permanecen indecisos

Puesto que ya nunca seré autor teatral –en la información hay más tragedia, comedia y drama que en el teatro–, brindo a quien quiera recoger el guante un argumento para una función que permitiría pulverizar los records de taquilla que consiguieron Flotats y Carmelo Gómez interpretando a Tayllerand y Fouché en *La Cena* de Jean Claude Brisville. Debería llamarse *La Comida* y se basaría también en la reconstrucción de un encuentro real entre dos grandes personajes cargados de pasado, en una encrucijada aún más decisiva para su nación –en este caso la nuestra– que la que implicó para Francia la derrota de Napoleón en Waterloo y la subsiguiente disyuntiva entre república o restauración monárquica.

Basta atrasar siete años más el reloj de la Historia y trasladarnos desde aquel 5 de julio de 1815 en el que dos de los más conspicuos supervivientes de la Revolución y directos colaboradores de Bonaparte se pusieron de acuerdo en París para volver a entronizar a Luis XVIII, hasta aquel 27 de mayo de 1808 en el que tuvo lugar en Zaragoza el reencuentro, después de muchos años de penalidades y cautiverios, de dos amigos cuyos nombres eran ya santo y seña de la Ilustración española: Gaspar Melchor de Jovellanos y Francisco de Cabarrús.

El diario del primero acredita el episodio, lo sitúa en el domicilio de un tal Hermida, fija su duración desde media mañana «hasta mucho después de mediodía cuando comimos» y sobre todo describe su fuerte carga emocional: «La llegada se señaló con abrazos y lágrimas y lamentaciones sobre la triste suerte de la patria». Como en el caso de la cita entre Talleyrand y Fouché, quedaría por recrear el contenido de su conversación, pero disponemos de suficientes elementos como para poder hacerlo de forma absolutamente verosímil.

La trayectoria de ambos estaba hondamente arraigada en los años más fructíferos del siglo anterior, cuando, codo con codo, el jurista asturiano y el banquero nacido en Bayona aprovecharon las oportunidades del reinado de Carlos III, contribuyendo decisivamente a introducir en España una versión moderada del Espíritu de las Luces. Si el nombre de Jovellanos quedó unido a su Informe sobre la Reforma Agraria, el de Cabarrús lo está a la fundación del Banco de San Carlos. Cuando, tras la muerte de su regio protector, los sucesos revolucionarios de París convirtieron en sospechoso al financiero *francés* y sus enemigos, siempre próximos a la Inquisición, aprovecharon las dificultades del banco para acusarle de estafa y encerrarle en el madrileño castillo de Batres, Jovellanos movió en vano todas sus influencias para intentar ayudarle.

Una década después se invirtieron las tornas. Cabarrús había sido rehabilitado por Godoy y destinado a misiones diplomáticas gracias sobre todo a la enorme influencia de su hija Teresa –casada con Tallien y amante de Barras– en el París del Directorio. En cambio Jovellanos había llegado efímeramente al poder como ministro de Justicia, para caer en desgracia y ser encerrado en el mallorquín castillo de Bellver durante siete años. Tampoco Cabarrús tuvo fuerza suficiente para evitarlo.

Cuando en los primeros meses de 1808 los acontecimientos se precipitan y ya con las tropas francesas extendidas por buena parte de España, el motín de Aranjuez desencadena la caída de Godoy, la abdicación de Carlos IV en Fernando VII y la abducción de ambos por Napoleón, parece llegada la hora de la verdad para quienes afrontan ya el último tramo de sus vidas. Jovellanos es liberado por uno de los primeros decretos de Fernando VII, vuelve a la Península por Barcelona y, en medio de la ebullición subsiguiente a los sucesos del 2 de mayo, es aclamado por doquier como víctima del despotismo y referente moral de la incipiente burguesía liberal. El prestigio de Cabarrús como hacendista y experto en cuestiones internacionales alcanza también por entonces su apogeo.

Es imposible saber si aquel 27 de mayo, con Zaragoza ya levantada caóticamente en armas contra la

Sigue en **página 4**



RICARDO MARTÍNEZ

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CARTA DEL DIRECTOR

Acertó Jovellanos, erró Cabarrús

Viene de **página 3**

invasión francesa, uno u otro eran conscientes de que el nuevo rey José Bonaparte pretendía contar con ellos como pilares de un programa de reformas destinado a sacar a España de su secular atraso. Pero es evidente que en aquellas horas de conversación no pudieron dejar de hablar del dilema que como próceres de la causa progresista se presentaba ante ellos. Varios autores aseguran que en ese momento Cabarrús estaba identificado con el «bando patriótico» y que sólo fue al cabo de un mes, y después de ser víctima de un episodio de bandolerismo en Tudela, cuando se decantó por el lado josefino. Otros sostienen la tesis de que ya había aceptado un cargo en la administración provisional de Murat.

La apuesta de Jovellanos también la observamos a posteriori, pues empieza a quedar reflejada en su diario cuando explica la turbación que le producen las cartas de algunos de sus mejores amigos, afrancesados de la primera hora, instándole a ocupar el lugar que le corresponde en la nueva situación. El caso es que el 7 de julio José I nombra a Cabarrús y a Jovellanos, respectivamente, ministros de Hacienda y del Interior y que el uno acepta el cargo y el otro no sólo lo rechaza, sino que se incorpora primero a la Junta de Asturias y luego a la Junta Central, decidido a participar en el movimiento de resistencia contra el invasor.

¿Cómo no imaginarles en aquella sobremesa zaragozana, sopesando con pasión bien argumentada los pros y los contras que implicaba tomar un sentido u otro en aquella bifurcación del camino? Los motivos para unirse a la nueva dinastía parecían en principio consistentes. Era la ocasión anhelada durante décadas de acometer la modernización de España desde la cúspide del Estado, aplicando el programa reformista con la suficiente energía como para acabar con el Santo Oficio y vencer la resistencia de la plebe inculta, grosera, cruel y casi antropófaga que acababa de volver a mostrar su verdadera naturaleza en los terribles actos de violencia –«la crueldad irreflexiva del loco entusiasmo», descrita por Alcalá Galiano– contra las autoridades que se negaban a secundar la rebelión frente al francés. El diagnóstico de Artola es rotundo: «El ilustrado de tiempos de Carlos III fue el afrancesado de 1808». Si los Urquijo, Meléndez Valdés, Moratín, Llorente, Marchena, Azanza, Lista o el propio Cabarrús lo vieron claro, ¿por qué Jovellanos no?

Él mismo se lo explicó poco después por carta a su amigo: «España no lidia por los Borbones ni los Fernando; lidia por sus propios derechos, derechos originales, sagrados, imprescriptibles, superiores e independientes de toda familia o dinastía. España lidia por su religión, por su constitución, por sus leyes, sus costumbres, sus usos, en una palabra por su libertad…».

Respondía así a la argumentación racionalista de Cabarrús que se había creído en la obligación de justificarse al aceptar el ministerio: «Me hallo embarcado… en este sistema que he creído y creo aún la única tabla de la nación». Tocando incluso la tecla que más podía impactar en los antiguos anhelos de Jovellanos, alegaba en esa misiva, fechada a finales de julio, que aquella era una oportunidad inmejorable para combatir «la multiplicidad de los males de la Administración pública».

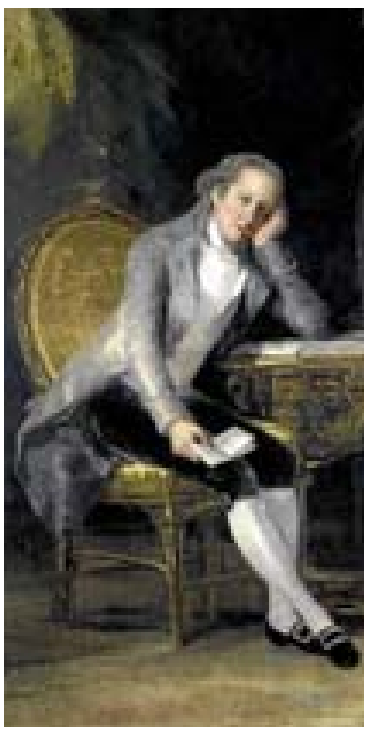
Pese a que la réplica de Jovellanos incluyó una especie de maldición de resonancias bíblicas –«Será usted un hombre execrable y execrado de su patria… usted vagará errante sin familia, sin patria, sin amigos»–, Cabarrús nunca perdió la esperanza de convencerle de sus razones y su buena fe e incluso le dedicó sus célebres *Cartas sobre los obstáculos que la naturaleza, la opinión y las leyes oponen a la felicidad pública*, escritas durante su cautiverio y editadas aquel septiembre de 1808 en Vitoria cuando la derrota de Bailén había obligado al Gobierno de José a evacuar por primera vez Madrid.

Mutatis mutandis, ese dilema de hace 200 años ha adquirido nueva virtualidad en la España actual. Entonces había que elegir entre modernidad y tradición, entre afrancesamiento y continuidad histórica. ¿Merecía la pena sacrificar la independencia nacional para implantar las tantas veces bloqueadas reformas ilustradas y salvar a España de sí misma? Cabarrús pensaba que sí, Jovellanos que no.

Hoy en día, tras la pugna entre el PSOE y el PP, tenemos por un lado a la izquierda, o para ser más exactos a un sedicente progresismo antinaturalmente aliado con el nacionalismo tribal y reaccionario, y por el otro a una coalición de conservadores y liberales que trata de aferrarse a los valores de la Transición. ¿Merece la pena sacrificar la cohesión constitucional a través del Estatuto catalán, el derecho a decidir de los vascos y lo que te rondaré morena a cambio del matrimonio homosexual, la paridad por decreto, la Alianza de Civilizaciones, el nuevo contrato del hombre con el Planeta y demás golosinas del republicanismo cívico? Al igual que Cabarrús la gran mayoría de los dirigentes del PSOE –incluidos aquellos a los que más se les llena la boca hablando de España– piensan que sí, que Madrid bien vale una misa en euskara, gallego y catalán. Igual que Jovellanos, Rosa Díez y, por supuesto, los dirigentes del PP piensan que no.

Aunque el único gran error de Rajoy durante el primer debate, al margen de la metáfora de la niña, fue el poco énfasis que puso en la cuestión nacional, el hecho de que –según nuestro posterior sondeo– casi un 8% de quienes optaron por el PSOE en 2004 digan ahora que están dispuestos a cambiar su voto y sólo un 1,5% de los que se inclinaron por el PP declaren lo mismo, prueba que es en el seno de la izquierda sociológica donde ese dilema está en plena ebullición. ¿Qué puede hacer alguien que no trague ni con la policía lingüística del renegado Montilla ni con los compadreos con ETA de Patxi López y Eguiguren, pero tema la involución de las sotanas o vea atisbos de xenofobia en el PP? Lo más obvio sería votar por Ciutadans en Cataluña y por Rosa Díez en Madrid y el resto de España. Sería un voto sincero, idealista, valiente, pero puede que no fuera un voto útil.

¿De dónde sacar entonces la pértiga para dar el enorme salto mental y sociológico que requeriría pasar de votar al PSOE a votar al PP? Si Rajoy hubiera tenido el acierto de ofrecer a Rosa Díez el número dos de la lista del PP por Madrid y ella los reflejos de aceptarlo, sería más fácil argumentar que estamos en un escenario en el que los grandes males requieren grandes y excepcionales remedios. Pero incluso si esa convergencia transideológica de defensores de la Constitución del 78 no se ha producido aún, en lugar de mariposear con la abstención al modo de Elorriaga en el *Financial Times*, merece la pena apelar a la esclarecedora enseñanza de lo que ocurrió hace dos siglos en España.


Gaspar de Jovellanos retratado por Goya.


Francisco de Cabarrús pintado por Goya.

¿Merece la pena sacrificar la cohesión constitucional por la paridad por decreto, la Alianza de Civilizaciones y demás golosinas del republicanismo cívico?

No es posible ampliar la democracia sin los valores constitucionales que convierten a las personas y no a los pueblos en titulares de los derechos

Ni Cabarrús, súbitamente fallecido en Sevilla en abril de 1810 en el apogeo de la engañosa pleamar josefina, vivió para asistir a la derrota de su causa; ni Jovellanos, muerto a finales del año siguiente, pudo presenciar el triunfo de la suya. Pero fueron las Cortes de Cádiz, y no la Asamblea de Bayona o ninguna otra institución otorgada a los atrasados españoles por su magnánimo emperador francés, las que culminaron el sueño ilustrado de alumbrar un régimen constitucional que, con todos sus avatares, aún hoy sirve de referencia a nuestra democracia.

Ahí está encriptada la clave que demuestra cuán falsa es la parte del dilema que identifica a Zapatero con el progreso y la modernidad y a Rajoy con el inmovilismo y la carcunda. Al final no hay peor política que la basada en intentar dar gato por liebre. Ni hace 200 años podía haber una genuina modernización que apartara a España del surco de la continuidad histórica en el que, periodo tras periodo, se había sembrado su verdadero ser, ni hoy es posible ampliar la democracia de espaldas a los valores constitucionales que convierten a las personas y no a las tribus, pueblos o nacionalidades en titulares de los derechos.

Charles Esdaile, catedrático de la Universidad de Liverpool y autor de la mejor historia contemporánea de la para nosotros «Guerra de la Independencia» y para él y sus compatriotas «*Peninsular War*», no niega que el rey José y sus bienintencionados ministros tuvieran voluntad reformista. Subraya, sin embargo, que su política se caracterizó por una actitud mucho más ordenancista que modernizadora. Lo suyo fue promulgar normas, normas por doquier –seguro que les suena–, invadiendo cada espacio de la actividad pública y privada de los españoles. Y eso desembocó, claro está, en un cambio mucho más cosmético que real. Al final todo quedó, según este autor, en algo tan simbólico y postizo como la sustitución «de la soga por el hierro», es decir, de la horca por el supuestamente más humanitario garrote vil.

De igual manera que, anticipándose 125 años al «No es esto, no es esto» de Ortega, Jovellanos tendría tiempo de diagnosticar antes de morir que «el problema no es que la reforma francesa fuera extranjera, sino que no era reformista», hoy toca advertir a esos últimos indecisos que el tiempo está demostrando que lo peor de la ética indolora que nos viene vendiendo Zapatero no es que esté basada en múltiples falacias, sino que cada día que pasa nos hace más daño a todos.

pedroj.ramirez@el-mundo.es

FE DE ERRORES

Resultados electorales

En el gráfico publicado hoy en la página 3 del suplemento CRÓNICA, que compara los resultados de las elecciones generales obtenidos en toda España y en Almendralejo desde 1977, se han deslizado varios errores. Aquí reproducimos la tabla con los datos correctos. Fuente: Ministerio del Interior y Ayuntamiento de Almendralejo.

España	Almendralejo	España	Almendralejo	España	Almendralejo
1977	**1977**	**1986**	**1986**	**1996**	**1996**
UCD (34,4%)	UCD (47,3%)	PSOE (44%)	PSOE (48,1%)	PP (38,7%)	PP (43,6%)
PSOE (29,3%)	PSOE (36,6%)	AP (25,9%)	AP (28,3%)	PSOE (37,6%)	PSOE (42,5%)
AP (8,2%)	AP (8,4%)	CDS (9,2%)	CDS (16,2%)	IU (10,5%)	IU (9,9%)
1979	**1979**	**1989**	**1989**	**2000**	**2000**
UCD (34,8%)	UCD (47,5%)	PSOE (39,6%)	PSOE (48,4%)	PP (44,5%)	PP (52%)
PSOE (30,4%)	PSOE (30%)	PP (25,7%)	PP (29,1%)	PSOE (34,1%)	PSOE (38,5%)
PCE (10,7%)	PCE (6,8%)	CDS (7,8%)	CDS (10,8%)	IU (5,4%)	IU (5,6%)
1982	**1982**	**1993**	**1993**	**2004**	**2004**
PSOE (48,1%)	PSOE (54,9%)	PSOE (38,7%)	PSOE (45,3%)	PSOE (42,5%)	PSOE (46,5%)
AP (26,3%)	AP (28,2%)	PP (34,7%)	PP (39,2%)	PP (37,7%)	PP (46%)
UCD (6,7%)	UCD (6,3%)	IU (9,5%)	IU (9,5%)	IU (4,9%)	IU (3,5%)

Julio Llamazares

En la sección dominical de Luis María Anson 'Las cartas boca arriba' del 24 de febrero apareció por error en algunos ejemplares el nombre y la fotografía del escritor Julio Llamazares, cuando en realidad el destinatario de la misiva era Gaspar Llamazares, coordinador general de IU, como podía deducirse de la lectura del texto.

Rafael Matesanz

En un artículo publicado en Magazine el 24 de febrero, en el apartado «Si yo fuera presidente», se hacía referencia a Rafael Matesanz, director de la Organización Nacional de Trasplantes. Por error, la foto que acompañaba al texto era la de Juan Carlos Robles Arista (Coordinador Sectorial de Trasplantes del Hospital Reina Sofía de Córdoba).

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LA TRONERA

ANTONIO GALA

Revista incompleta

Oír a Rajoy, registrador de la propiedad, acariciando con su voz a currantes, amas de casa, hombres de la calle y su *niña*, al tiempo que pregunta qué es el bono-bus, estremece. Oír a Arias Cañete añorar los camareros finos contra los inmigrantes, eriza el vello. Ver navegar sin rumbo a Pizarro, *parvenu* cargado de sacos de euros, sobrecoge. Contemplar a un tal Alcaraz, victimario, de la mano con Rouco, iridiscente, y Kiko Argüello, pintor (?), abre el alma en canal. Saber al transportista Lamela, impune de momento por su inmunda torpeza, clama al cielo. Saber que Zaplana y Acebes sí que han sido paliados en el trastero, tranquiliza. Calibrar la numerosa segunda fila del PP, admira por su inútil abnegación. Imaginar sus nuevas generaciones da ganas de llorar. En cambio ver al suegro de Agag da sólo risa.

e/De Dalí

Peggy Guggenheim, y papá Ben, en aquel fatídico *Titanic*, (1912). Acaso ella, por ello: amante desaforada de *plumas* (Beckett), cinceles, pinceles preclaros de todas las vanguardias (faltó un Godó, la de Barcelona) cubistas, expresionistas, surrealistas, dadaístas. Llega el surrealismo al titanio de Frank Ghery (Bilbao). Mas omisión clamorosa. Nada tan regocijante: cuadernos de campaña del 9-M. (O de Buñuel). –ERASMO

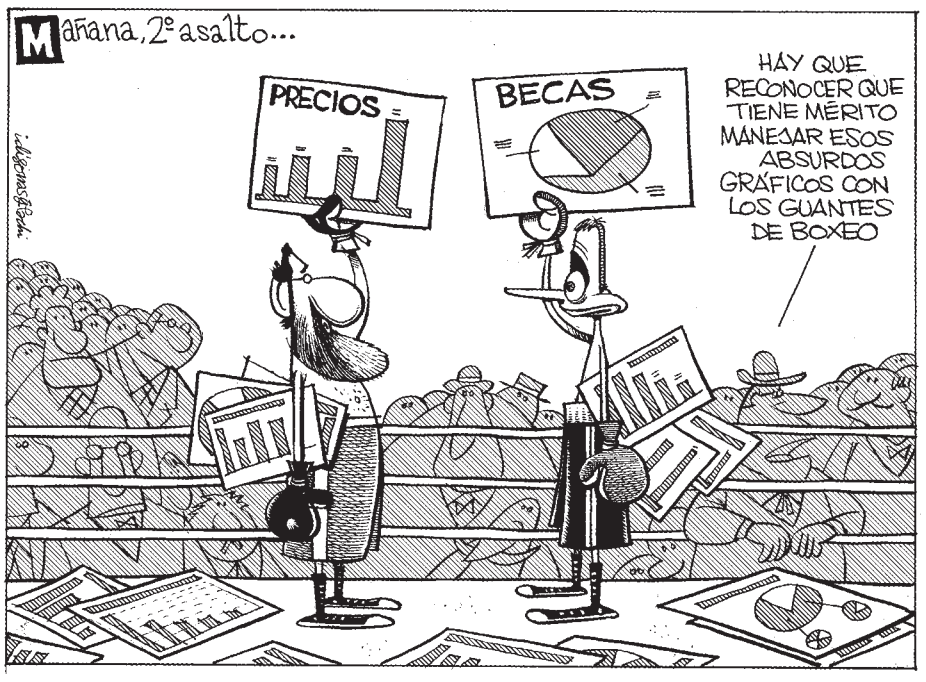
Rechazo mayoritario a las coaliciones

La última encuesta electoral de EL MUNDO previa al 9-M, cuyos primeros datos ofrecemos hoy, pone de manifiesto las preferencias de los ciudadanos en materia de pactos poselectorales, pero también la perversidad de un sistema electoral que beneficia claramente a los partidos nacionalistas. El sondeo, realizado por Sigma Dos, es clave para entender hasta qué punto la política de alianzas de Zapatero ha podido defraudar a la mayoría de los españoles. El 43% de los encuestados prefiere que el partido que resulte ganador el 9-M gobierne en solitario, aunque sea en minoría, y sólo el 18,4% está a favor de que el ganador de los comicios pacte con los nacionalistas para formar gobierno. De este porcentaje se infiere que a la gran mayoría de los ciudadanos –incluidos muchos votantes de izquierdas– no le han gustado las componendas del PSOE con partidos independentistas como ERC y BNG en Cataluña y Galicia. Por ello llama la atención que sólo algo más del 28% de los encuestados prefiera una gran coalición entre PP y PSOE antes que un Gobierno monocolor en minoría. El número de votantes del PP que opta por un pacto entre los dos grandes partidos es el doble del de electores socialistas. Es decir, la formación de centroderecha, por mucho que se empeñe Zapatero en endosarle el sambenito de la crispación, es mucho más proclive que el PSOE a llegar a acuerdos con su principal rival político si lo que está en juego es la gobernabilidad y la cohesión del Estado.

La 'batalla perdida' de la evasión de capitales

El Gobierno de Angela Merkel está llevando a cabo una importante operación contra el fraude fiscal en Liechtesntein tras pagar cinco millones de euros a un confidente por un CD con los datos de miles de evasores alemanes. La Agencia Tributaria ha tenido acceso a los datos de los defraudadores españoles que había en ese listado, sin embargo, sus inspectores asumen que la persecución contra los delitos de evasión de capitales es, hoy por hoy, una batalla perdida. En nuestro suplemento *Mercados* analizamos los problemas con los que se encuentra Hacienda para hacer frente a una actividad delictiva que crece al amparo de la banca electrónica y por la falta de una política común europea que la persiga. Internet ha multiplicado los cauces para burlar la ley. Además, poco pueden hacer los inspectores españoles si desde la UE no se acomete una reforma del Tratado para restringir los movimientos de capitales hacia paraísos fiscales. Por lo que atañe a nuestro país, el Gobierno debería modificar la normativa del IRPF y del impuesto de sociedades para regular como un hecho imponible todo movimiento de fondos que tenga como origen o destino un paraíso fiscal. También cabría limitar o prohibir a nuestras entidades financieras la creación de sucursales en paraísos fiscales, salvo que suministren a la Agencia Tributaria toda la información sobre las operaciones que realizan a través de esas filiales. Sólo así podría empezar a ponerse coto al fraude.

IDÍGORAS Y PACHI



EL MUNDO
DEL SIGLO VEINTIUNO

GRUPO UNIDAD EDITORIAL

PRESIDENTA
CARMEN IGLESIAS

CONSEJERO DELEGADO
ANTONIO FERNÁNDEZ-GALIANO

Director general de publicidad: Alejandro de Vicente
Directores generales: Luis Enríquez (Prensa), Jaime Gutiérrez-Colomer, (Audiovisual), Koro Castellano (Internet), Julián Esteban (Operaciones).
Edita: Unidad Editorial Información General.
Publicidad: Jesús Zaballa. **Marketing:** Pedro Iglesias

DIRECTOR
PEDRO J. RAMÍREZ
Vicedirectores: Casimiro García-Abadillo, Miguel Ángel Mellado.
Adjunta al director: Victoria Prego.
Directores adjuntos: Iñaki Gil (Información), Juan Carlos Laviana.
Secretario general de la redacción: Aurelio Fernández.
Adjunto para relaciones internacionales: Víctor de la Serna.
Director de Arte: Carmelo G. Caderot.
Director elmundo.es: Fernando Baeta. **El Mundo Tv:** Melchor Miralles.
Presidente del Consejo Editorial: Jorge de Esteban

Fundado en 1989 por ALFONSO DE SALAS, PEDRO J. RAMÍREZ, BALBINO FRAGA Y JUAN GONZÁLEZ

PROTESTA EJEMPLAR CONTRA EL ECOLOGISMO DE SALÓN

En torno a cien mil cazadores, cetreros, arqueros y agricultores llegados de todos los puntos del país se manifestaron ayer en Madrid bajo el lema *Por el campo, la caza y la conservación*. El objetivo de esta movilización era pedir la modificación de la Ley de la Biodiversidad de diciembre de 2007 y exigir al próximo Gobierno que salga del 9-M que escuche de una vez al sector.

La de ayer fue la mayor protesta de cazadores que se recuerda en España y ha cristalizado a la contra de la última *ley Narbona*. Los cazadores no se manifestaban sólo contra una norma que amplía la prohibición del uso de perdigones de plomo en humedales y por la que el Gobierno se arroga la potestad de aumentar las restricciones en cotos privados. También lo hacían contra una política dominada por los más burdos prejuicios y en la que subyace un desconocimiento del sector rayano en el desprecio. En realidad, la nueva normativa simboliza la marginación del sector por parte del Ministerio de Medio Ambiente.

Los cazadores están hartos del ecologismo de salón de un Gobierno que, parapetado en tesis falsamente conservacionistas, no sólo desatiende sus necesidades, sino que cuando legisla es para imponer políticas marcadamente intervencionistas. Por eso quisieron hacerse oír. También para demostrar que la caza, lejos de ser un deporte de ricos o de predadores del medio ambiente, es una actividad transversal que no entiende ni de ideologías, ni de clases sociales, ni de niveles de renta. Los cazadores llevan años reivindicando una ley básica que acabe, por ejemplo, con el desbarajuste autonómico, que ha permitido alumbrar 17 normativas distintas; exigen algo tan lógico como tener presencia en el consejo asesor del Ministerio y en el resto de organismos que tengan que ver con el sector; reclaman la creación de un Consejo Nacional de Caza; y piden la revisión de la Ley de Desarrollo Rural y de los reglamentos sobre armas y rehalas. En definitiva, lo que reclaman es que el Gobierno atienda con seriedad y responsabilidad la recomendación lanzada por el Consejo de Europa a los Estados miembros para que cuiden una industria vital para el desarrollo de las zonas rurales. Cabe recordar que esta actividad mueve más de 3.000 millones de euros anuales en España y da trabajo a más de 20.000 personas.

Es lamentable –y sintomático de su ceguera– que Cristina Narbona tratara ayer de desacreditar la protesta de los cazadores en Madrid aduciendo que se trataba de una maniobra electoralista del PP contra el Gobierno. Lejos de ello, fue una manifestación multitudinaria, ejemplar y no partidista. Es obvio que entre los 600.000 cazadores federados en nuestro país los hay de todas las ideologías, pero es que, además, ayer anunciaron expresamente que, gobierne quien gobierne, volverán a salir a defender sus derechos en la calle si antes de la próxima temporada el nuevo Ejecutivo sigue ignorando sus reivindicaciones.

MÁS DE LO MISMO EN RUSIA

Más de 100 millones de rusos están convocados hoy a las urnas para ratificar –más que elegir– a Dimitri Medvedev como tercer presidente de la nueva Rusia. La victoria de este abogado de 42 años, que ha hecho toda su carrera política a la sombra de Putin, está asegurada desde que su protector lo nombró sucesor.

Si el 70% de apoyo que recibe en las encuestas y el 80% de popularidad fueran reales, el Kremlin no habría necesitado prohibir las candidaturas más serias, monopolizar los medios audiovisuales a favor de su candidato y llenar los colegios electorales de regalos para atraer votantes. La OSCE, principal organización internacional de observación electoral, se ha negado a enviar observadores ante la bochornosa falta de limpieza en la votación.

Las únicas dudas son la participación y el poder real del nuevo presidente. Con Putin ya confirmado como futuro primer ministro, la distribución de poderes fijada en la Constitución del 93 no sirve de mucho. Habrá que esperar para saber el reparto real de funciones, pero pocos creen que, al menos en los primeros tiempos, Medvedev se atreva a desviarse de la senda marcada. La asistencia de uno de los dos, o de ambos, a la cumbre del G-8 este verano en Japón será la oportunidad de ver quién manda realmente en el Kremlin.

Una participación baja cuestionaría aún más, desde el primer día, la legitimidad de Medvedev, político con fama de liberal, burócrata eficaz y sin carisma, pero que jamás ha cuestionado las medidas con las que, desde 2000, Putin ha liquidado la pluralidad institucional, la libertad de expresión y la independencia judicial.

Con Putin como principal y casi único aval, Medvedev presenta un programa que se resume en dos palabras: continuidad y estabilidad. Con todos los medios de comunicación a favor, sólo se ha tomado un día libre para hacer campaña. Los candidatos que podían haberle hecho algo de sombra, como el ex primer ministro Mijail Kasianov, fueron descalificados de la carrera y a los tres candidatos admitidos –el comunista Ziuganov, el nacionalista Zhirinovski y el masón Bogdanov– las encuestas no les dan más del 30%.

En sus contados discursos de los últimos días, Medvedev ha prometido reducir los impuestos y la burocracia, liberalizar los medios de comunicación, restablecer la independencia de la Justicia y luchar contra la corrupción. Promesas, todas, atractivas pero muy poco creíbles viniendo de quien vienen. Sobre política exterior, salvo su respaldo a Serbia y el rechazo a la independencia de Kosovo, no se ha pronunciado aunque, como máximo responsable de Gazprom, ha tenido tanta o más influencia que el ministro de Exteriores en la utilización del gas y el petróleo para frenar la expansión de la OTAN, premiar a los aliados y castigar a los que se resisten a la resurrección de Rusia como gran potencia.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



LAS CARTAS BOCA ARRIBA

LUIS MARÍA ANSON
de la Real Academia Española

La primera carta es una crítica a dos bandas. Dirigida tanto al presidente del Gobierno como al líder de la oposición, les insta a bajar de la nube en la que se hallan y a que averigüen por qué los partidos políticos ocupan el último lugar de credibilidad en la opinión pública. En la segunda carta elogia el siempre excelente trabajo, en todos los campos, de la actriz Emma Suárez.

JOSÉ LUIS RODRÍGUEZ ZAPATERO
MARIANO RAJOY

La mayor parte de la juventud desprecia a la clase política

Mi querido presidente del Gobierno, mi querido presidente del Partido Popular...

Seguro que ambos estaréis encantados de vuestro éxito, flotando entre las nubes de los mítines entusiastas, radiantes rediles de ovejas amaestradas, mientras os acosa la caravana de reporteros y cámaras pendientes de vuestros gestos y ademanes, para esponjarse después la nación entera en los debates de la televisión. Seguro que ni por un momento os habéis preguntado, en medio de la parafernalia que nubla vuestro entendimiento, por qué los partidos políticos ocupan el último lugar de credibilidad en la opinión pública, por qué la juventud se muestra cada vez más lejos de la clase política.

En 1976, señores presidentes del Gobierno y del Partido Popular, había en España, números redondos, 600.000 funcionarios entre las tres Administraciones. Hoy esa cifra se ha multiplicado por cinco. Se eleva a los 3.000.000. En treinta años, los partidos políticos habéis colocado en las Administraciones públicas a 2.400.000 enchufados, amiguetes, parientes y simpatizantes, aparte alguna gente seria, pagados todos ellos con los impuestos casi confiscatorios con que sangráis al ciudadano medio que trabaja y produce. Además de los sueldos, de la seguridad social, de las prestaciones y jubilaciones, pagamos también entre todos las oficinas donde laboran los paniaguados, la calefacción, el aire acondicionado, la luz, el teléfono, la limpieza, el mantenimiento, las dietas, los gastos generales… ¿Y todo ello para recibir un servicio público mejor? Por el contrario, los funcionarios innecesarios, con el fin de justificar sus puestos de trabajo, se inventan una burocracia que es cada vez más asfixiante y opresiva y que lo paraliza todo.

¿Seríais capaces, queridos **José Luis** y **Mariano**, de informar a la opinión pública lo que nos cuesta el despilfarro de esos 2.400.000 funcionarios innecesarios que habéis instalado durante los últimos treinta años en las Administraciones públicas? ¿Os atreveréis algún día a dar la cifra de metros cuadrados que en propiedad o alquiler ocupan esas Administraciones? En Madrid, un número abrumador de edificios singulares o de calidad son ya públicos. Hasta las sedes de algunos bancos han sido adquiridas con el dinero del presupuesto, mientras el Congreso de los Diputados se va extendiendo como una mancha de aceite a su entorno. Todos esos edificios y el lujo que en ocasiones en ellos se derrocha, está pagado con los impuestos del ciudadano, que apenas puede mantener su piso de unas decenas de metros cuadrados.

Recuerdo que en una visita a Brasil en los tiempos en que presidía yo la agencia Efe me invitó a almorzar el ministro titular de un ministerio creado para reducir la burocracia galopante. El exceso de funcionarios se comía materialmente al gran país iberoamericano. Y bien. El Gobierno, las Autonomías, los Ayuntamientos, le cuestan al ciudadano español un ojo de la cara y el iris del otro. Cada presidente autonómico se ha organizado un protocolo superior al del Rey, dispone de más secretarias, secretarios, asesores, consejeros, ayudantes, automóviles y gastos de representación que el Monarca; habita en ocasiones palacios más suntuosos que el chalé de la Zarzuela. Y gastan, gastan como fieras. Todo es poco para colocar a sobrinos y amiguetes, para viajes de Estado, para despachos suntuosos, para fiestas y recepciones, para emisoras de televisión abrumadoramente deficitarias, para servicios de escoltas y seguridad, para banquetes y regalos oficiales, para publicaciones innecesarias y exposiciones sin sentido. El despilfarro llega en ocasiones a cotas difíciles de calibrar. La deuda, además, excede en Cataluña los 10.000 millones de euros; en Andalucía, los 7.500; en Madrid, los 7.000; en Valencia, los 7.000; en Galicia, los 3.000…

Las burocracias central, autonómica y municipal no tienden a amortizar puestos de trabajo sino a duplicarlos o triplicarlos. Andalucía tiene ya, números redondos, 200.000 empleados públicos, más que la suma de las comunidades madrileña, catalana y vasca, cuando los andaluces que viven en esa región son poco más de siete millones y los habitantes de Madrid, Cataluña y País Vasco se acercan a los 14 millones.

Con los impuestos de los ciudadanos se paga en España a más de 2 millones de funcionarios innecesarios que, como decía antes, no mejoran las Administraciones sino que, por el contrario, las emperezan. Para justificar tanto puesto de trabajo inútil se inventan mil escollos burocráticos y un millón de pejigueras y engorros, que termina padeciendo el españolito medio, el cual, en definitiva, paga no para que le ayuden sino para que le fastidien y enlerden. El contribuyente, además de cornudo, apaleado y encima con airosas pintas.

Hay no pocos políticos en España que están bien preparados, que son capaces y admirables. Pero la inmensa mayoría es de una mediocridad enervante. En la vida común de competencia no tendrían dónde caerse muertos. Se dedican a la política porque no sirven para otra cosa, porque no serían capaces de ganar una oposición, de competir en un puesto de trabajo, de poner en marcha una empresa, de sacar a sus familias adelante. El ciudadano medio considera a la clase política española deleznable. Exagera porque, insisto, no son pocos los políticos que merecen respeto y admiración. Pero, ciertamente, la indocumentación, la idiocia, la simpleza, la estulticia, la falta de preparación o la torpeza de muchos dirigentes emanados de los partidos y encumbrados a veces en puestos de responsabilidad, producen escalofríos.



JAVI MARTÍNEZ



MITXI

Yo he tratado a algunos ministros y ministras a las que no hubiera aceptado ni como auxiliares de redacción en los periódicos o emisoras que he dirigido.

Dicen que la campaña electoral le costará a cada uno de vuestros partidos alrededor de los 20 millones de euros. ¿De dónde sale ese dinero? ¿De los afiliados del PSOE y el PP? No. Sale también del bolsillo del ciudadano medio al que asáis a impuestos. Vuestros partidos políticos viven sustancialmente pagados por el Estado. A la Iglesia Católica se le ha retirado la asignación que percibía, reduciéndola a lo que los ciudadanos señalen en la casilla correspondiente. ¿Por qué no hacéis lo mismo con los partidos y los sindicatos? Que sean los ciudadanos los que, como se hace con la Iglesia, marquen en su declaración de la renta el partido al que deseen se dedique un 0'7 por ciento. Y lo que tendría más lógica: ¿por qué los partidos políticos y los sindicatos no se limitan a gastar lo que perciben de las cuotas de sus afiliados?

Señor presidente del Gobierno, señor presidente del Partido Popular, si no detenéis el despilfarro del dinero público, la ciudadanía se sentirá cada vez más lejos de la clase política que la esquilma. ¿O es que esa vergonzosa subasta de promesas económicas a la que os habéis entregado durante la campaña electoral se va a pagar con los recursos propios de vuestros partidos o seremos otra vez todos los ciudadanos los que sufriremos nuevas subidas de impuestos para atender vuestros compromisos?

En 1976, en fin, el presupuesto general del Estado ascendió, números redondos, a 6.000 millones de euros, no llegó al billón de pesetas. En 2008, el presupuesto consolidado de gastos asciende a 350.000 millones de euros (349.215,24 para ser exactos), es decir casi 60 veces más que en 1976. Aunque en pesetas o euros constantes los porcentajes se reducirían, las cifras, señores presidentes del Gobierno y del Partido Popular, son, en todo caso, de escándalo.

«Los partidos políticos ocupan el último lugar en los índices de credibilidad»

Los grandes partidos nacionales, en fin, tienen la obligación de enfrentarse con la multiplicación del empleo y del gasto público y racionalizarlos, además de frenar la voracidad insaciable de Autonomías y Ayuntamientos, a los que es necesario poner coto y, en algunos aspectos, dar marcha atrás. Menos Estado y más sociedad, ahí reside una de las claves para la prosperidad nacional. Los españoles no pueden seguir trabajando para que, con sus impuestos, la clase política se dedique a la vida suntuosa y al despilfarro.

EMMA SUÁREZ

Triunfarás en 'Tío Vania'

Querida Emma...

Juan Balansó, tristemente desaparecido en plena juventud, me trajo un día a mi despacho del ABC verdadero a **Marisa Ares**, que era, en 1974, una mujer bellísima, de ojos rubios, pelo claro, piernas como columnas robadas al *Cantar de los Cantares*. Fue durante unos años una reportera sagaz y provocadora. Se disfrazó un día de monja, se fue al Palmar de Troya y le hizo una entrevista al delirante **Papa Clemente**. Después siguió durante un año a **Miguel Bosé** y escribió un buen libro titulado *Él*. Más tarde, creo recordar, se casó con un hijo de **Martín Artajo** y desde hace muchos años, y bien que lo siento, la perdí la pista.

Pues bien. Marisa Ares escribió también una comedia erizante titulada *Negro seco*, en la que hizo una interpretación memorable **Laura Cepeda** y en la que debutaba en el teatro una actriz jovencísima que había triunfado en el cine con *Memorias de Leticia Valle*, adaptación de la novela de mi querida **Rosa Chacel**. Esa actriz se llamaba **Emma Suárez** y desde entonces te he seguido en tu copiosa peripecia teatral, también, claro es, en el cine y la televisión.

Deslumbraste, querida Emma, a tu generación. Eras la intensidad de la mirada, la fuerza de la sinceridad, el brillo fatigado de lo auténtico. Sigues en primera línea. Tu reciente interpretación de *Las criadas* resultó insuperable. Y no lo tuviste fácil, con **Aitana Sánchez-Gijón** al lado.

Así es que me fui a verte en *Tío Vania*, con el recuerdo de la última vez que asistí a la comedia de **Chéjov**, **Ana Belén** que estás en los cielos. A través de la imponente escenografía de **Max Glaenzel** y **Estel Cristià** pasas la batería y sales airosa en tu interpretación, aunque un maquillaje poco acertado te ha sustraído la intensidad de la mirada, la del verso del poeta: ojos oscuros, labios de grana, a quién esperas con esos ojos y



JAVI MARTÍNEZ

esas ojeras, enjauladita como las fieras tras de los hierros de tu ventana.

Ahí estaba, en todo caso, sobre el escenario del María Guerrero, la Emma Suárez que ha trabajado con los mejores actores y actrices; con los más prestigiosos directores de cine y teatro; con los grandes cantantes; la Emma Suárez, que ha ganado a pulso los más importantes premios; la Emma Suárez de **La Chunga**, de **Vargas Llosa**, de *Bajarse al moro* y *El perro del hortelano*; la Emma Suárez de *Tu nombre envenena mis sueños* y *Vacas*, de *La ardilla roja* y *Una casa en las afueras*; la Emma Suárez, a la que tanto, tanto quiero.

«Tienes el amor y la admiración de toda una generación de españoles»

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

HOY DOMINGO DÍA 2, ABRIMOS EN MADRID

EL CORTE INGLÉS DE 11 A 21 H*. Y TIENDAS EL CORTE INGLÉS DE 10 A 22 H.
*Excepto nuestros centros de Sanchinarro, Parquesur, El Bercial y Arroyosur abiertos de 10 a 22 H.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

OBITUARIOS

LUIS ÉDGAR DEVIA, 'RAÚL REYES'

El 'número dos' de las FARC

SALUD HERNÁNDEZ-MORA

De estatura bajita, sonrisa fácil y hablar pausado, Luis Édgar Devia Silva, más conocido por el alias de *Raúl Reyes*, escondía su corazón pétreo y su alma criminal en una envoltura muy amable. Durante los tres años que duró el proceso de paz entre las FARC (Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia) y el Ejecutivo del presidente Andrés Pastrana, entre los años 1999 y el 2001, fue uno de los negociadores más destacados y un portavoz simpático y asequible a los periodistas, aunque nunca dio la impresión de poseer una mente brillante.

Fue también el encargado de encabezar la gira que tres comandantes realizaron por varios países europeos, entre ellos España, en un intento del entonces mandatario por mostrarles que el mundo había evolucionado mientras ellos permanecían escondidos en las montañas de Colombia fusil en mano, lanzando ataques a poblaciones indefensas. A la vuelta de ese viaje, con una ingenuidad rayana en la ignorancia, le dijo a este periódico con infantil entusiasmo que había descubierto que Noruega y Suiza eran los modelos a imitar por Colombia: uno por su desarrollo económico y el otro por su división cantonal. Y que se pondría manos a la obra para ajustar sus programas de gobierno –al que llegarían por medio de las armas– a ese objetivo que le parecía viable.

Hijo de un campesino y una maestra, aunque él no llegó a terminar el bachillerato, se ganaba la vida repartiendo leche en un vetusto camión por las carreteras del Caquetá, al sur del país. Después entraría a la planta lechera que la compañía Nestlé tenía en Paujil, en esa misma región, hasta que el año pasado las FARC la volaron.

Desde joven tenía inclinaciones izquierdistas. Ingresó en las Juventudes comunistas de La Plata, su pueblo natal, en el departamento del Huila, y siguió trabajando en la multinacional, donde comenzó a organizarse un sindicato. Hombre hábil para relacionarse, tanto con sus compañeros de trabajo como con los directivos, fue postulado como gerente. No le escogieron por una razón que contrasta con su meteórica carrera dentro de las FARC: no tenía condiciones para dirigir ni capacidad de liderazgo.



SALUD HERNÁNDEZ-MORA

La frustración que sintió hizo que abandonara su empleo. Gracias en todo caso a su don de gentes, entró en política y llegó al Concejo de Florencia. Después entró en la clandestinidad, cuando el presidente Turbay Ayala decretó un estatuto de seguridad que cometió infinidad de atropellos contra los políticos de izquierda.

Se incorporó entonces a la guerrilla en un frente de guerra del departamento donde había nacido. En 1992, al fallecer por enfermedad uno de sus principales líderes y el ideólogo por excelencia, Jacobo Arenas, que le había tomado mucho cariño y le consideraba un discípulo predilecto, Reyes comenzó su imparable ascenso. Fue enviado al exterior para emprender labores de propaganda, llegando a convertirse en el responsable del Frente Internacional. Bajo esa condición, mantuvo en 1998 una reunión con delegados del Gobierno de Estados Unidos, cuando aún pensaban que podrían encontrar una salida política al conflicto.

Si bien siempre se le ha considerado miembro del ala política, también ha sido un consumado combatiente. Fue uno de los creadores del Bloque Sur de las FARC, uno de los más activos en el campo de batalla, que ahora comanda el jefe militar de la banda terrorista, el Mono Jojoy, una cabeza por la que ofrecen la misma cifra que por la del fallecido: cinco millones de dólares.

Pero fue quizá su unión con la hija de Manuel Marín, alias Tirofijo, fundador y máximo líder del grupo, lo que le dio el empujón definitivo hacia el *número dos* de las FARC, puesto que ocupaba cuando le mataron.

Su mujer, que al parecer también murió ayer, participó de forma intensa en la campaña internacional para convencer al mundo de que no son terroristas, sino un movimiento guerrillero popular que lucha por el bien del pueblo.

En los últimos tiempos estaba destinado a buscar el acuerdo humanitario con el Gobierno de Álvaro Uribe. Por esa razón, el año pasado se reunió con la senadora Piedad Córdoba y le prometió que liberarían a algunos rehenes, sin condiciones.

Uno de los 50 hombres más buscados del planeta, Reyes tenía una treintena de órdenes de captura por homicidio, secuestro y terrorismo, entre otros delitos, y había sido condenado otras tantas veces.

El día que murió llevaba puesto el Rolex que llamó la atención de los periodistas en el proceso de paz, por el contraste con el traje de fatiga que siempre lucía y sus ideas revolucionarias y antiimperialistas.

Luis Édgar Devia, 'Raúl Reyes', nació el 30 de septiembre de 1948 en la localidad de la Plata (Colombia) y murió el 1 de marzo de 2008 en Ecuador.

Más información en **página 37**

M. HORNO LIMA

Alcalde en los 70 de Zaragoza

JAVIER ORTEGA

Fue el último alcalde de Zaragoza de la etapa franquista, entre 1970 y 1976. Con anterioridad, durante otros cuatro años había sido teniente de alcalde con Cesáreo Alierta como regidor de la ciudad. Mariano Horno Liria era hijo de Ricardo Horno Alcorta, destacado médico, periodista y político monárquico, que también fue alcalde de la ciudad.

Horno Liria tomó posesión como alcalde en una sesión que, por primera vez en muchos años, fue pública. Las corporaciones municipales se constituían entonces por tercios designados entre los cabeza de familia, el sindicato vertical y destacadas personalidades de entidades y asociaciones ciudadanas.

Era una persona muy religiosa y amable en el trato personal. Doctor en Medicina y Cirugía, se especializó en Ginecología y fue profesor de la Universidad de Zaragoza. Impulsó y fue director de Cáritas. Durante su mandato, la ciudad creció hacia la margen izquierda del Ebro, se construyeron polígonos industriales, Mercazaragoza, la nueva estación del ferrocarril y nuevos puentes sobre el Ebro.

Entre otros acontecimientos, Horno Liria vivió el primer secuestro aéreo en España, en el que un joven de 18 años retuvo durante tres horas a la tripulación y el pasaje, y obligó a regresar al aeropuerto a una nave que viajaba a Madrid. En 1974 recibió al escritor Ramón J. Sender, que regresaba del exilio, y a quien, en nombre de la ciudad, le dio la paz, no sin críticas de sectores reaccionarios.

En las primeras elecciones democráticas, Horno Liria encabezó la candidatura de Alianza Popular al Congreso. En la lista figuraban también algunas figuras del franquismo. No consiguieron ningún diputado. Fue su última aventura política. En la actualidad vivía retirado.

Mariano Horno Liria, alcalde de Zaragoza en los años 70, nació en esta ciudad el 5 de mayo de 1915, y murió en la capital aragonesa el 21 de febrero de 2008.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Convocatoria 2008

410 becas de "la Caixa"
¡Pide la tuya!

Un año más, la Fundación "la Caixa" abre su programa de becas para cursar estudios de posgrado en España y en el extranjero. Ya está abierta la convocatoria 2008 con **410 nuevas becas.** Infórmate.

España:	270 becas	**Gran Bretaña:**	20 becas
Estados Unidos:	50 becas	**Canadá:**	10 becas
Alemania:	25 becas	**China:**	10 becas
Francia:	20 becas	**India:**	5 becas



Bases e impresos de solicitud: **www.laCaixa.es/ObraSocial**

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CONFRONTACIÓN

Zapatero: el líder del PP trata al inmigrante como «mercancía»

Rajoy le acusa de crispar para que sus votantes no se acuerden de que les ha engañado. **Págs 12 y 13**

TERRORISMO

Un candidato de ERC confiesa que negoció tres años con ETA

Jaume Renyer, 'número 2' en la lista por Tarragona, asegura que lo hizo entre 2001 y 2004. **Página 17**

LA ENTREVISTA

«Mientras pueda hacer cosas en política seguiré en activo»

El alcalde de Madrid dice que no echó «un órdago» a su partido y que su casa «está en el PP». **Pág. 14 y 15**



EL SEGUNDO DEBATE

'ZP', en plan conservador; Rajoy, a ganar por KO

La discusión se centrará más en las propuestas de economía, inmigración y terrorismo. **Págs. 18 y 19**

▶FALTAN **7** DÍAS

ELECCIONES 9M

Sólo un 18,4% apoya que el ganador de los comicios pacte con los nacionalistas

Hasta un 40,4% de los votantes 'populares' y un 19,9% de los socialistas preferiría un acuerdo de gobierno entre el PSOE y el PP / El 51,2% se muestra a favor del contrato de integración para los inmigrantes propuesto por Rajoy

Viene de **primera página**

La primera opción, es decir, que el ganador –sea PSOE o PP– dirija el rumbo del país solo, aunque sea en minoría, es la preferida por un 43,2% de los encuestados. En tanto que la vía del pacto a dos o la gran coalición, a imagen y semejanza de Alemania, sería la preferida por un 28,4% de los españoles.

Del resultado del sondeo se desprende, en definitiva, que a la mayoría de los electores no le gusta aquello de que la necesidad política hace extraños compañeros de cama, y menos si éstos tienen intereses enfrentados en lo que se refiere al modelo de Estado, el sistema fiscal o el reparto de ingresos y gastos.

También se concluye que a la mayoría le disgusta las hipotecas contraídas por el PSOE a lo largo de la pasada legislatura con formaciones de corte independentista tales como ERC o BNG y prefiere que en el Gobierno central no se repita este tipo de experimentos.

Ahondando en esta premisa, podría incluso extraerse la afirmación de que a la mayoría de los españoles no le ha gustado la manera en que se ha conducido la política territorial en los últimos cuatro años y que, en buena medida, ha girado en torno a la negociación de un nuevo Estatuto para Cataluña, donde los socialistas gobiernan junto a ERC e IU-ICV.

La apuesta por que el partido ganador gobierne solo aunque sea en minoría es la preferida por los simpatizantes de todas las formaciones. La respalda un 44,7% de los votantes socialistas; un 48,1% de los votantes del PP; un 42,6% de los de IU, y un 38,1% de los de los restantes partidos.

La gran coalición PSOE-PP encuentra, curiosamente, un apoyo muy importante entre los votantes del Partido Popular. Hasta un 40,4% se inclina a su favor, lo que demuestra que es precisamente entre los seguidores de este partido donde más rechazo hay a los acuerdos con formaciones nacionalistas.

Por el contrario, a los votantes socialistas el pacto de gobierno PSOE-PP es la posibilidad que menos les gusta. Sólo apuesta por ella un 19,9%, en tanto que hasta un 22,8% vería bien el pacto con los nacionalistas.

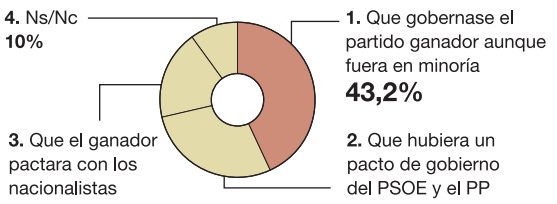
En definitiva, del posicionamiento entre los votantes de los dos grandes partidos se concluiría que los *populares* prefieren aliarse con sus rivales naturales, es decir, los socialistas, antes que dar cancha a nacionalistas, en tanto que los socialistas se inclinan por pactar con estos últimos antes que ir de la mano con el PP.

Todo parece indicar, en definitiva, que los seguidores de PP y PSOE responden a las posiciones expresadas por sus respectivos líderes en este terreno. Mientras que Rajoy ha mantenido que si gana las elecciones citará inmediatamente a Zapatero en La Moncloa para re-

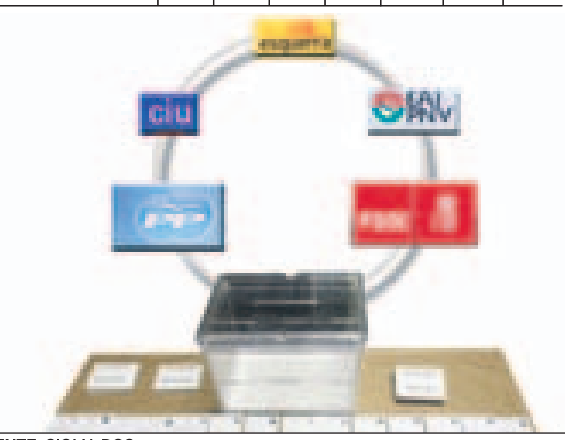
Pactos de gobierno y propuestas electorales

ENCUESTA EL MUNDO-SIGMA DOS | FEBRERO DE 2008

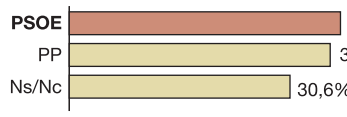
Si como apuntan las encuestas, el 9-M se diera un resultado igualado entre el PSOE y el PP, usted sería partidario de:



	Edad				Recuerdo de voto		
En %	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
1. Que gobernase...	**43,3**	**49,2**	**38,7**	**40,7**	**44,7**	**48,1**	**42,6**
2. Que hubiera...	31,9	21,8	34,2	26,1	19,9	40,4	11,7
3. Que el ganador...	17,6	21,5	19,9	12,8	22,8	6,4	30,1
4. Ns/Nc	7,1	7,6	7,1	20,4	12,6	5,1	15,6



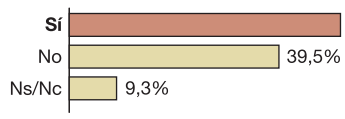
¿Quién cree que ha hecho mejores propuestas fiscales en la campaña?



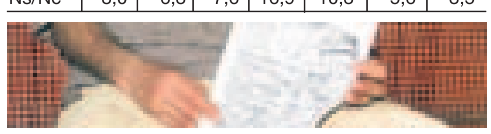
	Edad				Recuerdo de voto		
En %	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
PSOE	**41,3**	**36,4**	34,7	27,7	**60,7**	8,6	**52,2**
PP	31,2	35,4	**35,5**	33,9	12,8	**72,4**	12,1
Ns/Nc	27,5	28,2	29,7	**38,4**	26,5	19,0	35,7



¿Está usted de acuerdo con la propuesta del PP de que los inmigrantes firmen un contrato de integración?



	Edad				Recuerdo de voto		
En %	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
Sí	**49,9**	**50,9**	**51,7**	**52,4**	32,1	**80,6**	19,4
No	42,2	42,7	40,6	30,7	**57,7**	13,7	**77,1**
Ns/Nc	8,0	6,3	7,6	16,9	10,3	5,6	3,5



FUENTE: SIGMA DOS. **EL MUNDO**



XV ASALTOS

CASIMIRO GARCÍA-ABADILLO

La economía y las coaliciones onerosas

¿Cómo es posible que las acciones de algunas empresas y bancos españoles con sólidos beneficios y ratios de eficiencia mejores que los de sus competidores internacionales estén castigadas en Bolsa?

La respuesta a esta pregunta, según un importante banquero, es que, en estos momentos, la imagen de España en el exterior es un factor que resta credibilidad. Al igual que hace algunos años la marca España era sinónimo de solvencia, ahora despierta dudas entre los inversores internacionales. Se piensa que estamos a punto de sufrir un estallido de la burbuja inmobiliaria que afectará al conjunto de la economía.

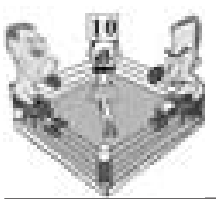
Los bancos son un privilegiado observatorio de la economía real. Nuestra fuente aporta un valioso dato, correspondiente a su entidad, sobre lo que está ocurriendo: «Las hipotecas han caído un 30%. Las empresas, por ahora, siguen yendo bien».

Para los servicios de estudios más prestigiosos, la economía española crecerá este año en torno al 2,4%. Eso quiere decir que acabaremos 2008 con un crecimiento cercano al 2%.

Inasequible a la evidencia, el presidente del Gobierno sigue sacando pecho con la economía española. Dice que creceremos más que la media de la UE y tiene razón. Sin embargo, lo que para Francia o Alemania no es dramático, para España puede serlo.

Nuestro crecimiento está basado en sectores intensivos en mano de obra, como la construcción. Eso significa que creciendo al 2% no sólo no se crea empleo, sino que se destruye.

El presidente endulza la realidad echando mano de nuestro superávit presupuestario. Él sabe, o debería saber, que la mayoría de ese colchón proviene de la Seguridad Social. Si en la coctelera económica metemos al mismo tiempo paro y aumento del gasto, el resultado es, como en los viejos tiempos, déficit público.



10º ASALTO. *El 2008 acabará con un crecimiento del 2%, lo que significa paro. Y la factura nacionalista saldrá más cara*

Solbes lo sabe mejor que nadie, pero tal vez confía en que, si ganara el PSOE, él podría meter la tijera en algunas de las promesas que alegremente su partido ha ido haciendo durante la campaña.

Para nuestra desgracia, la experiencia nos enseña que **Zapatero**, cuando le interesa, presta poca atención a los consejos de su ministro de Economía.

A este no demasiado esperanzador panorama hay que sumar las incertidumbres de un posible gobierno en minoría, obligado a pactar con unos partidos nacionalistas que ya están haciendo cuentas.

La sabiduría popular, recogida por la encuesta de EL MUNDO, aconseja cualquier fórmula menos las coaliciones onerosas.

casimiro.g.abadillo@el-mundo.es

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

componer el consenso, Zapatero ha expresado su nula confianza en la posibilidad de pactar cualquier cosa con Rajoy.

La encuesta también ahonda en dos de los terrenos políticos que están marcando la campaña y que previsiblemente serán decisivos a la hora de votar: las propuestas fiscales y la inmigración.

Respecto a la fiscalidad, las cartas están repartidas de manera muy igualada. Un 35,2% opina que las mejores propuestas han sido las del Partido Socialista. A este grupo le convence la promesa de rebajar 400 euros en las retenciones del IRPF que ha sido, por el momento, la única planteada por Zapatero que afecta directamente a la fiscalidad.

El proyecto socialista le gusta más a las mujeres que a los hombres y sobre todo logra adeptos entre los más jóvenes, los que se sitúan entre los 18 y 29 años.

Un 34,2% prefiere los planteamientos del Partido Popular, que ha propuesto eximir de la declaración a quienes ganen menos de 16.500 euros y rebajar el impuesto de sociedades a las empresas, que tributarán al 25%, y a las *pymes*, que lo harán a un tipo del 20%. Por las ideas *populares* en materia fiscal apuestan principalmente los hombres y la franja de edad en la que logra más respaldos es la que se sitúa entre los 30 y los 64 años de edad.

Llama la atención el hecho de

Un 12,8% de los votantes del PSOE en 2004 respalda las propuestas fiscales de los 'populares'

que entre quienes aseguran haber votado al PSOE en las elecciones de 2004, hasta un 12,8% considera que las mejores propuestas fiscales las han hecho los *populares*. Por el contrario, entre los votantes del PP sólo un 8,6% cree que las ideas socialistas son mejores en este campo.

Una vez más se comprueba la fidelidad de los votantes *populares*, que respaldan en un 72,4% las ideas de su partido, en tanto que los votantes socialistas sólo apoyan las de su formación en un 60,7%.

Por lo que se refiere al fenómeno de la inmigración, los resultados de la encuesta dejan entrever que la mayoría de los españoles empieza a percibirlo como un problema grave. De hecho, un porcentaje muy importante –51,2%– asegura estar de acuerdo con la propuesta de Rajoy de que los inmigrantes firmen un contrato de integración, frente a un 39,5% que se muestra en contra.

Cuando se plantea esta cuestión a la gente, son muy pocos –9,3%– los que dicen no saber u optan por no contestar.

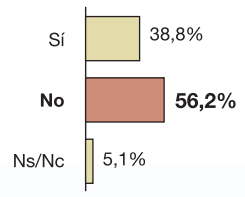
Además, debe destacarse que hasta un 32,1% de los votantes socialistas dice apoyar esta propuesta del PP y ello pese a que desde el PSOE la misma ha sido calificada como xenófoba. Entre los votantes *populares* sólo un pequeño grupo que llega al 13,7% asegura no respaldarla.

Las mujeres se muestran más a favor del contrato de integración que los hombres y el apoyo a la media crece a medida que aumenta la edad del votante. Los únicos que se muestran radicalmente en contra de la idea de Rajoy son los seguidores de IU (77,1%).

Campaña electoral y expectativas ante el 9 de marzo

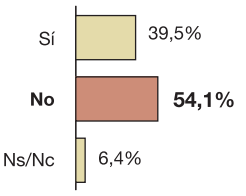
ENCUESTA EL MUNDO-SIGMA DOS | FEBRERO DE 2008

¿Cree usted que la imagen de Mariano Rajoy ha mejorado durante esta campaña?



En %	Edad				Recuerdo de voto		
	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
Sí	39,4	32,9	37,9	**47,3**	21,8	**70,3**	13,0
No	**57,6**	**62,5**	**57,9**	43,5	**73,9**	27,1	**87,0**
Ns/Nc	2,9	4,5	4,2	9,2	4,3	2,6	-

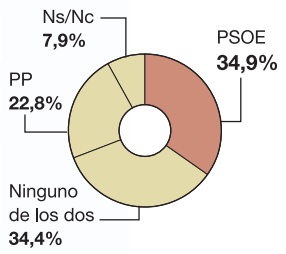
¿Cree usted que la imagen de Rodríguez Zapatero ha mejorado durante esta campaña?



En %	Edad				Recuerdo de voto		
	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
Sí	46,0	35,9	36,8	41,1	**61,8**	12,7	46,3
No	**49,4**	**58,5**	**57,0**	**49,1**	32,6	**85,2**	**46,4**
Ns/Nc	4,6	5,6	6,1	9,8	5,5	2,1	7,3

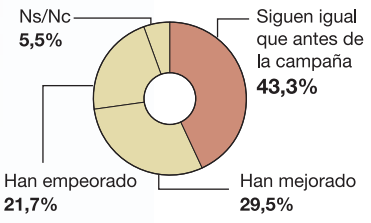


En su opinión, ¿quién está haciendo mejor campaña electoral?



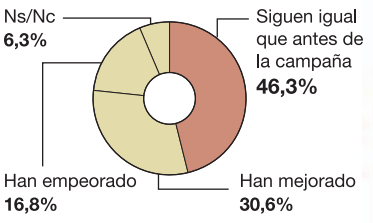
En %	Edad				Recuerdo de voto		
	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
PSOE	**44,6**	33,9	31,7	**30,4**	**62,3**	7,6	**46,9**
PP	22,6	20,8	21,4	27,5	5,2	**53,3**	4,5
Ninguno	30,2	**37,1**	**38,8**	29,1	25,5	32,1	41,1
Ns/Nc	2,5	8,2	8,1	13,0	7,0	7,1	7,5

¿Cree que las expectativas del PP de cara al 9 de marzo...?



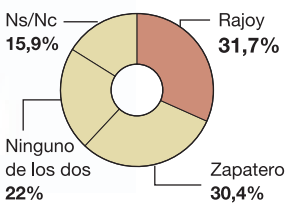
En %	Recuerdo de voto		
	PSOE	PP	IU
Han mejorado	15,9	**53,7**	21,9
Han empeorado	31,8	7,8	27,2
Siguen igual	**45,7**	35,2	**50,9**
Ns/Nc	6,7	3,3	-

¿Cree que las expectativas del PSOE de cara al 9 de marzo...?



En %	Recuerdo de voto		
	PSOE	PP	IU
Han mejorado	**51,5**	11,4	34,7
Han empeorado	7,4	34,9	4,5
Siguen igual	35,8	**48,6**	**56,3**
Ns/Nc	5,2	5,1	4,5

¿Quién cree que aprovechó mejor el debate en televisión?



En %	Edad				Recuerdo de voto		
	18-29	30-44	45-64	65+	PSOE	PP	IU
Zapatero	**39,9**	29,8	27,0	25,6	**52,4**	4,9	**45**
Rajoy	25,5	**32,7**	**31,9**	**36,3**	10,8	**66,7**	5,7
Ninguno	18,0	24,1	24,2	20,5	22,4	16,1	43,7
Ns/Nc	16,6	13,4	16,8	17,5	14,4	12,3	5,6



Universo: Mayores de 18 años. **Ámbito:** Nacional. **Muestra:** 1.000 entrevistas con un margen de error ±3,16% para los datos globales, con un nivel de confianza del 95.5% (dos sigma) y un p/q=50/50. Selección: polietápica, estratificada,aleatoria. **Entrevista:** Telefónica. **Fecha del Trabajo de Campo:** 27 y 28 de febrero de 2008. **Realización:** SIGMA DOS. **Dirección:** Carlos Malo de Molina.

EL MUNDO

Las campañas no gustan

Un tercio de los españoles piensa que ninguno de los dos grandes partidos lo está haciendo bien / Un 31,7% cree que Rajoy aprovechó mejor el debate y un 30,4% que lo hizo Zapatero

MARISA CRUZ

MADRID.– Pese a que los dos debates televisados entre Zapatero y Rajoy han animado la campaña, lo cierto es que más de un tercio de los españoles (34,4%) considera que ninguno de los dos grandes partidos lo está haciendo realmente bien. Entre el resto de los encuestados, un 34,9% opina que son los socialistas los que están haciéndolo mejor en la campaña electoral, en tanto que un 22,8% se inclina por los *populares*.

En cualquier caso, ni siquiera entre los propios votantes de uno y otro partido, las actuaciones de sus respectivos líderes en los mítines, la avalancha de vídeos, los carteles y los anuncios, así como los mensajes que trasladan consiguen encender el entusiasmo como para asegurar sin género de dudas que su partido está haciendo una campaña a prueba de bombas.

En este caso, los votantes del PP son los que se muestran más críticos. Sólo para un 53,3% su partido lo está haciendo mejor. E incluso hay un 7,6% que considera más apropiada y efectiva la campaña del contrincante socialista.

Respecto a los réditos electorales que estos 15 días reportan a los dos candidatos, cabe destacar que hasta un 54,1% de los encuestados opina que la imagen de Zapatero no ha mejorado, en tanto que un 56,2% considera lo mismo pero referido a Rajoy. Por el contrario, para un 39,5% el líder socialista está consiguiendo sumar puntos en esta recta final antes de las elecciones, y para un 38,8% también lo está logrando Rajoy.

Esta tónica se mantiene en relación con las expectativas de cada uno de los dos partidos ante el 9-M. Por lo que se refiere a los socialistas, un 30,6% de los votantes cree que han mejorado, un 16,8% piensa que han ido a peor y un 46,3% considera que las posibilidades se mantienen igual que antes de la campaña, o lo que es lo mismo, que las supermaquinarias que movilizan las fuerzas políticas para captar votos en apenas unos días son poco efectivas.

En el caso del PP, un 29,5% considera que con la campaña han mejorado sus expectativas de alzarse con el triunfo; un 21,7% cree que han empeorado y un 43,3% opina que las posibilidades siguen siendo las mismas que las que tenían antes de la campaña electoral.

Por último, en la encuesta de Sigma Dos se pregunta quién cree que aprovechó mejor la oportunidad que les brindaba el debate en televisión del pasado lunes. En este caso, aunque por muy poco, el vencedor es Mariano Rajoy.

Un 31,7% de los encuestados considera que fue él quien más rédito sacó del cara a cara televisivo. El líder *popular* resulta mejor valorado por los hombres y por los votantes de 65 años o más.

Un 30,4% vota por Zapatero, a quien también apoyan más los hombres que las mujeres, aunque por escasísima distancia, y muy especialmente los electores más jóvenes que se mueven entre los 18 y los 29 años de edad.

Para un 22% ninguno de los dos aprovechó bien el duelo ante las cámaras, previsiblemente porque ni uno ni otro se refirieron a las propuestas para el futuro y optaron por enzarzarse en un juego de reproches mirando hacia atrás.

Llama la atención el hecho de que, para un 10,8% de los votantes del PSOE, fue el líder del PP quien mejor lo hizo, en tanto que sólo un 4,9% de los votantes *populares* cree que quien mejor rentabilizó la ocasión fue el presidente del Gobierno.

Lo cierto es que Rajoy se mostró más agresivo y más contundente mientras que Zapatero dio una imagen demasiado apática. Desde su equipo electoral se explica que la estrategia de la tranquilidad fue elegida a conciencia para intentar poner negro sobre blanco que es Rajoy quien crispa y quien tensa.

Sea como fuere, para un buen número de ciudadanos el presidente se dejó comer el terreno por el líder *popular* que, al menos, logró blindar aún más la fidelidad de sus votantes.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M / *La campaña 'popular'*

Rajoy: «Zapatero quiere tensión para que sus votantes no recuerden que les ha engañado»

El líder del PP se compromete a «terminar con el bloqueo y la paralización a la que los socialistas han sometido las obras del agua» y denuncia que el Ejecutivo «no ha hecho nada»

PP

LUGAR

Pabellón polideportivo Príncipe Felipe (Zaragoza).

ASISTENCIA

Más de 6.500 personas.

ORADORES

Domingo Buesa (presidente provincial), Gustavo Alcalde (presidente del PP en Aragón), Luisa Fernanda Rudi (candidata del PP de Zaragoza al Congreso de los Diputados) y Mariano Rajoy (candidato a la Presidencia del Gobierno).



Mariano Rajoy, junto a Gabriel Elorriaga, durante el mitin de ayer en Zaragoza. / CHEMA MOYA / EFE

CARMEN REMÍREZ DE GANUZA

ZARAGOZA.– Rajoy llegó ayer a Zaragoza con el uniforme de los sábados, o sea, sin corbata. Y llegó, además, con el tono vital casi recuperado tras el desvaído mitin de la víspera en Pamplona. El candidato del PP, además, se trajo del brazo a Gabriel Elorriaga, el hombre más vapuleado del partido, la víspera, por Rodríguez Zapatero. Sean cuales fueran las declaraciones del responsable de comunicación del PP a *Financial Times*, lo cierto es que Rajoy apuntaló la estrategia. Tras sentarle junto a él en primera fila y primar a «los dirigentes del PP» sobre los militantes en su habitual lista de agradecimientos al comienzo del mitin, Rajoy proclamó que el candidato socialista «ha pasado del talante al grito, para que aquellos que le han votado no se acuerden de que les ha engañado. Para eso quiere tensión» afirmó.

Por supuesto, Rajoy no apeló en absoluto a la abstención de los votantes socialistas, pero sí dejó claro que ellos son, en este momento de la campaña, su principal caladero electoral. Quien sí habló de abstención fue la dirigente *popular* Soraya Sáenz de Santamaría, pero sólo para exigir a Rodríguez Zapatero que desautorice al socialista Álvaro Cuesta por «equiparar al PP con ETA», al dar por hecho que ambos buscan la abstención.

«El nuestro es un proyecto de concordia y el gobierno será un gobierno para todos, piensen lo que piensen», insistió. «Cuando no hay balance, ni propuesta, ni futuro, lo que hay que hacer es generar tensión, dramatismo y crispación», repitió una y otro vez el candidato en su mensaje más recurrente. «Y todo eso», añadió, «poniendo cara de seminarista y echando la culpa al PP. Yo soy su discurso, y su programa. Nada tienen que ofrecer a los españoles». La palabra «nada» fue la estrella del mitin de Rajoy, que teatralizó con los zaragozanos la falta de alternativa de los socialistas a la política *popular* del agua. No sólo volvió a priorizar su compromiso con las obras del Pacto del Agua en Aragón sobre el del trasvase del Ebro; una palabra, ésta última, que ayer en Zaragoza eludió citar de manera expresa. Además, arrojó sobre Zapatero su «bloqueo» sobre las mismas obras en Aragón y la propia ausencia de política.

«No hay que ser muy valiente para decir lo que uno piensa y para decir lo mismo en Alicante, Murcia y Zaragoza», comenzó por decir, «lo que hay que tener es convicciones firmes e ideas claras. Yo no soy el señor Rodríguez Zapatero, que un día dice una cosa y otro día, la contraria».

«¿Qué ha hecho?», preguntaba a un auditorio notablemente crecido respecto de la campaña de las municipales. «No ha hecho... ¡nada!», decía, coreado por el público, «no ha resuelto... ¡nada!, no se ha dedicado a hacer... ¡nada!, y su programa para el futuro es... ¡nada!».

«Yo sí voy a hacer algo», remató: «Me comprometo a terminar con el bloqueo y la paralización a la que los socialistas han sometido las obras del agua». Rajoy, después de que la cabecera de lista no dijera una palabra sobre el agua en su intervención, exhibió a continuación una larga relación de dichas obras (embalses, pantanos y recrecimientos) con los que se comprometió, una a una, para regusto de los aragoneses. Y sólo después, el presidente del PP atendió al reclamo de su partido en las provincias de Levante y del sur. «Digo más: garantizaré el caudal ecológico, y, con el agua que sobre, la que va al mar, ayudaremos a los demás, ¡porque todos somos españoles!». «Si no hacemos esto, estamos condenados al desastre, que es a donde nos llevan», afirmó, «los que no van a hacer... ¡nada!».

«Están escudriñando mi pasado para el debate del lunes»

C. R. G.
Enviada especial

ZARAGOZA.– Obras, infraestructuras, promesas concretas. Ése fue el producto que ayer vendió Rajoy, junto a un «equipo económico de primera» en el que incluyó a Pizarro, «¡un crack!», a Montoro, «¡otro crack!», a Luisa Fernanda Rudi, «que sabe mucho de esto», y a Arias Cañete, sin acordarse de mencionar a Juan Costa, el coordinador del programa. «Rodríguez Zapatero ha conseguido que los precios suban hasta en las rebajas»: fue su frase económica del día.

El candidato Mariano Rajoy hizo algunos guiños imprevistos, como fue el de reivindicar como propio el mérito de que este mismo año se celebre la Expo de Zaragoza. «Cuando Pepe Atarés era alcalde me presentó el proyecto de la Expo», dijo recordando su paso por la vicepresidencia del Gobierno. «Asumí el proyecto, participé en él con toda mi ilusión y estoy seguro de que va a ser un éxito para Zaragoza, para Aragón y para toda España».

Pero para guiño, ninguno como el que dedicó al propio Zapatero de cara al debate de mañana. Primero le anunció que «le hablaré de Iñaki Gabilondo en el debate». Luego, de una manera inquietante, afirmó: «Está escudriñando en el pasado. Me tiene preparada una sorpresa para el próximo lunes. Pero yo ya sé cuál es. Ya sé cuál es la sorpresa y tendrá cumplida respuesta. Vuelve al pasado, pero yo le hablaré del futuro. Le ha pasado como con Gabilondo: que le hemos cogido».

El mitin electoral que celebró anoche el líder del PP catalán Daniel Sirera en Reus (Tarragona) comenzó con una hora de retraso debido a la irrupción de una decena de independentistas. La Policía desalojó a los alborotadores mientras Sirera esperaba en una cafetería por recomendación de los agentes.

DIARIO DE CAMPAÑA

Por David Gistau

Agua y GAL



Imitadores. Siempre hay chavales que al final del mitin invaden el escenario y se hacen fotografiar en el atril imitando los gestos del líder. Comprendo a quien baila cabeceando como **Angus Young**. Comprendo a quien marca un gol en el parque y se besa el anillo como **Raúl**. Comprendo a quien se hace en la oreja amputaciones de fogueo para remedar el malditismo del artista. Esas fascinaciones las comprendo. Pero no, en cambio, la que inspira el político profesional. Y menos aún uno que, como **Rajoy**, ha hecho de la poquedad estilo. Y de la falta de misterio, un aval de estabilidad y coherencia que conviene más para promocionar un plan de pensiones que un porvenir nacional, que en su misma génesis se confiesa rasante y garbancero como la propia vida de la gente que jamás leyó a **Conrad**, que jamás necesitó atarse al mástil para no atender a una llamada que prometía algo más que un triste señor de provincias al que se le fue la mano cuando se podó los atributos. Como no comprendo la fascinación por Rajoy, me pregunto qué alumbra los rostros de los que salen al paso y le tienden bebés, como al Papa en la plaza de San Pedro, para que los bese aun a riesgo de pillar un anisakis, o algo así. Sólo encuentro una explicación: sale en la tele y está de paso.

El pasado. Zaragoza, con la inminencia del debate gravitando en el ambiente. Estaba claro que alguien debía salir de *vendetta* a por **Felipe González**, y no debía ser Rajoy, que va de exquisito de los de meñique tieso y ante el insulto prefiere el prestigio de la víctima: ha elegido la vía mártir. Sin embargo, alguien tenía que salir a por González. **Mario Puzo** decía en *El padrino* que todo jefe necesita un Luca Brasi, alguien que mate por ti mientras estás en la ópera o declarándote un señor de Pontevedra. En el mitin de Zaragoza, el Luca Brasi de Rajoy fue **Gustavo Alcalde**, presidente del PP de Aragón, que, convulso como si se estuviera bañando con una tostadora enchufada, le recordó a Felipe González todos los altos cargos que le acabaron en la cárcel. El GAL, minutos antes de que Rajoy dijera que lo que le diferencia de *Zetapé* es que él habla del futuro y el otro del pasado. A González podría haberle ido peor si de ajustarle las cuentas si hubiera ocupado **Luisa Fernanda Rudi**, que tiene cara de cerrarte el piano sobre las manos y acabó acojonando al público imponiendo su voz de *¡Jaimito, a la pizarra!* a las ovaciones espontáneas de los entusiastas. Incluso cuando se refiere a la libertad, la igualdad y el progreso, Rudi habla de un modo que parece estar explicando las normas de comportamiento a los recién llegados a un presidio. Hay que reconocerle, sin embargo, que tuvo un empaque de alta política que compensa a tanto sobrero como hemos tenido que escuchar por esos pueblos de Dios.

El plan del agua de Rajoy esboza la urdimbre de solidaridades sobre la cual aspira a levantar una nación

Agua. Rajoy dijo sobre el agua lo mismo en Aragón que en Murcia, y eso hay que reconocérselo: en su plan del agua se esboza la urdimbre de solidaridades sobre la cual aspira a levantar una nación consciente de serlo, y de la obligación de asistirse mutuamente también cuando no se hunde el *Prestige*. Pero, aparte de esto, no pensaba sino en el debate, del que teme alguna jugarreta, algún esqueleto desenterrado del jardín. Así, nos anunció al *Zetapé* que espera, como si nos hubiera llevado a la Venta de El Batán a ojear en su compañía el bicho que van a soltarle.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M / *La campaña socialista*

Zapatero acusa a Rajoy en Canarias de tratar a los inmigrantes como si fuesen «mercancías»

Ataca al PP por su supuesta estrategia de favorecer la abstención que Elorriaga desmintió



Juan Fernando López Aguilar y José Luis Rodríguez Zapatero, ayer, antes de intervenir en el mitin de Las Palmas. / S. B. / EFE

PSOE

LUGAR

Centro Insular de Deportes (Las Palmas) y Pabellón Insular Santiago Martín (Tenerife).

ASISTENCIA

5.500 personas en Las Palmas y unas 7.500 en Tenerife.

ORADORES

En Las Palmas, Jerónimo Saavedra, alcalde; Juan Fernando López Aguilar, cabeza de lista, y José Luis Rodríguez Zapatero. En Tenerife, José Segura, cabeza de lista; Juan Fernando López Aguilar y Zapatero.

MANUEL SÁNCHEZ

LAS PALMAS/TENERIFE.– Tras más de media campaña explotando las «ocurrencias» de Miguel Arias Cañete sobre la inmigración, el candidato socialista a la Presidencia del Gobierno, José Luis Rodríguez Zapatero, descubrió ayer dos nuevos filones: las manifestaciones hechas por Gabriel Elorriaga al *Financial Times* –que él ha desmentido– y las palabras de Ana Mato sobre el analfabetismo de los niños andaluces–que ella ha rectificado–.

Pero en campaña electoral los desmentidos y las rectificaciones tienen poco valor. Los dos nuevos errores del PP le van a dar a Zapatero munición para la recta final de la campaña, y ayer empezó a utilizarla.

Así, volvió a la carga contra Elorriaga –ayer ya se aprendió el nombre– y a las declaraciones publicadas en las que hacía referencia a que el PP necesita una alta abstención para ganar las elecciones.

Un Zapatero bromista y exultante volvió a responderle desde Las Palmas: «Yo quiero ganar con el voto de la mayoría, quiero contar votos y no contar abstenciones. La abstención es el voto más triste, y este país es alegre». Zapatero vaticinó que ese discurso de meter miedo a la gente va a fracasar y aseguró que así se verá el 9-M, «porque este país no tiene miedo a nada, ni a la derecha, ¡que ya es decir!».

Por la tarde, en el mitin de Tenerife, llevó el mensaje más lejos al pedir el voto de los simpatizantes del PP, «y si no quieren votar al PSOE, les pido que voten a quien quieran, pero que voten».

Luego, le tocó el turno a la todavía eurodiputada del PP. Zapatero recordó a los presentes que Ana Mato había dicho que los niños andaluces son analfabetos y, a continuación, exclamó: «¡Pero señores del PP! Respeten de una vez a los padres, a los niños y a los enseñantes de este país. Creen que sólo tienen educación aquéllos que van a colegios de pago... pues no es verdad. La inmensa mayoría de la gente tiene educación».

Y una vez hecho el repaso de las últimas *perlas* que van soltando los dirigentes del PP –no olvidó tampoco mencionar a Ángel Acebes y Eduardo Zaplana, de quienes dijo que Rajoy los tiene escondidos–, Zapatero se atrevió a abordar en Canarias el tema de la inmigración, sin medias tintas.

Primero, indicó que quiere una inmigración legal y aseguró que quien entre en España de otra manera será repatriado. Pero, a continuación, habló de respeto a los derechos humanos, «porque antes que inmigrantes ilegales, son personas humanas».

Además, en tono enérgico, aseguró que combatirá con todas sus fuerzas los discursos xenófobos, los que intenten excitar las más bajas pasiones, y apuntó hacia el PP.

«La derecha habla de los inmigrantes como si fueran mercancía, hablan de importar trabajadores extranjeros, los trata como si fueran potenciales delincuentes y... encima, son los que van todos los domingos a misa y dicen que comulgan», afirmó. La frase, dicha en Las Palmas de Gran Canarias –uno de los lugares donde más se sufre el efecto de la inmigración ilegal–, levantó a todo el pabellón de sus sillas.

El resto del mitin, salpicado con las gracietas habituales, fue más en clave local, tanto en Las Palmas como en Tenerife. Hubo duras críticas al Gobierno canario –«un Gobierno creado por un pacto entre perdedores»–, muchos elogios a sus dos candidatos/amigos (Juan Fernando López Aguilar y José Segura) y promesas concretas sobre proyectos locales.

El Partido Socialista pasa un fin de semana feliz a la espera del alud de encuestas que llegarán hoy. En las filas de Zapatero se considera que media campaña se la deben al Partido Popular... aunque todavía falte el último debate.

elmundo.es

▶ **Vídeos:**

Vea las imágenes de los mítines de Rajoy en Zaragoza y Zapatero en Canarias.

DIARIO DE CAMPAÑA

Por David Torres

Más madera



Locomotora. Para no perder comba con esos cuatro años en que desplegaron una oposición tan desquiciada como ineficaz, el PP sigue desguazándose a sí mismo en una reedición de la locomotora de los hermanos **Marx**, alimentándose de su propio holocausto mientras el conductor acelera directo hacia el desastre. Día a día, madero a madero, los bocazas *populares* no dejan de echar leña a la maquinaria electoral del PSOE. La primera cerilla la encendió **Cañete**, luego sopló la hoguera una niñata repelente, después **Ana Mato** (haciendo honor a su apellido) tildó de analfabetos a todos los críos andaluces, mientras **Elorriaga** salía por peteneras y **Gallardón** (alias la quinta columna) se desquitaba de **Rajoy** clavándole un muñequito de inocente en la espalda. Los hermanos Marx, aparte de más gracia, al menos tenían un guión.

Canario. Con semejantes disparates tendidos al otro lado, los cerebros del PSOE no tienen que estrujarse mucho el coco para escribir discursos. Les basta alargar la mano para recoger un muestrario de ropa usada con la que luego vestir en los mítines a su peso pesado. Que ya está muy pesado, el hombre. **Zapatero** se ha empeñado en cambiar la sonrisa del talante por la carcajada del desprecio y sólo le falta sacar una cinta de **Arévalo**. La verdad es que, a pesar del desgaste del chiste de Cañete, no hay día que el PP no suelte una chorrada más, un nudo en esa larga soga con la que se va ahorcando. En Las Palmas la peña gritaba *pío, pío*, el grito de guerra de los canariones, al estilo de Piolín y el lindo gatito. Nunca me hizo gracia aquel canario sádico y amarillo que disfrazaba de inocencia su alma de psicópata para torturar a un gato negro y más bobo que cenizo.

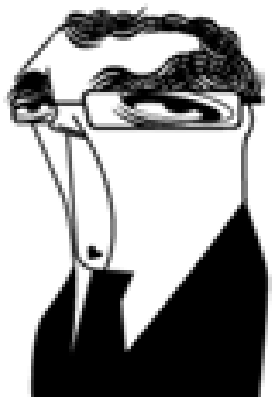
Chistes. **Juan Fernando López Aguilar** peroró en las islas con su flequillo de *playboy* como si acudiese a un casting de James Bond. En la inercia del *tsunami popular*, Zapatero navegó en la ola del abstencionismo predicado por Elorriaga, surfeando sobre cada metedura de pata enemiga como el coronel Kilgore en *Apocalypse now*. Ya huele a victoria sobre las colinas quemadas y no le importa repetir un día tras otro los mejores chistes del *Risitas*: «¿Sabéis dónde están escondidos **Zaplana** y **Acebes**? Cuidando a la niña de Rajoy». Qué bueno, *cuñao*.

Con semejantes disparates del PP, los cerebros del PSOE no tienen que estrujarse mucho para escribir discursos

Marxismo. Desde la caída de la URSS no queda otro marxismo posible que el de **Groucho**, pero el PSOE, que todavía no se ha enterado de que esa locomotora ya se estrelló, sigue repartiendo mendrugos del muro de Berlín como si fuese maná del cielo. Por suerte para ellos, enfrente tienen no un equipo de primeras espadas, sino el camarote de los hermanos Marx a punto de reventar. A una semana de la hora de la verdad, el PSOE no para de reírse mientras el PP, en el éxtasis de su penúltimo harakiri, repite esa escena mitológica en que Groucho, en pleno desguace del tren, le decía a **Chico** si no podían ir más deprisa. «¿Para qué, jefe, si no vamos a ningún sitio?». Rajoy podría ponerse el puro en la boca para exclamar: «Entonces corramos y acabemos de una vez con esto».

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ALBERTO RUIZ-GALLARDÓN



«En política se está para hacer, no por estar. Y mientras yo pueda hacer cosas en política seguiré en activo»

Una entrevista de
ESTHER ESTEBAN

LA ENTREVISTA, CONCERTADA PARA EL PASADO 15 DE ENERO –JUSTO EL MISMO DÍA, ¡COSAS DEL DESTINO!, EN QUE RAJOY ANUNCIÓ QUE EL ALCALDE DE MADRID NO ESTARÍA EN LAS LISTAS AL CONGRESO DE LOS DIPUTADOS–, SE APLAZÓ 'SINE DIE' CON EL ARGUMENTO DE QUE 'EL HORNO NO ESTABA PARA BOLLOS' Y CON EL ●●● compromiso inicial de que sería esta periodista la primera en conocer su decisión sobre si, finalmente, diría adiós o no a la política. Dicho y hecho. «Mientras yo pueda hacer cosas en política seguiré», afirmaba Alberto Ruiz-Gallardón el pasado viernes en una sala contigua a su despacho institucional del antiguo Palacio de Correos, situado en plena plaza de Cibeles, donde aún hay un cierto aire de provisionalidad , como si la nueva casa de la Villa esperara también la decisión definitiva de su inquilino.

Durante el encuentro –de una hora de duración y celebrado durante un breve receso en su apretadísima agenda electoral–, el alcalde se muestra reflexivo, relajado y tranquilo, como quien ha tomado una decisión importante y, al compartirla, se ha quitado un peso de encima. Tal vez por eso cuando le preguntas a bocajarro si su «órdago a la grande» ha sido un simple calentón o algo más, se hace un silencio ensordecedor de apenas unos segundos, suspira antes de responder y relata un consejo que le dio su padre cuando, nada más acabar la carrera, le dijo que pensaba ingresar en su partido. «La política es un oficio muy duro», me dijo, «y si te piensas dedicar a ella es importante que siempre tengas la libertad de poder irte sin que sea un condicionante cómo vas a pagar la hipoteca o el colegio de tus hijos. Le hice caso, preparé la oposición, la saqué, pedí excedencia y me incorporé al PP, donde llevo 27 años. Paradójicamente, la libertad de poder irme ha sido lo que más me ha atado», señala.

Dice que su único objetivo es que Rajoy gane las elecciones, que ni ha estado ni está en la batalla de la sucesión y que quienes le acusan de «traidor» son los culpables de que su partido a día de hoy no esté a 10 puntos de ventaja del PSOE. Es plenamente consciente de que los halagos que le llegan de sus adversarios están envenenados, pero «se les volverán en contra», sentencia. Sigue siendo un animal político y está en plena forma.

Pregunta.– El día 9 no sólo va a ser una fecha decisiva para su partido sino también para usted. ¿Ha decidido ya si va a seguir como alcalde de Madrid o va a dejar la política tras no ser incluido en las listas al Congreso?

Respuesta.– Un político siempre tiene que estar preparado para abandonar la política. A mí me gusta la política, tengo pasión por ella, he dedicado toda mi vida a esto, he tenido momentos muy duros y momentos formidables. He perdido elecciones y he tenido la suerte en otros casos de obtener la confianza generosa y mayoritaria de los ciudadanos. Y soy de los que piensan que en política se está para hacer, no por estar. Por lo tanto, mientras yo pueda hacer cosas en política seguiré en activo.

P.– Vamos, que lo suyo fue un calentón y ahora, tras reflexionar, ha decidido seguir…

R.– Si en el puesto de responsabilidad que ocupo no tengo capacidad para desarrollar el contrato que he firmado con los ciudadanos, que es el programa electoral, y más que un instrumento me convierto en un obstáculo para los propios ciudadanos, por lealtad hacia ellos mi obligación sería dejarlo.

P.– ¿Me está diciendo que no tiene las manos libres para ejercer plenamente su responsabilidad como alcalde de Madrid?

R.– No pido manos libres ni libertad plena. Nunca he pedido un cheque en blanco, pero evidentemente debo cumplir la palabra dada a los ciudadanos, y que el programa electoral, apoyado por mayoría absoluta, se convierta en una realidad.

P.– ¿Se está refiriendo al eje Prado-Recoletos? ¿Es ese asunto al que vincula su continuidad?

R.– No me gustaría vincularlo a un aspecto concreto, por muy importante que éste pueda ser, como el eje Prado-Recoletos. No me refiero a un punto del programa determinado. La única razón que me llevaría a no terminar el plazo que los ciudadanos me dieron para desarrollar el programa electoral es que no tuviera las condiciones objetivas para desarrollar el programa.

P.– ¿Y quién se lo puede impedir?

R.– Espero que nadie lo pretenda.

P.– Usted ha dicho que no guarda rencor contra Mariano Rajoy por no haberle incluido en las listas, pero reconoce que hubo maniobras internas y externas para que no estuviera.



R.– No guardo rencor a Mariano y ni le hago responsable en absoluto de mi exclusión de las listas electorales.

P.– Entonces, ¿hace responsable a Esperanza Aguirre y a Federico Jiménez Losantos, por citarle a dos personas que usted tiene en contra?

R.– Estamos teniendo esta conversión el 29 de febrero. Ahora yo no tengo en la cabeza otra cosa que ayudar en todo lo que pueda a que Mariano Rajoy gane las elecciones. Cosa que es necesaria por el bien de España. Dije que si quería ir en las listas al Congreso era por ayudar a Mariano a que fuera presidente del Gobierno, pero que si no iba le ayudaría con las mismas fuerzas. Y estoy cumpliendo. Estoy haciendo más campaña electoral que si fuera en las listas de las generales.

P.– Eso está muy bien, pero admita que echó un órdago a su partido en vísperas de elecciones, lo cual es darle munición al adversario.

R.– No eché un órdago y tampoco fue en vísperas electorales. Hice una petición en público un año antes de las elecciones, porque creí que era razonable ser transparente ante los ciudadanos manifestando cuál era mi aspiración política. Pero no condicioné mi petición a nada.

P.– Sobre todo, porque los madrileños que le han votado masivamente no entenderían que tirara la toalla por no conseguir un cargo, sería un fraude.

R.– Efectivamente, no tengo derecho a defraudar a los madrileños, que me han dado mucho con cuatro mayorías absolutas consecutivas. Sólo si para los madrileños fuera mejor que hubiera otra persona ocupando mis responsabilidades me marcharía.

P.– Muchos creen que tras el *numerito*, tanto usted como Esperanza Aguirre han dejado muchos pelos en la gatera, que los dos se han desgastado por puro personalismo…

R.– Ahora sólo es el momento de estar todos unidos, incluidos Esperanza Aguirre y yo, detrás del objetivo de que nuestro partido gane las elecciones. Ése tiene que ser el punto de coincidencia de todos los dirigentes y militantes del PP sin excepción.

P.– ¿Qué siente cuando oye decir que si gana Mariano Rajoy, Gallardón será ministro y si pierde usted será el cartel electoral de 2012?

R.– La segunda hipótesis, que yo sea el cartel electoral del PP dentro de cuatro años, no la considero, porque por el bien de España Mariano Rajoy debe ganar las elecciones. Y sobre la primera, creo que la misma libertad que yo demandaba para Mariano Rajoy a la hora de hacer las listas electorales debe tenerla para la formación de su gobierno. Nadie debe condicionar a Rajoy para escoger a quien quiere que le acompañe en esa tarea.

P.– ¿Qué haría si mañana le propone ser vicepresidente del Gobierno?

R.– Contestar esa pregunta sería condicionar, aunque fuera mediáticamente, su libertad para formar el gobierno que quiera.

P.– ¿Qué es más importante, ser ministro o ser alcalde de Madrid?

R.– No tiene nada que ver. Son tareas muy distintas, como es distinto ser alcalde de Madrid o presidente de una comunidad autónoma. Unas son tareas de gestión, de despacho, de equipos, y otras son tareas que además exigen una cercanía a la gente. Pero sí tengo que decir que no hay nada más gratificante y más exigente que ser alcalde de tu ciudad y la de tus hijos. Eso es lo más importante de todo.

P.– ¿Lo suyo ha sido una pelea por la sucesión, sí o no?

R.– No.

P.– ¿Ni estará en esa pelea si su partido pierde las elecciones?

R.– Ni estoy ni he estado en la pelea de la sucesión. Yo jamás he abierto ni siquiera intelectualmente el debate de la sucesión, porque no creo que haya ninguna necesidad de ese debate como consecuencia del resultado que espero tengamos el próximo día 9. Son otros los que han interpretado en clave de sucesión lo que era, después de 30 años de militancia, una pretensión de entrar en el Congreso de los Diputados y ocupar un escaño en la misma Cámara que ocupó mi padre.

P.– ¿Qué siente cuando oye decir de usted que es un *traidor* a su partido?

R.– Sólo me acusan de traición aquéllos a los que considero respon-

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

«No eché un órdago ni condicioné mi petición de ir en las listas a nada. Creí que era razonable manifestar mis aspiraciones políticas»

«La clave en el debate de mañana, al igual que en el primero, está en conseguir arrancar de la abstención a un número importante de ciudadanos»

«Si algunos socialistas me adulasen para dañar a mi partido se les volverá en contra, porque el PP es mi casa y esté o no en política siempre estaré en el PP»

sables –que no están en el PP sino fuera– de que en estos momentos no estemos 10 puntos en intención de voto por encima del PSOE. Cuando esa acusación la formulan los que favorecen al resultado electoral del PSOE no sólo no me ofenden sino que entiendo que no quieran a una persona como yo, que ha ganado cuatro veces por mayoría absoluta al PSOE, y cada vez con más votos.

P.– ¿Se siente utilizado por sus adversarios cuando le echan tantas flores? Porque muchos creen que la adulación que le hacen los socialistas es un dardo envenenado…

R.– A los socialistas lo que les gustaría es que yo no estuviese en política, y de esa forma no haber perdido dos veces en la Comunidad de Madrid y dos veces en el Ayuntamiento. Si alguno me adulase para dañar a mi partido, se les volverá en contra, porque el PP es mi casa y esté o no en política siempre estaré en el Partido Popular.

P.– Permítame una curiosidad. ¿Además de García Márquez y Bono, es verdad que le ha llamado Zapatero para darle su apoyo estos días?

R.– He recibido muchísimos apoyos, de personas de mi partido y de otros partidos. Pero cuando se reciben esas llamadas son para que queden en el ámbito de los afectos privados, no para hacerlas públicas. Hice público lo de García Márquez porque me emocionó, pero no es verdad que me haya llamado el presidente del Gobierno.

P.– Y mañana el debate final... ¿Zapatero y Rajoy se la juegan?

R.– Creo que la situación está muy polarizada. Hay un empate técnico y por muy pocos votos se va a decidir el partido ganador y el que tiene más escaños. Creo que mañana, al igual que en el primer debate, la clave está en conseguir arrancar de la abstención a un número importante de ciudadanos. Ése es el objetivo que buscaba Mariano Rajoy en el primer debate, y creo que lo consiguió plenamente. Confío en que vuelva a conseguirlo el lunes.



ANTONIO HEREDIA

P.– ¿Qué consejo le daría para ese debate decisivo?

R.– Rajoy no necesita de mis consejos. Una de sus cualidades más acentuadas es precisamente su capacidad dialéctica, muy superior a la de Zapatero. Lo demostró el lunes pasado y lo ha demostrado estos cuatro años en el Parlamento.

P.– ¿Y a Zapatero cómo le vio?

R.– Tenso, rígido, y siguiendo un guión preestablecido. Yo creo que Zapatero no nos contó en su intervención lo que realmente piensa, sino lo que previamente le habían escrito que tenía que decir, y eso le perjudicó de una forma muy importante. Cuando a Zapatero no le escriben el guión está perdido.

P.– ¿A la hora de votar qué va a primar más, el bolsillo u otros debates sobre la lucha antiterrorista o la cuestión territorial?

R.– Las dos cosas. Sobre el pasado habrá una crítica muy importante por parte de los españoles a la política territorial de Zapatero y al error que han supuesto las negociaciones con ETA. En cuanto al futuro, creo que la economía pesará mucho, y ahí habrá más confianza en la capacidad de gestión de Rajoy de una situación que todos sabemos que va a ser difícil.

P.– ¿Haber mentido sobre ETA le pasará factura a los socialistas?

R.– El error más importante de esta legislatura ha sido segregar al PP de cuestiones fundamentales de Estado, como el modelo territorial de España y la lucha contra el terrorismo. Y por supuesto, haber negociado con ETA.

P.– ¿Si Zapatero pierde se tiene que ir a su casa? ¿Y si Rajoy pierde también?

R.– De cara a algo tan importante como son unas elecciones generales, a los ciudadanos no les importa en estos momentos saber qué va a hacer el líder del partido que pierda las elecciones. Lo que les importa es saber qué va a hacer el líder del partido que gane, qué gobierno va a formar y qué va a hacer en los próximos cuatro años. España lo que necesita son cuatro años de Rajoy.

P.– Por último, ¿teme que la *operación Guateque* le salpique?

R.– No. En absoluto. Es un problema que afecta a un número muy limitado de funcionarios a los que el Ayuntamiento y el Juzgado han puesto a disposición de los jueces.

DACIA LOGAN
Dacia Logan Break
· **Gran habitabilidad** y la posibilidad de disponer de hasta 7 plazas.
· **Gran modularidad** con asientos que se abaten para proporcionarte un gran maletero.
· **Alto nivel de fiabilidad** al ser una marca del grupo Renault.
Gama LOGAN desde 7.950 €*
Y NO PAGUES EN 5 MESES**
DESCÚBRELO EN TU CONCESIÓN RENAULT-DACIA
3 AÑOS GARANTÍA o 100.000 km
*PVP recomendado en Península y Baleares para Dacia Logan Sedan Base 1.4 75 CV. IVA, transporte e impuesto de matriculación y promoción incluidos. Oferta válida hasta fin de mes. Modelo visualizado: Dacia Logan Break Lauréate 7 plazas 1.6 90 CV, con llantas de aleación 15", y pintura metalizada opcionales, PVP recomendado en Península y Baleares 13.076€. **Oferta RCI Banque S.A. Sucursal en España aplicable a particulares, autónomos y empresas que adquieran un máximo de 3 vehículos. Válida hasta el 31/03/08. Incompatible con otras acciones financieras. Gama Dacia Logan: consumo mixto (l/100 km) desde 4,6 hasta 8,0. Emisión de CO_2 (gr/km) desde 120 hasta 189.
DACIA groupe Renault
www.dacia-logan.es 902 245 200

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M

DOS EN LA CARAVANA

No me times con el 'Financial Times'

● JOSÉ BONO



Las campañas apenas mueven un voto. Son la guinda de una tarta precocinada. Después de cuatro años el plato está ya preparado. El gratinado final sirve para una presentación más sugestiva, que abra el apetito y anime a participar del banquete. Tras cuatro años de aciertos y errores, de certezas e imposturas, de liderazgos contrastados y otros menos claros, la ciudadanía tiene una percepción nítida de lo que aporta cada cual. El pescado está vendido.

Sin embargo, la liturgia del cartel, el eslogan, el vídeo o el mitin, no decae. Cuarenta años de ayuno electoral nos recuerdan que, al contrario que en el juego de las siete y media, es mejor pasarse que no llegar.

Más que a sumar votos, a lo que contribuyen la calentura y los nervios de las vísperas, es a las meteduras de pata. Es el caso del jefe de comunicación de Rajoy, el señor Elorriaga, quien para darse postín ha concertado una entrevista con *The Financial Times* para lucirse como estratega. Y se ha lucido. *Mister Elorriaga* se ha desnudado en un lodazal de sinceridad y se ha constipado. Ayer lo escribía García-Abadillo (de qué buena portada se libró el PP, Casimiro): «Nuestra estrategia se basa en hacer dudar a los votantes socialistas. Sabemos que nunca votarán por nosotros, pero si sembramos incertidumbre sobre economía, inmigración y los nacionalismos, entonces quizá se queden en casa».

Con estos mimbres de sospecha, duda, media verdad, mentiras y la búsqueda de la abstención como sea, no se puede ganar. Quien no tiene confianza en sí mismo, no merece el Gobierno de España.

Y que el PP tiene dudas propias, es evidente. Un botón de muestra. ¡Cómo habrán ideado la campaña de imagen de «ideas claras» que no ha pasado ni una semana y han tenido que cambiar los *spot* de televisión y han plagiado en los nuevos la estética de comunicación del PSOE! Han pasado de los anuncios de desvalijadores de casas a la pobre adolescente que llama mentiroso a *ZP*. Sembrando sospechas. Como dice un amigo de Cuenca: «Elorriaga, no me times con el *Financial Times*».

¿De verdad crees que el terrorismo es un reclamo?

● MARÍA SAN GIL



Quería haber hablado hoy del mitin de Llodio y del magnífico trabajo de la saga Abascal y de Carlos Urquijo, pero la indignación y la pena que me ha producido leer el *blog* de mi compañero de caravana me obliga, aunque no estaba en el guión, a responderle.

Querido Pepe, ayer en el *blog* afirmaste: «El permanente reclamo interesado del terrorismo de ETA como arma electoral de destrucción masiva [...] triunfa en la política del PP». Y añadiste: «Por si ETA es insuficiente, la nueva mercancía que Rajoy quiere sacudir para que germine en las urnas es la inmigración».

¿De verdad crees que para nosotros el terrorismo es un reclamo electoral o que para nosotros ETA es una mercancía que Rajoy quiere que germine en las urnas? ¿De verdad crees que quienes nos jugamos la vida en Euskadi lo hacemos por interés electoral? ¿De verdad crees que nuestra voluntad de derrotar a ETA y de no negociar con ella es para conseguir más votos en las urnas? ¿De verdad crees que cuando afirmamos que la política antiterrorista de Zapatero ha supuesto cuatros años de retroceso democrático lo hacemos por intentar conseguir más votos? ¿De verdad crees, como escribiste ayer, que Rajoy «se solaza en el discurso del terrorismo»? ¿De verdad crees que cuando reclamamos para las víctimas del terrorismo «memoria, verdad y justicia» lo hacemos por interés electoral?

¿De verdad crees que teníamos que haber apoyado al Gobierno en la ruptura del Pacto por las Libertades, la negociación secreta, el precio político, las cesiones y la humillación a las víctimas? ¿Y a qué PSOE había que haber apoyado, al de los GAL o al del proceso vergonzoso de estos cuatro años? ¿A qué Zapatero, al que deja en la calle al sanguinario De Juana, o al que mete en la cárcel a Otegi, ese «hombre de paz»?

Si de corazón crees todo esto es que no has entendido nada de nada. Y si no lo crees pero lo dices, aún es peor.

Llamazares acusa al PP de defender la abstención igual que Batasuna

MARIONA CERDÓ

PALMA.– El candidato de Izquierda Unida (IU) a la presidencia del Gobierno, Gaspar Llamazares, se empleó duro contra el PP en Baleares, partido al que calificó de «enemigo» de IU –al PSOE lo dejó en «adversario»–. «Si no tuvimos miedo al franquismo, ¿para qué vamos a tenérselo ahora al PP?», se preguntó Llamazares, para terminar concluyendo que existe «un cordón umbilical que aún une a la derecha española con el franquismo».

Pero aún fue más allá. Llamazares también puso a los *populares* al mismo nivel de Batasuna al asegurar que el PP «aspira a que la izquierda se abstenga». «Los extremos se tocan», remató.

«Derecha hosca del nacionalismo español excluyente», fue otro de los calificativos que dedicó el líder de izquierda a los *populares*, a quienes también acusó de aplicar «la receta del miedo y la exclusión», de estar más interesados «por la vida antes y después de la vida que por la vida en sí» y de sólo aceptar a los inmigrantes «cuando son esclavos». «Señor Rajoy, quien no cabe en este país es el racista, el belicista y el homófobo», añadió. Aunque el PSOE también se fue servido. Le acusó de utilizar «atajos» en la lucha antiterrorista y de no hacer políticas de izquierda.

LA PRÓXIMA SEMANA, GRATIS 5 NUEVAS ENTREGAS



LUNES 3

SELLOS DE CORREO Nº 27
Motivo: Centenarios Valor: 6, 12 y 30 pesetas
Y BILLETE Nº 04
Facial: 500 pesetas Fecha: 23 de octubre de 1979



MARTES 4

SELLOS DE CORREO Nº 41
Motivo: Estatutos de Autonomía Valor: 16 y 17 pesetas
E ICONO Nº 14
McDonald's Basketball Madrid Fecha: 1988



MIÉRCOLES 5

SELLOS DE CORREO Nº 57
Motivo: Aniversario de la Constitución de Cádiz Valor: 25 pesetas
Y DÉCIMO DE LOTERÍA Nº 05
Facial: 250 pesetas Fecha: 30 de enero de 1982



JUEVES 6

SELLOS DE CORREO Nº 76
Motivo: Turismo Valor: 45 pesetas
Y SELLOS DE CORREO Nº 92
Facial: Dalí Valor: 18, 29 y 55 pesetas



VIERNES 7

SELLOS DE CORREO Nº 98
Motivo: Goya Valor: 19, 30, 60 y 130 pesetas
Y DÉCIMO DE LOTERÍA Nº 06
Facial: 250 pesetas Fecha: 27 de febrero de 1982

Y CADA DÍA DE LUNES A VIERNES UNA NUEVA ENTREGA

EL MUNDO

www.elmundo.es/promociones

Teléfono de atención al cliente e información al suscriptor 902 99 99 46

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M



ANTONIO HEREDIA

Por la ruptura con Zapatero

El presidente de la Asociación de Víctimas del Terrorismo, Francisco José Alcaraz, dijo ayer que ETA no ha roto con Zapatero ni Zapatero con ETA porque sigue teniendo el aval del Congreso para negociar. Alcaraz participó en un «acto colectivo de ruptura y apoyo a las víctimas de Zapatero», organizado por la plataforma cívica Yorompo.org. En el acto participaron Leonor Tamayo, objetora de Educación para la Ciudadanía; Francisco Caja, presidente de Convivencia Cívica Catalana; José Ramón Nieto, afectado del Fórum Filatélico y José Luis Balbás, presentado como ex director de estrategia de Zapatero, y decenas de personas.

Un candidato de ERC dice que apoyó la negociación con ETA entre 2001 y 2004

Jaume Renyer, conocido porque acompañó a Josep Lluís Carod-Rovira a Perpiñán para reunirse con la cúpula de la banda terrorista, es el 'número dos' por Tarragona

BARCELONA.– Jaume Renyer, *número dos* de la lista de Tarragona de Esquerra para el Congreso, explicó el viernes en su *blog* que, entre los años 2001 y 2004, participó «en una iniciativa política para favorecer una solución negociada al conflicto vasco desde la soberanía de un partido catalán como ERC que, en aquel periodo, actuó con criterio propio ante un problema generado al margen de la sociedad catalana, pero que afecta directamente a nuestras aspiraciones como pueblo».

Los contactos entre Esquerra y el entorno *abertzale* culminaron en enero de 2004, cuando el ahora candidato y el entonces *conseller en cap* de la Generalitat, Josep Lluís Carod-Rovira, fueron a Perpiñán para reunirse con la cúpula de la banda terrorista. El encuentro culminó con la renuncia de Carod a su cargo. Renyer, que por entonces era miembro del *Consell Consultiu*, tampoco salió muy bien parado.

En su *blog* asegura que el Parlamento catalán «no renovó mi nombramiento como miembro del *Consell Consultiu* [el *consejo de estado* catalán] que tenía que producirse la semana siguiente de la filtración a la prensa de este encuentro. Nadie me pidió personalmente que renunciase al cargo, ni yo estaba dispuesto a hacerlo, ya que considero que en ningún momento contravine las incompatibilidades que vinculan a los miembros del Consell», subraya Renyer.

Además, el *número dos* de las lista de Esquerra por Tarragona niega en su *blog* que haya perdido las primarias para encabezar la lista de la formación independentista en esta provincia. «El favor de los militantes es una incógnita, el veto de la dirección actual de Esquerra a que pueda ocupar cualquier puesto de dirección o representación es un hecho cierto. Y, precisamente, uno de los argumentos es que mi presencia va asociada a una iniciativa política, anteriormente descrita, que se ha interiorizado como perjudicial para la imagen que se quiere dar del partido y de sus líderes», añade el republicano en respuesta a un artículo publicado en el diario *El País*.

Renyer, que es profesor de Derecho Administrativo de la Universitat Rovira Virgili de Tarragona, es conocido porque tuvo una intervención clave para acabar con la banda terrorista Terra Lliure. A principios de los años 90, este jurista militaba en Catalunya Lliure, un partido vinculado a la organización terrorista. Renyer contactó con Carod y le sirvió de intermediario para que éste se entrevistase con la dirección del grupo armado. El primer encuentro tuvo lugar en el Rosellón francés y sirvió para que unos meses después la banda terrorista pusiese fin a su actividad, al quedar totalmente desarticulada.

PULSACIONES

Juegos de niños

LUCÍA MÉNDEZ



La pólvora. Las campañas electorales tienen siempre algo de infantil. Los partidos gustan de presumir de haber pillado al de enfrente con el carrito del helado. El PP y sus *hooligans* sorprendieron a **Zapatero** en falta y llevan 15 días recordando que le dijo a **Iñaki Gabilondo** que le interesaba la «tensión». **Rajoy** lo repite en todos los mítines haciendo mucho teatro. La polémica es bastante tonta. Pues claro que a los socialistas les interesa que sus votantes estén en «tensión», porque de lo contrario no irían a votar. ¿Y? La noticia hubiera sido que Zapatero dijera que iba a dormir a los votantes para que no se levantaran de la cama el próximo domingo. Y ahora es el PSOE el que se chiva a la profe: «Seño, mira lo que dice **Gabriel Elorriaga**, que quiere que los votantes del PSOE se abstengan». Pues claro, no va a querer que vayan a votar porque entonces Zapatero sacará más escaños y el PP no ganaría las elecciones. ¿Dónde está el escándalo? A falta de otros descubrimientos más interesantes, PP primero y PSOE después han creído descubrir la pólvora.

Felipe González. La dirección del PSOE surgida del 35 Congreso no ha querido saber nada de los *viejos* del partido. Zapatero no les hizo ni caso cuando le advirtieron de que el *Estatut* era un disparate. Pero, hete aquí, que ahora han sacado a **Felipe González** de la hornacina para que les ayude a ganar las elecciones. Insultos aparte, el ex presidente da unos mítines que son de otra época, con intervenciones dramatizadas y sudadas de más de una hora, modelo **Fidel Castro** en sus buenos tiempos. Obviamente, no atraerá el voto de los jóvenes, ya que los votantes de 20 años tenían siete cuando él salió de La Moncloa y es dudoso que se acuerden de él. Su aparición en escena es llamativa, aunque no deja de ser un político de otro tiempo.

> «Claro que a los socialistas les interesa que sus votantes estén en 'tensión'. ¿Y? La noticia hubiera sido que Zapatero dijera que los iba a dormir»

Encuestas. Los últimos sondeos no despejan las dudas sobre qué partido estará en condiciones de formar gobierno. PSOE y PP reciben todos los días los resultados de encuestas por las que pagan un congo. Aunque no confían en ellas. Los socialistas creen que están muy por encima en intención de voto de lo que indican. Y los *populares,* que sin saber cuál será el nivel de participación no se pueden sacar conclusiones. Pero siguen jugando a perder el tiempo y el dinero.



Inglés y Deportes en Verano. *De 3 a 17 años. Cádiz, Cantabria, Costa Blanca, Madrid y Pirineos.*

Idiomas en el Extranjero. *Para todas las edades. En los mejores centros.*

Año Académico en el Extranjero. *De 11 a 18 años. Cursos convalidables. Reino Unido, Irlanda, USA, Canadá...*

Cursos Extranjero Becarios MEC.

La mejor respuesta a tu formación

Madrid Castelló: Castelló, 128. 28006 Madrid - 914 312 400. **Madrid Azca:** Pl. Pablo Ruiz Picasso, s/n - Edificio Serantes. 28020 Madrid - 915 750 710. **Madrid Soto:** Pº de los Andes, 35. 28761 Soto de Viñuelas (Madrid) - 918 034 480. **Madrid La Moraleja:** Pº de Alcobendas, 5. 28109 La Moraleja (Madrid) - 916 507 435.

www.kingsinternational.es

King's College International
El valor de la educación
902 239 240
info@kingsinternational.es

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M / *El segundo cara a cara*



Una pareja contempla una valla publicitaria que comparte propaganda electoral del PSOE y del PP en una calle de Valencia. / ALBERTO DI LOLLI

Zapatero planteará el segundo debate para consolidar el título y Rajoy para ganar por KO

La discusión se centrará más en las propuestas de futuro sobre economía, inmigración y terrorismo

MARISA CRUZ

MADRID.– A juzgar por el entusiasmo que han mostrado en Génova y en Ferraz con el resultado del primer debate, nadie diría que Rajoy y Zapatero van a cambiar el tono, la forma y la estrategia con vistas al definitivo cara a cara de mañana lunes. Sin embargo, esta conclusión es falsa.

En los cuarteles generales de ambos se han apreciado fallos que han cobrado fuerza a medida que los equipos electorales han repasado el vídeo de la discusión.

A Zapatero le faltó coraje y le sobraron alusiones a la etapa de Aznar. A Rajoy le faltó dominio de la cámara y le sobró el discurso final. Éstas son las conclusiones de ambos bandos y en base a ellas los contendientes modularán su segunda actuación.

Es de esperar un Zapatero más peleón, que salga a rematar y a consolidar el título, y un Rajoy a por todas, que busque la victoria por KO. Eso, en cuanto a las formas. Respecto al fondo, ambos coinciden en la necesidad de dedicar este debate más a los planes de futuro y menos a los reproches cruzados, aunque de esto también habrá.

Las reglas de la discusión serán las mismas que la semana pasada. Sólo cambia el moderador, que mañana será Olga Viza; el lugar, el Palacio Municipal de Congresos; la colocación de los contendientes: Rajoy a la derecha de la periodista y Zapatero a la izquierda, y el turno de palabra, que será abierto por el presidente y cerrado por el líder del PP.

Este último detalle es trascendente. Quien toma primero la palabra centra la discusión y traslada la sensación de ser quien la domina. Ésta es, según el PSOE, una de las ventajas que intentará aprovechar Zapatero para enfocar los temas por la vertiente que más le interese. Por su parte, Rajoy pretende beneficiarse de ser el último en hablar. Su objetivo es dar la impresión de que es él quien pone, con un mensaje contundente, la guinda de cada asalto.

Los socialistas llegan al segundo encuentro alentados por sus propias encuestas en las que, según dicen, tras el debate han ampliado la distancia que les separa del PP, pescando votos en esa zona difusa que denominan el «caladero del centro».

Los *populares*, por su parte, creen que con el primer duelo han blindado la fidelidad de su electorado y han logrado atraer a una parte de los indecisos. Creen que esto último es fruto de su discurso sobre economía e inmigración. Previsiblemente, ambos temas serán centrales mañana.

En economía cabe esperar de nuevo un discurso muy contundente por parte de Rajoy. Su oferta se centrará en la rebaja fiscal para incentivar la actividad y el crecimiento que, según su tesis, si no supera el nivel del 3%

> El socialista sacará ventaja de abrir los turnos y el 'popular' intentará poner la guinda final a cada tema

no ahuyentará el fantasma del paro. Zapatero por su parte, quiere desmontar la acusación de que con su gestión se destruyen puestos de trabajo. A los 400 euros de rebaja en la retención del IRPF añadirá la promesa de una medida similar para los autónomos, aumentos en las pensiones y en el salario mínimo y un plan para recolocar a los despedidos del ladrillo.

La inmigración cobrará fuerza en relación con la economía. El presidente destacará los beneficios que suponen los inmigrantes para el crecimiento del país, la labor que prestan en áreas esenciales para la marcha de la actividad cotidiana y prometerá dureza frente a la ilegalidad e integración plena para los legales.

Rajoy intentará demostrar que el Gobierno con este discurso ha fracasado. Alertará de la falta de control, expondrá su contrato de integración y recalcará la necesidad de un plan de servicios públicos que garantice la atención pese al incremento de usuarios. Es probable que Zapatero llegue a tachar de xenófobo el discurso de su contrincante.

Problemas como el de la violencia de género saldrán también a relucir. Rajoy no dudará en poner de manifiesto el fracaso de la ley aprobada por el PSOE e insistirá en que la fórmula pasa por más policías, más jueces y más dureza.

La política antiterrorista también estará presente. Crispar y mentir serán otra vez palabras clave. Zapatero podría reprochar a su rival la acusación de haber agredido a las víctimas. Rajoy responderá con testimonios de los afectados, prometerá lucha sin cuartel contra ETA y sacar a los violentos de las instituciones.

El que pierda, pierde

LUIS MARIÑAS

Un conocido asesor de comunicación del PP llegó a decir que «los moderadores no son más que un cronómetro con patas». Expresado así es despreciativo, pero podríamos darle (aunque no fuera su intención) una interpretación positiva: tal vez quiso decir que al anular el peso crítico del moderador, del periodista, los cara a cara son más una sucesión de discursos de autoelogio o crítica que un cruce real de argumentos.

No tenemos un modelo eficiente de discusión. Parece, incluso, que no lo queremos tener. A veces se escribe que estos debates sirven para comprobar la capacidad dialéctica de los aspirantes, su honestidad y su conocimiento de los problemas reales de los ciudadanos. Lo que pasa es que estos fines no se cumplen eficazmente desde que los partidos han decidido hacer campañas de imagen y vender a sus candidatos con eslóganes o frases prefabricadas... Al no haber periodistas con posibilidad crítica en los debates, los ciudadanos perciben que todos tratan de ocultarle algo de lo que ocurre, que hay muchas opiniones falsas o exageradas, que se entremezclan datos y que están llenos de generalizaciones y tópicos. Creo que nuestros cara a cara están necesitados de una completa revisión. Es cierto que había que celebrarlos así por el riesgo que se corría de pasarnos otros 15 años en ayunas. Se están celebrando y bienvenidos sean, ya que los debates significan un triunfo y un avance en nuestro sistema democrático. Lo que pasa es que en todo poder, sea político o económico, existen una tendencia natural hacia la utilización de todos los mecanismos relacionados con la opinión pública. Directamente. No quieren intermediarios. Por eso los moderadores no tienen que hacer periodismo, se tienen que limitar a ser unos «cronómetros con patas». Por eso, a veces, hay que recordar lo obvio: la información es una de las condiciones indispensables de la libertad y la democracia. Por eso, todos tendrían que saber que los cara a cara son elementos informativos y no de propaganda. La endogamia política, sin embargo, está en marcha: la señal de los mítines la dan los propios partidos; están a punto de inventarse las entrevistas sin preguntas y, el próximo paso es que los debates los organicen ellos... se reúnen los dos principales partidos y autónomamente eligen a sus moderadores; por sorteo, el primero podría ser **Zapatero** y el segundo **Rajoy**. Les hago notar, sin embargo, lo siguiente: el primer cara a cara entre **Solbes** y **Pizarro** era tan indescifrable para los espectadores como las otras caras de Marte o la Gioconda. Fue aburrido y supercontrolado incluso por un cronómetro de baloncesto que hacía que no hubiera ninguna sensación de espontaneidad; o sea, de emoción. En el de los primeros espadas Zapatero-Rajoy solo faltó **Gasol** para actuar de árbitro estrella. En cuanto a los contenidos se plantearon dos realidades distintas, posiblemente con datos de diferentes épocas y, desde luego, con la intención de liar a los votantes. Ningún periodista está autorizado para ponerlo de relieve. Rajoy clamó su furia con la «España rota», con una inmigración relacionada con la delincuencia y con el caos de los servicios sociales, a la vez que acusaba a Zapatero de agredir a las víctimas del terrorismo. Esos asuntos, si se plantean así, merecen un espacio especial en el debate: uno por uno. El periodista, excelente por cierto, se tenía que limitar a enunciar cosas...Y llegaba Zapatero y hacía apelaciones al pasado que si «Rajoy-es-**Aznar**», que la retirada de Irak... Rajoy hablaba de inmigración y Zapatero respondía con becas; insistía el *popular* en inmigración y el socialista hablaba de la enseñanza... Mañana será el segundo cara a cara. Se espera que expliquen sus planes y propuestas para los próximos cuatro años. Quien pierda, pierde. Gane quien gane, los nacionalistas se frotarán las manos.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M / *Los expertos*

El 'factor p'

ROMÁN GUBERN

En los dos cuarteles generales se han revisado a fondo los vídeos del último duelo televisivo y se ha tomado buena nota de los fallos en la estrategia, en la ropa, en la dicción, las retóricas, los datos, los gestos, los papeles esgrimidos, las miradas a cámara o al vacío, los énfasis, los adjetivos. Ambos equipos han redactado una lista de cambios estratégicos y tácticos para mejorar el rendimiento mediático de cada uno de sus candidatos. ¿Y qué habrán dicho los expertos en comunicación a los dos duelistas? A **Rodríguez Zapatero** le habrán dicho que la calma y la serenidad están bien, pero que algunas veces hace falta más adrenalina para pasar a la ofensiva y resultar convincente. No es bueno aparecer en la pantalla acorralado por el vehemente flujo verbal del adversario.

A **Rajoy**, que ya demostró sobradamente su capacidad de embestida, se le dirá que el exceso de agresividad puede resultar a veces contraproducente, sobre todo cuando se quiere proyectar una imagen de moderación. Sobrado de argumentos, Rajoy debería poder exponerlos con más ponderación, tranquilidad y mesura.

Y a los dos les dirán los expertos que las cifras macroeconómicas, además de carecer de *glamour*, no suelen resultar muy convincentes para la microeconomía de los hogares y de los currantes. Y que los dos colofones han sido satirizados por la prensa: la niña de Rajoy sólo existía en su imaginación y el «buenas noches y buena suerte» de Rodríguez Zapatero no era más que un guiño cómplice para los cinéfilos.

¿Habrán aprendido bien su lección ambos líderes? Estoy seguro de que ambos son buenos alumnos y que escucharán los consejos de los expertos. Pero añado mi convicción de que hay algo que no se puede cambiar y que llamaré el *factor p*. El *factor p* es la personalidad de base de cada uno, sobre la que se pueden extender maquillajes, pelucas y manicuras, pero cuya esencia no se puede cambiar. Y, mientras no se demuestre lo contrario, Rodríguez Zapatero tiene una mayor personalidad televisiva que el esforzado (a veces en exceso) Mariano Rajoy. Dicho esto, los duelos en directo ante las cámaras son siempre corridas taurinas de alto riesgo y cualquier resbalón, en el más nimio de los detalles, puede provocar una catástrofe.

Dicen los expertos que estos duelos televisivos tan espectaculares y vistosos tienen, a la postre, escasa eficacia en las decisiones que toman finalmente los votantes. Para muchos no es más que un espectáculo movido y curioso, homologable a los concursos de Eurovisión o de la elección de Miss Universo. La respuesta a esta opinión la tendremos el día 9 de marzo.

Román Gubern es catedrático de Comunicación Audiovisual de la Universidad Autónoma de Barcelona.

Acertar el 9 de marzo

RAFAEL ANSON

En el modelo de debate anterior, excesivamente encorsetado, lleva ventaja el que interviene primero. En el debate de mañana, le toca el primer turno al candidato **Zapatero**.

En este tipo de cara a cara, el debate sólo es posible cuando la persona que interviene en segundo lugar responde, contradice o rechaza lo que haya dicho el anterior. Ahí surge la confrontación, la dialéctica y es cuando el espectador puede ver la diferencia real entre uno y otro candidato.

Si ocurre como en el debate anterior, que Zapatero en ningún momento contestó o hizo referencia a lo que decía **Rajoy**, el debate desaparece. Por ello, es importante que los candidatos lleven datos y papeles, pero no las intervenciones preparadas de antemano y mucho menos las intervenciones finales, que deberían ajustarse a lo que ha ocurrido durante el debate.

Probablemente mañana habrá menos expectación y, sin duda, los espectadores esperan que los candidatos hagan propuestas y ofrezcan soluciones.

Alguien debe asumir el centro como superación de los extremos. Si el debate se centra en lo que ha ocurrido en el pasado continuará siendo un dialogo de sordos y los candidatos se convertirán en *estatuas de sal*.

El debate anterior fue demasiado oscuro y monocorde, incluso en los trajes. Sin duda Rajoy estuvo mejor, pero también porque Zapatero estuvo bastante mal. Mañana no será así.

Con independencia de la falta de rigor de las encuestas, que son totalmente inútiles, es obvio que con los candidatos ocurre lo mismo que con los hijos. Los partidarios, como los padres, ven bien a sus candidatos y los defienden y apoyan aunque estén fatal.

Por ello, el debate anterior y, sobre todo, el de mañana no influirán para nada en los *forofos*, pero sí en los que, y espero sean muchos, racionalizan sus decisiones y sean capaces de discernir, elegir y votar por lo mejor.

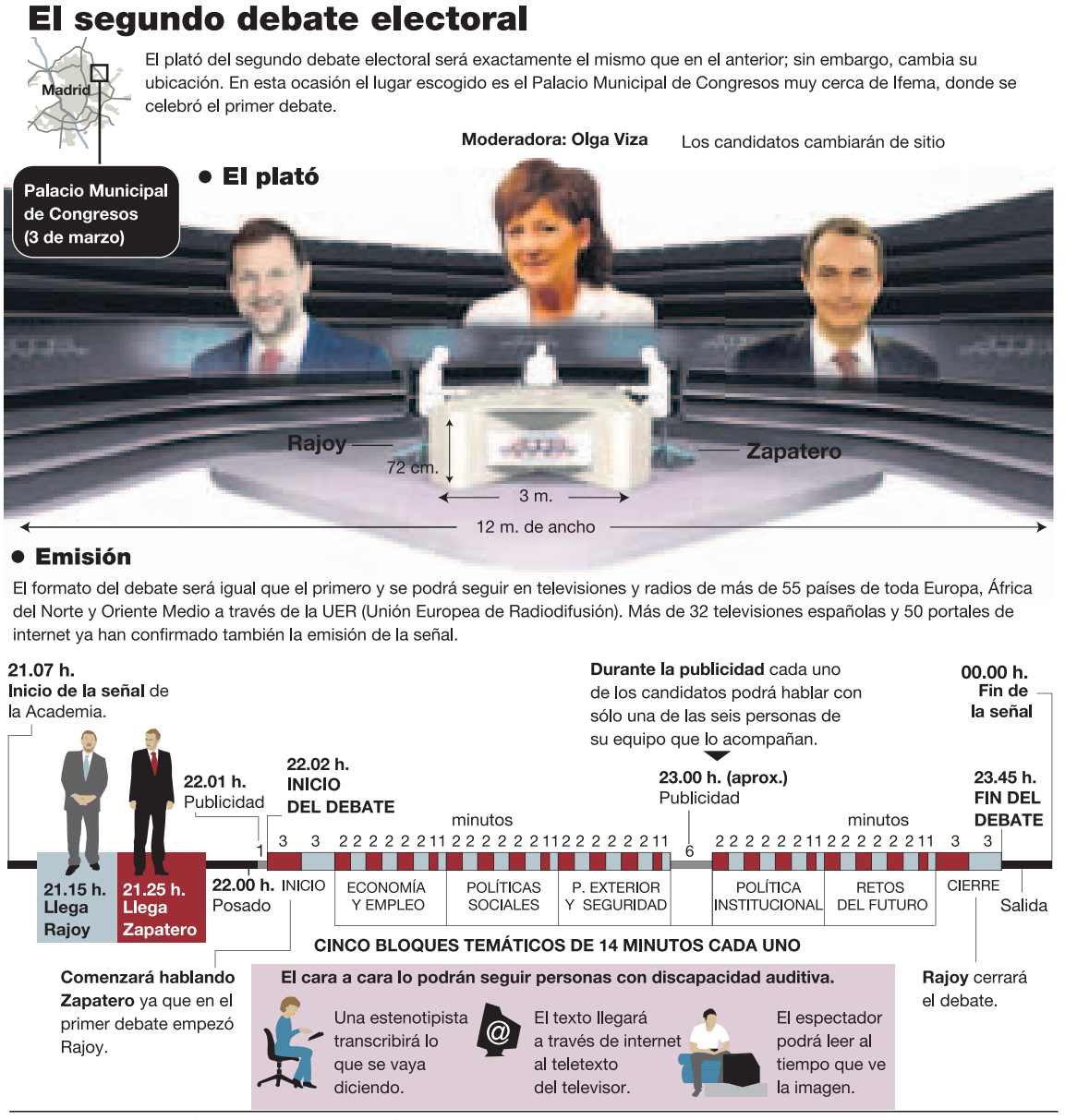
Comprendo que lo más difícil es saber qué es lo mejor para España en cada momento. Con independencia de los programas, proyectos y promesas, que casi siempre tienen carácter electoral, para lo que puede servir el debate es para decidir quién puede dirigir o presidir mejor el futuro de nuestro país durante los próximos cuatro años.

Los debates sirven, sobre todo, para conocer la personalidad de los candidatos, sus conocimientos, su nivel intelectual y cultural, su capacidad dialéctica o su capacidad de adaptación a las circunstancias, a los argumentos y a los ataques o cuestiones del candidato contrario.

Esperemos que este debate nos permita a los españoles acertar el 9 de marzo.

Rafael Anson es secretario general de la Fundación Estudios Sociológicos.

El segundo debate electoral



La pregunta decisiva del debate

JOSÉ LUIS SANCHÍS

Ante un debate, todo director de campaña, para poder asesorar correctamente a su candidato, ha de hacerse siempre la misma pregunta: «¿Qué es lo que está en juego?», es decir, cuál va a ser el tema por el que van a votar los electores.

En estas elecciones del 9 de marzo lo que preocupa a la gran mayoría de electores es si gobernará o no la derecha (o el centro derecha) de **Rajoy**. Los sondeos nos dicen que casi el 60% desea que gobierne **Zapatero**, o sea, que no gobierne Rajoy. Los que desean que el próximo presidente sea del PP sólo alcanzan la cifra del 40%. Antes del debate, la opinión pública tiene claro tanto lo que está en juego como el resultado deseado. Pero queda el debate.

¿Puede el debate hacer cambiar este resultado? Mi opinión es que (salvo catástrofe, hoy no previsible) el debate no va a cambiar el resultado, ya que el voto está muy cristalizado y los argumentos que se utilizan en la campaña, tanto por parte del PP como del PSOE, son básicamente los mismos que se han venido esgrimiendo a lo largo de la legislatura.

El *efecto Pizarro*, que fue una sorpresa, no ha tenido, al menos hasta hoy, el efecto esperado, y así lo prueban tanto el resultado de su debate con **Solbes** como la marcha de los sondeos en los últimos días. En mi opinión, el *caso Gallardón* se encuentra totalmente descontado por los electores y no le va a suponer ningún problema al PP durante los últimos días de campaña.

En cualquier caso, sea fácil o difícil, **Rajoy** debe intentar en el debate dar la vuelta al resultado electoral que hoy pronostican los sondeos (victoria del Partido Socialista en votos y en escaños) y **Zapatero** debe tratar de evitar ese cambio.

Las dos vías que puede utilizar Rajoy son: robar votos al PSOE de los electores que se consideran de centro izquierda (y que se autoposicionan en la casilla cinco de los sondeos del CIS) o desmotivar a los electores de centro izquierda e izquierda (que son los que se autoposicionan en las casillas tres, cuatro y cinco de dichos sondeos) y lograr que parte de ellos se abstenga.

La tarea de Zapatero es evitarlo, y para ello la línea más efectiva es explicar los riesgos que supone que el gobierno pase a manos de la derecha. Si consiguiera convencer al electorado, lograría evitar la fuga de votantes de centro izquierda hacia el PP y, sobre todo, la abstención de los votantes de izquierdas desencantados o menos movilizados, que son los que suponen el mayor riesgo potencial para el PSOE y una esperanza para el PP.

Por su parte, creo que Rajoy tiene sólo un camino recomendable: tratar de mostrar *la frivolidad*, los cambios de opinión, el tancredismo y en fin, «las mentiras» de Zapatero y los riesgos que supone para los españoles que él siga siendo presidente del Gobierno cuatro años más. Debe atacarle por lo que ha hecho (de cara al electorado centrista) y no dar la sensación de que puede ganar, pues eso podría producir el efecto de movilizar a los posibles abstencionistas.

El ataque de Zapatero ha de ser a la ideología y al PP, y el de Rajoy a la persona concreta de Zapatero y no al PSOE.

José Luis Sanchís es consultor político y ha dirigido 108 campañas electorales.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M

MATEMÁTICA ELECTORAL

- La elección de escaños por circunscripciones provinciales favorece a PSOE y PP
- En 2004 obtuvieron el 80% de los sufragios, pero acapararon el 89% de los diputados
- IU es el más perjudicado al perder todos los votos que logra en provincias pequeñas

Un sistema para los más votados

ROBERTO BENITO

MADRID.– Si le preguntaran a Izquierda Unida cuál de todas las medidas que propone en su programa, dentro del epígrafe *Democratización de las instituciones*, es más necesaria, es más que probable que la respuesta fuera la reforma del sistema electoral. El mismo que, con su división del mapa electoral en 52 circunscripciones provinciales, perjudica de forma notable a los partidos minoritarios de ámbito nacional.

El sistema electoral está marcado en la Constitución y responde al principio de representación proporcional. La elección de los 350 diputados del Congreso por provincias pretende, así, asegurar que todo el territorio español tenga voz y voto en las Cortes, aunque sean regiones pequeñas o poco pobladas.

Existe la idea generalizada de que la forma de elegir a los diputados favorece a los partidos nacionalistas, que con pocos votos obtienen muchos escaños, al concentrar su respaldo electoral en unos territorios concretos. Sería el caso del PNV, que sólo se presenta en las tres provincias vascas y en Navarra, del BNG, que concurre en Galicia, o de los partidos nacionalistas catalanes.

Esta idea es errónea. En primer lugar, porque los partidos nacionalistas no reciben tan pocos votos como se piensa (CiU, ERC y PNV son el cuarto, quinto y sexto partido más votado, respectivamente). Y en segundo lugar, porque un sistema que tuviera una única circunscripción no les perjudicaría, sino que incluso les favorecería, como se demuestra en la simulación realizada en el gráfico inferior con los resultados de 2004.

Todo lo contrario, el sistema de circunscripciones provinciales favorece, y mucho, a los dos grandes partidos. PSOE y PP son los únicos que reciben un respaldo electoral más o menos uniforme en toda España, lo que les permite rentabilizar al máximo los votos que reciben y materializarlos en diputados.

Ocurre en todas las provincias pequeñas, donde, al repartirse muy pocos escaños, los dos partidos más grandes se los reparten automáticamente. Incluso, pasa también en circunscripciones medianas como Asturias, Baleares, Murcia o Málaga.

Esto provoca que en todas las convocatorias electorales los grandes partidos tengan más porcentaje de escaños que de votos. En 2004, por ejemplo, PSOE y PP consiguieron el 80% de los sufragios, pero acapararon el 89% de los diputados.

> Con una única circunscripción, NB perdería su escaño y el PA lograría dos

Todo lo contrario le ocurrió a IU, sin duda el partido más perjudicado por el sistema, que logró el 4,96% de los votos y sólo el 1,43% de los escaños. Recibió más de un millón de sufragios y fue la tercera fuerza más votada. Sin embargo, la mayoría cayeron en saco roto: sólo sacó cinco escaños, lo que la convirtió en la sexta fuerza parlamentaria.

La explicación es que todos los votos que recibió en las circunscripciones pequeñas y medianas no fueron suficientes para participar en el reparto de escaños. Así, IU sólo consiguió diputados en las tres provincias más pobladas: Madrid, Barcelona y Valencia.

Algo similar le pasa al Partido Andalucista, que hace cuatro años tuvo 181.000 votos, pero que al lograrlos en varias provincias no sirvieron para conseguir representación parlamentaria. Por contra, a Nafarroa Bai le fueron suficientes 61.000 sufragios, todos en Navarra, para conseguir un escaño.

Si las elecciones de 2004 se hubieran celebrado en una circunscripción única, PSOE y PP tendrían seis y nueve diputados menos, respectivamente. CiU y ERC, uno más. IU pasaría de cinco a 18. El PNV perdería uno, y CC, BNG, CHA y EA se habrían quedado igual. Nafarroa Bai perdería su escaño y el PA entraría en el Congreso con dos diputados.

Simulación de los resultados con una circunscripción única

PSOE y PP reúnen el 80% de los votos y el 89% de los escaños.

	Generales de 2004 52 circunscripciones				Si fuera una sola circunscripción		
	Votos	%	Escaños	%	Escaños	%	Diferencia
PSOE	11.026.163	42,59%	164	46,86%	158	45,14%	↓ -6
PP	9.763.144	37,71%	148	42,28%	139	39,71%	↓ -9
CiU	835.471	3,23%	10	2,86%	11	3,23%	↑ +1
ERC	652.196	2,52%	8	2,28%	9	2,57%	↑ +1
PNV	420.980	1,63%	7	2,00%	6	1,71%	↓ -1
IU	1.284.081	4,96%	5	1,43%	18	5,14%	↑ +13
CC	235.221	0,91%	3	0,86%	3	0,86%	= 0
BNG	208.688	0,81%	2	0,57%	2	0,57%	= 0
CHA	94.252	0,36%	1	0,28%	1	0,29%	= 0
EA	80.905	0,31%	1	0,28%	1	0,29%	= 0
NB	61.045	0,24%	1	0,28%	0	0%	↓ -1
PA	181.868	0,70%	0	0	2	0,57%	↑ +2

FUENTE: Ministerio del Interior.

AA / EL MUNDO



Circunscripciones autonómicas

MADRID.– En la propaganda electoral que IU está enviando a los electores, la primera propuesta que se puede leer es la reforma electoral. La coalición es consciente de que es la más perjudicada por el sistema y ha incluido en su programa varias iniciativas en este sentido.

La principal es la configuración del mapa electoral en circunscripciones autonómicas, en lugar de provinciales, una propuesta a medio camino entre la circunscripción única y la fragmentación actual en 52 entidades, pero que sería suficiente para que IU tuviera una representación parlamentaria más equitativa con los votos que consigue.

La iniciativa tiene, sin embargo, dos problemas básicos. El primero, que sería necesario reformar la Constitución, ya que la configuración de las circunscripciones provinciales viene recogida en el artículo 68 de la Carta Magna. Y el segundo, que para realizarla es imprescindible el apoyo de los dos grandes partidos, precisamente los más beneficiados por el sistema y, por tanto, poco proclives a respaldar cualquier reforma que les perjudique electoralmente.

Más bien al contrario, el cambio en la Ley Electoral que propuso Mariano Rajoy el año pasado estaba dirigido a impedir que los partidos con menos del 30% de los votos pudieran gobernar.

IU propugna, además, aumentar a 400 el número de diputados y mejorar la relación entre población y asignación de diputados a las circunscripciones, entre otras propuestas.

NEUROPERFILES

- Josep Antoni Duran Lleida / 55 años / Alcampell (Huesca)
- 'Número uno' de CiU por Barcelona



Muy honorable señor Duran

ADOLF TOBEÑA

Para la gente de la Litera, tierra de terrazas aluviales y monte ralo en la frontera que delimitan el Cinca y el Ribagorzana, entre Aragón y Cataluña, Lérida es el centro del mundo. La urbe de referencia. **Duran** la lleva incorporada en el apellido, Lleida, y allí forjó su carrera en las agrupaciones cristianas que tomaban posiciones en el inicio de la Transición. Desde el internado de los franciscanos trabó contacto con el núcleo que recompuso Unió Democràtica de Catalunya (UDC) en el poniente catalán, y con ese aire de chico aplicado, fino y cortés, se encaramó de inmediato al poder local y descubrió que había que saltar al verdadero centro del mundo. Es decir, Barcelona.

UDC pone la U en esa CiU que tanto juego ha dado en la política española. El puñado de familias barcelonesas que habían preservado la tradición de un vetusto partido clerical, desde la época republicana, recibió a Duran con alborozo. Un joven despierto, elocuente y con la proverbial desinhibición leridana para cortejar a las señoras, era el mejor antídoto para el tufo de sacristía y de colegios católicos que desprendían los demás. En las diferentes variantes del nacionalismo catalán, las sotanas siempre andan cerca y UDC era sólo una de sus sucursales, aunque ostente el distintivo oficial de los pseudópodos vaticanistas.

Pujol tejió una alianza provisional con UDC en su proyecto de Convèrgencia hacia el Partido Nacional, pero el éxito inmediato convirtió aquella CiU transitoria en definitiva y los democristianos consiguieron aferrarse a una cuotas de poder muy superiores a las que les correspondían. En las filas de Convèrgencia siempre se ha visto a sus socios como a unos parásitos. Las desavenencias menudearon con tal asiduidad, a lo largo de la era Pujol, que a **Baltasar Porcel** no le quedó más remedio que dedicarles una novela por entregas en *La Vanguardia*. Fue una época dorada donde nunca ocurría nada y las comisiones hacia las cajas de los partidos fueron escalando desde el escuálido 3% que aventó **Maragall**, hasta el 18 y 20% de rigor. UDC se especializó, sobretodo, en los fondos para formación laboral y todavía colea algun fleco, en los tribunales, que le da quebraderos de cabeza.

> Con ese aire de chico aplicado, fino y cortés, se encaramó de inmediato al poder local y descubrió que había que dar el salto al verdadero centro del mundo: Barcelona

Las ambiciones de Duran están casi colmadas. Ha capitaneado su partido durante 25 años, se ha prodigado en las altas tribunas madrileñas, donde siempre se apreció su distinción, y se pasea por el ensanche barcelonés luciendo a la última, desde la bufanda hasta los botines. Todo el mundo sabe que quería ser ministro porque en Alcampell se requiere ese rango para que den tu nombre a una plaza. Ahora Zapatero puede poner la guinda a su currículo. Incluso la Presidencia de la Generalitat está a su alcance

Adolf Tobeña es catedrático de Psiquiatría en la Universidad Autónoma de Barcelona.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

SALVADOR BACHILLER
COLECCIÓN CASIOPEA

Colores disponibles



Azul Crema Marino Rojo Gris

La nueva colección CASIOPEA es ultraligera y de alta resistencia gracias a la fortaleza del policarbonato ABS granulado y estriado. Increíblemente manejable debido a su sistema de arrastre vertical y su giro completo de 360º. Además cuenta con triple cierre de seguridad, marco de absorción de golpes y la garantía de SALVADOR BACHILLER.





antes 360€

ahora **179€**

Set de 3 piezas
Portes incluidos en península



Máximo espacio interior y cómodo almacenaje (caben todas en una).



Cierre con combinación de tres dígitos.



Marco de absoción de golpes con doble cerradura de llaves.



Trolley telescópico de aluminio regulable en dos posiciones y asa retráctil.



Ruedas de poliuretano con sistema de giro de 360º.



Textura granulada estriada anti-golpes y arañazos.

www.salvadorbachiller.com

902 15 15 90

Tel. de pedido Lunes a domingo de 10 a 20 Hs

Máximo 3 días de entrega. Hasta agotar existencias.

HOY DOMINGO ABRIMOS EN MADRID

MADRID, ALCALÁ, 151-ALBERTO AGUILERA,54-VELÁZQUEZ,24-GRAN VÍA,65-OUTLET:GRAVINA,11

A CORUÑA-BILBAO-CÁDIZ-CIUDAD REAL-GRANADA-LOGROÑO-LUGO-OVIEDO-PAMPLONA-SAN SEBASTIÁN-SANTANDER-VALLADOLID-VITORIA-ZARAGOZA-LISBOA (CONSULTAR PRECIOS)

ELECCIONES 9M / *El análisis*

OFF THE RECORD

Por Isabel San Sebastián

Mariano Rajoy: todo el poder, toda la responsabilidad


Mariano Rajoy posa con un grupo de jóvenes simpatizantes al finalizar un mitin en el Palacio de los Deportes de Murcia. / EFE

Pase lo que pase el 9 de marzo, **Mariano Rajoy** lo asume como propio. Él ha buscado y conseguido todo el poder dentro del PP (desprendiéndose de la tutela que intentaba ejercer **José María Aznar**) y todo el protagonismo en la campaña (prescindiendo de históricos como **Rodrigo Rato**, **Jaime Mayor Oreja**, **Francisco Álvarez-Cascos**, **Alberto Ruiz-Gallardón** o **Esperanza Aguirre**, que podrían haberle hecho sombra), lo que lleva aparejada toda la responsabilidad del veredicto que arrojen las urnas. A sus colaboradores les ha solicitado fichas, datos y disposición a jugar en el puesto que se les indicase, pero no ideas. Además, de todos es sabido que Rajoy escucha a todo el mundo y a nadie lleva la contraria, para luego hacer lo que le parece...

Para bien y para mal, en los mítines, en las entrevistas, en el debate del pasado lunes, que fue seguido con aplausos desde la calle de Génova, donde la «actuación colosal» (en palabras de Aguirre), «excelente en general y brillante en terrorismo» (**Mayor Oreja** *dixit*), «fantástica en la primera parte, algo más floja en la segunda» (según **Eduardo Zaplana** o **Soraya Sáenz de Santamaría**, entre otros muchos consultados) de su líder proporcionó una inyección de moral al partido. Para mal y para bien, estamos viendo a Rajoy en estado puro. Al Rajoy que reconocen sus compañeros y amigos íntimos, acaso con la única excepción de esa cursilada de la niña metafórica empleada para cerrar el cara a cara, que se atribuye unánimemente a los consejos de ese personaje llamado **Pedro Arriola**, cuya especialidad es justificar a toro pasado sus clamorosas equivocaciones.

En todo caso, con sus aciertos y sus errores, la suerte de Rajoy, al igual que la de su equipo (Zaplana, **Ángel Acebes**, **Javier Arenas**, **Paco Villar**) parece ligada al desenlace de las elecciones. Así lo ve una mayoría amplia de dirigentes y militantes *populares*, que dibujan, a partir de ese diagnóstico, una serie de escenarios:

Victoria suficiente para gobernar. Salvo excepciones como la del veterano dirigente vasco, que cree firmemente en que la alianza entre socialistas y nacionalistas no dará opción al PP, aunque gane, es opinión extendida en el partido que, si se consigue un escaño más que el PSOE, se alcanzará La Moncloa, ya sea en solitario, ya tejiendo pactos similares a los de 1996 con CiU y CC (el PNV parece más inaccesible), sin pagar un precio exorbitante. Tal como ha anunciado el candidato a la Presidencia, su intención es intentar alcanzar, a medio plazo, acuerdos de fondo con el Partido Socialista sobre las grandes cuestiones de Estado (autonomías, terrorismo, financiación, reforma electoral, educación, etcétera), objetivo que pasa por la desaparición de **José Luis Rodríguez Zapatero**, que se da por segura en caso de derrota. En cuanto a su gabinete, todas las quinielas apuntan a que al menos Acebes y Zaplana, quienes más han dado la cara en los momentos malos, tendrán un hueco en él junto a **Manuel Pizarro**, a quien se sitúa como vicepresidente económico.

Victoria insuficiente para gobernar. Para Rajoy, lo peor que podría sucederle a España sería que el PP ganara pero no lograra gobernar. En tal caso, y después de la frustración que en su electorado produjeron las elecciones celebradas tras el 11-M, podría provocarse el desencanto de muchos ciudadanos con la democracia, que llevase al desistimiento. Otros dirigentes, en cambio, opinan que en esa hipótesis la legislatura sería corta y extraordinariamente traumática, lo que facilitaría una victoria *popular* por mayoría absoluta en la siguiente convocatoria. ¿Y qué sucedería con el propio Rajoy? Las opiniones se dividen. Muchos (los de más larga trayectoria) aseguran que en ese supuesto, una victoria sin su merecido premio, podría seguir sin problemas al frente del partido, máxime después de lo que se considera una victoria aplastante en el debate con *ZP* (a expensas de lo que ocurra en el de mañana). La *fontanería* de Génova, se dice, haría lo posible porque así fuera, con el fin de seguir en sus puestos. Dentro del PP, no obstante, según opinan analistas independientes y más de un *pero* de nuevo cuño, se produciría «un gran follón». ¿Y qué opina el aludido? Es imposible saberlo. Públicamente él sostiene que hará lo que le pida el partido, siendo su deseo quedarse. Quienes mejor le conocen aseguran que la oposición no le gusta, que está más que harto de ese papel y que probablemente organizaría una retirada ordenada, previo congreso extraordinario.

Derrota por la mínima. Para casi todos, éste es el peor de los escenaros posibles, ya que *ZP* ganaría pero bajaría, Rajoy subiría pero no lo suficiente, lo que podría enquistar las cosas en ambos partidos y abocar España a la ingobernabilidad o a la dependencia absoluta de los nacionalistas. ¿Seguiría Rajoy al frente? Es dudoso. «Otra legislatura con Rajoy», afirma una joven promesa de provincias, «sería un suicidio». «Empezar cuatro años de legislatura con dos derrotas a cuestas... ¡complicado!», asegura un veterano. ¿Daría alguien un paso al frente para pedirle que se marchara? Difícil. El único hoy por hoy con la ambición suficiente para descararse de ese modo sería Alberto Ruiz-Gallardón, pero se quedaría muy solo y con una Esperanza Aguirre decidida a plantarle cara, con amplio respaldo dentro y fuera de Madrid, dijeran lo que dijeran ciertos barones regionales.

«La suerte de Rajoy y la de Eduardo Zaplana, Ángel Acebes, Javier Arenas o Paco Villar parecen ligadas al desenlace de estas elecciones»

«Es opinión extendida en el PP que, si se consigue un escaño más que el PSOE, se alcanzará La Moncloa, en solitario o con alianzas con CC o CiU»

De darse esa situación, lo más probable es que se convocara un congreso en el plazo de unos meses, con el fin de buscar sucesor o sucesora. Dado que no hay un sólo cabeza de lista al Congreso con capacidad para alzarse con ese puesto (según todos los consultados), quedarían Manuel Pizarro, *número dos* por la capital, un par de presidentes autonómicos (Aguirre o **Paco Camps**), o bien alguna sorpresa como lo fue Zapatero en el PSOE, a quien nadie en el PP pone cara ni nombre. Las apuestas están en este momento 10 a uno a favor de Esperanza. Pizarro goza del respeto y el cariño de sus compañeros, pero se dice que le falta experiencia (lo demostró en su debate con **Solbes**), años de pedalear y cultura de partido. Él ha tenido un gesto de generosidad al aceptar renunciar a una vida más que confortable para meterse en este fregado («era muy amigo de **Manolo Giménez Abad** y no quiero morirme sintiéndome un cobarde»), viene dispuesto a todo, con ganas de pelear y disposición a sufrir, si llega el caso. «Si ganamos no me deben nada y si perdemos no pienso salir corriendo», afirma con convicción. Sus máximos valedores, paradójicamente, están entre las *viejas glorias* (Aznar, primero y principal, Mayor o Rato), que poco o nada tendrán que decir sobre la sucesión, salvo en caso de descalabro. Donde todo el mundo sitúa al turolense es en el papel de portavoz, que ejercería con eficacia, aglutinando a un grupo de jóvenes del que saldría, con el tiempo, la nueva cúpula dirigente.

¿Podría un/a candidato/a a las siguientes elecciones estar fuera del Parlamento? No sería lo mejor, desde luego, pero podría, especialmente si gozara del escaparate mediático que ofrece la Comunidad de Madrid. «La política es ilusión», afirma un miembro del equipo dirigente, «no es indispensable hacer el debate del Estado de la Nación».

Derrota abrumadora. Aunque nadie contempla ese escenario como posible, esta periodista lo ha planteado como hipótesis con el fin de abarcarlos todos. Y la respuesta es unánime. Si se diera esta circunstancia, Rajoy dimitiría esa misma noche y todos los ojos se volverían hacia los veteranos. Aznar intentaría pilotar el naufragio (tal como ha hecho saber a algunos íntimos) y el partido le escucharía, aunque también estaría allí Rato y es probable que todo el cónclave de *ancianos*. El congreso, en tal caso, sería cuestión de semanas y las apuestas probablemente se verificarían, salvo que, en la tribulación, se buscara la salvación en un *valor seguro*, como el ex vicepresidente económico.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Europa y Mediterráneo



Verano 2008



- Italia
- Paises Bajos
- Francia
- Austria
- Eslovenia
- Croacia
- República Checa
- Hungría
- Polonia
- Alemania
- Escandinavia
- Rusia
- Rumanía
- Bulgaria
- Grecia
- Turquía
- Jordania
- Egipto
- Túnez
- Marruecos

Reservando Antes del 5 de Abril

16% descuento

+

Pago en 10 meses sin intereses

Con Viajes Marsans disfruta ya de tus vacaciones y págalas en 10 mensualidades sin ningún coste y sin necesidad de disponer de tarjeta de crédito. Con autorización inmediata. Sin trámites complejos y engorrosos.

Algunos ejemplos para tus vacaciones - pregunta por más en nuestras agencias

Europa — 8 días / 7 noches

Italia Universal

Hoteles *** Alojamiento y Desayuno y 7 comidas **789€**

Visitando: Roma, Florencia, Pisa, Venecia y Siena.

Rumanía • Transilvania y los Carpatos

Hoteles *** / **** Alojamiento y Desayuno y 7 comidas **794€**

Visitando: Bucarest, Mª de Sinaia, Castillo Peles, Pedreal, Sibiu, Sibiel, Medias, Iglesias Fortificadas, Biertan, Odorheiu Secuiesc, Minas de Sal, Sighisoara, Brasov, Castillo de Drácula (Bran) y Bucarest.

Ciudades Imperiales

Hoteles **** Alojamiento y Desayuno **923€**

Visitando: Praga, Viena y Budapest.

Polonia al Completo

Hoteles *** Pensión Completa **1097€**

Visitando: Varsovia, Cracovia, Czestochowa, Torum, Malbork y Gdansk.

Praga - Budapest

Hoteles **** Pensión Completa **1139€**

Visitando: Praga y Budapest.

Mediterráneo — 8 días / 7 noches

Bellezas de Capadocia (Turquía)

3 noches de circuito por la Capadocia en Pensión Completa y 4 noches en Estambul en Alojamiento y Desayuno.

Hoteles *****(Circuito) Hotel Bulvar Palace ****(Estambul) **657€**

Visitando: Capadocia, Ankara y Estambul.

Crucero por El Egeo y Estambul

1 noche en Kusadasi en Alojamiento y Desayuno,
4 noches de crucero por el Egeo en Pensión Completa y
2 noches en Estambul en Alojamiento y Desayuno.

Cabina Interior / Hotel Oran**** (Estambul) **847€**

Visitando: Kusadasi, Crucero por el Egeo y Estambul.

Jordania Fascinante

Hoteles **** Media Pensión **1087€**

Visitando: Amman, Jerash-Ajlun, Madaba, Nebo, Kerak, Petra, Wadi Rum, Castillos del Desierto y Mar Muerto.

Maravillas de Eslovenia y Croacia

Hoteles *** Pensión Completa **1194€**

Visitando: Pula, Opatija, Cuevas de Postojna, Ljubljana, Zagreb, Lagos de Plitvice, Zadar-Sibenik, Trogir, Split, Drubrovnik e Islas Elephiti.

Escandinavia y Rusia

Escandinavia • Fiordos y Glaciares — 8 días / 7 noches

Hoteles *** / *** SUP Pensión Completa **1813€**

Visitando: Oslo, Lillehammer, Lom, Región Geiranger, Glaciar de Briksdals, Fiordo de Sogne, Región de Voss, Flam, Bergen, Prekestolen y Stavanger.

Crucero por El Volga • La Ruta de los Zares — 12 días / 11 noches

Cabina SUP Pensión Completa **1881€**

Visitando: Moscú, Uglich, Kostroma, Yaroslavl, Goritsy, Kiji, Svirstroy y San Petersburgo.

Egipto

Egipto Philae — 8 días / 7 noches

3 noches de Crucero por El Nilo en Pensión Completa
y 4 noches en El Cairo en Alojamiento y Desayuno

Cabina *****LUJO (En Crucero) Hotel Pyramisa ***** (El Cairo) **752€**

Visitando: Aswan, Kom Ombo, Edfu y El Cairo.

Egipto Isis y Mar Rojo — 12 días / 11 noches

4 noches de Crucero por El Nilo en Pensión Completa
1 noche en Aswan en Alojamiento
3 noches en Mar Rojo en Media Pensión
y 3 noches en El Cairo en Alojamiento y Desayuno

Cabina ***** (Crucero) Hotel Sonesta ***** LUJO (Mar Rojo) Hotel Grand Pyramids ***** (El Cairo) **962€**

Visitando: Edfu, Kom Ombo, Aswan, Hurghada y El Cairo.

Precios por persona en habitación/cabina doble válidos para salidas desde Madrid en determinadas fechas de Verano 2008. Incluye: avión ida y vuelta, estancia en los hoteles/cabinas y régimen indicado, seguro y asistencia. Tasas, propinas, visados, gastos de gestión y suplemento por incremento de combustible no incluidos. Infórmate de precios para la fecha de tus vacaciones así como para salidas desde otros aeropuertos.

902 30 60 90 **www.marsans.com** viajes marsans C.I.C. MA 18

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M

LA BATALLA DE SEVILLA

- La diferencia entre los dos grandes partidos en 2004 fue de 30 puntos a favor del PSOE
- Las posibilidades del PP pasan por apuntalar el voto que cosechó en la capital en las municipales
- Arenas ha recurrido a Soledad Becerril como cabeza de lista y el PSOE mantiene a Alfonso Guerra

El PP sólo aspira a recortar distancias

J. CARO ROMERO

SEVILLA.– Si Andalucía es el principal granero de votos del PSOE en España, Sevilla es el pulmón de ese granero. Se trata de la agrupación más importante del PSOE andaluz, dotada, además, del simbolismo que proporciona haber sido cuna política de los dos nombres más significativos del socialismo contemporáneo: Felipe González y Alfonso Guerra; una clave que todavía hoy es factor de movilización en buena parte del electorado sevillano. Sin ir más lejos, Guerra sigue encabezando la candidatura por la provincia al Congreso.

Baste echar un simple vistazo a los resultados de las elecciones de 2004 para constatar cómo Sevilla, la más poblada de las ocho provincias andaluzas (1.850.000 habitantes), hace las veces de ariete del impulso electoral socialista en esta comunidad autónoma.

La diferencia entre el PSOE y el PP en los últimos comicios fue de 19 puntos en Andalucía. En Sevilla, esa diferencia se disparó hasta los 30, la brecha más amplia a favor del PSOE en todo el territorio. De los 12 diputados que esta provincia envía al Congreso, el PSOE logró ocho, mientras que el PP se quedó en cuatro. Ni Izquierda Unida ni el Partido Andalucista tienen representación en las Cortes.

Tomando como base ese punto de partida, está claro que la victoria del PSOE en la provincia está, en principio, asegurada el 9 de marzo –así lo apuntan todas las encuestas– y, por tanto, lo que se juega en las urnas es, más bien, la distancia que el PP sea capaz de recortar.

Los resultados en Sevilla

Junio 1993 | Marzo 1996 | Marzo 2000 | Marzo 2004

	Votos	Válidos	Escaños
PSOE*	543.651	56,03%	8
	521.484	50,05%	7
	476.277	49,02%	7
	639.293	58,27%	8
PP	252.241	26,0%	3
	327.384	31,42%	4
	339.879	34,98%	5
	306.464	27,93%	4
IULV-CA**	113.316	11,68%	1
	139.733	13,41%	2
	80.455	8,28%	1
	73.344	6,68%	0

(*) En 2000, PSOE-Progresistas (**) En 1993, IU-CA

De momento, el último sondeo del CIS –planteado para las autonómicas, aunque perfectamente extrapolable a las generales– reflejaba una reducción de esa distancia entre los dos grandes partidos. Eso sí, los 30 puntos de ventaja en favor del PSOE quedan todavía, según el CIS, nada menos que en 22, claramente insuficientes para que el PP pueda siquiera amenazar la hegemonía socialista en Sevilla.

Esa hegemonía tiene su razón de ser en la estructura electoral de la provincia, en la que prima un voto excesivamente ideologizado y casi ajeno a los vaivenes que pueda deparar cualquier coyuntura por desfavorable que ésta sea; pero también en las propias estructuras de los dos grandes partidos.

Resulta paradójico cómo, en las elecciones municipales del pasado año, el PP consiguió ser primera fuerza en Sevilla capital en número de votos –aunque el PSOE, con el mismo número de concejales, se apoyó en IU para mantener el gobierno local– y, sin embargo, sigue estando a distancias abismales de los socialistas en el conjunto de la provincia. La razón más clara que explica esta situación está en la tremenda implantación del PSOE en la provincia. De 105 localidades con que cuenta la provincia de Sevilla, los socialistas gobiernan nada menos que en 74; el PP, sólo en seis. El dato es abrumador.

El argumento más socorrido para explicar este fenómeno es la existencia de unos núcleos rurales dependientes de la política de subvenciones que el PSOE, partido que acumula 26 años en el Gobierno de la Junta, ha sabido manejar y rentabilizar. Unos núcleos rurales, además, donde el PP, estigmatizado todavía con los fantasmas del franquismo, no ha podido o no ha sabido romper barreras para siquiera tener una mínima presencia social.

Pero además, esa hegemonía socialista también se repite en municipios de mayor población que, próximos a la capital, han ido adquiriendo un mayor dinamismo económico y social. En localidades como Dos Hermanas (en torno a 120.000 habitantes) o Alcalá de Guadaira (unos 60.000), la presencia del PP es prácticamente testimonial. El déficit estructural del PP como partido en Sevilla es, pues, evidente.

Así las cosas, la estrategia del PP para estas generales –también habrá autonómicas el 9-M– pasa por apuntalar el voto urbano que le favoreció en las últimas municipales. De ahí la presencia, como cabeza de lista, de Soledad Becerril, alcaldesa de la capital entre 1995 y 1999 y que mantiene aún una buena imagen como gestora entre la ciudadanía hispalense.

Soledad Becerril frente a Alfonso Guerra, dos candidatos que ya lo eran hace más de 25 años; prueba también del inmovilismo que caracteriza a la política andaluza en general y la sevillana, en particular.

Otra baza con la que el PP podría contar para recortar distancias estaría en manos de IU, si la coalición lograse recuperar su hueco en el electorado de izquierdas que el PSOE monopoliza en Sevilla desde hace cuatro años.

Chaves y Arenas suspenden sus actos para preparar el debate de hoy

SEVILLA.– Los candidatos a la Presidencia de la Junta de Andalucía del PSOE, Manuel Chaves, y del PP, Javier Arenas, hicieron ayer un alto en el camino y paralizaron sus actos de campaña para encerrarse con sus asesores en las sedes de ambos partidos y estudiar a fondo el cara a cara que mantendrán esta noche a las 22.00 horas con las cámaras de Canal Sur Televisión como testigos.

El debate tendrá una duración de 75 minutos y cuatro bloques temáticos (Economía, Empleo y Sociedad de la Información; Educación, Salud y Políticas Sociales; Infraestructuras, Vivienda y Medio Ambiente, y Andalucía en el Estado de las Autonomías), precedidos de una introducción de cada candidato y un epílogo, que pondrá el punto y final al duelo.

Fuentes del ente público explicaron a Europa Press que el debate, que estará moderado por la periodista Esther Martín, dará comienzo a las 22.00 horas, si bien la conexión se iniciará diez minutos antes para mostrar la llegada al plató de los candidatos y analizar los momentos previos al enfrentamiento político.

La idea de ambos partidos es adaptar el escenario en el que se celebró el pasado martes el debate a cuatro, de forma que, en lugar de una mesa para cada candidato, haya una sola siguiendo el modelo aplicado en el debate cara a cara entre los candidatos de PSOE y PP a la Presidencia del Gobierno, José Luis Rodríguez Zapatero y Mariano Rajoy, respectivamente.

Debate a cuatro

Socialistas y *populares* ya acordaron el pasado 15 de febrero celebrar un cara a cara entre Chaves y Arenas el domingo 2 de marzo, sin concretar más detalles, tras el debate a cuatro, en el que también intervinieron Diego Valderas (IULV-CA) y Julián Álvarez (CA), celebrado el pasado martes en Canal Sur Televisión.

El candidato de Coalición Andalucista (CA) a la Presidencia de la Junta de Andalucía, Julián Álvarez, anunció que los servicios jurídicos de su partido han presentado un recurso en el que le solicitan a la Junta Electoral Andaluza (JEA) que suspenda la emisión del cara a cara en la televisión autonómica. Argumentan «falta de pluralismo político y de neutralidad informativa».

En declaraciones en Carboneras (Almería), el líder andalucista criticó que Arenas «haya tragado» con las condiciones del PSOE para la celebración de este debate, al tiempo que consideró que un debate «de verdad» es aquel en el que se enfrenta «el pasado y el futuro» y no «solamente el pasado», como, a su juicio, ocurre en este caso.

También plantea que se programen debates idénticos entre los candidatos de CA, Julián Álvarez, y del PP, Javier Arenas; y entre el candidato de CA y el candidato del PSOE, Manuel Chaves.

ALFONSO GUERRA (PSOE)

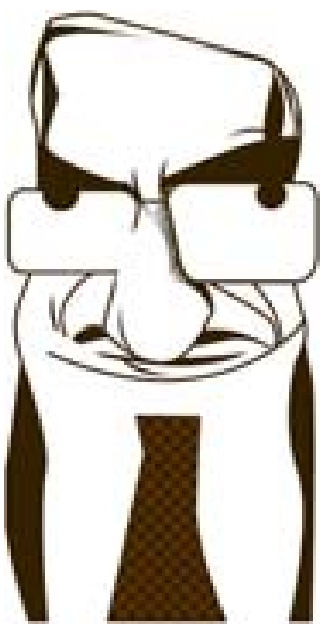
Un lugar indiscutible para un candidato distanciado de la cúpula

J. C. R.

Próximo a cumplir los 68, Alfonso Guerra repetirá una vez más como cabeza de lista al Congreso por Sevilla. Lleva siéndolo desde hace más de 30 años.

Resulta paradójica la situación de Alfonso Guerra en el PSOE de Sevilla. Es, sin duda, el político más carismático del partido y, sin embargo, la cúpula dirigente le vuelve la espalda. Sus diferencias con Manuel Chaves son insalvables, y eso que en la última legislatura ha tenido que pilotar, desde la Comisión Constitucional del Congreso, el debate de uno de los principales proyectos auspiciados por el presidente de la Junta, la reforma del Estatuto andaluz.

El pasado domingo, el PSOE sevillano celebraba su acto central de campaña en la localidad de Dos Hermanas. Zapatero y Chaves actuaban como oradores estelares. Alfonso Guerra, cabeza de lista por Sevilla, no tenía hueco ni como telonero.



El partido le ha programado 18 mítines, todos en la provincia, ninguno en la capital. Con Chaves no coincidirá nunca. Ninguno de los dos lo desea.

SOLEDAD BECERRIL (PP)

La apuesta de Arenas para consolidar el voto urbano

J. C. R.

Buena parte de las posibilidades del PP en Sevilla pasan por consolidar el voto urbano que le respaldó en la capital en las últimas elecciones municipales, de mayo de 2007. El partido se impuso en número de votos, si bien la coalición PSOE-IU pudo mantener el gobierno local.

Pensando en apuntalar ese voto urbano que le permitiría recortar distancias con el PSOE, el presidente del PP, Javier Arenas, ha pensado en Soledad Becerril. Ya llegó a pensar en ella como posible candidata a la Alcaldía de la capital, de la que fue alcaldesa entre 1995 y 1999, pero la propuesta no cuajó.

Ahora, Arenas ha conseguido recuperarla como cabeza de lista al Congreso, pensando, precisamente, en la buena impronta que como alcaldesa dejó entre los sevillanos.

Soledad Becerril, de 63 años, fue ministra de Cultura con el Gobierno de UCD, la primera



ILUSTRACIONES: JORGE ARÉVALO

mujer que se sentaba en el Consejo de Ministros desde la II República. En esta última legislatura, pasó por el *retiro* que para muchos políticos es el Senado.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M / *La confrontación de los radicales*

Dos detenidos en San Sebastián tras un acto falangista boicoteado por los 'abertzales'

La Ertzaintza tuvo que cargar mientras 30 ultras celebraban «la españolidad de las Vascongadas»

ESTER BERDOR

SAN SEBASTIÁN.– La presencia de la Falange Española ayer en San Sebastián en un acto político autorizado elevó la tensión en las calles, con disturbios provocados por simpatizantes de la izquierda *abertzale* que, tras protestar por su celebración, cruzaron contenedores y lanzaron piedras contra la Ertzaintza. Los efectivos policiales detuvieron a uno de los participantes en el mitin ultra y a otro joven que participó en los incidentes.

Una treintena de personas venidas desde Madrid, Málaga y Guadalajara, entre otras zonas, se congregaron en la donostiarra plaza de Pío XII para «celebrar la españolidad de las Vascongadas». La sombra de los graves altercados que se produjeron el pasado 12 de octubre, cuando este mismo partido intentó manifestarse en San Sebastián, se cernía ayer sobre las calles de la ciudad.

La concentración del partido ultra estaba prevista para las 13.00 horas. Sin embargo, desde las 11.00 horas la Ertzaintza vigilaba la zona y una hora antes de que diese comienzo la manifestación requisaron varios bates de béisbol a los falangistas que aguardaban en la cafetería del Hotel Amara. Mientras la Ertzaintza precintaba la plaza y sellaba todas las papeleras contiguas, decenas de simpatizantes de la izquierda *abertzale* que portaban *ikurriñas* se acercaron y rodearon la rotonda de Amara y la plaza de Pío XII al tiempo que gritaban consignas en contra de los manifestantes.

Antes de la hora prevista, y en vista de la contramanifestación que se estaba generando, cada uno de los falangistas, en su mayoría varones, tomó una bandera, bien española o bien de la Falange, y comenzaron a corear lemas en favor de la «unidad nacional», iniciando la concentración antes de lo esperado. Para entonces, la policía ya había cargado contra los *abertzales* que, en su huida, volcaron dos contenedores y lanzaron piedras contra los agentes.

Durante el acto, los falangistas desplegaron una enorme bandera española y gritaron en contra de los presos etarras. Entre los manifestantes se encontraba el histórico militante ultraderechista Ricardo Sáenz de Ynestrillas y el actual presidente del partido, Manuel Andrino. El acto falangista finalizó con el canto del *Cara al Sol*, al que los contramanifestantes respondieron coreando el *Eusko Gudariak*.



Un agente de la Ertzaintza retienen en el suelo a uno de los participantes en los disturbios de ayer en San Sebastián. / JUSTY

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Vea las imágenes de los disturbios entre falangistas y 'abertzales' en San Sebastián.

Radicales atacan dos sedes del PSE y una estación de tren

E. B.

El PSE fue ayer objetivo de la rabia más inútil de la violencia callejera. Dos Casas del Pueblo, la de la localidad guipuzcoana de Tolosa y la del municipio navarro de Barañain, fueron atacadas por encapuchados. Además, en la estación de Eusko Tren de Deusto ardieron dos máquinas canceladoras que, según la compañía ferroviaria, supondrán un coste de 60.000 euros.

Óscar Renedo, concejal socialista del Ayuntamiento de Tolosa, condenó ayer el «atentado». Al parecer, la fachada de la casa del pueblo apareció con pintadas en negro y verde en las que se podía leer *Os vamos a botar de Euskal Herria, fascistas* y *Fraude no*.

Por la participación, contra ETA

BELÉN FERRERAS

BILBAO.– Los partidos nacionalistas vascos reforzaron ayer su campaña contra la abstención que promueve ANV, especialmente después de que ETA confirmarse su tutela sobre la izquierda *abertzale* al sumarse a la petición a sus bases de que no vayan a votar el próximo 9 de marzo.

Los emplazamientos a los ciudadanos a que acudan a las urnas fueron constantes en todas las intervenciones de los políticos en sus actos de campaña.

El presidente del PNV, Iñigo Urkullu, no dudó de que ETA «pretende apropiarse de toda la abstención» que se produzca el 9-M y, además, «señalar» a aquéllos que vayan a votar. Urkullu se mostró seguro de que el día de las elecciones habrá gente «de ese mundo» que estará «identificando» a los que vayan a votar. «Aun cuando no tengan apoderados o interventores en los colegios electorales, seguro que hay gente identificando» quién acude a votar y quién no lo hace, dijo.

«En este país sabemos que todos los que no pensamos como ETA estamos marcados», lamentó. El presidente del PNV criticó además la demostración de que la izquierda *abertzale* sigue siendo «rehén de la propia organización terrorista, que es la que marca los postulados políticos».

Precisamente el PNV, en su intento de neutralizar en la mayor medida posible la abstención y evitar así la apropiación de la misma por parte de la izquierda *abertzale* y de la banda terrorista, se valió ayer del apoyo social a la oficialidad de las selecciones oficiales vascas para pedir el voto.

Por su parte, el presidente de Eusko Alkartasuna, Unai Ziarreta, aseguró que «buena parte del futuro de este pueblo se juega en el Congreso de los Diputados y en el Senado y hay que llevar el debate de la independencia y de la conveniencia de seguir formando parte del Estado español al corazón del Reino», afirmó. «La solución no es quedarse en casa viendo la televisión».

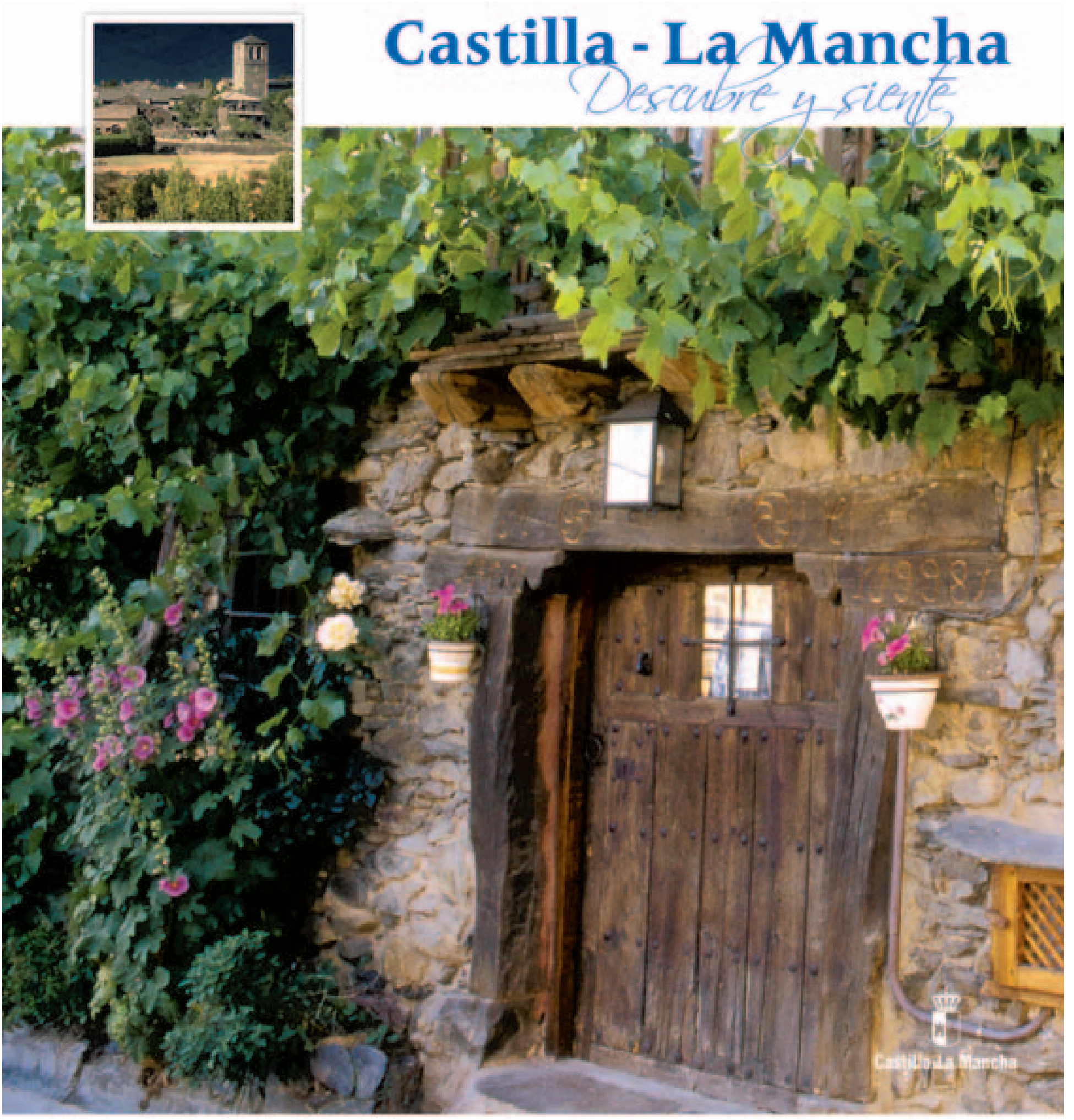
Ziarreta aseguró que EA va a ser «la única formación *abertzale* independentista en Madrid», por lo que instó a «llenar las urnas de votos independentistas, de votos a EA».

Por su parte, el líder de EB, Javier Madrazo, afirmó que el comunicado de ETA pidiendo la abstención pone de manifiesto su «fanatismo e intolerancia» y aseguró que la «soledad» de la banda es «absoluta».

El secretario general del PSN y cabeza de lista al Senado por Navarra, Carlos Chivite, ingresó ayer en la UCI del Hospital de Navarra con pronóstico muy grave tras sufrir una hemorragia cerebral.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Castilla-La Mancha
Descubre y siente

www.turismocastillalamancha.com

CUENCA
desde **62,40€**
MARZO - Hotel 3*
Precio por habitación y noche.

GUADALAJARA
desde **90,95€**
MARZO - Hotel 3*
Precio por habitación y noche.

902 200 400 | barceloviajes.com | En tu Barceló más cercano

Barceló
VIAJES

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES 9M



ANTONIO HEREDIA

CANDIDATOS CON MIGA

IÑAKI ANASAGASTI / PNV / VIZCAYA

«El Rey vivió cinco años en Donosti y no aprendió euskera»

PEDRO SIMÓN

MADRID.– Lo bisbiseaban por lo bajinis las señoras de la limpieza más juancarlistas y ponían cara de inspector Clouseau los policías de la puerta cada vez que lo veían pasar: Iñaki Anasagasti no tiene colgada una foto de los Reyes en su despacho de secretario primero de la mesa del Senado. «Ahí va. Es él».

Costó varios avisos, recordarle lo que dice la ley y hasta recibió una visita de los agentes, pero al final hubo retrato, vaya que si lo hubo.

Está sobre una mesita, al lado contrario del busto de Sabino Arana. Los Reyes, Froilán, Irene, el otro nieto y el de más allá... «Vinieron los policías a ver si había puesto el retrato, se miraron y se fueron sin rechistar», sonríe. Nos lo enseña orgulloso. En un marco ramplón está la Familia Real, sí... Pero a todos les ha pintado una *txapela* XXL.

Pregunta.– Señora Ana Sagasti, está usted hecha todo un hombre...

Respuesta.– Perdón... ¿Qué?

P.– Que se la ve hecha todo un hombre...

R.– Ah, ¿por lo de Ana y Sagasti? Bueno, a mí más que confundirme con una señora me han confundido con otra gente. Hace unos años, en un hotel de Madrid, me llamaron para decirme que tenía que bajar al *hall*, porque salía la excursión a El Escorial. Yo les dije: «Pero, oiga, ¿y esta qué excursión es?». Y ellos: «¿Pues qué excursión va a ser? La de su grupo». «¿La de mi grupo?». «Sí, sí, se van los japoneses ya, señor... ¿O no es usted el señor Nagasaki?».

P.– ¿Es tan desternillante el Senado como parece?

R.– No sé lo que parece. Pero yo, que he estado en el Congreso, he de decir que la capacidad de control del Senado es la misma que allí. Lo que pasa es que los periodistas son muy vagos y en vez de venir al Senado prefieren que la noticia se produzca en el Congreso.

P.– En 1976, Fraga ordenó detenerle a usted. ¿Han hablado de lo suyo?

R.– Fraga era ministro de Gobernación y nosotros andábamos preparando el Aberri Eguna. Cuando bajábamos al sótano de la casa nos abordaron cinco policías y estuve tres días en el *secadero*... No he hablado de lo nuestro con Fraga... Tiene ochenta y tantos años. Yo le veo más como mayor que como político.

P.– Como antimonárquico, ¿qué hacemos con los cuentos de princesas?

R.– Lo más bonito es que los cuentos de princesas son verdad. Y los cuentos de la actual Familia Real no.

P.– ¿Me da un titular del Rey que no haya salido nunca?

R.– El Rey vivió cinco años en Donosti y no aprendió euskera.

P.– Como nacido en Venezuela, ¿por qué no se calla?

R.– Es en lo único en que estoy de acuerdo con el Rey, en el «por qué no te callas» que le dijo a Chávez. Cuando Chávez vino al Senado me preguntó que cuánto hacía que no iba a Venezuela. Le respondí: «Los mismos años que los que es usted presidente». Me miró así y me dijo: «¿Por qué?». Le solté: «Entienda usted la respuesta». «Pues tiene que ir para que vea cómo ha cambiado». Terminé con una frase: «Sí, pero no a mejor». Ahí se acabó la charla.

P.– ¿Echa en falta las hostias del señor Setién?

R.– A mí me gusta la gente con personalidad, y Setién tiene mucha personalidad, por lo tanto le añoro.

P.– ¿Gora España?

R.– Sí, ¿por qué no? Abajo nada. Es el tiempo el que se ocupa de bajar las cosas. Desgraciadamente todas.

P.– Usted, que estudió en los marianistas, ¿qué aprende de Mariano?

R.– Es una persona con sentido del humor, fundamental en política, relativiza mucho las cosas y, si no tuviera la guardia pretoriana que tiene, sería un tipo con el que se podría hablar.

P.– ¿A qué sabe España en una sociedad gastronómica de, pongamos, Zarautz?

R.– España en euskera significa labio. Y un beso en los labios sabe muy bien.

P.– ¿Cuál es el apellido vasco más largo que conoce?

R.– Iturrigorribeitiagabigoeaskoa. Nosotros tuvimos un compañero diputado que se llamaba Gatxagaetxeberria, y la gente le llamaba *Gatxagaetcétera*.

«Fernando Savater es un mocoso intelectual, no hay más que verle la cara»

PERFIL EN TELEGRAMA

Nació en Venezuela, trabaja en Madrid y es vasco del mismo Bilbao. Stop. Fue diputado durante 18 años. Stop. Desde la pasada legislatura va de senador.

MI PORRA

● «Tendremos siete diputados y siete senadores. Los enanitos le hicieron un buen trabajo a Blancanieves».

P.– Compañero de pupitre de Savater, ¿quién pegaba más mocos debajo del pupitre?

R.– [Enérgico] Él. Porque además no hay más que verle la cara. Es un mocoso intelectual. Hay que decir que su verdadero nombre es Fernando Fernández Savater, eh. Que quede claro. Y hay más: Savater en catalán significa zapatero. Él siempre prefiere Zapatero antes que Fernández, un apellido español que me parece fantástico.

P.– Tener un hijo llamado Iker y que sea del Real Madrid, ¿le saca de sus casillas?

R.– Era del Madrid por Iker Casillas. Pero los niños son como un pollito. Cuando salen del cascarón y no abren los ojos son del Real Madrid, pero cuando crecen y piensan son del Athletic del Bilbao. El mío ya lo es. Si no fuera así no le daría de comer ni paga de los domingos.

P.– ¿Se queda en algo pequeño su partido sin la *v*?

R.– No. Porque siempre está estirándose.

P.– Decía Sabino Arana: «El vizcaíno es de andar apuesto y varonil; el español o no sabe andar o si es apuesto es de tipo femenino». ¿Lo suscribe después de ver moverse al fotógrafo?

R.– No. Pero las burradas que soltaba Arana eran respuesta a las burradas que le decían a él. Contestaba burradas a burradas. Decían: «El pueblo vasco debe desaparecer». «Los vascos sólo saben comer chorizo»... La pena es que los medios sólo ponen lo malo que salía de su boca.

LA PREGUNTA DEL INTERNAUTA

● CARLOS BENEDITO LOZANO. «No entiendo por qué nos obligan a pagar un canon por supuestas copias personales. Si no lo quitan, no entiendo que no prohíban los sistemas anticopia de las discográficas»

▶ «¿Por qué tantas incongruencias para compensar a la SGAE?»

PP. El PP cree que el canon digital impone un gravamen indiscriminado sobre los soportes y dispositivos digitales con independencia del fin para el que vayan a ser utilizados por los usuarios. Por eso se ha comprometido a eliminarlo, al tiempo que promoverá sistemas más justos para compensar los derechos de autor basados en el uso efectivo de las obras y en las tecnologías para facilitar su explotación legítima por parte de sus creadores. En este sentido, creará la Agencia Nacional de Propiedad Intelectual para arbitrar un mecanismo justo de compensación consensuado entre creadores, productores, operadores de telecomunicaciones, industria y consumidores y usuarios.

PSOE. Consideramos que el canon puede no ser una solución perfecta, pero creemos que hasta el momento es la más idónea para dar solución a las necesidades de creadores y usuarios. Es una solución temporal y su regulación debería realizarse a nivel europeo. Una sociedad avanzada debe apoyar y proteger a los creadores. La industria cultural mueve un importante número de puestos de trabajo; si las creaciones circulan y pueden ser copiadas de manera indiscriminada, los autores deben recibir una compensación. Además, en la mayoría de los países de la UE existe una compensación a la copia privada, que no es contradictoria con el desarrollo de la Sociedad de la Información.

IU. El derecho a percibir una cantidad por la creación audiovisual nos parece adecuado, al igual que se hace con cuestiones más tangibles. Si bien es verdad que la gestión de ese cobro no debe realizarse por una entidad privada, como lo hace ahora la SGAE, sino desde lo público. Por último ese cobro no puede generalizarse a todo tipo de formatos y ser indiscriminado porque se convierte en injusto. Es necesario un esfuerzo de consenso para reformarlo y profundizar en alternativas como el *copyleft*.

elmundo.es

▶ **Participe:**
Envíe su pregunta a los partidos políticos.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Copia para FOBESA (0001-001) (verena.samson@snet-electricite.fr)

EL MUNDO Y LA SEXTA LE DEL FUTURO

SINTONIZADOR TELEVISIÓN DIGITAL TERRESTRE

CONSIGA CON EL MUNDO UN SINTONIZADOR TDT Y DISFRUTE YA DE TODOS LOS CANALES DE LA TELEVISIÓN DIGITAL

Ya no tiene excusas, ha llegado el momento definitivo para pasar a la televisión digital, a la nueva televisión. Podrá disfrutar de más de 30 canales.



tdt televisión digital terrestre

CARACTERÍSTICAS
TÉCNICAS

- 2 euroconectores
- Salida coaxial para audio digital S/PDIF
- Menú OSD Multilenguaje
- Guía de canales
- Dispone de EPG (Electronic Program Guide) para consultar la parrilla de programación del canal de TV
- Control parental para bloquear el acceso a canales
- Juegos incluidos: Tetris, Buscaminas y Gomoku
- Menú personalizable (transparencias, bordes...)
- Compatible NTSC/PAL/AUTO
- Incluye mando a distancia
- Incluye calendario



EXPO ZARAGOZA 2008

Distribuido en: BEEP

i-Joy

REGALAN LA TELEVISIÓN

GRATIS*

sintonizador televisión digital terrestre

TAMAÑO REAL

DOMINGO 9 DE MARZO LA CARTILLA

Sólo 20 cupones

* Sólo deberá abonar 3,95 € en concepto de manipulación y transporte

Colabora: laSexta

DOMINGO 9 LA CARTILLA

EL MUNDO

www.elmundo.es/promociones
Teléfono de atención al cliente
e información de suscripciones 902 99 99 46

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

MANIFESTACIÓN EN MADRID / El mundo rural se moviliza en una protesta «apolítica» contra la Ley del Patrimonio Natural / El sector amenaza con volver a la calle si el partido que gane el 9-M no la modifica

Decenas de miles de cazadores de todas las ideologías rechazan las medidas «confiscatorias» de Narbona

Viene de **primera página**

Su único objetivo: dejar claro al Gobierno de turno que el mundo de la caza no se va a doblegar ante ninguna Administración Pública, ya sea socialista o *popular*. Y es que las últimas medidas que ha tomado Narbona en materia de protección de la naturaleza terminaron por agotar la paciencia del más de un millón de personas que pertenecen a este sector.

En poco menos de una hora, el paseo de la Castellana de Madrid se convirtió en una auténtica montería. Los organizadores hablaban de 700.000 manifestantes. La Policía Nacional los redujo a 40.000. Cifras aparte, lo cierto es que decenas de miles de cetreros, arqueros, halconeros, galgos y rehalas colapsaron el paseo. No faltó ni el halcón maltés que Malta regaló al Rey.

Bajo el lema *Por el campo, la caza y la conservación*, todos salieron a la calle para exigir a la ministra que modifique la Ley del Patrimonio Natural y la Biodiversidad por ser «ambigua, intervencionista y confiscatoria» con el mundo de la caza. La norma amplía la prohibición del uso del plomo en las zonas de humedales de la Red Natura 2000 y se entromete en los derechos de los agricultores y propietarios de cotos y fincas.

Allí estaba también Candelario, un pueblo de Salamanca, de apenas 1.200 habitantes, que vive de la actividad cinegética. Más atrás, Gaspar Malía, presidente de los guardas de cotos de Andalucía. «Nos pisotean», denunció. Detrás, Mariano García, presidente del Club Flecha Negra, una de las mayores asociaciones de arqueros de España. «Ya es hora de que nos atiendan», advirtió.

> «La ministra quiere acabar con la vida natural», denunció el empresario Juan Abelló

Entre ellos, Paulino, de Toledo, un rehalero votante del PSOE, que quiso transmitirle a Narbona que «ha hecho mucho daño a los cazadores». O Jesús, un cazador alicantino votante del PP, que no dudó en advertir de que «aquí hay mucha gente que sólo depende de un sueldo». Lo que completó con: «Esto es una manifestación apolítica, donde no nos acordamos del 9 de marzo, sino de que se ha hecho una ley sin pedir opinión a los afectados».

María José del Rey, una vecina de Madrid, se unió a la protesta para apoyar al sector y dejar claro al Gobierno que «es una vergüenza». Roberto Ruiz, un galguero, fue más crítico y advirtió a José Luis Rodríguez Zapatero de que «los cazadores le van a dar un voto de castigo».

«La repercusión que tenga contra Zapatero es lo que la gente pueda sentir a partir de este acto», apostilló José Enrique Sánchez, presidente de la Federación de Caza de Canarias. Hasta el empresario Juan Abelló se manifestó. «La ministra quiere acabar con la vida natural de este país», denunció. Además estaba el eurodiputado del PP Luis de Grandes.

Junto a ellos, banderas de casi todas las comunidades autónomas y de países de la Unión Europea, así como la de España. No se oyeron gritos increpando a ningún partido político, ni a ningún personaje público en concreto. El único nombre que resonó fue el de la ministra Narbona, que se convirtió en la diana de las críticas de los asistentes.

Después de más de hora y media de recorrido, la manifestación se enfrentó a la puerta del Ministerio que dirige Narbona, donde sólo aguardaban varios agentes de la Policía Nacional. La ministra prefirió «mandar zorras disfrazadas», al menos así lo consideró el presidente de Asaja, Pedro Barato, uno de los convocantes de la protesta, junto con la Real Federación Española de Caza.

Un activista disfrazado de zorro y ocho miembros de la asociación en defensa de los animales Equanimal intentaron reventar la marcha al grito de «cazar es asesinar». Pero el boicot cayó en saco roto y los portavoces del sector pudieron despacharse a gusto contra Narbona.

«La señora Narbona ha sido muy torpe, no tiene ni idea y hay que echarla a la calle. Si el PSOE gana las elecciones, no la queremos de ministra», en palabras del presidente de la Real Federación Española de Caza, Andrés Gutiérrez. «Somos un ejemplo de pluralidad política, así que después de hoy, allá cada uno con su voto», apostilló.

> «Allá cada uno con su voto», advierte el presidente de la federación de caza

«Aquí no nos traen las siglas de ningún partido político», advirtió Barato, «la política está en que cambien esta ley, que atenta contra lo más intrínseco de España: su gente y su territorio». «Hoy es el día de la reflexión de las instituciones para con la caza», puntualizó Sarasketa, quien no dudó en exigir «desenmascarar a esos políticos de vía estrecha y doble moral». A ellos se unió el presidente del Consejo Internacional de la Caza, Dieter Schramm, que aplaudió «la demostración de los cazadores españoles».

La protesta concluyó con un rotundo «¡Viva la caza!», no sin antes advertir al ganador del 9-M de que si no modifica la ley antes de que empiece la temporada (septiembre), volverán a salir a la calle.



Decenas de miles de cazadores en la manifestación contra Cristina Narbona, ayer, en Madrid. / JAIME VILLANUEVA

La ministra dice que van «contra el Gobierno»

MADRID.– La ministra de Medio Ambiente cambió ayer su despacho en el Ministerio por un mitin del PSOE en el distrito madrileño de Carabanchel. Cristina Narbona aprovechó la ocasión para contestar a los cazadores que se congregaron a la puerta de su Departamento. Narbona insistió en que la manifestación tenía como fin ir «contra el Gobierno» y añadió que se ha hecho «una interpretación errónea» de la Ley de Protección Natural y la Biodiversidad. Se trata de una norma «a favor de nuestra riqueza natural, que, entre otras cosas, permite que haya caza», apuntó.

Narbona explicó que las reivindicaciones de los manifestantes son el resultado de los problemas surgidos entre las comunidades autónomas, y dijo que el Ejecutivo ha pretendido «impulsar el diálogo entre todos los responsables que tienen la competencia de la caza en cada región», informa Europa Press.

Por su parte, la secretaria de Medio Ambiente y Desarrollo Rural del PSOE, Soraya Rodríguez, aseguró que la manifestación forma parte de la «estrategia de mentira y crispación» del PP. A través de un comunicado, instó a los convocantes a explicar por qué se manifiestan a una semana de las elecciones «poniendo como excusa» una medida aprobada por el PP en 2001 –la prohibición del plomo en humedales–. Es «absurdo» manifestarse contra una ley que cuenta con «el respaldo de las principales organizaciones agrarias, sindicatos y ecologistas». El PSOE anunció también que estudia denunciar a la Comunidad de Madrid por «utilizar medios públicos» para publicitar la manifestación.

elmundo.es

▶ **Vídeos:**
Vea las imágenes de la manifestación de los cazadores y de la respuesta de la ministra Cristina Narbona.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

MANIFESTACIÓN EN MADRID / *Los cazadores, contra Narbona*

Los santos inocentes

RAFAEL MARTÍNEZ-SIMANCAS

El campo, cuando llega a la ciudad para quejarse, suele hacer mucho ruido y se hace notar, pero esta vez era algo más contundente que el desfile de ovejas merinas que una vez al año toman la calle de Alcalá como parte de la Cañada Real. La Castellana recuperó el color verde y marrón que tuvo hasta que el gobierno de **Azaña** le encargó a **Secundino Suazo** urbanizar los altos del antiguo hipódromo: halcones, colleras de galgos, codornices en jaula y realas transformaron el asfalto en vereda. A una semana de las elecciones, a la ministra **Narbona** se le cayó *Los santos inocentes* de la estantería y los personajes de **Delibes** echaron a caminar por Madrid. Igual le hubiera convenido a la ministra no menear la estantería y atender las demandas de los cazadores. La Policía había estimado que ocuparían un lateral y la muchedumbre cortó la avenida porque eran más de los inicialmente previstos. Numerosos autobuses aparcados en la zona del Bernabéu delataban el origen rural de los viajeros. Luego, al escucharles hablar, te dabas cuenta de sus abiertos acentos de campo.

Por delante, cuatro tractores que hacían las funciones de una acorazada agraria a revoluciones lentas, y detrás del olor a gasoil una interminable infantería de variopinto pelaje, desde un aristócrata de la escopeta como **Dieter Schramm**, (un señor de pelo blanco y cazadora austriaca que luce bigote prusiano y que encajaría en una revisión de *La Escopeta Nacional*), a **Ismael Tragacete**, leyenda viva de la caza española, el *Fernando Alonso* de los cotos.

Si el campo es de jornaleros, cortijeros y señoritos, la Castellana igual pero mezclados en singular procesión laica un sábado por la mañana. Señoritos de casino como el marqués de Griñón, que debía experimentar por primera vez en su vida lo que es una manifestación, de ahí su desoriente, y gente estupenda de las que tienen al verde por el color de la elegancia, mezclados con una amplia mayoría de peones de la caza, esos que trabajan donde el señorito se divierte.

En silla de ruedas iba un viejo guarda rural que denunciaba el abandono secular del mundo agrario siendo él una de sus víctimas. Había muchos rostros curtidos por el viento y el sol, gente humilde que no puede ocultar su inocencia después de varias generaciones unidas a la tierra por un cordón umbilical invisible pero cierto. Ellos, los que se bautizan con los nombres del antiguo santoral romano: Plinio, Sandalio, Indalecio. Ellos, los que tienen muy claro que Dios hizo al hombre de barro porque las manchas de sus botas así lo delatan. Ellos, los que bebían cerveza a morro y miraban la ciudad con la curiosidad de un Tarzán de permiso. También, alguna *pitita* de las que llevan al caniche atado con una correa con los colores de la bandera de España. En las manifestaciones, como en el campo, se mezclan las distintas especies que forman un mismo ecosistema. Incluso un señorito vestido de *Cocodrilo Dundee* que habría llegado hasta la puerta del Ministerio de Medio Ambiente saltando de liana en liana (mucho más fetén que bajarse del metro en la parada de Ríos Rosas). La caza, como primera actividad social que fue capaz de crear el ser humano, mantiene su estructura desde los tiempos de Atapuerca.

Lo más llamativo era el desfile de los alabarderos, arqueros y cetreros. Al frente, **Emilio Mora**, que iba vestido de mosquetero de pantalón blanco, botas negras y vistosa casaca azul (el terno se complementa con espada pero no les dejaban llevar armas por si se viera en la obligación de defender a alguna princesa en apuros). El cardenal **Richelieu** no hubiera desentonado entre ellos. Con los halconeros, **Diego Pareja-Obregón**, hijo del que fuera compositor de sevillanas, **Manuel Pareja-Obregón**, al que **Carlos Saura** dedicó una parte de su película *Sevillanas*, y que fue nieto del torero '**Espartero**'.

Esa mezcla popular de apellidos, sangres y dinastías también se notaba en las realas de podencos campaneros de ojos azules que llevan un hierro en el lomo grabado a fuego, unos animales dignos de novela de **Tolkien** y ante cuya presencia puedes experimentar el miedo del jabalí acorralado. O en los mastines con cruce de grifón y podenco que un joven manejaba con la voz. Leyó el manifiesto el periodista **Antonio Pérez Henares**, *Chani*, que dedicó su libro *Nublares* a su perro Lord Jim. *Chani* está convencido de que el perro le agradeció la dedicatoria y ha leído la obra «varias veces».

Un buen día para Caperucita pero un mal día para ser el lobo, un grupo de ocho ecologistas con mono rojo y careta de zorro le gritó a la comitiva: «¡Cazar es asesinar!», pero la policía les retiró a tiempo para evitar males mayores. Es cierto que había muchos cazadores pero no portaban armas, ni los arqueros una triste flecha; no olía a pólvora en el humedal de Narbona. Y entre la multitud, en el anonimato del verde y el marrón, seguro que estaban Azarías, el personaje de la novela que repetía «Milana bonita», Paco *el bajo* y la Régula. Tienen muchas cosas que contar de lo que vieron en Madrid cuando vuelvan al cortijo de la Jara.

«Si el campo es de jornaleros y señoritos, la Castellana igual pero en procesión laica un sábado de mañana»

«Un grupo de ecologistas gritó a la comitiva: 'Cazar es asesinar', pero la Policía lo retiró a tiempo»



Un peón de caza sopla por su caracola, ayer, delante de las torres del polígono financiero de Azca, en Madrid. / PEDRO ARMESTRE / AFP



Un cazador, llegado a la capital con su ave de cetrería, durante la protesta que recorrió la ciudad. / JAIME VILLANUEVA



Ecologistas, ayer, protestando contra la manifestación. / J. V.



Un perro de caza, con su dueño al fondo. / J. V.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES EN LA IGLESIA / *El futuro de la Iglesia católica*

Las urnas episcopales apuestan por la continuidad

Los obispos eligen a partir de mañana a su directiva y todo indica que Blázquez conseguirá su segundo mandato

JOSÉ MANUEL VIDAL

MADRID.– Son 78, se sientan en escaños en un aula semicircular y van a elegir a los máximos responsables de sus órganos colegiales. Pero ahí terminan las semejanzas de las elecciones episcopales con las políticas. Sin partidos ni candidatos ni debates ni programas, los prelados españoles elegirán, a partir del próximo lunes, a su cúpula directiva. Sin luchas de poder y en clave de servicio y de continuidad. Todo indica que Blázquez conseguirá su segundo mandato al frente de la Conferencia Episcopal. Aunque un grupo importante de prelados apuesta por el regreso del cardenal Rouco Varela.

«En tiempo de turbación no hacer mudanza». La célebre frase de San Ignacio va a marcar estas elecciones episcopales. Porque ciertamente los tiempos son duros para una institución humano–divina, como se define a sí misma la Iglesia. Por humana, participa del enfebrecido clima electoral español y se encuentra en el ojo del huracán político desde hace varias semanas. Por divina, sus claves, sus tiempos, sus ritmos y sus programas son teológicos.

Como suele decir monseñor Sebastián, arzobispo emérito de Pamplona, «persecuciones como ésta ya las hemos vivido, las hemos superado y no nos dan miedo». De ahí que, con sabiduría bimilenaria acumulada, la Iglesia se plantee sus elecciones en clave de continuidad, de normalidad y casi de inercia.

«La paz de la Iglesia no se turba por el ruido exterior. A pesar del barullo político–mediático, estamos en una situación serena y tranquila, que no exige ni requiere un cambio de rumbo», dice un obispo del sector moderado. Porque entre los mitrados no hay partidos, pero sí diferentes talantes. «En el seno de la Conferencia hay distintas sensibilidades, que se expresan en el aula con total libertad, en un ambiente cordial de personas entrañables y cercanas, que no buscan el poder, sino el servicio», explica el arzobispo de Tánger, Santiago Agrelo.

Dentro de la serenidad que proporciona el poder entendido como servicio, los obispos plantean sus elecciones sobre todo en clave interna, pero sin despreciar lo que pasa en el mundo. Hacia adentro, manda la comunión por encima de todo y la colegialidad. No hay nada que moleste más a los obispos que la división interna. La unidad, que teológicamente llaman comunión, prima por encima de cualquier otra consideración. Porque sin comunión de los pastores, la Iglesia se disgrega y no cumple su función.

La otra clave interna es la colegialidad. Porque la Conferencia Episcopal es un órgano colegial sin jurisdicción real en las 66 diócesis españolas. Cada obispo en su demarcación sigue siendo dueño, amo y señor. Y sólo está obligado canónicamente a responder ante el Papa. El presidente de la Conferencia Episcopal no es el presidente de los obispos, sino un simple *primus inter pares*.

Pero la realidad teológica de la CEE tiene que pasar por el tamiz de los medios. Y quieran o no los obispos, la dinámica mediática convierte a su presidente en el *icono*, líder, jefe y cara de la Iglesia española.

Ajeno a esta dinámica, Ricardo Blázquez cumplió su primer trienio al frente del episcopado con prudencia, moderación y poca visibilidad pública. De ahí que el sector más conservador apueste por un liderazgo más fuerte. Sobre todo frente a los ataques del «laicismo radical» del Gobierno. Un liderazgo que, en la práctica, viene encarnando desde hace tres años el cardenal Rouco Varela. Tanto que, en ocasiones, Ma-

La elección del Presidente de la Conferencia Episcopal

Un total de 78 obispos con derecho a voto elegirán al nuevo presidente entre los 66 obispos diocesanos.

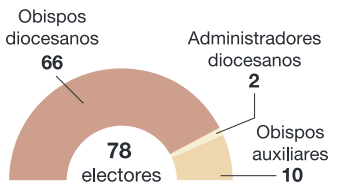
Organigrama: la asamblea plenaria

PRESIDENCIA
Presidente: Mons. Blázquez
Vicepresidente: Cardenal Cañizares
↓
COMITÉ EJECUTIVO
↓
COMISION PERMANENTE
↓
SECRETARIO GENERAL
Monseñor Martínez Camino
↓
COMISIONES EPISCOPALES
(Dirigidas por presidentes)

Apostolado seglar	Mons. Barrio Barrio
Clero	Mons. J. Villaplana
Doctrina de la fe	Mons. García Gasco
Enseñanza y catequesis	Mons. Dorado
Liturgia	Mons. López Martín
Medios de comunic. social	Mons. J. del Río
Migraciones	Mons. Sánchez
Misiones y coop. iglesias	Mons. del Hoyo
Pastoral	Mons. Catalá
Pastoral social	Mons. Omella
Patrimonio cultural	Mons. Ajenjo
Relac. interconfesionales	Mons. González Montes
Seminarios y universidades	Mons. Vives
Vida consagrada	Mons. Sanz Montes

FUENTE: Conferencia episcopal y agencias

Obispos con derecho a voto



Las votaciones se hacen por papeletas y son precedidas de votaciones de sondeo.

De no ser reelegido, Blázquez sería el segundo presidente de los obispos que no repetiría mandato



D.S. / **EL MUNDO**

Todos los presidentes

1966-1969
Card. Fernando Quiroga Palacios, Arz. de Santiago de Compostela

1969-1971
Mons. Casimiro Morcillo González, Arzobispo de Madrid

1971-1981
Card. Vicente Enrique Tarancón, Arzobispo de Madrid

1981-1987
Mons. Gabino Díaz Merchán, Arzobispo de Oviedo

1987-1993
Card. Ángel Suquía Goicoechea, Arzobispo de Madrid

1993-1999
Mons. Elías Yanes Álvarez, Arzobispo de Zaragoza

1999-2005
Card. Antonio Mª Rouco Varela, Arzobispo de Madrid

2005-
◀ Mons. Ricardo Blázquez Pérez, Obispo de Bilbao

www.volkswagen.es Atención al cliente 902 151 161



Llega una edad en la que todavía tienes edad. Presentamos el nuevo Passat R-Line.

Estás justo en esa edad. La edad que te permite conducir un Passat por fin. Todo un Passat. Fiable, robusto, seguro. Y nadie se extraña. Y estás también en esa edad, la que te permite sentarte al volante de un deportivo. Potente, dinámico, agresivo. Y nadie se extraña. ¿Por qué no disfrutar de ambas cosas, ahora que te ha llegado la edad?
Passat R-Line desde 29.830€*.

Equipamiento de serie: llantas de aleación de 7,5J x 17" Omanyt, tren de rodaje deportivo, altura de carrocería rebajada, parachoques R-Line, molduras y anagramas R-Line, asientos deportivos, faros Bi-Xenon autodireccionables, volante multifunción en cuero, radio CD-mp3, alarma volumétrica y sensor de pérdida de presión de neumáticos, freno de estacionamiento electrónico, Climatronic Bi-zona, control de velocidad Tempomat, sistema de arranque Press&Drive, sensor de lluvia y encendido de luces, asistente de salida en pendiente Auto-hold, ordenador de a bordo Plus, 6 airbags, ABS, EDS, ASR y ESP.

*PVP recomendado en Península y Baleares (IVA, transporte e impuesto de matriculación incluidos).

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES EN LA IGLESIA / *Los 'candidatos'*

drid se convirtió en la encarnación externa de la Conferencia Episcopal. Por ejemplo, en el encuentro de la plaza de Colón del 30 de diciembre de 2007 o la manifestación contra los matrimonios gays, capitaneada por el purpurado madrileño y una veintena de prelados.

Sostienen, además, los partidarios del cardenal de Madrid que la Iglesia está viviendo en España un clima de emergencia ante el acoso socialista. Ante grandes males, grandes remedios, con un líder aguerrido, muy hábil políticamente, con mucha experiencia y con excelentes contactos en el PP.

¿Y si gana Zapatero? En este caso, la opción de Rouco se convertiría en obstáculo. Los socialistas no le tragan y le consideran el «gran manipulador en la sombra». Blázquez, con su talante dialogante, le permitiría a la Iglesia no romper del todo los puentes con los socialistas.

Numéricamente, a Rouco le sobran votos. Muchos obispos son de su cuerda o nombrados directamente por él. Pero, a veces, la aritmética no coincide con la gramática teológica. Porque teológicamente «no reelegir a Blázquez sería hacerle un feo tremendo, que tendría mala explicación pública», dice un obispo conservador. Sería el primer presidente al que sus hermanos no le permitiesen repetir en el cargo. Porque Quiroga Palacios, el primer presidente del episcopado, no quiso optar a un segundo mandato.

Elegir a Rouco expondría a la Iglesia a que se interpretasen sus elecciones en clave de poder: el cardenal que perdió las anteriores elecciones por un voto y que quiere sacarse la espina ahora que puede tener la Presidencia. Y puede conseguirlo, aunque lo más probable es que repita Blázquez. Por comunión, compasión y prudencia política.

Blázquez y Rouco: dos amigos conservadores, frente a frente

J. M. V.

MADRID.– No hay nada más parecido a un obispo que otro obispo. A pesar de que el Gobierno intente contraponerlos, Ricardo Blázquez, el actual presidente del episcopado, y Antonio María Rouco Varela, el aspirante a sucederlo en el cargo, se parecen como dos gotas de agua. Ambos proceden y son hechura de la Universidad Pontificia de Salamanca, donde los dos consiguieron prestigio y puestos relevantes. Rouco fue vicedecano y Blázquez, decano, superando a su amigo, que no rival, por vez primera.

Los dos pertenecen desde siempre al sector conservador del episcopado. Rouco, como canonista de reconocido prestigio y Blázquez, como especialista en Teología fundamental. Aunque muchos hacen pasar por progresista al obispo de Bilbao, la verdad es que no se diferencia doctrinalmente en nada del cardenal de Madrid. Más aún, si Rouco mima a *los kikos*, Blázquez es el teólogo oficioso del Camino Neocatecumenal de Kiko Argüello.

Tras seguir caminos paralelos y regir sedes de alta responsabilidad, se van a enfrentar por primera vez. Porque las pasadas elecciones, Blázquez no le ganó a Rouco (que no salió elegido por un voto para un tercer trienio y tuvo que retirarse de la liza), sino a Antonio Cañizares. Rouco y Blázquez, dos amigos muy parecidos. Los dos son tímidos y retraídos. Quizás lo único que les diferencie es la estrategia a seguir en la dirección de la Iglesia española. Blázquez apuesta por el diálogo y el compromiso, mientras Rouco es partidario de que la Iglesia recupere influencia social. Incluso en la plaza pública. Sin imponer, pero sin dejarse arrinconar.


Ricardo Blázquez.


Antonio María Rouco Varela.

Ni uno ni el otro son grandes líderes carismáticos, pero ejercen como jefes de fila. En el episcopado español, hay dos bloques de obispos sedimentados. El bloque más conservador, dirigido por Rouco y Cañizares, y el moderado, sin líder definido, pero dirigido por Blázquez. Ambos bandos casi se equilibran en número. «Las elecciones van a depender de la mayoría silenciosa e innominada», dice un prelado andaluz. Se trata de obispos centrados en sus diócesis, que casi nunca salen en los medios de ámbito nacional. Obispos sencillos y evangélicos que tienen en su mano la continuidad de monseñor Blázquez. Y que probablemente se la concedan. Porque encaja con su estilo. El obispo de Bilbao se les parece mucho y les ofrece lo que ellos quieren: colegialidad, gusto por la unidad, gestión pública comedida, estilo dialogante, neutralidad política y humildad. Como dice el arzobispo de Tánger, Santiago Agrelo, «Blázquez no tiene ambiciones de poder y presenta un aspecto un poco indefenso, que lo hace cercano». Rouco, en cambio, a muchos obispos les da la sensación de acumular demasiado poder, es más presidencialista y menos neutral políticamente. Blázquez y Rouco, amigos y obispos muy parecidos, obligados a enfrentarse.

García-Gasco alerta de la «emergencia educativa»

VALENCIA.– El cardenal arzobispo de Valencia, Agustín García-Gasco, alertó ayer sobre la actual situación de «emergencia educativa en la enseñanza» e instó a todos los centros católicos vinculados a la Iglesia «a tomar muy en serio el reto de la educación», según fuentes del arzobispado.

Agustín García-Gasco hizo estas manifestaciones durante la inauguración de las asambleas conjuntas que celebraron ayer la Federación de Religiosos de la Enseñanza y Centros Católicos de la Comunitat Valenciana (FERE-CECA-COVAL) y Educación y Gestión (EyG).

El cardenal consideró como «muy preocupantes» los datos referidos a la enseñanza y que atañen al fracaso escolar, violencia en las aulas y adicción a drogas y alcohol entre los jóvenes.

García Gasco pidió a los docentes y a los padres un esfuerzo por «superar la tentación de renunciar a la fe para educar a las jóvenes generaciones» y se refirió a la dificultad de esta tarea debido a «los proyectos ideológicos que pretenden dividir a la escuela católica y manipular la educación».

Durante su discurso, hizo un llamamiento a la fe, que es «fuente de conocimiento», añadió el cardenal García-Gasco, informa Efe.



DDB Barcelona

EURO NCAP FOR SAFER CARS
www.euroncap.com
ADULT OCCUPANT ☆☆☆☆☆

Das Auto.

Gama Passat: consumo medio (l/100 km): de 5,1 a 9,8. Emisión de CO_2 (g/km): de 136 a 233.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Semana Santa

PRECIO FINAL Tasas aéreas incluidas

ISLAS

Hotel Occidental Allegro Oasis * * * * (Costa Teguise)

5 días / 4 noches — *Salida 19 de marzo* — 795 € TI

8 días / 7 noches — *Salida 15 de marzo* — 965 € TI

Hotel Hesperia Playa Dorada * * * * (Playa Blanca)

5 días / 4 noches — *Salida 19 de marzo* — 855 € MP

8 días / 7 noches — *Salida 15 de marzo* — 1.044 € MP

Hotel Gran Meliá Salinas * * * * * G.L.(Costa Teguise)

5 días / 4 noches — *Salida 19 de marzo* — 1.295 € AD

8 días / 7 noches — *Salida 15 de marzo* — 1.870 € AD

Hotel Occidental Grand Fuerteventura * * * * (Jandía)

5 días / 4 noches — *Salida 19 de marzo* — 885 € TI

ISLAS: Precios por persona y estancia en habitación doble. Incluyen: Avión en vuelo especial desde Madrid, tasas aéreas y traslados.

SALUD Y BELLEZA

Thalasia Hotel & Thalasso Center * * * *

4 días / 3 noches — *Del 16 al 25 de marzo* — 272 € AD

Incluye: 3 piscinas marinas, 1 circuito marino, 1 masaje Thalasia y 1 sesión de fitness.

Veracruz Plaza Hotel & Spa * * * *

4 días / 3 noches — *Del 14 al 24 de marzo* — 337 € MP

INCLUYE 1 CENA DEGUSTACIÓN*

Incluye: 3 circuitos hidrotermales, 1 tratamiento de vinoterapia y 1 tratamiento de chocoterapia.

* En el restaurante La Fonda de Alberto (situada a 1 Km) incluyendo traslados de ida y vuelta (Bebidas no incluidas).

Hesperia Balneario de Guitiriz * * * *

4 días / 3 noches — Del 14 al 19 de marzo — 453 € MP

4 días / 3 noches — Del 20 al 23 de marzo — 571 € MP

Incluye: 3 baños descontracturantes, 3 chorros, 3 aplicaciones de barros, 3 masajes locales y 3 accesos al club termal o circuito termal.

Gran Hotel Balneario Blancafort * * * * * GL

3 días / 2 noches — *Del 20 al 24 de marzo* — 508 € AD

Incluye: Copa de bienvenida, acceso al circuito termal Natatorium, acceso libre al área de fitness y 1 tratamiento en el centro termal a elegir entre: 1 masaje parcial con chocolate y bañera de hidromasaje ó 1 ducha Vichy con masaje bajo el agua y bañera de hidromasaje ó 1 peeling corporal de cítricos y bañera de hidromasaje ó 1 hidroflash y bañera de hidromasaje.

SALUD Y BELLEZA: Precios por persona y estancia en habitación doble.



COSTAS

Hotel Portobello 2010 * * * * *

Del 15 al 18 de marzo — 41 € AD

Del 19 al 23 de marzo — 74 € AD

Estancia mínima: 3 noches.

NIÑO* GRATIS

Hotel Beatriz Palace & Spa * * * *

Del 15 al 18 de marzo — 49 € AD

Del 19 al 23 de marzo — 79 € AD

Estancia mínima: 2 noches.

NIÑO* GRATIS

Marriott's Marbella Beach Resort *****

Del 15 al 21 de marzo — 220 € A

Precio por apartamento y noche. Estancia mínima: 7 noches con entrada y salida en sábado.

5 Noches GRATIS Aprovechando Renfe del 10 de marzo

Gran Hotel Elba Estepona & Thalasso Spa * * * * * GL

Del 15 al 18 de marzo — 87 € AD

Del 19 al 22 de marzo — 155 € AD

NIÑO* GRATIS

Hotel Vincci Resort Costa Golf * * * *

Del 15 al 18 y 23 de marzo — 61 € AD

Del 19 al 22 de marzo — 106 € AD

Estancia mínima del 15 al 18 de marzo: 2 noches, y del 19 al 22 de marzo: 3 noches.

NIÑO* GRATIS

Hotel Confortel Islantilla Golf & Beach * * * *

Del 14 al 18 y 23 de marzo — 36 € AD

Del 19 al 22 de marzo — 70 € AD

NIÑO* GRATIS

Estancia mínima del 19 al 22 de marzo: 3 noches.

COSTAS: Precios por persona y noche en habitación doble (excepto en Marriott's Marbella Beach Resort que es por apartamento y noche). *Compartiendo habitación con dos adultos. Consulta edades.

GOLF

Fairplay Golf Hotel & Spa * * * * *

3 días / 2 noches — *Del 14 al 24 de marzo* — 426 € PC

A LA CARTA (bebidas incluidas)

Incluye: 2 green fees de 18 hoyos y libre acceso al Spa y gimnasio.

Precio por persona y estancia en habitación doble.

PRECIO FINAL Tasas aéreas incluidas

CIRCUITOS SÓLO PARA CLIENTES DE VIAJES EL CORTE INGLÉS

EUROPA

Itinerario: Viena, Salzburgo, Innsbruck y Munich.

Hoteles 4* y 5* — Salida 15 de marzo — 1.485 € AD

Incluye: 5 almuerzos (bebidas no incluidas).

Itinerario: Praga, Viena y Budapest.

Hoteles 4* SUPERIOR y 5* — Salida 16 de marzo — 1.799 € AD

Incluye: 3 almuerzos y 2 cenas (bebidas no incluidas).

EUROPA: Precios por persona y estancia en habitación doble. Incluyen: avión en clase turista (desde Madrid), tasas aéreas y traslados.

HOTELES PARA ESCAPARSE

Hotel Can Bonastre Wine Resort * * * * *

5 días / 4 noches — *Del 20 al 24 de marzo* — 535 € AD

Incluye: 1 entrada por persona y estancia al SPA ACBLUA, 1 visita guiada de la bodega Can Bonastre D.O. Penedès y 1 botella de vino en la habitación a la llegada.

Hotel Aire * * * *

5 días / 4 noches — *Del 19 al 23 de marzo* — 284 € AD

Atenciones especiales: 1 botella de cava en la habitación a la llegada.

HOTELES PARA ESCAPARSE: Precios por persona y estancia en habitación doble.

NIEVE

Hotel HG La Molina * * * *

5 días / 4 noches — *Del 19 al 23 de marzo* — 445 € AD

Incluye: 1 entrada por persona y estancia al SPA HG Wellness Center y 4 días de esquí a elegir entre la Estación de La Molina o de Masella.

Hotel Roc Blanc * * * *

4 días / 3 noches — *Del 18 al 23 de marzo* — 440 € AD — OFERTA 3X2*

Incluye: 4 días de esquí en la Estación de Valnord.

NIEVE: Precios por persona y estancia en habitación doble. * Oferta 3 noches al precio de 2, YA APLICADA EN EL PRECIO PUBLICADO.

CRUCERO POR EL MEDITERRÁNEO

Itinerario: Pireo, Atenas, Patmos, Rhodas, Bodrum, Kusadasi, Estambul.

8 días / 7 noches — Salida 16 de marzo — desde 959 € TI

Tasas de embarque: 180 €. Suplemento de carburante: 55 €.

VUELOS Y TRASLADOS INCLUIDOS desde Madrid y Barcelona. Tasas aéreas incluidas.

CRUCERO: Precio por persona y crucero en cabina doble. Tasas de embarque, suplemento de carburante y propinas no incluidas.

GASTOS DE GESTIÓN POR RESERVA NO INCLUIDOS (3 € NACIONAL Y 6 € INTERNACIONAL). CONSULTA CONDICIONES. PLAZAS LIMITADAS.

AD: Alojamiento y Desayuno. MP: Media Pensión. PC: Pensión Completa. TI: Todo Incluido

902 400 454

www.viajeselcorteingles.es

VIAJES El Corte Inglés

Un cura bajo sospecha

La Policía detiene a un sacerdote de Zaragoza bajo la acusación de amañar bodas entre españolas e inmigrantes

JAVIER ORTEGA
Corresponsal

ZARAGOZA.– El párroco del barrio zaragozano de San Gregorio ha sido detenido por la Policía y después puesto en libertad con cargos por un presunto delito de favorecer la inmigración ilegal.

Francisco José H.O. está acusado de amañar bodas de conveniencia entre mujeres españolas, la mayoría procedentes de Barcelona y de etnia gitana, y hombres de nacionalidad albanesa.

Según publicaba ayer *Heraldo de Aragón*, el párroco fue arrestado a principios de febrero y, tras permanecer un día en dependencias policiales, pasó a disposición judicial. En la actualidad se encuentra en libertad con cargos.

El juzgado de Zaragoza que instruye el caso ha decretado el secreto de sumario, ya que la investigación no ha concluido todavía y en ella podría estar involucrada una red ubicada en Cataluña. Sería la encargada de preparar los enlaces entre españolas y extranjeros a cambio de una cantidad de dinero.

El número de bodas investigadas, celebradas desde hace casi un año, podría situarse entre las 50 y el centenar, según las citadas fuentes. Se estima que las españolas que se prestan a este tipo de matrimonios suelen cobrar entre 3.000 y 6.000 euros.

El presunto fraude fue detectado por funcionarios del Juzgado del Registro Civil de Zaragoza al sospechar de tres bodas celebradas en la parroquia de San Gregorio entre mujeres de etnia gitana vecinas de Barcelona y ciudadanos albaneses. La juez del Registro trasladó el caso a la Policía, que inició la investigación.

Algunos vecinos del barrio rural de San Gregorio han sido citados por la Policía, que les mostró fotos de mujeres y, al menos en ocho casos, aseguraron que las habían visto. Muchos vecinos se enteraron del caso a raíz de la detención del cura, aunque recelaban por la hora en que se celebraban los enlaces, pasadas las 21.00 horas, y por el aspecto de alguna de las contrayentes.

El sacerdote sospechoso de perpetrar estas irregularidades con los inmigrantes *sin papeles*, conocido por sus feligreses como Paco, sigue en la actualidad con su labor pastoral habitual. Atiende también a una urbanización y a una barriada nueva de la capital y es el capellán del Hospital Royo Villanova de Zaragoza. Tiene su residencia encima de la parroquia del barrio, aunque normalmente vive en un piso en el centro de Zaragoza.

Unos soldados agreden a otros al culparles de la sobrecarga de trabajo

NANDO GARCÍA

BARCELONA.– Una suerte de *código rojo* a la española. Eso es lo que ocurrió en el cuartel del Bruc de Barcelona el pasado 8 de febrero. Un grupo de unos ocho militares ataviados con pasamontañas apalearon a tres soldados inmigrantes en los dormitorios del acuartelamiento. ¿La razón? Los agresores –dos ya permanecen bajo arresto– decidieron dar una *lección* a las víctimas porque llevan semanas y meses de baja psicológica, lo que provoca que el resto de la plantilla tenga una sobrecarga de trabajo, según explicaron a EL MUNDO fuentes militares.

A pesar de que en algunos medios se ha relacionado el ataque con la xenofobia, en el primer informe elaborado por el Ejército por estos hechos ya se afirma explícitamente que no es una agresión racista. De hecho, uno de los arrestados es de origen marroquí.

Fuentes del Ministerio de Defensa explicaron ayer que sobre las 15.00 horas del citado día, un grupo de unos ocho soldados del batallón de Cazadores de Montaña –ubicado desde diciembre en el Bruc– se introdujo en el dormitorio en el que descansaban las víctimas –dos colombianos y un ecuatoriano–.

Los agresores, que iban vestidos con el uniforme aunque se habían quitado los distintivos en los que figuran su identidad, dieron patadas y puñetazos a sus compañeros, que fueron atendidos de heridas leves en un hospital cercano.

Los hechos fueron notificados al jefe de la Subinspección General del Ejército y se abrió rápidamente una investigación. En el informe preliminar que se realizó *in situ* –adelantado ayer por *El País*– ya se especificó que no se trataba de una agresión racista. El conflicto existente en este batallón se ha producido porque de los 200 integrantes cerca de 50 están de baja psicológica. «Hay muchas bajas por fatiga física y exceso de maniobras», explicaron fuentes militares, que añadieron que esta situación provoca una sobrecarga para el resto de integrantes del grupo.

Tras los primeros interrogatorios y pesquisas, fueron identificados dos de los agresores, que están bajo arresto en el cuartel y que tienen prohibido salir de él. La misma tarde de los hechos se personaron en el acuartelamiento guardias civiles del Grupo Operativo dependiente de la Inspección General del Ejército y el caso está siendo investigado por el juez togado militar de Barcelona.

Maragall pide que el catalán sea asignatura optativa en toda España

BARCELONA.– El *conseller* catalán de Educación, Ernest Maragall, insiste en rechazar la idea de la presidenta de la Comunidad de Madrid, Esperanza Aguirre, de crear en la capital un colegio catalán. Pese a que el *president* de la Generalitat, José Montilla, vio con buenos ojos la propuesta de la *popular* –aunque la tachara de electoralista–, Maragall ha vuelto a redundar en sus críticas a una escuela segregada en Madrid, centro que califica de «una especie de obsequio».

Por contra, Ernest Maragall aboga por una política educativa consistente en generalizar las asignaturas de lenguas cooficiales como el catalán en escuelas e institutos de comunidades autónomas monolingües. «Eso debería ser lo normal, que el catalán estuviese en las escuelas y en los institutos como asignatura optativa; no que tengamos una escuela como una seta y como una especie de obsequio», apuntó el *conseller* en una entrevista concedida a la agencia Europa Press.

De esta manera, Maragall animó al PP a que, si quiere «ir en serio» con su propuesta, la aplique como un «planteamiento global en las comunidades autónomas españolas», incluyendo «la posibilidad de que el catalán esté presente en las escuelas ordinarias normales». «No sé si en todas, pero en buena parte de ellas al menos», aclaró. De igual manera aclaró Maragall que la materia, que debería impartirse en Primaria y Secundaria, sería de carácter «optativo».



www.peugeot.es - Asistencia al Cliente 902 366 247

HDi FAP.
LA TECNOLOGÍA QUE RESPETA EL ENTORNO.

Con un Peugeot 407 SW HDi FAP, hasta de noche hay luz. Deja que las estrellas te guíen a través del techo de cristal. Las verás porque el cielo está limpio y piensa que, de alguna manera, tú contribuyes para verlo así. Tú y los motores HDi FAP que reducen las emisiones de CO_2 en un 20%.

Disfruta en Renting:
Peugeot 407 HDi desde 430€/mes.
Peugeot 407 SW HDi desde 437€/mes.

Motores HDi FAP de 110, 136, 170 y V6 de 204 CV
y gasolina de 125, 141, 163 y V6 de 211 CV.

EURO NCAP
www.euroncap.com

407

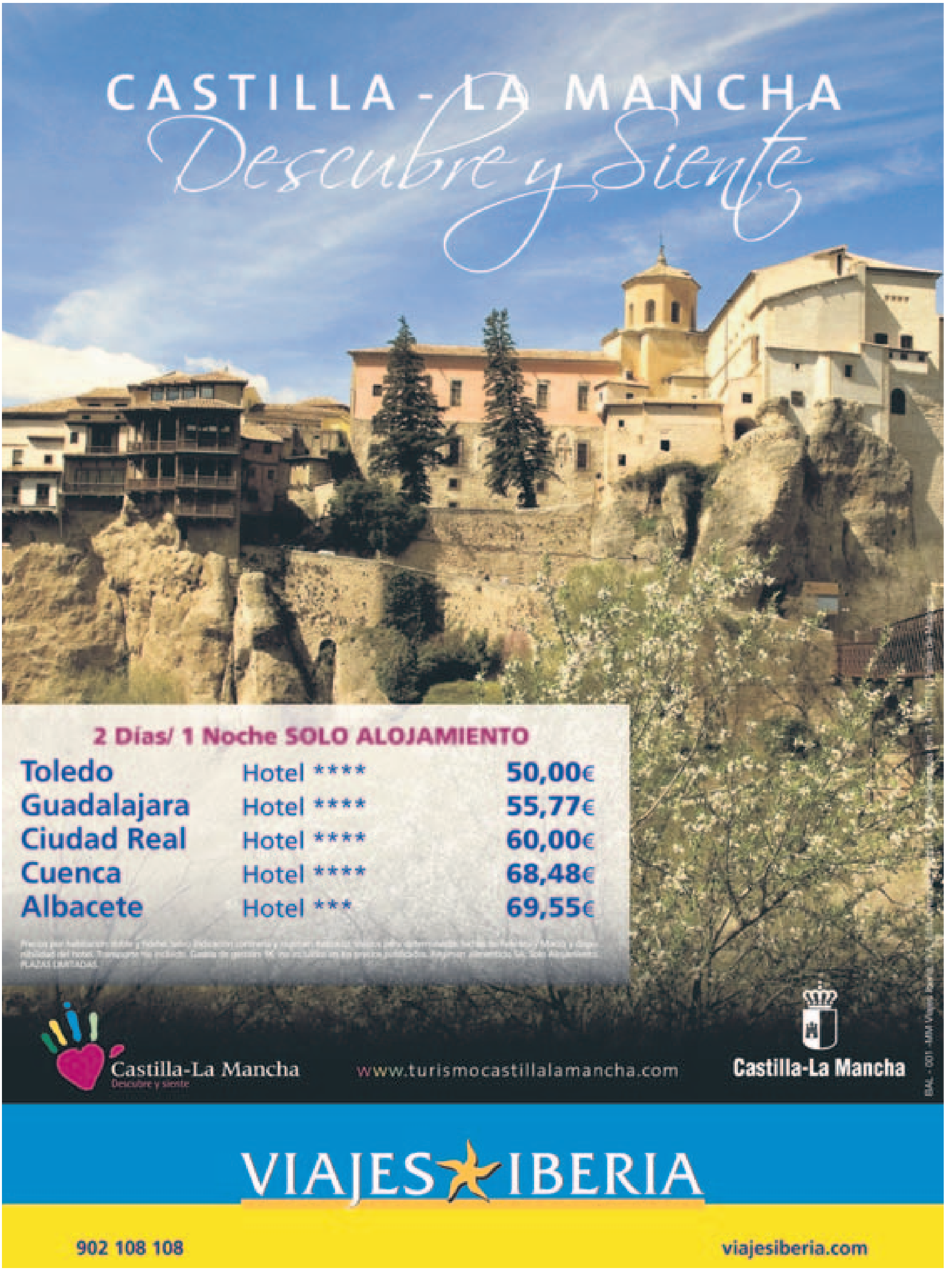
PEUGEOT

PEUGEOT recomienda TOTAL PEUGEOT FINANCIACIÓN

Cuota 407: Consumo mixto (L/100 km.): entre 5,3 y 10,2. Emisiones de CO_2 (g/km.): entre 140 y 242.

Cuota mensual sin IVA para alquiler de un Peugeot 407 Confort 1.6 HDi 110 CV y 407 SW Confort 1.6 HDi 110 CV a 48 meses y 80.000 Kilómetros, cambio 6 manual/auto, seguro a todo riesgo según contrato Peugeot Renting. Oferta válida para empresas y autónomos, condicionada a aceptación financiera, válida para vehículos matriculados hasta el 31 de marzo de 2008. Consulte en su concesionario nuestras ofertas para otras versiones, plazos y kilometrajes. Modelo mostrado: Peugeot 407 SW Premium.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LUCHA CONTRA EL TERRORISMO / La muerte de 'Raúl Reyes' supone el triunfo de la política de seguridad del presidente Uribe / Es el golpe más duro recibido por el grupo guerrillero en cuatro décadas de lucha armada

El Ejército de Colombia mata en Ecuador al 'número dos' de las FARC


Raúl Reyes, el 'número dos' de las FARC, habla a otros guerrilleros en la selva colombiana. / JEAN LUC PORTE / AFP

SALUD HERNÁNDEZ-MORA
Especial para EL MUNDO

BOGOTÁ.– Es el golpe más duro que han recibido las FARC en sus 40 años de lucha armada. La muerte ayer de *Raúl Reyes*, *número dos* de la banda terrorista, en un combate con el Ejército colombiano, demuestra que los máximos jefes guerrilleros son vulnerables y están arrinconados por la fuerte arremetida militar. Supone, además, un triunfo incontestable de la política de seguridad de Álvaro Uribe, que al asumir el poder hace cinco años estableció como objetivo prioritario abatir o detener a los siete miembros del Secretariado.

El ministro de Defensa, Juan Manuel Santos, informó que la operación se desarrolló a primeras horas de la madrugada del sábado (mañana en España) en territorio ecuatoriano, a 1.800 metros de la frontera colombiana, en la región de Sucumbíos. Sus servicios de Inteligencia detectaron hace una semana la presencia de guerrilleros del Frente 48 al sur del río Putumayo y un informante indicó que Reyes llegaría a ese lugar el 29 por la noche. Interceptaron su teléfono satelital y establecieron el punto exacto donde se hallaba. De forma inmediata organizaron las maniobras para atacarle.

«Con las coordenadas en la mano, las Fuerza Aéreas procedió a atacar el campamento desde el lado colombiano, teniendo siempre en cuenta la orden de no violar el espacio aéreo ecuatoriano. El resultado de la operación es de 17 guerrilleros abatidos, entre ellos, *Raúl Reyes* y *Julián Conrado*, dijo Santos.

La hija de 'Tirofijo'

Reyes ocupaba un lugar destacado dentro de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia no sólo por pertenecer a su cúpula o ser su portavoz y haber asumido protagonismo en la crisis de los rehenes, sino por estar casado con Olga Marín, hija del fundador del grupo, *Tirofijo*. Ella también habría muerto.

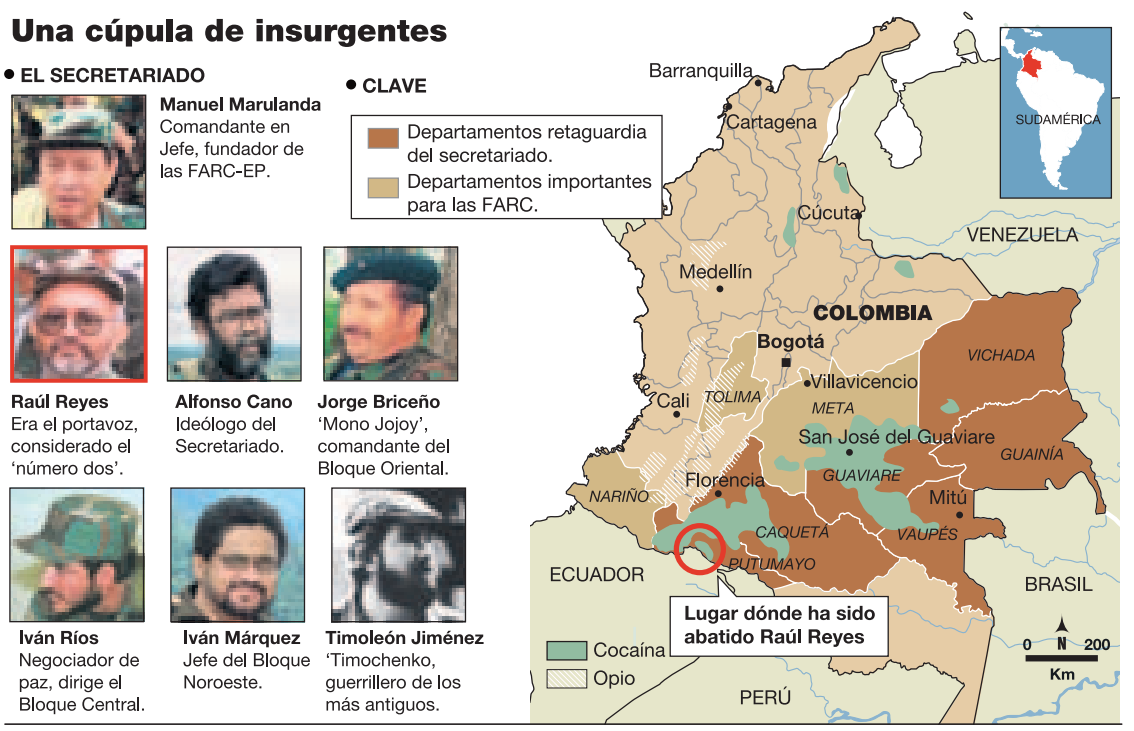
Julián Conrado era otro veterano guerrillero, ideólogo, cantante y compositor de letras de tinte revolucionario, muy populares entre su gente. Ambas bajas se suman a las de otros tres importantes jefes subversivos, *Negro Acacio*, *Martín Caballero* y *J J*, además de la detención esta semana de *Martín Sombra*, quien fuera carcelero de los rehenes políticos hasta hace dos años.

Nada más conocer los hechos, las televisiones y emisoras de radio interrumpieron la programación para dar la noticia con aire triunfalista. Y varios expertos consultados echaron las campanas al vuelo pronosticando el principio del fin del conflicto armado. El ex fiscal General Alfonso Gómez Méndez, del Partido Liberal, y el ex comandante general de las Fuerzas Armadas, Manuel Bonett, comentaron que las FARC recapacitarán al ver que el Ejército llega hasta sus madrigueras y adoptarán una actitud de diálogo.

Más prudente se mostró Carlos Lozano, director del diario comunista *Voz*: «Ojalá las FARC asimilen el golpe e insistan en el camino de la salida política». Otros, como el sociólogo Alfredo Molano, no creen que se vaya a producir un cambio significativo en la estrategia de guerra del grupo armado. Mauricio Lizcano, parlamentario e hijo del ex congresista Óscar Tulio Lizcano, que lleva cerca de ocho años en manos de las FARC, admitió estar preocupado como otros familiares por la reacción de la guerrilla contra su padre y demás rehenes políticos. Sin embargo, dijo comprender que el Gobierno tiene la obligación de perseguir a las personas al margen de la ley.

Obituario en página 8

Una cúpula de insurgentes



FUENTE: Elaboración propia. MV / **EL MUNDO**

Correa ordena una investigación y Chávez dice que es 'un duro golpe'

Mª FERNANDA ZALDUMBIDE
Especial para EL MUNDO

QUITO.– El presidente de Ecuador, Rafael Correa, ha lamentado la muerte de 17 guerrilleros de las FARC en territorio ecuatoriano y ha ordenado investigar las circunstancias del combate que se dio en la madrugada de ayer.

«Parece que las FARC, de acuerdo con las versiones preliminares, hicieron una incursión en territorio ecuatoriano. Yo lamento cualquier pérdida de vidas... para mí eso es un gran dolor», manifestó el mandatario ecuatoriano. En reiteradas ocasiones, el presidente Correa ha desistido de calificar de terrorista a las FARC para no involucrar a Ecuador en el conflicto armado colombiano.

Mientras, el Gobierno de Venezuela aseguró ayer que la muerte del 'número dos' de las FARC es «un duro golpe al proceso de acuerdo humanitario» en Colombia. Para el Gobierno de Caracas, la operación «revela una vez más la empecinada conducta de quiénes privilegian la opción militar y apuestan por una agudización del conflicto armado», según un comunicado del presidente Hugo Chávez que hizo público ayer el titular de Exteriores, Nicolás Maduro.

TODOS SOMOS REHENES (9)

ERNESTO ANTONIO ARANGO

Capturado por un grupo armado heredero de los paramilitares en 2007, su último proyecto era traer camellos de España ● Los secuestradores piden un rescate imposible de pagar para su familia

Visionario de negocios ruinosos

S. H.-M.
Especial para EL MUNDO

BOGOTÁ.– Irrumpieron en la finca una noche de lluvia torrencial. La banda de encapuchados actuó rápido y sin excesiva violencia. Era claro que alguno de ellos conocía el lugar y el carácter pacífico de su víctima. Raptaron al dueño, Ernesto Antonio Arango, de 59 años, y encerraron en una habitación a su hija y dos amigos que habían ido a pasar el día.

«Dijeron que sólo se lo llevaban para hablar un par de horas», recuerda Marcela, la hija, de 26 años. Pasaba una temporada con su padre a fin de conocer la empresa de turismo ecológico que estaba montando en la finca familiar, junto al Caribe. Una semana después, Marcela recibió una llamada en su móvil. «Mi papá debió pensar que yo podía negociar mejor que mi mamá y por eso les dio mi número», cuenta. «Vamos a cortar la cabeza a su papá, botamos el cuerpo al río y luego vamos a por usted», le dijeron.


S. H.-M.

La zona de donde se lo llevaron ha estado bajo el control de los paramilitares hasta que se desmovilizaron. Por eso las autoridades creen que se trata de una banda conformada por renegados de esos grupos. «Piden cifras absurdas, porque creen que estábamos nadando en plata, pero ya deben saber que no es así. Mi papá es un visionario, llena sus días inventando cosas, elucubrando proyectos casi todos ruinosos. El más reciente era traer camellos de España».

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Al menos 63 palestinos, entre ellos siete niños, mueren en la gran ofensiva israelí contra Gaza

La aviación hebrea lanza varios misiles contra el cuartel general del primer ministro Ismail Haniya

SAL EMERGUI
Especial para EL MUNDO

FRONTERA ENTRE ISRAEL Y GAZA.– Al menos 63 palestinos muertos –una treintena de civiles, entre ellos siete niños y tres mujeres– y 200 heridos es el balance de una cruenta incursión militar israelí ayer en el norte de la Franja de Gaza que se saldó a su vez con la muerte de dos soldados. Mientras Israel asegura que el objetivo de la ofensiva terrestre y aérea son los «terroristas» que atacan sus poblaciones con el lanzamiento de misiles, todos los grupos palestinos –ya sea el islamista Hamas que controla Gaza como el nacionalista Al Fatah en Cisjordania– coinciden en calificar la operación de «matanza» y «masacre».

Incursiones, ataques aéreos, cohetes, misiles, combates y decenas de muertos. Los civiles, como suele ocurrir, pagan el precio de lo que ya se puede definir como una guerra. La letal ofensiva de Israel no evitó ayer que Hamas lanzara más de 50 cohetes artesanales *Qasam* y de tipo *Grad* contra las ciudades de Sderot y Ashkelon, donde se registró una decena de heridos.

Numerosos tanques y blindados israelíes penetraron en tres zonas del norte de la Franja, principalmente en el campo de refugiados de Yabalia, donde más de 100.000 habitantes viven en apenas cuatro kilómetros cuadrados. Asistidos por los omnipresentes helicópteros *Apache* y aviones sin piloto, más de 2.000 soldados se adentraron tres kilómetros en territorio palestino, donde mantuvieron duros combates con los milicianos. Los misiles y disparos israelíes alcanzaron viviendas en varios barrios de Yabalia. Por ejemplo, un misil lanzado de un helicóptero impactó de lleno en una casa provocando la muerte de dos adolescentes.

«Mucho miedo»

Dos de las víctimas, Jacqueline Abu Chbak, de 12 años, y su hermano Iyad, de 11, murieron mientras dormían en su casa. Marwan Abu Saeda, director del hospital Al Awda, lamentaba al mediodía que «muchos de los heridos no se pueden trasladar desde el lugar de los combates», ya que los israelíes «están disparando a todos los sitios, incluido a las ambulancias». Y recordaba que, debido al bloqueo y la restricción de gasolina, muchas ambulancias no pudieron dirigirse a evacuar heridos a unos hospitales con equipamientos precarios.

Desde el miércoles, cuando se intensificó la ofensiva israelí, han muerto casi 100 palestinos, entre milicianos y civiles. Mohamed Azza, habitante de Gaza, teme lo peor: «Hay mucho miedo y los niños no consiguen dormir. Estoy rezando para que mi prima en Yabalia siga con vida». En un castellano aprendido de su estancia en España y Cuba, Azza nos dice por teléfono que «la escalada israelí es muy grave y peligrosa, como una bola de nieve. También estoy en contra de los *Qasam*, ya que nos provocan aún más destrucción y muertos», añade en una Franja que hoy tendrá sus colegios cerrados.

Una portavoz militar declaró a este diario: «Sabemos que han muerto civiles en esta operación y reiteramos que no son nuestro objetivo».



Los cuerpos de seis palestinos en un hospital de Beit Lahia, ayer, en el norte de la Franja de Gaza. / MOHAMMED ABED / AFP

Fawzi Barhum, dirigente de Hamas, exigió a los países árabes que «se unan contra las masacres de la ocupación sionista».

La incursión terrestre israelí es una de las más letales en los últimos años. Y novedosa, por el elevado número de medios –terrestres y aéreos– y por actuar en una zona tan densamente poblada. Israel descartó que sea el inicio de la amplia operación terrestre de la que se ha especulado en los últimos meses.

> Los dirigentes de Hamas y Al Fatah coinciden en calificar de «matanza» la operación militar

«Si hay nuevas víctimas israelíes, no tendremos más remedio que ordenar una ofensiva a gran escala», opinaba ayer el ministro de Medio Ambiente y miembro del Gabinete de Seguridad, Guideon Ezra, que exigió «matar a todos, desde el que lanza el *Grad* hasta el primer ministro Ismail Haniya». Presionado por una opinión pública que no acepta cohetes contra una ciudad importante como Ashkelon , el Gobierno tiene previsto aprobar mañana el ataque contra los líderes de Hamas.

En la madrugada de hoy, domingo, la aviación hebrea disparó tres misiles contra el cuartel general del primer ministro, Ismail Haniya. Según testimonios de varios vecinos palestinos, recogidos por la edición electrónica del diario *Haaretz*, el complejo ha sido totalmente destruido. Estos testigos señalaron también que en el ataque resultaron heridos muchos militantes del movimiento de resistencia islámica.

elmundo.es

▶ **Álbum:**
Vea las imágenes de la ofensiva en Gaza.

▶ **Especial:**
Oriente Próximo, seis décadas en guerra.

«Lo que sucede es peor que el Holocausto»

S. E.

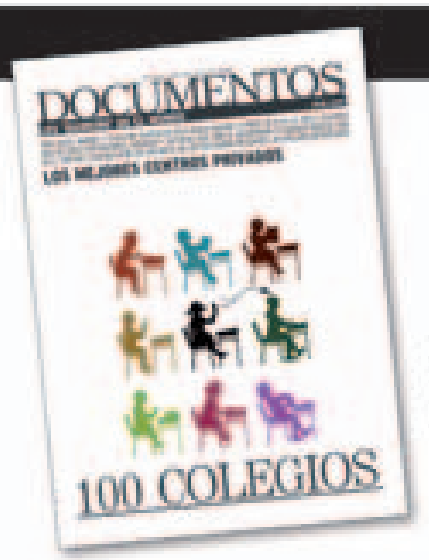
«Lo que sucede en Gaza es peor que el Holocausto». Con estas palabras definió ayer el presidente palestino, Abú Mazen, la ofensiva militar israelí. El dramático balance de muertos palestinos y la guerra entre Israel y su rival interno, el islamista Hamas, ha provocado la respuesta del *rais*: «La comunidad internacional debe intervenir inmediatamente para defender al pueblo palestino. Es increíble que la reacción israelí al lanzamiento de cohetes palestinos, que condenamos sea tan terrible y espantosa».

«Desgraciadamente, Israel usa estos días un término que ha tenido mucho cuidado en usar durante 60 años. Lo que sucede en Gaza es peor que el Holocausto», señaló Abú Mazen, aludiendo al viceministro israelí de Defensa, Matan Vilnaí, que había advertido que «si los palestinos intensifican sus ataques, traerán sobre ellos un Holocausto, ya que usaremos toda nuestra fuerza para defendernos». La declaración de Vilnaí fue desmentida ayer por su portavoz, Eitan Guinsburg al asegurar que «la traducción de la palabra *shoah* fue engañosa. El ministro utilizó esta expresión como 'catástrofe' y no en el contexto de Holocausto».

Fuentes del Gobierno israelí criticaron anoche a Abú Mazen por el uso de este término. «Si no fuera por nuestra presencia militar, Hamas ya tendría el control sobre Cisjordania como hace en Gaza. Es algo que no puede olvidar Abú Mazen", dijo el ministro Zeev Boim.

Al margen de las condenas, el liderazgo de la Autoridad Nacional Palestina (ANP) decidió suspender las negociaciones de paz con el Gobierno israelí. Abú Alá, jefe del equipo negociador, lo anunciaba ayer: «No se puede negociar mientras están masacrando a nuestro pueblo, incluidos niños y mujeres. No lo podemos tolerar ni aceptar», dijo en Ramala. Su homóloga israelí, la ministra de Exteriores, Tzipi Livni, afirmó que «la decisión palestina de suspender las conversaciones no influirá en nuestra actuación en Gaza para defender a nuestros ciudadanos».

EL PRÓXIMO MIÉRCOLES 5 DE MARZO CON EL MUNDO



LOS 100 MEJORES COLEGIOS DE ESPAÑA

COMO TODOS LOS AÑOS EL MUNDO PRESENTA UN INFORME DETALLADO SOBRE LOS 100 MEJORES CENTROS EDUCATIVOS PARA EL CICLO 2008/09

- País Vasco, Madrid y Cataluña en la parte alta de la tabla. Le siguen Navarra, Zaragoza y Asturias
- En esta nueva edición se incorporan 10 nuevos colegios
- De los 140 centros recogidos, un 62% son concertados

EL MUNDO
www.elmundo.es
Teléfono de atención al cliente e información al suscriptor 902 99 99 46

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

«No soy más héroe que otro», admite Enrique de Inglaterra

El príncipe Carlos, aliviado después de que su hijo menor haya vuelto de Afganistán «de una pieza»

EDUARDO SUÁREZ
Corresponsal

LONDRES.– «No diría que soy un héroe en absoluto. No soy más héroe que cualquier otro, hay miles y miles de soldados allí fuera». Son las primeras palabras del príncipe Enrique a su regreso de su misión en Afganistán, que terminó ayer abruptamente por las indiscreciones de la prensa extranjera.

«Enfadado sería la palabra incorrecta», puntualizó en su primera entrevista, filtrada por igual a todos los medios, «pero sí me siento algo decepcionado. Creía que podría terminar la misión y volver con nuestros chicos y con el coronel, pero ahora estoy de nuevo aquí y supongo que en el fondo es bastante agradable».

Porque al fin y al cabo y al margen de su frustración, Harry estaba deseando llegar a la finca de su padre en Highgrove y darse un buen baño de agua caliente, alejado por fin del polvo y la penuria del frente, donde ha pasado sus últimas 10 semanas.

Malhumorado y aún con el uniforme de combate, había bajado por la escalinata del avión sin alegría y con cierto fastidio. Con la expresión facial de quien se despierta a destiempo. En el avión viajaban compañeros heridos en combate, recordatorio de que lo que acababa de hacer no era un juego de niños. Y en la terminal le esperaban su hermano Guillermo y su padre, el príncipe Carlos.

A Enrique se le veía cansado, algo enfurruñado y con ganas de volver al frente. Lo dijo en una entrevista televisiva unos minutos antes de coger el avión, en Kandahar: «Desde luego que me gustaría volver. No quiero estar tirado en Windsor porque en general Inglaterra no me gusta y es muy agradable estar lejos de la prensa y de los periódicos». Palabras que sin duda generarán polémica después de que fueran precisamente los medios los que con su insólito pacto de silencio le permitieran vivir 10 semanas de hazañas bélicas en Afganistán.

Como también lo harán estas otras, pronunciadas ya en suelo británico y dirigidas más bien a los medios extranjeros, artífices del anticipado retorno: «Yo quería quedarme pero lo que ha pasado ha pasado y no me sorprende. Siempre hay alguien ahí fuera deseando estropearte la fiesta».

Enrique insistió ayer en que considera este descanso un paréntesis temporal y en que no cree que sus días en el frente hayan terminado. «No veo por qué no puede funcionar de nuevo. Con un poco de suerte para mi hermano [el príncipe Guillermo] también hay una posibilidad de que pueda funcionar. Sólo tenemos que esperar y ver qué pasa en el futuro». Lo cierto es que el diario *The Sun* especulaba ayer con la posibilidad de que Guillermo, que actualmente se entrena como piloto, sirva en el futuro en un portaaviones en un área de guerra.

Enrique bajó del avión como uno más, cargando con el petate y el peto antibalas y manteniendo todavía a raya a las cámaras y a los reporteros, que le esperaban detrás de una lejana barrera de seguridad. Su padre, el príncipe Carlos, fue el otro protagonista del día. Emocionado, pensativo y aliviado al ver a su hijo de vuelta a casa, el heredero desgranó unas palabras que sin duda conmovieron a muchos otros padres ingleses: «Comprendo la frustración que siente y comprendo que quisiera volver con el resto de sus compañeros, pero como ustedes pueden comprender siento un gran alivio por verle volver a casa de una pieza».

> «Ahora comprendo mejor el sufrimiento de las familias de los que están en misión en el exterior»

«Ahora comprendo mucho mejor el sufrimiento de las familias de los que están en misiones en el extranjero», añadió. «En cierto modo, es mucho peor para los que se quedan. Por eso quiero rendir un tributo a nuestras Fuerzas Armadas, que trabajan en condiciones imposibles, con un calor sofocante, con un frío intenso. Tenemos con ellos una inmensa deuda de gratitud».

La imagen de Enrique está por las nubes en el Reino Unido, fascinado con los ecos de sus hazañas bélicas.



El príncipe Enrique sale de la base de Brize Norton, con su padre y su hermano. / AP

¿Fue un montaje?

MÒNICA BERNABÉ
Especial para EL MUNDO

KABUL.– El Ministerio de Defensa británico había llegado a un acuerdo con los medios de comunicación del Reino Unido para que pudieran captar todas las imágenes que quisieran del príncipe Enrique en Afganistán e incluso entrevistarlo, a cambio de que no dijeran ni palabra de la misión del miembro de la monarquía en el país asiático. ¿Por qué entonces la página web norteamericana 'Drudge Report' llevó al traste tanta discreción y publicó esta semana que el príncipe estaba combatiendo en la provincia de Helmand? Un auténtico montaje. Eso es lo que en Kabul se cree que ha sido: «El Gobierno británico filtró la noticia porque quería sacar al príncipe de Afganistán», afirma un alto diplomático europeo que prefiere mantener el anonimato. En otras palabras, el Gobierno de Londres habría considerado que el príncipe ya habría tenido suficiente aventura y era hora de marchar de una de las zonas más calientes de Afganistán –donde el Reino Unido ya ha tenido casi 90 bajas– antes de que tuvieran que lamentar una desgracia. Además, casualmente dos de los presentadores más conocidos de la televisión británica se habían desplazado la semana pasada a Kabul. ¿Tal vez esperaban cubrir una importante noticia?

elmundo.es
▶ **Vídeo:**
El regreso del príncipe Enrique.
▶ **Álbum:**
Imágenes de su misión en Afganistán.

El jefe paquistaní de Al Qaeda, acusado de asesinar a Bhutto

ISLAMABAD.– El presunto jefe de Al Qaeda en Pakistán fue inculpado ayer del asesinato de la ex primer ministra Benazir Bhutto y declarado en estado de fuga, según anunció ayer la policía. Baitullah Mehsud, que opera desde la zona tribal de Waziristán del Sur, ha sido acusado por el Gobierno paquistaní y la CIA de haber organizado el asesinato.

«Hemos puesto a disposición de un tribunal antiterrorista de Rawalpindi una inculpación preliminar contra Baitullah Mehsud, en relación con el asesinato de Benazir Bhutto», declaró a France-Presse un alto responsable de la policía. «El tribunal ha calificado de fugitivo a Mehsud y a otros cuatro sospechosos relacionados con este asunto. También ha emitido mandatos de arresto sin posibilidad de libertad provisional», adjuntó el mismo responsable sin proporcionar más detalles.

Otras cinco personas han sido ya detenidas en el marco de la investigación sobre el atentado suicida que, durante un acto electoral en Rawalpindi, el pasado 27 de diciembre, provocó la muerte de la dirigente paquistaní.

Su formación política, el Partido Popular de Pakistán (PPP), que rechaza las conclusiones de los investigadores británicos según las cuales Bhutto no murió de un disparo sino porque la onda expansiva hizo que se golpeara la cabeza, ha demandado a la ONU que comience una investigación.

Según las autoridades, dos hombres ya detenidos en el marco de la investigación sobre el atentado suicida que, durante un acto electoral en Rawalpindi, el pasado 27 de diciembre, provocó la muerte de la dirigente paquistaní.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ELECCIONES EN RUSIA / *El sistema*

Rusia vota por el 'plan Putin' en los comicios más previsibles de la era postcomunista

El delfín del presidente, Dimitri Medvedev, se prepara para amasar hoy entre un 60% y un 80% de los votos con una línea claramente continuista

DANIEL UTRILLA
Corresponsal

MOSCÚ.– ¿Cuarto y mitad de águila bicéfala, marioneta de hilos o candidato de sidecar? ¿Qué papel le tiene reservado Vladimir Putin a su *delfín* Dimitri Medvedev? Los rusos acuden hoy a votar en las quintas elecciones presidenciales que celebra Rusia desde el fin de la URSS, con el convencimiento de que el candidato designado por el régimen, Dimitri Medvedev, estará en mayor o menor medida maniatado por el presidente saliente, Vladimir Putin, que deja el Kremlin dispuesto a reciclarse como primer ministro, cargo que ya ocupó en 1999.

Según un sondeo del Instituto Levada que pedía a los encuestados que formularan un aspecto positivo del candidato Medvedev, la mayoría citaban en primer lugar «su proximidad» con Putin y la confianza que éste ha depositado en él. El tándem electoral Medvedev-Putin (que reproducen los carteles electorales en los que ambos aparecen bajo la consigna *Juntos venceremos*) podría derivar en una bicefalia que algunos analistas cuestionan como fórmula válida de poder.

Entre otras cosas porque podría torcer la vertical de poder apuntalada por Putin en los últimos ocho años. Esto a su vez podría relajar la lealtad de los distintos clanes que conviven en el Kremlin, donde los llamados *siloviki* (los *duros* relacionados con el espionaje y los ministerios de fuerza) habrían preferido ver en el Kremlin a Serguei Ivanov, el ex ministro de Defensa formado en el KGB que hasta diciembre compartió con Medvedev el *sambenito* de favorito. Otros *kremlinólogos* piensan que la maniobra encubre un probable regreso de Putin a la Presidencia toda vez transcurra un mandato.

Mismo rumbo

Desde que fue propuesto como candidato oficial, Medvedev no ha dejado de reiterar en cada una de sus alocuciones públicas que su objetivo es continuar el rumbo del *plan Putin* . «Si se me confía el ejercicio de la jefatura del Estado me comprometo a continuar el rumbo que ya ha demostrado su eficacia, el rumbo del presidente Putin», declaró Medvedev el pasado miércoles en Nizhni Novgorod.

Aquel fue su primer y único acto de campaña en el sentido literal de la palabra, pues Medvedev no se ha enfrentado al resto de candidatos en debates televisados ni ha oficiado mítines populosos. Su estrategia, como la de Putin en sus dos consultas electorales (2000 y 2004) ha sido la de hacer campaña gobernando, sin salirse de la piel de viceprimer ministro encargado de los problemas sanitarios, económicos y demográficos. Desde que fue nombrado por Putin a ese cargo en 2005, sus apariciones televisadas en granjas, laboratorios, fábricas y maternidades se han ido multiplicando. El repunte de la natalidad se ha convertido en una cuestión de Estado y Medvedev aparece como su cruzado principal. En un concurso de dibujo infantil bajo el lema *Pinta al futuro presidente*, un niño retrató a Medvedev rodeado de bebés recién nacidos.

Según un estudio presentado esta semana por el Centro de Periodismo en Situaciones Extremas, del 2 al 25 de febrero los cinco principales canales rusos han brindado a Medvedev 17 veces más de tiempo que a los otros tres candidatos juntos. El comunista Guenadi Ziuganov y el ultranacionalista Vladimir Zhirinovski parten con una intención de voto pareja que oscila entre el 7 y el 16%. Por su parte, el enigmático candidato Andrei Bogdanov, que se autoproclama masón y europeísta, parte con un 1%. Frente a ellos, Medvedev se prepara para amasar entre un 60 y un 80%.

Garry Kasparov, el ex ajedrecista convertido en ariete opositor, depositó ayer ante la Comisión Electoral Central una petición con 5.000 firmas en la que se tachan las elecciones de «farsa».

Medvedev no ha participado en los debates televisados, entre otras cosas para no tener que mezclarse con «oponentes que adoptarán una clara línea populista», según esgrimió Putin en su última rueda de prensa anual. No le faltaba algo de razón al presidente a tenor de lo ocurrido durante uno de los debates, en el que Zhirinovski insultó, zarandeó y sacó del plató a Nikolai Gots, un representante de Bogdanov, que acusó al ultranacionalista de ser una marioneta del Kremlin. Zhirinovski llamó a su contrincante de plató «alimaña» y «canalla» y –ya fuera de cámara– gritó a sus guardaespaldas que lo mataran a tiros. El suceso está en *YouTube* y pone de relieve el carácter volcánico de un político que en 1995 le arrojó un vaso de zumo al reformista Boris Nemtsov en un debate televisado. Bogdanov le ha denunciado por «hooliganismo».

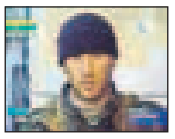
¿El fin de la era Putin?

Rusia afronta unos comicios que según las encuestas depararán pocas sorpresas. Putin, tras haber agotado dos legislaturas, no puede presentarse de nuevo aunque se ha reservado el puesto de primer ministro en el gobierno de su delfín, Medvedev.

Ocho años de Putin

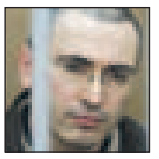
PRIMERA LEGISLATURA

- **Marzo de 2000:** Putin es elegido presidente
- **Enero de 2002:** La última cadena de televisión independiente TV-6 es obligada a cerrar. Logrará una nueva licencia (TVS), pero será clausurada de nuevo en 2003.
- **Agosto de 2002:** Mueren 115 personas al estrellarse un helicóptero militar en un campo de minas en Chechenia.



◀ El líder del comando, en televisión

- **Octubre de 2002:** Los rebeldes chechenos secuestran un teatro moscovita con 800 personas. Mueren 120 personas y la mayoría de los secuestradores.
- **Julio de 2003:** Un ataque suicida causa 15 muertos en un festival de rock en las afueras de la capital. Rusia acusa a los chechenos.



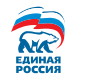
◀ Jodorkovski

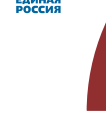
- **Septiembre de 2003:** Jodorkovski, dueño de la petrolera Yukos es encarcelado. Había anunciado su intención de dedicarse a la política y financiaba partidos contrarios a Putin a través de Yukos.

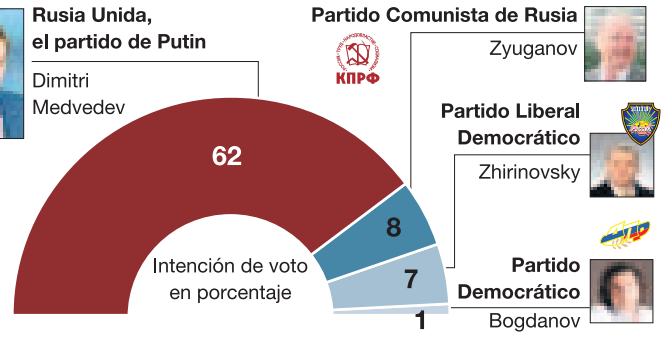
Los sondeos



Rusia Unida, el partido de Putin
Dimitri Medvedev





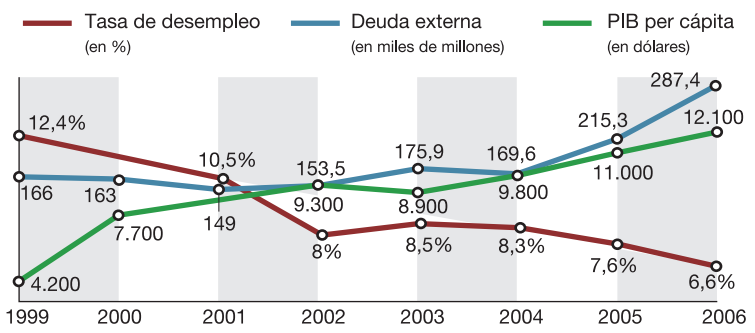


Partido Comunista de Rusia
Zyuganov

Partido Liberal Democrático
Zhirinovsky

Partido Democrático
Bogdanov

Evolución de los grandes indicadores económicos



SEGUNDA LEGISLATURA

- **Septiembre de 2004:** El secuestro de un colegio en Osetia del Norte se salda con más de 330 muertos, muchos de ellos niños.
- **Enero de 2006:** Putin rubrica una controvertida ley que autoriza a las autoridades a suspender a las asociaciones que se consideren una amenaza.
- **Noviembre de 2006:** El antiguo agente de los servicios secretos rusos, Litvinenko, muere en Londres tras ser envenenado con una sustancia radiactiva.
- **Diciembre de 2007:** Las elecciones parlamentarias dan la victoria del partido de Putin, en unas elecciones calificadas de 'no limpias' por los obervadores internacionales.

FUENTE: CIA Factbook, Russian Investigation Center for Public Opinion. **Información:** Carlos Fervisán. Cutandpaste Graphics / **EL MUNDO**

ANDREI BOGDANOV / Candidato a la Presidencia

«Si me eligen presidente, ganaremos un mundial»

D. U.
Corresponsal

MOSCÚ.– Es el misterioso *cuarto hombre* en la parrilla de salida de la presidenciales de hoy. Líder de la masonería rusa y del minoritario Partido Democrático de Rusia, este joven corpulento de melena rizada se presenta como europeísta y liberal. Muchos ven en Andrei Bogdanov a un títere del Kremlin cuyo objetivo es maquillar la ausencia de candidatos *reales* de la oposición liberal, como el ex primer ministro Mijail Kasianov, descartado por supuestas irregularidades en la recogida de firmas. Las encuestas dan a Bogdanov un 1% de los votos.

Pregunta.– ¿En qué se diferencian sus ideas liberales de las de políticos como Kasianov?

Respuesta.– En la táctica. Eso significa que nosotros estamos en contra de salir a la calle y de cualquier tipo de *revolución naranja*, verde o de otro color. Nosotros ya lo dijimos en los años 90 y ahora lo repetimos, porque en Rusia cualquier revolución desemboca en sangre y en el empobrecimiento de la clase media, cuyos intereses defendemos.

P.– ¿Qué piensa del candidato oficial Dimitri Medvedev?

R.– No lo conozco y me resulta difícil juzgarlo basándome sólo en sus apariciones televisivas. Lo único que está claro es que él va a cumplir con el plan de Putin.

P.– ¿Está usted de acuerdo con este plan?

R.– Discrepamos en muchas cosas. Estamos en contra de que el Estado se meta demasiado en la economía y de la creación de numerosas corporaciones estatales, o de que disminuyan los programas de apoyo a la mediana y pequeña empresa. Estamos en contra del enfriamiento entre Rusia y la Union Europea, que se produjo principalmente en la cumbre del pasado año en Samara, ya que una de nuestras consignas principales es el establecimiento de relaciones estratégicas de socio con la UE. Respecto a la reforma militar, proponemos que quienes no quieran hacer la mili que paguen un impuesto del Ejército una sola vez.



AP

P.– ¿Cree que estas elecciones son limpias?

R.– Estas elecciones pasan según las leyes que fueron adoptadas después del año 2003, cuando los demócratas no lograron unirse, no entraron en la Duma Estatal, y por consiguiente no podían influir en las leyes que adoptó Rusia Unida [el partido del presidente]. Esas leyes fueron adoptadas constitucionalmente, según las leyes que existen ahora, aunque está claro que muchas de ellas no nos satisfacen.

P.– Usted ha prometido que si sale elegido Rusia ganará un mundial de fútbol. ¿Cómo piensa conseguirlo?

R.– Sí. Este es uno de los puntos de mi programa. En Rusia ocurría siempre que cuando el líder era seguidor de un deporte, conseguíamos éxitos en él. Con Brezhnev fuimos los más fuertes en hockey durante 20 años y con Yeltsin jugamos bien al tenis. Por eso, si me eligen, yo les prometo que ganaremos al fútbol a Brasil.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

El sistema internacional que ha traído una prosperidad sin precedentes al mundo desde 1945 se basa en reglas que se aplican sin excepción. Se supone que este sistema protege los intereses básicos y legítimos nacionales de cada país, sea rico o pobre, fuerte o débil. Sus principios vinculantes incluyen la igualdad soberana de los estados, el respeto por la integridad territorial y la inviolabilidad de las fronteras reconocidas internacionalmente.

Aún así, el 17 de febrero pasado, la provincia serbia de Kosovo, bajo administración estadounidense desde 1999, declaró unilateralmente la independencia de mi país. Por desgracia, este acto ilegal ha sido reconocido por la Administración de George W. Bush, así como por varios países europeos, entre los que se incluyen el Reino Unido, Francia y Alemania. Otros, como Grecia, Rumanía o España han rechazado la secesión, al igual que Brasil, China, Egipto, la India, Israel, Rusia y Sudáfrica, entre otros. Tal como están las cosas, unos 40 países reconocerán un Kosovo independiente, mientras que la amplia mayoría de los casi 200 miembros de la ONU no lo hará.

Una manifestación pacífica de medio millón de personas condenó la pasada semana en Belgrado este acto de secesión ilegal. Desafortunadamente, unos cuantos cientos de gamberros atacaron varias embajadas, como la de Estados Unidos, y saquearon las tiendas; incluso llegaron a atacar mi ministerio. Nuestro Gobierno ha condenado estos actos y por tanto interpondrá acciones judiciales contra los ofensores.

La amplia mayoría de los casi 200 países de Naciones Unidas no reconocerá la secesión declarada por Pristina

Nunca es demasiado tarde para dar un paso atrás y forjar un futuro próspero para todas las partes en juego

El caso contra el reconocimiento se basa no sólo en la resolución de 1999 del Consejo de Seguridad de Naciones Unidas, que reafirma la soberanía de Serbia sobre Kosovo, sino que también se funda en la opinión de que el sistema internacional, como resultado de este ataque hostil por parte de los albaneses kosovares, se ha vuelto más inestable, más inseguro y más impredecible.

Y ésta es la razón: reconocer la declaración unilateral de independencia legitima la doctrina de la imposición de soluciones a los conflictos étnicos. Transforma el derecho a la autodeterminación en un derecho reconocido de independencia. Legitima la partición forzada de los estados soberanos que cuentan con el reconocimiento internacional. Viola el compromiso de la resolución pacífica y consensuada de las disputas en Europa. Proporciona a un grupo étnico o religioso con motivos de queja contra su capital un documento sobre cómo conseguir sus propósitos.

Se está imponiendo una injusticia histórica sobre un país europeo que ha superado más obstáculos desde

UN NUEVO ESTADO EN LOS BALCANES

VUK JEREMIC

La ilegitimidad de Kosovo

La declaración unilateral de independencia por parte de Pristina vulnera la credibilidad del sistema internacional

que democráticamente derrocamos a Slobodan Milosevic en octubre de 2000 de lo que la mayoría de naciones ha hecho en mucho tiempo. El reconocimiento de Kosovo significa afirmar que, en efecto, la democracia serbia debe ser castigada porque un tirano que cometió acciones abyectas contra los albaneses en los años 90 queda libre de castigo. Actuar mediante un imperativo moral falso para enmendar un supuesto error histórico no contribuirá a la seguridad internacional ni a las perspectivas regionales de los miembros de la UE. Es el momento de dar un paso atrás. Si podemos encontrar una manera de retroceder del abismo que constituye la declaración unilateral de independencia, podríamos salvar la credibilidad del sistema internacional e incluso podríamos fortalecerla a través de un nuevo compromiso.

Habrá quien diga que es demasiado tarde para volver a introducir el genio en la botella. No lo creo, porque nunca es tarde para forjar un futuro próspero para todas las partes en juego. Lo que resulta absolutamente cierto es que es imprescindible reconstruir la confianza y reafirmar los valores. El camino hacia delante es un camino a recorrer en común, asegurando un acuerdo entre las dos partes: una solución negociada y comprometida para el estado de Kosovo que se centre en el derecho legítimo de un amplio autogobierno para los albaneses y mantenga una Serbia democrática completa, libre e integrada en la Unión Europea. La legitimidad del sistema internacional está en juego.

Vuk Jeremic es el ministro de Asuntos Exteriores de Serbia.
Op Ed The New York Times.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CARRERA HACIA LA CASA BLANCA *Clinton contra Obama*

TESTIGO DIRECTO / SAN ANTONIO (TEXAS)

Hillary Clinton y Barack Obama trasladan el campo de batalla de las primarias demócratas al simbólico monumento de la 'independencia' de Texas / Los últimos sondeos otorgan al senador de Illinois seis puntos de ventaja sobre la ex primera dama, que confía en su tirón entre los hispanos

Duelo demócrata en El Álamo

CARLOS FRESNEDA
Enviado especial



La precandidata demócrata Hillary Clinton recibe flores de dos niños en San Antonio (Texas). / CAROLYN KASTER / AP

El río de la historia les arrastró hasta El Álamo. Los dos sintieron la llamada simbólica y se emplazaron casi a la misma hora, caída ya la noche, a la vera de esa vieja misión española que parece más bien un decorado espectral. Aquí se libró hace 172 años la batalla más épica de la *Revolución de Texas*. Y aquí cruzaron sus caminos, a tiempo para el sangriento aniversario, los dos candidatos a la nominación demócrata.

Hillary Clinton congregó apenas a 2.000 seguidores, muchos de ellos de origen mexicano, más la comitiva folclórica de los niños mariachis de San Antonio, a un par de manzanas del legendario fortín. Rodeada por el habitual plantel de actores hispanos, la candidata recitó con voz rota el guión y se desmarcó con un golpe de escena final: «Son las 03.00 de la madrugada en la Casa Blanca y de pronto suena el teléfono... ¿Quién queréis que responda? ¿Alguien con experiencia y dispuesto a tomar decisiones duras? ¿O alguien que ni siquiera se ha entrenado para el trabajo?».

Descuelga el teléfono rojo Barack Obama, en un anfiteatro al aire libre en las afueras de San Antonio, con denso olor a campo y a caballerizas y unos 15.000 seguidores de infantería dispuestos a darlo todo por el senador de Illinois. «Mi oponente tiene toda la legitimidad para hacer esa pregunta», se defiende el candidato, «pero no puede jugar con el miedo de la gente ni asustar de esta manera a los votantes». Obama recita de memoria su discurso con tintes mesiánicos, pero en el momento crucial se olvida de la «esperanza», se saca la mano del bolsillo y desenfunda: «De hecho, ya tuvimos un momento en que sonó el teléfono rojo: fue la decisión de invadir Irak. La senadora Clinton dio la respuesta equivocada. George W. Bush dio la respuesta equivocada. John McCain dio la respuesta equivocada...».

Aquí no se salva nadie, en todo caso John Wayne, protagonista de la versión original de *The Alamo*. Hubo un *remake* olvidable, hace apenas cuatro años, con Billy Bob Thornton y Dennis Quaid, pero nada comparable al duelo que libraron Hillary y Obama, rivalizando en el papel de comandante en jefe de las fuerzas estadounidenses. Los dos se la juegan el martes en la batalla de Texas, con 193 de los 370 delegados en liza (también se vota en Ohio, Rhode Island y Vermont). Hillary lleva 35 años trabajándose el terreno y presume de haberse pateado el estado reclutando votantes hispanos. Obama no desembarcó con sus huestes en San Antonio hasta hace dos semanas, pero en tan poco tiempo ha conseguido darle la vuelta a la tortilla y figura seis puntos por delante de la ex primera dama en las encuestas más recientes.

Está por ver quién de los dos interpreta el papel del presidente Antonio López de Santa Anna –con los 6.000 soldados mexicanos que asediaron El Álamo– y quién se mete en la piel del coronel William Barret Travis, cabecilla de los anglos que defendieron la misión. Entre unos y otros, los auténticos tejanos, que tienen en sus manos un auténtico cañonazo electoral.

En versión original

Hillary no se atreve con el español en la calle de El Álamo y cede todas la consignas autóctonas a su valido para la cosa hispana, el alcalde de Los Angeles Antonio Villaraigosa: «Dime con quién andas y te diré quién eres». Obama se lanza sin embargo –tres veces– con el «Sí se puede» en versión original, el flanco bien cubierto por Temo Figueroa, su lugarteniente sindicalista.

Las camisetas ubicuas de «Obamálamo» abundan en su mítin en las afueras, que es más bien una superproducción con intérpretes de todos los pelajes: anglos, negros, independientes, republicanos y también hispanos (no muchos). «Te amo Obama», se lee en la camiseta que se ha fabricado la abogada Ilda Quesada, de 46 años, que ha convertido a la *Obamanía* a su hija Ashley –«la perdonarás, pero habla un español un poco mocho»- y a su novio Daniel Osborne: «Sus papás son republicanos, pero lo cambiamos».

«Obama tiene ganas». Éste es el reclamo de otra camiseta, elaborada por el artista local Cruz Ortiz y exhibida con orgullo por el afroamericano Curtis Terrell, por su esposa hispana Ronda y por el chaval de cuatro años, Alonso, que se apunta a la fiebre. Ronda tiraba por Edwards y su marido le arrastró hasta el candidato negro. Ahora parece tan convencida como él: «A este país le hace falta un cambio muy grande y creo que Obama va a ser capaz de romper las barreras raciales e ideológicas».

El aire multitudinario y multicolor, como de concierto de rock, que arropa al senador demócrata allá donde va contrasta con la atmósfera rígida, lánguida y entrada en años que sigue la estela de Hillary, en el barracón de feria que le montaron –con apagón eléctrico incluido– en el arco de entrada al Parque del Hemisferio de San Antonio.

Pero el tirón de la ex primera dama es incontestable entre la *peña* hispana: las gradas están llenas de mujeres latinas como Irene Guzmán, de 47 años, enfundadas en camisetas blancas donde puede leerse «Girls Night Out». «Le tengo más confianza a Hillary, por eso voto por ella antes que por el moreno», asegura la ya no tan *girl* Irene, en la noche de farra. Con su madre y dos de sus tres niños, Carmen Montalvo apuesta también por Hillary, «porque a los hispanos no nos basta con palabras, queremos también acciones». «Haz historia», lleva escrito en su camiseta: «Ha llegado el momento de una luchadora en la Casa Blanca».

Uno de cada 100 estadounidenses se encuentra hoy en prisión

RICARD GONZÁLEZ
Especial para EL MUNDO

WASHINGTON.– Después de un crecimiento espectacular durante las dos últimas décadas, la cantidad de población reclusa en EEUU ha alcanzado todo un récord: uno de cada 100 norteamericanos adultos está hoy entre rejas. Es la primera vez en la Historia que EEUU supera esta barrera, según los datos ofrecidos por la fundación Pew Center.

En total, más de 2,3 millones de ciudadanos norteamericanos están encarcelados, lo que sitúa a EEUU en líder mundial con diferencia, tanto en términos relativos como absolutos. Por detrás se sitúa una dictadura totalitaria como China, con una población reclusa de aproximadamente 1,5 millones.

De acuerdo con los expertos, el crecimiento constante del número de presos –se ha triplicado en 25 años– se debe al endurecimiento de las penas que tuvo lugar durante los años 80. Como consecuencia de esta tendencia, el presupuesto destinado al sistema penitenciario se ha disparado. Para hacerse una idea, el Estado gasta hoy siete veces más en prisiones que en educación superior, y debido al envejecimiento de los reos, se calcula que el gasto sanitario aumentará un 10% anualmente la próxima década.

Uno de los datos más interesantes del estudio del Pew Center es las gran diferencia existente entre los diversos grupos raciales. Por ejemplo, uno de cada 15 adultos negros está entre rejas, una cifra que asciende a uno de cada nueve en la franja de edad de los 20 a los 34 años. En el caso de los adultos hispanos, el porcentaje es de uno de cada 36.

En la campaña

Los datos son tan clamorosos que se colaron en la campaña demócrata. El equipo de campaña de Hillary preparó un comunicado de prensa en el que la candidata se lamenta de estos datos, y explica sus soluciones. «Trabajaré para prevenir el crimen invirtiendo en nuestras comunidades, reforzando el programa COPS y poniendo 100.000 policías más en las calles», promete Hillary. Además, se muestra favorable a las penas alternativas y a apostar por la reinserción de los presos.

Por su parte, Obama también comentó los datos en uno de sus mítines en Texas. Como en otros ámbitos, sus propuestas presentan diferencias sólo de matiz respecto a su adversaria. Él pretende invertir más recursos en la reinserción de los presos, creando programas específicos de formación profesional, así como ofrecer a los condenados por delitos no violentos y con problemas de drogas la posibilidad de cumplir su condena en centros de rehabilitación. Obama también pretende reducir la disparidad en las condenas entre los diversos grupos raciales.

adEla
Asociación Española de Esclerosis Lateral Amiotrófica

PRESENTACIÓN DE LA GUÍA PARA LA ATENCIÓN DE LA ESCLEROSIS LATERAL AMIOTRÓFICA (ELA) EN ESPAÑA

25.feb.08.- La Asociación Española de Esclerosis Lateral Amiotrófica (ADELA), junto con el resto de Asociaciones de ELA de España, presentaron, el pasado día 14 de febrero, en la sede del IMSERSO, la primera Guía para la Atención de la ELA que se edita en España. El evento contó con la presencia de Alfonso Jiménez Palacios, Director General de Cohesión del Sistema Nacional de Salud y Alta Inspección (Ministerio de sanidad y Consumo), y de Almudena Pérez Hernando, Directora General del Servicio Madrileño de Salud, así como de los componentes del equipo redactor de esta Guía, que se ha convertido en el documento oficial mas importante y completo sobre la ELA, que se haya publicado nunca en España. Al mismo acto acudieron más de 120 personas, entre profesionales, enfermos y familiares.

La Guía para la Atención de la ELA en España, es un completo documento pensado, principalmente, para los profesionales de la salud, en especial, los de Atención Primaria.

Con esta guía, podrán conocer, con más precisión, la situación actual de la enfermedad de la ELA, las últimas investigaciones, su diagnóstico, su tratamiento y todos los aspectos sociales que lleva consigo. La Guía ya se puede consultar en la Biblioteca del Ministerio de Sanidad y se está distribuyendo a todas las Consjerías de Sanidad. Cualquier persona interesada en obtener este documento, también lo podrá conseguir dirigiéndose a ADELA (91 311 35 30- adela@adelaweb.com).

La ELA, es una terrible enfermedad neurodegenerativa que, sólo en España, afecta a más de 4.000 personas, diagnosticándole cada año cerca de 900 nuevos casos. La ELA, provoca parálisis progresiva en todos los miembros de la persona afectada: brazos, piernas, cuello. En las fases más avanzadas, el paciente sufre también problemas respiratorios, de deglución (dificultades para tragar los alimentos) y del habla. Todos estos síntomas aparecen y se van agravando con el tiempo, acabando con la vida del paciente en unos 3 años de media tras el diagnóstico. No existe cura conocida, tan sólo algunos remedios paliativos. El caso más famoso de ELA en la actualidad, es el científi co inglés Stephan Hawking, quien la padece desde hace más de 30 años, una longelividad excepcional en esta dolencia.

Dpto. de Comunicación
comunicacion@adelaweb.com
Asociación Española de Esclerosis Lateral Amiotrófica
www.adelaweb.com
c/ Hierbabuena, 12 - 28039 Madrid
Telf.: 91 311 35 30. Móvil: 629 760 537. Fax: 91 459 39 26

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Bolivia someterá su nueva Carta Magna a referéndum en mayo

Una muchedumbre impide a los opositores entrar en el Congreso y el presidente del Senado afirma que el país «se encamina hacia una dictadura»


El presidente de Bolivia, Evo Morales. / EFE

RAMY WURGAFT
Corresponsal en Latinoamérica

Un grupo de parlamentarios opositores halló que una barrera humana le cerraba el paso hacia el Congreso cuando se disponía a participar en una crucial votación. Los mineros y campesinos partidarios del presidente Evo Morales agredieron a las legisladoras que intentaron romper el cerco. «No se permite la entrada de prostitutas», dijeron. Mientras, los representantes del Movimiento al Socialismo (MAS) entraban en el Palacio Legislativo boliviano por la puerta principal y en medio de las ovaciones de una exaltada muchedumbre.

De esa manera, el partido oficialista consiguió la mayoría necesaria para convocar un doble referéndum el próximo 4 de mayo. Al término de la agitada sesión, el presidente del Senado Oscar Ortiz dijo a la prensa: «Morales ha renunciado a ser el presidente democrático de la nación. Bolivia va camino de convertirse en una dictadura». La primera consulta que se aprobó se refiere a un nuevo decreto que limitaría la posesión de tierras en manos de particulares a 5.000 hectáreas. La segunda es para validar la nueva Carta Magna, diseñada por una Asamblea Constituyente en la que el MAS también impuso su criterio.

Consultas paralelas

En la noche del viernes, Morales arengó a la multitud que se mantenía en guardia en la Plaza Murillo. «Será el pueblo boliviano, no la oligarquía, el que defina la historia del país. Sólo con la unidad de los trabajadores podremos fundar una nueva Bolivia», dijo el jefe de Estado. A esas horas, los dirigentes de PODEMOS y de Unidad Nacional, las dos principales fuerzas opositoras, acordaron reunirse el próximo lunes para forjar una estrategia común frente a la del Gobierno, al que acusan de estar propiciando un régimen totalitario. «Se han agotado las instancias de diálogo. Los demócratas debemos decidir si vamos al referéndum, a sabiendas de que se trata de un proceso viciado», dijo Luis Vázquez, de PODEMOS.

Los líderes de cuatro de los nueve departamentos que conforman Bolivia ni siquiera se plantean esa alternativa. El gobernador de Santa Cruz, Rubén Costas, anunció la convocatoria de otra consulta popular el mismo día 4 de mayo, con el objetivo de aprobar la autonomía de esa región, la más rica del país. La misma decisión, pero con diferentes fechas, fue tomada por los gobernadores de Beni, Pando y Tarija.

«Nosotros tenemos marcado un rumbo y las amenazas de Evo y de su gente no nos desviarán de la meta», dijo el gobernador de Santa Cruz.



Declarado el estado de emergencia en Armenia

HASMIK MKRTCHYAN
Reuters/EL MUNDO

YEREVAN.– El presidente armenio, Robert Kocharian, declaró ayer el estado de emergencia, en medio de los enfrentamientos entre la policía y la oposición. Un comunicado oficial anunció que Kocharian firmó un decreto declarando el estado de emergencia hasta el 20 de marzo «para prevenir una amenaza al orden constitucional». Además, Kocharian prometió que utilizará al Ejército contra los manifestantes que ocupan el centro de Yerevan.

En las horas previas, la policía había reprimido violentamente las protestas de la oposición. La Organización para la Seguridad y la Cooperación en Europa (OSCE) criticó la actuación policial, que se saldó con al menos un muerto e incontables heridos. Por la mañana, las fuerzas del orden disolvieron violentamente la concentración en la plaza de la Ópera, donde la oposición había organizado una sentada permanente y desplegado varias decenas de tiendas de campaña desde el pasado 19 de febrero. Por la tarde, la policía volvió a intervenir e incluso realizó disparos al aire para dispersar una marcha de 5.000 personas por el centro de la capital. «La policía disparó al aire para asustarnos. Han lanzado gases lacrimógenos. Pero la gente permanece firme. Hay miles de personas», contaba un manifestante. Se registraron escenas de pillaje y decenas de coches fueron incendiados, según France-Presse.

La crisis empezó cuando se conocieron los resultados oficiales de las elecciones presidenciales, el pasado 19 de febrero, dando como vencedor al primer ministro Serge Sarkisian, aliado de Kocharian, frente a la candidatura del ex presidente Levon Ter-Petrosian. La oposición armenia hizo ayer un llamamiento a sus simpatizantes para llevar a cabo nuevas protestas y anunció una campaña pacífica de desobediencia. Ter-Petrosian afirmó que las protestas continuarán y no descartó que las autoridades vuelvan a recurrir a la violencia, informa Efe. La ex república soviética es una ruta importante para los suministros de gas y petróleo desde el Mar Caspio.

Riad pide a los saudíes en el Líbano que dejen el país

BEIRUT.– Arabia Saudí advirtió ayer a sus ciudadanos que se encuentran en el Líbano –especialmente a las familias que viven de forma estable allí– que abandonen inmediatamente el *País de los cedros* debido a su precaria situación de seguridad.

El Gobierno de Estados Unidos, preocupado por la crisis política que vive Beirut, señaló el martes que su destructor de defensa aérea USS Cole ya se encuentra a pocas millas de las costas libanesas, lo que provocó críticas desde Siria y desde las filas de Hizbulá.

Los saudíes que se encuentran en el país señalaron haber recibido mensajes de móvil en los que se les invitaba a abandonar el país y se les facilitaba un número de atención telefónica, informa Reuters. Sin embargo, las oficinas diplomáticas de Riad en Beirut prefirieron no hacer comentarios sobre la situación.

El mes pasado, Arabia Saudí ya había advertido a sus ciudadanos sobre los riesgos que conlleva viajar al Líbano, donde los partidos políticos llevan desde noviembre sin ponerse de acuerdo sobre el nombre del próximo presidente y sobre cómo salir de una crisis que empezó en diciembre de 2006. La tensión aumentó todavía más después del asesinato de un líder de Hizbulá en Damasco el pasado mes de febrero. El Partido de Dios acusó a Israel de estar detrás del homicidio de Imad Mughniya y aseguró estar preparado para una «guerra abierta».

Uganda y los rebeldes del LRA se acercan a un acuerdo de paz

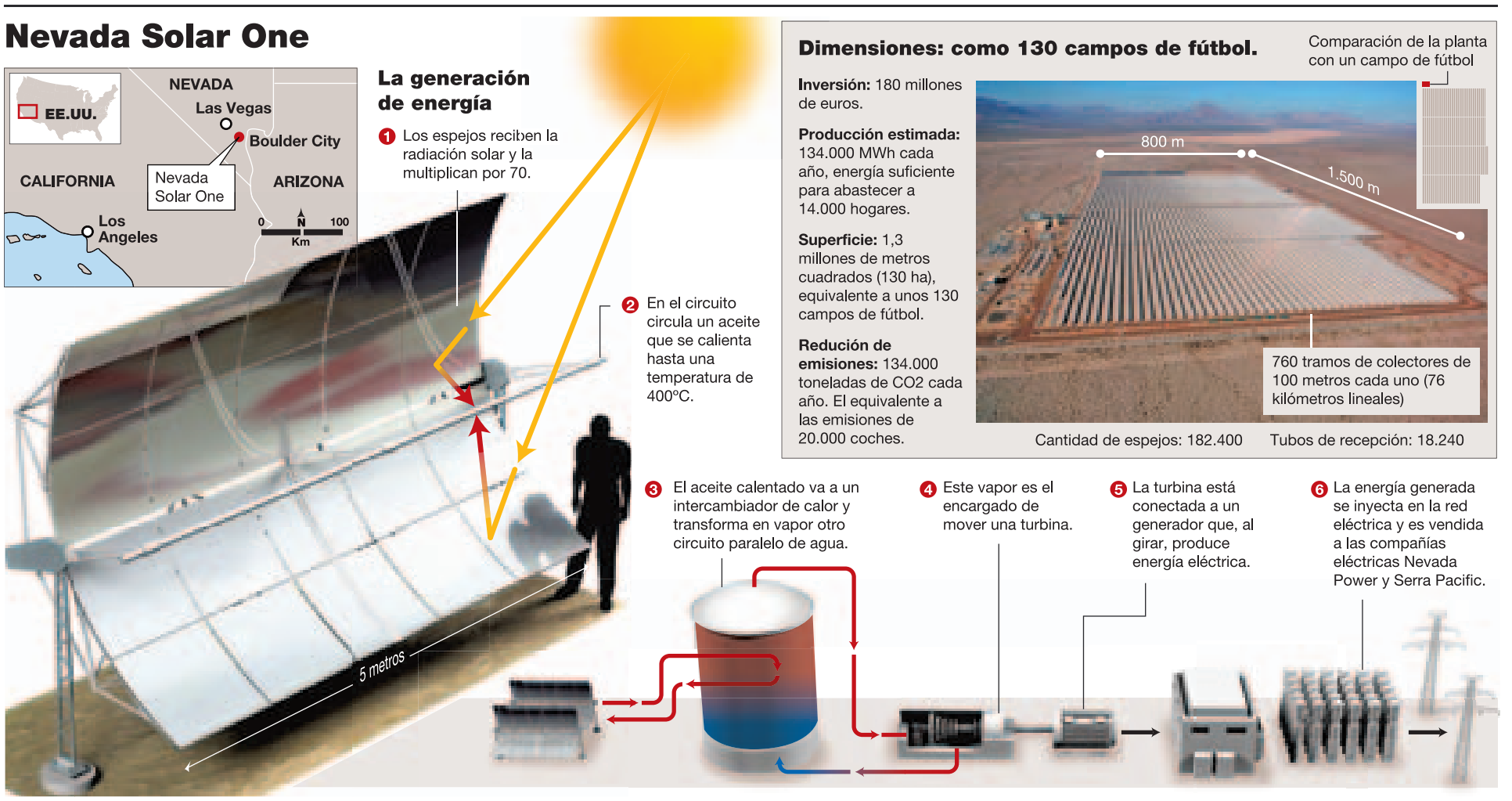
JUBA (SUDÁN).– El Gobierno de Uganda y los rebeldes del Ejército de Resistencia del Señor (LRA) han firmado el último de una serie de documentos que despejan el camino para un acuerdo final de paz que pondría fin a uno de los conflictos más largos de África. Sin embargo, el LRA sigue oponiéndose a establecer un calendario para la firma del acuerdo final. / REUTERS

Australia celebra el 30º aniversario del Día del Orgullo Gay

SYDNEY.– El Día del Orgullo Gay cumplió ayer su 30º aniversario en Australia. El evento, conocido también como festival del Mardi Gras, culminó por la noche en Sydney con el desfile anual de 1,6 kilómetros. Los organizadores esperaban la participación de hasta 300.000 personas. / REUTERS

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ENERGÍAS RENOVABLES / Acciona invierte 220 millones de euros en EEUU para levantar la planta solar térmica más moderna del mundo / Produce energía limpia suficiente como para abastecer a 14.000 hogares de Las Vegas



FUENTE: Acciona

Gonzalo J. Diez / **EL MUNDO**

El 'sol español' conquista América

MIGUEL G. CORRAL
Enviado especial

BOULDER CITY (EEUU).– No hay que recorrer muchos kilómetros desde Las Vegas para adentrarse en el desierto de Nevada. El paisaje cambia las limusinas, la orgía de luces y las bodas *express* por una menesterosa inmensidad de tierra huera. Sólo los incontables postes de alta tensión que lo pueblan todo recuerdan que el derroche de la ciudad de los casinos hay que alimentarlo de algún modo. De pronto, en medio de un mar de polvo, deslumbra la manta de espejos que forma la central solar térmica que ha construido la empresa española Acciona y que se inaugura ese mismo día. «Hay una máxima que siempre se cumple en el negocio de la energía solar: en la inauguración siempre está nublado», recuerda el presidente de Acciona, José Manuel Entrecanales.

Y no sólo apenas brilla el Sol, sino que un viento cruel azota, cargado de arena, a todos los presentes en la planta de Nevada Solar One, situada en Boulder city, unos 50 kilómetros al sur de Las Vegas. La planta solar lleva funcionando desde julio de 2007, pero el acto de presentación se ha retrasado hasta el invierno porque en otras estaciones el mercurio supera los 50º C.

«Estamos ante la mayor planta solar que se construye en los últimos 16 años y la tercera más grande del mundo», comienza el maestro de ceremonias, el actor y activista ambiental Ed Begley. «Pero dados los avances que ha incluido esta central probablemente es la que mayor producción eléctrica tiene». Aún no ha cumplido un año entero de funcionamiento, pero las previsiones apuntan a que producirá alrededor de 134.000 MWh cada año, es decir, energía suficiente para abastecer durante ese tiempo a 14.000 familias norteamericanas o a poco más de 15.000 europeas. «Estamos ante la nueva revolución de la energía verde», asegura Begley.

Cerca de allí, en el desierto californiano de Mojave, se ecuentran las que aún son las dos mayores plantas solares del mundo con una potencia de 80 MW cada una. Pero fueron contruidas hace más de 15 años y su tecnología no es tan eficiente como la que se ha instalado en Nevada Solar One. «Esta planta ocupa una superficie de 1,3 kilómetros cuadrados [equivalente a 130 estadios como el Santiago Bernabeu] y tiene 64 MW de potencia», comenta Nicolas Potrovitza, director de I+D+i de Acciona Solar Power. La inversión ha sido de 220 millones de euros, un precio aún algo elevado, pero desde Acciona confían en que los planes de construir 200 MW más de este tipo de plantas en EEUU antes de 2009 abarate los costes.

«Vivimos en un país que depende en gran medida del petróleo que viene de fuera, pero la energía solar térmica es una fuente doméstica que puede llegar a competir con el carbón o con el gas», asegura el asesor de la Oficina de Eficiencia Energética y Energías Renovables de EEUU, John Mizroch. Sólo con la energía que producirá esta planta se ahorrará cada año la emisión de 134.000 toneladas de CO_2 a la atmósfera. «Una cantidad equivalente a lo que emiten 20.000 coches en un año», aclara Mizroch.

El reciente premio Nobel de la Paz y director del IPCC, Rajendra Pachauri, quiso enviar un mensaje de apoyo mediante videoconferencia. «Esta central supone un ejemplo de la transición hacia un nuevo modelo energético que necesitamos para afrontar el reto de la reducción de emisiones que provocan el cambio climático», dijo. «Espero que esta iniciativa inspire a otras muchas parecidas alrededor del mundo».

Durante la visita a la planta, lo que nos había parecido una pequeña manta sobre la inmensidad del desierto se convierte en un enorme recinto. Las 190 filas de espejos de más de un kilómetro de largo cada una ocupan casi hasta el horizonte, pero de cerca es sencillo imaginar cómo es posible producir electricidad de esta forma. Estos espejos curvados multiplican la radiación solar y la concentran sobre un circuito que contiene aceite. Éste alcanza una temperatura de 400ºC y circula hasta un intercambiador de calor para trasformar en vapor otro recorrido que contiene agua. Este gas es el encargado de producir la energía en una turbina, como sucede en las centrales térmicas convencionales de gas o de carbón.

«Necesitamos un impulso tecnológico como éste para vivir en una atmósfera limpia y no vivir ante un constante riesgo climático», asegura convencida Sally Rice, astronauta de la NASA y profesora de Física de la Universidad de California San Diego. «Ahora que se acercan las elecciones, creo que una victoria demócrata supondría una mejora en las inversiones en estas tecnologías», confiesa a EL MUNDO.

En el desierto de Nevada llueve menos de 75 milímetros cada año, apenas nada comparado con los casi 700 mm que llueve de media en España. No es habitual que las nubes cubran el cielo. Tanto es así que un cartel anuncia en el bar del pueblo que la casa invita a cerveza el día que no brille el sol en Boulder city. Como no podía ser de otra manera en la jornada de inauguración, la lluvia puso el punto final.

La carrera por la mayor planta térmica

Las empresas españolas están en la vanguardia mundial de la energía solar térmica. Y Estados Unidos se ha convertido en el país de las oportunidades para ellas. La radiación en los estados del suroeste es bastante mayor que la que reciben provincias españolas como Almería.

El mismo día que Acciona inauguraba su planta de 64 megavatios (MW) en el desierto de Nevada, Abengoa, otra importante empresa nacional centrada en las energías renovables, anunciaba la construcción de una central solar térmica de 280 MW, la mayor del mundo sin contar el complejo de nueve plantas llamado SEGS y situado en el desierto de Mojave en California, que opera desde los años 80 y cuya potencia conjunta es de 354 MW.

Esta planta promovida por Abengoa en Arizona comenzará a operar en 2011 y proporcionará electricidad a 70.000 hogares estadounidenses. Además, evitará la emisión de 400.000 toneladas de dióxido de carbono a la atmósfera.

Sin embargo, Acciona no se queda atrás. Durante la presentación de Nevada Solar One anunció que instalará en EEUU otros 200 MW de energía solar térmica antes de 2009, lo que supondrá una inversión de cerca de 600 millones de euros.

En España también existe una lucha parecida por las plantas solares térmicas. Abengoa lleva algunos años desarrollando en la provincia de Sevilla un gran proyecto solar de más de 30 MW de potencia. También Acciona invertirá casi 1.000 millones de euros en cuatro plantas que se ubicarán en Extremadura y Andalucía. Además, otras empresas, como Iberdrola o ACS, también se han sumado al reto solar térmico.

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Vea las imágenes de la planta solar térmica del desierto de Nevada (EEUU).

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

SUSAN BLACKMORE

Psicóloga y divulgadora

«La conciencia no existe. Sólo hay un cuerpo moviéndose y haciendo cosas»

VICENTE CARBONA
Especial para EL MUNDO

BRISTOL.– En este corral no caben dos toros. Cuando la ciencia (objetividad) se topa con la mística (subjetividad), uno de los dos tiene que ceder. Al menos esto es lo que opina un sector de científicos, entre ellos la doctora Susan Blackmore, empeñados en resolver el enigma quizás más intransigente de la historia de la ciencia: ¿Qué es la conciencia?

En *Consciousness, An Introduction* (Oxford University Press, 2003), descrito por la revista *Nature* como «un libro de texto realmente excelente», Blackmore cubre todas las recientes investigaciones y especulaciones sobre la conciencia de manera extensa y amena. En *Conversations on Consciousness* (OUP, 2005) entrevista a 20 de los más prestigiosos filósofos y neurocientíficos sobre el tema, figuras tan importantes como Daniel Dennett, Roger Penrose, Francis Crick y David Chalmers.

La doctora Blackmore, quien se define a sí misma como escritora *freelance*, conferenciante y divulgadora científica (más de 60 artículos académicos publicados), está plenamente convencida de que la conciencia se podrá explicar en términos biológicos y que resolveremos el enigma de la subjetividad estudiando el funcionamiento del cerebro.

Pregunta.– ¿Qué es la mente?

Respuesta.– Una pregunta muy interesante... En realidad, no existe tal cosa como «la mente». Es una idea que propagamos: que hay una cosa que se llama «la mente». Personalmente me gusta la definición de Marvin Minsky de la mente como «lo que hacen los cerebros». La mente es eso, en cuyo caso «la mente» en realidad no es nada.

P.– ¿La conciencia es algo parecido?

R.– Creo que están muy relacionadas. La hemos convertido en una especie de «cosa», o en un proceso que queremos creer que entendemos, creemos que es «algo que yo experimento», una corriente de experiencias, algún tipo de proceso continuo en el que «yo» me doy cuenta de lo que está sucediendo ahí fuera en el mundo. Y la manera en que utilizamos el término «conciencia» en nuestro lenguaje cotidiano es intrínsecamente dualista, y eso es lo que causa el problema. Si intentas deshacerte de todo eso, si intentas alejarte de esa manera de hablar de la conciencia, ¿qué te queda?

P.– ¿Qué es, entonces, Susan Blackmore?

R.– Dos cosas. Una, este cuerpo que tenemos aquí al que la gente otorga ese nombre, que es una entidad persistente. Ya sabes, si aceptamos una visión del mundo ordinaria, realista, existe la materia y la cosa física; puedes decir que nació un bebé y que creció y sigue viviendo y le pusieron la etiqueta de Susan Blackmore. Si entonces giras hacia el otro lado y preguntas: ¿Qué es todo esto desde su propio punto de vista? Esto es un misterio, y personalmente no lo sé. No existe nada que corresponda a la manera en que podrías decir: «Susan Blackmore experimenta esto», o sencillamente «es consciente de esto», o «toma esta decisión», o «es responsable de esto». Porque francamente no hay nada que no sea este cuerpo moviéndose y haciendo cosas.

P.– ¿La conciencia es una adaptación evolutiva?

R.– No. No creo que haga nada. Parte del problema de nuestros intentos por comprender la conciencia es que la consideramos un «poder», que hace algo. Es una manera muy natural de concebir la conciencia. Pero si defines la conciencia como subjetividad... no tiene poder. Los que sí tienen poder son los brazos y las piernas y las neuronas disparando y los conceptos que crean, y las cosas que la gente ve. Por eso creo que no se trata de ese tipo de cosas, no hace nada, y si no hace nada, no tiene consecuencias evolutivas.



DAVID LEVENSON / GETTY

«Personalmente me gusta la definición de Marvin Minsky de la mente como 'lo que hacen los cerebros'. La mente ese eso, en cuyo caso en realidad no es nada»

«Nuestra sociedad está fundamentada sobre la idea de la libre voluntad y castigamos a las personas de manera horrible por cosas que hacen. Pero es una idea falsa»

P.– Pero parece que distintas culturas tienen distintos conceptos de la conciencia...

R.– Sí, y esos conceptos pueden tener consecuencias, y ser mejores o peores, pero no creo que exista tal cosa llamada «conciencia». De alguna manera necesitamos deshacernos de eso, y del dualismo que implica, y ver el mundo de manera que tenga sentido con el hecho de que esto es simplemente una entidad biológica haciendo cosas en el mundo. Es un enorme misterio. No tengo respuesta, pero te puedo asegurar que pienso que todas las respuestas que tenemos hasta ahora, fracasan. Sólo Daniel Dennett se acerca de algún modo.

P.– ¿La «experiencia» es sencillamente actividad cerebral, como dicen los Churchland?

R.– Ohhh... de alguna manera, de alguna manera, pero ¡no veo cómo! ¡No lo comprendo! He vivido 56 años y no lo comprendo. En serio, mira esa alfombra, ¡mira ese color! ¿Cómo puede eso ser actividad cerebral? Pero de alguna manera, tiene que serlo.

P.– ¿Susan Blackmore tiene libre voluntad?

R.– No. Pero casi todo el mundo cree que la tiene, y esto sí es importante. Porque considero que si crees que tienes libre voluntad, tienes una idea falsa de lo que significa actuar y lo que significa decidir y lo que significa tener responsabilidad. Nuestra sociedad está fundamentada sobre la idea de la libre voluntad, y castigamos a las personas de manera horrible por cosas que hacen, asumiendo que tienen libre voluntad en algún sentido tradicional que habla del poder que tiene su mente consciente de decidir, por lo que son. Y la responsabilidad yace en el «yo». ¡Pero eso no lo resuelve! Yo ya no siento que tengo libre voluntad. Creo que esto es muy interesante. Es muy posible tener una sociedad moral, una sociedad funcional, sin creer en la libre voluntad.

El antídoto a todo esto es mirar a la evolución y a la biología y comprender por qué los seres humanos, no los «yo», no las «almas», no los «seres conscientes internos», sino los seres humanos físicos quieren ser buenos, porque somos una especie con altruismo recíproco, con selección familiar, posiblemente tiene que ver con selección en grupo... Existe todo tipo de procesos que nos llevan a querer ser buenos. Debemos desarrollar y utilizar y apreciar y disfrutar de nuestro deseo de ser buenos, para poder ser mejores. Esto es perfectamente compatible con una visión que dice que no tenemos libre voluntad.

P.– Así que, ¿no habrá vida tras la muerte para Susan Blackmore?

R.– No, por supuesto que no. De hecho, no estoy realmente viviendo ahora, pero da igual, así que no estaré dando tumbos por ahí después de morir.



GRAN SOLAR FINALISTA
CENTRO SOFÍA (BULGARIA)

SOLAR FINALISTA ,TÁNGER

SOLAR COMERCIAL FINALISTA
MÁLAGA, ZONA PLAZA MAYOR

INFORMACIÓN: 676 42 32 20

SE VENDE
EDIFICIO EN ARTURO SORIA
91 740 04 44
gestion@sommos.com



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Más de 1.500 oficinas

Semana Santa está a un paso. Reserva ya tu viaje

Además... PAGA UN 7% MENOS con tu Visa Halcón o Ecuador

Ibiza 5 días • Salida 19 de Marzo
Complejo Costa Sur/Sol Post 2* (SA) 335€
Hotel Simbad 4* (AD) 421€

Gran Canaria 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Astoria 3* (AD) 476€

Lanzarote 5 días • Salida 19 de Marzo
Apartamentos Oasis Timanfaya Golf 3* (MP) 631€
Aparthotel Sun Royal 3* (TI) 686€

Tenerife 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Oasis Orotava Palace 4*SUP (MP) 652€

Taormina (Sicilia) 5 días • Salida 20 de Marzo
Hotel Villa Chiara 2* (AD) 459€

Praga 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Juno 3* (AD) 567€
Hotel Clarion 4* (AD) 620€

Roma 4 días • Salida 20 de Marzo
Hotel Caravel 3* (AD) 571€
Hotel Cardinal St. Peter 4* (AD) 660€

Londres 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Travelodge Royal Scott PRIMERA ST (AD) 585€
Hotel Hilton Islington PRIMERA SUP (AD) 643€

Estambul (Turquía) 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Grand Gulsoy 4* (AD) 655€
Hotel Nippon 4*SUP (AD) 750€

Dubrovnik (Croacia) 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Astarea Mini 3* (MP) 672€

Marrakech (Marruecos) 5 días • Salida 19 de Marzo
Hotel Majorelle 3* (AD) 470€
Hotel Ryad Mogador Opera 4* (MP) 523€

Túnez 4 días • Salida 20 de Marzo
Hotel Vincci El Kantaoui Center 4* (MP) 533€
Hotel El Mouradi El Menzah 4* (TI) 539€

Circuito Túnez Desconocido + Playa
8 días • Salida 16 de Marzo
Hotel El Mouradi Gammarth 5* (MP) 558€

Isla Margarita (Venezuela) 9 días • Salida 15 de Marzo
Hotel Flamenco Villas 3*SUP (TI) 1.039€

CRUCEROS

Mediterráneo • Buque Grand Mistral
8 días • Salida 17 de Marzo
Camarote interior (PC) 571€
Itinerario: Barcelona, Livorno, Florencia, Civitavecchia, Roma, Nápoles, Malta y Túnez. No incluye vuelo.

Estambul/Venecia • Buque Grand Voyager
8 días • Salida 17 de Marzo
Camarote interior (PC) 800€
Itinerario: Estambul, Rodas, Santorini, Mykonos, El Pireo (Atenas), Corfú, Dubrovnik y Venecia. Incluye vuelo especial desde Madrid o Barcelona a Estambul y regreso desde Venecia.

Precios por persona en habitación doble. **Salidas desde Madrid y/o Barcelona, consultar.** Consultar suplementos/descuentos desde otros aeropuertos, otros destinos, condiciones de estas ofertas, tasas, carburante, suplementos y visados. PLAZAS LIMITADAS. PRECIOS DESDE. **DESCUENTO 7% NO APLICADO.**

EXPO ZARAGOZA 2008

Y si quieres, puedes pagar en 6 meses sin intereses

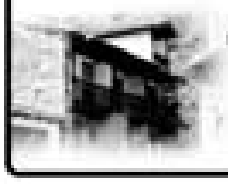
Sólo para tarjetas Visa Halcón o Ecuador de particulares, emitidas y concedidas por el Grupo Banco Popular. Para aplazamientos superiores a 6 meses: 1,35% nominal mensual (17,46% TAE). REBE nº 07/14780. Compra mínima 450€.

Otras propuestas:



MAPA

La **guía de talones de hotel** más actualizada y versátil para viajar y alojarse en más de **2.000 Hoteles y Paradores.**
desde SOLO ALOJAMIENTO **50€**



TURISMO RURAL
Más de **1.000 Alojamientos** seleccionados, con todos los detalles necesarios para ofrecerte la mejor atención.
desde SOLO ALOJAMIENTO **60€**



PARADORES

La forma más original de conocer la **historia, gastronomía y cultura** de nuestro país. ¡Todos los Paradores!, elige uno.
desde SOLO ALOJAMIENTO **130€**



PLAYAS
La **mejor selección de Hoteles** para que disfrutes de nuestras **maravillosas costas.**
desde MEDIA PENSION **32€**

¡Solicita nuestros folletos y ofertas!

BALNEARIOS
Una cuidadosa selección de **centros especializados** en **salud.** Déjate llevar, déjate cuidar... **será un placer.**
desde MEDIA PENSION **167€**



WEEK-END PLAN y PARADORES: precio por habitación/noche.
BALNEARIOS: precio por persona, dos noches, incluye tratamiento.
TURISMO RURAL: Casa rural, precio por noche para 4 personas.
PLAYAS: precio por persona en media pensión, estancia mínima 4 noches.
Consulta condiciones generales de estas ofertas. No aplicable 7% de Ahorro. Todos los precios incluyen IVA. PLAZAS LIMITADAS.

VIAJES ECUADOR
CIC - 68
www.viajesecuador.com 902 100 211

HALCON VIAJES
C.I.C.M.A. 478
www.halconviajes.com 902 300 600

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL

El Arsenal sufre para mantener el liderato de la 'Premier'

Empata en el último suspiro con el Aston Villa en una jornada en la que el equipo de Juande Ramos pierde 4-1



BALONCESTO

Portland corta la racha de 10 victorias de los Lakers

Los angelinos, con un calendario asequible y a la espera de recuperar lesionados, aspiran a las 60 victorias



En www.elmundo.es

- Liga: el 'rap' del Real Madrid, por Javier Capitán
- Liga: en vivo, Villarreal-Osasuna, a partir de las 19.00 h.
- Baloncesto: en vivo, Madrid-Valladolid y vídeos de la jornada

Petróleo de la nada

EL REAL MADRID SE MARCHA MÁS LÍDER DE HUELVA TRAS UNO DE SUS PEORES ENCUENTROS DE LA TEMPORADA ● ROBINHO FUE CLAVE EN EL TRIUNFO CON DOS GOLES FRENTE A UN RECREATIVO QUE TERMINÓ CON NUEVE ● RAMOS TAMBIÉN VIO LA ROJA

RECREATIVO	**2**
REAL MADRID	**3**

NUEVO COLOMBINO. LLENO.

Sorrentino ..... ★	Casillas ..... ★★
I. Bouzón ..... ★	Sergio Ramos .... ★
Poli ..... ★	Torres ..... ●
Beto ..... ★	Cannavaro ..... ★
Martín Cáceres .. ★★	Heinze ..... ★★
Martins ..... ★★	Diarra ..... ●
Barber ..... ★	Gago ..... ●
Varela ..... ★★	Drenthe ..... ★★
Aitor ..... ★	Robben ..... ●
Camuñas ..... ★★	Baptista ..... ●
Sinama ..... ★★	Raúl ..... ★
Cambios: Quique Álvarez por Aitor (min. 62) ..... ★	**Cambios:** Pepe por Drenthe (min. 57) .. ★
Zahínos por Camuñas (min. 69) ..... ★	Robinho por Cannavaro (min. 72) . ..... ★★★
E. Martin por Poli (min. 76) ..... s.c.	Higuaín por Robben (min. 76) ..... s.c.

Árbitro: Iturralde González ●
Tarjetas amarillas: I. Bouzón, Sergio Ramos (2), Robben, Cannavaro, Martín Cáceres, Sinama y E. Martin.
Tarjetas rojas: Jordi García, preparador físico del Real Madrid (min. 45), Beto (min. 51), Sergio Ramos (min. 55) y Quique Álvarez (min. 69).
Goles: 1-0: Martín Cáceres (min. 16). 1-1: Raúl (min. 27). 1-2: Robinho (min. 73). 1-3: Robinho (min. 90). 2-3: Martins (min. 92).



Los puños de Sorrentino impactan en la cara de Raúl, ayer, en la jugada que supuso el empate del Real Madrid en el Nuevo Colombino. / CRISTINA QUICLER / AFP

CARLOS E. CARBAJOSA
Enviado especial

HUELVA.– El Real Madrid inventó ayer en Huelva un nuevo juego; se llama nada. De hecho, tras varios experimentos a lo largo de la temporada, sobre todo al principio, anoche lo bordó: sacó los tres puntos, reforzó su condición de líder respecto al Barcelona, acabó con una racha inquietante, exterminó al *fantasma andaluz* y comprendió que no necesitará forzosamente del buen fútbol para dejar en la cuneta a la Roma el próximo miércoles. Mejor imposible. Bueno sí, algo más: el equipo blanco ya sabe desde ayer que su mejor jugador, Robinho, ha vuelto para la causa. En el peor momento, su recuperación no tiene precio en el mercado actual. El brasileño anotó los dos goles finales de su equipo, el tercero de espectacular y serena vaselina.

Para que el final fuera ese, el Recre tuvo que jugar más de 25 minutos con nueve jugadores. Queda para el recuerdo la imagen poética del conjunto onubense, que no quiso enterrar el hacha y que logró marcar el primero y el último de los cinco goles. Queda también para el recuerdo y el análisis la figura de un árbitro extraño que se complicó la vida hasta decir basta.

Raúl aún no había tocado ni una sola vez la pelota. Habría que buscar en las estadísticas más procelosas para encontrar un dato siquiera parecido. Y no fue culpa del capitán, desde luego, sino más bien de una puesta en escena horrorosa. El Real Madrid no hacía nada de nada, y lo que intentaba era de un nivel tan básico que provocaba vergüenza ajena. Sus primeros 45 minutos recordaron muy mucho al partido de la primera vuelta en Getafe. Su centro del campo fue una máquina de perder balones, uno detrás de otro. Que Drenthe, titular por accidente, se destacara en seguida como el más activo de su equipo lo decía todo de un conjunto capado y con menos ideas que una muñeca de trapo.

> El centro del campo blanco fue una máquina de perder balones, uno detrás de otro

El Recre se lanzó a por el partido sin complejos. Entre Camuñas, Sinama y Varela se fabricaron una rampa de lanzamiento hacia el sueño, menos trascedente a medida que pasaban los minutos y el Recre recibía mensajes cada vez más claros de que el Madrid no parecía gran cosa.

La única reacción del equipo de Schuster tras el 1-0 fue el cambio de banda entre Drenthe y Robben, un chaval que sigue buscando la brújula que perdió entre tanta venda y pomada. Con el saque del centro del campo, Raúl tocó el primer balón y con esa cifra se quedó hasta que Drenthe sacó pretóleo de un jugada de perfil bajísimo. El holandés forzó un saque de banda en la derecha; fue él mismo el que mandó el balón al área y allí, Raúl, en posición dudosa, superó la salida tímida de Sorrentino. Gol de cabeza y porrazo cinco estrellas para el capitán. Con nada, el Madrid tenía algo. El Recre no tenía motivos para achicarse; si acaso para lamentar un destino que no se merecía.

Su juego había sido atrevido. Mientras el centro del campo madridista se ahogaba sin remedio, Ramos, Cannavaro y Heinze tenían que multiplicarse cada vez con más descaro. Por eso Ramos se llevó la primera tarjeta amarilla, clave para el desarrollo del encuentro.

La salida del Madrid en la segunda parte fue menos rácana, aunque seguía jugando a nada de forma sólo superada en la primera parte. La verdad es que hubo mucho de nada, y ya no sólo por parte del Real Madrid, sino del Recreativo, cuyas ideas se fueron diluyendo, sin duda, por la ansiedad de jugar ante un grupo tan desconcertante. Beto se fue a la calle con una roja a los pocos minutos porque Heinze es *canchero* y convirtió un roce en el área con un intento de asesinato. Con uno menos sobre el campo, el equipo andaluz no se vino abajo, e incluso disfrutó de un par de ocasiones que sacaron mucho de lo mejor de Casillas, que ya en la primera parte había salvado el 2-1 al borde del descanso. Así que el Madrid con uno más sólo inquietaba a sus seguidores. Para igualar la cosa y por su intranquila conciencia, el singular Iturralde se llevó por delante a Ramos con la segunda amarilla.

Fue tras un salto con Sinama que éste aprovechó para darle la réplica a Heinze. Un poquito después el que se marchó a la calle fue Quique Álvarez por una puñalada trasera a Robben. El Madrid se hizo con un poder desconocido hasta el momento: control. Robinho salió a escena y en su segunda intervención marcó los goles del triunfo. Sí, los goles, porque anotó el 1-2 y el 1-3. El Recre, incapaz de rendirse tuvo fuerzas y ganas para terminar su calvario con un tanto de falta directa. Fue Martins con un zapatzo de escuela.

El líder se fue más líder. No fue un milagro junto a la bahía, fue una de esas páginas que de vez en cuando se escriben en el fútbol y que en un porcentaje devastador casi siempre se inclinan de lado de los grandes; como debe ser, por cierto.

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Los goles y las polémicas de la jornada.

▶ **Blog:**
'Siniestro defensivo', por Paco Cabezas.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL / *Primera División*

Y Schuster se escapó de un 'tiroteo'

NO QUISO HABLAR SOBRE EL ÁRBITRO Y ABANDONÓ LA SALA DE PRENSA ● ROBINHO, FELIZ CON SUS DOS GOLES ● ROBBEN SALIÓ CON MULETAS

CARLOS E. CARBAJOSA
Enviado especial

HUELVA.– «Buenas noches y buena suerte», fue lo que tal vez quiso decir Luis Villarejo, uno de los responsables de comunicación del Real Madrid, al iniciar la que iba a ser una rueda de prensa intensa con el técnico blanco. Villarejo, que fue no hace mucho periodista de los que estaban al otro lado, conoce bien a sus ex colegas y cómo se les retuerce el colmillo en ocasiones como las de ayer. Pero también conoce perfectamente el carácter y cómo se las gasta Bernd Schuster. La sala de prensa del Nuevo Colombino es muy pequeñita; al menos se hace muy pequeñita cada vez que va el Real Madrid. La prensa, la que sigue al Recreativo, le esperaba con cuchillo, tenedor y babero. Se lo iban merendar, imaginaban ellos y ellas.

«¿Señor Bernd *Chuste*, ¿qué le ha parecido la actuación del árbitro?», le entraron a ras de césped. «No voy a hablar de eso», saltó por encima de los tacos. «Usted dijo que iba a seguir hablando siempre de los árbitros...», le volvieron a atizar. «Eso no es verdad... Yo no dije eso», secó. «Ah, ¿hoy no le interesa, verdad?» «Eso es, eso es», dijo y se levantó de su silla. El caso es que no era más que un amago, porque se quedó parado al lado de su asiento. Puso esa cara de decir algo así como «Si vais a seguir preguntándome por esto, pues me tendré que marchar», y mientras su cara decía eso, a los periodistas locales ya no había quién les frenara. «¡Qué vergüenza!», «¡Es indignante!», y cosas de esas que ya no sólo se dicen cuando alguien se cuela en la cola de Hacienda o en la de un cine de la Gran Vía. Schuster se escapó de un *tiroteo*. El caso es que, más tarde o más temprano, tenía que llegar. Para la inmensa mayoría, se trataba de una cuestión de tiempo. Incluso se puede decir que ha tardado en hacerlo.

Si hay algo que Schuster no ha soportado jamás es a la clase media. No en el sentido social, sino en el intelectual. En su mundo, los mediocres de ideas y de mente no caben. Tonterías las justas. Para los altos responsables del club, la decisión de anoche de su entrenador no fue «una buena idea»; pero se entiende que tuvo eximentes. Estaba claro que la rueda de prensa iba a alcanzar temperaturas muy elevadas. No es verdad que Schuster dijera que siempre iba a hablar de los árbitros, sino que siempre que quisiera seguiría haciéndolo. Ayer no quiso. Puede enfadar o no a los periodistas de Huelva o de Sabadell, pero ayer no quiso. El caso es que el técnico no dio oportunidad al resto de la prensa que, quizá y por poner un ejemplo, le habrían preguntado por el pésimo juego de su equipo, el liderato reforzado o el gol de Raúl.

Su colega del Recreativo, Manuel Zambrano, sí que habló, y lo hizo con una elegancia suprema. Pese a las subjetivas y hasta objetivas razones para que despotricara contra Iturralde, se limitó a trasladar el mensaje de los *pobres*. «Nosotros no podemos hacer hincapié en los árbitros porque siempre va a ser así con los modestos», dijo. Zambrano estaba realmente abatido. «El Real Madrid no se ha merecido, bajo ningún concepto, llevarse los tres puntos. Yo sólo puedo decirles a mis jugadores que se han comportado de forma extraordinaria».

La plantilla del Real Madrid, ajena a la bronca desatada en la sala de prensa, salía con una sonrisa de cinco puntos, los que de nuevo saca el Madrid al Barcelona. El más feliz de todos era, cómo no, Robinho, que regresó a tiempo para salvar a su equipo de un batacazo histórico. «Me siento el futbolista más feliz del mundo. No sólo por los dos goles y por el triunfo, sino porque he vuelto a jugar y me he encontrado realmente bien. Creo que hemos acertado al esperar el tiempo adecuado para mi reaparición», expresó, mientras Robben, que había sufrido una brutal entrada de Quique Álvarez, se arrastraba con muletas a la espera de las pruebas que se le realizarán hoy.



Diarra y Raúl abrazan a Robinho, ayer, tras uno de sus dos goles. / MARCELO DEL POZO / REUTERS

EL RIVAL

La Roma golea 4-0 al Parma

El Bernabéu decidirá el próximo miércoles el cuartofinalista de la Liga de Campeones, después de que el Real Madrid perdiera en el Olímpico de Roma (2-1), en el encuentro de ida. Su rival, la Roma, goleó ayer al Parma (4-0) antes de visitar el estadio madridista en una cita decisiva en la Liga de Campeones. Una victoria que refuerza la moral del conjunto de Luciano Spalletti –dio descanso a Pizarro, De Rossi y Perrotta–, después de que el pasado miércoles el Inter lograra empatarles en el último minuto gracias a un tanto de Zanetti. La victoria de ayer frente al Parma deja al equipo romanista a seis puntos del líder, que hoy se medirá al Nápoles. Aquilani se encargó de abrir el marcador después de contar con la ayuda del guardameta Luca Bucci. También Falcone colaboró en el segundo, mientras que el tercer fue obra de Totti. Vucinic se encargó de redondear la jornada. Quien no estará frente a la Roma será Sergio Ramos, quien deberá tomarse una semana de vacaciones forzosas tras ser sancionado tanto en la Liga como en la 'Champions'. / J. E.

Carrusel de errores de Iturralde y Rafa Guerrero

J. E.

Nefasta semana para Eduardo Iturralde González, el árbitro bilbaíno de profesión protésico dental. Si el miércoles desquició los nervios a Ronald Koeman por no ver la mano de Eto'o en el empate del Barcelona frente al Valencia en la Copa, ayer en el Nuevo Colombino rubricó un pésimo expediente, con claromosos errores de apreciación que decantaron el desarrollo del partido. En su descarga hay que citar la pobre ayuda recibida de Rafa Guerrero, el polémico y mediático asistente.

Si Schuster abandonó la sala de prensa debido a las constantes preguntas sobre Iturralde, los jugadores del Recreativo y el técnico Zambrano se desesperaron por el criterio de un árbitro que siempre se considera protagonista, ya sea como juez de un partido o como portavoz de las reivindicaciones del colectivo arbitral.

▶ **Gol ilegal de Raúl.** El carrusel de despropósitos arrancó al dar como válido el empate del Real Madrid. Raúl, en el minuto 27, remata en posición de fuera de juego un balón colgado por Drenthe. Las reclamaciones de los jugadores y del público del Recreativo no surtieron efecto en un árbitro que siempre le gusta exhibirse y que exagera la mímica, como hizo en el momento de expulsar al preparador físico del Real Madrid.

▶ **Expulsión injusta de Beto.** Iturralde González, tras consultar con su asistente Rafa Guerrero, expulsó (minuto 51) a Beto por golpear a Heinze dentro del área del Madrid. Una decisión polémica, ya que, si bien es cierto que ambos jugadores bracearon sobre su marcador sin que el balón estuviera en juego, al menos tendría que haber existido reciprocidad a la hora de impartir justicia: mismo castigo para Heinze.



Iturralde González, en un momento del partido de ayer en el Nuevo Colombino. / REUTERS

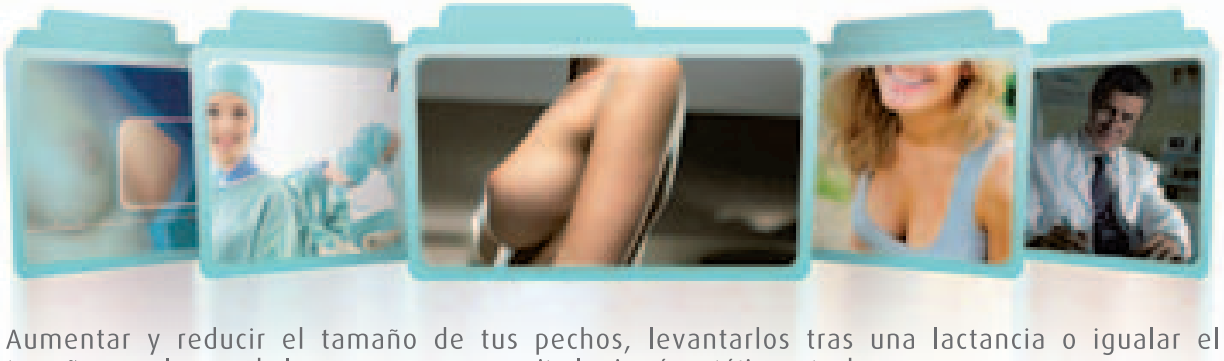
▶ **Roja a Ramos.** El defensa blanco también abandonó el campo por expulsión, en esta ocasión por doble tarjeta amarilla al sacar el brazo en un salto con Sinamá. Si bien es cierto que el sevillano salta con el brazo elevado, parece exagerado mostrar la segunda amarilla en acciones que se producen por decenas en todos los campos. La reacción de Ramos fue de indignación y no dudó en insultar a Iturralde, algo que le costará un nuevo castigo del Comité de Competición. El colegiado reflejó en el acta: «En el minuto 55, tras producirse la expulsión del dorsal número cuatro del Real Madrid, Sergio Ramos García, éste se dirigió a mí diciendo: 'Cagao, eres un cagao, te has cagao', teniendo que ser sujetado por los compañeros al dirigirse hacia mí».

▶ **Mínima prolongación.** A pesar de los cambios y expulsiones (sí acertó a echar a Quique Álvarez por una dura entrada a Robben), sólo prolongó el partido durante dos minutos, aunque luego fueron cerca de cuatro.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LA CIRUGÍA ESTÉTICA PUEDE MEJORAR EL ASPECTO DE TUS SENOS Y AYUDARTE A SENTIRTE MEJOR.

Pero hazlo bien. Ponte en manos de cirujanos experimentados.



Aumentar y reducir el tamaño de tus pechos, levantarlos tras una lactancia o igualar el tamaño son algunos de los avances que permite la cirugía estética actual.

Tener la imagen que deseas te ayudará a sentirte mejor, pero para conseguirlo no debes renunciar nunca a la profesionalidad.

Si te decides por una intervención en tus pechos, en **Corporación Dermoestética** encontrarás cirujanos altamente experimentados y cualificados, las más avanzadas tecnologías y garantías médicas, y la tranquilidad de utilizar implantes de gran calidad y última generación, que te darán la seguridad y confianza que necesitas para tomar tan importante decisión.

CORPORACIÓN DERMOESTÉTICA

Reserva ya tu primera consulta gratuita

902 25 25 25

Financiaci n hasta en 5 a os

www.corporaciondermoestetica.com

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL / *Primera División*



El jugador argentino del Atlético de Madrid, Agüero, celebra el segundo de sus goles en el partido celebrado ayer en el Vicente Calderón ante el Barcelona. / JULIO PALOMAR

De repente, el 'Kun'

AGÜERO, ENORME, DESTROZA AL BARCELONA, QUE VE ALEJARSE DE NUEVO AL REAL MADRID ● EL DELANTERO ARGENTINO MARCÓ DOS GOLES, DIO UNA ASISTENCIA Y PROVOCÓ UN PENALTI ● RONALDINHO ADELANTÓ A LOS DE FRANK RIJKAARD

ATLÉTICO	**4**
BARCELONA	**2**

VICENTE CALDERÓN. LLENO.

Abbiati	★	Valdés	●
Valera	★	Zambrotta	★
Perea	★★	Puyol	●
Pablo	★	Milito	★
A. López	★	Abidal	★
Camacho	★	Edmilson	★
Raúl García	★	Xavi	★
Maxi	★	Iniesta	★
Simao	★	Eto'o	★
Agüero	★★★	Ronaldinho	★
Forlán	★	Henry	●

Cambios: Santana por Camacho (min. 67) ★ Reyes por Maxi (min. 84) s.c. Jurado por Agüero (min. 88) s.c.

Cambios: Messi por Henry (min. 56) ★★ Gudjohnsen por Edmilson (min. 62) ★

Árbitro: Fernández Borbalán★
Tarjetas amarillas: Iniesta, Camacho, Puyol, Antonio López y Eto'o.
Goles: 0-1: Ronaldinho (min. 29). 1-1: Agüero (min. 35). 2-1: Maxi (min. 41). 3-1: Forlán, de penalti (min. 61). 4-1: Agüero (min. 70). 4-2: Eto'o (min. 73).

EDUARDO J. CASTELAO

MADRID.– Y de repente Perea parecía Beckenbauer, Pablo eligió siempre la mejor opción, Raúl García tomó más metros, Maxi pareció despertar... De repente, el Atlético goleó al Barça. De repente, los visitantes se encogieron, entregaron el petate y dimitieron. Y todo porque, de repente, apareció el *Kun*. Un futbolista enorme, distinto, descarado, chulo, indiferente ante las circunstancias y ante el rival, tremendo en el regate, tremendo en el engaño, tremendo en la definición. Tremendo Agüero, que rescató a su equipo cuando estaba muerto y mató al Barcelona, hirió la Liga, abierta de nuevo en su cabeza.

Lo más increíble de todas las cosas increíbles que le han pasado al Atlético fue irse ganando al descanso. Con cerca del 70% de la posesión, el Barça fue el único protagonista de los primeros 45 minutos. Rijkaard prescindió de Touré y de Messi, dos decisiones más o menos justificables, entre otras cosas porque Ronaldinho ha vuelto. Con todas las reservas que obliga la frase, el brasileño ha iniciado una cuesta arriba que va a terminar devolviendo al jugador que un día fue. Entró, además, en el puesto de delantero centro, tirando a Eto'o a la derecha. Desde ahí bajó a recibir para, junto a Xavi e Iniesta, juguetear con el Atlético durante más de media hora. Bajó en la segunda parte, como todo el grupo, pero por el camino dejó un gol impresionante, enjuagado después en la marea que provocó Agüero.

Con todo, el Barcelona dispuso de la pelota a su antojo, sí, pero no fue capaz de generar ninguna opción más allá del gol. No tuvo profundidad, y tampoco algo parecido a pegada, entre otras cosas porque esa posición de Eto'o lo aleja de la zona donde más daño hace. Enfrente, el Atlético parecía jugar a un deporte diferente. Se parecía mucho más a un entrenamiento de atletismo que a un partido de fútbol. Los de rojo y blanco se hincharon a correr detrás de los oponentes, con la línea de presión instalada en su propio campo. Por ahí desapareció Camacho, el chico nuevo, al que se le ven buenas maneras. Ocurre que ayer no era día para el lucimiento. Tan tranquilo andaba el Barça que se durmió. Era tal la placidez que encontró sobre el césped del Calderón que pensó que con el gol de Ronaldinho todo había terminado. Enfrente tenía un equipo moribundo, aculado sobre su portero y con miedo. Con mucho miedo. El Barça estaba encantado de conocerse y se tumbó a contemplar. Se olvidó del rival, lo cual no es peligroso, pero se olvidó también de que en el rival jugaba el Kun. En cuatro minutos, el argentino dio un golpe de estado e hizo suyo el partido. Primero sentando a Milito y aprovechando un rebote de su disparo para empatar. Y después para atraer toda la atención sobre sí e inventar un pase imposible para Maxi. Valdés simplemente falló y miró cómo entraba el remate del capitán, que por lo demás pide a gritos un par de semanas de descanso. O de reflexión. O de las dos cosas.



Ronaldinho, de chilena, consigue el primer gol del Barcelona, ayer. / P. ARMESTRE / AFP

Presión. De modo que, en el descanso, las miradas buscaban una explicación. Inexistente. No había forma de saber cómo el Atlético estaba ganando el partido. Si los que ganaban no entendían cómo, los que perdían todavía menos. El Barça volvió del vestuario con la misma intención, pero el Atlético había tomado nota. Adelantó 20 metros la presión y la vida se volvió más difícil para los de Rijkaard, que tiró de Messi para ver si le daba la vuelta al asunto. Pero ayer Messi cedió el testigo de la gloria a su amigo Agüero, que encontró la espalda de la defensa y Puyol no tuvo más remedio que empujarlo. Debía haber sido roja, pero el estadio se conformó con el gol de penalti de Forlán.

Y poco después, el principal actor de la noche recogió una pelota pegado a la banda, no lejos del centro del campo, y empezó a regatear. Ahora por aquí, ahora por allí. Ahora hacia un lado, ahora hacia otro. Puyol, Milito, todos por el suelo, la pelota en la frontal y lejos del alcance de Valdés. El Calderón adoró entonces al *Kun*, que pidió todos los focos para destrozar al Barcelona.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL / *Primera División*

«Le das una pelota cuadrada y te devuelve un pase»

EL CALDERÓN SE RINDE A SU NUEVO ÍDOLO, AGÜERO ● «NI EL MÁS OPTIMISTA PENSABA QUE ÍBAMOS A REMONTAR», RECONOCIÓ AGUIRRE

E. J. C.

MADRID.– Hubo gritos, muchos, en el vestuario local del Calderón. Hubo abrazos, palmadas, manos que chocaron, felicitaciones... Todos con el mismo destino: Agüero, que movía las caderas y sonreía mientras recibía el cariño y la admiración del resto de sus compañeros, rendidos. «Le das una pelota cuadrada y te devuelve un pase. Con jugadores así todo es más fácil», dijo después Perea, que creció de una forma desmedida, igual que casi todos sus compañeros, arrastrados por la magia de un futbolista que marcó dos goles (y van 19, 11 en Liga), dio la asistencia del segundo y provocó el penalti que se convirtió en el tercero. Por primera vez, hacía dos goles en Liga.

Los gritos sólo fueron en el vestuario, porque los jugadores del Atlético no quieren que les vean echar las campanas al vuelo. Se han quitado un peso de encima, sí, y tienen ahora al Sevilla a cinco puntos, también, pero entre esas paredes todavía duelen las críticas de las últimas semanas. Fuera, en la mínima zona donde los periodistas, que no caben, entrevistan a los jugadores, todo el mundo esperaba al gran mago de la noche. No apareció. Bueno, sí, apareció, pero no habló. La dirección de comunicación del club decidió que Agüero no debía hacer declaraciones después de su mejor noche desde que llegó al Atlético, hace año y medio. Otros hablaron por él.

«Está en un momento dulce», afirmó Maxi, autor del gol que remontaba un partido hasta entonces muy cuesta arriba. Tanto, que incluso Aguirre dejó una frase para pensar: «Tras el gol de Ronaldinho, ni el más optimista pensaba que íbamos a remontar».

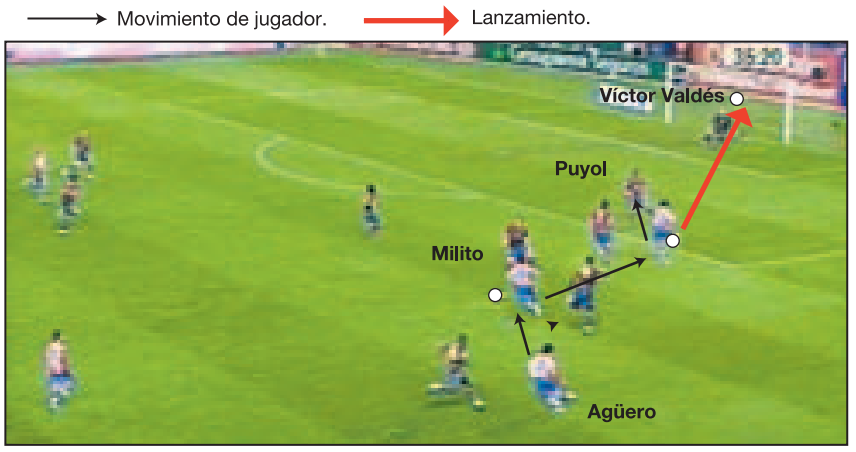
No quiso personalizar el mexicano en Agüero: «Ha hecho su trabajo, como el resto», se limitó a decir, incluso sabiendo que la grada lo había despedido, en el tiempo de descuento, como al Mesías. Los más de 50.000 del Calderón se pusieron en pie y atronó un grito que ya es habitual: «Kun, Kun, Kun», que algún árbitro despistado, cualquier día, confundirá con un grito racista. Luego, mientras la gente abandonaba el estadio, no había comentarios para nadie más. Todos iban para el chico que cuesta, desde diciembre, 55 millones de euros. El niño al que se ha confiado el Atlético para ir a la *Champions*, el mismo cuya ausencia notó en la eliminatoria contra el Bolton, y el mismo, por lo tanto, que el año que viene no podrá jugar los dos primeros partidos europeos.

«Agüero ha jugado un gran partido, como todo el Atlético», se justificó Rijkaard, que insistió en la idea de «seguir trabajando, porque ni la semana pasada éramos campeones ni ahora estamos descartados». «El fútbol es un estado de ánimo», concedió Aguirre, que terminó su rueda de prensa pidiendo respeto, pero a su manera: «Hemos vivido unas semanas malas, pero lo importante es que no te afecte a la hora de respetar a los que tienes enfrente».

El otro rostro reconocible de la noche era Ignacio Camacho. El debutante estuvo bien, discreto, que ya es bastante para alguien que pasa de la Segunda B a jugar contra el Barça. Incluso le dejó un *recadito* a Eto'o en un balón disputado. «Es como un sueño. Ver la grada en pie aplaudiéndome es lo más bonito que le puede pasar a un jugador. Antes era yo quien aplaudía», dijo deseando salir de la zona mixta para encontrarse con sus padres y sus hermanos, también el mayor, jugador del Vecindario, que cogió un avión a las 10.00 horas para estar con el cachorro de la familia. Pasó entonces junto a Puyol, que trataba de explicar que la derrota no había sido cuestión de actitud, y que todavía «quedan muchos puntos en juego».

Partidazo de Agüero

→ Movimiento de jugador. ➡ Lanzamiento.



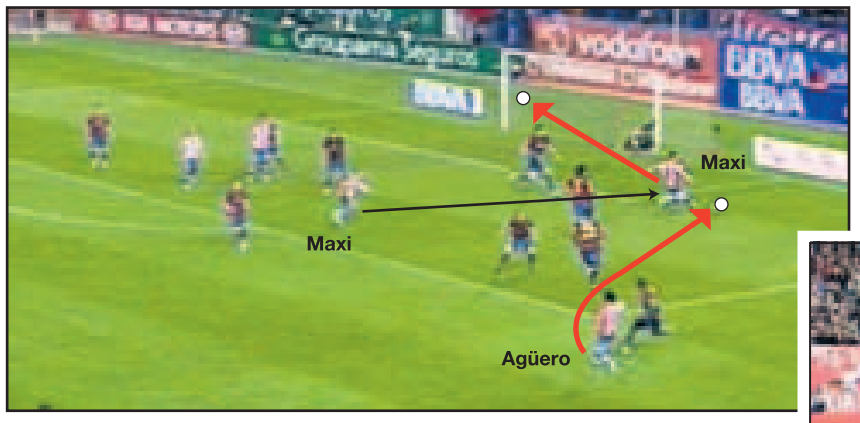
Minuto 35



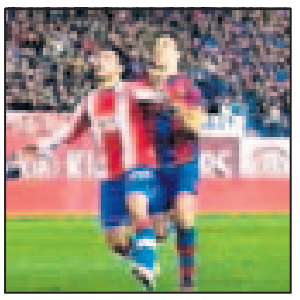
Agüero penetra por el costado derecho, se deshace de Milito con un giro de cintura y lanza. La pelota rebota en Puyol y termina en las mallas de la portería de un desconcertado Víctor Valdés.

Minuto 41



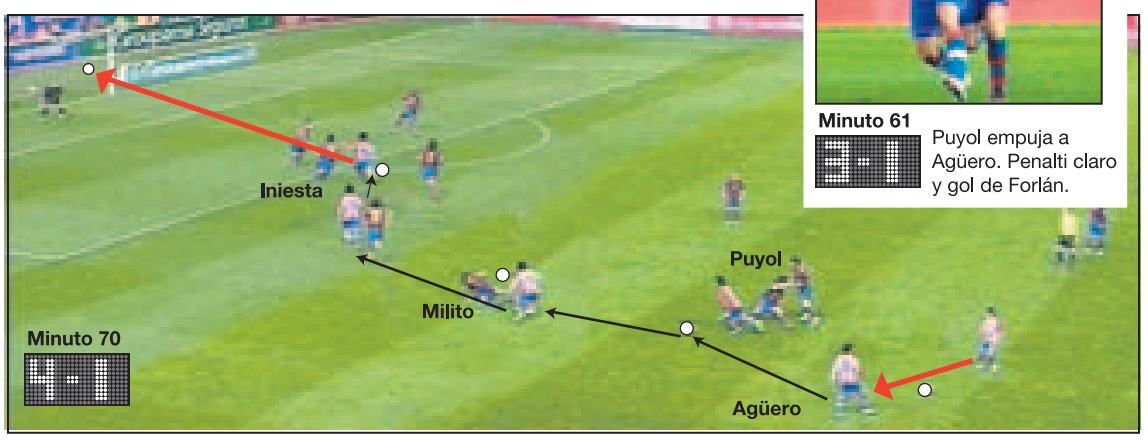


Otra vez por el lado derecho. En esta ocasión, el argentino se saca de la manga un gran pase a su compatriota Maxi, que remata a gol.



Minuto 61

Puyol empuja a Agüero. Penalti claro y gol de Forlán.



Junto a la chilena de Ronaldinho, ésta fue la jugada más espectacular del partido. Agüero tomó el balón arrebatándoselo a Puyol y se fue directo hacia el marco, dejó tumbado a Milito, quebró a Iniesta y remató colocado al palo izquierdo de Valdés.

FUENTE: Elaboración propia. MV / **EL MUNDO**

LIBRE DIRECTO

Agüero interpreta a Messi

ORFEO SUÁREZ

Voló el 'Kun', se sentó Messi. Metáfora de un duelo interpretado desde la necesidad por el Atlético y desde la precaución y el cálculo por el Barcelona, algo poco comprensible por parte de Rijkaard, que puso a su equipo a la velocidad, mejor decir el trote, de Ronaldinho y Henry. Ya que la excepcional chilena del brasileño no le deparó fruto alguno a su equipo, es de desear que sirva para devolverle la fe en el trabajo. Necesitará mucho para recuperar la forma. Mientras tanto, es exasperante comprobar cómo su cadencia lastra el movimiento de balón del Barça. De Henry no puede decirse ni eso siquiera. Su paso por el Calderón fue como por la Liga. Gris.

Todo eso lo presenció Messi desde el banco, con una supuesta sobrecarga revelada por Rijkaard tras la derrota. Aguirre, en cambio, no hizo lo mismo con Agüero, apurado durante toda la semana. Si Messi apareció tras el descanso es porque sus molestias no le impedían jugar, por lo que, de alguna forma, se puede reprochar al entrenador holandés que enfundara su mejor arma en el momento más necesario, cuando tenía la obligación de atacar la Liga, por la clasificación y por la moral de un Barcelona, que, a falta de juego, había elevado su autoestima a golpe de resultados. La caída, combinada con la actuación de un Madrid que se reencontró a sí mismo en Huelva, sin fútbol pero con Casillas, Robinho y tres puntos más, es un inesperado baño de realidad. Este Barça no está hecho para los empujones. Necesita juego, pelota y velocidad. Es su ciencia.

En el Calderón, la puso el 'Kun', como un *alter ego* de Messi, ese futbolista rápido, imaginativo, decisivo... El atlético no necesita mirarse en el espejo de nadie, pero sí plateas donde poner su nombre en letras luminosas, partidos trascendentales, frente a rivales de trapío. Una misma acción tiene distinto valor en función de dónde, cuándo y ante quién se realiza. Como Messi en tantas ocasiones, el argentino reclamó un lugar en el sol, decidido a estar en todas las suertes, el pase, el penalti y el gol. Marcó el primero, con algo de fortuna por la ayuda de Puyol, dio el pase del segundo, provocó el penalti que dio origen al tercero y cerró la cuenta rojiblanca de forma memorable, con control, quiebro y precisión en el disparo. Tiene un hueco ya junto al Romário que tanto contribuyó a hacer de los duelos entre Atlético y Barça verdaderos viajes en la montaña rusa. Como el brasileño, es pequeño, con un centro de gravedad bajo y unas piernas descomunales, que lo convierten en un delantero muy difícil de derribar, en un *tentetieso* en el área.

Robinho es diferente, fino y líquido. Avanza por el césped como si levitara, pero tiene algo en común con Agüero: desequilibra. Si el Madrid se había quedado seco sin el brasileño, a éste le bastaron unos minutos para restablecer la naturaleza de su equipo, de perfil áspero pero efectivo. Poco le importa al equipo de Schuster no haber jugado bien en el Nuevo Colombino, en una noche en la que Iturralde González parecía el mudo de los hermanos Marx, pero moreno y con silbato. Lo peor no fue la concesión del gol en fuera de juego a Raúl, que debería haber señalado Rafa *no me jodas*, un juez de línea de inefable fama. Lo peor fueron las dos primeras expulsiones, de Beto y Sergio Ramos, por las que se le fue el partido. En la primera, estuvo severo y sin equidad, porque también estaba Heinze implicado; en la segunda, excesivo al mostrar la segunda amarilla al defensa del Madrid, que puede pagar caro su insulto: «¡Cagao!». Justo o no, si no se controla va a batir los récords de tarjetas rojas.

Para este Madrid perseguido por las dudas, la jornada es como un *chute* de *prozac*. Logra un *set ball* decisivo para la Liga días antes de recibir a la Roma, pero no debe olvidar cómo lo hizo. Tiene puntos pero le faltan cosas.



Messi, ayer. / REUTERS

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL / *Primera División*

Luis García excita al Espanyol

DOS GOLES DEL DELANTERO HACEN SUCUMBIR AL VALENCIA ANTE LOS DE ERNESTO VALVERDE, QUE CIERRAN SU MALA RACHA DE RESULTADOS ● DE LA PEÑA CAYÓ NUEVAMENTE LESIONADO

ESPANYOL	**2**
VALENCIA	**0**

O. LLUÍS COMPANYS. 18.100 ESPECTADORES.

Kameni	★	Hildebrand	★
Zabaleta	★★★	Caneira	★
Jarque	★★	Albiol	●
Torrejón	★★	Helguera	★
David García	★	Moretti	★
Moisés	★	Maduro	●
De la Peña	★★	Banega	★
Valdo	★★	Mata	★
Luis García	★★★	Silva	★
Riera	★★	Joaquín	★
Jonathan	★	Villa	★
Cambios: Ángel por De la Peña (min. 35)	★	**Cambios:** Baraja por Helguera (min. 57)	★
Lola por Jonathan (min. 72)	s.c.	Vicente por Mata (min. 61)	●
Chica por Zabaleta (min. 83)	s.c.	Zigic por Silva (min. 72)	s.c.

Árbitro: Pérez Lasa ★
Tarjetas amarillas: Moisés, Banega, Maduro (2), Silva, Moretti, Zigic, Baraja.
Tarjetas rojas: Maduro.
Goles: 1-0: Luis García (min. 4); 2-0: Luis García, de penalti (min. 51).



Luis García celebra uno de sus goles de forma acrobática, ayer. / REUTERS

GERMÁN ARANDA

BARCELONA.– Los jugadores con genio, con un temperamento abrasador, reaccionan así. Si Luis García había sido el foco de la polémica durante la semana, si tenía que ser el que iba a pagar los platos rotos por el equipo en la mala racha que arrastraba el Espanyol, el asturiano se sublevó ayer con una incontrolable agresividad y con dos goles de casta, que bien pueden ser símbolo de lo que necesitan los *pericos* para remontar el vuelo. Su furia, sobre el césped, no tardó en encauzarse hacia la portería del Valencia. A los cuatro minutos del inicio, y después de que Jonathan peinara el balón hacia el área tras ganar en el salto a Raúl Albiol en los aledaños del área, el asturiano controló el balón y superó a un timorato Hildebrand, que con más determinación hubiera neutralizado la jugada. Pero no fue así y Luis García no perdonó.

El tanto le chafó el plan a Koeman, que presentó el mismo *once* y similares intenciones que en el Camp Nou. De nada le servía tras el gol esperar atrás. Sí le era válido, en cambio, al Espanyol, que acometió contraataques rapidísimos liderados por la maestría de De La Peña.

Su visión estratosférica y la circulación colectiva del Valencia desplegaron un partido de calidad.

El Valencia se había adueñado del balón y se iba aproximando al área a medida que pasaban los minutos, pero las llegadas de Joaquín, Mata, Silva y Villa, no acababan de intimidar a la defensa blanquiazul, muy recuperada el día en que, dos meses después, volvía a estar formada por los cuatro titulares.

La lesión muscular de De la Peña –que está viviendo un verdadero calvario– restó mucha verticalidad al Espanyol. Kameni había blocado, cinco minutos antes, con una gran estirada de la lesión de Iván el mejor remate de Villa.

Hasta el descanso todo iba a ser sufrimiento, pero de nuevo los espanyolistas salieron con energías del vestuario. Valdo robó un balón en la medular, emprendió una carrera hacia la portería y, tras una pared con Jonathan, Silva cometió un penalti absurdo sobre el leonés. Luis García se dirigió al punto de penalti y a las redes aún les duele el disparo rabioso del asturiano, que también luchó sin balón como un nervio imparable.

Había tiempo para la reacción valencianista, pero en esta ocasión el Espanyol mostró, al fin, una gran madurez táctica.

El Deportivo toma oxígeno

EL CONJUNTO DE LOTINA REMONTA AL SEVILLA Y SALE DE LOS PUESTOS DE DESCENSO

DEPORTIVO	**2**
SEVILLA	**1**

RIAZOR. 27.000 ESPECTADORES.

Aouate	★★	Palop	★
Manuel Pablo	★	Alves	★★
Pablo Amo	★	Lolo	★
Lopo	★	Mosquera	★
Coloccini	★	Crespo	★
Filipe Luis	★	Poulsen	★
A. Tomás	★	Maresca	★
De Guzmán	★★	Navas	★★
Wilhelmsson	★★	Duda	★
Lafita	★★★	Koné	★
Bodipo	★	Kanouté	★★
Cambios: Juan Rodríguez por A. Tomás (min. 75)	★	**Cambios:** Luis Fabiano por Kanouté (min. 49)	★
Riki por Bodipo (min. 78)	s.c.	Capel por Duda (min. 66)	★
Valerón por Lafita (min. 85)	s.c.	Keita por Maresca (min. 72)	★

Árbitro: Muñiz Fernández ★
Tarjetas amarillas: Pablo Amo, Mosquera, Lafita, Maresca y Lolo.
Tarjetas rojas: No hubo.
Goles: 0-1: Kanouté (min. 25). 1-1: Wilhelmsson, de penalti (min. 34). 2-1: Lafita (min. 65).



Duda pugna por un balón con Wilhelmsson durante el partido de ayer. / EFE

JOSÉ FRANCISCO FERNÁNDEZ

LA CORUÑA.– A Del Nido le salió mal la jugada de dar por hecho que el Sevilla se acostaría en puestos de *Champions*. El presidente del conjunto andaluz calentó al Deportivo y los coruñeses se cobraron el atrevimiento en el césped. Protagonizaron su primera remontada de la temporada, salieron de los puestos de descenso e impidieron que los andaluces conciliaran el sueño.

Los hispalenses apostaron en Riazor por las rotaciones y por reservar fuerzas para el decisivo encuentro de Liga de Campeones ante el Fenerbahçe. Permitieron que el Deportivo llevara el peso del encuentro y se dedicaron a torpedear a los gallegos al contragolpe, con la velocidad de Alves y Navas desde las bandas, insuficientes para llevarse el deseado botín de Riazor.

No era el Sevilla que se esperaba. Tampoco que perdonara tanto después del repaso que le dio al Zaragoza. Con Luis Fabiano en el banquillo, Duda, Koné y Kanouté fallaron en la definición, aunque cada avanzadilla hispalense parecía mortal de necesidad. El Deportivo aceptó el pulso y llevó la iniciativa en el juego. El sueco Wilhelmsson animó el espectáculo con exquisiteces futbolísticas, como un caño a Maresca, pero el equipo gallego no conseguía lo que el Sevilla disfrutaba simplemente con volcarse a la contra.

Lotina había advertido a sus jugadores de que la clave era hacer bien lo sencillo, pero en la práctica no respetaron el consejo y Kanouté no tuvo piedad. En probable fuera de juego, el delantero del Sevilla recuperó la efectividad de los andaluces para asomar provisionalmente la cabeza a los puestos de arriba. Pero el Deportivo aún no se había entregado. Los coruñeses no perdieron la fe y un penalti de Maresca a Bodipo, 10 minutos después del tanto andaluz, les dio la igualada y a Wilhelmsson, su primer tanto con el Deportivo.

Al descanso, el partido estaba abierto. Jiménez sentó al goleador y dio entrada a Luis Fabiano, y el Deportivo siguió a lo suyo, sin perder la cabeza en defensa ni la paciencia en ataque. Con un temple inusual para un equipo que vivía en descenso, los coruñeses le dieron la vuelta al marcador con una jugada de estrategia que culminó Lafita. Suficiente para destrozar a un Sevilla que en el partido de *Champions* deberá mostrar más potencial y mayor capacidad de reacción.

El Mallorca examina a un Getafe en racha

J. E.

MADRID.– Tras sellar en una semana su pase a los octavos de la UEFA, vencer en el Bernabéu y encarrilar las semifinales de Copa, el Getafe recibe a un rival directo en el Alfonso Pérez. El Mallorca recupera a Nunes para el choque de hoy, mientras que Laudrup volverá a contar con el restablecido Gavilán.

PRIMERA DIVISIÓN

AYER

Atlético de Madrid 4 Barcelona 2
Recreativo 2 Real Madrid 3
Deportivo 2 Sevilla 1
Espanyol 2 Valencia 0

HOY	Hora	TV
Levante-Zaragoza	17.00	PPV
Valladolid-Racing	17.00	PPV
Betis-Murcia	17.00	PPV
Getafe-Mallorca	17.00	PPV
Villarreal-Osasuna	19.00	PPV
Almería-Athletic	21.00	Canal Plus

		J	G	E	P	GF	GC	Pt
1.	Real Madrid	25	18	2	5	54	21	**56**
2.	Barcelona	25	16	6	3	49	17	**54**
3.	Villarreal	25	14	4	7	43	35	**46**
4.	Atlético	25	12	5	8	40	28	**41**
5.	Sevilla	25	12	3	10	51	33	**39**
6.	Espanyol	25	11	6	8	35	32	**39**
7.	Racing	25	10	8	7	24	25	**38**
8.	Almería	25	10	6	9	21	22	**36**
9.	Valencia	25	10	5	10	28	35	**35**
10.	Getafe	25	9	5	11	29	32	**32**
11.	Valladolid	25	8	7	10	32	42	**31**
12.	Mallorca	25	6	12	7	34	36	**30**
13.	Osasuna	25	8	5	12	28	31	**29**
14.	Athletic	25	7	8	10	23	26	**29**
15.	Zaragoza	25	7	8	10	36	43	**29**
16.	Betis	25	7	8	10	27	36	**29**
17.	Recreativo	25	7	8	10	24	34	**29**
18.	Deportivo	25	7	6	12	28	37	**27**
19.	Murcia	25	5	8	12	20	34	**23**
20.	Levante	25	4	4	17	20	47	**16**

LIGA BBVA

AYER

Tenerife 1 Alavés 0
Granada 74 0 Córdoba 2
Racing Ferrol 1 Albacete 1

HOY	Hora	TV
Sevilla At.-Eibar	12.00	
Sporting-Numancia	12.00	Canal Plus
Hércules-Salamanca	17.00	
Cádiz-Castellón	17.00	
Málaga-Poli Ejido	17.00	
Gimnàstic-Las Palmas	17.00	
Celta-Elche	17.00	Localia
Real Sociedad-Xerez	17.00	

		J	G	E	P	GF	GC	Pt
1.	Numancia	26	16	6	4	39	20	**54**
2.	Málaga	26	14	7	5	39	23	**49**
3.	Sporting	26	12	6	8	38	27	**42**
4.	Real Sociedad	26	11	9	6	30	21	**42**
5.	Elche	26	11	7	8	31	26	**40**
6.	Sevilla At.	26	10	10	6	27	25	**40**
7.	Castellón	26	10	8	8	27	22	**38**
8.	Celta	26	10	8	8	35	30	**38**
9.	Granada 74	26	9	9	8	29	30	**36**
10.	Tenerife	26	8	11	7	31	30	**35**
11.	Hércules	26	8	10	8	35	31	**34**
12.	Salamanca	26	8	10	8	31	28	**34**
13.	Cádiz	26	9	7	10	26	26	**34**
14.	Eibar	26	9	7	10	28	33	**34**
15.	Córdoba	26	6	13	7	32	37	**31**
16.	Racing Ferrol	26	8	6	12	29	34	**30**
17.	Las Palmas	26	8	6	12	27	38	**30**
18.	Alavés	26	7	8	11	27	32	**29**
19.	Gimnàstic	26	6	10	10	28	33	**28**
20.	Albacete	26	6	7	13	19	28	**25**
21.	Xerez	26	4	10	12	26	42	**22**
22.	Poli. Ejido	26	5	7	14	21	39	**22**

No se incluyen los partidos disputados ayer.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FÚTBOL / *'Premier League'*

El Arsenal pierde fuelle

EMPATA EN EL DESCUENTO ANTE EL ASTON VILLA Y TIENE AL MANCHESTER A UN PUNTO ● EL BIRMINGHAM APLASTA AL TOTTENHAM DE JUANDE (4-1)

EDUARDO SUÁREZ
Corresponsal

LONDRES.– Llega la fase decisiva de la *Premier* y empiezan a vislumbrarse las predicciones de los agoreros. El Arsenal flaquea y el Manchester mantiene el pulso. La cosa no tendría trascendencia de no ser por algunos factores. Quedan aún 11 jornadas, desde luego, pero el Arsenal tiene difíciles negocios pendientes en Europa y algunas bajas notorias, como Eduardo. Así las cosas, los galones del Manchester inspiran confianza y quizá también los del león herido de la Liga, el Chelsea, en el que nadie repara pero que viene por detrás como una exhalación.

La tarde no empezó bien para los de Wenger, que encajaron un tonto gol en propia meta por mor de Senderos. El Aston Villa, uno de los gallitos más peleones de esta edición, controlaba y llevaba peligro al área local. De hecho, Almunia desbarató *in extremis* lo que hubiera sido el segundo en un duro disparo de Maloney. Los hinchas del equipo visitante emplearon el descanso en algo que podían haberse ahorrado: un puñado de canturreos sardónicos sobre el lesionado Eduardo, al que los locales echaron de menos durante todo el partido. Y no porque su sustituto, el diamante en bruto Theo Walcott, no le pusiera ganas, sino porque el croata había empezado a congeniar con sus compañeros.

La segunda parte fue otro cantar, con el Arsenal volcado sobre la portería de Carsson. El premio no llegó hasta el descuento y fue fruto de uno de los sustitutos, nada menos que Bendtner, que embocó a gol un peregrino cabezazo de Adebayor para sumar al menos un punto, que mantiene a los *gunners* líderes aunque sea con el aliento de los diablos rojos cada vez más cerca.

Muy diferente fue el partido del Manchester, que aplastó la débil barrera del modesto Fulham. Y eso que Ferguson se reservó en el banquillo a Ronaldo y a Rooney. No hicieron falta. Marcó el camino de la victoria el mediocentro Hargreaves y en la segunda parte le secundaron Park y Davies.



Bendtner (izqda.), felicitado por Walcott tras marcar el gol. / EFE

Muy parecido fue el derbi londinense entre el rico Chelsea y el menesteroso West Ham. Un 0-4 insultante con el que los de Grant se sacaron la espina de la derrota en la final de la *Carling Cup* y dieron un paso al frente de cara al título. Nadie parece contar con el Chelsea en esta Liga, pero lo cierto es que se mantiene a una distancia prudencial de los dos de arriba. La distancia suficiente para asestar el golpe en el momento adecuado. Ayer ni siquiera le hicieron falta los 11 jugadores, pues Lampard fue expulsado en el minuto 36. Aun así, le endosó cuatro a un equipo que está firmando una campaña aceptable.

Un destino muy diferente al de su verdugo en la *Carling*, el Tottenham de Juande Ramos, despedazado ayer en su visita a Birmingham. Se enfrentaba al equipo más modesto de la ciudad, pero daba la impresión de que se las estaba viendo con un equipo grande. Quizá por la caraja de algunos jugadores, que salieron al campo algo despistados. También quizá por las rotaciones del técnico, que sacó un equipo muy diferente del que había disputado la final de Wembley. No cabe duda de que los *Spurs* tenían ya la cabeza en la eliminatoria de UEFA, que les enfrentará el jueves en White Hart Lane contra el PSV y en la que Juande se juega la segunda mitad de la temporada. Les sorprendió de todas formas un *hat trick* del delantero local Mikael Forssell y un equipo jugando muy por encima de sus posibilidades.

La jornada dejó las derrotas en casa del Middlesbrough frente al modesto Reading y del Newcastle ante el Balckburn, con Kevin Keegan naufragando en su segunda etapa como técnico de la escuadra norteña.

LONDRES 2012

Coe apuesta por Ferguson

Ayer trascendió en *The Times* el interés del factótum olímpico británico, Sebastián Coe, por enrolar a Alex Ferguson como seleccionador británico de fútbol para los Juegos de 2012. A Ferguson le intriga la idea y se la está pensando pero no se decide a aceptarla a no ser que esté fuera del Manchester. La cosa tiene su intríngulis político. Ferguson es escocés y eso sin duda limaría las suspicacias de las federaciones escocesa, norirlandesa y galesa a la hora de implicarse. Hay que recordar que las cuatro naciones británicas juegan normalmente por separado, no así en los Juegos.

CICLISMO



Rubén Plaza, en el podio de la Vuelta a la Comunidad Valenciana. / M. LORENZO / EFE

La resurrección del proscrito

RUBÉN PLAZA, MARGINADO POR LA 'OPERACIÓN PUERTO', VENCE EN LA VUELTA A VALENCIA

PABLO DE LA CALLE

Estaba destinado a ser el sucesor de Miguel Indurain. Una réplica física del colosal navarro, un sublime contrarrelojista formado en la factoría de José Miguel Echavarri al que no se le atemoriza la alta montaña. En la Vuelta a España de 2005, donde Roberto Heras sepultó toda su reputación por la EPO, Rubén Plaza (Ibi, 1980) se consagró con una sexta posición y un triunfo en la crono de Alcalá de Henares. Fue seleccionado para el Mundial de contrarreloj de Madrid (cuarto), pero su progresión se fracturó por la maléfica sombra de Eufemiano Fuentes. Ahora, con su triunfo en la Vuelta a la Comunidad Valencia comienza a salir del abismo.

Tras la irrupción de la *operación Puerto* y el descubrimiento de los indeseables laboratorios del gurú de la medicina deportiva, el nombre de Plaza quedó atrapado en la lista de afectados por la investigación de la Guardia Civil. Desde la primavera de 2006, el fino corredor levantino sobrevive como un apestado. Él, que siempre se ha declarado libre de dopaje, afirma que estuvo en el lugar y el equipo inadecuado. Su relación con el Kelme le marcó con fuego. El escándalo de dopaje le condenó al paro y a administrarse con 1.000 euros mensuales. Incluso se planteó abandonar la bicicleta y precipitar sus planes de futuro como propietario de un gimnasio. Tras la disolución del conjunto levantino, se tragó el orgullo y regresó a la disciplina de Echavarri, con quien se había enemistado en 2003 –se marchó de Ibanesto.com porque quería crecer por su cuenta– y firmó un contrato a la baja con el Caisse d'Epargne. Allí recuperó la autoestima –se impuso en la Vuelta a la Rioja–, pero no abandonó la sensación de proscrito. La UCI, como a todos los afectados por la *operación Puerto*, le prohibió participar en pruebas de elite. Miseria para un corredor de primer nivel.

Plaza, aconsejado por su entorno y sin ofertas, se fugó a Portugal para incorporarse al modesto Benfica, donde ha demostrado que, desde su etapa de juvenil, es un ganador nato. En 1997 ya fue campeón en ruta y en contrarreloj. Ayer, se mostraba feliz por su victoria en la ronda valenciana, pero no escondía su amargura. «Mi objetivo sería luchar por una gran vuelta, pero ahora eso no es fácil, no por mí o por cuestiones deportivas. Ahora a los ciclistas sólo nos queda reflejar nuestra valía en la carretera», dijo a la conclusión de la última etapa anotada al *sprint* por Alessandro Petacchi. Otra noticia positiva de Valencia fue la segunda plaza del novato Manuel Vázquez, integrante del modestísimo grupo Contentpolis-Murcia.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

BALONCESTO / *NBA y ACB*

Objetivo: 60 victorias

LOS LAKERS, QUE PERDIERON EN PORTLAND ROMPIENDO UNA RACHA DE 10 TRIUNFOS, ASPIRAN A LOS PRIMEROS PUESTOS DEL OESTE ● EL ASEQUIBLE CALENDARIO Y LA RECUPERACIÓN DE LESIONADOS, CLAVE

LUCAS SÁEZ-BRAVO

Es una cifra redonda, sinónimo de un gran porvenir en el *playoff*. Alcanzar las 60 victorias durante la temporada regular –cada equipo disputa un total de 82 partidos– prácticamente supone una garantía de larga vida en la postemporada. Ese es el final del camino para los Lakers, el objetivo al que llegar, o al menos, al que arrimarse lo más posible. Lo canta su historia, casi inigualable en el universo NBA: de la decena de veces que la franquicia californiana alcanzó o superó ese número de partidos ganados, sólo en cuatro de ellas no alzó finalmente el título.

El resto de ocasiones se traduce en seis anillos de los nueve que poseen –14 en total– desde que habitan en Los Ángeles. De los otros tres títulos, el año que menos victorias cosecharon fue en la temporada 2000-2001, en el que 56 les fueron suficientes a la pareja Bryant-O'Neal para arrasar en la fase final (sólo perdieron un partido de los 16 disputados durante todos los cruces del *playoff*).

Sin embargo, no es tarea sencilla para los chicos de Phil Jackson. Tras perder en la madrugada del viernes al sábado en Portland (119-111), poniendo fin a una racha de 10 victorias consecutivas –la mayor que ha conocido Pau Gasol como jugador de la NBA–, los Lakers acumulan un récord de 41 victorias por 18 derrotas (sólo alcanzaron 42 durante toda la pasada campaña), el segundo mejor balance de toda la Conferencia Oeste, muy cerca de San Antonio Spurs, el actual campeón.

Les restan 23 partidos y, para atrapar el reto, sólo podrían tropezar en cuatro de ellos. Para empezar, hoy (21.30 h., Digital Plus) tienen una prueba de fuego en el Staples Center, donde reciben a los también renovados Dallas Mavericks, uno de los equipos que, sin duda, pelearán junto a los californianos por el título en el salvaje Oeste.

A partir de ahí, 13 duelos en casa y nueve a domicilio (aunque uno de ellos es ante los Clippers, que comparten pabellón con los de púrpura y oro). Un calendario *a priori* asequible, aunque el margen de error es mínimo.

La derrota en el Rose Garden de Portland vino en parte motivada por el cansancio acumulado de estos Lakers que necesitan recuperar efectivos. Ante los insultantemente jóvenes Blazers, donde no disputó ni un segundo el defenestrado Sergio Rodríguez –el recién fichado Von Wafer está ocupando los pocos minutos que tenía el canario–, Phil Jackson sólo utilizó a ocho hombres. El último en caer lesionado fue Vladimir Radmanovic, que venía siendo titular. Además, el grupo angelino está a la espera de la recuperación del joven Andrew Bynum –no retornará de su lesión hasta probablemente principios de abril–, otro de los pilares de la plantilla. Y también de Trevor Ariza y de Chris Mihm, otros dos hombres interiores.

A pesar de las bajas y del último tropiezo, todo siguen siendo buenas caras en Hollywood. Los Lakers conquistaron su último título en la temporada 2001-2002. Tras dos años aceptables, llegó una sequía que ahora están dispuestos a cortar de raíz con la llegada de Gasol. En los tres últimos años, con un Kobe Bryant persiguiendo el éxito prácticamente en solitario, los angelinos no han pasado de 45 victorias. En la 2004-2005 ni siquiera se clasificaron para la fase final, algo que no les pasaba desde el año 1976. Los dos últimos *playoffs* han acabado con el mismo resultado, derrota en primera ronda ante los Suns de Phoenix.

> Hoy reciben a los Mavericks. A partir de ahí, 13 duelos como local y nueve a domicilio



Pau Gasol atrapa un balón en el suelo, ante Brandon Roy, en el partido disputado en Portland. / RICHARD CLEMENT / EFE

El camino hacia el anillo

■ **Conferencia Oeste**

	Ganados	Perdidos
1. San Antonio	**39** (69,6%)	**17**
2. Lakers	**41 (69,5%)**	**18**
3. Nueva Orleans	**39** (68,4%)	**18**
4. Utah	**37** (62,7%)	**22**
5. Phoenix	**39** (67,2%)	**19**
6. Dallas	**39** (66,1%)	**20**
7. Houston	**38** (65,5%)	**20**
8. Golden State	**35** (61,4%)	**22**



■ **Conferencia Este**

	Ganados	Perdidos
1. Boston	**45** (78,9%)	**12**
2. Detroit	**42** (72,4%)	**16**
3. Orlando	**37** (61,7%)	**23**
4. Toronto	**32** (56,1%)	**25**
5. Cleveland	**33** (55,9%)	**26**
6. Washington	**28** (48,3%)	**30**
7. Nueva Jersey	**26** (44,8%)	**32**
8. Philadelphia	**26** (44,1%)	**33**

■ **Las 10 últimas temporadas de los Lakers**

	G	P		Resultado		G	P		Resultado
97-98	**61**	**21**	↓ Finales Conferencia	Utah 4 - Lakers 0	02-03	**50**	**32**	↓ Semif. Conferencia	S. Antonio 4 - Lakers 2
98-99	**31**	**19**	↓ Semif. Conferencia	S. Antonio 4 - Lakers 0	03-04	**56**	**26**	↓ Finales NBA	Detroit 4 - Lakers 1
99-00	**67**	**15**	↑ Campeón NBA	Lakers 4 - Indiana 2	04-05	**34**	**48**	No clasific. payoff	
00-01	**56**	**26**	↑ Campeón NBA	Lakers 4 - Philadelphia 1	05-06	**45**	**37**	↓ 1ª ronda	Phoenix 4 - Lakers 3
01-02	**58**	**24**	↑ Campeón NBA	Lakers 4 - N. Jersey 0	06-07	**42**	**40**	↓ 1ª ronda	Phoenix 4 - Lakers 1

FUENTE: NBA. **EL MUNDO**

elmundo.es

▶ **En vivo:**
Siga hoy a las 21.30 h. el choque entre Los Angeles Lakers y Dallas Mavericks

▶ **Blog:**
'Bienvenido TJ', por J. M. Calderón.

El Real Madrid, a recuperar sensaciones

L. S. B.

MADRID.– Volver a la competición doméstica para olvidar el batacazo sufrido en Tel Aviv en la Euroliga del pasado jueves. Los blancos comandan con solvencia la ACB. Son líderes en solitario, tienen dos victorias de diferencia sobre el segundo –un DKV Joventut que ayer venció en Bilbao– y no quieren entrar en extrañas tendencias. Hoy (12.30 h., Telemadrid), reciben a un peligroso Grupo Capitol Valladolid que, de la mano de Javier Imbroda, está firmando una bonita campaña, soñando incluso con colarse en los puestos de *playoff*.

Para medirse a los pucelanos y frenar las embestidas de dos de sus hombres más en forma (Gomis y Eley), Joan Plaza tendrá, hasta última hora, la duda de Raúl López. El base de Vic, que no jugó ante el Maccabi, está completando el proceso de recuperación de una sinovitis que padece en su rodilla derecha.

En la jornada de ayer, el DKV Joventut demostró porqué es el campeón de Copa y venció en una de las pistas más difíciles de la ACB, la del Bilbao, donde el iurbentia estaba invicto. Con una enorme actuación de Ricky Rubio, los de Aito García Reneses se mantienen en la segunda plaza en solitario. Por su parte, el Pamesa dio ayer un gran paso hacia la fase final al derrotar de forma contundente al MMT Estudiantes, un equipo que ocupa la penúltima posición de la tabla. El conjunto valenciano exhibió en todo momento un juego sólido. Tuvo recursos para salir airoso de la presión rival, que se acercó en el marcador en el segundo acto, y finalmente pudo incluso adornarse ante su público.

PAMESA VALENCIA 73
MMT ESTUDIANTES 53

PAMESA: S. Williams (10), Douglas (6), House (5), Claver (8) y Garcés (12) –cinco inicial–, Oliver (3), Avramov (2), Miralles (2), Milojevic (13), Urtasun (-), Timinskas (10) y Barac (2).
MMT: Russell (4), Lorbek (3), Suárez (6), L. Lewis (12) y Pietrus (6) –cinco inicial–, S. Sánchez (7), Jasen (8), Young (6), Torres (1) y Beirán (-).
PARCIALES: 18-7, 13-19 (31-26), 25-11 y 17-16.

G. BEGAR LEÓN 76
CAJASOL 85

GRUPO BEGAR: Jackson (14), Bulfoni (13), Urtasun (5), Hughes (9) y Barnes (17) –cinco inicial–, Otegui (10), Bernabé (5), Marco (3), Evans (-) y Sundov (-),
CAJASOL: Miles (10), Ellis (15), Ignerski (13), Bueno (2) y Betts (7) –cinco inicial–, Bennett (13), De Miguel (4), Kakiouzis (14) y Miso (7).
PARCIALES: 20-19, 17-30, 14-16 y 25-20.

IURBENTIA BILBAO 75
DKV JOVENTUT 84

IURBENTIA: Huertas (17), Vázquez (3), Q. Lewis (13), Banic (13) y Weis (2) –cinco inicial–, Savovic (11), Salgado (14) y Pasalic (2).
DKV: Mallet (15), Ribas (12), Rudy Fernández (14), Jagla (6) y Hernández-Sonseca (5) –cinco inicial–, R. Rubio (18), Barton (6), P. Tomàs (2) y Moiso (6).
PARCIALES: 11-23, 18-14, 26-28 y 20-19.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

MOTOCICLISMO / *Entrenamientos nocturnos*

El 'rookie' muestra sus armas

JORGE LORENZO, EL PILOTO MÁS JOVEN DE MOTOGP Y DEBUTANTE EN LA CATEGORÍA, LOGRA EL MEJOR CRONO EN LA ÚLTIMA JORNADA ● «CREO QUE LA GENTE ENTIENDE AHORA QUE ESTOY PREPARADO»

ELENA ISARDO

La cautela no es su fuerte. Dice que ahora piensa más las cosas antes de abrir la boca, pero ayer Jorge Lorenzo volvió a demostrar que no se puede morder la lengua. El *rookie* de MotoGP, el piloto más joven de la categoría en el curso de su debut, dio muestras de que su aclimatación a la nueva cilindrada marcha por un camino excelente después de marcar el mejor crono (1:54.552) en la última jornada de los entrenamientos nocturnos previos al inicio del Mundial, el próximo fin de semana, en el circuito qatarí de Losail. Un tiempo con el que rebajó en casi medio segundo el récord de la *pole* de 2007, en poder de Valentino Rossi.



Lorenzo traza un viraje, en la segunda jornada de entrenamientos nocturnos en Qatar. / FIAT YAMAHA TEAM

El compañero de *box* de *Il Dottore*, pese al muro que les separa al utilizar diferentes fabricantes de neumáticos, cerró el último *test* nocturno de Qatar siendo el piloto más rápido, un registro que lo obtuvo en el último de los 73 virajes que realizó. Una última vuelta con gomas de clasificación de Michelin, mientras que cuando calzó a su Yamaha con neumáticos de carrera su mejor registro fue de 1:56.051.

«Estoy muy contento porque creo que la gente entiende ahora que estoy preparado para esto», explicó Lorenzo, que reconoció la importancia de estar ofreciendo buenas sensaciones en los entrenamientos previos al comienzo del Mundial: «Es muy importante para mi confianza estar haciéndolo bien, ser consistente y marcar un buen ritmo».

Para el *novato*, la falta de tablas en la categoría no le preocupa lo más mínimo. «No tengo experiencia, y no sé cómo va a ir el campeonato, pero lo cierto es que sin experiencia los *tests* están yendo bien, así que con algo de experiencia el campeonato podría ir incluso mejor», aseveró con contundecia, para mostrar después algo de cautela: «Tengo que mantener los pies en la tierra, porque nunca he competido en carreras con los otros pilotos, así que la primera prueba será una experiencia nueva para mí».

Si las cosas marchan bien para Lorenzo, Pedrosa representa la otra cara de la moneda. Todavía con molestias en su mano derecha, el piloto de Honda completó 75 giros para conseguir su mejor tiempo en el 38 –con neumáticos de carrera–. «No ha ido nada bien el día y no he podido solucionar los problemas que he encontrado así que, en general, el balance es negativo», analizó el vigente subcampeón del mundo, que acusó serios problemas de *grip* tanto en el neumático delantero como en el trasero.

Ahora MotoGP baja el telón para dejar todo el protagonismo al cuarto y al octavo de litro.

Los mejores tiempos

1. **Jorge Lorenzo**	1:54.552
2. James Toseland	1:54.592
3. Randy de Puniet	1:54.973
4. Colin Edwards	1:55.464
5. Casey Stoner	1:55.485
6. Andrea Dovizioso	1:55.550
7. Nicky Hayden	1:55.674
8. Chris Vermeulen	1:56.119
10. Valentino Rossi	1:56.256
13. **Dani Pedrosa**	1:56.704
16. **Toni Elías**	1:56.986

BREVES

ESQUÍ. Karbon logra el Globo de Cristal. La anulación del gigante de la Copa del Mundo de Zwiesel (Alemania), previsto inicialmente para hoy, y que tampoco se disputará mañana por el mal tiempo, según decidió la Federación Internacional de Esquí (FIS), otorga matemáticamente el Globo de Cristal de la disciplina a la italiana Denise Karbon. Karbon, ganadora de cinco de los seis gigantes disputados esta temporada, lidera la clasificación de la Copa del Mundo de la disciplina con 560 puntos, 181 más que la austriaca Elisabeth Goergl. / EFE

JUDO. Isabel Fernández, plata en la Copa del Mundo. La alicantina Isabel Fernández, campeona olímpica de -57 kilos en Sydney 2000, consiguió ayer la medalla de plata en la Copa del Mundo de Varsovia tras perder la final con la holandesa Deborah Gravenstijn. Fernández había ganado sus cuatro combates antes de la final: frente a la sueca Maria Lindberg, la eslovena Vesna Dzukic, la polaca Barbara Letka y la francesa Morganet Ribout. / EFE

TENIS. Dementieva se impone en el Abierto de Dubai. La rusa Elena Dementieva se proclamó campeona del Abierto de Dubai al vencer en la final a su compatriota Svetlana Kuznetsova, segunda cabeza de serie, por 4-6, 6-3 y 6-2. Con esta victoria, Dementieva, de 26 años y clasificada undécima del mundo, reduce a 5-4 su desventaja con Kuznetsova en sus enfrentamientos directos. / EL MUNDO



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ANTECEDENTES DEL OSCAR / «Grillos, grillos, he visto grillos», primera frase de Javier en un escenario / Mercedes Sampedro, tía abuela de Pilar, fue la primera actriz de una saga que se prolonga hasta Hollywood

Los Bardem: del teatro al cine, de cómicos a actores

Un apellido, cuatro generaciones, una decena de intérpretes, dos directores

LUIS MARTÍNEZ

MADRID.– «Platero, amigo, me oyes». Cuando Javier soltó una de sus primeras frases sobre el escenario, el imposible borrico yacía muerto. El pobre. Y rodeado de niños. Pilar, la pobre, madre de la criatura, se arrancó a llorar. «Y desde entonces, no he parado», dice. Carcajadas. Entre esta primera escena, en la que el pequeño debutaba como actor con cinco años de edad, y hoy mismo (ayer cumplió 39 años) media una vida.

La última vez que Pilar volvió a *jimplar* por culpa de su hijo fue cuando Javier subió al estrado del Kodak Theater en Los Ángeles y, con el Oscar en la mano, recordó quién era y de dónde venía. Hablaba un hijo, nieto y sobrino-bisnieto (caso de que tal cosa exista) de actores. Él habló de sus abuelos, Rafael y Matilde, «los cómicos»; sustantivo que, aunque cursi, pone sobre la pista de lo fundamental: Javier se refería a algo distinto a ser simplemente un intérprete de los que pasean por la alfombra roja entre *flashes*.

Flashback. Madrid. Años 40. Posguerra rigurosa. Rafael Bardem y Matilde Muñoz Sampedro, actores, trabajan en el teatro Infanta Isabel de Madrid. «A los actores se les trataba de 'don' sin excepción», recuerda Pilar, de memoria implacable. La época estaba presidida, en lo que a sagas de intérpretes se trata, por dos familias de excepción: los Gutiérrez Caba y las (en femenino) Sampedro. Y las dos estaban allí, en el mismo escenario. «La estructura del teatro era decimonónica. Se trabajaba de tres de la tarde hasta bien entrada la madrugada si había *suplicado*. Primero, ensayo de un obra por venir; dos representaciones, y, por último, el ensayo *suplicado* [es decir, un añadido a la jornada laboral; una súplica, de cumplimiento obligatorio, del productor]. En total, 14 representaciones a la semana». El detalle del recuerdo es del también descendiente de actores Emilio Gutiérrez Caba.

> «Como estaba separada y no había guarderías, Javier conoció conmigo todos los platós»

Era una vida dura. Como cualquiera en aquella época. Quince días sin trabajar significaba juegos malabares para sacar la cabeza de un pozo de préstamos y favores. Y sin embargo... «Me fascinaba», se arranca Pilar, ahora con 69 años. «Eso de que tu padre te diera un beso y, acto seguido, saliera al escenario para ser otra persona era increíble». «Además», continúa, «era una isla de libertad en una sociedad tan rancia. A nadie le importaba si estabas con uno o con otro, si eras homosexual o dejabas de serlo. Cuando dos actores se liaban se decía que *arrejuntaban* sus baúles».

En este ambiente, en el que una actuación en un pueblo se podía pagar en especies –con alpargatas (verídico)– o una crítica mala de Marquerie arruinaba un estreno en Madrid, los apellidos Sampedro y Bardem se cruzaron. Los primeros tenían a Mercedes Sampedro (tía de Matilde y primera actriz de la familia) como ejemplo a seguir. «El legado que me han dejado las Sampedro», escribe Pilar en sus memorias, *La Bardem*, «es un sentido vitalista de la existencia [...] También una vena tragicómica muy fuerte [...] De niña aprendí a llorar con la cara enterrada entre los albornoces del cuarto de baño, para que no me oyeran. ¡Pero también qué vis cómica! Yo siempre digo que para lo cómico uso a las Sampedro y para lo dramático a los Bardem».

Por la parte alta del árbol genealógico, la tía Guadita (esposa de Manuel Soto y madre de Luchy Soto, también actores), la tía Mercedes y, la abuela de Javier, Matilde. Todas actrices (sólo una, la tía Nati, salió inmune al veneno de las tablas). Un poco más abajo: los hermanos Pilar y Juan Antonio, el director, precisamente, de *Cómicos*. Y a la sombra de las ramas más altas: el *oscarizado* Javier, su hermana Mónica (actriz ocasional) y Miguel, un director *(Mortadelo: misión salvar la Tierra)* hijo del director. Casi pleno.

«Lo más curioso de todo», toma la palabra Miguel Bardem, «es que la transmisión de unos a otros ha sido sin querer. Mi padre tuvo que estudiar para ingeniero agrónomo antes de poder dedicarse al cine». Pilar da la réplica: «También es cierto que él estudió esa carrera porque era en la única facultad en la que había cine». Sea como sea, el propio Miguel tiene debidamente cumplidos sus estudios de informática, y Pilar tiene en su currículo dos años de Medicina.

Javier, sin embargo, empezó de bien crío. «Como estaba separada y no existían guarderías, él conoció de muy pequeño todos los platós de España», recuerda la madre orgullosa. La primera frase sobre un escenario del ganador de un Oscar: «Grillos, grillos, he visto grillos» en la misma obra que hizo llorar a su madre. Su primer papel: en *El pícaro*, de Fernando Fernán Gómez en 1974.

Poco antes, el 1 de marzo de 1969, a las nueve y media de la tarde, nacía un peso pesado de la interpretación: nada menos que cuatro kilos y medio, y creciendo, de actor.



Mercedes Sampedro, primera actriz de la familia, y Juan Antonio. / ARCHIVO P. BARDEM



Juan Antonio y Pilar entre Matilde y Rafael, sus padres. / ARCHIVO DE PILAR BARDEM



Mónica, Carlos y Javier rodean a su madre, Pilar. / ARCHIVO DE PILAR BARDEM

La familia que llora unida permanece unida... Y llorando

MADRID.– «Quería hacer llorar a mi madre y lo he conseguido». Tarde-noche en Los Ángeles; madrugada en Madrid. Javier Bardem daba su primera explicación con el Oscar recién conseguido. Se refería al discurso de agradecimiento. «Mi temor», dice la madre, «era que, a pesar de estar allí, en primera fila, al lado de Jack Nicholson... A pesar de todo esto, no fuera a entender nada». «No te preocupes que lo vas a comprender todo», fue la respuesta de su hijo. Y así fue. «Mamá, esto es para ti, para tus abuelos, para tus padres, Rafael y Matilde; esto es por los cómicos de España que han traído como tú la dignidad y el orgullo a nuestro oficio». Y Pilar Bardem lloró. A moco tendido.

Sin embargo, justo es decirlo, el desafío no tuvo mérito alguno. La propia Pilar no duda en reconocer que si por algo se caracteriza la familia es por gemir a la primera oportunidad que brinda un pañuelo. Eso sí, en comunión. «En dos ocasiones, en la obra de teatro *Tren de madrugada* y en la película *La mies es mucha*, vi muerto a mi padre y no pude contenerme. Hoy, cada vez que muere Javier en una película, sus hermanos y yo somos presa de ataques incontenibles de llanto». Un caso más: cuando detuvieron a su hermano Juan Antonio durante el rodaje de *Calle mayor*. Como recuerda en sus memorias: «...allí llorábamos todos; los Barden y los Muñoz Sampedro somos de natural llorones y en aquel calabozo había razones para llorar...».

«Nació un Piscis de la muerte de un Escorpio»

MADRID.– ¿Qué hay detrás de una casualidad? Básicamente, la posibilidad de una mente imaginativa. Pilar, amiga de brujerías, no duda en confesarse lectora fiel de horóscopos y beata practicante de rezos paganos. Y para sacudir la sonrisa de superioridad a los escépticos, presenta una prueba, una marca de agua en el envés del apellido Bardem. Ella se llama igual que su hermana que falleció a los ocho años a causa de una meningitis. «Así que yo fui ese último polvo, hecho con todo el amor y la necesidad del mundo. Sí, necesidad, y sé de lo que hablo porque yo lo sentí más tarde, de reemplazar lo irreemplazable...». Así se refiere ella en sus memorias a su propio nacimiento. Ella es Piscis, su hermana, Escorpio. Hablamos del horóscopo. Javier, igualmente, toma el nombre del hermano que nació el 21 de noviembre de 1967 y murió poco después. Piscis y Escorpio.

Otra casualidad. Los dos apellidos de la familia (Bardem y Sampedro) son de origen judío. «Resulta que amén de roja soy judía por los cuatro costados. Poco menos que el diablo de la antiespaña para algunos. ¡Qué le vamos a hacer!»

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



EN PRIMERA FILA

PILAR BARDEM

Actriz

Regresa de Hollywood orgullosa de hijo, 'madre' de un Oscar en el que ve reflejada a su familia, a los cómicos.

Es una de las damas de la escena, del cine, del teatro. Rotunda, serena, apasionada del oficio, resistente.

Protagoniza en Madrid 'La sospecha', una obra donde vuelve a encarnar el papel de monja.

«Rezo a la virgen. Soy feminista hasta para eso»

ANTONIO LUCAS



JOSÉ AYMÁ

Mediodía gris, con claridad irreal de invernadero. Cláxones en la Gran Vía. El río de la gente en su prisa madrileña. El puterío a plazo fijo de la calle Montera, cariátides de liga prieta en el quicio de un portal. Cartelones de cine un poco más abajo, en este Broadway de corto alcance. Y Pilar Bardem, que hace su aparición como una dama inglesa de las que se enredan en las patas un jaleo de caniches disfrazados de mariscal. Abrigo largo, pelo corto. Una izquierdista con el pecho alicatado de vírgenes que al andar le arman un orfeón de metales: la Macarena, la Virgen de Guadalupe, la del Perpetuo Socorro. Parece una misionera postmoderna haciendo moda del santoral. Los ojos firmes, la voz de campana sumergida, con ganas de hablar... Y recién venida de Hollywood.

– Pues aquí estamos, con la inmensa emoción del Oscar a Javier. Lo que sucedió esa noche es muy difícil de explicar. Una felicidad absoluta. Impresionante. Sobre todo durante la ceremonia, donde nos sentaron al lado de un señor que no paraba de decir cosas absurdas para mí, porque como yo no entiendo inglés...

[El señor era Jack Nicholson].

– Y yo ahí, con mi traje de gala comprado en las rebajas. Aquello fue algo grande. Y Javier dedicándole el premio a sus abuelos, a los cómicos, a España... Qué te voy a decir.

Nos hemos encontrado dos veces. Una cara a cara. Otra con puntuales intermediarios para ponernos al día del éxito esperado del menor de los Bardem. Hoy Pilar volverá a escena para interpretar a esa monja de plomo de *La sospecha*, la obra que protagoniza en el Teatro Infanta Isabel. Sabia, severa. Hay que verla.

– Pero vamos a hablar de todo, ¿no? Pues tú dirás. ¿La vida? ¿Generosa? El caso no es que la vida te trate bien o mal, sino cómo asumes las cosas que te propone. A mí me ha tocado ya de todo. Y resulta que lo malo es lo que me ha hecho crecer, ser más fuerte, resistir. Si te vas abajo por un problema, la vida te pega otra hostia para que veas que aún puedes soportar más. Aunque hay dolores infinitos, como el de la muerte de un hijo, que hacen relativo todo lo demás. Y sé de lo que hablo.

Es una mujer de trapío. Actriz regada con sangre de cómicos de varias generaciones. Nieta, hija y madre de actores, los Bardem y Muñoz-Sampedro. Hermana y tía de directores de cine. Eso que se dice una saga, que es el cinemascope del árbol genealógico. La zalamería del éxito le llegó tarde: «Bueno, tarde no. Cuando tenía que llegar», aclara. Y aquí, ahora, de frente, está la Doña Julia de *Nadie hablará de nosotras cuando hayamos muerto*, la película de Agustín Díaz Yanes que la puso en órbita, en órbita magistral. Doña Julia/Pilar habla sin pliegues, derrotando de cuerpo entero en el burladero de la conversación, astillando algunas tablas si es preciso.

– Mi infancia fue la de una niña rodeada de cariño. Nací en Sevilla, en 1939. Mi hermano [el director Juan Antonio Bardem] me sacaba 17 años, así que fui creciendo sola, pero muy feliz. Pronto desarrollé una enorme capacidad de fantasía. Antes de que yo naciera había muerto una hermana mía. Y me inventé un mundo propio con mi hermana la muerta, ya ves. Era mi forma de escapar del mundo de los mayores. Vivía en una realidad algo bipolar. Eso sí, en mi casa todo era calor, aunque no por eso he olvidado el frío exterior, el frío siniestro de aquella época, la de los años 50.

EL OSCAR. «Lo de la otra noche en Los Ángeles fue emocionante. Y yo ahí, sentada al lado de un señor que no paraba de hablar [Jack Nicholson]»

LA VIDA. «¿Generosa? El caso no es que la vida te trate bien o mal, sino cómo asumes las cosas que te propone. A mí me ha tocado ya de todo»

Entonces sonaba en los transistores *La niña de fuego* y *La zarzamora*. Pilar Bardem rezaba el rosario con las monjas para la conversión de los rojos. Su hermano estudiaba ingeniería de Caminos y se iniciaba en la militancia furtiva del lado del PCE. A ella ya le habían contado que los comunistas eran la encarnación del demonio, a Dios gracias. «Pero en mi casa nunca se habló de política, aunque vivíamos con un alto sentido de la libertad, que es algo muy propio de la profesión, de mi profesión, de la gran familia de los cómicos. La primera vez que detuvieron a mi hermano me enteré por una monja del colegio y para mí fue un *shock*. ¡Mi hermano, mi pobre hermano era un rojo! Ya ves…». Y de su garganta sale una risa de madera bien trabada.

Pasaron los años, se hizo (o la hicieron) modelo de alta costura. «Aquello fue por casualidad, porque un día acompañé a mi madre al taller de Asunción Bastida y salí de allí *fichada* para pasar trajes. Mi primer sueldo se lo envié al novio, que estaba haciendo la mili en Valladolid. Yo fui de las que vio nacer en España el *prêt-à-porter*», otra vez esa risa entrando por todas las ventanas de este hotel. Ingresó en la Universidad de Sevilla para estudiar Medicina. Eran cuatro mujeres en toda la facultad. Iba al teatro a ver actuar a sus padres, Rafael y Matilde, cómicos de pedigrí, pero ella aún soñaba con irse a la India, a las misiones.

– ¿Y eso?

– ¡Uy, hijo! Lo tenía clarísimo. Quería ser médico para colaborar con la Madre Teresa de Calcuta. Aquí no la conocía entonces ni dios, aunque yo sí sabía de ella. Y buscaba a toda costa implicarme en su causa.

Pero llegaron los novios, los desengaños, el teatro, el abandono de la Universidad, otro novio, la boda, los hijos…

– En verdad me tenía que haber casado con mi suegra. Era una señora vasca fabulosa, muy trabajadora. Algo que no puedo decir del que fue mi marido. He tenido cuatro hijos. Uno murió. El último en nacer fue Javier, cuando vivía en Canarias. Después, me convertí en una de las pioneras del divorcio en España. Y me vine a Madrid a empezar de cero, sola, con tres niños que sacar adelante, un apellido y sin trabajo.

Pilar Bardem se enseñó a vivir con el viento en contra, inventándose la vida en una fiesta que no había. Instaló su altar de nuevo en la roca de la farándula, que nunca abandonó del todo, y se hizo un hueco en esa familia en penumbra de los secundarios del cine español. «En aquella época hice de todo. Recorría las productoras con mi hijo Javier de la mano buscando un papel. Unas veces me lo daban, otras no. Pero sin desaliento». Ella iba del cine a sus asuntos, del compromiso social a la crianza de la prole. Conoció al Padre Llanos en el Pozo del Tío Raimundo y entendió que había que cambiar la caridad por justicia. Para eso también rezaba todas las noches.

– ¿Y esa fe es contradicción o superstición?

– Ni una cosa ni otra. Yo creo en algo, en una energía. No sé. Le rezo a la Virgen. Soy feminista hasta para eso. No creo que la fe sea incompatible con tener ideas de izquierdas. Además, aclaro que nunca he tenido más carné que el de CCOO cuando era un sindicato clandestino. Me afilié porque me lo sugirió el Padre Llanos. Así que no he sido comunista ni nada. Como tantos cristianos de base tengo unas creencias y éstas conviven bien con mis ideas. El hombre necesita creer, creer en algo… Y, a la vez, soy muy esotérica y supersticiosa. Eso me entretiene muchísimo.

Carga un repertorio de sortijas con formas imposibles. Ya tocaba escribirlo. Unas llevan un ojo de cristal engarzado, y acojonan, otra tiene un candelabro de siete brazos en relieve... Y así hasta formar una platería barroca repitiéndose en sus dedos. Unos 15 o 20 anillos entre las dos manos. Unos 15 o 20 gestos de dama con enigma. Unas 15 o 20 pruebas de amor indescifrado.

– Con nosotros, con los Bardem, han sido feroces. A mí me han insultado a gritos por la calle, me han dicho «¡roja, roja de mierda!» y cosas mucho peores. Tuve que quitar el teléfono de casa... Me entristece, pero tiro hacia delante porque es más la gente que me quiere. Mira, el día que recibí el Goya por *Nadie hablará de nosotras...*, sentí ese calor, esa ovación que era también la ovación al secundario, a la esperanza.

No ha probado el Nestea que pidió hace una hora. O lo ha probado poco. Javier, el Oscar, la película del Oscar... Todo cruza de nuevo en la moviola de esta conversación desordenada donde el guión hace rato que quedó de posavasos.

– A la primera candidatura que tuvo Javier, por *Antes de que anochezca*, fui a Los Ángeles con un cáncer de colon diagnosticado cuatro días antes. Iba acojonada, pero allí estuve con él. Y ahora mira.

Pilar Bardem es esto que veis. Pasión, elegancia, vida a pulso contra tanta gallofa frívola. No ha permitido que el infortunio le recite su cancionero al oído. Es una resistente.

Y la próxima ronda es mía, Pilar, que me di el piro sin abonar el Nestea.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Los desastres de la guerra

La Biblioteca Nacional inaugura una exposición sobre el conflicto de 1808 desde el punto de vista del sufrimiento del pueblo, que tan bien supo plasmar Francisco de Goya

ÁNGEL VIVAS

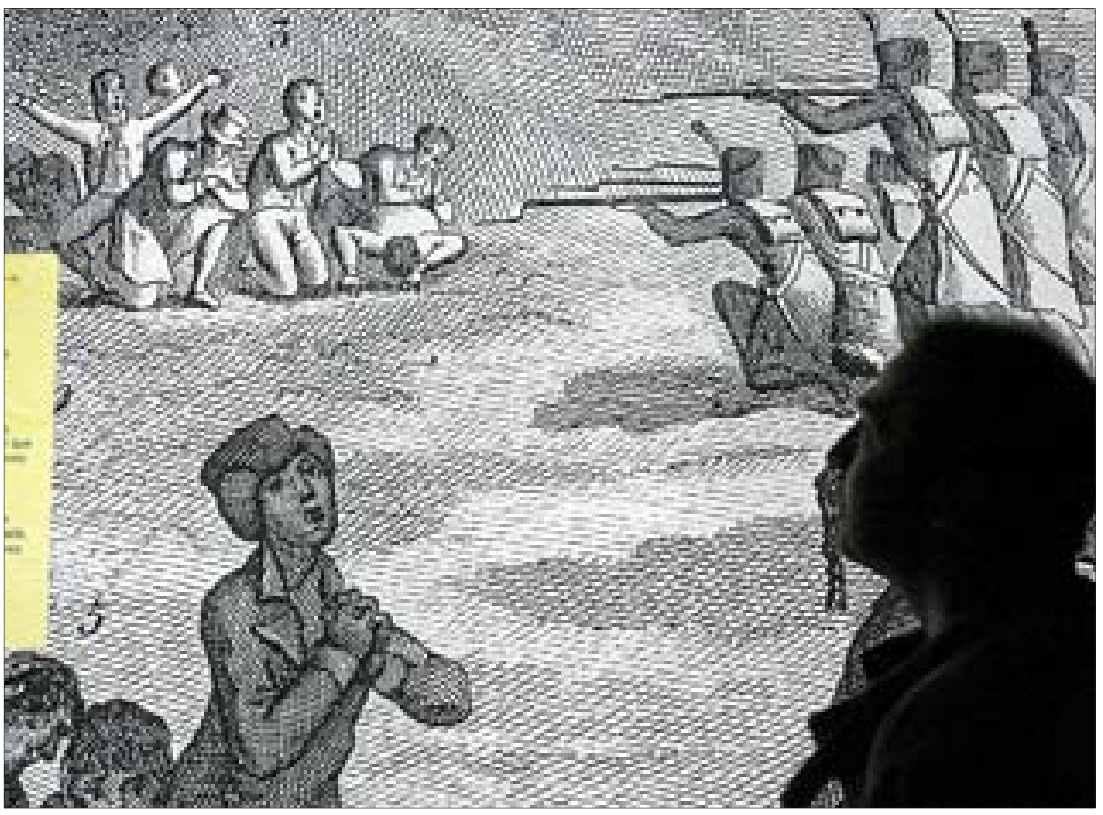
MADRID.– La guerra no ha hecho más que empezar. Inaugurada ya la exposición dedicada a la Guerra de la Independencia, que puede verse en el Centro Cultural Fernando Fernán Gómez (antes, de la Villa) de Madrid, y mientras llega en abril la que la Comunidad anuncia en el Canal de Isabel II, esta semana ha abierto sus puertas la organizada por la Biblioteca Nacional, titulada *Miradas sobre la Guerra de la Independencia* y cuyo comisario es Valeriano Bozal.

La muestra pone el acento en el aspecto más característico y más olvidado de las guerras, el sufrimiento de la gente. Y en lo tocante al sufrimiento y la barbarie, ningún intérprete como Goya. Por eso, los grabados de Goya tienen un claro protagonismo en esta exposición compuesta esencialmente de grabados, estampas, dibujos e impresos.

El contenido procede, en primer lugar, de los valiosos fondos de la propia Biblioteca Nacional, los mejores del mundo en cuanto a estampas e impresos sobre este tema, al decir de Valeriano Bozal. Pero también del Museo Británico, del Prado (con el que se ha mantenido una «compleja negociación», dado lo delicado del papel, pero que se ha mostrado generoso, según el comisario), de la Biblioteca Nacional de Francia, que, entre otras cosas, ha cedido un Delacroix, de la Calcografía Nacional y del Museo de Edimburgo.

Como sugiere el título de la exposición, ésta quiere recoger la multiplicidad de miradas, interpretaciones, aproximaciones, que sugirió la Guerra de la Independencia en su momento, no posteriormente; multiplicidad que se entiende bien si se piensa en todo lo que coincide en aquel conflicto: la crisis del Antiguo Régimen, el origen del liberalismo, el comienzo de la España moderna…

En parte por eso, porque lo que implica la Guerra de la Independencia va más allá de su propia cronología, la muestra se extiende hasta el final del trienio liberal, cuando Fernando VII, con la ayuda de Francia, decapita ese régimen liberal en 1823.



Un espectador observa una de las piezas que forman parte de la exposición de la Biblioteca Nacional. / KOTE RODRIGO / EFE

> El debate ideológico se pone de manifiesto en una gran proliferación de textos y dibujos satíricos

Para unos, recuerda Valeriano Bozal, la guerra fue la lucha por la religión y la nación, elementos consustanciales. Esta visión se establece a la vuelta de Fernando VII en 1814. Otros la vieron como la quiebra de la monarquía absoluta.

Personajes característicos del momento fueron los llamados afrancesados, vistos por los absolutistas como traidores, pero en realidad, señala el comisario, tan patriotas como los demás. Finalmente, estuvieron aquellos que no eran afrancesados ni fernandinos y que contemplaron con horror todo lo que ocurría. Blanco White es el más ilustre representante de este grupo.

De los textos que comprende la exposición, Valeriano Bozal destaca dos verdaderas joyas del absolutismo y el oscurantismo. Uno es el decreto por el que el monarca Fernando VII declara nula la Constitución de Cádiz, anunciando que quienes se opusieran a la medida, aunque tan sólo fuera de palabra o persuadiendo a otros, acabarían pagando con su vida (el felón, además, con estilo estaliniano, subrayaba la nulidad «como si no hubiesen pasado jamás tales actos y se quitasen de en medio del tiempo»).

El otro es un texto de la Inquisición, de 1815, en el que los «inquisidores apostólicos contra la herética pravedad y apostasía» señalan la larga lista de publicaciones que están prohibidas.

Miradas sobre la Guerra de la Independencia se divide en ocho apartados. El primero se ocupa de los protagonistas: además del pueblo, la familia real, Godoy, Napoleón, José Bonaparte. Siguen los antecedentes (el motín de Aranjuez y la salida de los reyes), los hechos bélicos (el 2 de mayo, las batallas), los desastres de la guerra, con la violencia como rasgo principal; la situación política, y el debate ideológico, manifestado en una gran proliferación de textos y dibujos satíricos (de una violencia ideológica que causa asombro, según comenta Valeriano Bozal).

Los dos últimos apartados tratan del final de la guerra y la vuelta del absolutismo, así como de las funestas consecuencias del conflicto. Goya abre y cierra la exposición, con los «tristes presentimientos de lo que ha de acontecer» y con la imagen de uno de sus colosos, que trasmite toda la amargura y la incomprensión por la barbarie ocurrida.

Gómez de Liaño retrata a tres víctimas de la intolerancia

Á. VIVAS

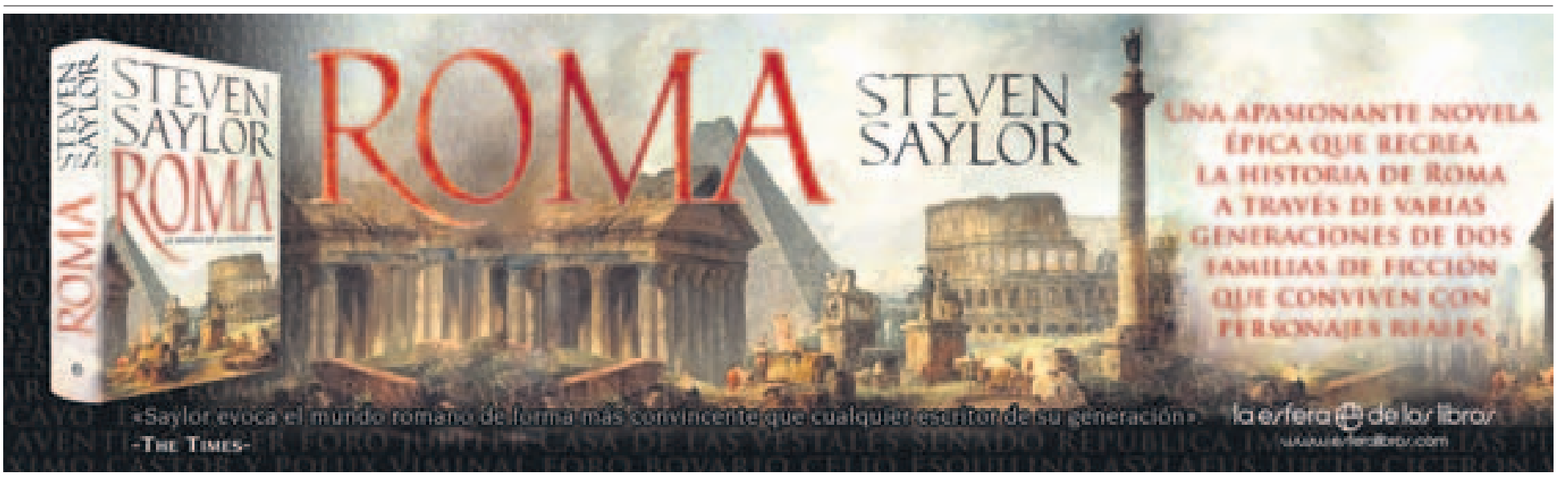
MADRID.– Fueron tres héroes que siguen siendo modernos, tres víctimas de la intolerancia política o religiosa que protagonizaron lo que Ignacio Gómez de Liaño llama «tres tragedias del espíritu». El filósofo y escritor ha reunido tres textos dramáticos dedicados a ellos en el volumen *Hipatia, Bruno, Villamediana* (Siruela).

Hipatia fue una filósofa de la cosmopolita Alejandría asesinada por una chusma de cristianos ansiosos por hacer desaparecer la cultura clásica. Casi 12 siglos después, aquellos cristianos, ya bien asentados en el poder, seguían eliminando a los que decían cosas que no les gustaban. Como Giordano Bruno, asesinado legalmente por el tribunal de la Inquisición. Al conde de Villamediana le mató el poder político. En los tres casos, como recuerda Gómez de Liaño, «su destino refleja la tragedia del hombre de letras».

Otra característica común es que «los tres hicieron de sus vidas una creación propia». Esto es especialmente evidente en el caso de Villamediana, quien rico, atractivo, brillante, prototipo del galán, y libre en su modo de vida, no sólo despertó envidias, sino el rencor de los cortesanos zaheridos en sus versos satíricos, la desconfianza de un inseguro Felipe IV de 17 años, y, sobre todo, la rivalidad de otro conde empeñado en ascender como valido del rey, un tipo llamado a ser tan poderoso que pasaría a la Historia por su título: el Conde Duque. Para Gómez de Liaño no hay duda, la mano de Olivares estuvo detrás del atentado que acabó con Villamediana, y más atrás aún, la del propio rey.

Y si la Alejandría de Hipatia fue un emporio del saber de la época, en el Madrid de Villamediana estuvieron Quevedo, Góngora, Lope, Calderón y un Velázquez recién llegado. En cuanto a Giordano Bruno, su época fue la del Renacimiento tardío, cuando convivían el esplendor cultural y el horror de la Inquisición. Unos años después ¿tuvo presente Galileo el caso de Bruno para retractarse a tiempo?

«Yo me atrevería a decir que sí», dice Gómez de Liaño, «porque ambos se conocían y el proceso de Bruno fue muy sonado. Pero Bruno era muy vehemente y Galileo mucho más frío y racional».



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Cuentos de León al calor de la lumbre... de Bath

Luis Mateo Díez, Juan Pedro Aparicio y José María Merino llevan a Inglaterra relatos que oyeron de niños en su tierra



José María Merino, Luis Mateo Díez y Juan Pedro Aparicio, el viernes en Bath (Gran Bretaña). / DAVID SALAS

EDUARDO SUÁREZ
Enviado especial

BATH (GRAN BRETAÑA).– Afuera no nieva pero arrecia la lluvia y uno está más a gusto aquí dentro. Es como si el tiempo hosco y desapacible de León se hubiera mudado por unas horas a Bath para acompasar la aparición en escena de tres escritores leoneses. Luis Mateo Díez, Juan Pedro Aparicio y José María Merino presentaron el viernes en esta ciudad de tradición romana un espectáculo tan sencillo como especial.

Se trata de leer en escena un puñado de cuentos. Relatos cortos, y ricos en agudeza, recopilados y traducidos al inglés por el joven actor Simon Breden. La diferencia no está tanto en el qué como en el cómo. En el aliento que inspira esta breve sesión.

Los autores evocan un tiempo y un lugar bien diferentes. Pongamos una ventisca de nieve y un caserón viejo en cualquier pueblo de la montaña leonesa. Los hombres y mujeres, muchos de ellos analfabetos, se reunían después de la cena en una casa para contar historias y chismes al calor de la lumbre. Cantaban, cotilleaban, se hacían confidencias y mientras aprovechaban las horas muertas para hilar.

Y de ese hilar viene precisamente el nombre de aquellas veladas o *filandones* que alimentaron la imaginación de niños como Luis Mateo Díez, que las mamó y las vivió en su infancia del valle de Laciana. «Merino y Aparicio son más capitalinos», dice Mateo, «pero los que venimos de pueblos lo sabemos bien. Ahora se empieza a recuperar y es bueno». «La gente está encantada con esto», asegura Aparicio, director de la sede del Cervantes en Londres; «disfrutan con los cuentos y se logra un ambiente muy mágico, muy peculiar».

En realidad lo que ofrecen no es un *filandón* tradicional. Éste incluía chanzas, músicas tradicionales y demás parafernalia folk. Lo de este trío es más bien una especie de *filandón* posmoderno, con cuentos contemporáneos, agudos, breves, sencillos, que dejan masticando su gracia y su sentido al espectador. «Se trata de recuperar la oralidad tan rica que tenemos en la provincia», dice Mateo, «aunque sea a base de cuentos surrealistas y no de los tradicionales».

Antes de salir a escena los tres autores comparten anécdotas, *whiskies* y viejas historias. Los tres se conocen bien desde hace demasiado tiempo. Hace muchos años idearon incluso un pseudónimo común –Sabino Ordás– que todavía conservan y que firma el prólogo del libro bilingüe (*Palabras en la nieve*, *Words in the snow*) que acaban de publicar a rebufo del espectáculo.

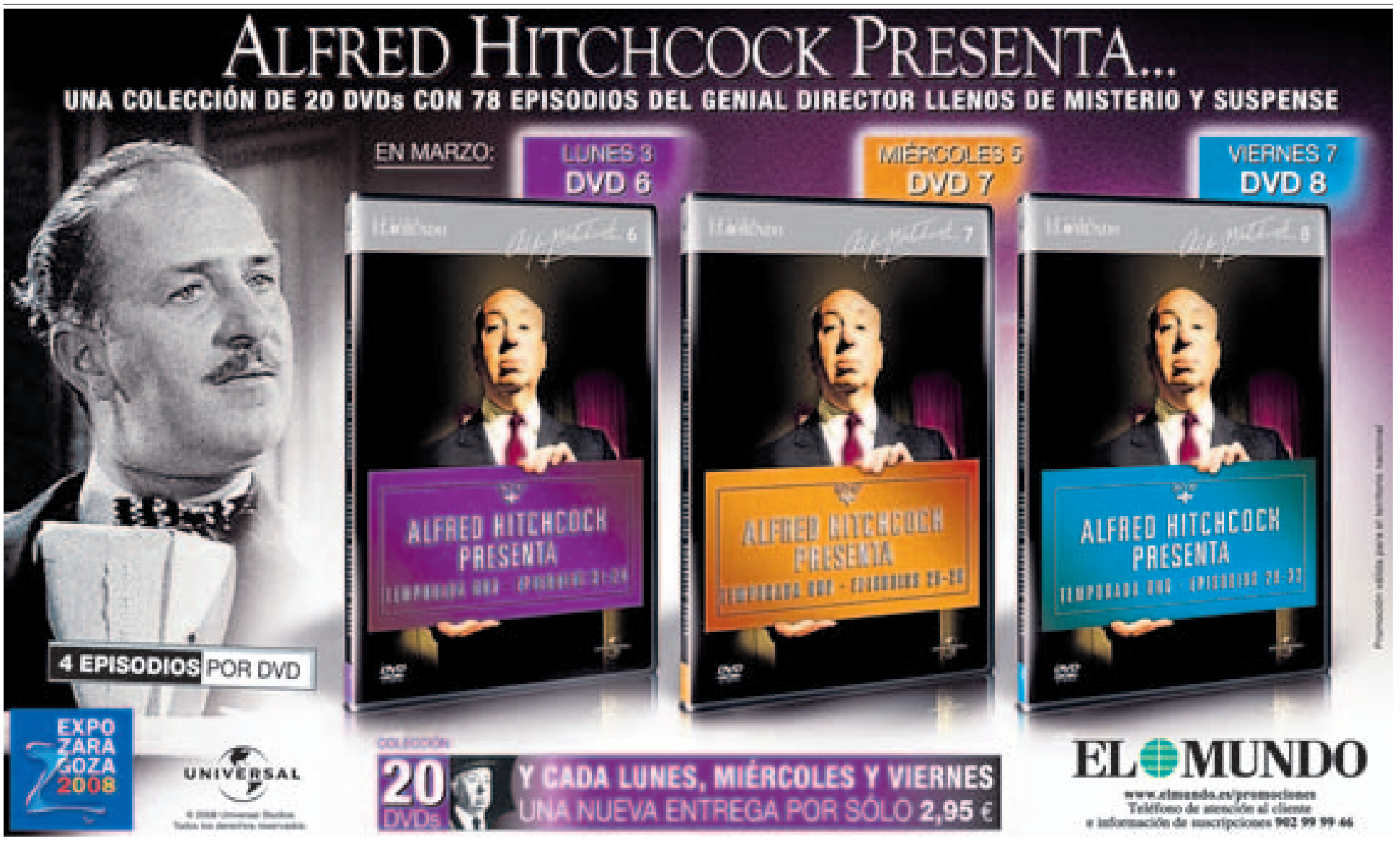
El salón del Gildhall de Bath se ha llenado esta tarde para escucharlos. Y el público, hecho de profesores, jubilados, jóvenes y entusiastas de la cultura española, se solaza y se demora en las aristas de cada cuento.

«Son relatos muy breves, pero muy certeros; es increíble que puedan decir tanto en tan pocas palabras", dice emocionada Jenni, profesora, apenas ha terminado el espectáculo. Ella y su amiga Kassandra han venido atraídas por el señuelo del español, pero se van con ganas de conocer la tierra que ha parido tanto talento. «Me gustaría conocer León, sí», dice Kassandra. «Los ingleses siempre vamos algo más al Sur y nos perdemos cosas».

Nada se ha perdido el público esta tarde en parte gracias al excelso trabajo de los tres actores, que tansforman los relatos de Merino, Mateo y Aparicio en textos inteligibles y plenos de sentido.

La de Bath no es la primera función para esta insólita compañía de teatro. La idea se forjó en el Festival Hay de Segovia y saltó luego a Cartagena de Indias. En mayo tuvieron una populosa acogida en Gales, donde por primera vez ensayaron una versión bilingüe, en la que cada autor es secundado por un *alter ego* que lee el relato en inglés. Bath es sólo parada y fonda. Pronto vendrán México, Nueva York y quién sabe qué otros continentes.

Por el momento Bath ya se les ha rendido. Y eso que no había lumbre ni nieve en los ventanales.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

UNA MIRADA CRÍTICA

LEONOR MERINO

Desarraigo y racismo

La conflictiva situación de la inmigración magrebí en Francia es tratada por el escritor marroquí Dris Chraïbi en 'Los chivos', una novela pionera en el tratamiento del tema, que ahora se publica en España



El controvertido escritor marroquí Dris Chraïbi. / JOSÉ AYMÁ

Dris Chraïbi fue ante todo *el niño terrible*, iconoclasta y felizmente provocador de las letras marroquíes de los años 50. Con él llegó el escándalo de la mano de su primera obra pionera, *El pasado simple* (Del Oriente y del Mediterráneo). A su término, el héroe, Driss Ferdi (cuyo apellido en árabe popular marroquí significa revólver y también cuchillo) se marcha a Francia («burdel del mundo, y el retrete de ese burdel es París»), mientras se despide de su padre con verbo teñido en vitriolo para la crítica más acerba: «Soltar amarras, ¿y por qué no? Virtualmente, Señor, apúntate un tanto. En Francia, tienes razón, me curtiré. Sacaré de las reservas de ideas sobre reformas sociales, sindicatos, subsidios familiares, huelgas y terrorismo, cualquier cosa antes que digerir la resignación de siempre que cada cual trata de servirme.[...]Pero de ahora en adelante, por si acaso, cojo primero esto, una muestra, miren. Estoy meando. Meo con la esperanza de que cada gota de orina caiga encima de la cabeza de aquellos que conozco bien, que me conocen bien, y que me asquean. En cuanto a ti Señor, no digo: adiós. Digo: ¡hasta pronto!»

Un año después, 1955, *Los chivos* (Del Oriente y del Mediterráneo, 2008), como toda obra visionaria, ofrece el testimonio de la capacidad de los grandes escritores anticipándose a la emergencia de los fenómenos sociales, al describir la vida de los norteafricanos: el día a día en búsqueda de trabajo y su hacinación en los barrios periféricos parisinos.

El título de la obra es una premonición de lo que será la vida del inmigrante en un territorio de miseria y soledad, al existir intrínsicamente la oposición animalidad-humanidad. Si la civilización se caracteriza por el orden y la higiene, los chivos, rebaño anónimo, simbolizan el desorden y lo hediondo, pertenecen a una raza maldita, como lo confirma un antiguo ritual hebraico: unos eran ofrecidos en sacrificio por la redención de los pecados y otros abandonados en el desierto.

Chraïbi describe un marco realista sobre el alma magrebí, arrancada como planta floreciente de su raíz, y transplantada a una tierra yerma: plantas, almas, que sangran en Francia, mientras que los elementos de la naturaleza participan, también, de ese desprecio del occidental hacia el árabe.

El riguroso invierno parisino, que planea sobre la ciudad, y los torbellinos de viento frío, que se pasean por las aceras, acompañan al destino sombrío y ruin de los inmigrantes: 22 seres miserables convertidos en homicidas, durante una noche, en una explosión de hambre, odio y desesperación. Y como telón de fondo, mientras la bruma se agranda y se ennegrece, el viento, convertido en cristiano, lanza una letanía de insultos racistas, escupitajos al rostro de los inmigrantes.

Solamente Isabelle, alba de un nuevo amor y mujer extranjera, se ofrece como salvadora y esperanza generosa, pero profundamente «se avergüenza de ser europea», de ser representante de ese mundo explotador, al mismo tiempo que «culpa a los norteafricanos: siempre habéis estado explotados, os gusta que os exploten [...] bastardos de hombres que todo el mundo se pasa de mano en mano, de generación en generación, de siglo en siglo, como una tierra: fenicios, griegos, romanos, visigodos, vándalos, árabes, turcos, francos...». Yuxtaposición de durísimos juicios con la esperanza de una conciliación humana.

Texto que no puede ser leído dentro de una sucesión armónica sino que, entrecortado y despedazado, ofrece la impresión al lector de estar componiendo un rompecabezas. Ensamblaje de restos de la memoria, reconstitución dispersa de estallidos del recuerdo.

El discurso –ritmo irregular de sístole y diástole– queda reducido a pocas palabras siguiendo una descripción entrecortada. Efecto buscado intencionadamente por Chraïbi, que logra arrastrar al lector en esa respiración anhelante.

Texto que nos emplaza en el presente, después de más de 50 años de haber sido escrito, cuando el autor se pregunta si los inmigrantes se encuentran aún en el linde de la sociedad, si «el bacilo de la peste no muere ni desaparece jamás», haciendo así referencia a Albert Camus.

Sin embargo, no es esta la única veta literaria de Chraïbi, puesto que su obra rica en matices regresa siempre con renovada sabia, por no citar más que otras obras que están traducidas al castellano: *Nacimiento al alba* (Anaya & Mario Muchnik): sinfonía panteísta e inmersión en el humus natal; *El hombre del libro* (Del Oriente y del Mediterráneo): uno de los más hermosos relatos sobre un personaje considerable, el Profeta Mohammed o *La civilización, ¡madre mía!...* (Centro Tomás y Valiente de Alzira): preciosa y tierna travesura por el sueño despierto y el amor por la mujer que trasluce toda su obra, en un abrazo esperanzado por la convivencia entre culturas.

En la obra, Isabelle se avergüenza de ser europea, representante del mundo explotador

Leonor Merino es doctora de la Universidad Autónoma de Madrid y autora de 'Encrucijada de literaturas magrebíes'.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Domingo, aclamado en Hong Kong, donde cantó en chino

ANA PÉREZ
Especial para EL MUNDO

HONG KONG.– El gigantesco auditorio Asia World Arena no podía dar crédito a sus oídos en cuanto el tenor español Plácido Domingo entonó ayer noche los primeros acordes de una de las canciones populares más famosas de China. *En un lugar muy, muy lejano* (en su traducción al español) fue el tema elegido por el maestro para agasajar en su lengua materna a un público tan exigente como agradecido.

Lo más granado de la sociedad hongkonesa tarareó al unísono toda la canción para acompañar la letra que el tenor español iba interpretando. Todo el auditorio sabía la melodía, ya que se trata de un tema extremadamente popular que se enseña en el colegio a todos los niños desde tiempos inmemoriales.

Fueron inevitables algunas risitas del público cuando el tenor madrileño, partitura en mano, se trababa con algún carácter cantonés algo enrevesado. Pero como el maestro avisó de que era la primera vez que cantaba en chino, todos los errores le quedaron perdonados de antemano y a cambio, el público hongkonés –al que no visitaba desde 1990– le repondió con una larga y sonora ovación.

Pese a lo complicado del idioma, quizá el tenor sentía cierta empatía con la pieza, ya que la canción habla del sentimiento de lejanía de la madre Patria y de todo lo que se queda en ella cuando uno marcha.

Domingo cumplía así la promesa que hizo en la rueda de prensa previa al concierto. «Habrá sorpresas, todo puede pasar», fue su respuesta cuando se le sugirió si se atrevería a cantar en chino tal y como había hecho la semana anterior en el Palacio del Kremlim, cuando se arrancó a cantar en ruso. Nunca sabremos si cantar en chino entraba en sus planes iniciales o lo hizo por no menospreciar a los chinos frente a los rusos. Lo que está claro es que, una vez más, demostró su grandeza. «Al final ha quedado bien, ¿verdad?», se preguntaba el tenor en voz alta en el *backstage*.

Enmarcado en su gira mundial, el concierto de anoche fue el único que ha ofrecido en Asia y tuvo como escenario una sala de conciertos tan grande como un campo de fútbol, que se llenó sin problemas.



FOLK-ROCK

Nacho Vegas

Tierra de nadie

Nacho Vegas

Intérpretes: Nacho Vegas (voz, guitarra), Xel Pereda (voz, guitarra), Luis Rodríguez (bajo), Chus Naves (piano, órgano), Manu Molina (batería) / Escenario: Sala Joy Eslava (Madrid) / Fecha: 28 de febrero. Calificación: ★

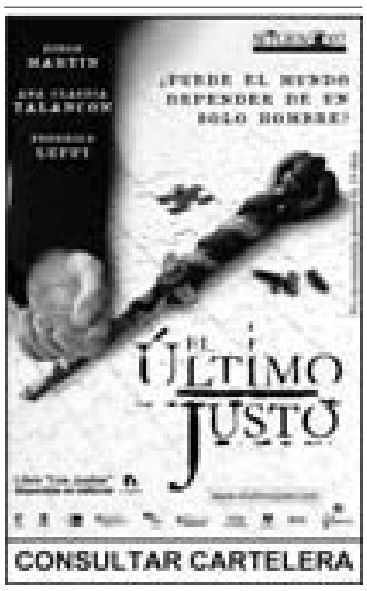
MAURILIO DE MIGUEL

MADRID.– No sabe uno. No comprende…Con Nacho Vegas delante sientes que no vives en el mismo planeta que sus incondicionales. Será que la noche no le venía propicia, que no tenía el punto o la raya o Dios sabe qué. Lo cierto es que hacía tiempo que uno no veía a nadie reinar bajo mínimos musicales como los exhibidos por quien viene de codearse discográficamente con Enrique Bunbury y Cristina Rosenvinge.

Y no es sólo que Nacho Vegas desafianara a capricho, bisbisease nasalmente sin vocalizar y empuñara la guitarra con mano lenta, difícil de atribuir a cualquier manitas instrumental que se precie. Ocurre que su nuevo disco adolece de gracia, pretendiéndose la voz folk-rock de la tradicional tonada y asturiana, con incrustraciones de copla gallega.

Desconocemos si Nacho Vegas se ha querido o no remitir con su nueva entrega a las canciones que dieron origen a nuestra lírica, hace siglos. De cualquier forma, el resultado de su nuevo muestrario melódico ataca la acústica con intención minimalista, en el mejor de los casos, cuando no se queda en armonías y escalas previsibles, *déjà vu*. Y, para muestra, vale un botón…La versión del himno a *Santa Bárbara bendita* no movería a las barricadas sino a los brazos caídos de los mineros a los que está dedicado.

Vale que *Lucas 15*, *slogan* de su compacto, aluda a la vuelta del hijo pródigo del rock a la música de raíces. Nacho Vegas, *dixit*…Pero el dato no convierte al roquero sino en un teórico de la música, por más que la voz en *off* del abuelo de su guitarrista se oyese anteayer, a cada paso, introduciendo con un cuarteto o redondilla canciones del folclore astur que el grupo de Nacho *reconstruía* y desarrollaba a continuación. Despojadas de frescura, se le diluyeron como azucarillos en el fluido de las guitarras electroacústicas estrofas como la que reza: «En el campo nacen flores y en el corazón amores»…



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

DEFINICIONES, JACULATORIAS, ARRABALESCOS / FERNANDO ARRABAL

Arrabal: compasión y piedad por todos nosotros



Fernando Arrabal Ruiz (padre del dramaturgo) en la prisión de Burgos (dibujo de Colino) y el libro publicado por el escritor en vida del general. / LIS

Con qué celo la memoria aspira a la compasión sin leyes ni historias.

Compasión por los líderes obreros que ordenaron matar a puñaladas a sus camaradas de la disidencia y la reflexión en el Campo de las Calaveras y el exterminio. ¡Piedad para ellos!

Compasión por el coronel auditor don Tomás López que condenó a muerte (en su primer proceso) a mi padre (detenido el 17 de julio de 1936 en Melilla) por «rebelión militar». ¡Piedad para él!

Compasión por los comisarios que fabricaron paredones, carnicerías y degolladeros para linchar en masa la concordia, el amor y la esperanza desde Paracuellos a Albacete. ¡Piedad para ellos!

Compasión por don Juan Astorquiza, médico de prisión, que desde los pudrideros de la intolerancia y la obcecación certificó que mi padre, condenado por un delito de opinión, «sufría ideas delirantes». ¡Piedad para él!

Compasión por los camaradas dirigentes (encerrados en los marcos de la implacabilidad, el sectarismo y el odio) que condujeron a la desesperación, a la locura o al suicidio a sus camaradas de partido y prisión desde don Jesús Monzón hasta don Heriberto Quiñones, acusándoles de desviacionistas y enemigos de la clase obrera. ¡Piedad para ellos!

Compasión por el juez don Aurelio Pérez, que testimonió tras la tentativa de suicidio de mi padre en la cárcel, sin aliviar sus tormentos: «Fue hallado bañado en su propia sangre». ¡Piedad para él!

Compasión por la camarada del piolet, el fanatismo y el espanto, doña Caridad Mercader, que ordenó a su propio hijo don Ramón matar al disidente don León Trotsky. ¡Piedad para ella!

Compasión por el juez instructor, don Ricardo Blanco, que encepó el 11 de febrero de 1938 a mi padre (joven pintor y teniente recién salido de la academia de Toledo) en la categoría de «pobre de solemnidad» (creada el 19 de noviembre de 1935). ¡Piedad para él!

Compasión por los marxistas ortodoxos que torturaron «científicamente» a muerte en su ciénaga de fundamentalismo, refinamiento y barbarie a sus camaradas heterodoxos del POUM desde don Juan Farré a don Andreu Nin. ¡Piedad para ellos!

Compasión por el mando de la prisión de Ceuta que castigó a los reclusos don Santiago Perdiguero, don Jesús Baños y don Luis Doval, por alzarse al rango de samaritanos y consoladores de mi padre en el presidio de la humillación. ¡Piedad para ellos!

Compasión por los camaradas obreros que entregaron a la policía franquista y a la calumnia al secretario general del partido obrero catalán acusándole de disidencia e indisciplina. ¡Piedad para ellos!

Compasión por los autoproclamados «resistentes obreros» que a la liberación de Francia sacaron de las antiguas cárceles nazis a auténticos resistentes del alba y de las promesas para calumniarlos y fusilarlos. ¡Piedad para ellos!

Compasión por los camaradas del líder obrero don Julián Besteiro calificados por él, en un relámpago de lucidez, de «criminales más monstruosos que los más monstruosos de Dostoyevski». ¡Piedad para ellos!

Compasión por los camaradas del general marxista don Enrique Líster calificados por él de «terroristas que sembraron de fechorías infamias y crímenes la retaguardia republicana». ¡Piedad para ellos!

Compasión por don Amideo Cuesta que, con pelos en el corazón, dirigió la Prisión de Burgos cuando mi padre estaba en el calabozo del rencor y la saña. ¡Piedad para él!

Compasión por los camaradas del «auténtico socialismo» que, con las espaldas cargadas de falacias y de moho, asesinaron a sus compañeros de partido como a don Gabriel López Trilla. ¡Piedad para ellos!

Compasión por el carcelero don Gerardo Llopis que vio, impávido, desangrar a mi padre el 27 de julio de 1937 en el Peñón del Hacho y de la inmisericordia. ¡Piedad para él!

Compasión por los camaradas de don Julián Gorkin: «caníbales políticos», según la definición de este revolucionario de la hermosura y el coraje, fundador de la primera federación obrera de su región. ¡Piedad para ellos!

Compasión por los capuletos y montescos que para asesinar a don Pedro Muñoz Seca y a don Federico García Lorca se volvieron matarifes de la poesía, el teatro y la gracia. ¡Piedad para ellos!

Compasión por los comisaros, chivatos, topos, sayones y admiradores incondicionales de Stalin, y Caucescu (hasta sus últimos crímenes) y hoy de los supervivientes del partido único, la mordaza y los campos de concentración. ¡Piedad para ellos!

Compasión por mí mismo que no he sido siempre un justo en tiempos de ira y carroña. ¡Piedad para mí! [Etc.].

www arrabal.org



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CASTELLÓN, FERIA DE LA MAGDALENA

Calló la música en la plaza

El Tajo y La Reina / El Cid, Alejandro Talavante y Cayetano Rivera.

Seis toros de **Ganadería del Tajo, y Ganadería La Reina,** chicos, terciados, nobles y flojos.
El Cid: oreja y saludos. **Alejandro Talavante:** saludos tras aviso y palmas. **Cayetano:** silencio tras aviso y silencio.
Plaza de la Maestranza, casi lleno.



Cayetano torea en redondo, ayer, en Castellón. / JACOBO SILVESTRE

JAVIER VELLÓN LAHOZ

CASTELLÓN DE LA PLANA.– Los toros de los dos hierros de Joselito fueron colaboradores idóneos, al menos los tres primeros, con su boyantía pastueña, su embestida de carril, su flojedad rayana en la invalidez, pero su falta de fondo, de emoción, de importancia en suma, convirtió la tarde en una ceremonia de la nada.

En el quinto, el público hizo callar la música ante la insistencia de Talavante frente a un animal moribundo, puesto que no hay música que oculte un desaguisado.

El primer toro, muy noble, logró mantenerse en pie y El Cid compuso una faena aseada, templada y sin apreturas en las series iniciales de redondos, más entonada con la izquierda, aunque sin llegar a arrebatar por la nula emoción de su oponente.

El segundo de su lote cruzó el límite que separa la flojedad de la invalidez. Intentó El Cid alargar la embestida del animal pero a éste le costaba seguir el vuelo de su poderosa muleta, hoy transformada de instrumento privilegiado para la lidia en recurso sanitario. En el segundo faltó la sensación de peligro, pese a lo cual, la última serie de naturales de frente, tuvieron temple y ajuste. El quinto era un inválido y Talavante se eternizó en una labor intranscendente.

Cayetano realizó un torerísimo inicio de faena de muleta a su primero, pero el toro se vino abajo y el diestro ya no tuvo recursos para recobrar el interés del trasteo. En el sexto estalló el escándalo. El toro, sin apenas pitones, se derrumbó tras el tercio de varas y todo el enfado acumulado desde el tercero, estalló en una ruidosa bronca.

Esta tarde finaliza la Feria con la corrida de Victorino Martín, que será estoqueada por Ferrera, López Chaves y Luis Bolívar, que inicia su temporada española tras la exitosa campaña americana de la mano de su nuevo apoderado, Luis Álvarez.

FERIA DE OLIVENZA

Enrique Ponce, un mago del toreo

Garcigrande / Ponce, Ferrera y Castella.

Seis toros de **Garcigrande**, correctos de presencia, justos de raza, flojos y nobles en distinto grado. Fueron buenos el segundo y el quinto y excelente el cuarto, premiado con la vuelta al ruedo. Tercero y sexto, sin calidad.
Enrique Ponce: saludos tras aviso y dos orejas tras aviso. **Antonio Ferrera:** una oreja y una oreja. **Sebastián Castella:** palmas y silencio.
Plaza de Olivenza, lleno de no hay billetes.

CARLOS CRIVELL

OLIVENZA (BADAJOZ).– Enrique Ponce fue el protagonista del momento más celebrado de la corrida. El de Chiva es un mago que modifica la condición de sus toros. Su faena al cuarto fue una más del muestrario que el valenciano exhibe y en las que un toro corriente acabó pareciendo bueno, hasta el punto de confundir a una plaza que llegó a pedir el indulto. Ponce hizo al toro pase a pase. Desde el comienzo, a media altura, pasando por tandas correctas en las que enseñó al burel el camino de la muleta, hasta la apoteosis final.

El toro titubeó en los comienzos, Ponce se aceleró porque tenía prisas por demostrar su primacía, como si a estas alturas le hiciera falta demostrar algo. Conforme el de Garcigrande se afianzó, la faena ganó ritmo, lentitud, calidad en suma, para llegar a un final de pases de bellísima factura, sobre todo los que instrumentó con una rodilla genuflexa en circulares, un monumento al buen gusto y la torería. A partir de ahí, mucho toreo de calidad con algunas trincherillas pausadas y de clase especial. De manera absurda se pidió el indulto y sólo un espadazo trasero con muerte lenta frenó la petición del rabo. Ponce lo ha conseguido todo y sigue en su trono.

Con el que abrió plaza, un toro con pocas fuerzas y menos raza, Ponce anduvo solvente con poco lucimiento. Debió cortar la faena antes porque lo que no debe nunca es aburrir a los públicos.

La tarde de Antonio Ferrera fue muy fiel a lo que puede esperarse de este torero, que es un modelo de entrega y ganas de triunfo. Se lució con alegría con el capote en sus dos toros, puso las consabidas banderillas con valor y su salto final que es poco estético y realizó dos faenas de muleta con fases de toreo templado junto a otros momentos de menos reposo. Antonio se entregó y ofreció lo mejor de sí mismo para salir en triunfo, lo que en tarde de inspiración de Ponce tiene bastante mérito. Sus paisanos le agradecieron su afán de triunfo.

El tercero de la tarde fue un toro inválido que no permitió que Sebastián Castella pudiera estar a gusto. Tampoco el francés fue el que todos conocemos. Algunos toques violentos acabaron por quitarle al astado el poco fuelle que llevaba dentro. Todo eso y un bajonazo fueron el resumen del primer astado que lidió en Olivenza. El sexto se quedó corto en sus arrancadas y Castella, como si estuviera desinflado, no acertó a corregir sus defectos. La tarde había quedado marcada por el mago Ponce.

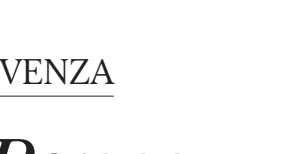
LOTERÍA NACIONAL

SORTEO DEL DÍA
1 DE MARZO DE 2008
Diez series de 100.000 billetes cada una

SORTEO 18/08

Lista acumulada de las cantidades que han correspondido a los números premiados, clasificados por su cifra final

Estos premios podrán cobrarse hasta el día 2 de junio de 2008, INCLUSIVE



0		1		2		3		4		5		6		7		8		9	
Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete
46900	600	46901	660	46902	600	46903	600	46904	600	46905	600	46906	600	46907	660	46908	600	46909	660
46910	600	46911	660	46912	600	46913	600	46914	600	46915	600	46916	600	46917	660	46918	600	46919	660
46920	600	46921	660	46922	600	46923	600	46924	600	46925	600	46926	600	46927	660	46928	600	46929	660
46930	600	46931	660	46932	600	46933	600	46934	600	46935	600	46936	600	46937	660	46938	600	46939	660
46940	600	46941	660	46942	600	46943	600	46944	600	46945	600	46946	600	46947	660	46948	600	46949	660
46950	600	46951	660	46952	600	46953	600	46954	720	46955	600	46956	600	46957	660	46958	600	46959	660
46960	600	46961	660	46962	600	46963	600	46964	600	46965	600	46966	600	46967	660	46968	600	46969	660
46970	600	46971	660	46972	600	46973	600	46974	600	46975	600	46976	600	46977	660	46978	720	46979	660
46980	600	46981	660	46982	600	46983	600	46984	600	46985	600	46986	600	46987	660	46988	600	46989	960
46990	12.720	**46991**	**600.000**	46992	12.600	46993	600	46994	600	46995	600	46996	600	46997	660	46998	600	46999	660
94500	600	94501	660	94502	600	94503	600	94504	600	94505	600	94506	600	94507	660	94508	600	94509	660
94510	600	94511	660	94512	600	94513	600	94514	600	94515	600	94516	600	94517	660	94518	600	94519	660
94520	600	94521	660	94522	600	94523	600	94524	600	94525	600	94526	600	94527	960	94528	600	94529	660
94530	600	94531	660	94532	600	94533	600	94534	600	94535	600	94536	600	94537	660	94538	7.680	**94539**	**120.060**
94540	7.680	94541	660	94542	600	94543	600	94544	600	94545	600	94546	900	94547	660	94548	600	94549	660
94550	600	94551	660	94552	600	94553	600	94554	720	94555	600	94556	600	94557	660	94558	600	94559	660
94560	600	94561	660	94562	600	94563	600	94564	600	94565	600	94566	600	94567	660	94568	600	94569	660
94570	600	94571	660	94572	600	94573	600	94574	600	94575	600	94576	600	94577	660	94578	720	94579	660
94580	600	94581	660	94582	600	94583	600	94584	600	94585	600	94586	600	94587	660	94588	600	94589	660
94590	720	94591	960	94592	600	94593	600	94594	600	94595	600	94596	600	94597	660	94598	600	94599	660
Terminaciones		**Terminaciones**		**Terminaciones**				**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**	
000	300	291	660	0832	1.500			6564	1.500	335	300	9176	1.500	187	360	1638	1.500	989	360
150	300	751	360	752	300			54	120	835	300	546	300	337	360	78	120	9	60
830	300	841	360									796	300	527	360				
90	120	991	960											7	60				
		91	360																
		1	60																

ESTE SORTEO ADJUDICA 3.584.100 DÉCIMOS PREMIADOS POR UN IMPORTE TOTAL DE 42.000.000 DE EUROS

	FRACCIÓN	SERIE	PREMIO ACUMULADO
PREMIO ESPECIAL 2.940.000 € **Núm. 46991** PRIMER PREMIO	**10.ª**	**9.ª**	**3.000.000 €**

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Anticípate y Consigue Hasta un 15% Descuento Directo

Venta Anticipada Verano 2008

PAGUE EN 10 MESES SIN INTERESES · NIÑOS GRATIS

Algunas de nuestas Ofertas

EJEMPLO 8 % Dto.

PUNTA CANA Julio
9 días / 7 noches en TI
H. Grand Paradise Bávaro & The Club & Spa Lujo
PVP 988 Precio Final 909

THAILANDIA OVERLAND Agosto
CIRCUITO 13 días en HD
H. Sofitel Silom Gama - Lujo
PVP 1.730 Precio Final 1.592
3n en Bangkok y 7n de circuito visitando Ayutthaya, Nakhorn, Sawan, Phitsanulóke, Sukhothai, Sri Stachanalai, Lopburi, Saraburi, Pattaya, Kanchanaburi, Río Kwai, Petchaburi y Cha Am.

EJEMPLO 10 % Dto.

LONDRES Junio
5 días / 4 noches en HD
H. Royal National Turista Sup.
PVP 484 Precio Final 418

RIVIERA MAYA Agosto
9 días / 7 noches en TI
H. Catalonia Yucatán Beach Gama Lujo
PVP 1.195 Precio Final 1.076

EJEMPLO 12 % Dto.

GRAN CANARIA Junio
8 días / 7 noches en HD
H. Beverly Park ***
PVP 446 Precio Final 392

TÚNEZ Julio
8 días / 7 noches en MP
H. El Mouradi Palace *****
PVP 502 Precio Final 442

EJEMPLO 15 % Dto.

MALLORCA Agosto
8 días / 7 noches en MP
H. Catalonia Alea ***
PVP 494 Precio Final 420

ITALIA Junio
5 días / 4 noches en HD
H. Carlton & Grand Canal ****
PVP 681 Precio Final 562

AGOSTO INCLUIDO

¡ Reserva YA !



AGENTE OFICIAL: EXPO ZARAGOZA 2008 VENTA DE ENTRADAS Y ESTANCIAS



SALIDAS DESDE MADRID. Precios por persona en habitación doble, válidos para determinadas fechas de los meses publicados, consulte fechas exactas y condiciones de la venta anticipada así como promoción NIÑOS GRATIS. No incluido en los precios publicados: Tasas aeropuerto. Gastos de gestión: Nacional-> 8€// Internacional -> 10€. Las tasas de aeropuerto son por persona y los gastos de gestión son por reserva. Régimen alimenticio: HD: Alojamiento y desayuno, MP: Media Pensión y TI: Todo Incluido. PLAZAS LIMITADAS.

Más de 50 destinos
· ISLAS · EUROPA · EUROPA MEDITERRÁNEA
· NORTE DE ÁFRICA · CARIBE · GRANDES VIAJES

150.000 PLAZAS A LA VENTA

VIAJES IBERIA

902 108 108

viajesiberia.com

BAL - 001 -IAM Viajes Iberia, S.A. Edif. Ontonia, Parcial. Ctra. Valldemossa Km 7,4. 07121 Palma de Mallorca

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

AUTODEFINIDO / SIRIO



Contracción / Gorro de niños
Camino entra casas / Cabeza de ganado
Internacional Socialista / Héroe helvético
Pasas afuera / Hermano de Cam
Prefijo negativo / Trinitrotolueno
Musulmán
Baloncesto de EEUU
Sensación caliente
Urdís un complot
Jabalí americano / Provecho
Hallarse en un lugar / Instrumento músico
Hacer ojales / Kilowatio
Dinastía árabe de Granada / Monarca
Repetir la actuación / 24 horas
Exigir
Paraiso terrenal / Prefijo, tres
Obtienes el producto / Aféresis de ahora
Moneda de Nigeria / Noroeste
Actinio / Río de Lugo
Balcón acristalado / Señora americana
Realizáis el trabajo
Cerro aislado en el llano
De acuerdo
Capacidad de un local
Artículo neutro / Naturales de Media
Iglesia catedral
Nombre de mujer / Fiesta por la noche
Reina de la belleza / Entrega
Antiguo Testamento / Ocupar por completo
Nombre de letra / Confundida
Margen al lado de la carretera
... Lama, jefe budista
Piedra plana / Alero del tejado
Pajar al descubierto
Rezaré / Nombre de letra
Rebaño de varios / Sufijo de olefinas
Rumiante nórdico / Nota musical
Antigua moneda romana
Querer / Percibe los sonidos
Fresca y vigorosa
Las hijas de los hijos
Anillos rígidos / Igualdad de nivel

Los ✱ son personajes de la colección publicada por EL MUNDO: LAS VOCES DE LA DEMOCRACIA, "Así hablan los grandes políticos".

ANAGRAMAS / TAMARA

TERNA + LOCO =

C _ _ _ _ _ _ _ E

CENAR + DURO =

C _ _ _ _ _ _ _ O

JASPE + DEDO =

D _ _ _ _ _ _ _ O

Reagrupe y mezcle las letras de las dos palabras propuestas para formar una tercera de 9 letras.

CLAVE CIFRADA / TACCONI

7	9	■	13	21	10	22	25	■
1	9	10	22	19	23	■	18	21
10	■	10	3	■	26	9	25	15
25	22	■	10	8	7	10	17	25
■	16	21	1	14	23	■	3	23
7	■	22	10	26	9	7	23	22
10	7	■	12	10	■	11	9	3
3	10	19	10	7	■	7	10	22
9	25	8	■	3	23	7	■	14
				L	O	S		
23	16	11	22	10	7	■	16	25
7	■	7	25	11	9	23	7	■
12	10	3	■	16	21	8	12	23
								•

Si cambia cada número por la letra que le corresponde, con la ayuda que le ofrecemos, encontrará un pensamiento de SANTIAGO RUSIÑOL.

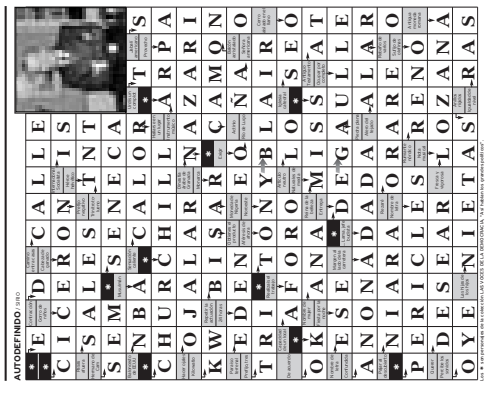
ENIGMA ENCADENADO / MEDINA

1	2	3	4 C	5	6	7	8 G	9	10
A				F					O
	L				E			A	11
		U		12		M			U
					13		A		
R		14		N				15	
	N		16			A			
17		I			B	18		U	
			A			A	19		
A	20			I					O
	O				A		O		

MODO DE RESOLVERLO:
Contestadas las preguntas, siga la dirección de las flechas y encontrará un pensamiento de ARISTÓTELES.

SOLO VERTICALES:
1. Hombre que tiene por oficio afeitar y cortar el pelo.
2. Estado de Europa central, que formó parte de Yugoslavia hasta octubre de 1991.
3. Aplicación de pintura con un golpe ligero de pincel.
4. Figura de una persona, considerada desde el punto de vista de su belleza o fealdad.
5. Agencia informativa española.
6. Animales que vuelan sin necesidad de subirse a un avión.
7. No hay otra antes que ella, en tiempo, lugar o situación.
8. Censo, tributo, servidumbre, etc. que pesa sobre una finca.
9. Dinastía que destronó al califa omeya de Damasco y estableció la corte en Bagdad.
10. El mayor río de Italia.
11. Que tienen genio marcial y son inclinados a la guerra.
12. Caza de animales grandes, como ciervos o jabalíes.
13. Flauta morisca.
14. Torcido, de intenciones e inclinación a hacer daño.
15. Cosa que interesa, en la que se piensa, de la que se trata o sobre la que se hacen gestiones.
16. Manada de cerdos.
17. Escrito de garantía para responder de la solvencia de una persona.
18. Una de las más importantes lenguas religiosas del budismo, en la que predicó Buda su doctrina.
19. Quinta zona del Zodiaco que recorre el Sol a mitad del verano.
20. El tenor la da de pecho.

SOLUCIONES



ANAGRAMAS: TERNA + LOCO = COLORANTE; CENAR + DURO = CURANDERO; JASPE + DEDO = DESPEJADO.

CLAVE CIFRADA:
Si fuera cierto que el viajar enseña mucho, los revisores de billetes serían los hombres más sabios del mundo.

ENIGMA ENCADENADO: Verticales: 1: Barbero. 2: Eslovenia. 3: Toque. 4: Cuerpo. 5: EFE. 6: Aves. 7: Primera. 8: Gravamen. 9: Abasi. 10: Po. 11: Guerrero. 12: Montería. 13: Ajabeba. 14: Avieso. 15: Asunto. 16: Piara. 17: Aval. 18: Pali. 19: Leo. 20: Do.
Pensamiento: Vivir bien es mayor que vivir.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Semana Santa Nieve Andorra
5 días / 4 noches
Del 19 al 23 de Marzo • 4 noches en Media Pensión + 4 Forfait
Hotel Diplomatic **** (Andorra La Vella) 421 €
Precios por persona y estancia en la fecha indicada. Gastos de gestión no incluidos.
902 30 60 90 www.marsans.com viajes marsans

SORTEOS

LOTERÍA PRIMITIVA

Combinación ganadora del sábado:
2-5-17-25-28-30 (C 40, R 4)

Aciertos	Acertantes	Euros
6	1	2.627.143,48
5+C	3	134.725,31
5	521	1.551,54
4	23.999	50,52
3	381.649	8,00

SORTEOS DE LA SEMANA

Viernes:
5-13-20-42-43-46 (C 33, R 5)
Jueves:
14-17-20-28-34-43 (C 13, R 4)
Miércoles:
5-7-16-26-36-42 (C 20, R 6)
Martes:
4-12-22-27-35-48 (C 11, R 0)
Lunes:
11-21-19-35-40-49 (C 16, R 9)

EURO MILLONES

12-37-40-47-49 (E 9,2)

EL COMBO

Reintegro 3
Doble 0 7
Triple 0 5 8 (C 07)

Aciertos	Euros
Combo	0,00
Pleno	16.822,30
Triple	45,96
Doble	5,00
Reintegro	1,00
Combola	1,00

EL COMBO

Combinación ganadora del miércoles:

Reintegro 4
Doble 2 9
Triple 1 8 5 (C 05)

SORTEOS DE LA SEMANA

Viernes: **73.748 / Serie 004**
Jueves: **24.374**
Miércoles: **64.171**
Martes: **57.816**
Lunes: **34.293**

HORÓSCOPO

CIUDAD

ARIES (21 marzo - 20 abril)
Está expuesto a ser objeto de críticas y ataques por parte de algunos en el ámbito social. La necesidad obliga a estar muy centrado en lo que hace.

TAURO (21 abril - 20 mayo)
Opciones para realizar desplazamientos y conseguir cosas en el campo profesional. Poco a poco se van abriendo puertas que parecían inaccesibles.

GÉMINIS (21 mayo - 21 junio)
No disfruta de una posición brillante, pero sí muy adecuada a sus características naturales, idónea para realizar obras creativas de importancia.

CÁNCER (22 junio - 22 julio)
La posición no es tan buena cuando es menester afecto, como ocurre con el cuidado de los niños. Es claramente buena para el éxito mundano.

LEO (23 julio - 22 agosto)
La vida social es más activa y se dan oportunidades para hacer nuevas amistades. Hay que estar atento para aprovechar ocasiones muy buenas.

VIRGO (23 agosto - 21 septiembre)
La estabilidad que proporciona el elemento tierra resta interés a sus creaciones, pero produce la sensación de que lo hecho será duradero y fértil.

LIBRA (22 septiembre - 22 octubre)
Debe aprovechar que el ambiente familiar está más relajado para dedicar mayor atención a su pareja. Disposición amable, cariñosa y feliz.

ESCORPIO (23 octubre - 21 noviembre)
No puede desdeñarse el peligro que se cierne sobre sus intereses en marcha, aunque otras influencias suponen el antídoto que estabiliza sus temas.

SAGITARIO (22 noviembre - 22 diciembre)
Parece que los próximos días vendrán cargados de actividad y nuevas responsabilidades. Aunque no le agrade, no tendrá más remedio que asumirlo.

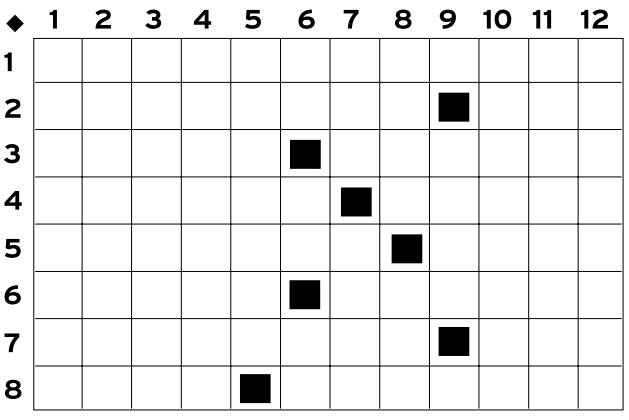
CAPRICORNIO (23 diciembre - 21 enero)
Se anuncia la fuerza creadora, una fuerte voluntad y el sentimiento de la justicia. Permite avanzar en la vida valiéndose de los propios medios.

ACUARIO (22 enero - 21 febrero)
Se desarrolla el potencial artístico y es previsible que realice bellas creaciones. Sus asuntos caminan por una senda acorde a sus características.

PISCIS (22 febrero - 20 marzo)
Los elementos más refinados del signo se verán ensalzados por influencias que aportan capacidad y amplitud de miras, a la vez que sentido práctico.

CRUCIGRAMA

SIRIO

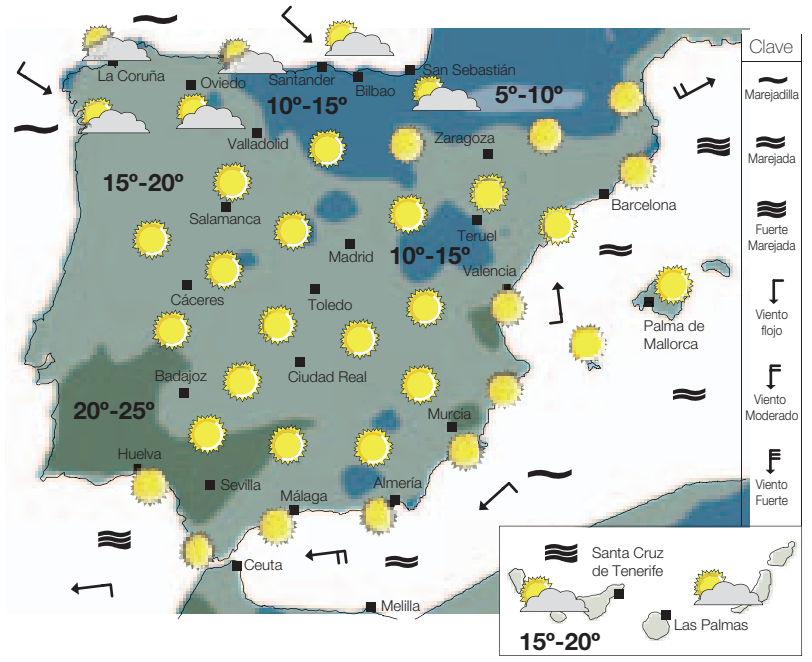


HORIZONTALES.- **1.** Deberes familiares a que uno tiene que atender con su trabajo o su dinero. **2.** Segundo mes del año según el calendario de la revolución francesa. Molusco pulmonado terrestre. **3.** Escultor francés, autor de 'El beso', 'El pensador', etc. Tambor más estrecho y alto que el ordinario. **4.** Marcar límites en un terreno. Presenté razones o motivos como prueba o justificación. **5.** Originados en determinado tiempo. Percibir por el sentido del olfato. **6.** Órgano de la hembra de los mamíferos dentro del cual se desarrolla el feto. Aturdió con un ruido ensordecedor. **7.** Rey visigodo de Toledo, que abjuró del arrianismo. Líneas aéreas escandinavas. 8. Leopoldo ..., más conocido por el seudónimo de Clarín. Abogado.
VERTICALES.- **1.** En los molinos de aceite, cantidad de aceituna que se muele de una vez. **2.** Tejido de seda que se emplea para ornamentos de iglesia. **3.** Centro donde se prestan juguetes y juegos. **4.** Hicieras una cosa del mismo modo que lo hace otro. **5.** Vencedor en una competición, partida, juego, etc. **6.** Voz de mando del sargento. Voz de arrullo. Artículo determinado. **7.** Hueso de la cadera. Marqués que da nombre a la perversión de los sádicos. **8.** Novena letra del alfabeto griego. Dios egipcio representado con cabeza de ibis. **9.** Tiempo señalado para regar a cada regante de una comunidad. 10. Masa de materia cósmica en estado muy diluido. 11. Vended o transmitid por otro medio una propiedad. **12.** Con gracia y donaire.

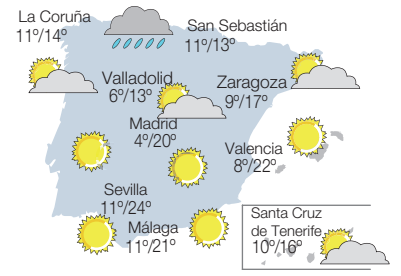
SOLUCIONES: Horizontales: 1. Obligaciones. **2.** Brumario. Ena. **3.** Rodin. Atabal. **4.** Acotar. Aduje. **5.** Dados. Oler. **6.** Útero. Atroñ. **7.** Recarado. SAS. **8.** Alas. Letrado. **Verticales: 1.** Obradura. **2.** Brocatel. 3. Ludoteca. **4.** Imitaras. **5.** Ganador. **6.** Ar. Ro. El. **7.** Cla. Sade. **8.** Iota. Tot. **9.** Ador. **10.** Nebulosa. **11.** Enajenad. **12.** Saleroso.

EL TIEMPO / HOY

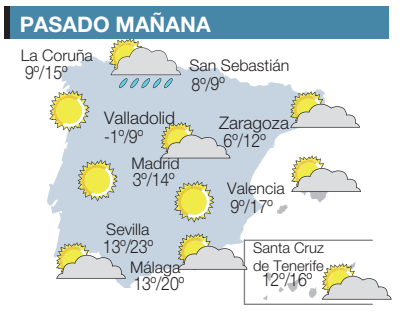
España



MAÑANA



PASADO MAÑANA



	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Albacete	5	20	7	20	DESP
Alicante	10	19	10	21	DESP
Almería	12	18	13	19	DESP
Ávila	5	18	6	15	INTER
Badajoz	8	22	9	22	DESP
Barcelona	10	17	10	17	INTER
Bilbao	9	20	11	13	LLUV
Burgos	2	18	4	11	NUBES
Cáceres	10	21	10	20	DESP
Cádiz	13	22	13	20	DESP
Castellón	10	20	10	20	DESP
Ceuta	13	18	14	19	DESP
Ciudad Real	6	22	7	22	DESP
Córdoba	9	24	10	24	DESP
Cuenca	3	22	4	21	DESP
Gijón	12	14	11	12	CHUB
Gerona	5	20	6	19	DESP
Granada	3	22	3	23	DESP

	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Guadalajara	3	20	4	20	DESP
Huelva	9	23	9	21	DESP
Huesca	4	17	6	16	NUBES
Ibiza	12	18	12	19	DESP
Jaén	11	21	11	21	DESP
La Coruña	10	17	11	14	NUBES
Las Palmas	16	21	15	21	DESP
León	5	17	5	11	DESP
Lérida	6	19	7	21	DESP
Logroño	6	21	9	15	NUBES
Lugo	5	17	7	11	NUBES
Madrid	4	21	4	20	DESP
Málaga	10	19	11	21	DESP
Melilla	10	20	10	22	DESP
Murcia	9	23	9	24	DESP
Orense	5	19	7	16	INTER
Oviedo	8	15	9	10	CHUB
Palencia	4	15	5	12	INTER
Palma	8	19	8	19	DESP

	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Pamplona	6	21	9	15	NUBES
Pontevedra	9	17	9	16	INTER
Salamanca	3	20	4	15	INTER
San Sebastián	10	16	11	13	LLUV
Santander	11	14	11	12	LLUV
Santiago	8	18	9	13	NUBES
Segovia	6	19	6	13	INTER
Sevilla	11	25	11	24	DESP
Soria	0	20	2	15	INTER
S.C. Tenerife	16	21	16	21	DESP
Tarragona	8	19	9	20	DESP
Teruel	3	21	4	18	DESP
Toledo	6	21	8	21	DESP
Valencia	8	21	8	22	DESP
Valladolid	4	18	6	13	INTER
Vigo	10	16	10	15	INTER
Vitoria	4	20	8	12	LLUV
Zamora	4	20	5	16	DESP
Zaragoza	9	19	9	17	DESP

EL MAR

	ESTADO	FUERZA Mín.	VIENTO Máx.
Alborán	F.Marejada	2	4 E
Cádiz	F.Marejada	3	5 E
Canarias	F.Marejada	3	5 E
Cantábrico	Marejadilla	2	3 NO
Finisterre	Marejadilla	3	4 NO
Gran Sol	Marejadilla	2	3 SO
León	Marejada	3	4 SO
Palos	Marejadilla	2	3 NE
San Vicente	Marejada	2	3 N
Vizcaya	Marejada	3	4 SO

LOS ASTROS

El sol

Sale	Se pone
07.51h.	19.03h.

La luna

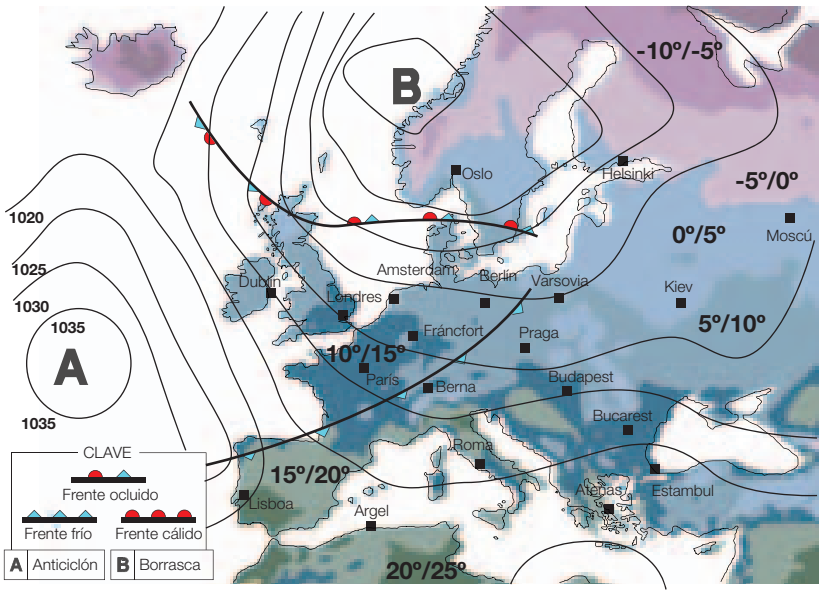
Sale	Se pone
04.43h.	13.23h.

Nueva 7 Mar.
Creciente 14 Mar.
Llena 21 Mar.
Menguante 29 Mar.

Todos los detalles en:
elmundo.es
MeteoGroup

Vuelos, Hoteles, Coches, Vacaciones...
Los mejores precios en Internet
mundoviaje.com LOW COST
902 123 444

Europa



	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Amsterdam	9	10	6	8	NUBES
Atenas	12	19	11	19	DESP
Belgrado	6	16	8	17	DESP
Berlín	4	9	4	9	CHUB
Bruselas	9	13	6	8	CHUB
Budapest	6	12	6	15	NUBES
Copenhague	3	8	3	7	CHUB
Dublín	5	9	0	6	NUBES
Estambul	9	12	9	14	DESP
Estocolmo	1	3	1	3	NIEVE
Estrasburgo	6	13	8	13	LLUV
Fráncfort	6	13	7	11	CHUB
Ginebra	5	13	3	13	CHUB
Helsinki	-2	2	-6	-2	NIEVE
Kiev	4	5	1	6	LLUV
Lisboa	11	20	11	20	INTER
Londres	10	12	6	8	NUBES
Milán	3	18	4	15	INTER
Moscú	0	4	2	4	NIEVE
Niza	8	15	6	15	DESP
Oslo	-4	2	-3	2	NUBES
París	8	14	9	12	NUBES
Praga	4	8	3	9	LLUV
Roma	7	17	10	17	INTER
Varsovia	3	7	3	9	NUBES
Viena	7	12	8	16	NUBES

Resto del mundo

	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Ankara	0	7	-2	8	NUBES
Bogotá	8	20	10	18	CHUB
Brasilia	17	25	18	24	LLUV
Buenos Aires	17	28	17	26	CHUB
Caracas	22	30	21	30	DESP
Chicago	-3	1	-3	5	NIEVE
Denver	-1	17	-5	11	INTER
Detroit	-5	2	-1	5	NIEVE
El Cairo	11	21	12	22	INTER
La Habana	16	27	17	28	INTER

	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
La Paz	13	30	13	29	DESP
Lima	20	28	20	28	INTER
Los Ángeles	10	18	10	20	DESP
México DF	10	24	10	25	DESP
Miami	18	26	19	27	INTER
Montevideo	20	26	20	26	TORM
Montreal	-9	-2	-7	0	INTER
Nueva York	0	6	1	9	DESP
Panamá	22	33	22	33	INTER
Pekín	0	11	-1	11	DESP

	HOY Mín.	HOY Máx.	MAÑANA Mín.	MAÑANA Máx.	MAÑANA Prev.
Punta Cana	23	29	23	29	INTER
Quebec	-9	-2	-7	0	INTER
Quito	8	18	8	18	LLUV
Rabat	9	21	11	21	INTER
Río de Janeiro	23	28	23	30	CHUB
S. de Chile	20	26	20	26	TORM
Sydney	17	24	17	26	CHUB
Sto. Domingo	21	30	21	30	INTER
Tokio	5	13	5	15	INTER
Túnez	12	21	11	23	DESP

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ACTUALIDAD / Los periodistas ven limitado su rol a «meros cronometradores» / La profesión demanda más libertad / «El formato excluye al periodista», afirma Urbaneja

Cuando el papel del moderador se convierte en el debate

RAÚL PIÑA

MADRID.– Ni un solo detalle al azar. Todo acordado y delimitado, coaccionando la libertad de los candidatos y del moderador. A Manuel Campo Vidal poco margen le quedó para actuar en el primer debate electoral, limitándose tan sólo a un «mero rol de cronometrador». El ejercicio periodístico reducido a la mínima expresión. Las antípodas del debate estadounidense, donde el periodista ejerce como tal, libre para preguntar e intervenir, y donde se han producido casi una cincuentena de debates, sólo en las primarias. Esas *esposas* que los partidos políticos colocan a los moderadores han abierto un debate en la profesión periodística.

«Es un formato elemental construido desde los partidos, donde el periodista no está incluido en el formato, que, directamente lo excluye. El moderador podría haber sido, por ejemplo, un catedrático de Física», explica Fernando González Urbaneja, presidente de la Asociación de la Prensa de Madrid (APM). Una opinión compartida por Gloria Lomana, directora de Informativos de Antena 3: «El papel del moderador es decorativo, se limita a ser un mero contador de tiempo. Vivimos un mundo al revés. La profesión debería hacer un análisis para que cambien las cosas».

Tras la introducción de rigor, Campo Vidal cambió el traje de periodista por el de cronometrador para avisar a los candidatos de que el tiempo se les acababa («Tiene que ir concluyendo») o para felicitarlos por ajustarse al espacio definido. Nada más.

«El debate, el verdadero debate, debería ser con uno o varios periodistas preguntando libremente, donde los candidatos no tengan asesores que les vayan diciendo lo que tienen que hacer o decir», argumenta Ernesto Sáenz de Buruaga, director y presentador del debate de Telemadrid *Madrid opina*. «Los políticos maniatan la libertad del periodista porque lo quieren tener todo controlado».



Olga Viza y Manuel Campo Vidal, los dos moderadores de los debates. / EFE

«Falta cultura de debate, tenemos un recorrido escaso comparado con otros países», añade Lomana. Claro que, puestos a elegir, algunos no ven con malos ojos la receta española. «No nos podemos comparar con EEUU, donde cada semana hay un debate entre los candidatos, y en primarias», objeta Ana Pastor, presentadora de *59'*. «Que aquí no se hayan producido y sean como los actuales no es culpa de la profesión», añade.

Estados Unidos aparece como espejo en el que mirarse y proyecta una imagen que muchos quieren hacer realidad a este lado del charco. Sirva como dato los i20 debates! que han protagonizado Hillary Clinton y Barak Obama en su pugna política en las primarias demócratas, con libertad de temas y libertad de intervención del periodista, con potestad para intervenir y preguntar.

El camino que el ejercicio de moderar tiene que recorrer en España es aún largo: del anodino comentario «es su turno señor Rajoy», a preguntas trascendentes que pueden incomodar a los políticos. Rasgos humanos en un formato demasiado mecanizado, «un espectáculo donde las únicas estrellas invitadas son los políticos», señala Urbaneja.

Ejercicio casi en la clandestinidad, bajo una capa de invisibilidad que portará Olga Viza, quien toma mañana el testigo de Campo Vidal: «Seguro que en cada intervención de los candidatos me tendré que morder la lengua varias veces, pero tengo que jugar a la contención», se lamenta. «El papel del periodista, en este caso, es adoptar el calificativo de invisible».

La periodista es consciente del papel que le toca representar, pero también imagina un futuro más esperanzador: «La evolución lógica debiera ser que con el paso de los años el periodista fuese adquiriendo más peso».

EN ESPAÑA

- **Un solo moderador.** El debate lo conduce un solo periodista, elegido por consenso por los partidos políticos.
- **Nulo margen de acción.** Su presencia se limita a conceder el turno y evitar que un candidato saque ventaja.
- **Agenda cerrada.** Candidatos y moderador acuden a la cita con los bloques de temas a tratar pactados y cerrados de antemano.

EN ESTADOS UNIDOS

- **Uno o varios moderadores.** A veces hay hasta tres periodistas presentes en el plató, nunca pactados.
- **Libertad de expresión .** Es impensable que el periodista se convierta en un mero cronometrador. Realiza preguntas siempre que quiere.
- **Actualidad.** No son debates cerrados, sino que se van construyendo sobre la marcha.

elmundo.es

▶ **Opine:**

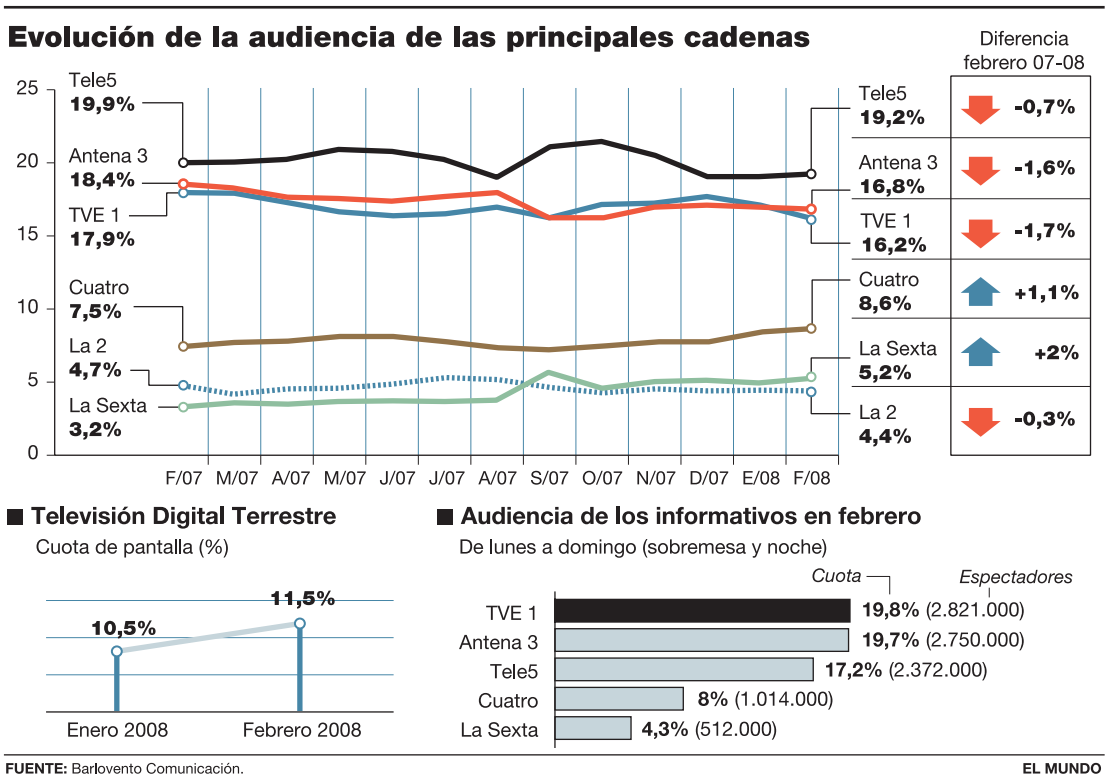
¿Se deben plantar los periodistas ante las limitaciones de los políticos?

Telecinco lidera las audiencias y TVE cae a su mínimo mensual histórico

MADRID.– El informe mensual de las audiencias televisivas mantiene el liderazgo del que disfruta Telecinco desde hace dos años. El dato de febrero confirma que es la cadena más vista, aunque su 19,2% de cuota de pantalla (dos décimas más que en enero), es siete décimas más bajo que hace justo un año.

Los datos consolidan a Antena 3 en el segundo lugar, con un nada alagüeño 16,8% de *share*. Peor anda TVE (tercer puesto con un 16,2%), cuya audiencia ha caído a su mínimo mensual histórico, a pesar de llevarse el 60% del *share* del programa más visto, el debate electoral.

Crecen La Sexta (5,2%) y Cuatro (8,6%), además de la TDT, que suma un punto hasta alcanzar el 11,5% de cuota de pantalla.



FUENTE: Barlovento Comunicación. EL MUNDO

EL OYENTE

LUIS OZ

Segundo asalto

En situaciones normales –y la que vive hoy España lo es, mal que les pese a los vociferantes, manipuladores e insultadores de uno y otro bando– entre un 90% y un 95% de los votantes tiene decidido el voto al menos seis meses antes, puede que más, de que empiece la campaña.

Sólo el negocio, el convencimiento de que vivimos horas excepcionales o la seguridad de que la victoria depende de un hilo explica la importancia que se da a las encuestas. Poco importa que casi todas hayan fallado en las últimas cuatro elecciones generales.

«Tómenselas con tranquilidad», aconsejaba Carlos Herrera en Onda Cero tras el primer debate, el pasado lunes. «No hagan caso ni de la que ha hecho Antena 3», añadía, echándole un par, pues es quien le paga. Mientras la encuesta daba la victoria a José Luis Rodríguez Zapatero (ZP), Herrera está convencido de que «ganó Rajoy, aunque no por mucho».

«Los más neutrales hablan de empate», señaló Luis del Olmo en Punto Radio. «Por las reacciones, se diría que no hubo un debate sino varios». El director de Informativos, Javier Fernández Arriba, se despidió del especial de la noche seguro de que había ganado ZP «por muy poco». Consuelo Sánchez Vicente, como casi todos, calificó de surrealista el cuento final de la niña de Rajoy.

En la COPE el balance fue clarísimo. Más del 90% de los oyentes dio una victoria clara al dirigente del PP. «Ninguna duda de que ganó Rajoy», anunció el director de informativos, Ignacio Villa, a los pocos minutos de concluir el debate. «El desquicie de Zapatero ha sido comparar y meter en el mismo saco a las víctimas del 11-M y a las de ETA».

«Rajoy estuvo sensacional, extraordinario, muy bien, y Zapatero, muy mal, horroroso, mintiendo como de costumbre», declaró Federico Jiménez Losantos abriendo su programa matinal del martes.

Con más tertulianos que todas las demás y –algo que tampoco hicieron las otras cadenas– dirigentes del PP y del PSOE con ellos (Eduardo Zaplana y José Bono entre otros), la Ser sonó más plural que de costumbre.

«No he visto ni una sola idea nueva en ninguno de los dos», advirtió Carlos Mendo. «El exabrupto de Rajoy sobre las víctimas del terrorismo ha sido un error mayúsculo».

«Rajoy se ha pasado en la dosis de agresividad y luego se ha ido relajando», añadió Miguel A. Aguilar. «Lo mejor de ZP han sido las equivocaciones de Rajoy». Carlos Carnicero vio mejor a ZP en la segunda parte y advirtió que «ambos van a tener que rectificar mucho en el segundo asalto».

Sólo Fernando Sánchez Dragó denunció (en el especial de Sáez de Buruaga en Telemadrid) las patadas que da ZP al lenguaje cada vez que abre la boca. Javier Valenzuela recoge algunas de las más habituales en su libro *Viajando con ZP*.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

NUEVA PROMOCIÓN / *Desde el próximo domingo, puede reservar su sintonizador gratis*

A partir del próximo domingo, EL MUNDO y La Sexta, pondrán a disposición de los lectores del periódico el modo de acceder de forma gratuita a todas las ventajas de la Televisión Digital Terrestre. Con el ejemplar del día 9, se entregará una cartilla para poder conseguir de forma gratuita un sintonizador para recibir la señal de la TDT en su actual aparato de televisión. Sólo tendrá que rellenar 20 de los 30 cupones que el periódico irá publicando de lunes a sábado y hacer su reserva. Además del sintonizador, recibirá el mando a distancia y dos euroconectores para facilitar su conexión a cualquier televisor. Ya no tiene excusa para acceder a la televisión del futuro (en 2010 se producirá el apagón tecnológico) y disfrutar de todas sus ventajas, tanto de calidad de recepción como de programación.



Los operadores nacionales con licencia de televisión digital terrestre pusieron en marcha sus emisiones a finales del año 2005. / CARLOS BARAJAS

EL MUNDO y La Sexta ponen a disposición de los lectores la TDT, la televisión del futuro

EL MUNDO

MADRID.– EL MUNDO y La Sexta se comprometen a fondo con uno de los mayores fenómenos sociológicos en marcha en España y en el resto de Europa, la transición desde el sistema de televisión analógico al digital. Si se cumplen las fechas previstas, el 3 de abril de 2010 se producirá el denominado *apagón* analógico y todo tendrá que estar adaptado en los hogares para seguir viendo televisión, aunque de otra manera.

Por eso EL MUNDO y La Sexta ofrecen gratuitamente a los lectores del diario un sintonizador para recibir la señal de TDT, la televisión del futuro, a través de su actual televisor. La promoción comenzará el próximo domingo con la entrega de la correspondiente cartilla y el primer cupón aparecerá en la edición del lunes 10 de marzo. Para conseguir su aparato tan sólo necesitará 20 cupones de los 30 que ofrecerá el diario.

Son ya muchos los hogares adaptados para recibir la Televisión Digital Terrestre (TDT) desde que ésta viera la luz a finales de 2005. Pero hay mucho trabajo pendiente en todos los ámbitos si se quiere llegar a tiempo para el *apagón*. Según fuentes del sector, en España todavía hay unos 20 millones de televisores que requieren de un sintonizador para poder recibir la TDT, que les permite ver en la actualidad más de 20 canales, una cifra que superará los 40 con el *encendido* digital.

Los datos más recientes señalan que el número de descodificadores vendidos hasta el pasado mes de enero se eleva a 8,8 millones de unidades. La población con cobertura alcanza ya el 85%, aunque todavía habrá que trabajar mucho para lograr el compromiso de que todos los españoles, vivan donde vivan, reciban con calidad la señal de TDT. La penetración del nuevo sistema se sitúa en torno al 24% y las emisiones a través de TDT tienen ya una cuota de pantalla del 11,5%. Al margen de los datos y del esfuerzo que todavía deben realizar las distintas administraciones, los operadores de televisión y los propios usuarios para culminar con éxito la transición desde la televisión analógica a la digital, son muchos los interrogantes de los usuarios sobre qué es la nueva tecnología, qué representa, qué ventajas les reporta o qué tienen que hacer para sacarle provecho.

> El sector estima que quedan unos 20 millones de televisores pendientes de adaptarse a la TDT

▶ **Funcionamiento.** La TDT, al igual que la televisión analógica, se difunde a través de ondas hercianas. Se recibe en los hogares mediante las antenas ya existentes, sin necesidad de parabólicas o cable, aunque muchas sí requieren una pequeña adaptación. Una de sus características clave es que utiliza mejor el espacio radioeléctrico, de manera que en un mismo canal se pueden ver hasta cuatro programas diferentes. De ahí que los espectadores llegarán a ver más de 40, sumando los de ámbito nacional, autonómico y local.

▶ **Televisor.** No es necesario cambiar los que ya tengan en sus casas. Basta con adquirir un sintonizador para ver los canales digitales mediante los aparatos de televisión que todavía no lo lleven incorporado, como ya han experimentado millones de españoles. Eso sí, hay que adaptar las antenas en aquellas comunidades de vecinos en las que sea necesario hacerlo. En estos momentos, el 51% de los edificios que lo requieren ya han realizado los cambios con éxito.

> Con el nuevo sistema los telespectadores pueden ver ya más de 20 canales, aunque superarán los 40

▶ **Sintonizador.** Es imprescindible para convertir la señal digital en analógica, de manera que pueda ser interpretada por los televisores antiguos que no llevan incorporado el sintonizador de TDT. De ahí la gran oportunidad de hacerse ahora con uno de ellos, gracias a la promoción de EL MUNDO y La Sexta. En el mercado hay modelos muy distintos. Los más sencillos realizan la conversión y posibilitan la visualización de las guías electrónicas de programación. Los más sofisticados ofrecen otras funciones como la descarga de *software* o el acceso a un canal de retorno.

▶ **Calidad.** Junto al incremento del número de canales, la mejora de la calidad es una de las grandes ventajas de la TDT. Quienes ya disfrutan de ella han comprobado la drástica reducción de las interferencias en relación a la tecnología analógica. En conjunto, el sonido y la imagen tienen una calidad similar a la ofrecida, por ejemplo, por un DVD. La TDT permite emitir los programas en estéreo, con sonido envolvente o en varios idiomas, de manera que el telespectador pueda optar por la banda de audio que le resulte más interesante.

▶ **Gratuita y en abierto.** La ley determina que las emisiones en TDT deben ser gratuitas y en abierto para los telespectores, como lo es ahora la analógica. Sin embargo, dadas las grandes posibilidades que ofrece, muchos de los concesionarios de una licencia de TDT de ámbito nacional se muestran partidarios de que el Gobierno autorice la apertura de alguna ventana para ofrecer contenidos en pago por visión. Hasta ahora, el Ejecutivo se ha limitado a señalar que lo estudiará si lo solicita la mayoría de los operadores de televisión.

Al margen de cuál sea la decisión, lo cierto es que la TDT cambiará la forma de ver televisión, la relación del telespectador con el medio, por los muchos servicios que tendrá a su disposición.

Cómo conseguir el sintonizador

El próximo domingo día 9, EL MUNDO ofrecerá a todos sus lectores la cartilla para poder conseguir gratis y de forma sencilla un sintonizador de Televisión Digital Terrestre. Si usted desea hacerse con él, sólo tendrá que seguir los siguientes pasos:

1. Guardar la cartilla, que tendrá que ir rellenando con los cupones que publicará cada día EL MUNDO.

2. En la misma cartilla, aparece indicado cómo puede reservar su sintonizador: puede hacerlo a través de teléfono fijo o vía SMS. Las reservas se podrán realizar desde el día 9 hasta el 23 de marzo.

3. Sólo necesitará rellenar la cartilla con 20 cupones de los 30 que EL MUNDO publicará de lunes a sábado, desde el lunes día 10 hasta el lunes 14 de abril.

4. Una vez que el centro de la cadena Beep elegido por usted al realizar la reserva, tenga su sintonizador, recibirá un mensaje de texto en su móvil, en el que se le facilitará la fecha en que puede recogerlo.

5. Cuando acuda al centro Beep que ha seleccionado, tendrá que presentar la cartilla debidamente cumplimentada con los 20 cupones necesarios y abonar 3,95 euros (IVA incluido) en concepto de manipulación.



6. Cuando tenga en su poder el sintonizador, sólo tendrá que acoplarlo de forma sencilla a su televisor y ya podrá disfrutar de la televisión del futuro, la Televisión Digital Terrestre, con su nueva calidad de imagen y sonido, además de su variada programación, que ya incluye más de 30 canales y pronto superará los 40. La única limitación a esta nueva promoción, válida para todo el territorio nacional, son las existencias, limitadas a 75.000 unidades. Resérvelo cuanto antes.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

PELÍCULAS

● MALA ★ REGULAR ★★ INTERESANTE ★★★ BUENA
★★★★ MUY BUENA Ⓐ OBRA MAESTRA / FRANCISCO MARINERO

16.00 / Telecinco / Suspense

Cellular (★★)

EEUU. 2004. D: David R. Ellis. I: Chris Evans, Kim Basinger, William H. Macy. 94 m.

Una mujer es secuestrada; desde su encierro y sin que sus captores lo adviertan, logra comunicar con el móvil de un perfecto desconocido, un joven que se conmueve y la ayuda siguiendo sus instrucciones telefónicas. Un buen planteamiento para un suspense de inspiración clásica: los protagonistas son víctimas de una trama que les es ajena y deben aguzar su ingenio para salvarse de los profesionales del crimen en una carrera contrarreloj. Los recursos de hombre de acción del hombre pacífico provocan una incredulidad compensada con humor, tensión y buenas interpretaciones de las que destacan Kim Basinger, la secuestrada, y William H. Macy.

22.00 / Antena 3 / Comedia

Hitch (★)

EEUU. 2005. 117 m. D: Andy Tennant. I: Will Smith, Eva Mendes, Kevin James.

Hitch (Will Smith, también coproductor) se dedica a asesorar en materia de conquistas amorosas a hombres demasiado tímidos o demasiado patosos. Mientras se enfrenta a un caso especialmente difícil, él mismo se enamora y parece fracasar como seductor. Una comedia romántica muy sentimental y muy previsible, que lo fía casi todo a la personalidad de su estrella y, lo que es peor en este género, carece de agilidad y abusa de metraje.

21.55 / La 1 / Comedia

Nueve días (★★)

Bad Company. EEUU. 2002. 114 m. D: Joel Schumacher. I: Anthony Hopkins, Chris Rock, Matthew Marsh.

Un vehículo para el lucimiento del cómico Chris Rock y un espectáculo de intriga internacional. En Praga, un agente de la CIA es asesinado cuando finge querer comprar una bomba atómica a un traficante ruso. Hay que sustituirle sin que los malos se den cuenta: por suerte, el agente tenía un hermano gemelo, aunque ni uno ni otro lo sabían; por desgracia, se trata de un pícaro deslenguado y es necesario transformarle en nueve días para que salve a la Humanidad de un desastre.

21.25 / La 2

Can Gazà, el refugio de los que lo pierden todo

Can Gazà es una finca situada a las afueras de Palma de Mallorca, que se ha convertido en un refugio para muchos hombres que durante años han vivido inmersos en el mundo de las drogas, el alcohol, la calle y la marginación. La mayoría tiene más de 50 años y se encuentra enfermo, algunos en estado terminal. Su adicción les ha llevado a perder todo: familia, trabajo, dinero y amigos.

El programa de La 2, *Crónicas*, emite el documental Can Gazà: La última estación, que muestra la vida que llevan estas personas en la casa, regentada por Jaume Santandreu, un sacerdote que ha realizado un largo camino luchando por los derechos de los pobres y marginados. Es su opción vital desde hace 30 años. Durante este tiempo ha transformado esta finca en una especie de comuna en la que conviven como una gran familia y donde pueden morir con dignidad.

El equipo de *Crónicas* ha recogido las reflexiones de estos hombres, que tienen un pasado que quieren olvidar, en Can Gazà, allí donde no hay trabajadores sociales, ni médicos, ni monitores, ni siquiera cocineros o cuidadores y comen los animales que crían y lo que produce el pequeño huerto, lo que les permite autogestionarse.



Los muros y el entorno de Can Gazà acogen a los desfavorecidos. / TVE

VEO TV

08.00 Barney.
08.30 El tobogán de HIT.
10.00 La mujer de mi vida.
10.45 Televenta.
11.15 Didavisión. «Los transportes aéreos».
11.30 Televenta
12.00 Didavisión. «La vida en las regiones tropicales».
12.15 Televenta.
12.45 Enciclopedia.
13.00 Anímate a ganar.
14.00 Tecnociencia.
14.30 Travesía sin fronteras
15.00 Bienvenidos.
15.30 Las noticias de Veo.
16.15 TV movie. «Puñalada final».
18.00 Locos y sueltos.
18.30 La hora manga. «Nono Chan» y «El príncipe MacKaroo».
19.30 Fórmula Marca.
21.00 Las noticias de Veo.
21.30 En camisa de once varas
22.00 El Mundo en portada.

SET EN VEO

08.05 Floricienta.
09.05 Las hermanas McLeod.
10.00 TeleQuiz: Llama y gana.
11.45 Teletienda.
12.05 Las hermanas McLeod.
13.00 Floricienta.
14.00 Edición anterior. Gary Hobson era un hombre corriente hasta que su mujer le deja.
15.00 Diagnóstico asesinato.
15.50 Zoe, factor sorpresa.
16.50 Un chapuzas en casa.
17.15 Teletienda.
17.30 Las hermanas McLeod.
18.20 Floricienta.
19.20 Diagnóstico asesinato.
20.10 El secreto de Verónica.
20.40 Will y Grace.
21.05 Un chapuzas en casa.
21.35 Perdidos.
22.30 Zoe, factor sorpresa.
23.25 VIP.
00.15 TeleQuiz: Llama y gana.
01.50 El secreto de Verónica

APRENDE INGLÉS TV

07:30 My living room
08.30 Rumbo al inglés / principiante bajo
09:00 Rumbo al inglés / principiante alto
09:30 Rumbo al inglés / intermedio bajo
10:00 Vaughan en vivo
12:00 Rumbo al inglés / intermedio alto
12:30 Rumbo al inglés / avanzado bajo
13:00 Rumbo al inglés / avanzado alto
13:30 My living room
14.30 Rumbo al inglés / principiante bajo
15:00 Rumbo al inglés / principiante alto
15:30 Rumbo al inglés / intermedio bajo
16:00 Vaughan en vivo
18:00 Rumbo al inglés / avanzado bajo
18:30 Rumbo al inglés / avanzado alto
19.00 Rumbo al inglés / principiante bajo
19:30 My living room
20:30 Rumbo al inglés / principiante alto
21:00 Rumbo al inglés / intermedio bajo
21:30 Rumbo al inglés / intermedio alto
22:00 Vaughan en vivo
00:00 Rumbo al inglés / avanzado alto

▶ Aprende inglés tv, disponible en la TDT de Madrid, Islas Baleares, Valencia, Castellón, Benidorm, Elche y en el canal 83 de IMAGENIO

ÍNDICE DE AUDIENCIA SEMANAL

■ Minuto de oro de la semana



del 22 al 28 de febrero de 2008

Debate: Zapatero-Rajoy / TVE1

Hora	Espectadores	Share
22:35 h	9.447.000	40,7%

■ Programas más vistos

Debate: Zapatero-Rajoy / TVE1	8.017.000	36,4%
Fútbol: Copa del Rey / Telecinco	6.322.000	33,0%
Aída / Telecinco	5.673.000	29,7%
Escenas de matrimonio / Telecinco	4.197.000	22,3%

SATÉLITE / CABLE / TDT

21.30 / Canal + Deportes

Gasol vuelve al Staples Center en el partido de los Lakers contra Dallas

Esta noche, cita de la NBA y la televisión volverá a permitir admirar el juego del español que es ya una estrella del baloncesto americano, Pau Gasol. Los aficionados a este deporte podrán asistir en directo al Lakers-Dallas Mavericks en el Staples Center de Los Angeles. El ala-pivot catalán se ha convertido en indispensable para Phil Jackson, el entrenador del equipo californiano que está imparable, con sólo una derrota apuntada en su contra durante el mes de febrero.

21.30 / National Geographic Channel

Guerra entre bandas de primates en una zona residencial de Sudáfrica

En las arboladas avenidas de una exclusiva zona residencial de Sudáfrica acaba de desatarse una guerra entre bandas rivales. Cada una, dispuesta a defender con uñas y dientes su territorio. Sin embargo, esta vez no se trata de humanos, sino de primates. National Geographic Channel estrena hoy (aunque la emisión continuará los martes) *Monos Callejeros*, una serie que sigue durante varias semanas a un grupo de monos Pani, en la lucha feroz por alcanzar la cima de la jerarquía y el consiguiente favor de las hembras.

TELEMADRID

06.15 Megaman.
07.00 Sabrina: academia de brujas.
08.10 Cyber. Espacio infantil que incluye las series: «El sargento Keroro», «Doraemon» y «La máscara».
10.15 En acción. Presentado por Mar Martínez.
10.50 Campeonato nacional de liga de fútbol indoor.
12.00 Planeta Basket.
12.30 Liga ACB Baloncesto. «Real Madrid - G. Capitol Valladolid».
14.00 Telenoticias. Presentado por Vicente Gil y Marta Landín.
15.00 Deportes. Presentado por Juanma Cueto.
15.20 El tiempo.
15.40 Cine. Una comedia. «Poli de guardería». (TP). EEUU. 1990. Director: Ivan Reitman. Intérpretes: Arnold Schwarzenegger, Linda Hunt y Ann Miller.
17.50 Cine. Una comedía. «Estoy hecho un animal». (TP). EEUU. 2001. Director: Luke Greenfield. Intérpretes: Edward Asner, Rob Schneider y Michael Caton.
19.30 Mr. Monk. Serie. «El Sr. Monk y la pastorcilla».
20.30 Telenoticias. Presentado por Vicente Gil y Marta Landín.
21.00 Fútbol es fútbol. Con José María del Toro y Javier Lobo.
22.00 Cien por cien cine. «Con él llegó el escándalo». (+13). EEUU. 1960. Director: Vincent Minnelli. Intérpretes: George Peppard, Eleanor Parker y Robert Mirchum.
01.05 Cine. La noche de película: «Shakespeare in love». (+13). EEUU - GB. 1998. 118 minutos. Director: John Madden. Intérpretes: Joseph Fiennes, Gwyneth Paltrow y Geoffrey Rush.
03.00 Cine. Sala de madrugada. «El diablo metió la mano». (+18). EEUU. 1999. Director: Rodman Flender. Intérpretes: Devon Sawa, Seth Green y Elden Henson.
04.25 Cazador de palabras. «Guiris - el piropo».
05.20 Básico.
06.30 Mi cámara y yo. Hoy, «Paparazzi». (R).

☛ PELÍCULAS

01.05 / Romántica

Shakespeare in love (★★★)

GB-EEUU. 1998. D: John Madden. I: Joseph Fiennes, Gwyneth Paltrow.

Shakespeare (o sea, Joseph Fiennes) y el amor son lo más flojo de esta divertida comedia: los secundarios y las vicisitudes de la preparación de un estreno aportan el humor y la divulgación de la cultura isabelina (con colorista reconstrucción de época). Shakespeare recupera la inspiración al enamorarse de una aristócrata que quiere ser actriz cuando el teatro estaba vetado a las mujeres.







Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

21.30 / La Sexta

Cara a cara virtual de Zapatero y Rajoy

Después de conseguir colar el nombre de Javier Bardem en el primer debate entre Zapatero y Rajoy, Jordi Évole *El follonero* somete a ambos líderes a un cara a cara virtual con preguntas como ¿Cuántas canciones tiene en su *ipod*? ¿Reza por la noche? ¿Qué pasaría si un hijo suyo se hiciera militante del otro partido? ¿Ha corrido delante de la policía alguna vez? ¿Es posible hacer el amor durante la campaña?



Jordi Évole 'El follonero'.

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Vea parte de las respuestas.

22.15 / Telecinco

Luisma y Macu se casan por todo lo alto en 'Aída'

Casi a punto de parir, con un abultadísimo embarazo, Macu logra cumplir su objetivo: se casa con Luisma. Esta noche se verá en el capítulo 70 de *Aída*, boda por todo lo alto, aunque repleta de incidentes. Por ejemplo, Luisma llevará escondido un micrófono para intentar delatar a Mauricio ante la policía, Fidel no podrá sacarse el anillo de Macu de su dedo y Aída intentará intimar con uno de los invitados.



Luisma y Macu, tras la boda. / T5

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Vea un adelanto del capítulo.

22.35 / La Sexta

Los famosos revelan sus preferencias políticas

Poner la cara es el título del documental que, dentro de la cobertura sobre la campaña electoral, emite La Sexta esta noche. El resultado muestra a los famosos españoles dispuestos a apoyar a un partido político y una pregunta: si se la juegan al expresar públicamente sus ideas. El programa recoge opiniones de actores un director de cine, un torero, cantantes, además de deportistas, jueces, presentadores de televisión y periodistas.



Chenoa desvelará a quién votará.

elmundo.es

▶ **Vídeo:**
Sepa qué opinan los famosos.

La 1

06.00 Noticias 24 horas.
08.00 Los Lunnis. (TP). Programa infantil. Los Lunnis son seres extraterrestres que habitan el mundo de Luna Lunera. Allí deben resolver todo tipo de enredos y problemas, algunos causados por sus enemigos.
08.30 Comecaminos. (TP). Espacio infantil que incluye las series: «La casa de Mickey Mouse», «Baby Looney Tunes» y «Jorge, el curioso». Incluye la película: «Alvin y las ardillas conocen a Frankenstein». EEUU. 74 minutos. Director: Katji Castillo.
12.30 Cine para todos. «George y el dragón». (TP). EEUU. 2004. 88 minutos. Director: Tom Reeve. Intérpretes: James Purefoy, Patrick Swayze y Piper Perabo.
14.30 Corazón, corazón. Programa presentado por Cristina García Ramos que trata de transmitir el lado profesional del personaje, combinado con la proyección humana y familiar del mismo.
15.00 Telediario 1. Presentado por David Cantero, María Casado y Sergio Sauca en los deportes.
15.55 El tiempo.
16.00 Sesión de tarde. «Tienes un e-mail». (TP). EEUU. 114 minutos. Director: Nora Ephron. Intérpretes: Tom Hanks, Meg Ryan y Parker Posey. Ella tiene novio; el, tiene novia. Y sin embargo, se están enamorando, a pesar de que no se conocen personalmente. Pero llevan intercambiando mensajes lo suficiente para empezar a tener problemas con sus respectivas parejas.
18.30 España directo. Programa presentado por Mercedes Torre.
21.00 Telediario 2. Presentado por David Cantero, María Casado y Sergio Sauca en los deportes.
21.50 El tiempo.
21.55 La película de la semana. «Nueve días». (+13). EEUU. 2002. 114 minutos. Director: Joel Schumacher. Intérpretes: Anthony Hopkins, Chris Rock y Gabriel Macht. (Ver sección «Películas»).
00.30 Cine. «Crímenes de pensamiento». (+13). EEUU. 2003. 86 minutos. Director: Breck Eisner. Intérpretes: Navi Rawat, Joe Flanigan y Peter Morton.
02.30 Noticias 24 horas.

La 2

06.45 That's English.
07.30 UNED.
08.00 Los conciertos de La 2.
08.45 Islam Hoy. «El islam en el Mediterráneo Occidental».
09.00 Buenas noticias.
09.15 Shalom.
09.30 Con todos los acentos.
10.00 Últimas preguntas.
10.25 Testimonio.
10.30 El día del Señor. Retransmisión de la Santa Misa.
11.30 Pueblo de dios.
12.00 El escarabajo verde. «Morir, naturalmente».
12.30 España en comunidad.
13.00 Teledeporte 2. Incluye: «Turf. En directo» (13.05), «Olympic Series» (14.00), «Hockey patines. Copa del Rey. En directo. Final» (14.30), «Deporte.es» (16.10), «Balonmano. Liga de campeones. En directo. Flensburg - Portland San Antonio» (16.30), «Olympic Series» (18.00), «Cross. Campeonato de España de clubes. Resumen» (18.30), «Noticias Pekín 2008» (18.40), «Resumen fútbol» y «Conexión con club de fútbol».
19.00 Ciudades para el siglo XXI. Hoy: «Pamplona, la ciudad que fue un reino».
19.30 Oscos-eo.
20.05 La 2 Noticias Expres.
20.10 Tres 14.
20.50 Página 2. Con Oscar López. Magacín dedicado a la literatura.
21.25 Crónicas. En el programa de hoy: «Can Gazá: la última estación».
22.30 Club de fútbol.
00.10 Al filo de lo imposible. En el programa de hoy: «Vuelta al mundo en moto. Ruta de la seda 1».
00.40 Metrópolis. «Trabajadoras».
01.15 Redes. «Las mitocondrias, claves de la juventud». (R).
02.20 Cine Club. «El silencio». (TP). Francia. 1998. 72 minutos. Director: Mohsen Makhmalbaf. Intérpretes: Tahmineh Normatov, Nadereh Abdelahyeva y Araz M. Shirmohamadi.
03.30 Cine de madrugada. «El rifle del forastero». (TP). EEUU. 1957. 85 minutos. Director: Roy Rowland. Intérpretes: Stewart Granger, Rhonda Fleming y Chill Will.
05.00 TVE es música.

Antena 3

06.45 Repetición de programas.
08.15 Megatrix. (TP). Espacio infantil que incluye las siguientes series: «Los hombres de Harrelson», «Shin Chan», «Art Attack», «H20», «Zoey» y «Zack y Cody».
14.00 Los Simpson. (TP). Serie. Episodios de hoy: «En mandíbula cerrada» y «Proposición semidecente». Homer se rompe la mandíbula y debe llevar un aparato que le impide hablar mientras se cura. Al no poder hablar, Homer aprende a escuchar.
15.00 Antena 3. Noticias 1. (TP). Presentado por Lourdes Maldonado, Ramón Pradera y Lola Hernández.
15.50 La previsión de las cuatro. (TP). Con Joan Escoda.
16.00 Multicine. «Amor bajo el signo del dragón». (+7). Alemania. 2007. 87 minutos. Director: Helmut Metzger. Intérpretes: Denise Zich, Steffen Wink y Erol Sander. En Sahnghai, un europeo en viaje de negocios conoce a una mujer de origen chino de la que se enamora al instante. Pero él está prometido y su novia le espera para celebrar la boda en cuanto regrese.
18.00 Multicine. «Sí quiero, pero no quiero». (+7). EEUU. 2004. 83 minutos. Director: Kelly Makin. Intérpretes: Denise Richards, Dean Cain y Karen Cliché. Lauren es una perfecta organizadora de bodas encargada de los preparativos del enlace de una distinguida novia rica y engreída que le está dando más de un quebradero de cabeza.
20.00 Impacto total. (+13). Presentado por Ximo Rovira. Programa que ofrece las imágenes más espectaculares grabadas en cualquier parte del planeta.
21.00 Antena 3. Noticias 2. (TP). Presentado por Lourdes Maldonado, Ramón Pradera y Lola Hernández. Incluye La previsión de las 10 con Joan Escoda.
22.00 El peliculón. «Hitch». (+7). EEUU. 2005. 117 minutos. Director: Andy Tennant. Intérpretes: Will Smith, Amber Valletta y Eva Mendes. (Ver sección «Películas»).
00.30 Dark Angel. (+13). Serie.
02.45 Adivina quién gana esta noche. (+13).
05.30 Únicos. (TP).

Cuatro

07.35 NBA en acción. (TP). Los aficionados al baloncesto pueden disfrutar de las imágenes más impactantes que se hayan producido durante la semana en los partidos de la NBA.
08.05 Cuatrosfera. (+7). Incluye: «Rebelde Way» y «Stargate».
09.35 Los Algos. (+7). Espacio infantil que incluye la serie: «Bola de dragón Z».
11.20 Humor amarillo. (+7). Entretenimiento.
12.00 El encantador de perros. (TP). César Millán se encuentra con Zena, un pit bull al que le da tanto miedo el horno de la casa que ha forzado a sus dueños, que viven a las afueras de Phoenix, a cocinar fuera de la casa.
13.00 Tienes talento: primera selección. (TP).
14.25 Noticias Cuatro.
15.25 Pressing Catch: Smackdown. (+13). Entretenimiento.
16.25 Fama, ¡a bailar! Non Stop. (TP). Resumen de los momentos más interesantes de los últimos siete días.
18.05 Home Cinema: «Arma joven». (+13). EEUU. 1998. 102 minutos. Director: Christopher Cain. Intérpretes: Emilio Estévez, Charlie Sheen y Kiefer Sutherland.
20.30 Noticias Cuatro. Incluye el sorteo de la ONCE.
21.30 Tienes talento: la decisión final. (TP). Los miembros del jurado seleccionan a los 60 afortunados que lucharán por convertirse en la persona con más talento de España.
23.35 Cuarto Milenio. (+13). Presentado por Iker Jiménez. Los reporteros de lo sobrenatural siguen el rastro a tres nuevas historias: «El profanador de Valladolid», «Ouija maldita» y «Monstruos de las profundidades».
01.55 Más allá del límite. Serie. Episodio: «La cumbre».
02.40 Millenium.
03.30 Historias de la Cripta. (+13). Serie. Cuentos de terror basados en historias originales del clásico cómic americano. Hoy: «El Remolino» y «Operación Amistad».
04.10 Marca y gana. (TP). Concurso de llamadas telefónicas.
05.10 Llámame.
05.45 Shopping. Televenta.

TELE 5

06.30 Academia de gladiadores. (TP). Serie. «La escoria de Roma» y «Ojo por ojo».
07.00 El mundo mágico de Brunelesky. (TP). Brunelesky es un gran Mago, de unos 500 años de edad aproximadamente, muy sabio, simpático y algo despistado.
07.15 Birlokus Klub. (TP). Espacio infantil que incluye las series: «Dragon Booster», «Los padrinos mágicos», «Let's & go» y «Pokèmon».
09.30 Embrujadas. (TP). Serie. «Brujas normales» y «Cambio de imagen radical, edición mundial».
11.30 Bricomanía. (TP). *Magazine.*
12.15 Tú sí que vales. Con Christian Gálvez. (R).
15.00 Informativos Telecinco. (TP). Presentado por Carme Chaparro y José Ribagorda.
16.00 Cine On. «Cellular». (+13). EEUU - Alemania. 2007. 94 minutos. Director: David R. Ellis. Intérpretes: Kim Basinger, Chris Evans y Eric Christian Olsen. (Ver sección «Películas»).
18.00 Cine On II. «La carrera de Virginia». (TP). EEUU - Canadá. 2005. 100 minutos. Director: Peter Markle. Intérpretes: Gabrile Byrne, Lindze Letherman y Joanne Whalley.
20.15 Pasapalabra. (TP). Presentado por Christian Gálvez.
20.55 Informativos Telecinco. (TP). Presentado por Carme Chaparro y José Ribagorda.
21.30 Camera Café. (TP). Serie de humor basada en los descansos que los trabajadores de una oficina hacen ante la máquina de café.
22.15 Aída. (+7). Serie. Bajo la amenaza de ser encarcelado, la policía obliga a Luisma a obtener pruebas que demuestren que Mauricio ha robado fondos públicos. El tiempo pasa, la presión policial aumenta y Luisma no consigue una confesión, por lo que asiste a su boda con un micrófono bajo el traje.
00.45 Supervivientes: el debate. (+13). *Reality Show.*
02.30 Noche de suerte. (TP).
03.15 Nosolomúsica. (+18). *Magazine.*
03.45 Cómo se rodó. (TP).
04.15 Infocomerciales. (TP).
06.15 Fusión sonora. (TP).

La Sexta

06.45 Apuesta en 20''. (TP). Presentado por Javier Martín.
07.30 No sabe no contesta. (TP). Presentado por Miguel Nadal.
08.35 Hoy cocinas tú. (TP). Programa de cocina presentado por Eva Arguiñano.
11.20 Documental National Geographic. Cazadores prehistóricos. (TP). «El oso de la cara corta».
12.15 La hora de National Geographic. (TP). «Nuevas tecnologías en caso de emergencia».
13.15 Fraude de identidad: me robaron la vida. (TP).
14.20 La Sexta Noticias. (TP).
14.55 Padre de familia. (+13). Serie. Episodios: «Brian vuelve a la universidad» y «El padre, el hijo y el Fonz Santo».
15.55 Futurama. (TP). Serie. Episodio de hoy: «El bocinazo».
16.20 DAC - Diario del Analista Catódico. (TP). Programa presentado por Agustín Jiménez.
16.55 Minuto y resultado. (TP). Presentado por Patxi Alonso. Completo repaso de todos los partidos de Primera División, con especial atención a los duelos protagonizados por los equipos que encabezan la tabla.
20.20 La Sexta Noticias. (TP).
21.30 Salvados por la Campaña. (TP). Programa presentado por Jordi Évole, conocido por su colaboración en el programa de Buenafuente como El Follonero. Évole hace un seguimiento estricto de la campaña electoral, y lo cuenta a su manera, de forma irónica y divertida.
22.35 Reportaje «Poner la cara». (TP). Documental que analiza porqué en la campaña electoral estadounidense los famosos declaran públicamente a quién van a votar, incluso participan en las campañas, mientras en España tenemos reparos para confesar nuestras preferencias políticas.
23.40 No me digas que no te gusta el fútbol. (TP). Presentado por Cristina Villanueva y Juanma Iturriaga.
01.00 Crímenes imperfectos. (+13).
02.30 Ganas de ganar. (+18).
06.00 Lo mejor de laSexta. (TP).

Consulte la programación completa de 100 canales en www.elmundo.es/television



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

elmundo.es
Líder mundial de la información en español

DOMINGO 2 DE MARZO DE 2008
Dep. Legal: M-36233-1989

MADRID: Avenida San Luis, 25-27. 28033. Madrid.
Tel.: 91 443 50 00. Fax: 91 443 58 44.
EL MUNDO EN PORTUGAL CONT: 1,35 €. Con Yo Dona: 1,60 €.
Con Magazine: 2,45 €.

© Unidad Editorial Información General, Madrid 2008. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente, utilizada o registrada a través de ningún soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos.

Imprime: Fabripress, c./ Zeus, 12, Polígono Industrial Meco R-2. 28880 Meco.
OJD: La difusión promedio del último control fue de 330.634 ejemplares
Teléfono de atención al cliente: 902 99 99 46

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

TESTIGO IMPERTINENTE

En Marbella se ha inaugurado una exposición de la colección privada de la baronesa ● Soler-Miret es el autor del primer retrato de las hijas adoptivas de Carmen Cervera ● Penélope Cruz ha creado estilo y brevedad. Belleza amplia y nombre sintético

Entre pitos y arcángeles


Carmen Cervera (en el centro) y la alcaldesa de Marbella, Ángeles Muñoz (a su dcha.), esta semana en la ciudad malagueña. / EFE

CARMEN RIGALT

Esta semana me ha costado mucho encontrar un guateque donde no se hablara del debate. Vaya turre. Entre la niña del futuro y los adultos del presente la cosa estaba demasiado intensa. A mí no me gusta el hombre-fábula, y para niñas del futuro ya tengo bastante con **Guadalupe Sabina** y **María del Carmen**, las hijas adoptivas de **Carmen Cervera**, que son el equivalente actual de **Catalina Micaela** e **Isabel Clara Eugenia**, hijas de **Felipe II**. A ellas las llevó al pincel **Sánchez Coello** y a las otras las ha retratado un tal **Soler-Miret**, que habita en la colección privada de Tita Cervera.

Los cuadros de Guadalupe Sabina y María del Carmen se exponen, a modo de primicia universal, en el Ayuntamiento de Marbella. Con tan feliz motivo, Tita (Cervera) y Titi (Muñoz) han hecho pandilla. No en vano baronesa rima con alcaldesa. La política cultural del municipio de Marbella bien vale una crónica. Soler-Miret no sólo ha pintado el primer retrato de las hijas adoptivas de Carmen. En su día también retrató a **Borja** y a los 16 perros de la familia. Su obra cumbre, sin embargo, es el mural que alegra la piscina de la casa de la Moraleja.

Ahí está toda la familia metida, incluidas dos panteras negras y un loro (verde, supongo). Soler-Miret tuvo mejor suerte que **Pin Morales** y **Román Arango** (de los VIPS de toda la vida), a quienes Tita demandó por no haber sabido interpretar su sencilla idea de «una casa balinesa intemporal». Con lo chupado que está eso, dirán ustedes. Efectivamente: chupadísimo.

Con las *niñas del futuro* incrustadas en las niñas de mis ojos fui a la fiesta de *AD* (*Architectural Digest)*, que entregaba sus premios en el Palacio Santa Coloma de Madrid. Allí había más niñas y, en especial, más niños, creciditos pero sin exagerar. A algunos los saludé. A otros sólo les hice la ficha. Ahora todos están en el mural de mi vida, que más que un mural parece un catálogo de D&G. (Perdonen la simplificación pero carezco de recursos para gestionar literariamente las crónicas finas. A falta de adjetivos, pongo marcas).

Los premios señalaron a **Antón García Abril** (arquitecto), **Patricia Urquiola** (diseñadora) y **Francesc Pons** (interiorista). Pero el más señalado fue **Peter Marino**, premio especial de la noche, que llegó de San Francisco a bordo de una estética *gay leather* y recibió suspiros truculentos. Los salones del consulado de Italia bullían de puro apretados. **Montse Cuesta**, directora de *AD*, demostraba así su poder de convocatoria (el próximo año, si se descuida, tendrá que alquilar la feria de muestras).

Entre los invitados, nombres muy propios y caras circunstanciales: **Soledad Lorenzo**, **Miguel Palacio**, **Bimba Bosé** y **David Delfín**, **Enrique Monereo**, **Ángel Schlesser**. Rostros emergentes como **Íker Lastra** y **Liuva Toledo**. Del mundo de la aristocracia estaban **Luis Medina** e **Íñigo Arteaga**. De los argentinos, el fotógrafo **Juan Gatti**, el decorador **Luis Galliusi** y el *socialite* **Calo Griffin**; de los anticuarios, **Ana Ulibarri** y **Jorge Portuondo**; de los interioristas, **Erico Navazo** y **Luis Bustamante**; de la tele, **Mercedes Milá** y **Ana García Siñeriz**. Y de la España cañí, **Vicky Martín Berrocal**, paradigma de la mujer escaparate.

Noche de mojitos mojadísimos y espaguetis servidos en copas. Intercambié chupitos con **Jesús Andreu** y el arquitecto **Jean Porsche** me habló de la escritora **Guadalupe Loaeza**. Busqué a **Rafael Moneo** y en su lugar encontré a **Rafael Cidoncha**, autor de los premios. En cambio, no vi a **Carmen Lomana** ni a **Miguel Ángel Cortés**.

En la terraza se me aparecieron Hermann y Rosauro (cada uno en su estilo). Hermann es **Hermann Tertsch** (inconfundible) y Rosauro es **Rosauro Baro**, una criatura medio famosa que hace tiempo se relacionó con **Eugenia Martínez de Irujo**, famosa entera. Saludé a **Miguel Munárriz**, delegado del Principado de Asturias en Madrid; también a **Carlos Telmo**, a **Carlos Pérez Gimeno** y a **Víctor Sandoval**, que acaba de pedir asilo en Miami y ya está moreno.

Juana de Aizpuru emergió como una vestal con su cardado zanahoria a cuestas (me gustan las señoras que observan fidelidad a un peinado). **Rafael Medina** reinaba en las alturas. Era el arcángel de la elegancia.

Las niñas de nuestros ojos

'PÉ'. Por niñas que no quede. Esta semana la prensa del corazón muestra las redondeces de **Telma Ortiz**, que espera la llegada de su primera hija para dentro de un par de meses. La suya es una gravidez muy oportuna. Hay quien ha visto en ella a la musa de la fábula. Expropiado el rosa de las ferias de textiles para el bebé, las *niñas del futuro* vivirán en un mundo multicolor y deshabitado de cursilerías. Como a Telma, les guiará la libertad y no necesitarán ponerse un traje de **Rosa Clará** para acceder al matrimonio. Hace unos años el Oscar a la mejor película extranjera lo obtuvo *La niña de mis ojos*, de **Fernando Trueba**. La película ya es historia, pero **Penélope Cruz** conserva su niñez intacta. Incluso ha reducido su nombre. Ahora es *Pe* a secas. En el mundo *blog*, donde se descarga mucha bilis, la ponen a caldo. Envidias, supongo. Algunos comentaristas de moda sostienen que la actriz se parece cada vez más a **Isabel Preysler**. No falta quien apunta que ya ha firmado el próximo anuncio de Ferrero Rocher sustituyendo a **Paloma Cuevas**, con quien también la comparan.
Pero *Pe* no se inmuta. Ha creado estilo y brevedad. Belleza amplia y nombre sintético. Gracias a *Pe*, su hermana **Mónica** es *Mo* y su novio **Javier**, *Ja*. Y no sólo eso. También **Zaplana** es *Za* y **Rubalcaba**, *Ru*. Lo breve, si bueno, etcétera. De momento, *Ja* ha recibido un Oscar que ha dedicado a España y a su madre, y *Jo* (José Luis, o sea, **ZP**) lo ha aprovechado en beneficio propio, reivindicando la dignidad de los artistas. Así se hace. Y yo, o sea *Car*, no quería hablar de la campaña y ya estoy hablando.









AÑO XX. NÚMERO 646

CRONICA

EL MUNDO

DOMINGO 2. MARZO 2008

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Afganistán

BEBÉS VENDIDOS A SIETE EUROS

Por Wahida pagaron lo que cuesta aquí un kilo de sardinas. Un escándalo



6

Vivienda

ABUELAS EN LUCHA CONTRA EL «MOBBING»

La épica resistencia de unas ancianas de Madrid para no perder sus casas



8

Contaminación

SALVÉMOSLES DEL PLÁSTICO

Así es la masacre silenciosa del plástico: delfines, ciervos, tortugas, cigüeñas...



10

Violencia

LOS ENVIADOS DE LA MARA MÁS TEMIDA

La banda más violenta de América envía a dos instructores a Barcelona



12

Personajes

Chikilicuatre, El Gato... ¿Puede representar a España en Eurovisión un esperpento? / 15

Isabel Sartorius. «Ahora soy más libre que hace 12 años». / 16



Almendralejo tiene 32.000 habitantes. En 2004 ganó el PSOE pese a las encuestas. Algún dubitativo piensa en el partido de Rosa Díez./ REPORTAJE GRÁFICO: J. F. FERRER

LOS DIEZ INDECISOS DE ALMENDRALEJO

A 369 kms. de Madrid existe un laboratorio infalible para predecir elecciones. Desde la República, quien gana en este pueblo de Badajoz vence en España. Durante esta semana el periodista sigue el cambio de opinión de 10 indecisos, grupo decisivo este 9-M. Dos ya saben su voto. Los otros 8 esperan a mañana

JAVIER GÓMEZ

El próximo domingo se decide el partido más reñido en la historia de la democracia española. Las formaciones políticas han gastado millones de euros en sondeos, consejeros de *marketing* y demás bolas de cristal *made in EEUU*. Se los hubieran podido ahorrar marchando 369 kilómetros en dirección suroeste desde Madrid, donde moran sus cuarteles de campaña, hasta Almendralejo, provincia de Badajoz. Chatos a un euro, callejuelas en las que sortear naranjos y casitas encaladas con cierros y persianas bajadas, no se escape el fresco. El barómetro electoral infalible.

En cada cita con las urnas desde 1977, esta localidad de 32.000 habitantes ha calcado la *quiniela* nacional. En 2004, el PP fue incapaz de frenar el *sorpasso* de Zapatero, que les sisó el cetro por 76 votos. Si los resultados en este pueblo probeta son extrapolables al resto de España es porque también lo son las cuitas de sus vecinos. *Crónica* ha localizado a diez indecisos y les ha acompañado durante la primera semana de campaña. Como otros dos millones de españoles, siguen sin verlo claro. Son el grupo decisivo del 9-M. El duelo apunta a su fin y se sienten como un delantero novel ante el punto de penalti. ¿Fuerte y a la izquierda?, ¿amarro por la derecha?, ¿rasa y al centro? Viaje al fondo de la duda. / PASA A PÁGINA 2

OLVIDADO EN LOS OSCAR: La vida del enigmático padre del actor Javier Bardem /13

TODO ES POLÍTICA

LOS DIEZ INDECISOS DE ALMENDRALEJO



●**COMERCIANTE.** Cándido Díaz. 52 años. Se dice de centro y siempre ha votado al PSOE, pero se le acumulan las facturas de su mercería. La elección de Manuel Pizarro le resta ganas de votar al PP. Decidirá tras el debate.



●**JUBILADO.** Pedro Ramos. De izquierdas. Su preocupación: una refinería que se intenta construir en la zona. Votará a quienes la rechacen. O sea, IU, como le pide su corazón, o PP, para que su voto sea «útil».



●**PROFESOR.** Sergio Santos. 30 años. En 2004, pensaba abstenerse. Tras el revuelo del 11-M, votó por el PP. Siempre ha optado por alguno de los grandes partidos, pero esta vez no descarta votar en blanco.



●**MAESTRO.** Juan Francisco Morán. 48 años. No votó en 2004. Quiere ante todo un pacto de Estado en Educación, materia en la que le tira más el PP. Sin embargo, prefiere la política social del PSOE.

VIENE DE PÁGINA 1 / Lunes por la tarde. Sergio Santos, 30 años, profesor de instituto, acostará pronto a sus dos retoños. Toca debate presidencial. Nunca titubea ante el perchero de camisas ni ante el menú del restaurante. Pero cuando le mentamos al PP y al PSOE, un granítico punto de interrogación se dibuja en su frente. Ha votado a ambas siglas en el pasado. En el 2004, pensaba abstenerse y terminó votando al PP. «Estoy un poco perdido. A ver si el debate me aclara. Espero que Rajoy sea menos rígido y Zapatero deje de hacer oposición de la oposición».

[*22.15 horas. Mariano Rajoy mira a los ojos de 13 millones de españoles. «¿Qué les parece?, ¿estamos mejor que hace cuatro años?*»].

«Más bien, cada vez peor», arrampla Juan Carlos González, 32 años. Confió en Zapatero en 2004. Ahora la hipoteca le dobla el espinazo. Pagaba 305 euros al mes. Tras el *birlibirloque* de los tipos, *alehop* y 391 del ala. Este responsable de un supermercado *discount* a las afueras de Almendralejo forma parte del 20% de votantes socialistas que duda. En el PP, es menor: el 14%. Juan Carlos no esconde que su voto será para el que más le reporte. El famoso y decisivo «qué hay de lo mío».

«COMO CHICOS». Amanece el martes en Almendralejo, a 27 kilómetros de Alange, el pueblo del abuelo de Zapatero. La opinión de nuestros indecisos es unánime. El debate no sólo no ha despejado su bruma. La ha enmarañado.

Mientras avanzaba la lucha libre de usted y sin sudar entre Mariano Rajoy y José Luis Rodríguez Zapatero, la única batalla de Lola Ortiz era contra el sueño. «A la mitad, me dormí de aburrimiento. Parecían niños chicos, venga a pegarse. Pensé que iban a tener más temple. A Rajoy le falta gancho y Zapatero es un soso, un *meablandito*, como decimos por aquí. Les falta carisma a los dos».

Lola tiene 48 años y ha votado sólo dos veces en su vida. Una al PSOE. Otra al PP. El 9-M deshará las tablas. Para deshacer su dilema aplicará una fórmula antiideológica que sorprenderá a los *spin doctors* que se devanan sus multidiplomados sesos en Ferraz y Génova buscando flaquezas al adversario para que su líder le zurre la badana en público: «Votaré al que sea más humilde. A quien diga "yo lo haría mejor, pero tú lo has hecho bien". A ver si son valientes».

A Sergio el profesor, el duelo le ha dado ganas de votar en blanco, pero le sacará partido: lo usará en sus clases de Estadística para explicar a los chavales la «tendenciosidad»: «Uno decía que los precios habían subido. El otro, que el aumento había decrecido. No mentían, leían los datos a su antojo».

Esa España en diminuto que es Almendralejo se nutre de una masiva clase media. Ésta no es la típica localidad extremeña, explica su alcalde, el socialista José María Ramírez Morán, desempolvando sus estudios de Sociología. No es un pueblo que viva del PER agrario. Hay poco paro, varias industrias metálicas, vino y aceituna. Ya no quedan garrotas viendo pasar coches por la N-630. Los Mercedes y los BMW se entrecalan por sus calles con furgonetas de ruedas polvorientas y bajos terrosos. La empinada calle Real es la arteria comercial. Cada dos vitrinas, un banco. Hay más de 150 asociaciones, un conservatorio oficial y en su escuela de Magisterio se han formado la mayoría de maestros de la región. Pocos saben que viven en un laboratorio electoral. Pero casi todos podrían adivinar a quién vota su vecino.

●**JUBILADO.** Luis Cristóbal Nieto. 57 años. Siempre votó al PSOE. No le convence «lo de De Juana» ni la economía, pero votará otra vez por ZP. Sólo Gallardón le hubiese hecho dudar.

●**ENCARGADO.** Juan Carlos González. 32 años. Votó al PSOE en 2004, pero ha terminado de decantarse por el PP porque Rajoy le parece «más creíble» en economía, su prioridad.



«EL CANGUIS». Los dirigentes nacionales no son ajenos a la existencia de esta ciudad talismán. El pasado fin de semana, José Borrell cerró el mayor mitin del PSOE en Almendralejo. Después cayeron unos vinos con el alcalde y camarada, José María Ramírez Morán. «¿Y tú cómo lo ves, Chema? Me han dicho que si ganamos aquí, está hecho en España», lanzó el ex primer secretario del PSOE. La misma pregunta se la hizo meses antes Pepe Blanco, guardián del centeno socialista. Y como a ningún sociólogo se le ha ocurrido explotar la mina demoscópica de Almendralejo, sólo queda fiarse de Chema. «Lo veo mejor que hace unas semanas. Muchos indecisos se han movilizado, sobre todo tras el debate de Solbes y Pizarro, que nos ha salvado. Con la economía, a la gente le empezaba a entrar el canguis».

España es el paraíso de la cirugía estética y Almendralejo se ha hecho un *lifting* apresurado en los últimos años. La nueva cara le ha quedado hasta lustrosa y modernilla. Pero ser el baricentro ibérico implica arrastrar también los problemas de la España de a pie. El primero, ese «canguis» económico que asoma por los alféizares. En un paseo por el pueblo, proliferan los *Se vende. Y si formaliza la compra antes de marzo le amueblamos la cocina*. El ladrillo pierde arcilla. Y eso se nota en las listas del paro. «Aquí apenas hay desempleo real. Pero en enero tramitamos 700 expedientes, 200 más que en el mismo periodo de 2007. Casi todos, provenientes de trabajadores de la construcción», aseguran en la oficina del INEM.

Martes por la tarde. Salón de los Espejos del recoleto teatro Carolina Coronado. Unión, Progreso y Democracia (UPyD), «el partido de la Rosa» por aquí, se presenta en Almendralejo. Quince asistentes, descontando a los medios informativos. Sin embargo, tres de nuestros diez indecisos aseguran que UPyD entra en sus planes. Ese 30% le supondría a Rosa Díez en toda España 250.000 votos. ¿Y si fuese este partido el *tapado* de las elecciones?

[«*Engañaría a la gente si garantizara que los precios van a bajar*». *Rodríguez Zapatero, miércoles, mitin de Baracaldo*].

Los diez indecisos cobaya reuni-

EL LABORATORIO EXTREMEÑO

Desde 1977... El laboratorio de Almendralejo no ha fallado ni una vez desde que los españoles han sido convocados a las urnas en elecciones generales. Ya en 1977, ganó la UCD de Leopoldo Calvo Sotelo. Victoria que refrendó después Adolfo Suárez. En 1982 llegó el ciclón del PSOE y Felipe González arrasó durante tres legislaturas. En la cuarta también venció, aunque perdiendo fuelle. En 1996, Almendralejo cambió de tercio y se pasó a la era Aznar, al que también dio mayoría absoluta en 2000.
... y también en la II República. A principios de siglo, Almendralejo, zona de pocos terratenientes, era más bien monárquica. El 7 de julio de 1931, un paisano de izquierdas entró por primera vez como alcalde en el palacio de los marqueses de Monsalud. Inocente Pavón Pavón era herrero y sindicalista. Representaba al PSOE. Y su elección anticipó en sólo cuatro meses al primer triunfo de Manuel Azaña como presidente de la República. A Inocente Pavón le sucedió Julio Ortiz Sánchez, del Partido Radical. No por casualidad, un mes y medio antes Alejandro Lerroux, líder de esta formación conservadora, había sido nombrado jefe del Estado. La izquierda recuperó el poder municipal en Almendralejo en el 36 un 20 de febrero, sólo un día después de que Azaña fuese reelegido presidente. Y lo mantuvo hasta que las tropas de Queipo de Llano, dos semanas después del alzamiento, interrumpieron el conjuro.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



●**ASESOR BANCARIO.** Pedro López. 50 años. Se va a leer los programas de PP, PSOE y UPyD, el partido de Rosa Díez, y tomará su decisión tras el debate de mañana. Quiere promesas cifradas y «no discursos vagos».



●**AUXILIAR DE REGISTRO.** Lola Ortiz. 48 años. Ha votado dos veces en su vida —no en 2004—, una al PSOE y otra al PP. Votará a quien sea más humilde en el debate de mañana, pero no descarta a Rosa Díez.



●**ADMINISTRATIVO.** Juan Carlos Villanueva. 27 años. Siente a Zapatero más «cercano», pero no le perdona el canon digital. Votará al PP, a Rosa Díez o al Partido Pirata, creado para luchar contra esa tasa.



●**CAMARERA.** Cristina Díaz. 37 años. Su duda es peculiar: sólo votará a uno de los pequeños partidos «para que haya coaliciones». Harta de las noticias, no ve telediarios. Quiere que le bajen los impuestos.

dos por *Crónica* han subrayado la economía como una de las palancas que accionarán su voto. Los líderes políticos llevan semanas abrumando a la opinión con números, pero sin el talento de síntesis de Juan Carlos: «Llenar el carrito de la compra donde yo trabajo costaba antes 30 euros. Ahora, 47 euros. Nunca los precios habían subido tan disparatadamente. Consecuencia: vendemos menos que hace un año». Con el pasar de la semana, este chicarrón repeinado empieza a inclinarse por Rajoy. Anhela la bonanza económica de las legislaturas *peperas*.

Ante la camisa de rayas de Pedro López, 50 años y asesor de banca, pasan cada día más lugareños con cara de apremio y la cuenta en rojo: «Antes, la gente de aquí se iba de vacaciones 25 días. Luego, medio mes. Pasamos a diez días y ahora hay quien llega sólo a cinco. Cada vez se piden más préstamos y cuesta más pagarlos». Pedro añora a Aznar y no ve en Rajoy una alternativa creíble.

297 PALABRAS. En Madrid, la caldera mediática rebosa leña. Almendralejo vive a otro ritmo. Ni un cartel electoral por el centro, salvo Zapatero saludando desde las cabinas. Dos restaurantes en la calle del Pilar tienen encendido el telediario el miércoles mientras sirven comidas. Los monigotes de ZP y MR se desgañitan cómicamente en una pantalla muda. EL MUNDO publica catorce páginas sobre las elecciones. *La crónica de Almendralejo*, diario gratuito, una, triste y sola. La portada de *Hoy*, cabecera más vendida, abre así su portada: «La región generará a final de año una cuarta parte de la energía solar de España».

La ecología es una preocupación reciente entre los grandes partidos. Las prédicas del *gurú* verde Al Gore han calado. Se habrían enterado antes haciendo parada y fonda en el Camino del Molino, a un tiro de piedra de Almendralejo, donde vive el jubilado Pedro Ramos. Su enigma sorprende: votará al PP o a IU. Los dos partidos que se han pronunciado contra la refinería que se quiere construir en la zona. Dice estar harto de que le hablen de terrorismo. Y da una semana a Zapatero para que prometa echar abajo el proyecto, como hizo Rajoy el 10 de febrero en la vecina Don Benito. Quizás hagan falta más de las 297 palabras que los líderes del PP y PSOE dedicaron al medioambiente en el debate televisado del lunes.

[«*No puede entrar todo el mundo que quiera sin control. No cabemos*». *Rajoy, miércoles, mitin de Tenerife*].

La inmigración es la segunda gran preocupación de ocho de nuestros 10 vacilantes, que siguen sumidos en su cogitar *hamletiano*, a pesar de una dosis extra de tv, radio y prensa.

Los extranjeros, principalmente rumanos, suman en Almendralejo cerca del 10% de la población. Como en España. Cristina Díaz, camarera de 37 años, era *punk* en su juventud. Los *piercings* que adornan su uniforme de camarera en el hotel Acosta son los vestigios de aquella época anarquista. Promete no haber perdido espíritu rebelde, pero desliza que «en la inmigración falta orden».

Juan Carlos Villanueva, 27 años, se considera un «currante», y promete que no le ha copiado a Rajoy la palabra de moda. Está tan solivian-tado por el canon digital que se ha planteado votar al Partido Pirata, creado para combatir este impuesto Si no vota a este desconocido PP, terminará votando al de siempre, por el contrato de integración para inmigrantes: «Así emigramos nosotros a Alemania. Son ellos quienes tienen que adaptarse».

Las quejas sobre robos y peleas se repiten. El pueblo, dicen, ya no es igual de tranquilo. Nuestros paisanos asocian la llegada de la inmigración al incremento de la inseguridad. Lola no masca eufemismos: «Pronto nos van a echar a nosotros del pueblo». El alcalde Ramírez Morán tira por lo sincero: «Nuestra política de inmigración en esta legislatura nos va a restar aquí muchos votos». Como si le llegase el eco, Rajoy endurece a las pocas horas su discurso sobre inmigración.

CRISPACIÓN. Luis Cristóbal Nieto, 57 años, jubilado de Correos, tiene «atravesado lo de Iñaki De Juana Chaos», y eso que está de acuerdo en negociar con ETA. Es el único que, con el devenir de la semana, sabe que votará por ZP. No soporta ni la «crispación del PP ni la pareja Acebes-Zaplana», condenados ya a aparecer tan unidos en el inconsciente colectivo como *Astérix y Obélix*. Reconoce Luis que un nombre le hubiese hecho dudar: Alberto Ruiz-Gallardón. Y no será el único. Desde la cúpula del PP se vendió el serial melodramático de Esperanza Aguirre y el alcalde de Madrid como una riña interna. Nones. Otros dos de nuestros indecisos lo tendrían claro si hubieran podido decantarse por el regidor de la capital.

En el café de la plaza de la Iglesia, los ilustrados del pueblo se echan el café y ajustan el termómetro del mundo cada mañana a las 10. Política, fútbol y toros, en este orden dada la fecha. La concurrencia es de derecha leída, resabida y con retranca. Dudas, este jueves, pocas: el PSOE lleva ventaja, la niña de Rajoy fue una solemne chorrada y la mayor nostalgia no son los tiempos pasados, sino el Extremadura en Primera.

El 9 de marzo, los 23.453 vecinos convocados a votar en las 34 mesas de Almendralejo tendrán en su mano prolongar la racha histórica de aciertos. La *quiniela* es de las duras. Con una tasa de un 19% de indecisos, como anuncian algunos sondeos, parece ser que todo se resolverá en la prórroga. La prueba es que sólo dos de nuestros 10 indecisos se han decantado. Uno por el PSOE. Otro por el PP.

Los otros ocho parecen fiar su decisión al debate de mañana. Eso sí, piden propuestas. No garrotazos goyescos. En un país de blanco y negro, de cuyo suelo brotan certidumbres calizas, palabras como «verdad», «mentira» o «jamás», ellos prefieren ir con tiento.

Ante un par de tapas, Sergio el profesor sigue dándole vueltas al asunto: «Es curioso. Políticamente soy un indeciso y yo, la verdad, tengo mis ideas más bien claras. Quizás son los políticos los que no terminan de enterarse de lo que nos preocupa». Quizás, Sergio, quizás.

El 20% DE LOS VOTANTES DEL PSOE EN 2004 DUDA. EN EL PP, EL PORCENTAJE ES DEL 14%

TRES DE LOS DIEZ INDECISOS SE PLANTEAN VOTAR POR UPyD, EL PARTIDO DE ROSA DÍEZ

9 ELECCIONES, 9 CALCOS

Qué pasó en 2004. El PP local estaba convencido de volver a arrasar en aquellas elecciones. Esperaban una victoria al menos de cinco puntos, incluso tratándose de una región de mayoría socialista. El vuelco creado por los atentados del 11-M terminó dándole una victoria minoritaria —¡por 76 votos!— a Rodríguez Zapatero en Almendralejo, como ocurrió en el resto de España. Una vez más. Y siempre fue así.

España	Almendralejo
1977	**1977**
UCD (34,4%)	UCD (47,3%)
PSOE (29,3%)	PSOE (36,6%)
AP (8,21%)	AP (8,4%)
1979	**1979**
UCD (34,8%)	UCD (47,5%)
PSOE (30,4%)	PSOE (30%)
PCE (10,7%)	PCE (6,8%)

España	Almendralejo
1982	**1982**
PSOE (48,1%)	PSOE (54,9%)
AP (26,3%)	AP (28,2%)
UCD (6,7%)	UCD (6,3%)
1986	**1986**
PSOE (44%)	PSOE (48,1%)
AP (25,9%)	AP (28,3%)
UCD (9,2%)	UCD (16,2%)

España	Almendralejo
1989	**1989**
PSOE (39,6%)	PSOE (48,4%)
PP (25,7%)	PP (29,1%)
UCD (7,8%)	UCD (10,8%)
1993	**1993**
PSOE (38,7%)	PSOE (45,3%)
PP (37,6%)	PP (39,2%)
IU (10,5%)	IU (9,5%)

España	Almendralejo
1996	**1996**
PP (38,7%)	PP (43,6%)
PSOE (37,6%)	PSOE (42,5%)
IU (10,5%)	IU (9,9%)
2000	**2000**
PP (44,5%)	PP (52,08%)
PSOE (34,1%)	PSOE (38,5%)
IU (5,4%)	IU (5,6%)

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Tránsitos/ TODO ES POLÍTICA

OCHO PREGUNTAS

MIGUEL ÁNGEL MELLADO

¿QUIERE LEER UNA EXCLUSIVA?

¿SÍ? Es ésta. Hemos podido conocer cómo acabarán ZP y RB (Rajoy Brey) el debate de mañana, respectivamente. Así hablará ZP: «La república cívica no es una máquina que se autoperpetúa en el tiempo y que trabaja con una lógica impersonal. Es una entidad viviente cuya salud y prosperidad dependen de la interacción sostenida de una ciudadanía concienciada». (No pagará canon de autor al ideólogo de la frase, *papá* Pettit). Así hablará RB, en un mensaje escuetísimo, directo como un disparo al corazón, conceptismo en estado puro, siempre preferible al *pastelero* final del lunes pasado: «Sólo esto; lo mejor que puede pasarle a España el 10 de marzo es que podamos decirle a usted "AdioZ"». También pudiera ser que RB lo pronuncie a su manera: «Adioxx», con ese sonoro silbido de las eses como si tuviera un pito en sus labios de lapicero. Más apoteósicamente cinematográfico sería el siguiente final, en línea con el «buenas noches, buena suerte» de ZP y con la niña de la familia de Rajoy del debate anterior. RB podría decirle a ZP: «Tengo que confesarte que eres hijo de Fraga», así como en *La vida de Brian* le dicen a *Jesús* que es hijo de un romano. ZP, en este caso, respondería: «Y tu *niña*, de Felipe». (Desdramaticemos los debates, por decisivos que sean, porque todo es política).



Aladino Rajoy y Bambi Zapatero.

¿UN POCO MÁS DE CINE?

SÍ, como homenaje a *Oscar* Bardem en esta columna de hoy. En el gran debate de mañana los dos candidatos irán *A por todas* (1951), y deberán actuar *A sangre fría* (1967) para no caer en el *Abismo* (1977). A Rajoy le gustaría ser *Aladino* (1992) para convertir a ZP en indefenso *Bambi* (1942), o en la *Bella durmiente* (1959), sin que pudiera ser rescatado del hechizo por el beso de los votos. Las dos horas de arduo debate serán, seguro, más accidentadas que el recorrido por Arizona de *La Diligencia* (1939), porque mucho está en juego. El que lo gane estará más cerca de conquistar la extraterrenal casa de *ET* (1982), el Palacio de la Moncloa; quien pierda, habrá de enfrentarse a la incómoda pregunta de *Quo vadis* (1951) o de *Volver a empezar* (1982). O, simplemente, como *Thelma y Louise* (1991), optar por un drástico final en su carrera con un suicidio político.

¿TIENEN SENTIDO LOS MÍTINES?

NO. No sé si usted ha estado en un mitin. Ya no son como aquellos primeros de la democracia. ¿Recuerda el primer mitin al que asistió? Yo, sí: junio de 1977, Campo de Criptana (Ciudad Real), Miguel Ángel Martínez, candidato del PSOE, subido a un remolque, altavoz en mano, *blabla-bla-blabla-bla*; en esto, como ahora. Hoy, los mítines son la llamada del muecín a la concurrencia partidaria. El único objetivo es estar en la conexión con el Telediario; que se vea al candidato arropado por una España alegre, joven, optimista, colorida. Sería más barato, ecológico y mentalmente saludable si los mítines reales fueran sustituidos por montajes digitales preparados para el Telediario. Sólo se necesita un pacto entre los partidos. Nada cambiaría. «Ya estaba muerto y ahora me matas de nuevo», escribe Sófocles en su *Antígona*, que es lo que uno siente durante estos días de incesantes mitineras conexiones en los telediarios.

¿BUENA CAMPAÑA DE RAJOY?

SÍ, demagógica, como todas, pero bien orientada. Lo de las víctimas del terrorismo: para fijar a su parroquia. Lo de la inmigración: la España real más pobre, no la del coche y la visa oficial, sino la que lleva a sus hijos a coles públicos y no tiene seguros privados, se siente minusvalorada en sus derechos respecto al último inmigrante llegado. Eso se siente, guste o no, sea o no cierto. En esta granja busca granos Rajoy en un granero teóricamente de su rival. (Un 20% de los españoles vive cerca del umbral de la pobreza).

¿EL PROZAC ES SÓLO PLACEBO?

SÍ, revela un estudio. Placebo es algo que no es nada pero estimula el cerebro y cura. ¿A cuántos políticos placebos conoce? Placebo es la democracia: nos ayuda a convivir y ser solidarios aunque, a veces, sea de mentira.

¿EL TERCER HOMBRE?

NO, *El tercer hombre* (1949), no, la primera mujer candidata a la presidencia del Gobierno es Rosa Díez. Si el 9 no sale diputada, será un aborto de este sistema electoral que tenemos, en el que en los partidos mandan burócratas y en el Parlamento, los nacionalistas pese a representar menos de un 20% de la población española.

¿IMPORTA UN OBRERO?

NO. El martes murió un señor de 56 años al golpearse al manejar la grúa. Luis era buena persona y buen trabajador. No tenía coche oficial ni visa ni excitaba a las masas. Era invisible. Nadie reparó jamás en él pero con personas como él funciona un país.



El padrino y el otro de esta campaña.

¿EL PADRINO?

SÍ, *El padrino* (1972) de esta película es Felipe González. Que ZP lo haya rescatado del baúl me hace sospechar que algo no va bien y puede ir peor. Llamó imbécil a RB. Imbécil es un débil mental, alguien *imbele*, sin fuerza para el acto bélico. Yo prefiero un imbécil que irme ahora a la guerra del señor G. 1982 está superado.

miguel.a.mellado@elmundo.es

LA FRASE

"Se pusieron de parto los montes, y nació un minúsculo ratón"

—HORACIO / Especialista latino en comunicación

No me explico el jaleo mediático sobre el debate. La televisión ha hinchado el globo hasta límites ridículos. Nos ha contado la dificultad para ponerse de acuerdo, el diseño del escenario, la altura de las sillas, la temperatura del estudio, el protocolo de entrada de los púgiles. Incluso se ha elogiado que los tiempos hayan sido medidos por cronometradores oficiales. Ha sido el debate del recelo, trufado de frases de diseño. Dicen que debemos estar agradecidos a los políticos por arriesgarse a participar en el debate. ¿Pero de qué me están hablando? Es un provincianismo político detestable. La operación de márketing bipartidista ha sido propia de un espectáculo deportivo, un derbi, una final de campeonato. Comprendo el enfado de Llamazares, excluido de este cielo de los dioses olímpicos. Y me conmueven los gestos de Rosa Díez para hacerse oír. (Por cierto, me ha gustado mucho el libro publicado sobre UPyD por la editorial Triacastella). Siempre he estado en contra del voto cautivo, del que vota al mismo partido haga lo que haga. He votado a todos, porque me parecen todos necesarios, pero en su momento. No caigo en el espejismo del partido único. («¡Qué bien gobernaríamos si no tuviéramos oposición!»). En fin, espero que nadie cambie su voto por un debate. / **JOSÉ ANTONIO MARINA** / Filósofo



EFE

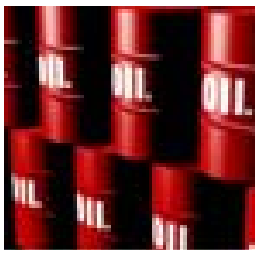
LA VENTANA / PUTO MUNDO MACHO

En estas olimpiadas de la vejación y el crimen, los políticos han entrado de puntillas. El martes murieron asesinadas cuatro mujeres. En esta España de huevos de oro, violenta y retropasional, enterramos cada semana un puñado de dramas femeninos, una procesión de cadáveres con el rostro morado que la ley no impide, que los políticos no atajan, que los servicios sociales no frenan. La violencia de género es otro síntoma del fracaso de una sociedad pluriempleada en el odio y en el machismo. Las normas no bastan. La ley es un antídoto postmortem. La prevención es la única respuesta. Y no las estadísticas, que sólo dan noticias de la carne violentada, de otro hostión que acaba en luto. / **ANTONIO LUCAS**

GANADOR & PERDEDOR

EL PETRÓLEO

Dinero crudo. La maldición del siglo XXI es el petróleo. Toda época trae consigo su gangrena. A nosotros nos tocó la del oro fétido, esa bilis negra del fondo del océano que ha roto la barrera de los 102 dólares bombeando y desquiciando al nuevo capitalismo de la minoría. Aquí no cabe más política que la del dinero. Todo lo demás es un sucedáneo, un sudoku de números descuadrados. El mundo es un juego de supervivencia que ha de sobreponerse a su propia trampa y el cepo de hoy es ese petróleo en barril de lujo haciendo vudú en la economía con un puñado de dólares. El resto es petanca, política-petanca.



La victoria. Paradoja: este éxito histórico del precio del crudo nace en verdad de un fracaso, el del dólar.

JAIME FERRERO

Un torpe. Hay que ser tonto, malvadamente tonto. Y sádico. Y absurdo. Hay que ser cretino, decía, para ir por la vida apedreando gatos por que sí y fotografiándose con los cadáveres de los mininos y con sonrisa de Rambo de extrarradio. Así apareció esta semana un rayón de las Nuevas Generaciones del PP, Jaime Ferrero, candidato en las pasadas municipales al Ayuntamiento de Talavera. Un tipo que tiene por hobby fumigar felinos a perdigonazos resulta, de algún modo, un incapaz para tareas más serias. ¿Nadie ha dicho que lo suyo es una desviación de la conducta?



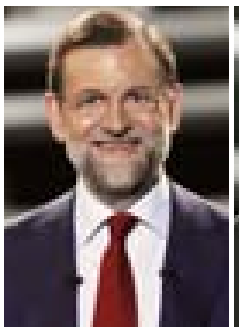
La derrota. Le han expulsado del Partido. Ahora sólo queda que le pongan a cuidar la perrera municipal. Sería una buena terapia de choque. / **A. LUCAS**

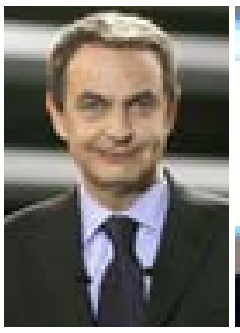
Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Tránsitos/ TODO ES POLÍTICA



Vídeo sobre «la niña de Rajoy».


Rajoy.


Zapatero.



Josefa con el ordenador que le regaló el presidente.

La niña de Rajoy

Discutido. MARIANO RAJOY, 52 años; por las palabras con las que cerró su primer debate televisivo con Zapatero. La niña de Rajoy es ya más famosa que el café a 80 céntimos del presidente o que su propio primo, el del cambio climático.

Este fue el epílogo de Rajoy: «Hay un ejemplo que resume todas mis ideas y que todo el mundo puede entender. Quiero que la niña que nace en España tenga una familia, y una vivienda, y unos padres con trabajo. Es lo mínimo que debemos exigirnos para todos. Me esforzaré para que la familia esté atendida y la vivienda se pueda conseguir y para que no falte el trabajo. Quiero que esa niña, nazca donde nazca, reciba una educación que sea tan buena como la mejor, que se pueda pasear por todo el mundo sin complejos, porque sabrá idiomas y tendrá un título profesional que se cotice en todo el mundo. Quiero que sea un heraldo de la libertad, de la tolerancia y de los derechos humanos, porque habrá crecido en libertad, y no tendrá miedo a las ideas de los demás, y habrá aprendido a respetar a todos los que respetan la ley. Quiero que sienta un hondo orgullo por ser española, por pertenecer a esa nación tan vieja, tan admirable que le habrá ofrecido las mejores oportunidades, pero que habrá sabido ser exigente con ella para convertirla en una mujer madura y responsable. Eso es lo que quiero. Esto y todo lo que esto lleva implícito. Nada nos impide lograrlo, podemos hacerlo si quieren que caminemos juntos. Porque España es cosa de todos, y debemos tomárnosla muy en serio».

Mientras circulan varios SMS haciendo chiste del asunto —«se busca a una niña, lleva un billete de bonobús...»— y se multiplican las caricaturas del discurso en Internet —el Rajoydi, una versión de Heidi es uno de los más exitosos— la gran pregunta sin resolver es: ¿Quién parió a la niña de Rajoy? Hasta en el seno del PP se han inquirido unos a otros esta semana sobre la autoría del cuestionado discurso. Muchas miradas han apuntado a Pedro Arriola, su asesor, con quien el candidato del PP preparó el debate en casa y quien se acercó a Rajoy en el intermedio de la contienda dialéctica para hacerle de apuntador.

Se ha mencionado también a Antonio Sola, asesor de imagen de Rajoy, quien ha gestado el «con la cabeza y el corazón», lema de campaña del PP. A Sola, recién fichado, le precede la fama de haber elevado a Felipe Calderón a la presidencia de México.

Los menos apuestan a que la niña es cosecha del propio Rajoy.

COMPARATIVA / LAS SEÑORAS DE ZAPATERO Y RAJOY

Las dos «candidatas»

Sonsoles.

Hija de militar, reservada, cantante de ópera, lectora empedernida...

ORÍGENES. Nacida el 8 de noviembre de 1961, en Ávila, en el seno de una familia progresista. Su padre, Rafael Espinosa Armendáriz (fallecido en 1995) era militar del Ejército de Tierra. Cuando ella tenía 14 años lo trasladaron a León.

PROFESIÓN. Licenciada en Derecho por la Universidad de León, se ha dedicado a la música. Fue miembro del Coro Universitario de León entre 1982 y 2001 y profesora de música en un colegio de la misma ciudad, puestos que dejó en 2001 cuando la familia se trasladó a Madrid. Esporádicamente canta con el coro del Teatro Real. En 2007, actuó en París en un montaje de *Carmen*.

FAMILIA. Conoció a Zapatero días antes del 23-F, en el vestíbulo de la facultad de Derecho. Se casaron el 27 de enero de 1990 en Ávila. Tienen dos hijas, Laura (14 años) y Alba (12).

POLÍTICA. No milita en el PSOE ni tiene vocación política. Empeñada en mantenerse al margen de la carrera de su marido, se resiste a desempeñar el papel público de esposa del presidente, huye de los focos cuanto puede, declina conceder entrevistas y se cuida de no expresar sus ideas políticas. Las pasadas elecciones, 14-M, no quiso subir a la tribuna de Ferraz para celebrar el trinfo socialista.

CAMPAÑA. Nada que ver su papel con el de las consortes de los candidatos estadounidenses, coprotagonistas de la campaña. Sonsoles ha tenido que lidiar con los expertos en márketing del partido, que saben que su imagen atractiva, fotogénica y moderna podría granjearle unos cuantos votos a Zapatero. Pese a su reticencia, esta campaña se prodiga más en mítines que en anteriores.

CARÁCTER. Más reservada que tímida, discreta, es una lectora empedernida, sobre todo de autores hisponoamericanos y de contemporáneos españoles como Javier Marías.

Elvira.

Tímida, amante del anonimato, cinéfila, analista de contenidos de Telefónica...

ORÍGENES. Nació el 27 de abril de 1965, en Pontevedra, en el seno de una familia acomodada. Su padre, Manuel Fernández, era un conocido empresario de Sanxexo.

PROFESIÓN. Licenciada en Empresariales por la Universidad de Santiago de Compostela, en 1995, tras su noviazgo con Rajoy, se mudó a Madrid, compartió piso con dos amigas y comenzó a trabajar en el departamento de control presupuestario de Antena 3. Actualmente es analista de contenidos para el mercado audiovisual de Telefónica.

FAMILIA. Conoció a Mariano Rajoy en 1991, en un bar de Pontevedra. Tras un noviazgo muy discreto, se casaron el 28 de diciembre de 1996 en la isla de La Toja (Pontevedra), siendo él ministro de Administraciones Públicas. Tienen dos hijos: Mariano (ocho años) y Juan (dos años). En casa, la llaman Viri.

POLÍTICA. Como Sonsoles Espinosa, se mantiene alejada de la primera línea política, no milita en el partido y reniega de cualquier protagonismo. Aunque en alguna ocasión ha posado junto a su marido, no concede entrevistas.

CAMPAÑA. Como ya hiciera en anteriores elecciones, ha pedido tres meses de permiso en su empresa para estar con su marido durante la campaña y lo sigue en numerosos actos públicos. Ahora ya más conocida, su afán por el anonimato ha generado más de una anécdota. En 2003, durante un acto del PP, un reportero le espetó: «Chica, chica... apártate que no vemos a Rajoy».

CARÁCTER. Tímida, sensata, inteligente y muy reservada, tiene buena mano con la costura —dicen que incluso arregla su propia ropa—, es hincha del Real Madrid, experta en cine y amante de la lectura. La definen como católica, pero no muy practicante.


FERNANDO MÚGICA ANTONIO HEREDIA

La anciana de Zapatero

Afortunada. JOSEFA DURÁN, 82 años, anciana de Alburquerque; con un regalo del presidente del Gobierno. Porque lo último en *obsequios electorales* no son 200 euros para alquilar una vivienda, ni los 400 de descuento en la declaración de la renta. Tampoco el cheque-bebé y sus 2.500 euros. El regalo estrella del presidente ZP es un ordenador de pantalla extraplana de última generación. La primera *regalada* ha sido Josefa Durán. Hace un par de semanas recibió una llamada de Moncloa:.

—Buenos días. Por favor, ¿Josefa Durán?

—Al teléfono. Dígame.

—Le llamo del gabinete de Presidencia del Gobierno. Zapatero tiene un ordenador para usted…

Josefa comenzó a temblar, a la vez que demostró incredulidad. Para convencerse, puso en práctica un breve cuestionario. «¿Sí? ¿Y por qué me lo envía?», preguntó. «Porque el señor presidente del Gobierno ha leído su carta», dijo una joven secretaria con acento extremeño. «Lo recibirá en su casa en unos días».

Dicho y hecho. El PC ya está conectado a la red eléctrica de su propietaria, la anciana de Alburquerque (Badajoz) que, desde que cumpliera 79 años, escribe sus memorias en una enorme libreta. Hasta abril de 2007. Entonces, una parálisis afectó su mano derecha. Ahora, escribe una caligrafía que «ni yo misma entiendo», asume con humor. Por ese motivo, el 3 de septiembre envió un escrito a Fernández Vara, presidente de la Junta extremeña. Dos semanas más tarde, una misiva del Gobierno autonómico indicaba que «por carencia de estos aparatos y presupuesto para su adquisición, no podemos atender su solicitud». Pero ella no se rindió. «Redacté otra carta. Fotocopié la contestación de la Junta. Metí todo en un sobre y lo envié por correo» sin más dirección que «Presidencia del Gobierno. Palacio de La Moncloa. Madrid». En aquel mensaje, Josefa pedía un «ordenador portátil para seguir escribiendo cartas y mis memorias» sobre «la mesa del salón». Nada más comenzar la campaña electoral, Josefa despertó con la caja regalo de ZP. En su interior, un ordenador de sobremesa. Y en cosa de minutos, una llamada. El gabinete de Presidencia del Gobierno la requería. «Sólo para saber si le ha llegado y anunciarle que se lo cambiaremos por un portátil en breve».

En 1983, Josefa sufrió el despido de su marido Pablo tras 40 años en la empresa. Entonces, ella envió una carta a Felipe González, pidiéndole que intercediera en el asunto. Él «hizo lo que pudo», dice Josefa. Y por medio del Presidente del Gobierno recibieron «una buena indemnización». / ANTONIO TEIXEIRA

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

TODO ES POLÍTICA LA PACIFICACIÓN DE AFGANISTÁN



ABDUL MATIN SARFRAZ / DAJHWOK AFGHAN NEWS

WAHIDA, 7 EUROS. Tiene cuatro meses y la vendieron en Kunduz, en el norte del país. El Gobierno la devolvió a sus padres y les dio 440 euros para poder mantenerla.



ABDUL MATIN SARFRAZ / DAJHWOK AFGHAN NEWS

ZOHRA, 175 EUROS. Tiene nueve meses. Sus padres, sin ninguna fuente de ingresos y con tres hijos más, quisieron venderla en Takhar, también en el norte.



MÓNICA BERNABÉ

HUSAIN, 35 EUROS. Recién nacido en un campo de refugiados de Herat, en el oeste del país, su padre lo vendió a otra familia del campamento. Tiene dos hermanos.

CUESTAN LO QUE UN KILO DE SARDINAS

AL CAMBIO siete euros recibieron los padres de Wahida por venderla. La periodista investiga casos recientes en Afganistán, donde cerca de 750 soldados españoles ayudan a modernizar el país

MÓNICA BERNABÉ
Herat (Afganistán)

Al principio pedíamos 1.000 afganis pero acabamos regateando. Al final la vendimos por 500». Mahbooba habla de Wahida, su hija de cuatro meses, a la que sostiene en brazos. 500 afganis son aproximadamente siete euros. Lo que valen en España un kilo de sardinas o dos botellas de aceite.

Mahbooba, en cambio, se hizo otro cálculo, y se lo hizo rápido. Con 500 afganis podía comprar 25 kilos de harina, y tal vez un poco de leña. En definitiva, lo que necesitaba para sobrevivir lo que quedaba de invierno.

La intervención del Gobierno después de que el caso apareciera en la prensa frustró el negocio. Wahida sigue con sus padres. Las autoridades les dieron, además, una suma de dinero bastante más alta que el precio que le habían puesto a la pequeña. Pero Mahbooba no termina de entender por qué tanto revuelo.

La niña sólo le comportaba gastos y problemas. Y a ella misma también la habían vendido en su día. Su marido, Mohammad Hassan, tiene 65 años y es minusválido. Ella, 32. En Afganistán es tradición que el hombre pague una dote por la mujer con la que se quiere casar.

«Al menos la niña, tan pequeña, no se ha enterado de nada», comenta. Ella sí recuerda bien el día de su boda y su primera noche de casada.

Viva imagen de su madre —con pelo negro, ojos oscuros y ceño fruncido—, Wahida ha aparecido en todos los medios de comunicación del país. Hassan, su padre, que apenas había visto un televisor, no ha dejado de contemplar durante el último mes cómo docenas de periodistas con cámaras fotográficas y de vídeo pasaban por su casa. Incluso el presidente afgano, Hamid Karzai, se interesó por el asunto y quiso conocer personalmente a la familia, originaria del norte del país, de la provincia de Kunduz.

El presidente les entregó 30.000 afganis (unos 440 euros) para que pudieran mantener a la niña y también a su otro hijo de 7 años durante el próximo medio año. Asimismo, ordenó al gobernador de Kunduz que todos los meses proporcionara a la familia leche para las dos criaturas. Pero la venta de Wahida no ha sido la única. Y su publicidad ha servido para abrir la caja de los truenos.

DENUNCIA DE LOS VECINOS

Al oeste del país, en Herat, —donde está la mayor parte de los 690 soldados españoles destacados en el país a los que recientemente se han sumado 52 instructores—, Gul Bibi Zakire se queja de que sus vecinos la denunciaron por haber vendido a su hijo recién nacido. «Yo no lo vendí», asegura. «Simplemente se lo di a una familia y ellos quisieron darme algo de dinero». Concretamente, 2.500 afganis, 35 euros. La policía fue a su casa y exigió al comprador que devolviera al recién nacido. La historia también salió en enero en los medios de comunicación y el Gobierno tuvo que dar igualmente dinero —5.000 afganis (70 euros)— a la familia que había vendido al niño por falta de ingresos.

En la provincia de Takhar, también en el norte de Afganistán, se hizo público un tercer caso, también a principio de este año. Noor Mohammad y Wahida, padres de cuatro criaturas, vendieron a su hija Zohra, una niña de nueve meses, cabello claro y ojos oscuros. El padre, sin oficio ni beneficio en una zona de Afganistán que queda casi incomunicada en invierno a causa de la nieve, pidió prestados a su vecino Najibullah 6.500 afganis (95 euros) para sobrevivir el primer mes de frío intenso.

El dinero, sin embargo, se acabó rápido y Noor Mohammad tampoco ganó nada para devolverlo, así que llegó a un nuevo acuerdo con Najibullah para saldar la deuda y acabar de pasar el invierno: él no le devolvería el dinero, pero su vecino a cambio se podía quedar con su hija de nueve meses si, además, le pagaba 5.500 afganis más (80 euros). En total la criatura le saldría por 12.000 afganis (175 euros). Cerraron el trato hasta que el caso salió en la prensa y se volvió a repetir la misma historia: Najibullah tuvo que devolver la niña a regañadientes a sus progenitores, a quienes el Gobierno también dio dinero.

«Vivimos amenazados», lamenta Noor Mohammad, ahora que los medios de comunicación ya se han olvidado del tema. «Najibullah no ha perdonado tener que devolvernos la niña. La quería para casarla con su hijo». No ahora, sino cuando creciera.

Teniendo en cuenta lo elevado del precio de las dotes en Afganistán —hasta 4.200 euros se llega a pagar a la familia de la novia en un país en el que un funcionario del Estado cobra 50 euros mensuales—, la niña era una ganga y la inversión de mantenerla hasta que tuviera la menstruación valía la pena.

«Los acuerdos son sagrados y esto es una vergüenza para la familia», prosigue el padre. Según el islam, el dinero de la dote debe ser para la novia, que así tendrá recursos para vivir en caso de que se divorcie, pero en la práctica son los padres quienes lo cobran. «Además», añade, «mi mujer siempre puede tener más hijas». La tasa media de fertilidad en Afganistán es de seis criaturas por mujer, y su esposa *sólo* tiene de momento tres hijos —de 3, 5 y 7 años— y una hija.

MATRIMONIOS DE NIÑAS

Los matrimonios infantiles son frecuentes en las zonas rurales de Afganistán, donde la pobreza hace estragos, según Soraya Sobhrang, responsable del área de la mujer en la Comisión Independiente de Derechos Humanos de Afganistán. De hecho, Afganistán ocupa el cuarto lugar por la cola en el mundo en índice de desarrollo humano, según Naciones Unidas.

La Constitución afgana establece que las chicas no pueden contraer matrimonio antes de los 16 años y los chicos antes de los 18. Pero eso es la teoría. En la práctica, no hay un registro de la mayoría de los matrimonios y, según el capítulo tercero del Código Civil, el hombre debe demostrar su edad aportando un documento de identidad pero para la chica basta con la palabra de su padre.

«YO NO VENDÍ A MI HIJO», DICE UNA MADRE. «SIMPLEMENTE, SE LO DI A UNA FAMILIA Y ELLOS QUISIERON DARME ALGO DE DINERO»

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

En Herat, Gul Bibi también se muestra apurada con el hijo recién nacido que vendió y que recuperó al cabo de dos semanas tras la difusión de la noticia en los medios de comunicación. Vive en un campo de refugiados que es un auténtico barrizal después de que se haya fundido la nieve que hasta hacía escasos días cubría las calles.

UNA MUJER AFIRMA QUE NO QUIERE A SU BEBÉ PARA NADA. NO SABE CÓMO MANTENERLO, YA TIENE DOS Y SU MARIDO SE HA IDO DE CASA

En casa —un cuarto de paredes de adobe de escasos cinco metros cuadrados— no tiene ni agua ni electricidad, ni casi enseres: tan sólo unas cuantas mantas apiladas, una cuna de hierro oxidado, y un brasero en medio de la estancia.

«Regalé mi hijo porque pensaba que me iba a morir y quería que él salvara la vida», asegura. Afganistán tiene una de las tasas de mortalidad maternal más elevadas del mundo: 1.600 mujeres fallecen por cada 100.000 nacimientos, según datos de Unicef.

VENDIDO NADA MÁS NACER

Gul Bibi perdió el conocimiento durante el parto y se debatió entre la vida y la muerte. «Cuando me desperté estaba sola, el niño en el suelo y todo lleno de sangre. Como nevaba, no pudimos ir a buscar ayuda», explica. Puso al recién nacido el nombre de Husain —«porque nació durante el mes musulmán que recuerda la muerte del guía del chiísmo»—, y se lo entregó a su esposo para que lo diera a alguien. Pero él lo vendió.

«El Gobierno nos dio 5.000 afganis para mantener al niño, pero mi marido se fue de casa con el dinero. Hace 20 días que no ha vuelto», dice la madre que ahora no sabe qué hacer con la criatura que el Gobierno le devolvió a bombo y platillo. «A mí casi no me queda leche y no tengo dinero para nada».

La criatura llora sin parar y tiene buena parte del cuerpo escocido por la falta de higiene. Gul Bibi tiene dos hijos más: Joma Khan, de 7 años, y Qurban Ali, de 5. El mediano corretea fuera de la casa sin pantalones y con las piernas al desnudo, a pesar del intenso frío. El niño tiene la tripa hinchada. «Es debido a que come tierra», afirma la madre como si fuera la cosa más normal del mundo. «Cuando no tenemos pan, se mete eso a la boca».

«Ese niño se va a morir», vaticina Qurban Mohammad Omar, en referencia al recién nacido que compró y que después tuvo que devolver. No sería el primero en engrosar las estadísticas. En Afganistán la tasa de mortalidad infantil se sitúa en 165 fallecimientos por cada 1.000 nacidos, y uno de cada cuatro niños no sobrevive a los cinco años.

Mohammad Omar vive en el mismo campo de refugiados de Herat que Gul Bibi, y tampoco dispone de agua ni electricidad en casa, pero destaca que él, al menos, tiene un trabajo estable como agente de aduanas en la frontera de Afganistán con Irán. Gana 50 afganis (73 céntimos de euros) al día y en su familia se pueden permitir el lujo de comer arroz todos los días y algunos, incluso, un poco de carne.

«Queríamos el niño porque mi esposa no puede tener hijos y yo ya soy demasiado mayor como para casarme con otra mujer», relata. «Ya adoptamos una niña, que en realidad es hija de mi hermano, y ahora queríamos un niño». Admite que pagó los 35 euros, pero que no los reclamó cuando el Gobierno le quitó al recién nacido.

Había hecho un negocio perfecto: ganaba un hijo que, además, no era sangre de su sangre, y que en el futuro incluso podía casar con su hija adoptiva sin tener que pagar ningún dinero de dote.

«Nosotros lo hicimos por el bien del niño y haremos lo que sea para recuperarlo», insiste, «pero tenemos miedo de que, después de toda la repercusión que ha tenido en los medios de comunicación, nos pueda acarrear problemas».

COMPRADA Y MALTRATADA

La madre de la criatura también confiesa que ella no quiere el niño para nada. No sabe cómo mantenerlo, ya tiene dos hijos más y su marido se ha ido de casa. Y admite que espera que no vuelva. La casaron a los 16 años y ahora tiene 25. Su esposo pagó por ella 120.000 afganis (alrededor de 2.400 euros) y asegura que no ha dejado de pegarle desde el primer día.

El responsable de los campos de refugiados en Herat del Ministerio de Repatriación, Abdul Rezaq, también opina que el menor estaría mucho mejor con la familia que lo había comprado que con su madre biológica. «Pero tuvimos que intervenir. El caso salió en la prensa y no podíamos quedarnos de brazos cruzados», justifica. «Hubiera sido un gran escándalo».

Algunas ONG internacionales consideran que la venta de menores en Afganistán, sobre todo de niñas, se continuará dando hasta que los padres que comercializan con sus hijas para darlas en matrimonio no sean condenados a penas de cárcel.

Mushin Farid, abogado de la Comisión Independiente de Derechos Humanos en Afganistán, afirma que, sobre el papel, los matrimonios infantiles no tienen ninguna validez y quien los promueve puede ser castigado. «Pero en Afganistán actualmente hay sólo un tribunal de familia, que está en Kabul, y no actuará en las provincias si nadie denuncia el caso».

Algo, afirma, totalmente improbable porque la compra-venta de menores para contraer matrimonio está social y culturalmente aceptada.



ABDUL MATIN SARFRAZ / DAJHWOK AFGHAN NEWS

LOS HASSAN. La pequeña Wahida, en brazos de su madre, y junto a su padre y su hermano de siete años. La madre Mahbooba, se casó con su esposo, 33 años mayor que ella, después de que su padre la vendiera.



ABDUL MATIN SARFRAZ / DAJHWOK AFGHAN NEWS

LOS MOHAMMAD. Noor Mohammad y su esposa vendieron a su cuarta hija, Zohra, para saldar una deuda. El Gobierno obligó a devolver a la niña. «Es una vergüenza para la familia», dice el padre, «los acuerdos son sagrados».



MÓNICA BERNABÉ

LOS ZAKIRE. Gul Bibi Zakire, con su hijo Husain en brazos. El Gobierno obligó a la familia que lo compró a devolverlo y dio a los Zakire el equivalente a 70 euros para mantenerlo. El marido de Gul Bibi se marchó con el dinero.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

TODO ES POLÍTICA ACOSO INMOBILIARIO



LAS GUERRERAS. De izqda. a dcha.: Adelaida Salas; Juana Fernández; María Solís; su hija María con la foto de su padre inválido Ramón Tébar; Luisa Marín; Chelo Martín Guallart y su madre Ángela.

REPORTAJE GRÁFICO: RICARDO CASES

ABUELAS EN LUCHA CONTRA EL «MOBBING»

CONVERTIDAS en símbolo de la lucha contra el acoso inmobiliario, un fenómeno tan extendido en España que la ONU califica la situación de «vergonzosa». La vivienda es un tema electoral recurrente, pero de lo que no se habla es de la épica resistencia de estas ancianas de Madrid

JUAN C. DE LA CAL

Y en Ventorrillo 7 siempre está lo más "chipén", pues tienen sus mujeres, sus hombres y chavales la gracia y simpatía más castiza de Madrid», (letra de un *chotis* compuesto en 1955 dedicado a esta corrala madrileña).

El San Pancracio que Luisa Martín, 82 años, tiene sobre la nevera de su casa —en el 1º de la calle Ventorrillo 7, en el barrio madrileño de Embajadores—, se ha caído al abrir la puerta. «Ponlo ahí arriba, mirando hacia la entrada, que nos traerá suerte», dice la anciana apartándose para que podamos entrar. Los 19 metros cuadrados de su casa no dan para más. La nevera, medio vacía, bloqueando el acceso; un retrete eléctrico instalado a los pies de la cama; la televisión encima del microondas, un montón de muñecas sobre la almohada... Entre ellas y nosotros, el aforo ya está completo.

Para llegar a su piso hay que hacer una *gincana* sorteando andamios, hierros, sacos terreros y los postes que sujetan la casa al siglo XXI. La finca está en ese punto donde no se sabe si la están construyendo o destruyendo. Hasta hace un año sus 43 pisos —ninguno con más de 40 metros cuadrados— estaban repletos de gente. Hoy sólo siguen ocupados nueve. Y casi todos por ancianas como Luisa, herederas de los contratos de alquiler firmados por sus padres y abuelos.

¿Y el resto?

«Se han ido cagaditos de miedo. Por el *mobbing* ese o como se llame. Un día recibimos la carta de una empresa inmobiliaria diciendo que la casa amenazaba ruina. Nos recomendaban que nos fuésemos porque estábamos en peligro. Los inmigrantes lo hicieron rápido, los jóvenes negociaron un dinero y a los ancianos que nos negamos empezaron a presionarnos. Dicen que pasa mucho, ¿no?», nos cuenta Luisa.

La anciana tiene razón. El acoso a los inquilinos por parte de sus caseros para que abandonen sus pisos de renta antigua —unos 300.000 en toda España, el 20% del total de los que se alquilan—, es un fenómeno en alza en todo el país, definido ya como *mobbing* inmobiliario.

La rehabilitación de los cascos históricos de las grandes ciudades sirve de perfecto caldo de cultivo. Es en esas zonas donde vive la mayoría de los ancianos que pagan rentas ridículas por pisos no menos ridículos. Con la *burbuja* inmobiliaria deshinchada, el impago de hipotecas creciendo al ritmo del petróleo —la tasa de morosidad es del 0,65%, la más alta desde 2004, según el Banco de España—; con un déficit de oferta de viviendas en alquiler; con más casas vacías que nunca —el 15%—; y los *pisos patera* a tope, la rentabilidad parece estar ahora en este tipo de asedio.

LA ONU AVISA

La presión sobre los inquilinos está provocando una alarma social sin precedentes. Tanta, que hasta la ONU ha intervenido. El relator especial para la Vivienda de este organismo, Miloon Kothari, recorrió a finales de año los puntos más calientes de la geografía española del ladrillo. Y vio de todo. Lo suficiente para dedicarle un informe especial a nuestro país que presentará en Ginebra la próxima semana.

Su principal conclusión, además de la sorprendente afirmación de que la alta tasa de violencia doméstica en España «está directamente relacionada con el problema de accesibilidad a la vivienda», es que el *mobbing* inmobiliario «es vergonzoso para un país desarrollado como éste». Y, para vergüenza, lo que ocurre con estas abuelas madrileñas.

Ventorrillo siete "tiés" la sal de "too" Madrid; Ventorrillo siete y la gracia más cañí; Ventorrillo siete el orgullo del chotís, pues son "toos" tus vecinos, tipismo de este barrio de Madrid...

La muerte, hace tres años, del anterior dueño de Ventorrillo 7, Ángel Ligero, supuso también el fin de los tiempos dorados del *chotis* y la limonada. Una empresa inmobiliaria, Sistemas 23, de esas que compran edificios enteros con inquilinos dentro para luego echarlos a cualquier precio, se quedó con ella. En un año vació la mayoría de las viviendas, indemnizando a los inquilinos o no renovándoles el contrato de alquiler. Y, como suele pasar en estos casos, no quieren hablar con la prensa.

Pero este irreductible grupo de abuelas resiste todavía. Viven atrincheradas, viendo cómo cada mes tapian la casa de alguna de sus vecinas de siempre, víctimas de esa palabra inglesa, única de su vocabulario, que ahora no se les quita de la boca. Sin quererlo, se han convertido en el símbolo de la lucha contra la presión inmobiliaria en España.

EL NEGOCIO ESTÁ AHORA EN ECHAR, DE LA MANERA QUE SEA, A LOS 300.000 INQUILINOS DE RENTA ANTIGUA QUE QUEDAN EN ESPAÑA

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



LA ÚLTIMA DEL BAJO. María Solís, de 75 años, posa delante de lo que un día fue la portería de Ventorrillo 7 y donde todavía vive. La casa fue construida en 1900 y su abuela fue la primera portera del edificio donde nacería, años después, entre verbena y verbena, el rejoneador Ángel Teruel. Aquí se rodó también la película *Lola*, sobre la vida de Lola Flores.

«UN DÍA LLEGÓ UN HOMBRE BIEN PARECIDO Y ME OFRECIÓ PAGARME UNA RESIDENCIA SI DEJABA EL PISO», DENUNCIA LUISA

Desde que el verano pasado los medios se hicieran eco de su situación, la página web abierta por un vecino para recabar apoyos —*www.el7deventorrillo.com*— recibe una media de 3.000 visitas diarias. Los *okupas* del barrio se ofrecen a tirarles la basura, los periodistas extranjeros vienen a hacer fotos y los políticos les buscan en su campaña electoral, donde el debate de la vivienda parece perdido para todos.

«Debemos de ser muy importantes porque los periodistas nos preguntan si sabemos lo que significa *mobbing*. ¡Y vaya si lo sé!: que te amenacen con echarte, que un obrero golpee la pared de al lado a las ocho de la mañana, que te dejen sin agua o que no te quieran cobrar el recibo del mes, para desahuciarte después por falta de pago. ¿Es *mobbing* eso o no?», se pregunta Adelaida Salas, 82 años, vecina también del primer piso, 25 metros cuadrados, con un contrato desde 1939 por el que su abuela pagaba 291 pesetas, actualizado ahora a 31 euros.

Cuando se acaban los mecanismos legales para echar al inquilino molesto, empiezan los trucos. Los sistemas que emplean estos acosadores, conocidos en Andalucía como *asustaviejas,* pueden ser perversos.

«Una mañana llegó un hombre joven, bien parecido y simpático, mandado por la inmobiliaria. Me ofreció dinero y me dijo que me pagarían una residencia muy bonita si dejaba el piso. Cuando le pedí que saliera de mi casa, me enseñó para enternecerme las fotos de sus hijos pequeños y me aseguró que me juraba por ellos que era cierto. ¡Y el tío cara todavía quiso darme dos besos cuando le eché! No le dejé, claro...», cuenta brava Luisa, la mayor de la casa.

«Con los inquilinos de renta antigua no han podido. Legalmente no se les puede echar. Lo último que les ofrecieron fue pagarles un piso mientras arreglaban la finca garantizándoles luego el derecho de volver. Pero no nos fiamos porque jamás cumplen su palabra. Si accedes, la obra se empantana, no acaban nunca, no pagan el alquiler y, finalmente, el anciano se muere antes de volver a su casa», asegura Fernando Veiga, abogado de la Cámara Oficial de Vecinos e Inquilinos de Madrid.

Este colectivo es uno de tantos que existen en España —en Sevilla se llama Liga de Inquilinos; en Barcelona el Observatorio del *Mobbing*; en Cádiz, Servicio de Atención al Inquilino; etc.— para defender a los arrendadores de esta presión. Cualquier víctima de una situación así, puede asociarse, pagar una cuota y recibir asistencia jurídica gratuita.

PRIMERA SENTENCIA

Hay casos sangrantes. El más famoso ocurrió en la localidad vasca de Getxo cuando un empresario que había adquirido un piso en una finca del barrio de Neguri, trató de quedarse con el edificio entero. Como algunos de los vecinos se negaron a marcharse, cedió su vivienda a una familia gitana de 30 miembros. Tras una batalla judicial, un juez le condenó, en 2003, a desalojarla. Es la primera sentencia oficial que existe en nuestro país por *mobbing* inmobiliario.

«Hay otros que llegan a contratar matones o cortan directamente los suministros de agua o luz. Afortunadamente las ancianas han tenido la suerte de la repercusión mediática. Porque el silencio es el mejor aliado del *mobbing*», añade Veiga.



Chelo Martín, 53 años, cobra 400 euros de pensión y paga 125 de alquiler. Tiene los días contados en la casa porque su contrato venció el año pasado. Es una de las organizadoras de la resistencia al ser la más joven.



Adelaida Salas, 82 años, tiene un contrato de alquiler firmado por su abuela en 1939 por el que pagaba 291 pesetas, actualizado ahora a 31 euros. Le ofrecieron 30.000 euros si se marchaba de su piso.



Luisa Martín, de 82 años, es la mayor. En su piso, de 20 metros cuadrados, llegaron a vivir 14 personas. Tuvo la primera televisión y ducha de la casa. Cobra 500 euros de pensión y paga 65 de alquiler. Quiere morirse aquí.

En el 2ºB de la casa de Ventorrillo encontramos el caso más dramático de todos metido en una cama. Ramón Tébar, 76 años, inválido, medio sordo, con un edema pulmonar que le obliga a estar conectado a una bombona de oxígeno, y con su casa cayéndose a pedazos a su alrededor por culpa de las obras. Su esposa, María Solís, nació aquí y fue la última portera de la finca. No tienen donde ir.

VERBENA CON DI STÉFANO

Como Ángela Guallart, que vive en el 3º, al lado del piso de su hija Esperanza y su nieta Andrea, de 10 años, con síndrome de Down. La anciana, de 74 años, también nació en esta corrala y asegura sentirse como Agustina de Aragón, tras pasar una guerra, una posguerra «y muchas penas, hijo. Aunque también alegrías. Como cuando vinieron los jugadores del Real Madrid, con Di Stéfano a la cabeza, a bailar en nuestra verbena. Las organizábamos en las fiestas de agosto. La Junta Municipal daba 3.000 pesetas a la corrala que hiciese la mejor. Y ganamos tres veces el premio».

En sus buenos tiempos, esta corrala era como un pueblo. «Había más de cien chiquillos jugando en el patio y los fines de semana tenían fiestas de cumpleaños. Los vecinos nos sentábamos fuera a tomar el fresco en verano e íbamos a ver la tele a la casa de Luisa, la primera en tenerla, que parecía un cine. No como ahora, que la gente se esconde unos de otros», recuerda Juanita Fernández, 62 años.

A pesar de la situación, la alegría no falta en el 7 de Ventorrillo. Las abuelas están todo el día juntas, se ponen a cantar a la primera ocasión, piropean a los periodistas y suben y bajan por las escaleras apoyándose una en la otra o compartiendo el bastón. Comentan las novedades como adolescentes y tiran de sus recuerdos para no olvidarlos.

«Historia no le falta a esta corrala, ¿sabes? Aquí nació el rejoneador Ángel Teruel y se rodó la última biografía de Lola Flores. La *Faraona* era también una guerrera», dice Luisa abrazada a sus muñecas mientras tararea la última estrofa de aquel chotis:

Y en Ventorrillo 7, pone el cielo su esplendor, pone en sus mujeres, sus hombres y chavales, la gracia y simpatía más castiza de Madrid...

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

TODO ES POLÍTICA MEDIO AMBIENTE

SALVÉMOSLES DEL PLÁSTICO

EL MAR con más bolsas es el Mediterráneo. De ecología se habla poco en estas elecciones

PACO REGO

Cuentan que del agua nació la vida. Y que hoy, 4.000 millones de años después de aquel *alumbramiento*, la cuna de la que partió todo se ha convertido en un lecho de muerte. Sucio. En un gigantesco basurero donde decenas de miles de animales marinos se ahogan en silencio. El mal se llama plástico. Y ningún mar u océano está a salvo.

En cada kilómetro cuadrado de agua salada hay alrededor de 18.000 restos de plásticos flotando, advierte Naciones Unidas a través de su Programa para el Medio Ambiente (PNUMA). Desechos que actualmente representan entre el 60% y el 80% de todos los residuos —6,4 millones de toneladas al año— que van a parar a mares y ríos del planeta. Incluso más. Al este de Indonesia, una zona altamente poblada, la basura de plástico cubre hasta un 90% de la costa y la línea de playa, según reza el último informe de Greenpeace sobre contaminación marina.

Las imágenes que aparecen en estas páginas hablan por sí solas. De víctimas que se quedan atrapadas o muertas por los plásticos que el ser humano abandona imprudentemente en playas, ríos o en tierra firme. El censo aproximado de especies marinas afectadas —ningún país da cifras reales— retrata el alcance mundial del problema: seis especies de tortugas marinas, 32 de mamíferos (incluidas ballenas, delfines y marsopas), 33 especies de peces, 111 de aves...

Al confundir los plásticos con medusas, los animales se los tragan como alimento. Bolsas, garrafas, restos de toldos... En algunos casos los residuos atraviesan su intestino sin hacer demasiado daño al animal. Otras veces resulta fatal: los trozos de basura obstruyen su garganta o el tracto digestivo causando la muerte por inanición o malnutrición. La basura se puede acumular en la tripa y dar la falsa sensación de saciedad. El animal deja de comer y fallece lentamente de hambre.

Si el Pacífico norte concentra la mayor cantidad de plásticos flotantes del planeta, la mayor siembra de residuos plásticos sumergidos del mundo se halla en los fondos del Mediterráneo, entre las costas de España, Francia e Italia. El 75% de las tortugas bobas analizadas contenían restos de PVC en su estómago. No son las únicas. El 60,5% de las tortugas del sur de Brasil y el 56% de las de Florida (EEUU) habían ingerido esta basura. Tras el Mediterráneo, los mares con los fondos más contaminados son el Caribe (600 piezas de plástico por kilómetro cuadrado); Indonesia (unas 580 piezas) y el mar de Irlanda, con 230.

En España, cuyas costas reciben con frecuencia cetáceos que expiran varados en las playas, muchos de ellos con el estómago lleno de botellas de PVC, latas y hasta restos de juguetes, todavía son pocos los ciudadanos conscientes de su responsabilidad. De hecho, es el cuarto país de la UE —por detrás de Alemania, Francia e Italia— donde más bolsas de plástico se utilizan: 10.500 millones al año, 238 por cabeza. Y apenas se recicla un 10%, un coste ecológico incalculable.

SIN CONCIENCIA

Una sola bolsa de plástico tarda 150 años en comenzar a degradarse. Algunas pueden permanecer intactas durante cuatro siglos. Un ejemplo del daño que pueden llegar a causar ocurrió en la costa francesa en 2004. Aquel verano un cachalote fue encontrado muerto tras engullir una caja de plástico. Le había taponado el aparato digestivo. En el embalaje figuraba el nombre de un supermercado español.

Siguiendo los pasos de Modbury, localidad situada al suroeste de Inglaterra, que el pasado mes de julio fue visitada por *Crónica* tras convertirse en el primer lugar de Europa libre de bolsas de plástico, el Ministerio de Medio Ambiente español ha puesto 2015 como fecha para acabar con la utilización masiva de estos embalajes. Para entonces, las bolsas tendrán que ser biodegradables en un 70%. La candidata a sustituirlas es la fécula de la patata. Antes, en 2010, Francia e Italia adoptarán una medida similar.

Se estima que el 80% de la basura plástica marina procede de tierra firme, y que el 20% restante se arroja desde las embarcaciones. Se ha encontrado plástico incluso en aguas polares. Da igual que sean frías o templadas. Del Atlántico o del Pacífico. Todas las aguas llevan la firma del hombre. Una huella derivada del petróleo. Un descalabro.

EN CADA KILÓMETRO CUADRADO DE MAR HAY UNA MEDIA DE 18.000 RESTOS DE PLÁSTICO FLOTANDO





FOTOS: M. DALE / OCEANPICS.COM / PHOTOLIBRARY

EN ESPAÑA... Los records de consumo de plástico se han producido en 2005 y 2006, con un total de 6.005.000 millones de toneladas y 5.991.000, respectivamente, según la patronal del sector. En 2015, las bolsas serán biodegradables en un 70%. Una empresa de Zaragoza, Utebo, ya las está fabricando a partir del almidón de la patata.

... Y EN OTROS PAÍSES. En Alemania muchas tiendas ofrecen bolsas reutilizables gratis. En Holanda los supermercados cobran en torno a 2,60 euros. El 40% de las bolsas de plástico se reciclan. En Australia, minoristas y políticos han lanzado la campaña «Di no a las bolsas de plástico». En Kenia están prohibidas desde 2007.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



DELFINES ATRAGANTADOS

Los delfines son los más afectados por los residuos plásticos arrojados al mar. Cada vez es más frecuente verles agonizando en la playa atragantados con una bolsa. Otras 33 especies submarinas están amenazadas. Según datos de la ONU, se calcula que en cada kilómetro cuadrado hay unos 18.000 restos flotando. El 80% procede de tierra firme y el resto fue tirado desde los barcos. El mar más contaminado es el Mediterráneo.



FELINOS MUERTOS DE HAMBRE

Plásticos por tierra, mar y aire. Ni los felinos de las selvas se libran de su acecho. Los ríos son usados como vertedero de las grandes ciudades y sus riberas quedan jalonadas de deshechos hasta la desembocadura. A veces, la bolsa se queda atrapada en la garganta del bicho que deja de comer y muere lentamente. Tortugas focas, pingüinos y serpientes son algunos de los animales más afectados por esta contaminación llegada con el agua.



LA BOLSA O LA VIDA

La tercera parte de las aves marinas, según Greenpeace, ingiere plásticos de manera selectiva. Se ha comprobado que escogen determinadas formas o colores que confunden con presas. Muchas, como el ejemplar de la foto, mueren ahogadas. El drama aumenta cuando alimentan a sus polluelos con tapones de plástico, por ejemplo. Los que no mueren asfixiados, pierden peso paulatinamente y no se desarrollan bien.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



JAVIER ESPINOZA

SIN SÍMBOLOS. Superponen tatuajes para no ser reconocidos.

LOS ENVIADOS DE LA MARA MÁS TEMIDA

LA BANDA más violenta de El Salvador ha enviado a Barcelona a dos instructores para reclutar y entrenar jóvenes. Es la inmigración violenta que denuncia Rajoy

JAVIER ESPINOZA
San Salvador

Al más veterano, de 28 años, le llaman *Kigüi* y lleva más de una década tirando de navaja. Al segundo le apodan *el Enano*, tiene 23 años, y su fama de violento le precede. Ambos llegaron a Barcelona hace nueve meses huyendo de su país, El Salvador, donde la Policía les busca por los «horribles crímenes» cometidos, según una investigación llevada a cabo por Crónica.

Pertenecen a una de las bandas juveniles más sanguinarias de centroamérica, la *Mara Salvatrucha (MS13) —Mara* significa «banda» en la jerga callejera, *salva* viene de su origen salvadoreño y *trucha* de «listo», «despabilado»—, vinculada a todos los crímenes posibles —extorsión, tráfico de drogas, armas, prostitución, etc.— y, lo que la hace especialmente peligrosa, con vocación internacionalista.

Los jóvenes, instalados en uno de los barrios del cinturón obrero de Barcelona, llevan grabado a fuego su lema: «Expandirse, poder y entrenar», explica uno de sus compinches al otro lado del Atlántico. Y para aplicarlo han llegado con una misión: reclutar nuevos miembros y activar así su crecimiento por Europa. Han bautizado su *clica* (territorio controlado por la pandilla) como *Los Gauchos*, aunque se ignora hasta ahora el número de adeptos que tienen.

Los Mossos d'Esquadra todavía investigan su posible relación en el suceso que, el pasado 13 de enero, se produjo en la discoteca *Enjoy* de Girona. En la madrugada de ese domingo, el dominicano Gilson Cabrera, de 21 años, fallecía en el acto en el aparcamiento del local tras recibir un disparo con un arma de fabricación artesanal. Su presunto asesino, un joven hondureño de 23 años, pertenece a otra de las bandas más violentas de América Latina: la *mara 18*, enemigos acérrimos de los *salvatruchas*, banda a la que podía pertenecer el fallecido.

Si estas informaciones se confirmasen estaríamos ante una terrible evidencia que, no por esperada, deja de tener un enorme calado social: el traslado de las guerras entre estas bandas juveniles de centroamérica a nuestras calles. La primera consecuencia es que los jóvenes hondureños que viven en Barcelona y Girona han dejado de frecuentar locales públicos por temor a una venganza de los salvadoreños.

Los primeros signos de la *MS13* se remontan al 2004 cuando las autoridades identificaron *grafitis* de la pandilla en la Plaza Cataluña. En una de las paredes de la estación Universidad, de la línea 1 del metro, se leía: «Arriba MS». Los *Mossos* admiten que los números de la banda han crecido de tan sólo 16 miembros en 2004 a más de 70 este año.

Sin embargo, las autoridades matizan el problema: «No hay que confundir realidades distintas», asegura Lluís Paradell, subinspector de los Mossos d´Esquadra, que ha estudiado a la *MS13* desde sus orígenes en Barcelona. «Puede ser cierto que hay un par de miembros de las *MS* activos en Catalunya pero por el momento no se han destapado», añade.

Paradell insiste que sus actividades «no se parecen en nada a las de las bandas de El Salvador, Guatemala y Honduras. Aquí están todavía en su fase embrionaria, a mucha distancia todavía de los *Ñetas* y los *Latin Kings*. Somos conscientes de lo que representan y estamos alerta para detectar algo más serio, pero no hay un sentimiento de inseguridad en la población». Un 80% de sus integrantes son de origen latinoamericano y un 20% son españoles. Sus edades van desde los 16 hasta los 23 años.

EL ORIGEN

La cita es en Soyapango, el barrio más violento y uno de los más pobres de San Salvador, la capital más violenta del subcontinente centroamericano. Allí tiene su dominio *el Travieso*, veterano pandillero y considerado como uno de los dirigentes de los *salvatruchas*. Sus tatuajes son discretos. Una «M» en el párpado derecho y una «S» en el izquierdo. Letras apenas discernibles a primera vista en su ceño fruncido y su mirada fiera.

En la entrevista mantenida con él nos confirma la expansión de su grupo a Europa: «Estamos enviando a nuestros *homeboys* para ver cómo son las leyes en Europa y estar preparados para actuar. Aquí la justicia se está poniendo cabrona», asegura en tono desafiante.

Aprovechamos para informarle sobre la reciente propuesta del PP de rebajar la edad penal de los menores —hasta los 14 años son prácticamente impunes— porque, si ganan las elecciones, esa decisión va a influir en su planteamiento. «Por si acaso, estamos movilizando a los miembros más jóvenes de la pandilla, de unos 10 a 14 años y que por supuesto les gustaría irse a España o a cualquier otro país de Europa», explica este pandillero.

«Hay un chaval al que llaman *El Pulguita* que tiene como diez años y ya ha matado cuatro. Espera que se le acerquen y el cabrón los mata. La Policía española los ve jugando en la calle pero no tienen ni idea de que se está enfrentando a mentalidades más avanzadas», asegura *el Travieso*. «La *Mara salvatruchas* está globalizada. Sabemos en qué parte estamos y quiénes somos. Difundimos nuestros pensamientos a través del teléfono e internet, y hacemos intercambio de *homeboys* a nivel internacional. En Europa también vamos creciendo poco a poco», añade el joven.

LOS DOS PANDILLEROS LLEGADOS A BARCELONA TIENEN UN LEMA: EXPANDIRSE, PODER Y ENTRENAR

Se estima que sólo en América, entre Los Ángeles y San Salvador, esta banda tiene más de 100.000 seguidores. Baste un ejemplo para ilustrar su rápida expansión: cinco de sus integrantes viajaron a Washington y, en sólo tres años, su número sobrepasó los 1.500 pandilleros, según estimaciones.

Y todo ello a pesar de las tremendas pruebas que el grupo impone a los aspirantes. La primera de ellas consiste en soportar durante 13 segundos un linchamiento colectivo para demostrar su valor y amor por la *mara*. Y aunque no es un requisito, muchos de los pandilleros se tatúan el cuerpo con símbolos alusivos a la banda para demostrar su orgullo de pertenecer a ésta. Su lema: «Por el barrio nací y por el barrio moriré». En el caso de las mujeres, pueden optar por tener sexo múltiple.

Sin embargo, esos tatuajes que en El Salvador suponen un orgullo para ellos, en España sirven para delatarles ante la Policía. Por eso, muchos de los enviados intentan borrárselos o modificárselos con nuevas imágenes sobrepuestas. Así, el joven hondureño acusado del asesinato de Girona, estaba limpio.

Los investigadores han alertado que una de las vías de acceso más frecuentes de estos jóvenes a nuestro país es a través de la reagrupación familiar que contemplan las leyes de inmigración y que aumentó un 40% el año pasado. Con sus padres trabajando en el extranjero, los niños son criados por los abuelos o familiares más lejanos, que les dan mucha más libertad que sus progenitores.

También tienen más dinero gracias a las remesas de divisas que les envían los cabeza de familia, lo que les hace «poderosos» ante sus compañeros. Los expertos creen que esos chavales se convierten en una «bomba de relojería» al llegar a un colegio.

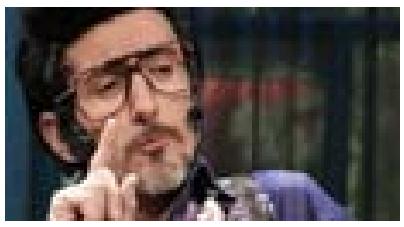
Lo dijo el experto en bandas juveniles Pedro Gallego durante un congreso celebrado en Madrid: «Los *Ñetas* y los *Latin Kings* son ositos de peluche comparados con estas *maras*». ¡Cuidadito con ellos!



LUIS PAREJO

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

laotracronica



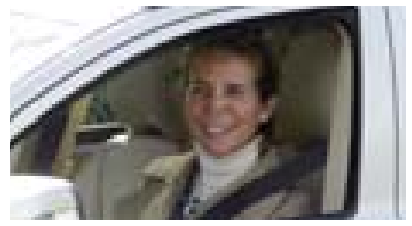
Eurovisión: ¿Puede representar a España un esperpento?

La campaña «Salvemos Eurovisión», organizada por TVE para que los internautas elijan a nuestro representante en el festival, lo único que ha conseguido es que los personajes más «freakies» compitan entre ellos. Sin embargo, un jurado tendrá la decisión final. **Página 15**



Isabel Sartorius: «Ahora soy mucho más libre que hace 12 años»

Convertida ahora en una flamante empresaria de bolsos de moda, la que fue novia del Príncipe Felipe confiesa en una entrevista que sigue sin tener un hombre en su vida pero que no lo echa de menos. Isabel vive ahora volcada en su trabajo y en su hija. **Página 16**



Don Juan Carlos cierra «el chiringuito» a su hija Elena

Sensible a las críticas mediáticas, el Rey pidió a su hija, la Infanta Elena, que cerrara la empresa de consultoría que abrió el pasado mes de diciembre, a pesar de que no había desarrollado actividad alguna. Parece que la decisión no ha gustado nada a la afectada. **Página 16**



Al genial actor Javier Bardem no le ha afectado la tormentosa relación de sus padres, gracias, en parte, a la fortaleza de su madre. A la izq., el libro de las memorias de Pilar Bardem, donde se la ve durante su luna de miel, en carruaje, y en su boda con José Carlos Encinas.

EL ENIGMÁTICO PADRE DE BARDEM

ANA MARÍA ORTIZ

EL DÍA del Oscar, sólo habló de la familia materna. Su padre, fallecido en 1995, fue un hombre muy complicado con una «voluntad caprichosa y violenta», como Pilar Bardem escribe en sus memorias. En una ocasión, disparó para abrir la puerta familiar. Debido a su inestabilidad, pasaron hambre

Mamá, esto es para ti, para tus abuelos, para tus padres, Rafael y Matilde, esto es por los cómicos de España que han traído como tú la dignidad y el orgullo a nuestro oficio». Sólo hubo dedicatoria para la rama materna de la familia en el emotivo y aplaudido discurso con que Javier Bardem (Las Palmas de Gran Canaria, 1969) agradeció el Oscar. Ni una mención o guiño al padre, cuyo apellido también ha obviado en su nombre artístico, desplazado por el abolengo del Bardem. Muy pocas biografías mencionan al misterioso progenitor y si lo hacen no aportan más que el nombre.

La elipsis del padre en el alegato del Kodac Theatre ha encendido la curiosidad y sumergido a los más fanáticos en una búsqueda estéril: «¿Quién sabe algo del padre de Bardem?», reclaman en Internet.

Sólo ha habido una ocasión en la que Javier le ha brindado una estatuilla. Quizás la única vez que lo ha mencionado públicamente. A él le dedicó el cuarto Goya que alzó, en enero de 1996, obtenido por su interpretación en *Boca a Boca*. Era su adiós. Un mes antes, el padre, consumido por una leucemia, había fallecido en un hospital madrileño.

Tampoco Pilar Bardem se ha prestado nunca a responder a preguntas sobre el hombre con el que estuvo casada 11 años y con el que tuvo cuatro hijos, uno de ellos muerto al poco de nacer. Prefirió abordar y zanjar el asunto por escrito en un libro —*La Bardem (Mis Memorias)*, publicado en 2005— donde desvela las interioridades de un matrimonio tormentoso que acabó con una puerta derribada a balazos.

José Carlos Encinas Doussinague, estudiante de Económicas, quien se decía descendiente lejano de Ricardo Corazón de León, cortejó a una jovencísima Pilar Bardem —18 años entonces— entre canciones de Piaf y Brassens.

A ella enseguida la sedujo aquel hombre rotundo —1,92, 100 kilos—, hijo de un ganadero con reses en Guijuelo (Salamanca), culto e inteligente, buen conversador y con un agudizado sentido del humor.

Para cuando se ofició la boda —octubre, 1961— el encantamiento se había roto: «Yo ya no estaba enamorada de Carlos. Le quería mucho, teníamos un sexo estupendo y seguía con la obsesión de los hijos, con todo lo cual yo supuse que sobre la base de ese cariño, ya que el amor se había desinflado, y las afinidades que habíamos desarrollado durante el noviazgo yo conseguiría lo que deseaba: mi propia familia y mis hijos», escribe Pilar Bardem en sus memorias. «Tardé poco en comprender que fue un terrible error».

Carlos Enci- / PASA A LA PAG. 14

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LA OTRA CRÓNICA

Juan Amador y Jordi Boixaderas

ELLOS SON LA VOZ DE CINE DE JAVIER BARDEM

AGUSTÍN RIVERA

Jordi Boixaderas, voz muy grave, profunda, inquietante. Juan Amador, voz de susurros, tímida y romántica en el sentido amplio del término. Boixaderas es el psicópata asesino Antón Chiurgh en *No es país para viejos*. Y Amador es el enamorado Florentino Ariza de *El amor en los tiempos del cólera*. Son las voces en español del Oscar al mejor actor secundario. Los dos han doblado a Javier Bardem en personajes radicalmente diferentes que sólo tienen una cosa en común: ambas están en cartelera y en ambas Bardem se come la cámara.

Boixaderas apenas puede hablar mucho de su trabajo: «No estoy autorizado», admite. Así se lo exigen por contrato las *majors* de Hollywood. Este actor, muy conocido en Cataluña, no ha visto la película de los hermanos Coen. «El doblaje fue como siempre. Llegas al estudio, haces tu trabajo y te vas. Es un trabajo puntual y muy técnico, sin ningún secreto», explica a *Crónica*.

BOIXADERAS, EL ACTOR QUE MÁS VECES MURIÓ EN PANTALLA EN 2006, HA TRABAJADO EN TEATRO CON «LA FURA DELS BAUS»

BOND, JAMES BOND. «¿Que si yo he ganado el Oscar? No, no. Él lo tiene, yo no», aclara Boixaderas. Este intérprete también es la voz de Russell Crowe. El último doblaje del actor australiano fue en *American Gangster*, en el que, al final de la película, en el interrogatorio cara a cara, Boixaderas-Crowe protagoniza un soberbio dúo interpretativo con Denzel Washington. También ha sido la voz del rubio Daniel Craig, en *Casino Royale*, la última de James Bond, el mítico agente 007. Y de otros muchos personajes. ¿Más ejemplos? El personaje de Garfio en *Shrek III* o el Dr. Merrit en *El Último Rey de Escocia*.

Pero su fuerte creativo reside en el teatro y en la televisión. En teatro acaba de protagonizar un fragmento de un vídeo de la última obra de los heterodoxos *La Fura dels Baus*, Boris Godunov, inspirada en el secuestro del teatro Dubrovka de Moscú en octubre de 2002. Y en televisión su rostro es uno de los habituales en las series de Cataluña. Ha actuado en las exitosas *Poble Nou*, *Cor de la ciutat* y *Ventdelplà*. En 2006 fue el actor que ¡más veces se murió en pantalla! Todavía le queda el salto al cine nacional. ¿Será su próximo reto?

La otra voz de Bardem es madrileña y tiene la misma edad que el actor (38 años). Juan Amador llegó al proyecto de *El amor en los tiempos del cólera* de sopetón, sin esperarlo. "Esto te va a gustar", le adelantó Alfredo Cernuda, director de doblaje de Tecnison, radicada en Alcobendas.

Sin auriculares, de pie, cerca del micrófono. Silencio de cementerio. Una pequeña luz iluminando el atril. Todo oscuro. Y una pantalla de 14 metros de ancho y cuatro de alto. Ésa fue la puesta en escena de dos días de trabajo, en sesiones de 8:30 a 14:30 horas, antes de que dijeran "va", la palabra que utilizan antes de empezar a grabar.

Aprovechando un viaje de fin de semana a Salamanca, se compró la novela de García Márquez en *Cervantes*, una de las mejores librerías de la ciudad. «Me enganchó el final y cómo se pasa del amor a la comedia y el drama. Es muy curiosa la personalidad del protagonista y yo me pregunté, no sé si debo decirlo: ¿Bardem haciendo ese personaje?».

SIN CARICATURA. Ya con la novela leída, lo difícil para Juan Amador, que lleva 14 años trabajando como actor de doblaje, era mostrar los diferentes matices de la interpretación de Bardem. «En las secuencias», relata Amador, «en las que no es tan mayor había que encontrar una voz no muy cascada. Lo buscamos secuencia a secuencia. Tenía que estar muy concentrado y no caer en la caricatura».

El mejor piropo profesional que le pueden regalar es que su doblaje pase desapercibido. Y no cree en un éxito inmediato. «Esto es una carrera de fondo». Ni Boixaderas ni Amador han conocido a Bardem. A este último le hubiera encantado, pero el Oscar no acudió al estreno en Madrid de *El amor en los tiempos del cólera*.

La profesión del actor de doblaje en España, a la que se dedican unas 1.500 personas en España, está muy poco reconocida económicamente. Suelen cobrar una media de 800 euros por película, aunque el actor al que doblen se apellide Bardem, Banderas o Cruz. Por cada convocatoria reciben 48 euros y por cada toma cinco euros, según datos del convenio colectivo de 1993 y el acuerdo económico de 2008 consultados por este suplemento.

¿Por qué los actores españoles que interpretan en inglés no se doblan ellos mismos? Javier Bardem ya tuvo claro desde el principio de sus trabajos en producciones internacionales que no se doblaría en español. Antonio Banderas, que ahora graba una película en Londres, donde en febrero de 2006 culminó el rodaje de *El Camino de los Ingleses*, ya hace una década que no se dobla él mismo. Esa misión es tarea de Salvador Aldeguer, nacido como Banderas en 1960.

«Le conocí en el doblaje de *Los reyes del mambo*», detalla el actor, «mientras yo doblaba a un personaje secundario y él se doblaba en castellano. Luego no hemos coincidido, pero claro que me gustaría verle. Tiene pinta de buen tipo y profesionalmente es intachable», explica Aldeguer, quien fundamenta el trabajo de los actores de doblaje en «cuatro o cinco trucos. Si se los contase a Banderas seguro que en un momento los aprendería, tiraría piedras contra mi propio tejado y no lo volvería a doblar», reconoce.

Él también aspiraba al doblaje de *No es país para viejos*. Hizo la prueba. Seleccionaron a Boixaderas. «Optar por una voz siempre es una elección muy personal». Algunos amigos ya le llaman Juan Bardem. Son los compañeros, familia y amigos que le envían SMS como éste: «Menudo papelón, lo has bordado». O: «Enhorabuena por el Oscar». «No, yo no he doblado *No es país para viejos*», contesta Juan Amador Bardem. España sí que es país para… actores de doblaje.



Boixaderas dobla a Bardem en «No es país para viejos». Amador lo hace en «El amor en los tiempos del cólera».



Pilar sacó adelante sola a toda la familia. Arriba, sus memorias.

Carlos Encinas

EL ENIGMÁTICO PADRE DEL GRAN ACTOR

VIENE DE LA PAG. 13/ nas se reveló muy pronto como un enigma que ni la propia Pilar logró desentrañar del todo. Nunca supo, por ejemplo, a ciencia cierta a qué se dedicaba ni cuánto ganaba. «Cambió más de 10 veces de empleo y se pasó la mitad de su vida sin dar palo al agua», se lee en *La Bardem*. Encinas trabajó para una marca de impermeables, Piuma D'oro; en una empresa de piensos compuestos llamada Biona; para otra dedicada a la exportación e importación; en una inmobiliaria canaria regentada por un guardia civil; en la constructora Huarte y compañía... Cada vez que dejaba un empleo llegaba a casa con la misma excusa: me he despedido porque he tocado techo. Y entonces Pilar y sus hijos —Carlos, Mónica y Javier— tocaban fondo. Por dos veces los desahuciaron por impago: «Si estaba trabajando, ¿a qué venía no pagar la casa?, ¿en qué gastaba el dinero?, ¿se había despedido y no me había dicho nada? Y entonces, ¿dónde pasaba el día?». Durante los cinco años que vivieron en Canarias —allí nació el primer actor español con Oscar—, donde se instalaron atraídos por otro empleo estupendo, llegaron a pasar hambre. «Comíamos de fiado y vestíamos de lo que yo cosía».

Con todo, no fueron las penurias económicas las que derrumbaron la relación. Más bien ese déficit de amor con el que Pilar acudió al altar y la agresividad que él comenzó a mostrar: «De Carlos sólo veía unos prontos violentos, irracionales, cada vez menos espaciados entre sí. Una voluntad caprichosa y despótica». Ya acordada la separación, él se presentó en casa para llevarse a los niños. Pilar se negó a abrirle. «Que sepas que tengo una pistola y te abro la puerta a tiros». Dicho y hecho. Disparó varias veces mientras Pilar pedía auxilio a la policía. «La puerta estaba hecha astillas, le faltaba un largo cuarterón que había en su mitad». Cuando llegaron los agentes, lo respaldaron a él. La separación aún no era firme, dijeron. Tenía derecho a llevarse a los niños.

En otra ocasión fue Pilar la que empuñó el arma. Él estaba destinado en Bagdad —esta vez como ejecutivo de una constructora que iba a edificar allí hoteles— y la convenció para que le enviara a los niños por Semana Santa. Pasada las fiestas, no los devolvió. Cuando dos meses después Encinas regresó a Madrid, ella explotó. «Me dijiste que no tenía cojones para venir y que me pegaras un tiro. Aquí tienes», le dijo él entregándole su pistola. «Yo la disparé, apreté el gatillo dos veces. No estaba cargada. Si no, era imposible fallar a esa distancia, lo hubiera matado», cuenta ella.

El padre de Bardem acabó sus días vencido por una larga enfermedad. Sus hijos, cuenta Pilar en sus memorias, lo acompañaron hasta su muerte: «Mis hijos se derrumbaron. Nunca había visto al mayor llorar de esa manera. Yo le di a Carlos un beso en la frente helada y le dije que le perdonaba todo el daño que me había hecho, que marchara tranquilo, y me fui a trabajar al teatro. Acabé el año 1995 como viuda».

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LA OTRA CRÓNICA



El actor David Fernández encarna en el programa de Buenafuente a Rodolfo Chikilicuatre, el «freak» más aplaudido en la red con su canción «Baila el chiki-chiki». Ha recibido casi 110.000 votos por internet.

Eurovisión

¿PUEDE REPRESENTAR A ESPAÑA UN ESPERPENTO?

SUSANA MARTÍN

«Salvemos Eurovisión». El lema de este año revelaba buenas intenciones y un deseo desesperado de que España no hiciese el ridículo liderando los primeros puestos (por la cola) del certamen, como casi siempre. Pero el ridículo acecha a veces por varias direcciones, y el intento de TVE de convertir Internet en un vehículo de participación masiva en la elección de un candidato digno de representar al país ha transportado consigo a una panda de *freakies* que no se sabe si quieren auparnos en los resultados o hundirnos definitivamente.

Algunos han caído en el intento, como el *heavy* granadino *Carromato*, como el furor españolista de *Salvatore Stars*, como el coplero sevillano *Gato*… El humorista David Fernández —convenientemente ataviado de *freak*— encabeza la clasificación de los diez elegidos para la final del próximo sábado. ¿Es la decadencia de Eurovisión? ¿El *Euroesperpento*? ¿Hay opciones a quedar en buen lugar con esta galería de… seres? En

LOS MÁS VOTADOS ENTRE LOS 537 CANDIDATOS SON «FREAKIES» O PERSONAJES DE LO MÁS CURIOSO

Irlanda lo tienen peor: ya se sabe que les representará Dustin, un pavo de gomaespuma que eructa más que canta. Los finlandeses *Lordi* abrieron en 2006 la veda de lo *kitsch*…

¿Salvemos Eurovisión? Con ese lema pretendía TVE levantar un concurso que España no ha ganado desde hace 40 años, por no hablar del lugar en que ha quedado en las últimas ediciones: no ha subido del vigésimo puesto. Hace meses llegaba la brillante idea, un acuerdo entre la televisión pública y la web Myspace para involucrar a los internautas en el proceso de selección de un candidato elegido democráticamente y que pueda dejar el pabellón bien alto en la 53ª edición del certamen, que este año acoge Belgrado. «Estamos entusiasmados con la iniciativa», dicen en TVE, y consiguen una afluencia masiva: *El fulgor gusano*, *La Juli*, *La pajarraco*, *Tanga team* o la excesiva *Terremoto de Alcorcón* insertaron sus vídeos en la web.

De entre los 537 candidatos, muchos muy curiosos: *Leticia con z*, *El payo Rogelio* o las recauchutadas primas Monroy y Malena Gracia. Grupos y solistas exhibieron sus supuestas cualidades en la red, mientras los internautas votaban a sus preferidos. Y pronto empezaron a despuntar algunos personajes, como *Carromato*, un *heavy* granadino que se hace llamar así porque va en silla de ruedas —«ataviado a una máquina voy, fuerte es mi alma y libre es mi ser», decía su canción—; o como Antonio González, *El Gato*, un jubilado de Cantillana (Sevilla) que con la pena de no haber podido ser torero de joven pretendía representar a España con su tema *La bicicletera*.

En el abrumador éxito de la copla-tecno de *El Gato* —120.000 votos de los 2 millones computados en total— podrían haber tenido mucho que ver los navegantes del *foro Mediavida*, una comunidad que se propuso votar a los más *freakies* de forma masiva «para ridiculizar el concurso», y que en un principio apoyó a *Rodolfo Chikilicuatre*, personaje un tanto surrealista interpretado por David Fernández, actor del programa de Buenafuente y primero en la lista de la criba final (más de 109.000 votos).

¿VOTOS FRAUDULENTOS? El esperpento ha sido continuo. Esta misma semana, la organización decidía retrasar 35 puestos en la lista al andaluz *El Gato* porque, supuestamente, la mayoría de los sufragios que había obtenido (al menos 110.000) se habían computado de manera irregular y con votos fraudulentos de internautas inexistentes… El *freak* más aplaudido en la red quedaba eliminado, y sus defensores indignados «por qué sólo se le penaliza a él».

LOS 10 FINALISTAS

De estos 10 candidatos saldrá el cantante o grupo que represente a España en el festival de Eurovisión. Cinco (enumerados al principio) han sido elegidos a través de internet. Los otros cinco, por un jurado experto de RTVE.

Rodolfo Chikilicuatre. Con su tema *Baila el Chikichiki* el catalán David Fernández, que actúa en el programa de Buenafuente como «actor de guardia» ha conseguido el primer puesto con 109.995 votos de internautas.

La casa azul. Con el tema *La revolucion sexual*, este quinteto de Barcelona (David, Virginia, Sergio, Clara y Óscar) ha conseguido 67.706 votos. Son los autores del delirante *Amo a Laura*.

Arakaitz. Este vizcaíno de Portugalete, que canta el tema *Un olé*, ha conseguido 63.460 apoyos. Es el benjamín de los elegidos.

Coral. En su web se asegura que la personalidad de la madrileña refleja la parte más internacional de todos los españoles. Con la canción *Todo está en tu mente*, que ha conseguido 58.339 votos, espera demostrarlo.

Bizarre. 54.842 votos han conseguido los integrantes de esta banda barcelonesa: Alex, Alfonso, Javier, Jordi, Meri y Billy explotan en su tema *Si pudiera* la tan manida propuesta de voces chico/chica.

Ellas. Laura y Alazne, vizcaínas, presentan la canción *100x100*, con nada menos que 63.460 votos de los internautas.

Lorena C. Con el tema *Piensa Gay* y 2.423 votos, la propuesta de la joven barcelonesa suena regular: letras obvias con un trasfondo que promociona el barrio de Chueca en un tema que estrenó el día del Orgullo

Marzok Mangui. A medio camino entre el *rap* y un disco árabe rayado, con la canción *Caramelo* este artista de Melilla sólo había conseguido 87 votos en la red.

D-vine: Dos chicas, dos chicos y un tema que mezcla el inglés, el español y… poco más: *I do you*. Son de Madrid y Tenerife y habían conseguido 1.439 votos. Lo más llamativo de su propuesta es sin duda la estética… una mezcla trasnochada entre el look de Madonna, los chicos de *Sensación de vivir* y hasta los Locomía.

Innata: Otra que mezcla el inglés con el español, o un amago de ambos… El tema de la solista madrileña se llama *Me encanta bailar*, consiguió 2.827 votos.

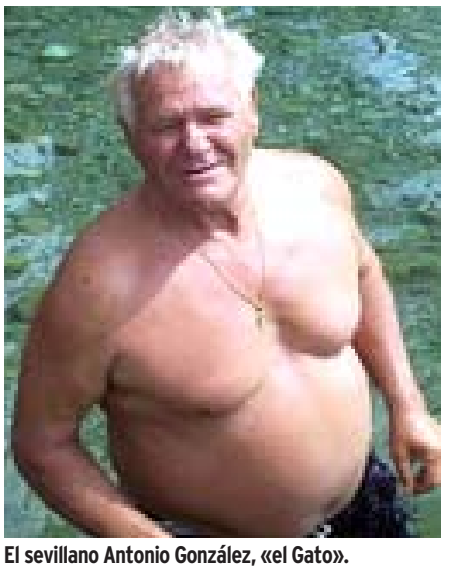
El *freak* impostado —al son de *Baila el chiki chiki* y el meneo antirrítmico de su tupé y su *cutre* guitarra de *todo-a-un-euro*, lideraba la clasificación. Con el peso de la sospecha de fraude en el proceso, la organización pasaba por alto las acusaciones de pucherazo y publicaba en la web los cinco finalistas más votados por la gente y los cinco seleccionados por un jurado especializado. Los diez candidatos se verán las caras en la final del próximo 8 de marzo (TVE, 22.30 horas).

El televoto —llamadas y mensajes de los espectadores— y un jurado determinarán quién representará a España en la cita serbia del próximo 24 de mayo. Sólo entonces se sabrá si España consigue volver a lograr un puesto medianamente digno en el certamen (ha ganado dos veces, en 1968 y 1969) o si la estrategia salvavidas de TVE de reflotar el festival sólo ha servido para ahogarlo definitivamente y aupar a *freakies* y otro elementos inclasificables al foco mediático.

Con los resultados en la mano, realmente a España nunca se le ha dado bien Eurovisión. Salomé y Massiel son las únicas artistas que consiguieron traerse el premio gordo, pero las estadísticas sugieren que, en la mayoría de las ocasiones, tampoco hubiera pasado nada si este país no hubiera participado: puesto 20º en 2007, 21º en 2006, 21º en 2005… Y eso que ha habido representantes de presumible calidad: Julio Iglesias (quedó 4º), Paloma San Basilio (15ª), Mocedades (2º), Azúcar Moreno (5º), Sergio Dalma (4º)… Y otros que acudieron a la cita eurovisiva dos veces y con similar suerte, como Conchita Bautista, Raphael o Serafín Zubiri.

Otros países también han tenido participantes famosos: Cliff Richards, Nana Mouskouri, Olivia Newton-John, Abba, Céline Dion… Y la competencia tampoco se ha librado del asalto de los *freakies*: inolvidables los indescriptibles representantes finlandeses de 2006, los *Lordi*, que no se sabía si daban más miedo o más risa, y que al final se llevaron el primer puesto del certamen.

Y este año Eurovisión también promete alguna que otra dosis de espectáculo dantesco: Irlanda ya ha confirmado que estará representada por el pavo *Dustin*, un bicho de gomaespuma que se ha hecho



El sevillano Antonio González, «el Gato».

popular en el país por su acento dublinés y sus eructos, y que cacareará la canción I*relande Douze Pointe* (Irlanda, 12 puntos).

Para que luego se quejen del inofensivo *chiki-chiki* de *Rodolfo Chikilicuatre*, que de momento es el candidato español con más opciones a representar a España. Ya hay quienes proponen cambiar el nombre del certamen: ¿En 2009, *Euro… Risión*?

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

P&R

NACIÓ: En Madrid, 1965. Fue novia del Príncipe Felipe de Borbón de 1988 a 1993. **ESTUDIÓ:** Ciencias Políticas en Washington. Trabajó en Naciones Unidas. Ha colaborado en ONGs humanitarias. **TRABAJO:** Ahora es la imagen de la firma de moda Coronel Tapiocca.

Isabel Sartorius

"AHORA SOY MUCHO MÁS LIBRE QUE HACE 12 AÑOS"

MARÍA EUGENIA YAGÜE

Cuatro importantes artistas plásticos presentan mañana en Madrid cuatro modelos de bolsos con la firma de Isabel Sartorius. La flamante empresaria de moda cede sus diseños a la ONG Global Humanitaria, para sus proyectos infantiles en distintas partes del mundo.

PREGUNTA.— ¿En los bolsos hay algo suyo además del nombre?

RESPUESTA.— Siempre he dejado claro que no diseño en absoluto. Lo hace Natalia.Y Marta, mi socia, ejerce de empresaria. Es más, cuando sugiero alguna cosa de colores o así, no me hacen mucho caso. Saben bastante más que yo.

P.— ¿No le dio miedo meterse en un proyecto tan incierto?

R.— Al principio sí, yo tengo mis inseguridades, pero es que nos va muy bien. El 1 de marzo estamos en El Corte Inglés de Castellana. Nos hace mucha ilusión y nos da mucho respeto.

P.— Le habrán ofrecido de todo por usar su nombre.

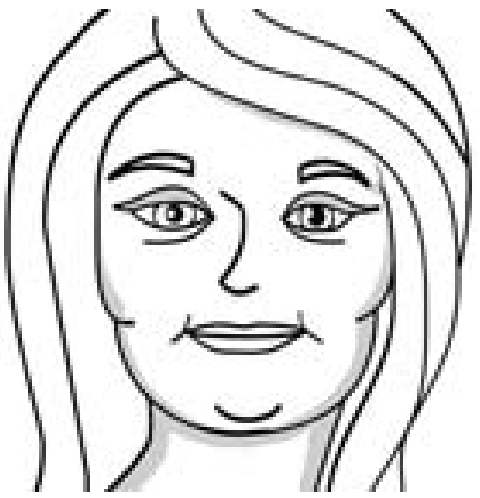
R.— Hace 12 años, cuando estaba más en el candelero, sí, pero entonces ni me lo planteé. Ahora soy mucho más libre.

P.— ¿Ya es libre o siempre será la que fue novia del... ?

R.— No te digo que sí, estaría mintiendo. ¿Pero quién es libre del todo?

P.— Pero sigue sola, sin una vida sentimental estable.

R.— De amores, nada, pero es que quizá mi meta y la de otras mujeres no era esa. Ahora ya somos muchas muy independientes y no estamos solas. Yo estoy emocionada con mi trabajo, muy



LUIS PAREJO

tranquila, tengo muchas amigas, comunico bien con las mujeres...

P.— ¿Ya sabe usted quién es y lo que quiere?

R.— Es que ya no me como mucho el coco... eso fue en otra época. Pienso más en mi hija, en que esté bien. Es una niña estupenda que no se inmuta por nada. «Mamá relájate, respira», me dice cuando me ve agobiada.

P.— ¿Cómo lleva ser madre soltera?

R.— Me encanta, pero no es fácil aunque para mí no es tan raro. Yo no he tenido un padre en casa, mis padres se separaron cuando eran jóvenes, llevo viviendo sola desde los 17 años. No tengo una referencia de familia convencional.

P.— Usted podría haber aprovechado su situación de ex para llegar muy alto.

R.— No soy nada ambiciosa, bueno sí, ambiciosa de saber cosas, de leer, de trabajar para los demás. He colaborado siempre con las ONG porque no puedo ser feliz si no estoy dando algo. No se trata de ser una máquina de hacer dinero. Al final, tampoco se necesita tanto.

AZUL&ROSA

MI SEMANA / *Jaime Peñafiel*

El Rey cierra «el chiringuito» a su hija

Sensible a las críticas mediáticas, «trabajo, sí; negocios, no» o porque lo supo el día que se publicó (?), lo cierto es que el Rey Don Juan Carlos «pidió» a su hija la Infanta Elena que cerrara la empresa que había abierto el 10 del pasado mes de diciembre sin que, como anunciábamos en la columna del domingo, hubiera tenido tiempo de desarrollar actividad alguna. Pienso que ese no era el deseo de la Infanta y de sus colaboradores. Si no, ¿a qué embarcarse en la polémica aventura? Polémica, por ser vos quien sois. De no serlo, ¡qué importa a nadie como se gana la vida Doña Elena! Tiempo habrá, si es que desea vivir en un mundo real y no el de La Zarzuela. Si así fuera, tendría que renunciar a todos sus honores y privilegios, como en su día lo hicieran las hermanas del rey Carlos Gustavo de Suecia, Margarita, Birgitte y Desiree, y sin crear problemas dinásticos porque, la sucesión a la Corona, está ya más que asegurada. Imposible hacerlo cuando ocupaba el segundo lugar en la famosa lista tras su hermano. Pero, el nacimiento de Leonor y, más tarde, el de Sofía, le han desplazado hasta un cuarto puesto. Si, cuando tenía todos los derechos de primogenitura, se los negaron por ser mujer, hoy, con sus dos sobrinas, 2ª y 3ª en el orden de sucesión, ya puede vivir su vida como le dé la gana: ser empresaria, divorciarse y volverse a casar, sin que a nadie le importe. Me gustaría.

Del Rey a Sarkozy pasando por F. F. Gómez

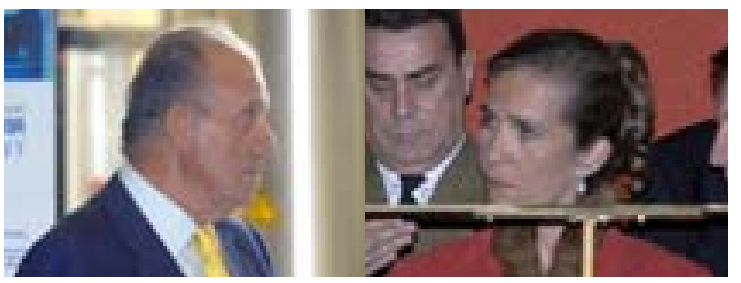
Aunque lo dijera Sófocles, resulta difícil perdonar a quien oye injurias que responde con insultos. Hacer lo propio no es de recibo en un personaje público. Mucho menos en un Jefe de Estado como Sarkozy. Aunque se crea hijo de la calle que habla y reacciona como un cualquiera, a juicio de nuestro corresponsal en París Rubén Amón. Para él, el Presidente francés no es un hombre hipersensible sino un ser de una impulsividad enfermiza y chulesca, capaz de llamar gilipollas a un ciudadano que se negó a estrecharle la mano «porque me ensucia». Esta incalificable actitud, me ha recordado al inolvidable Fernando Fernán Gómez, inolvidable por su trayectoria profesional y por el insulto a un admirador que le solicitaba una dedicatoria en el libro que acababa de presentar: ¡Váyase a la mierda! (sic). La agresividad verbal puede ser, incluso, rentable. El insulto, nunca. Y la agresión física mucho menos. «Si voy, le parto la cara. Así que mejor no voy», le gritó Sarko a un marinero bretón que le dedicó un exabrupto sexual tocándose los cojones. Pienso que se trata de un problema de educación. De falta de educación, *of course*, que afecta tanto a la persona como al cargo. Otra cosa fue el «por qué no te callas» del Rey Don Juan Carlos al presidente Chávez ¡otro que tal anda! y que dio al jefe del Estado español entusiasta popularidad. Que el personal, en esto, es muy sensible. Por modesto que sea.

¿Por qué gustan tanto los reyes?

Simple y sencillamente porque siempre saben comportarse, al menos públicamente, con exquisita corrección. Otra cosa es en privado pero ¡nunca delante del servicio!, que dice la reina de Inglaterra. Don Juan Carlos y doña Sofía, saben mucho sobre el particular. Sobre todo, de su época de Príncipes, durante la que fueron objeto de humillaciones e insultos del propio Régimen del que dependía el futuro profesional. En un viaje por ciudades españolas, para darse a conocer, el Príncipe llegó a recibir más de un tomatazo. A diferencia de Sarko, respondió, no con insultos, sino advirtiendo a su agresor , con una sonrisa, que el tomate que se había estrellado en la solapa de su chaqueta «estaba demasiado maduro».

La reacción de Doña Sofía

El 24 de mayo de 1963, un año después de su boda, la princesa Sofía, que aún no sabía en que país vivía, desde hacía tan solo 6 meses, aunque poco a poco iba enterándose de quién mandaba, fue testigo y víctima de un desagradable incidente, en el que supo comportarse como quien hoy es, si bien le habría gustado reaccionar de forma diferente a como lo hizo su esposo, el Príncipe. El motivo fue la invitación, por parte de Pilar Primo de Rivera, Delegada Nacional de la Sección Femenina de la Falange, para que presenciara, en el teatro María Guerrero de Madrid, la actuación de los famosos Coros y Danzas. Cuando los Príncipes se disponían a abandonar el teatro, se encontraron con que en el exterior se había reunido un numerosísimo grupo de jóvenes carlistas que vitoreaban a don Javier y a Carlos Hugo, otro pretendiente al trono, con el silencio de Franco, cuando no con su consentimiento. Los miembros de la escolta de los Príncipes, que era la del General, les pidieron que aguardaran en el *hall* hasta despejar la calle. Pero, don Juan Carlos, que suele crecerse ante la adversidad, se negó a ello y decidió salir. En ese momento, arreciaron los gritos de los alborotadores que, zarandeando el coche, gritaban: «¡Viva don Javier!», «¡Viva Carlos Hugo!» El Príncipe respondió con un «¡Viva!». Cuando llegaron al Palacio de la Zarzuela, doña Sofía explicó que ella hubiera contestado con un «¡Viva Franco!». Pienso que, con ello, la Princesa quería dar a entender que, aunque esos alborotadores eran la mano ejecutora de otro, a lo peor, era la orden.



Su Majestad el Rey Don Juan Carlos ha impedido a su hija la Infanta Elena ser empresaria.

CHSSSSS... Existe una grabación de una madre reconociendo que una famosa se llevó a su hija, obligándola a firmar con el dedo un documento que ella no entendía ●●● Hay una segunda parte de esta triste historia ●●● Qué famosos quisieron emular a Victoria Eugenia y Alfonso XIII en un lamentable espectáculo, casi circense, diría ●●● ¿Pedirá también la merluza en salsa verde, acompañada de ensalada verde?, se pregunta el personal ●●● Curiosa encuesta en la que han participado 40.200 personas para elegir a tres famosos que más interesan. El resultado, sorprendente: primero, Letizia; segundo, Darek, y tercero, Paris Hilton. Nunca acabaré de entender al personal ●●● Media verdad o mentira, puede ser la noticia de la semana próxima: la obra de arte más musculosa y apetecible en su colección millonaria ●●● Por más que intenten relacionarles sentimentalmente, sólo se trata de un *chevalier servant* que la está ayudando en sus horas bajas ●●● Curiosa encuesta: el hijo de una princesa, de una baronesa y de una cantante, elegidos como los tres zánganos más conocidos por la prensa.

CRÓNICA / Vicedirector: Miguel Ángel Mellado / Subdirector: Juan Carlos Lozano / Jefe de sección: Ildefonso Olmedo / Redacción: Juan C. de la Cal / Aníbal C. Malvar / Ana María Ortiz / Paco Rego / Javier Gómez

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

EL MUNDO

MADRID

DOMINGO 2
MARZO DE 2008



Un vehículo calcinado, ayer, en la calle de Embajadores tras los disturbios entre radicales y policías en Lavapiés. / SERGIO GONZÁLEZ

–INCIDENTES EN LAVAPIÉS–

Arrasado tras la batalla campal

CARLOS MEDRANO

MADRID.– Desolación tras una noche de guerrilla entre radicales y policías. Con las primeras luces del día de ayer, los moradores del barrio de La Latina y Lavapiés pudieron empezar a hacer recuento de los daños que los disturbios acontecidos durante la noche del pasado viernes dejaron en sus calles. El espectáculo era muy similar en la mayoría de las vías que rodean la plaza de Tirso de Molina: cristales rotos por el suelo, contenedores de basura y papel dañados por el fuego, escaparates destrozados, adoquines arrancados, cabinas abrasadas y numerosos desperdicios esparcidos en un área muy amplia —que abarcaba desde la citada plaza, hasta la calle Embajadores—.

Desde primera hora de la mañana, los servicios de limpieza municipales se hicieron cargo del desastre. Con rapidez, fueron eliminando los restos que dejó la batalla campal que enfrentó a medio millar de antifascistas con la Policía Nacional, como consecuencia de la celebración de un mitin de un partido de extrema derecha en las cercanías. Los radicales habían acudido a reventar el acto del partido *ultra* y terminaron enfrentándose a la Policía y encendiendo la llama de la violencia. Al mediodía de ayer todo el espacio estaba en unas condiciones que prácticamente rozaban la normalidad. Incluso las pintadas donde se podía leer «Nazis fuera», fueron cubiertas por una mano de pintura. No obstante, los residentes no olvidaron la ola de vandalismo que había sacudido su barrio hacía apenas unas horas. «Anoche quemaron la mayoría de los cubos de basura de mi zona. Los vecinos de mi comunidad están almacenando los desperdicios en sus casas, hasta que el Ayuntamiento pueda traer otros», afirmó un joven. De momento, los lugareños se están apañando con los pocos contenedores que sobrevivieron a la quema, gracias a que, los inquilinos más perspicaces, los pusieron a salvo dentro de los portales al ver lo que iba a pasar.

> Un paisaje de cristales rotos, escaparates reventados, coches quemados y contenedores, cabinas y cajeros calcinados...

Sigue en la **página 2**

SUCESOS / 2

Detenido un joven acusado de 12 agresiones sexuales

La Guardia Civil buscaba a este hombre de 25 años que fue arrestado por la Policía de Moraleja de Enmedio por abusar de niñas

DEPORTES / 3

El Ayuntamiento quiere que el Estudiantes se busque otro pabellón

Cree que de esta manera podría rentabilizar mejor el Telefónica Arena que cuesta al Ayuntamiento cada año 4,5 millones de euros



HUELGA LIMPIEZA / 4

La Comunidad decreta un 100% de servicios mínimos en Sanidad

La medida afecta también a los colegios electorales del 9-M. La consejera de Empleo pide que se llegue a un acuerdo en el conflicto

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Uno de los cajeros destrozados, ayer, en la plaza de Tirso de Molina. / SERGIO GONZÁLEZ

Los comerciantes estaban indignados por los destrozos causados por los radicales

Varios de los empresarios se preguntaban en voz alta a quién debían reclamar por los daños

Viene de la **página 1**
Muchos de los pobladores de las áreas más castigadas, se quejaron de que la policía no actuó con la suficiente celeridad para detener a los vándalos. «En mi calle no queda ni una sola cabina telefónica intacta, rompieron todos los cristales. También la tomaron con los parquímetros y ahora están inutilizados», indicó una mujer que vive en la calle Embajadores.

Asimismo, decenas de ciudadanos se vieron sorprendidos por los exaltados y optaron por esconderse en alguno de los locales de la zona. Desde el interior de un bar de la calle de Ribera de Curtidores, los clientes pudieron ser testigos de cómo los incendiarios campaban por todo el lugar. «Lo peor de todo es que, cuando levantamos el cierre y salimos a la calle, aparecieron de la nada un montón de Policías que se pusieron a cachearnos, como si fuéramos los responsables de todo aquello. Mientras, los verdaderos culpables seguían haciendo de las suyas en las calles cercanas», declaró con indignación uno de los clientes habituales.

Los comerciantes, se mostraron también muy disgustados por los incidentes que les tuvieron en vilo gran parte de la noche. El propietario de una farmacia muy cercana a la plaza de Tirso de Molina se encontró, al abrir su negocio, que le habían ocasionado graves daños en la entrada de su tienda.

El hombre se vio obligado a contratar a un albañil ayer por la mañana, para que la reparara. En este sentido, se lamentó amargamente de que tuviera que pagar los platos rotos de un problema que, según él, «no le incumbía».


Un coche con la luna trasera rota. / S. G.

UN BARRIO DESTROZADO

● **1. Lunas rotas.** Varios comercios quedaron con las lunas rotas y destrozadas. Los empresarios se quejaron por el hecho de que ahora no pueden reclamar a nadie.

● **2. Cajeros rotos.** Los antifascistas rompieron la fachada de un Deutsche Bank y los ventanales de una oficina del banco Santander Central Hispano.

● **3. Coches quemados.** Al menos tres vehículos quedaron calcinados y otros tantos tenían las lunas rotas en la zona de la calle de Embajadores.

● **4. Contenedores y cabinas abrasadas.** Decenas de contenedores y cabinas amanecieron calcinados. Sirvieron de barricadas para los radicales.

Esta opinión la compartieron gran parte de los ciudadanos con una edad superior a los cuarenta años. A su entender, las discrepancias ideológicas no deben resolverse a pedradas con los antidisturbios. Por eso, no dudaron en calificar a los antifascistas y a los «nazis» como parte del mismo problema. «No veo diferencia entre ellos», acusó un anciano que observaba con disgusto la zona, marcada por los desmanes nocturnos.

Los lugareños más jóvenes no vieron de la misma forma los recientes acontecimientos. «Es verdad que la contramanifestación se fue de las manos. Hubo incontrolados que se desmadraron. Pero deberíamos recordar que empezaron los fachas cuando vinieron a Tirso de Molina a restregarnos en la cara sus banderas racistas y su discurso de ultraderecha», dijo un joven de apenas 20 años, que lucía una camiseta con simbología anarquista. El muchacho destacó que la provocación fue intolerable porque, en la misma plaza, tiene su sede la Confederación Nacional de Trabajadores.

Por otra parte, las dos sucursales bancarias que fueron objeto de la ira de los incontrolados tomaron medidas urgentes para reparar sus desperfectos en un tiempo récord. La fachada del Deutsche Bank lucía ayer, a primera hora de la mañana, unos cristales nuevos que sustituyeron los que les reventaron unas horas antes. Asimismo, los ventanales de una oficina del banco Santander Central Hispano también acabaron a cubierto, gracias a la ayuda de unas planchas de madera. A pesar de estas rápidas reparaciones, los cajeros automáticos que tienen ambos bancos siguen fuera de uso por los golpes que recibieron.

Dos de los siete arrestados en los incidentes son menores

L. F. D.

MADRID.- La batalla campal entre policías antidisturbios y radicales en la plaza de Tirso de Molina se saldó el pasado viernes por la noche con siete detenidos, dos de ellos menores, según la Jefatura Superior de Policía. Los mayores detenidos tienen entre 19 y 25 años de edad. Fueron trasladados a la Brigada Provincial de información. Están acusados de desorden público y atentado contra la autoridad.

Los menores fueron trasladados al Grupo de Menores. Ambos fueron puestos ayer en libertad.

Según ha informado Emergencias Madrid, los sanitarias del Samur-Protección Civil atendieron a a siete personas, cuatro de ellas agentes policiales, de heridas y contusiones leves. Ninguno de los atendidos necesitó hospitalización.

La misma fuente ha precisado que las siete dotaciones de Bomberos del Ayuntamiento de Madrid destacadas en el lugar se tuvieron que emplear a fondo para apagar los focos de fuego de «decenas» de contenedores y papeleras, así como de tres vehículos.

Más de 120 agentes antidisturbios con el apoyo de un helicóptero participaron en el operativo policial, además de las siete unidades de Bomberos y seis ambulancias del servicio municipal de ambulancias.

Detenido un joven acusado de 12 agresiones sexuales a niñas

LUIS F. DURÁN

MADRID.— La Policía Local de Moraleja de Enmedio detuvo el pasado jueves a un joven de 25 años como presunto autor de al menos 12 agresiones sexuales en Madrid y Toledo. El detenido, vecino de Ugena (Toledo), se encuentra en dependencias de la Guardia Civil que llevaba detrás de él desde el año 2006.

Según el Ayuntamiento de Moraleja de Enmedio, el presunto agresor y acosador sexual venía actuando desde el año 2005 en la zona sur y suroeste de la Comunidad de Madrid y en la provincia de Toledo. La detención se produjo tras la denuncia de un intento de agresión por parte de una vecina de Moraleja de Enmedio el pasado 14 de febrero. La Policía Local del municipio estableció un dispositivo especial de vigilancia que acabó con la detención y puesta a disposición judicial del presunto agresor el pasado 28 de febrero.

El detenido ha sido reconocido por más de una decena de víctimas. Se sospecha que podría haber abusado de más de 30 jóvenes. Todas sus víctimas tienen entre 7 y 16 años.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

El Ayuntamiento quiere que el Estudiantes busque otra cancha para el próximo año

La utilización por parte del club impide alquilar el pabellón Telefónica Arena para otros eventos

PEDRO BLASCO

MADRID.– El Ayuntamiento de Madrid «prefiere» que el Estudiantes juegue en otro pabellón la próxima temporada para lograr una mejor explotación del Telefónica Arena, según informaron fuentes municipales.

Actualmente, el pabellón está gestionado por la empresa Madrid, Espacios y Congresos, que dirige Luis Blázquez. La celebración de los partidos del Estudiantes supone, según Blázquez, que el recinto no se pueda utilizar para determinados eventos, como presentaciones, ferias y actuaciones musicales, algunas de ellas de importantes grupos internacionales, lo que le resta competitividad para rentabilizar la instalación.

El próximo día 18 de marzo está prevista la actuación en ese pabellón del grupo Tokio Hotel, una banda alemana de música rock juvenil, que está en uno de sus mejores momentos.

En estos días el Estudiantes deberá jugar un partido en esa cancha, lo que podría impedir montar correctamente el escenario, según la empresa. Luis Blázquez espera que la fecha de ese partido se pueda trasladar para poder dar servicio correctamente a los asistentes al concierto.

Patrimonio público

Blázquez, que se declara «demente» (seguidor del Estudiantes) desde hace muchos años, afirma que el Ayuntamiento quiere ayudar al club y no ocasionarle problemas, pero explica que la empresa que dirige debe lograr rentabilidad pues se trata de un patrimonio público que le cuesta mucho a los contribuyentes.

Actualmente, el pabellón tiene un costo para las arcas del Ayuntamiento de Madrid de 4,5 millones de euros, «sin hacer nada», según indica Blázquez.

Solo la retirada de las gradas, que permiten variar de 970 a 2.320 metros cuadrados la superficie total de la pista central, que le hace tener una capacidad de hasta 12.000 personas, tiene un presupuesto millonario que supera los 400.000 euros. Luis Blázquez señala que tiene que sentarse a hablar con el club para buscar una solución de cara al año próximo que les permita poner el pabellón más días en el mercado para organizar eventos y rentabilizar las instalaciones. Negó que se estuviera pensando en cambiar el nombre de Telefónica, como se había rumoreado en los últimos días «y menos en una coyuntura como la actual».

Para el presente año está garantizada la utilización del Telefónica Arena para el Master Tenis, que se celebra en el mes de octubre. La *Caja Mágica*, que tendrá varias pistas de tenis, estará posiblemente terminada, pero aún no tendrá el rodaje necesario para una competición de este nivel.

Blázquez busca también usos alternativos para los meses bajos en los que ese palacio de deportes tiene poca utilización, como es la temporada de junio a septiembre. El año pasado se celebró un torneo de baloncesto europeo que llevó a la cancha a miles de personas.

El Estudiantes mantiene hace semanas una demanda contra el Ayuntamiento de Madrid por impago de los derechos llamados *naming rights* a los que dice tener derecho por jugar en el Pabellón Telefónica Arena. El Ayuntamiento mantiene que el club no ha pagado el dinero que debe por la utilización de las instalaciones.



Imagen del Telefónica Arena, que se ha convertido en cancha del Estudiantes. / DIEGO SINOVA

La Comunidad reforma el Magariños

La Comunidad de Madrid ya ha iniciado la reforma del pabellón Antonio Magariños. Estas obras incluirán, además de impermeabilizar la cubierta del pabellón, ensanchar la zona de la pista de baloncesto en nueve metros para poder construir dos pistas en las que se instalará tarima doble de última generación, según explicó el consejero de Deportes, Alberto López Viejo en la presentación.

En una segunda fase se renovarán totalmente los vestuarios, se construirá un centro médico y de rehabilitación, y se recuperará para el uso de los deportistas la antigua piscina. En la zona de gimnasios se instalarán saunas, salas de fisioterapia y medicina deportiva. El objetivo es dar una mayor utilización de los gimnasios del Magariños.

La Comunidad de Madrid permitirá que se construyan algunos establecimientos alrededor de la fachada del inmueble y, tras el pago de un canon, permitirá al club que explote los locales. Igualmente el Gobierno regional ha firmado un nuevo convenio con este club, y el resto de Madrid, de copatrocinio.

El equipo lleva la bandera de la Comunidad en su camiseta y recibe un total de 500.000 euros. A cambio el club apoya, como ha sido una tradición, la cantera madrileña con decenas de equipos.

Arrestado el director de un banco por robar a inmigrantes

E. M.

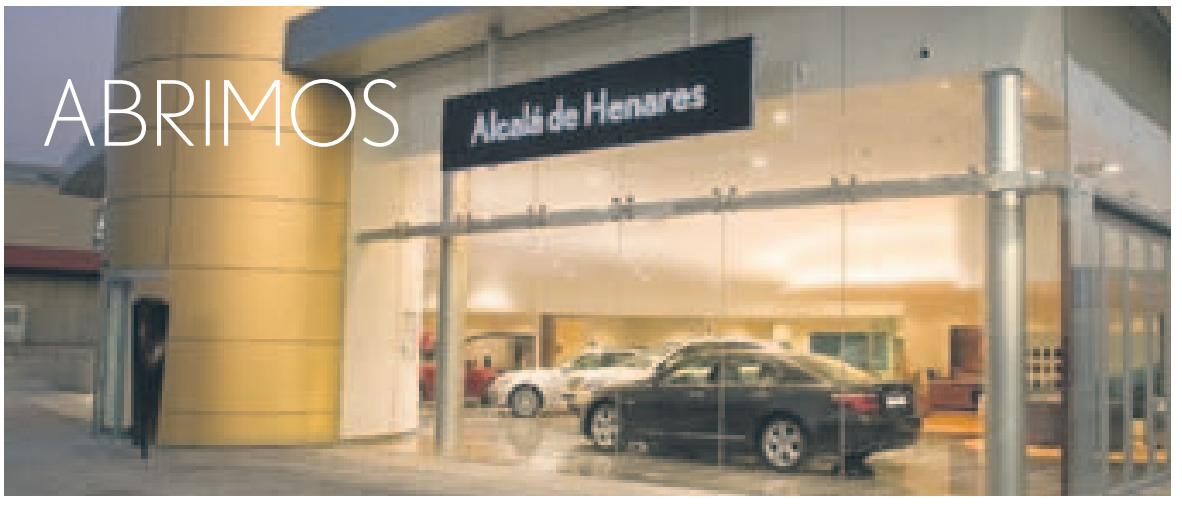
MADRID.– La Policía ha detenido al director de una sucursal bancaria de Fuenlabrada como responsable de una banda de dominicanos, españoles y congoleños, dedicada a la estafa continuada y cuyo botín supera el millón de euros. El principal encausado, José María C. Q., de 42 años, con antecedentes policiales, era el director de la sucursal bancaria desde donde se gestionaban créditos personales a las víctimas, y que antes eras captadas por colaboradores de éste, informó Efe. Los dos acusados de ser los captadores son Olivo D., dominicano de origen, nacionalizado español, de 43 años y dos antecedentes por delitos similares, y Christian I. M, congoleño de 42 años.

El cuarto detenido es Gabriel G., español de 34 años, con un antecedente por estafa, y encargado de confeccionar los expedientes, con documentos falsos, que acreditarían el motivo de la petición de crédito y la solvencia del peticionario. También está imputada Gisele M. M., congoleña de 28 años.

Las víctimas eran extranjeras, necesitadas de préstamos, y las obligaban a abonar bajo cuerda una cantidad de dinero al director del banco, antes de concederles el préstamo solicitado.

Familias 'okupas' en viviendas del Ivima

NAVALCARNERO.– Varias familias *okupas* residen desde el 3 de febrero en ocho viviendas de la localidad pertenecientes al Instituto de Vivienda de Madrid (Ivima) situadas en la Dehesa, impidiendo que los propios inquilinos puedan entrar en sus pisos porque han cambiado las cerraduras. Las casas forman parte del Plan de Vivienda Joven de la Comunidad de Madrid. La primera entrega de llaves fue hace tres meses, pero no se adjudicaron todas las casas. / E. P.



Visite nuestro nuevo Centro Autorizado Lexus Alcalá de Henares y descubra cerca de 3.600 m² de exposición, taller y parking, donde el legendario servicio Lexus da un paso más para alcanzar cotas más altas, donde la calidad y la excelencia Lexus están garantizadas.

NUEVO CENTRO AUTORIZADO
LEXUS ALCALA DE HENARES
Vía de servicio A-2 Madrid-Barcelona km. 35.
28805 Alcalá de Henares.
www.mundolexus.com/alcaladehenares

LEXUS
The pursuit of perfection

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Denuncian la instalación de 300 terrazas ilegales

LUIGI BENEDICTO BORGES

MADRID.– El sindicato colectivo de funcionarios públicos Manos Limpias ha denunciado que el Ayuntamiento de Madrid está haciendo «la vista gorda» ante la instalación de terrazas y veladores en la calle. Según el secretario general del sindicato, Miguel Bernad Remón, en la Junta Municipal de Centro «sólo están autorizados, y conforme a ordenanza, 94 veladores o terrazas» por lo que el resto, «más de 300», carecen «de la correspondiente licencia y ejercen su actividad impunemente».

«Se está produciendo un aprovechamiento indebido y abusivo de la vía pública», expuso Manos Limpias. El sindicato de funcionarios públicos considera que los expedientes sancionadores por vulneración de la ordenanza «no se ejecutan». Las razones que esgrimen para este incumplimiento son las siguientes: escasez de responsabilidad administrativa, falta de coordinación, y pocos efectivos.

«Todo esto está produciendo una merma considerable de ingresos para el Ayuntamiento», explica Miguel Bernad. Al mismo tiempo, la impunidad con la que decenas de locales colocan sus terrazas en las calles de Madrid conlleva a «un enriquecimiento injusto», que beneficia a los comerciantes que optan por la picaresca, ya que «ejercen una actividad sin pagar ningún canon o tasa al respecto».

Miguel Bernad sostiene que esta práctica «es contraria al derecho» y «se produce en todas y cada una de las Juntas Municipales de Distrito». «Esta situación implica, de un lado, vulnerar el principio de legalidad y el Estado de Derecho, y de otra, una forma de corrupción generalizada, que podría incidir en delito de tráfico de influencias, prevaricación y fraude a la Hacienda Municipal», concluye el secretario general del sindicato.

Manos Limpias tampoco descarta que estas irregularidades puedan formar parte del sumario del Juzgado número 32, «en lo que se conoce como *operación Guateque*».

Un motorista falleció ayer al mediodía tras salirse de la vía la moto de gran cilindrada que conducía, en el kilómetro 36 de la carretera M-404, en el término municipal de Valdemoro, según informaron fuente de Emergencias 112.





Pasillos con basura en la Facultad de Ciencias de la Información durante una huelga de trabajadores de limpieza. / PEDRO CARRERO

Mínimos para otra huelga

La Comunidad dicta un 100% en Sanidad y en los colegios electorales

E. M.

MADRID.– La Comunidad de Madrid ha aprobado un decreto fijando los servicios mínimos, que son de un 100% para los centros hospitalarios, en la huelga de limpieza indefinida convocada por CCOO a partir de las 00.00 horas del próximo martes 4 de marzo.

Asimismo se fijan unos servicios mínimos en los colegios del 100% para zonas comunes y de uso administrativo hasta el día 10 de marzo de 2008, con el fin de garantizar el derecho de sufragio en las elecciones generales del próximo 9 de marzo.

Este porcentaje se reducirá hasta el 50% a partir del 11 de marzo. La Comunidad informó que se trata sobre todo de asegurar el mantenimiento de las condiciones higiénicas y de salud en instalaciones «tan esenciales» para el ciudadano como los centros sanitarios y educativos, los servicios sociales y el transporte público.

Añaden que el objetivo de los servicios mínimos establecidos no es otro que velar por el estricto cumplimiento del derecho a la protección de la salud de los menores de edad, los enfermos, los ancianos y de toda la población en general, previsto en el artículo 43 de la Constitución española.

Así, en los servicios sanitarios públicos y privados (centros sanitarios, de atención primaria, hospitales, servicios de urgencia y emergencia y otros servicios facultativos de médicos, matronas, farmacéuticos, etc.), «atendiendo al carácter indefinido de la huelga y al deber inexcusable de mantener la higiene y salubridad» para evitar poner en peligro la salud de los pacientes atendidos, se establecen unos servicios mínimos del 100% en los centros de carácter hospitalario, informa Efe.

Los centros de atención primaria también tendrán unos servicios mínimos del 100% de la plantilla en las salas de consulta, de curas, extracciones y en aquellas que estén asimiladas a las zonas de alto riesgo, mientras que en el resto de instalaciones de estos centros los servicios mínimos serán de un 70%.

En cuanto a los centros docentes no universitarios públicos, concertados y privados se establecen unos servicios mínimos del 100% en la atención de comedores, cocinas, aseos y vestuarios para evitar cualquier riesgo sanitario en una población tan sensible como los menores de edad.

En lo que afecta al transporte público, los servicios mínimos se han fijado teniendo en cuenta la necesidad de garantizar el derecho a la movilidad de los pasajeros en condiciones higiénicas tanto en intercambiadores como en estaciones de viajeros y centros de transporte. En el Metro se establecen unos mínimos del 50% en la limpieza interior de los trenes en día laborable, porcentaje que se incrementará hasta el 60% festivos y fines de semana.

Por su parte, las tareas de limpieza ordinaria diaria de las estaciones tendrán unos mínimos del 60%, mientras que en taquillas y en la retirada de bolsas de basura alcanzarán un 80%.

Respecto a los intercambiadores de transporte, la limpieza de aseos y retirada de desperdicios tendrá unos servicios mínimos del 50%, idéntico porcentaje que se aplicará a las mismas tareas en las estaciones de viajeros y centros de transporte público. La Comunidad cree que estos porcentajes son imprescindibles para garantizar el bienestar y la protección de la salud a los usuarios de estos servicios.

CCOO recurre el decreto

MADRID.– CCOO de Madrid impugnará los servicios mínimos decretados por la Comunidad para la huelga de los trabajadores de limpieza de edificios y locales, según informó a Europa Press el portavoz del sindicato, Julio Gómez.

En opinión de Gómez, es «vergonzoso» que la presidenta regional, Esperanza Aguirre, decrete el 100% de mínimos en los colegios hasta el día de las elecciones y luego bajen al 50%.

«Hasta ahora hemos sido muy escrupulosos diciendo que esto no es una huelga política, pero Aguirre está haciendo política con nuestra huelga y nosotros responderemos con el mismo criterio», aseguró. Gómez insistió en que la presidenta está «vulnerando» el derecho a la huelga de los trabajadores de limpieza.

La consejera de Empleo y Mujer, Paloma Adrados, dijo a este periódico que la huelga es «política». Añadió que lo razonable es que estos días tengan servicios mínimos la Sanidad y los colegios donde se van a celebrar las elecciones el próximo día 9 de marzo. «Nuestra obligación es —añadió— garantizar la salud y también el derecho al sufragio en los colegios electorales». La consejera cree que lo que deben hacer los sindicatos y la patronal es negociar.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CARTELERA

PELICULAS

AHORA O NUNCA.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Dreams Palacio de Hielo, Mirasierra, Morasol, Mundo Valdebernardo y Palacio de la Prensa. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. Boadilla del Monte: Minicines Olympo. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. : EE.UU. : 2007 : 97 m. Director: Rob Reiner. Intérpretes: Jack Nicholson, Morgan Freeman y Sean Hayes. La vida de Carter Chambers ha resultado estar muy lejos de la lista de deseos que elaboró cuando estaba en la universidad: se casó, tuvo hijos y terminó trabajando como mecánico.

ALIENS VS. PREDATOR 2.
Paria: Yelmo El Ferial. : EE.UU. : 2007 : 86 m. Director: Colin Strause / Greg Strause. Intérpretes: John Ortiz, Steven Pasquale y Reiko Aylesworth. Los habitantes del pequeño pueblo de Gunnison, situado en las montañas de Colorado central, no saben lo que se les viene encima. Una nave exploradora Predator ha perdido el control y se ha estrellado cerca de la zona.

AMERICAN GANGSTER.
La Dehesa Chamartín. Alcobendas: Cinesa La Moraleja. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Paria: Yelmo El Ferial. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. : EE.UU. : 2007 : 157 m. Director: Ridley Scott. Intérpretes: Denzel Washington, Russell Crowe y Chiwetel Ejiofor. En los años 60 los mafiosos neoyorquinos comercian libremente con droga debido a los intereses económicos que comparten con las autoridades. Sin embargo, la relación se rompe con la muerte del Capo y la ascensión de su ayudante, Frank Lucas, un buen conocedor de la calle que aprovecha el vacío de poder para vender heroína pura a menor precio.

EL AMOR EN LOS TIEMPOS DEL CÓLERA.
Ábaco Villaverde, La Dehesa Chamartín, Golem y Palafox. Alcalá de Henares: Multicines Cisneros. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas. : EE.UU. : 2007 : 139 m. Director: Mike Newell. Intérpretes: Javier Bardem, Giovanna Mezzogiorno, Benjamin Bratt y Catalina Sandino Moreno. El poeta Florentino Ariza cree descubrir al amor cuando conoce a Fermina Daza, una bella joven de clase alta. Decidido a conquistarla, le envía cartas que pronto tienen respuesta en forma de románticas promesas, sin embargo, el padre de ella se entera y jura separar a los dos enamorados.

ASTÉRIX EN LOS JUEGOS OLÍMPICOS.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, La Dehesa Chamartín, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Plenilunio, Mirasierra, Morasol, Mundo Valdebernardo, La Vaguada y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Aranjuez: Multicines Aranjuez. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Estrella y Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. : Alemania / España / Francia. : 2008 : 120 m. Director: Frédéric Forestier / Thomas Langmann. Intérpretes: Clovis Cornillac, Gérard Depardieu, Alain Delon y Benoît Poelvoorde. El amor ha llegado a la Galia. El intrépido guerrero Alafólix se ha enamorado de la princesa griega Irina y ha osado a desafiar a Brutus, hijo adoptivo del César y pretendiente de la bella dama.

ASUNTOS PRIVADOS EN LUGARES PÚBLICOS.
Paz y Verdi. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. : Francia / Italia. : 2006 : 120 m. Director: Alain Resnais. Intérpretes: Laura Morante, Lambert Wilson y Sabine Azéma. En el París contemporáneo, seis personas se encuentran en su intento por hallar un camino en la vida. Dan se ha refugiado en el alcohol desde que fue apartado del ejército, pero su novia, Nicole, no sabe cómo ayudarle y menos ahora, que siente que su relación se acaba.

BUDA EXPLOTÓ POR VERGÜENZA.
Paz, Renoir Plaza de España y Verdi. : Irán. : 2007 : 81 m. Director: Hana Makhmalbaf. Intérpretes: Nikbakht Noruz, Abdolali Hoseinali y Abbas Alijome. A los pies de la estatua de Buda que destruyeron los talibanes en Afganistán, muchas familias viven sobreponiéndose a los continuos cambios políticos y militares que se producen en el país.

LA BÚSQUEDA II: EL DIARIO SECRETO.
Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Paria: Yelmo El Ferial. : EE.UU. : 2007 : 110 m. Director: Jon Turteltaub. Intérpretes: Nicolas Cage, Jon Voight y Diane Kruger. Tras hallar las riquezas templarias, Ben Gates es el buscador de tesoros más famoso del mundo. Su pasión por el pasado le lleva a investigar secretos olvidados, por eso, se queda estupefacto al encontrar una de las páginas perdidas del diario de John Wilkes Booth, asesino del Presidente Lincoln.

CARAMEL.
Ciné Cité Manoteras, La Dehesa Chamartín, Princesa, Renoir Cuatro Caminos, Renoir Retiro y Roxy B. : Líbano / Francia. : 2007 : 96 m. Director: Nadine Labaki. Intérpretes: Nadine Labaki, Yasmine Al Masri, Joanna Moukarzel y Gisèle Aouad. En un salón de belleza de Beirut, varias mujeres encuentran el lugar ideal para liberarse y compartir sus preocupaciones. Layal se debate entre sus convicciones tradicionales y su amor prohibido, Nisrin va a casarse y no sabe cómo esconder que ya no es virgen y Yamal tiene pánico a envejecer desde que su marido la dejó por una jovencita.

CONOCIENDO A JANE AUSTEN.
La Dehesa Chamartín y Golem. : EE.UU. : 2007 : 106 m. Director: Robin Swincord. Intérpretes: Kathy Baker, Maria Bello, Emily Blunt, Amy Brenneman y Hugh Dancy. Bernadette, una mujer madura con seis matrimonios a cuestas, decide organizar un club de lectura dedicado a la escritora Jane Austen. A él se unen Jocelyn, Sylvia, Allegra, Prudie y Grigg, el único hombre.

LOS CRÍMENES DE OXFORD.
Acteón, Ciné Cité Manoteras, Dreams Palacio de Hielo, Lux Cinemas Plenilunio, Princesa, Yelmo Ideal y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Aranjuez: Multicines Aranjuez. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Paria: Yelmo El Ferial. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Martín de Valdeiglesias: Cine-Teatro Municipal. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. : EE.UU. : 2008 : 90 m. Director: Pete Travis. Intérpretes: Dennis Quaid, Matthew Fox y Forest Whitaker. Salamanca es el escenario de una importante cumbre sobre el terrorismo internacional. Entre fuertes medidas de seguridad, el presidente de Estados Unidos se dispone a dar un discurso, pero un disparo interrumpe el acto provocando el caos.

EN EL VALLE DE ELAH.
Ciné Cité Manoteras, Lux Cinemas Barrio Art Decó, Morasol, Paz, Princesa y Yelmo Ideal. Alcobendas: Ábaco. Boadilla del Monte: Minicines Olympo. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. : EE.UU. : 2007 : 121 m. Director: Paul Haggis. Intérpretes: Tommy Lee Jones, Charlize Theron y Frances Fisher. Hank Deerfield, un veterano de guerra, se enfrenta a la misión más difícil de su vida cuando su hijo, el soldado Mike Deerfield, desaparece en su primer fin de semana de regreso de Irak.

LA ESCAFANDRA Y LA MARIPOSA.
Princesa y Yelmo Ideal. Alcalá de Henares: Multicines Cisneros. : Francia. : 2007 : 123 m. Director: Julian Schnabel. Intérpretes: Mathieu Amalric, Emmanuelle Seigner, Marie-Josée Croze, Anne Consigny y Patrick Chesnais. Jean-Dominique Bauby, redactor jefe de la revista Elle, nunca se preocupó por su desordenada vida de seductor y su excesiva pasión por el periodismo. Dejó a su mujer e hijos, pero sus perspectivas cambiaron en 1995 al sufrir una embolia que le mantuvo varios meses en coma.

EXPIACIÓN. MÁS ALLÁ DE LA PASIÓN.
Ciné Cité Manoteras, Cinesa Proyecciones, La Dehesa Chamartín, Lux Cinemas Barrio Art Decó, Mundo Valdebernardo, Paz, Princesa y Yelmo Ideal. Aranjuez: Multicines Aranjuez. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. : Reino Unido. : 2007 : 130 m. Director: Joe Wright. Intérpretes: Keira Knightley, James McAvoy y Brenda Blethyn. Un caluroso día de 1935, en una mansión de Inglaterra, la familia Tallis siente una extraña sensación de peligro y no sólo por la amenaza de la Guerra Mundial.

FRANKLIN Y EL TESORO DEL LAGO.
Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinesa Las Rosas, Conde Duque Alberto Aguilera, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Luchana, Lux Cinemas Plenilunio, La Vaguada y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Estrella y Yelmo Planetocio Villalba. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas. : Canadá / Francia. : 2006 : 80 m. Director: Dominique Monfery. En plenas vacaciones de verano, Franklin y su familia reciben la visita de la Tía Lucie, una arqueóloga experta en la búsqueda de tesoros. La abuela de Franklin se acuerda de que ella también tiene un tesoro que enterró en una caja cuando era pequeña, pero al revivir el pasado, la anciana cae enferma.

LA GUERRA DE CHARLIE WILSON.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Capitol, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, Conde Duque Goya, Conde Duque Santa Engracia, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Plenilunio, Mirasierra, Palafox, Renoir Princesa, La Vaguada, Victoria, Yelmo Ideal y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. : EE.UU. : 2007 : 97 m. Director: Mike Nichols. Intérpretes: Tom Hanks, Julia Roberts y Philip Seymour Hoffman. En los años 80, Charlie Wilson es un congresista muy popular gracias a su defensa de los más débiles, sin embargo, en el Capitolio todo el mundo le conoce por su agitada vida de soltero.

HACIA RUTAS SALVAJES.
Ciné Cité Manoteras, Paz, Renoir Plaza de España y Yelmo Ideal. : EE.UU. : 2007 : 140 m. Director: Sean Penn. Intérpretes: Emile Hirsch, Marcia Gay Harden y Jena Malone. Christopher McCandless es un chico adinerado e idealista que, tras acabar la universidad, decide abandonar su prometedor futuro para ir en busca de la verdadera libertad.

LAS HERMANAS BOLENA.
Acteón, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, Conde Duque Goya, Conde Duque Santa Engracia, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Plenilunio, Palacio de la Prensa, Princesa, Roxy A, La Vaguada y Yelmo Ideal. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio y Renoir. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. : Reino Unido / Alemania / España / Italia. : 2007 : 98 m. Director: Justin Chadwick. Intérpretes: Natalie Portman, Scarlett Johansson y Eric Bana. En la Inglaterra del siglo XVI, es un secreto a voces que Enrique VIII busca una amante por la imposibilidad de la reina para darle un heredero.

JOHN RAMBO.
Ábaco Villaverde. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco. Paria: Yelmo El Ferial. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : Alemania / EE.UU. : 2008 : 92 m. Director: Sylvester Stallone. Intérpretes: Sylvester Stallone, Julie Benz, Paul Schulze y Matthew Marsden. Desde que terminó su última misión, John Rambo vive retirado en Tailandia trabajando en una lancha en el Río Salween. Muy cerca de allí, en Birmania, se vive una guerra que dura ya 60 años, pero Rambo prefiere mantenerse ajeno al combate.

JUMPER.
Ábaco Villaverde, Acteón, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Barrio Art Decó, Lux Cinemas Plenilunio, Morasol, Mundo Valdebernardo, La Vaguada y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Estrella y Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. Villa del Prado: Villa del Prado. : EE.UU. : 2008 : 120 m. Director: Doug Liman. Intérpretes: Hayden Christensen, Samuel L. Jackson y Diane Lane. A pesar de su doloroso pasado, David ha crecido con el poder de teletransportarse a cualquier lugar del mundo con sólo imaginarlo. Ha visitado sitios increíbles, ha amasado una gran fortuna burlando la seguridad de los bancos y ha disfrutado de su libertad.

JUNO.
Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Conde Duque Alberto Aguilera, Conde Duque Santa Engracia, Dreams Palacio de Hielo, Palacio de la Prensa, Renoir Cuatro Caminos, Renoir Plaza de España, Renoir Retiro, Victoria y Yelmo Ideal. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur. Majadahonda: Cinesa equinoccio y Renoir. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. : EE.UU. : 2007 : 91 m. Director: Jason Reitman. Intérpretes: Ellen Page, Michael Cera, Jennifer Garner y Jason Bateman. Juno es una adolescente que se desmarca del resto de chicas superficiales del instituto Dancing Elk. Vive de acuerdo a sus propias reglas, preocupándose por asuntos que no interesan a nadie de su edad.

KM. 31.
Ábaco Villaverde y Lux Cinemas Plenilunio. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Valdemoro: Restón Cinema. : México / España. : 2006 : 124 m. Director: Rigoberto Castañeda. Intérpretes: Iliana Fox, Adrià Collado, Raúl Méndez y Carlos Aragón. Como gemelas, Catalina y Ágata siempre han tenido un vínculo emocional casi telepático. Una noche, Ágata ve a un misterioso niño en el km.

LUZ SILENCIOSA.
Golem y Verdi. : México / Francia / Holanda. : 2007 : 142 m. Director: Carlos Reygadas. Intérpretes: Cornelio Wall Fehr, Miriam Toews y María Pankratz. La comunidad de los menonitas, establecida en el norte de México, tiene un sistema de educación propio y un peculiar régimen de libertades civiles. Viven en comunidades agrícolas sin ningún tipo de energía eléctrica y son reticentes al uso de los medios de comunicación, pero sí aceptan la medicina.

MIMZY, MÁS ALLÁ DE LA IMAGINACIÓN.
Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. : EE.UU. : 2007 : 94 m. Director: Robert Shaye. Intérpretes: Joely Richardson, Timothy Hutton y Michael Clarke Duncan. Durante un paseo por la playa, los pequeños Noa y Emma encuentran una misteriosa caja con juguetes electrónicos y deciden llevársela a casa. A medida que van jugando con ellos, los niños muestran una mayor inteligencia, sorprendiendo a sus padres y profesores.

MONSTRUOSO.
Ábaco Villaverde y Cinebox Alcalá Norte. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox. Paria: Yelmo El Ferial. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : EE.UU. : 2008 : 84 m. Director: Matt Reeves. Intérpretes: Lizzy Caplan, Jessica Lucas y T.J. Miller. Rob está celebrando una fiesta de despedida con sus amigos antes de irse a Japón cuando sienten un temblor en el edificio. La televisión informa de que Nueva York ha sido sacudida por un terremoto y, mientras todos corren a comprobar lo sucedido, una bola de fuego explota en el cielo, dejando la ciudad a oscuras.

MORTADELO Y FILEMÓN. MISIÓN: SALVAR LA TIERRA.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, La Dehesa Chamartín, Dreams Palacio de Hielo, Lux Cinemas Barrio Art Decó, Lux Cinemas Plenilunio, Mundo Valdebernardo y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco. Alcorcón: Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Paria: Yelmo El Ferial. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. Villa del Prado: Villa del Prado. : EE.UU. : 2007 : 122 m. Director: Joel Coen / Ethan Coen. Intérpretes: Josh Brolin, Tommy Lee Jones y Javier Bardem. Texas, 1980. Llewelyn Moss es un cazador que está cerca de Río Grande cuando ve una camioneta abandonada con un cargamento de heroína y dos millones de dólares, en lo que parece haber sido una operación fallida del narcotráfico.

ÓSCAR. UNA PASIÓN SURREALISTA.
Ciné Cité Manoteras y La Dehesa Chamartín. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. : EE.UU. / España / Francia. : 2008 : 120 m. Director: Lucas Fernández. Intérpretes: Joaquim de Almeida, Victoria Abril, Emma Suárez y Jorge Perugorría. Ana es una abogada a la que le diagnostican una enfermedad terminal. Desesperada por orientar su vida, recibe la visita de dos expertos en arte, que creen que Ana cuenta, entre su patrimonio, con un valioso cuadro del pintor surrealista Óscar Domínguez.

PARKING 2.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinesa Las Rosas, Dreams Palacio de Hielo, Lux Cinemas Plenilunio, La Vaguada y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : EE.UU. : 2007 : 98 m. Director: Franck Khalfoun. Intérpretes: Wes Bentley y Rachel Nichols. Es Nochebuena y Angela está tan obsesionada con su trabajo que se ha quedado ultimando unos detalles en la oficina. Cuando por fin decide marcharse a su cena familiar, baja al silencioso parking del edificio e intenta arrancar el coche, pero no puede.

EL POLLO, EL PEZ Y EL CANGREJO REAL.
Luchana. : España. : 2008 : 86 m. Director: José Luis López Linares. Tras ganar el Campeonato de España de Cocineros 2007, Jesús Almagro se prepara para el Campeonato Mundial, el prestigioso Bocuse d´Or. Las reglas dicen que tiene que hacer un derroche de imaginación para preparar y presentar tres ingredientes: el fletán noruego, el pollo francés de Bresse y el cangrejo real noruego.

POZOS DE AMBICIÓN (THERE WILL BE BLOOD).
Cid Campeador, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Conde Duque Santa Engracia, Dreams Palacio de Hielo, Golem, Lux Cinemas Plenilunio, Palacio de la Música, Palafox y Yelmo Ideal. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas. : EE.UU. : 2007 : 158 m. Director: Paul Thomas Anderson. Intérpretes: Daniel Day-Lewis, Paul Dano y Ciarán Hinds. Daniel Plainview, un minero que ha criado a su hijo en el umbral de la pobreza, recibe un soplo sobre la existencia de un mar de petróleo en el pueblecito de Little Boston.

RISE: CAZADORA DE SANGRE.
Acteón, Ciné Cité Méndez Álvaro, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Plenilunio y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Estrella. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : EE.UU. : 2007 : 94 m. Director: Sebastian Gutierrez. Intérpretes: Lucy Liu, Michael Chiklis y Carla Gugino. La aparición de varios cadáveres parece estar relacionada con una extraña secta que hace furor entre los adinerados jóvenes de Los Ángeles. Una periodista, Sadie Blake, se infiltra en la trama, pero durante su investigación cae víctima del cabecilla del grupo.

SUPERDOG.
Mundo Valdebernardo. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. Boadilla del Monte: Minicines Olympo. Cosiada: La Rambla. Majadahonda: Cinesa equinoccio. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Valdemoro: Restón Cinema. : EE.UU. : 2007 : 84 m. Director: Frederick Du Chau. Intérpretes: Jim Belushi, Alex Neuberger y Taylor Momsen. Tras un accidente en el laboratorio tecnológico del malvado Dr. Barsinister, un joven perro que responde al nombre de Shoeshine descubre que puede hablar y que, además, tiene poderes extraordinarios.

SWEENEY TODD: EL BARBERO DIABÓLICO DE LA CALLE FLEET.
Callao, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, Conde Duque Santa Engracia, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Princesa, Renoir Cuatro Caminos, La Vaguada, Verdi y Yelmo Ideal. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio y Renoir. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : EE.UU. : 2007 : 120 m. Director: Tim Burton. Intérpretes: Johnny Depp, Helena Bonham Carter y Alan Rickman. El barbero Benjamin Barker ha estado encarcelado por un delito que no había cometido. Ahora ha regresado a Londres bajo la apariencia del siniestro Sweeney Todd para vengarse del hombre que le arruinó la vida, el juez Turpin, y recuperar a su familia, pero pronto descubre que su mujer se ha suicidado y que Turpin se ha quedado con su hija.

30 DÍAS DE OSCURIDAD.
Ábaco Villaverde, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinesa Principe Pío, Dreams Palacio de Hielo, Lux Cinemas Plenilunio, La Vaguada y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. Cosiada: La Rambla. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Paria: Yelmo El Ferial. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : EE.UU. : 2007 : 113 m. Director: David Slade. Intérpretes: Josh Hartnett, Melissa George y Danny Huston. La remota ciudad de Barrow, en Alaska, queda sumida cada verano en la noche más absoluta durante 30 días. Un lugar idóneo para la tranquilidad, el aislamiento y los sucesos terroríficos.

EL ÚLTIMO JUSTO.
Acteón, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Dreams Palacio de Hielo, Lux Cinemas Plenilunio, Mundo Valdebernardo y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcorcón: Opción Cinebox. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Estrella. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. : España. : 2007 : 102 m. Director: Manuel Carballo. Intérpretes: Diego Martín, Goya Toledo, Fidel Zerda y Julio Bracho. Teo es un fotógrafo de guerra que, de la noche a la mañana, se convierte en sospechoso de un asesinato y en el objetivo de unos misteriosos criminales.

27 VESTIDOS.
Ábaco Villaverde, Acteón, Ciné Cité Manoteras, Ciné Cité Méndez Álvaro, Cinebox Alcalá Norte, Cinesa Capitol, Cinesa Principe Pío, Cinesa Proyecciones, Cinesa Las Rosas, Conde Duque Alberto Aguilera, Conde Duque Goya, Dreams Palacio de Hielo, Lido, Lux Cinemas Plenilunio, Morasol, Mundo Valdebernardo, La Vaguada, Victoria, Yelmo Ideal y Yelmo Madrid Sur. Alcalá de Henares: La Dehesa Cuadernillos. Alcobendas: Ábaco y Cinesa La Moraleja. Alcorcón: Opción Cinebox y Yelmo Tres Aguas. Aranjuez: Multicines Aranjuez. Arroyomolinos: Cinesa Xanadú. C. Villalba: Yelmo Planetocio Villalba. Cosiada: La Rambla. Fuenlabrada: Cinesa Loranca. Getafe: Ciné Cité Getafe y Cinesa Bulevar. Las Rozas: Cinesa Heron City Las Rozas. Leganés: Cinesa Parquesur y Yelmo Avenida M-40. Majadahonda: Cinesa equinoccio. Pinto: Cinesur Plaza Éboli. Pozuelo de A.: Kinépolis Madrid. Rivas-Vaciamadrid: Yelmo Parque Rivas y Yelmo Rivas Futura. San Sebastian de los Reyes: Cinebox Plaza Norte 2. Torrejón de Ardoz: Cinebox Parque Corredor. Tres Cantos: Cinebox 3 C. Valdemoro: Restón Cinema. : EE.UU. : 2008 : 107 m. Director: Anne Fletcher. Intérpretes: Katherine Heigl, James Marsden y Malin Akerman. Jane siempre se ha ocupado de la felicidad de los demás, sin preocuparse por la suya propia. Prueba de ello son los 27 vestidos de dama de honor que tiene en su armario y que guarda como recuerdo de las bodas de sus amigas.

VIAJE A DARJEELING .
Renoir Princesa. : EE.UU. : 2007 : 91 m. Director: Wes Anderson. Intérpretes: Owen Wilson, Adrien Brody y Anjelica Huston. Francis se despierta dolorido por el grave accidente que acaba de sufrir, pero no pu

CINES

MADRID

ÁBACO VILLAVERDE. C. C. Carrefour los Ángeles. Avda. Andalucía, km 7.1. Tfnos.: 913 69 91 18.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. S y D: 16.20, 18.30 y 20.40 h. L a V: 18.30 y 20.40 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h. D: tb. 12.30 h.
El amor en los tiempos del cólera. L a D: 22 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16.50, 19.20 y 22 h. L a V: 19.20 y 22 h. D: tb. 12 h.
En el punto de mira. S y D: 16.10, 18.20, 20.15 y 22.15 h. L a V: 18.20, 20.15 y 22.15 h. D: tb. 12.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. S y D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.30 h. L a V: 18.15, 20.20 y 22.30 h. D: tb. 12.30 h.
John Rambo. S y D: 16.40, 18.40 y 20.20 h. L a V: 18.40 y 20.20 h.
Jumper. S y D: 16.30, 18.40, 20.30 y 22.30 h. L a V: 18.40, 20.30 y 22.30 h. D: tb. 12.30 h.
Km. 31. L a D: 20.10 y 22.20 h.
Michael Clayton. L a D: 22.10 h.
Monstruoso. S y D: 16 y 18.10 h. L a V: 18.10 h. D: tb. 12 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 15.50, 18 y 20 h. L a V: 18 y 20 h.
Parking 2. L a D: 20 y 22.10 h.
30 días de oscuridad. L a D: 22.40 h.
27 vestidos. S y D: 15.50, 18.10, 20.30 y 22.50 h. L a V: 18.10, 20.30 y 22.50 h. D: tb. 12.30 h.

ACTEÓN. Montera,31/ Plza del Carmen, 7, 29-31. Tfnos.: 915 22 22 81.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Los crímenes de Oxford. L a D: 16.15, 18.45 y 21.45 h. V y S: tb. 00.30 h.
En el punto de mira. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.15, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
Jumper. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
No es país para viejos. L a D: 16.15, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
El último justo. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
27 vestidos. L a D: 16.15, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
Waz. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.

CALLAO. Pl del Callao, 3. Tfnos.: 915 22 58 01.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
No es país para viejos. L a D: 16, 19 y 22 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.25, 19.25 y 22.25 h.

CID CAMPEADOR. Príncipe de Vergara, 26. Tfnos.: 915 76 21 61.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h.

CINÉ CITÉ MANOTERAS. Avda. Manoteras, 40. Tfnos.: 902 10 08 42.
Venta de Entradas: **902 10 08 42**
Across the Universe. (VO) L a D: 21.45 h. V y S: tb. 00.30 h.
Ahora o nunca. M: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. L y X a D: 16, 18.10 y 20.20 h. L a D: tb. 12 y 14 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V y S: 16, 18.30, 21 y 23.30 h. L a J y D: 16, 18.30 y 21 h. L a D: tb. 12.30 h.
Caramel. M: 20.50 y 22.50 h. L y X a D: 22.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
En un mundo libre.... (VO) L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
En el punto de mira. L a D: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
En el valle de Elah. (VO) L a D: 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Expiación. Más allá de la pasión. (VO) L a D: 16.30 y 19 h. L a D: tb. 12 h.
Fados. M: 16 y 18 h. V y S: 00.45 h. M: tb. 12 y 14 h.
Franklin y el tesoro del lago. L y X a D: 16 y 18 h. L y X a D: tb. 12 y 14 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.50, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
Hacia rutas salvajes. (VO) L a D: 21.30 h. V y S: tb. 00.20 h.
Las hermanas Bolena. (VO) V y S: 16, 18.30, 21 y 23.30 h. L a J y D: 16, 18.30 y 21 h. L a D: tb. 12.15 h.
Jumper. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
Juno. (VO) L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16 y 18.10 h. L a D: tb. 12 y 14 h.
El niño de Marte. L a D: 16, 18.15 y 20.30 h. L a D: tb. 12 y 14 h.
No es país para viejos. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.30 y 12 h. L a J y D: tb. 12 h.
No es país para viejos. (VO) V y S: 16, 18.30, 21 y 23.30 h. L a J y D: 16, 18.30 y 21 h. L a D: tb. 12 h.
Óscar. Una pasión surrealista. L a D: 20.30 h.
Parking 2. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 00.45 h.
Pozos de ambición (There will be blood). (VO) L a D: 16, 19 y 22 h. L a D: tb. 12.30 h.
La soledad. L a D: 16 y 19 h. L a D: tb. 12.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. V y S: 16, 18.30, 21 y 23.30 h. L a J y D: 16, 18.30 y 21 h. L a D: tb. 12.30 h.
El último justo. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
27 vestidos. V y S: 16, 18.30, 21 y 23.30 h. L a J y D: 16, 18.30 y 21 h. L a D: tb. 12.15 h.
Waz. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 y 12.15 h. L a J y D: tb. 12.15 h.

CINÉ CITÉ MÉNDEZ ÁLVARO. Acanto, 2. Tfnos.: 902 10 08 42.
Venta de Entradas: **902 10 08 42**
Ahora o nunca. L a D: 21 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V y S: 15.45, 18.05, 21 y 23.30 h. D: 15.45, 18.05 y 21 h. L a J: 15.45 y 18.05 h. L a D: tb. 12.05 h.
4 meses, 3 semanas, 2 días. L a J: 20.20 y 22.40 h. V y S: 00.55 h.
En un mundo libre.... L a D: 16.45, 18.45, 20.45 y 22.45 h. L a D: tb. 12.10 h.
En el punto de mira. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30, 12 y 14.30 h. L a J y D: tb. 12 y 14.30 h.
Fados. M: 17, 19 y 15 h. M: tb. 12 h.
Franklin y el tesoro del lago. L y X a D: 16, 17.40 y 19.20 h. L y X a D: tb. 12 y 14.20 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16.20, 18.30, 20.40 y 22.50 h. V y S: tb. 01, 12 y 14.15 h. L a J y D: tb. 12 y 14.15 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17.25, 19.45, 22.05 y 15 h. V y S: tb. 00.30 y 12 h. L a J y D: tb. 12 h.
Jumper. L a D: 16.45, 18.45, 20.45 y 22.45 h. V y S: tb. 00.45, 12 y 14.45 h. L a J y D: tb. 12 y 14.45 h.
Juno. L a D: 17, 19, 21, 23 y 15 h. V y S: tb. 01 y 12.10 h. L a J y D: tb. 12.10 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16.10 y 18.15 h. L a D: tb. 12 y 14.05 h.
El niño de Marte. V a D: 20.20 h. L a J: 22.40 h.
No es país para viejos. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.30, 12 y 14.35 h. L a J y D: tb. 12 y 14.35 h.
Parking 2. L a D: 23 h. V y S: tb. 01 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 18.10, 21.15 y 15.05 h. V y S: tb. 00.20 y 12 h. L a J y D: tb. 12 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 17, 19, 21.05 y 23 h. V y S: tb. 01, 12.10 y 14.45 h. L a J y D: tb. 12.10 y 14.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.50, 19.15 y 21.45 h. V y S: tb. 00.15, 12 y 14.25 h. L a J y D: tb. 12 y 14.25 h.
30 días de oscuridad. V y S: 00.45 h.
El último justo. L a D: 16.50, 18.50, 20.50 y 22.50 h. V y S: tb. 00.50, 12.05 y 14.50 h. L a J y D: tb. 12.05 y 14.50 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.35 y 22.50 h. V y S: tb. 01 y 12 h. L a J y D: tb. 12 h.
Waz. L a D: 16.20, 18.30, 20.40 y 22.50 h. V y S: tb. 01, 12 y 14.10 h. L a J y D: tb. 12 y 14.10 h.

CINEBOX ALCALÁ NORTE. C. C. Alcala Norte. Alcala, 414. Tfnos.: 914 07 22 96.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. L a D: 21 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16 y 18.20 h. L a V: 18.20 h. D: tb. 12 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 18, 20 y 22 h. L a V: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.10 h. D: tb. 12.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 16.30, 19 y 21.30 h. L a V: 19 y 21.30 h. V y S: tb. 00.00 h. D: tb. 12.10 h.
Jumper. S y D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. L a V: 18.30, 20.30 y 22.30 h. D: tb. 12.20 h.
Juno. L a D: 17.10 h. D: tb. 12.15 h.
Monstruoso. S y D: 16.10 h. D: tb. 12 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 17 h. D: tb. 12.30 h.
No es país para viejos. L a D: 19.10 y 21.30 h. V y S: tb. 00.00 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 19.15 y 21.45 h.
27 vestidos. L a D: 17, 19.30 y 22.15 h. V y S: tb. 00.30 h. D: tb. 12.15 h.

CINESA CAPITOL. Gran Vía , 41. Tfnos.: 915 22 22 29.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16.10, 19.10 y 22.10 h.
27 vestidos. L a D: 16, 19 y 22 h.

CINESA PRINCIPE PÍO. Pº de la Florida, s/n. Tfnos.: 902 33 32 31.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
Ahora o nunca. L a J y D: 22.40 h. V y S: 22.45 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V y S: 16, 18.15 y 20.30 h. L a J y D: 16 y 18.15 h. D: tb. 12.15 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 00.01 h.
Encantada. La historia de Giselle. D: 12.15 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 00.40 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.15, 19 y 22 h. D: tb. 12.15 h. V y S: tb. 00.30 h.
Jumper. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.01 h.
Juno. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. D: tb. 12.30 h. V y S: tb. 00.40 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16 h.
No es país para viejos. L a D: 16.15, 19 y 22 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 00.30 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 18, 20.15 y 22.30 h. D: tb. 12.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
30 días de oscuridad. V y S: 00.45 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. D: tb. 12.15 h. V y S: tb. 01 h.

CINESA PROYECCIONES. Fuencarral, 136. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
Astérix en los Juegos Olímpicos. V a D: 16.15 y 18.30 h.
En el punto de mira. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a J: 16 y 18.35 h. V y S: 01 h.
La guerra de Charlie Wilson. V y S: 16.20, 18.30, 20.40 y 22.50 h. L a J y D: 16.10, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
Las hermanas Bolena. V y S: 16.10, 19.30 y 22.10 h. L a J y D: 16.20, 19.40 y 22.20 h. V y S: tb. 00.45 h.
Jumper. L a V: 21.10 y 23 h. S y D: 23 h. V y S: tb. 01 h.
Juno. V y S: 16.20, 18.30, 20.45 y 23 h. L a J y D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.30 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. V a D: 16 h.
No es país para viejos. L a D: 16.15, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.50 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a V: 16.15, 18.25, 20.35 y 22.45 h. S y D: 18.25, 20.35 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.

CINESA LAS ROSAS. C. C. Las Rosas. Guadalajara, 2. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16, 18.15 y 20.30 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.55 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16.15 y 18.15 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a V: 16, 18.10, 20.15 y 22.25 h. S y D: 18.10, 20.15 y 22.25 h. V y S: tb. 00.45 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.15, 19.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
Jumper. L a D: 16.15, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.45 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 h.
No es país para viejos. L a D: 16, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.45 h.
Parking 2. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 00.50 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a V: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S y D: 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.55 h.

CONDE DUQUE ALBERTO AGUILERA. Alberto Aguilera, 4. Tfnos.: 914 47 71 84.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16.30 y 18.15 h.
Juno. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h.
No es país para viejos. L a V: 17, 20 y 22.30 h. S y D: 20 y 22.30 h.
27 vestidos. L a D: 16.15, 18.20, 20.30 y 22.45 h.

CONDE DUQUE GOYA. Goya, 67. Tfnos.: 915 78 31 52.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16.15, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.

CONDE DUQUE SANTA ENGRACIA. Avda. Santa Engracia, 132. Tfnos.: 914 41 14 61.
Venta de Entradas: **902 22 16 22**
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16.15, 18.15, 20.25 y 22.35 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17.30, 20 y 22.30 h.
Juno. L a D: 16.30, 18.30 y 20.30 h.
No es país para viejos. L a D: 18.10 y 22.30 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16.15, 19.15 y 22.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 20.30 y 22.45 h.

LA DEHESA CHAMARTÍN. Pza. Estación de Chamartín, Agustín de Foxá, s/n. Tfnos.: 917 33 70 02.
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 22 16 22**
American Gangster. L a D: 21.30 h.
El amor en los tiempos del cólera. L a D: 18.50 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 17.15, 19.45 y 22.15 h.
Bee Movie. L a D: 17 h.
Caramel. L a D: 17 y 19.45 h.
Conociendo a Jane Austen. L a D: 22.15 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a D: 18 y 20.45 h.
Luz de domingo. L a D: 19.30 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 17.30 y 20 h.
El orfanato. L a D: 22.30 h.
Óscar. Una pasión surrealista. L a D: 22 h.
Las 13 rosas. L a D: 17 h.

DREAMS PALACIO DE HIELO. Centro de Ocio Dreams Palacio de Hielo. Silvano, 77. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**
Ahora o nunca. M: 18.15, 20.15 y 22.30 h. L y X a D: 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 15.45, 18 y 20.15 h. S y D: tb. 12 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 22.35 h. V y S: tb. 00.50 h.
En un mundo libre.... L a D: 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.30 h.
En el punto de mira. S y D: 16.30, 18.30, 20.30, 21.30 y 22.35 h. L a V: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.35 h. V y S: tb. 00.35 h.
Franklin y el tesoro del lago. L a D: 15.45, 17.15 y 18.45 h. S y D: tb. 12.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.25 y 22.40 h. S: tb. 00.50 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 00.50 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.30, 19 y 21.45 h. S: tb. 00.15 y 11.45 h. D: tb. 11.45 h. V: tb. 00.15 h.
Jumper. V y S: 16.15, 18.10, 20.05, 21.30, 22.15 y 23.30 h. L a J y D: 16.15, 18.10, 20.05, 21.30 y 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
Juno. L a D: 16.25, 18.30, 20.30 y 22.40 h. S: tb. 00.45 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 00.45 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 15.30, 17.30 y 19.30 h. S y D: tb. 12.15 h.
El niño de Marte. L a D: 16.15 h. S y D: tb. 11.45 h.
No es país para viejos. L a D: 16.30, 19 y 21.45 h. S: tb. 00.30 y 11.45 h. V: tb. 00.30 h. D: tb. 11.45 h.
Parking 2. M: 16.15 y 18.15 h. L y X a D: 16.15 h. S y D: tb. 12 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h. S y D: tb. 11.45 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 18.30, 20.30 y 22.40 h. V y S: tb. 00.35 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 17.45, 20.10 y 22.35 h. V y S: tb. 00.50 h.
30 días de oscuridad. L a D: 15.30 h. D: tb. 12.15 h.
El último justo. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. S: tb. 00.05 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 00.05 h.
27 vestidos. L a D: 15.45, 18, 20.15 y 22.35 h. S: tb. 00.50 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.50 h.

IMAX MADRID. Meneses, s/n. Tfnos.: 914 67 48 00.
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 10 12 12**
Los Alpes. S: 17, 18.50 y 20.30 h. D: 17 y 18.50 h. X: 18.45 y 20.35 h. J: 17 y 20.35 h. V: 18.45 y 22.25 h. M: 20 h. L: 18.45 h.
Arrecifes de coral. D: 15 h.
Castillo encantado. M: 21 h. L y V: 20.35 h. D: 22.30 h. S: 14 h. D: tb. 14 h.
India misteriosa. M: 18 h. L, X y V: 17 h. J: 18.45 h. S y D: 20.40 h.
Oasis Marino. L y V: 20.35 h. D: 22.30 h.
Profundidades Marinas 3D. S: 16, 17, 18.50 y 20.30 h. D: 16, 17 y 18.50 h. X: 18.45 y 20.35 h. J: 17 y 20.35 h. V: 18.45 y 22.25 h. M: 17 h. L: 18.45 h. S y D: tb. 11, 12 y 13 h.
Tiburones 3D. M: 19 h. L, X y V: 17 h. J: 18.45 h. S y D: 20.40 h. S y D: tb. 11 y 13 h.

LIDO. Bravo Murillo, 200. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **902 22 16 22**
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16 y 18.15 h.
Franklin y el tesoro del lago. V a D: 16 y 17.30 h. L a J: 16 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Jumper. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
No es país para viejos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a J: 18, 20 y 22.15 h. V a D: 19, 20.45 y 22.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 20.30 y 22.45 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18, 20 y 22.15 h.

LUCHANA. Luchana , 38. Tfnos.: 914 46 00 39.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**
Conversaciones con mi jardinero. L a D: 20.10 y 22.10 h.
El custodio (2007). L a D: 16.25 h.
Franklin y el tesoro del lago. L a D: 16.15 y 18.10 h.
Lejos de ella. L a D: 18.10, 20.10 y 22.10 h.
El pollo, el pez y el cangrejo real. L a D: 16.15 h.
La soledad. L a D: 19 y 22 h.

LUX CINEMAS BARRIO ART DECÓ. C. C. Barrio Art Decó. Sepúlveda (junto a la M-30), 3-5. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 22 16 22**
En el punto de mira. L a D: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
En el valle de Elah. L a D: 20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a D: 17.20 h.
Jumper. L a D: 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.20 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 18.10 h.

LUX CINEMAS PLENILUNIO. Gl Eisenhower junto a Autovía A II Madrid-Barcelona, s/n. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 22 16 22**
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 17.40, 20.10 y 15.10 h. L a V: 17.40 y 20.10 h. S y D: tb. 12 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 19.45 y 22.10 h. V y S: tb. 00.35 h.
En el punto de mira. S: 15.30, 17.30, 19.30, 21.30 y 23.30 h. V: 17.30, 19.30, 21.30 y 23.30 h. D: 15.30, 17.30, 19.30 y 21.30 h. L a J: 17.30, 19.30 y 21.30 h. S y D: tb. 12.30 h.
Franklin y el tesoro del lago. S: 15.30, 17.30 y 19.30 h. D: 15.30 y 17.30 h. L a V: 17.30 h. S y D: tb. 12 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 17.15, 19.30 y 21.45 h. V y S: tb. 00.00 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 17.40, 20.10, 22.35 y 15.15 h. L a V: 17.40, 20.10 y 22.35 h. S: tb. 01 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 01 h.
Jumper. V: 18.30, 19.30, 20.30, 21.30, 22.30 y 23.30 h. S: 16.30, 18.30, 20.30, 21.30, 22.30 y 23.30 h. D: 16.30, 18.30, 19.30, 20.30, 21.30 y 22.30 h. L a J: 18.30, 19.30, 20.30, 21.30 y 22.30 h. S: tb. 00.30 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.30 h.
Km. 31. S y D: 17.35 y 15.15 h. L a V: 17.35 h. S y D: tb. 12 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 15.15 h. S y D: tb. 12.30 h.
El niño de Marte. S y D: 17.30 y 15.15 h. L a V: 17.30 h. S y D: tb. 12.30 h.
No es país para viejos. S y D: 16, 18.40 y 21.15 h. L a V: 18.40 y 21.15 h. S: tb. 23.50 y 12.30 h. V: tb. 23.50 h. D: tb. 12.30 h.
Parking 2. L a D: 22.40 h. V y S: tb. 00.50 h.
Pozos de ambición (There will be blood). S: 16.45, 20 y 23.10 h. V: 20 y 23.10 h. D: 16.45 y 20 h. L a J: 20 h. S y D: tb. 12.30 h.
Rise: Cazadora de sangre. S y D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. L a V: 18.10, 20.20 y 22.30 h. S: tb. 00.40 y 12.30 h. V: tb. 00.40 h. D: tb. 12.30 h.
30 días de oscuridad. L a D: 20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.55 h.
El último justo. S y D: 15.30, 17.30, 19.30 y 21.35 h. L a V: 17.30, 19.30 y 21.35 h. S: tb. 23.40 y 12.15 h. V: tb. 23.40 h. D: tb. 12.15 h.
27 vestidos. S y D: 17.40, 20.10, 22.35 y 15.15 h. L a V: 17.40, 20.10 y 22.35 h. S: tb. 01 y 12.30 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.30 h.

MIRASIERRA. Nuria, 26. Tfnos.: 917 35 33 66.
Venta de Entradas: **902 22 16 22**
Ahora o nunca. S y D: 20.30 y 22.30 h. L a V: 22.30 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a V: 18.10 y 20.20 h. S y D: 16 y 18.10 h.
La guerra de Charlie Wilson. S y D: 16, 18, 20 y 22 h. L a V: 18, 20 y 22 h.

MORASOL. Pradillo , 4-6. Tfnos.: 914 16 20 64.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. L a D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.20 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16.15, 19 y 22 h.
En el punto de mira. L a D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.20 h.
En el valle de Elah. L a D: 16.15, 19.20 y 22.15 h.
Jumper. L a D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.20 h.
27 vestidos. L a D: 16.15, 19.20 y 22.15 h.

MUNDO VALDEBERNARDO. C. C. Valdebernardo. Blv. José Prat, 41. Tfnos.: 917 51 09 99.
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h. D: tb. 12 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16, 18 y 20 h. L a V: 18 y 20 h. D: tb. 12 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 18, 20 y 22 h. L a V: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a V: 18, 20 y 22.10 h. S y D: 20 y 22.10 h. V y S: tb. 00.20 h.
Jumper. L a V: 18, 20 y 22 h. S y D: 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 y 18 h. D: tb. 12 h.
Movida bajo el mar. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
El niño de Marte. L a D: 22 h. V y S: tb. 00.20 h.
Superdog. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
El último justo. L a V: 18, 20 y 22 h. S y D: 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
27 vestidos. L a D: 18, 20.10 y 22.20 h. V y S: tb. 00.20 h.

PALACIO DE LA MÚSICA. Gran Vía, 35. Tfnos.: 915 21 62 09.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
En un mundo libre.... L a D: 16.15, 19.15 y 22.15 h.
En el punto de mira. L a D: 16.15, 19.15 y 22.15 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h.

PALACIO DE LA PRENSA. Pl del Callao, 4. Tfnos.: 915 21 99 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.15, 19 y 22 h.
Juno. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.

PALAFOX. Luchana, 15. Tfnos.: 915 93 87 27.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
El amor en los tiempos del cólera. L a X y V a D: 16.15 h.
Festival de Cine Fantástico. J: 16, 19 y 22 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a X y V a D: 17, 19.30 y 22.30 h.
El niño de Marte. L a X y V a D: 19 y 22 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a X y V a D: 16, 19 y 22 h.

PAZ. Bar Cafe Bombon. Fuencarral, 125. Tfnos.: 914 46 45 66.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Asuntos privados en lugares públicos. L a D: 16.15 y 18.45 h.
Buda explotó por vergüenza. L a D: 16.30, 18.45 y 22.10 h.
4 meses, 3 semanas, 2 días. L a D: 16.25, 19.30 y 22.30 h.
En un mundo libre.... L a D: 16.30, 19.05 y 21.50 h.
En el valle de Elah. L a D: 22.10 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a D: 16.15 y 19.05 h.
Hacia rutas salvajes. L a D: 21.50 h.

ROXY A. Fuencarral, 123. Tfnos.: 914 46 16 24.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Las hermanas Bolena. L a D: 16.15, 19 y 21.45 h.

ROXY B. Fuencarral, 123. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Caramel. (VO) L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
No es país para viejos. (VO) L a D: 16, 18.15, 20.40 y 22.55 h.

LA VAGUADA. Bar La Vaguada Cine Bar. Santiago de Compostela , s/n. Tfnos.: 917 30 06 22.
Venta de Entradas: **www.telentradas.com y 902 52 06 52**
Alvin y las ardillas. S y D: 15.30 h. S y D: tb. 11.30 y 13.30 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16.30, 19 y 21.30 h. V y S: tb. 00.05, 11.30 y 14 h. L a J y D: tb. 11.30 y 14 h.
En el punto de mira. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30, 12 y 14 h. L a J y D: tb. 12 y 14 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16.15 y 18 h. L a V: 18 h. S y D: tb. 11, 12.45 y 14.15 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 15.45, 18, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.35, 11.30 y 13.45 h. L a J y D: tb. 11.30 y 13.45 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.30, 11.30 y 14 h. L a J y D: tb. 11.30 y 14 h.
Jumper. L a V: 15.30, 17.45, 19.45 y 21.45 h. S y D: 17.45, 19.45 y 21.45 h. V: tb. 23.45, 11.30 y 13.30 h. L a J: tb. 11.30 y 13.30 h. S: tb. 23.45 h.
No es país para viejos. L a D: 16.45, 19.15 y 21.45 h. V y S: tb. 00.15, 11.30 y 14 h. L a J y D: tb. 11.30 y 14 h.
Parking 2. L a V: 16.15, 20 y 22.15 h. S y D: 20 y 22.15 h. V: tb. 00.15, 12 y 14 h. L a J: tb. 12 y 14 h. S: tb. 00.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet.

Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Caramel. L a D: 16.10, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Los crímenes de Oxford. L a J: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.45 h. D: 16.10, 18.15 y 22.45 h. V: 16.10, 18.15 y 20.30 h. S: 16.10 y 18.15 h. V y S: tb. 01 h.
En el valle de Elah. L a D: 16.00, 18.05, 20.10 y 22.15 h. V y S: tb. 00.30 h.
La escafandra y la mariposa. L a D: 16.10, 18.10, 20.20 y 22.30 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a D: 16, 18.05, 20.10 y 22.15 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
No es país para viejos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
Siete mesas (de billar francés). V y S: 00.45 h.
La soledad. L a D: 16.15, 19 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.10, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
XXY. V y S: 00.30 h.

RENOIR CUATRO CAMINOS. Raimundo Fernández Villaverde, 10. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Caramel. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h.
Juno. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h.
No es país para viejos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h.

RENOIR PLAZA DE ESPAÑA. Martín de los Heros, 12. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Buda explotó por vergüenza. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
En un mundo libre.... L a D: 16.10, 18.20, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.40 h.
Hacia rutas salvajes. L a D: 22.10 h.
Juno. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
Once. L a D: 18.30 y 22.45 h.
Persépolis. V y S: 00.40 h.
This is England. L a D: 16.10, 18.10 y 20.20 h. V y S: tb. 00.45 h.
La vida en rosa (Edith Piaf). L a D: 16 y 20.10 h.

RENOIR PRINCESA. Princesa, 5. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.45 h.
Viaje a Darjeeling. L a D: 16, 18, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.

RENOIR RETIRO. Narvaez, 42. Tfnos.: 915 41 41 00.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Caramel. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
En un mundo libre.... L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Juno. L a D: 16, 18, 20 y 22 h.
No es país para viejos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h.

VERDI. Bravo Murillo , 28. Tfnos.: 914 47 39 30.
Venta de Entradas: **www.cines-verdi.com**

Asuntos privados en lugares públicos. L a D: 17.50, 20.05 y 22.30 h.
Buda explotó por vergüenza. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.35 h.
4 meses, 3 semanas, 2 días. L a D: 16 y 20.20 h.
Luz silenciosa. L a D: 16.20, 19.20 y 22 h.
El silencio antes de Bach. L a D: 16 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 18.05 y 22.30 h.
WWW. What a Wonderful World. L a D: 16.10, 18.15, 20.20 y 22.35 h.

YELMO IDEAL. Dr. Cortezo, 6. Tfnos.: 914 36 25 18.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**

Los crímenes de Oxford. V y S: 00.30 h.
4 meses, 3 semanas, 2 días. L a D: 16 y 18.15 h.
Deseo, Peligro. S y D: 12 h.
En un mundo libre.... L a D: 20.40 y 22.30 h.
En el punto de mira. L a D: 16.05, 18.05, 20.05 y 22.05 h. V y S: tb. 00.00 h.
En el valle de Elah. S y D: 12.30 h.
La escafandra y la mariposa. V y S: 00.30 h.
Expiación. Más allá de la pasión. S y D: 12.15 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 15.50, 17.50, 19.50 y 21.50 h. V y S: tb. 00.15 h.
Hacia rutas salvajes. S y D: 12 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 15.50, 18.10, 20.25 y 22.45 h. V y S: tb. 00.50 h.
Juno. S y D: 12.30 h.
Michael Clayton. V y S: 00.20 h.
No es país para viejos. L a D: 15.40, 18, 20.20 y 22.40 h. S: tb. 00.50 y 12.15 h. V: tb. 00.50 h. D: tb. 12.15 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a J y D: 16, 19 y 22 h. V y S: 16.45, 19.45 y 23.15 h. S y D: tb. 12 h.
La soledad. S y D: 12.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 15.30, 17.50, 20.10 y 22.30 h. S: tb. 00.40 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.40 h.
27 vestidos. L a D: 15.35, 17.50, 20 y 22.15 h.

CINES DE LA COMUNIDAD

ALCALA DE HENARES

LA DEHESA CUADERNILLOS. C. C. de Ocio Cuadernillos. Pº Comercial y de Ocio Cuadernillos Crtra N-II km 34, S/N. Tfnos.: 918 83 17 16.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Ahora o nunca. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 h.
El Arca de Noé. S y D: 16.15 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16.30, 17.30, 19 y 21.30 h. L a V: 17.30, 19 y 21.30 h.
Asuntos privados en lugares públicos. L a D: 20 h. V y S: tb. 00.30 h.
Bee Movie. S y D: 16 h.
Los crímenes de Oxford. L a J y D: 21.30 h. V y S: 00.00 h.
En un mundo libre.... V y S: 19.15 y 21.30 h. L a J y D: 19.15 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 18, 20 y 22.15 h. L a V: 18, 20 y 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
Encantada. La historia de Giselle. S y D: 16 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16, 17.45 y 19.30 h. V: 17.45 y 19.30 h. L a J: 17.45 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 17.15, 19.45 y 22 h. V y S: tb. 00.15 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
John Rambo. L a D: 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
Jumper. S y D: 16.15, 17.15, 18.15, 20.15 y 22.30 h. L a V: 17.15, 18.15, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
Juno. L a D: 17.45, 20 y 22.15 h. V y S: tb. 00.30 h.
Km. 31. L a D: 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
Monstruoso. V y S: 00.00 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16, 18 y 20 h. L a V: 18 y 20 h.
El niño de Marte. L a D: 20 h.
No es país para viejos. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
Óscar. Una pasión surrealista. L a D: 22.20 h.
Parking 2. L a J y D: 19.30 h. V y S: 00.00 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 18.40 y 21.45 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 18, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Superdog. L a D: 17 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 17.15, 19.45 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
30 días de oscuridad. L a D: 21.30 h.
El último justo. L a D: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
27 vestidos. L a D: 17, 19.30 y 22 h. V y S: tb. 00.15 h.
Waz. L a D: 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.

MULTICINES CISNEROS. Pl Santos Niños, 5. Tfnos.: 918 80 37 03.
Venta de Entradas: **www.entradas.com**

El amor en los tiempos del cólera. L a D: 17.10, 19.40 y 22.10 h.
La escafandra y la mariposa. L a D: 17.30, 20 y 22.15 h.
La vida en rosa (Edith Piaf). L a D: 17.30 y 21 h.

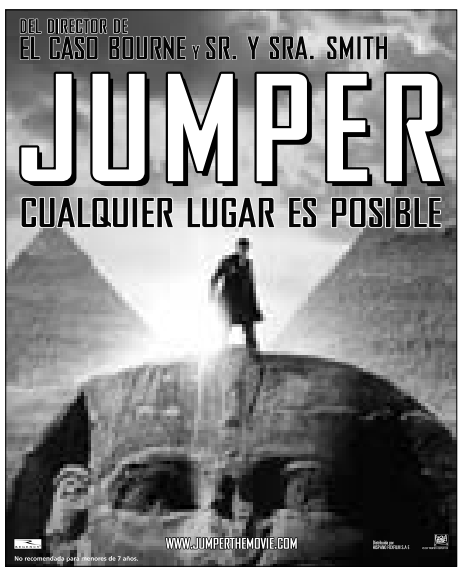
ALCOBENDAS

ÁBACO ALCOBENDAS. Centro de Ocio Diversia. Avda. De Bruselas, 21. Tfnos.: 916 61 15 37.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Ahora o nunca. L a D: 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16.10, 19 y 21.30 h. S y D: tb. 12.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 18.10, 20.30 y 22.50 h. V y S: tb. 01.10 h.
En el punto de mira. L a D: 16.20, 18.30, 20.40 y 22.40 h. S: tb. 01 y 12.10 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.10 h.
En el valle de Elah. L a D: 22.10 h. V y S: tb. 00.40 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 17, 19.20 y 22 h. V y S: tb. 00.50 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16.40, 19.20 y 21.45 h. S: tb. 00.20 y 12.20 h. D: tb. 12.20 h. V: tb. 00.20 h.
John Rambo. L a D: 16.10 h.
Jumper. L a D: 16.15, 18.20, 20.20 y 22.20 h. S: tb. 00.20 y 12.20 h. V: tb. 00.20 h. D: tb. 12.20 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16 y 18.10 h. S y D: tb. 12.30 h.
No es país para viejos. L a D: 16.30, 19.15 y 21.40 h. S: tb. 00.30 y 12 h. V: tb. 00.30 h. D: tb. 12 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19.10 y 22.20 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.50, 19.40 y 22.10 h. S: tb. 01 y 12.10 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.10 h.
30 días de oscuridad. L a D: 17 y 19.40 h.
27 vestidos. L a D: 17.10, 19.30 y 21.50 h. S: tb. 00.10 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.10 h.

CINESA LA MORALEJA. C. C. La Moraleja. Avda. Europa, 13-15. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**

Ahora o nunca. L a D: 16 h. D: tb. 12 h.
American Gangster. V y S: 00.20 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16, 18.15 y 20.30 h. D: tb. 12.15 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 18.10, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h. D: tb. 12 h.
Encantada. La historia de Giselle. D: 12 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.50 h. V y S: tb. 01 h. D: tb. 12 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 18.30 y 21.30 h. V y S: tb. 00.15 h. D: tb. 12 h.
Jumper. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 00.50 h.
Juno. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.40 h. V y S: tb. 00.50 h. D: tb. 12.15 h.
No es país para viejos. L a D: 19.15 y 22.10 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 18 y 21.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.15 h. V y S: tb. 00.45 h.



27 vestidos. L a D: 16, 18.20 y 21 h. V y S: tb. 00.30 h. D: tb. 12.15 h.

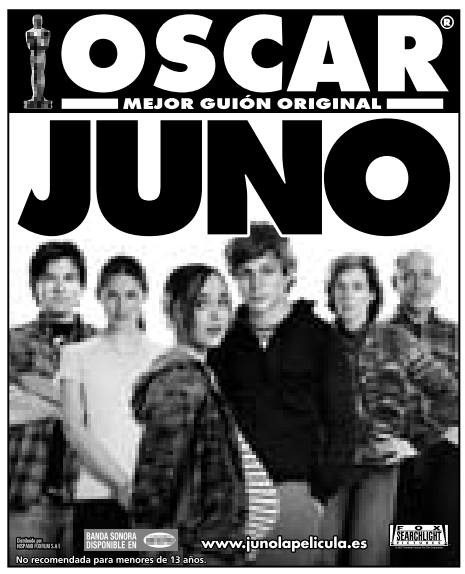
ALCORCON

OPCIÓN CINEBOX. Centro de Ocio Opción. Po Parque Oeste, Calle Oslo, 53. Tfnos.: 916 09 15 86.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Ahora o nunca. L a D: 17.45 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 17.10 y 19.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 22.30 h.
En el punto de mira. S y D: 16.30, 18.20, 20.20 y 22.20 h. L a V: 18.20, 20.20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 17.10, 19.30 y 21.50 h. L a V: 19.30 y 21.50 h. V y S: tb. 00.20 h.
Jumper. S y D: 16.10, 17, 18, 19, 20 y 22 h. L a V: 18, 19, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Km. 31. L a D: 22 h.
Monstruoso. S y D: 16.15 y 18.10 h. L a V: 18.10 h.
El niño de Marte. S y D: 16 y 18.10 h. L a V: 18.10 h.
No es país para viejos. L a D: 19.45 y 22.10 h. V y S: tb. 00.45 h.
Parking 2. L a D: 20.30 y 22.40 h.
Rise: Cazadora de sangre. S y D: 16.10, 18.20, 20.30 y 22.40 h. L a V: 18.20, 20.30 y 22.40 h. V y S: tb. 00.45 h.
Superdog. S y D: 16.15 y 18.15 h. L a V: 18.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 20.10 y 22.30 h. V y S: tb. 00.50 h.
30 días de oscuridad. L a D: 20 y 22.20 h.
El último justo. S y D: 16, 18.15, 20.10 y 22.10 h. L a V: 18.15, 20.10 y 22.10 h.
27 vestidos. S y D: 17, 19.15 y 21.30 h. L a V: 19.15 y 21.30 h. V y S: tb. 00.00 h.

YELMO TRES AGUAS. C. C. La Moraleja. Avda. San Martín de Valdeiglesias, 24. Tfnos.: 914 88 08 50.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**

Ahora o nunca. L a D: 15.40, 17.45 y 19.45 h. S y D: tb. 12.10 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 15.35, 17.55, 20.25 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 15.50 y 18.05 h. S y D: tb. 12.20 h.
En el punto de mira. V y S: 15.30, 16.30, 17.30, 18.30, 19.30, 20.30, 21.30, 22.30 y 23.30 h. L a J y D: 15.30, 16.30, 17.30, 18.30, 19.30, 20.30, 21.30 y



22.30 h. S: tb. 00.30, 12 y 12.30 h. D: tb. 12 y 12.30 h. V: tb. 00.30 h.
Franklin y el tesoro del lago. S: 16.25, 18 y 19.35 h. L a V y D: 16.25 y 18 h. S y D: tb. 12.05 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.05, 20.10 y 22.15 h. S: tb. 00.20 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 00.20 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 15.30, 17.40, 20 y 22.20 h. S: tb. 00.40 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.40 h.
Jumper. V y S: 15.30, 17.20, 19.15, 20.20, 21.15, 22.10 y 23.15 h. L a J y D: 15.30, 17.20, 19.15, 20.20, 21.15 y 22.10 h. S: tb. 00.10 y 12.15 h. V: tb. 00.10 h. D: tb. 12.15 h.
Juno. L a D: 16.15, 18.15, 20.25 y 22.25 h. S: tb. 00.25 y 12.10 h. D: tb. 12.10 h. V: tb. 00.25 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16.20 y 18.20 h. S y D: tb. 12.05 h.
No es país para viejos. L a D: 15.30, 17.50, 20.20 y 22.40 h. S: tb. 01 y 12.15 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.15 h.
Parking 2. L a D: 21.45 h. V y S: tb. 23.45 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h. S y D: tb. 12 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16.10, 18.10, 20.10 y 22.10 h. S: tb. 00.15 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.15 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 20.15 y 22.35 h. V y S: tb. 00.50 h.
30 días de oscuridad. L a V y D: 19.35 y 21.50 h. S: 21.50 h. V y S: tb. 00.05 h.
27 vestidos. L a D: 15.40, 18, 20.15 y 22.40 h. S: tb. 00.50 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.50 h.

ARANJUEZ

ARANJUEZ. Stuart, 51. Tfnos.: 918 91 05 54.
Venta de Entradas: **902 22 16 22**

En el punto de mira. D: 17, 19.15 y 21.30 h. V y S: 19.15, 21.30 y 23.30 h. L a J: 19.15 y 21.15 h.

MULTICINES ARANJUEZ. Moreras, 23. Tfnos.: 91 8 8 .
Venta de Entradas: **902 22 16 22**

Astérix en los Juegos Olímpicos. S: 19 h. D: 17 h.
Los crímenes de Oxford. V y S: 19.15 y 21.30 h. D: 17.15 y 19.30 h. L a J: 19 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a J: 21.15 h. V y S: 23.30 h. D: 21.30 h.
27 vestidos. V: 19, 21.15 y 23.30 h. L a J: 19 y 21 h. S: 21.15 y 23.30 h. D: 19.15 y 21.30 h.

ARROYOMOLINOS

CINESA XANADÚ. C. C. La Moraleja. Ctra. Nacional V, Salida Parque Coimbra, Km. 23.5. Tfnos.: 902 33 32 31.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**

Ahora o nunca. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 00.55 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16, 18.15 y 20.30 h. S y D: tb. 12 h.
En el punto de mira. L a D: 16.05, 18, 20 y 22 h. D: tb. 12.30 h. V y S: tb. 00.15 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16 y 18.05 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.35 h. V y S: tb. 00.50 h. D: tb. 12 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 19 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h. D: tb. 12 h.
Jumper. L a D: 16.05, 18.05, 20.05 y 22.05 h. V y S: tb. 00.15 h. D: tb. 12.30 h.
Juno. L a V: 16, 18.05, 20.10 y 22.30 h. S y D: 20.10 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Km. 31. L a V: 16.45, 19.30 y 22 h. S y D: 20 y 22.30 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 y 18 h. D: tb. 12.30 h.
No es país para viejos. L a D: 17, 19.35 y 22.15 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 00.50 h.
Parking 2. L a D: 16, 18 y 22.50 h. D: tb. 12.15 h. V y S: tb. 01 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 20 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16, 18.05, 20.15 y 22.25 h. D: tb. 12.15 h. V y S: tb. 00.40 h.
Superdog. D: 12.30 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 01 h.
30 días de oscuridad. L a V: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S y D: 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
El último justo. L a D: 16.05, 18.05, 20.10 y 22.20 h. V y S: tb. 00.30 h. D: tb. 12 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 01 h.
Waz. L a D: 16, 18.10, 20.25 y 22.40 h. V y S: tb. 00.55 h. D: tb. 12 h.

BOADILLA DEL MONTE

MINICINES OLYMPO. C. C. Las Lomas(Local 105). Valle del Tomes, 2. Tfnos.: 916 32 13 00.
Ahora o nunca. V y S: 20.15 y 22.30 h. L, X, J y D: 20.15 h.
Ángeles S.A.. L y X a D: 18 h.
El Arca de Noé. L y X a D: 18 h.
En el valle de Elah. V y S: 20.15 y 22.30 h. L, X, J y D: 20.15 h.
Superdog. V y S: 18, 20.15 y 22.30 h. L, X, J y D: 18 y 20.15 h.

COLLADO VILLALBA

ESTRELLA. Rincón de las Eras, 3. Tfnos.: 918 50 98 73.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Astérix en los Juegos Olímpicos. V a D: 17 y 19.30 h. L a J: 17 h.
4 meses, 3 semanas, 2 días. L a D: 23 h.
En un mundo libre.... L a D: 20 y 22.30 h.
En el punto de mira. L a D: 17, 19, 21 y 23 h.
Franklin y el tesoro del lago. L a D: 17 h.
Jumper. L a D: 17, 19 y 21 h.
El niño de Marte. L a J: 19.30 y 22.15 h. V a D: 22.15 h.
No es país para viejos. L a D: 17.15, 20 y 22.30 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 17.30, 19.45 y 22 h.
La soledad. L a D: 19, 21 y 23 h.
El último justo. L a D: 17, 19, 21 y 23 h.
La vida en rosa (Edith Piaf). L a D: 17 h.

YELMO PLANETOCIO VILLALBA. Avda. Juan Carlos I, 46. Tfnos.: 918 40 65 95.
Venta de Entradas: **902 22 09 22**

Ahora o nunca. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 15.35, 18 y 20.20 h. L a V: 18 y 20.20 h.
En el punto de mira. S y D: 15.45, 17.45, 19.55 y 22.10 h. L a V: 17.45, 19.55 y 22.10 h. V y S: tb. 00.00 h.
Franklin y el tesoro del lago. S: 15.30, 17.30 y 19.30 h. D: 15.30 y 17.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 18.10, 20.15 y 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 15.30, 17.50, 20.10 y 22.30 h. L a V: 17.50, 20.10 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Jumper. S y D: 16.15, 18.15, 20.30 y 22.40 h. L a V: 18.15, 20.30 y 22.40 h. V y S: tb. 00.35 h.
Juno. L a D: 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 h.
No es país para viejos. S y D: 15.30, 17.45, 20.05 y 22.25 h. L a V: 17.45, 20.05 y 22.25 h. V y S: tb. 00.45 h.
Parking 2. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 00.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a V y D: 19.30 y 22.05 h. S: 00.25 h. V: tb. 00.25 h.
27 vestidos. S y D: 15.40, 17.55, 20.05 y 22.25 h. L a V: 17.55, 20.05 y 22.25 h. V y S: tb. 00.40 h.

COSLADA

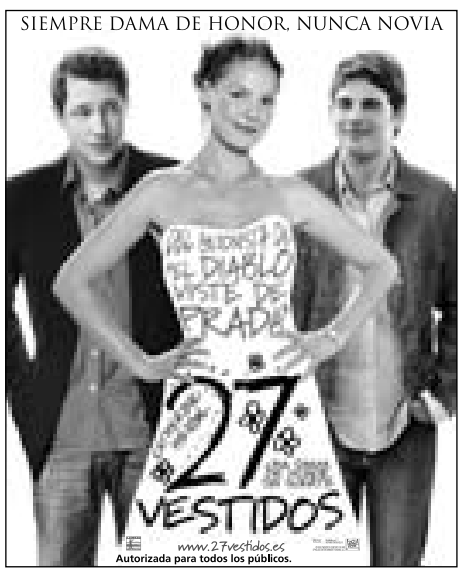
LA RAMBLA. C. C. La Rambla. Avda. Príncipe de España , S/N. Tfnos.: 916 74 05 60.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16, 18 y 20.05 h. L a V: 18 h. D: tb. 12 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 20.05 y 22.10 h. V y S: tb. 00.15 h.
Jumper. L a D: 18 y 22.10 h. V y S: tb. 00.15 h.
Juno. L a D: 18 y 22.10 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
Movida bajo el mar. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
No es país para viejos. L a D: 20.05 y 22.10 h. V y S: tb. 00.15 h.
Superdog. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 20.05 h. V y S: tb. 00.15 h.
30 días de oscuridad. L a V: 18.05 h. S y D: 16 h.
27 vestidos. L a D: 16, 20.05 y 22.10 h. V y S: tb. 00.10 h.

FUENLABRADA

CINESA LORANCA. C. C. Loranca. Avda. de Pablo Iglesias, 17. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**

Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16.15 y 19 h.
En el punto de mira. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16.15 y 17.45 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 19 y 22.15 h. V y S: tb. 00.45 h.
Jumper. L a D: 16.10, 18, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
No es país para viejos. L a V: 16.15, 19 y 22 h. S y D: 19.15 y 22 h. V y S: tb. 00.20 h.
Parking 2. V y S: 00.30 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16.15, 18.25, 20.35 y 22.45 h. V y S: tb. 00.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.10, 20.25



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

y 22.35 h. V y S: tb. 00.45 h.
30 días de oscuridad. L a D: 22 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
Waz. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.

GETAFE

CINÉ CITÉ GETAFE. C. C. Parque de Ocio Nassica. Avda. Guadalquivir, s/n. Tfnos.: 902 10 08 42.
Venta de Entradas: **www.ugc.es y 902 10 08 42**
1408. V y S: 00.55 h.
Ahora o nunca. L a D: 20.15 h.
American Gangster. V y S: 00.00 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16.30, 19 y 21.30 h. S: tb. 00.00 y 12.05 h. D: tb. 12.05 h. V: tb. 00.00 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.05 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.05 h.
En un mundo libre.... L a D: 16, 18, 20 y 22 h. S y D: tb. 12 y 14 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 18.30, 20.30 y 22.30 h. S: tb. 00.30, 12 y 14 h. D: tb. 12 y 14 h. V: tb. 00.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. S: tb. 00.40 y 12.05 h. V: tb. 00.40 h. D: tb. 12.05 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.05 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.05 h.
Jumper. L a D: 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22 y 23 h. S: tb. 00.00, 12.05, 13 y 14 h. D: tb. 12.05, 13 y 14 h. V: tb. 00.00 h.
Juno. L a D: 16, 18.05, 20.10 y 22.20 h. S: tb. 00.30 y 12.10 h. D: tb. 12.10 h. V: tb. 00.30 h.
Km. 31. L a D: 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16 y 18.10 h. S y D: tb. 12 y 14 h.
El niño de Marte. L a D: 19.30 y 21.50 h.
No es país para viejos. L a D: 16.30, 19.10 y 21.50 h. S: tb. 00.20 y 12.05 h. V: tb. 00.20 h. D: tb. 12.05 h.
Parking 2. L a D: 16, 18.10, 20.15 y 22.20 h. S: tb. 00.30, 12 y 14 h. D: tb. 12 y 14 h. V: tb. 00.30 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 15.50, 18.50 y 21.50 h. S: tb. 00.50 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.50 h.
[Rec]. V y S: 00.10 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16, 18.10, 20.10 y 22.15 h. S: tb. 00.20, 12 y 14.05 h. D: tb. 12 y 14.05 h. V: tb. 00.20 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16.30, 19 y 21.40 h. S: tb. 00.10 y 12.30 h. V: tb. 00.10 h. D: tb. 12.30 h.
30 días de oscuridad. L a D: 15.50, 18, 20.20 y 22.40 h. S: tb. 01 y 12.05 h. D: tb. 12.05 h. V: tb. 01 h.
El último justo. L a D: 17, 19, 21 y 23 h. S: tb. 01, 12 y 14.10 h. D: tb. 12 y 14.10 h. V: tb. 01 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 01 h.
Waz. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 01 h.

CINESA BULEVAR. Ctra. Getafe a Villaverde, s/n. Tfnos.: 902 33 32 31.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16, 18.05 y 20.15 h. L a V: 18.05 y 20.15 h.
En el punto de mira. S y D: 16.15, 18.15, 20.10 y 22 h. L a V: 18.15, 20.10 y 22 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 18.05, 20.10 y 22.15 h.
Jumper. S y D: 16.10, 18.10, 20.15 y 22.20 h. L a V: 18.10, 20.15 y 22.20 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16.05 y 18.05 h.
No es país para viejos. L a D: 22.25 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. S y D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. L a V: 18.10, 20.20 y 22.30 h.
El último justo. S y D: 16.10, 18.15, 20.15 y 22.10 h. L a V: 18.15, 20.15 y 22.10 h.
27 vestidos. S y D: 16, 18.10, 20.20 y 22.30 h. L a V: 18.10, 20.20 y 22.30 h.

LAS ROZAS

CINESA HERON CITY LAS ROZAS. Avda. J.R.Jiménez, 3. Tfnos.: 902 26 22 09.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 32 31**
Ahora o nunca. L a D: 16.05, 18.10, 20.20 y 22.35 h. S: tb. 00.45 y 12.10 h. V: tb. 00.45 h. D: tb. 12.10 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 y 18 h. S y D: tb. 12.35 h.
American Gangster. L a D: 21.20 h. S: tb. 00.30 y 12 h. V: tb. 00.30 h. D: tb. 12 h.
El amor en los tiempos del cólera. V: 17, 20 y 22.30 h. L a J: 16.30, 19.30 y 22.30 h. S y D: 20 y 22.40 h. V y S: tb. 01 h.
El Arca de Noé. S y D: 16, 18 y 20 h. S y D: tb. 12.30 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V a D: 16, 17, 18.30, 19.10 y 21.15 h. L a J: 16, 16.45, 18.30, 19.10 y 21.15 h. S: tb. 00.01 y 12.15 h. V: tb. 00.01 h. D: tb. 12.15 h.
La brújula dorada. S y D: 12 h.
La búsqueda II: El diario secreto. V: 16 y 22 h. L a J: 16.30 y 22 h. S y D: 22.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 20.15 y 22.35 h. V y S: tb. 00.55 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 16.30, 18, 18.30, 20.10, 20.30, 22.20 y 22.45 h. S: tb. 00.30, 01 y 12.25 h. V: tb. 00.30 y 01 h. D: tb. 12.25 h.
En el valle de Elah. V: 16, 19 y 22.30 h. L a J: 16, 20 y 21.30 h. S y D: 20 y 22.25 h. S: tb. 00.55 h.
Encantada. La historia de Giselle. S y D: 12 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a V: 17, 20 y 22.30 h. S y D: 20 y 22.30 h. S: tb. 01 y 12.25 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.25 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16.15 y 18.05 h. V: 18.25 h. S y D: tb. 12.35 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.10, 20.25 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 01 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17, 20 y 22.30 h. S: tb. 01 y 12.05 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.05 h.
Jumper. L a D: 16, 16.30, 18, 18.30, 20, 20.30, 22 y 22.30 h. S: tb. 00.15, 00.45, 12 y 12.30 h. D: tb. 12 y 12.30 h. V: tb. 00.15 y 00.45 h.
Juno. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.40 h. S: tb. 00.55 y 12.15 h. V: tb. 00.55 h. D: tb. 12.15 h.
Km. 31. V: 00.55 h.
Michael Clayton. S y D: 22 h. L a V: 22.30 h.
Mimzy, más allá de la imaginación. S y D: 17 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 16.05 y 18.15 h. S y D: tb. 12.25 h.
Mr. Magorium y su tienda mágica. S y D: 16 y 18 h. S y D: tb. 12.15 h.
El niño de Marte. V y S: 01 h.
No es país para viejos. L a V: 16.15, 17, 19, 20, 22 y 22.30 h. S y D: 17, 19, 22 y 22.30 h. S: tb. 00.40 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.40 h.
Parking 2. L a V: 16, 18.10 y 20.20 h. S: 00.30 h. V: tb. 00.30 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h. S: tb. 01 y 12 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16, 18.05, 20.15 y 22.30 h. S: tb. 00.45 y 12.35 h. D: tb. 12.35 h. V: tb. 00.45 h.
La soledad. L a J: 19 h. V a D: 20 h. V y S: tb. 00.55 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.10, 20.25 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.05 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.05 h.
Tierra. S y D: 12 h.
El último justo. L a D: 16, 18, 20.10 y 22.30 h. S: tb. 00.50 y 12.05 h. V: tb. 00.50 h. D: tb. 12.05 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.50 h. S: tb. 01.05 y 12.10 h. V: tb. 01.05 h. D: tb. 12.10 h.
Waz. L a D: 16.05, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.20 h. D: tb. 12.20 h. V: tb. 01 h.

LEGANES

CINESA PARQUESUR. C. C. Parquesur. Ctra. de Toledo Km. 9, 9. Tfnos.: 902 33 32 31.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 16, 18.15 y 20.20 h. D: tb. 12.15 h.
En el punto de mira. L a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. D: tb. 12.10 h. V y S: tb. 00.40 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16 y 18 h. D: tb. 12.15 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.05, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h. D: tb. 12 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 17, 19.15 y 22.30 h. D: tb. 12 h. V y S: tb. 00.45 h.
Jumper. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h. D: tb. 12 h.
Juno. L a V: 16, 18.10, 20.15 y 22.20 h. S y D: 18.10, 20.15 y 22.20 h. V y S: tb. 00.30 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.
No es país para viejos. L a D: 20 y 22.30 h. V y S: tb. 01 h.
Parking 2. L a V: 16, 18 y 20 h. S y D: 16 y 18 h. D: tb. 12 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a V: 16 y 22 h. S y D: 22 h. V y S: tb. 00.50 h.
Rise: Cazadora de sangre. L a D: 16, 18.05, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.45 h. D: tb. 12 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h. D: tb. 12.10 h.
30 días de oscuridad. L a D: 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.
El último justo. L a D: 16.10, 18.10, 20.10 y 22.10 h. V y S: tb. 00.30 h. D: tb. 12.10 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.05, 20.15 y 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h. D: tb. 12.15 h.

YELMO AVENIDA M-40. C. C. Avenida M-40. Mondragón, s/n. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 15.30, 17.40 y 20.05 h. L y X a V: 17.40 y 20.05 h. M: 22.35 h.
CINEGAMES. L a D: 16, 17, 18, 19, 20, 21 y 22 h.
Los crímenes de Oxford. S y D: 15.35 y 17.45 h. L a V: 17.45 h.
En el punto de mira. S y D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.20 h. L a V: 18.30, 20.30 y 22.20 h. V y S: tb. 00.15 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16, 17.35 y 19.15 h. L a J: 17.30, 19 y 21.20 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 20.20 y 22.25 h. V y S: tb. 00.25 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 15.30, 17.50, 20.10 y 22.30 h. L a V: 17.50, 20.10 y 22.30 h. V y S: tb. 00.50 h.
Jumper. L a D: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 15.50 y 18.15 h. L a V: 18.15 h.
El niño de Marte. S y D: 15.55 h.
No es país para viejos. S y D: 17.40, 19.55, 22.10 y 15.25 h. L a V: 17.40, 19.55 y 22.10 h. V y S: tb. 00.35 h.
Siete mesas (de billar francés). M: 17.30, 19.45 y 22.15 h. L, X y J: 19 y 21.20 h. S: 21 y 23 h. D: 21 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 19.50 y 22.05 h. V y S: tb. 00.20 h.
Las 13 rosas. M: 17.35 y 20.05 h. L y X a D: 22.15 h. V y S: tb. 00.40 h.
El último justo. S y D: 16.35, 18.35, 20.45 y 22.50 h. L a V: 18.35, 20.45 y 22.50 h. V y S: tb. 00.45 h.
27 vestidos. S y D: 15.40, 17.55, 20.15 y 22.40 h. L a V: 17.55, 20.15 y 22.40 h. V y S: tb. 00.55 h.
Waz. L a D: 18.10, 20.40 y 22.45 h. V y S: tb. 00.40 h.

MAJADAHONDA

CINESA EQUINOCCIO. C. C. Parque Comercial y de Ocio Equinoccio. P I. El Carralero. La fresa, s/n. Tfnos.: .
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 33 32 31**
Ahora o nunca. L a V: 16.20, 18.20, 20.20 y 22.20 h. S y D: 20.20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.20 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16.20 h. S y D: tb. 12.15 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V y S: 16, 18.15 y 20.30 h. L a J y D: 16 y 18.15 h. S y D: tb. 12.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a J y D: 20.30 y 22.45 h. V y S: 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
En el punto de mira. L a D: 16, 18, 20 y 22 h. S: tb. 00.00 y 12.30 h. V: tb. 00.00 h. D: tb. 12.30 h.
Franklin y el tesoro del lago. S y D: 16 y 18 h. S y D: tb. 12.30 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 01 h.
Las hermanas Bolena. L a D: 16, 19 y 22.15 h. S: tb. 00.45 y 12.15 h. V: tb. 00.45 h. D: tb. 12.15 h.
Jumper. L a D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.30 h. S: tb. 00.30 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.30 h.
Juno. L a D: 16.10, 18.20, 20.30 y 22.40 h. S: tb. 00.50 y 12.15 h. V: tb. 00.50 h. D: tb. 12.15 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 18.20 h.
El niño de Marte. S y D: 12 h.
No es país para viejos. L a D: 16.15, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.15 h. V: tb. 01 h. D: tb. 12.15 h.
Parking 2. L a V: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. S y D: 20.15 y 22.15 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16, 19 y 22 h.
Superdog. S y D: 12 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
30 días de oscuridad. V y S: 01 h.
27 vestidos. L a D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. S: tb. 01 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 01 h.

RENOIR MAJADAHONDA. C. C. Zoco de Majadahonda. Avda. de España, 51. Tfnos.: 916 38 09 12.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
En un mundo libre.... L a D: 18.00, 20.15 y 22.30 S y D: 16 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Juno. S y D: 16, 18 y 20.15 h. L a V: 18 y 20.15 h.
No es país para viejos. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 22.30 h.

PARLA

YELMO EL FERIAL. Ctra. Parla-Pinto, s/n. Tfnos.: 916 98 07 19.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**
Aliens vs. Predator 2. L a D: 22.35 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 15.50, 18.10 y 20.25 h. L a V: 18.10 y 20.25 h.
American Gangster. L a D: 19.10 y 22 h.
El Arca de Noé. S y D: 15.35 y 17.40 h. L a V: 17.40 h.
Bee Movie. S y D: 15.45 y 17.30 h. L a V: 17.30 h.
La búsqueda II: El diario secreto. S y D: 17.45 y 15.25 h. L a V: 17.45 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18.15, 20.30 y 22.45 h.
Halloween. El origen. L a D: 20.15 y 22.30 h.
John Rambo. L a D: 20.25 y 22.40 h.
Monstruoso. S y D: 15.55, 18, 20.15 y 22.35 h. L a V: 18, 20.15 y 22.35 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 15.40, 17.55, 20.20 y 22.40 h. L a V: 17.55, 20.20 y 22.40 h.
30 días de oscuridad. S y D: 15.30, 17.50, 20.10 y 22.30 h. L a V: 17.50, 20.10 y 22.30 h.

PINTO

CINESUR PLAZA ÉBOLI. Pablo Picasso, s/n. Tfnos.: 916 92 82 92.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Astérix en los Juegos Olímpicos. V a D: 15.40, 17.50, 20.05 y 22.20 h. L a J: 17.50, 20.05 y 22.20 h. S: tb. 00.30 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.30 h.
En el punto de mira. V a D: 16.25, 18.25, 20.25 y 22.25 h. L a J: 18.25, 20.25 y 22.25 h. S: tb. 00.25 y 12.25 h. V: tb. 00.25 h. D: tb. 12.25 h.
Jumper. V a D: 16, 18, 20 y 22 h. L a J: 18, 20 y 22 h. S: tb. 00.00 y 12 h. D: tb. 12 h. V: tb. 00.00 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. V a D: 16.15, 18.15, 20.15 y 22.15 h. L a J: 18.15, 20.15 y 22.15 h. S: tb. 00.15 y 12.15 h. D: tb. 12.15 h. V: tb. 00.15 h.
No es país para viejos. V a D: 16, 18.30 y 21.30 h. L a J: 18.30 y 21.30 h. S: tb. 00.00 y 12 h. V: tb. 00.00 h. D: tb. 12 h.
Parking 2. V a D: 16.20, 18.20, 20.20 y 22.20 h. L a J: 18.20, 20.20 y 22.20 h. S: tb. 00.20 y 12.20 h. D: tb. 12.20 h. V: tb. 00.20 h.
Rise: Cazadora de sangre. V a D: 16.10, 18.10, 20.10 y 22.10 h. L a J: 18.10, 20.10 y 22.10 h. S: tb. 00.10 y 12.10 h. V: tb. 00.10 h. D: tb. 12.10 h.
27 vestidos. V a D: 16.05, 18.05, 20.05 y 22.05 h. L a J: 18.05, 20.05 y 22.05 h. S: tb. 00.05 y 12.05 h. D: tb. 12.05 h. V: tb. 00.05 h.

POZUELO

KINÉPOLIS MADRID. Edgar Nevile. (Ciudad de la imagen), S/N. Tfnos.: 915 12 70 00.
Venta de Entradas: **www.servicaixa.com y 902 33 22 11**
Ahora o nunca. S y D: 18, 20 y 22.45 h. L a V: 18, 20.30 y 22.30 h. V y S: tb. 01.20 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 h.
American Gangster. L, M y J a D: 19 y 22 h. X: 19.30 y 22.30 h. V y S: tb. 01.20 h.
El amor en los tiempos del cólera. V y S: 01.20 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a V: 17, 17.30, 20, 22.15 y 22.45 h. S y D: 16, 17, 19, 20 y 22 h. V: tb. 01.20 h. S: tb. 01 h.
Beowulf. L, M y J a D: 16.30 h.
Los crímenes de Oxford. S: 16.45, 19.45 y 22 h. L a V y D: 16.45, 19.15 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 17, 18, 19.30, 20.15, 22.15 y 22.45 h. L a V: 17, 17.30, 19.30, 19.45, 22 y 22.15 h. V: tb. 00.30 y 01 h. S: tb. 01 h.
En el valle de Elah. V y S: 01.20 h.
Expiación. Más allá de la pasión. L a D: 17, 20 y 22.45 h.
Franklin y el tesoro del lago. V: 18 y 19.30 h. S y D: 16 y 18 h.
La guerra de Charlie Wilson. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 17.30, 19.45 y 22.15 h. V: tb. 01 h. S: tb. 01.20 h.
John Rambo. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 01.20 h.
Jumper. S y D: 16, 17, 18, 19.45, 20, 22 y 22.45 h. V: 17, 17.30, 19.30, 19.45, 22, 22.15 y 22.45 h. L y X: 17, 17.30, 19.30, 19.45, 22 y 22.15 h. M y J: 17, 17.30, 19.30, 19.45 y 22.15 h. S: tb. 00.30 y 01.20 h. V: tb. 00.30 y 01 h.
Juno. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 17.45, 20.15 y 22.45 h. V: tb. 01 h. S: tb. 01.20 h.
Km. 31. L a D: 22.45 h. V y S: tb. 01.20 h.
Monstruoso. V y S: 01.20 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16, 18.15 y 20.30 h. L a V: 18 y 20.30 h.
El niño de Marte. S y D: 16, 18.15 y 20.30 h. L a J: 18, 20.30 y 22.45 h. V: 18 y 20.30 h.
No es país para viejos. S y D: 16, 16.45, 19, 20, 22.15 y 22.45 h. L a V: 16.45, 19.30, 20, 22.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
Parking 2. L a J: 18, 20.30 y 22.45 h. S y D: 19.45 y 22 h. V: 22 h. V: tb. 00.30 h. S: tb. 01.20 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 16.45 y 20 h. V y S: tb. 23.55 h.
Rise: Cazadora de sangre. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18, 20.15 y 22.45 h. V y S: tb. 01.20 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a X y V a D: 16.45, 19.45 y 22.15 h. J: 16.45, 19.45 y 22.30 h. V y S: tb. 01.20 h.
30 días de oscuridad. M a J: 17, 20 y 22.30 h. V a D: 17, 19.30 y 22.30 h. L: 16.45 y 22.30 h. V y S: tb. 01 h.
El último justo. S y D: 16, 18.30, 20.30 y 22.30 h. L a V: 18, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 01.20 h.
27 vestidos. L a D: 16.30, 19.45 y 22.45 h. V y S: tb. 01 h.
Waz. S y D: 16, 18.15, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 01.20 h.

RIVAS-VACIAMADRID

YELMO PARQUE RIVAS. Ctra. Valencia, Salida 17, S/N. Tfnos.: 916 66 91 39.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**
El amor en los tiempos del cólera. L a D: 21.40 h. V y S: tb. 00.20 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V y S: 17.30, 20 y 22.20 h. L a J y D: 17.30 y 20 h.
En un mundo libre.... L a V y D: 20.10 y 22.10 h. S: 22.10 h. V y S: tb. 00.10 h.
En el punto de mira. L a D: 18.40, 20.40 y 22.40 h. V y S: tb. 00.40 h.
Franklin y el tesoro del lago. S: 18.05 y 20.10 h. L a V y D: 18.05 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.55 h.
John Rambo. L a J y D: 22.20 h. V y S: 00.50 h.
Jumper. L a D: 17.50, 19.50 y 21.50 h. V y S: tb. 23.50 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. L a D: 17.40 y 19.40 h.
No es país para viejos. L a D: 17.35, 20.05 y 22.35 h. V y S: tb. 01 h.
Pozos de ambición (There will be blood). L a D: 18.10 y 21.10 h. V y S: tb. 00.10 h.
La soledad. L a D: 17.45 h.
El último justo. L a D: 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
27 vestidos. L a D: 18, 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.50 h.

YELMO RIVAS FUTURA. C. C. H2 Ocio. Parque Empresarial Rivas Futura. Ctra. Valencia A-3, salida 17, S/N. Tfnos.: 902 .
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 09 22**
Ahora o nunca. S y D: 15.40 y 17.35 h. L a V: 17.35 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 15.45 h. L a V: 17.35 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 15.30, 17.45 y 20.10 h. L a V: 17.45 y 20.10 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 22.35 h. V y S: tb. 00.45 h.
En el punto de mira. S y D: 16.30, 18.30, 20.30 y 22.45 h. L a V: 18.30, 20.30 y 22.45 h. V y S: tb. 00.35 h.
La guerra de Charlie Wilson. L a D: 18.05, 20.10 y 22.15 h. V y S: tb. 00.20 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 15.30, 17.45, 20 y 22.20 h. L a V: 17.45, 20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h.
Jumper. S: 16.30, 18.30, 19.30, 20.30, 21.30, 22.30 y 23.30 h. V: 18.30, 19.30, 20.30, 21.30, 22.30 y 23.30 h. D: 16.30, 18.30, 19.30, 20.30, 21.30 y 22.30 h. L a J: 18.30, 19.30, 20.30, 21.30 y 22.30 h. V y S: tb. 00.30 h.
Juno. S y D: 17.45, 19.45 y 21.50 h. L a V: 19.45 y 21.50 h. V y S: tb. 23.55 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 15.50 y 17.45 h. L a V: 17.45 h.
El niño de Marte. S y D: 15.30 h. L a V: 17.30 h.
No es país para viejos. S y D: 15.30, 17.40, 19.55 y 22.15 h. L a V: 17.40, 19.55 y 22.15 h. V y S: tb. 00.40 h.
Parking 2. L a D: 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.
Rise: Cazadora de sangre. S y D: 16, 18, 20.05 y 22.05 h. L a V: 18, 20.05 y 22.05 h. V y S: tb. 00.05 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 19.55 y 22.10 h. V y S: tb. 00.25 h.
30 días de oscuridad. S y D: 15.30 y 17.50 h. L a V: 17.50 h.
27 vestidos. S y D: 15.45, 17.55, 20.15 y 22.35 h. L a V: 17.55, 20.15 y 22.35 h. V y S: tb. 00.50 h.
Waz. S y D: 16.05, 18.10, 20.15 y 22.25 h. L a V: 18.10, 20.15 y 22.25 h. V y S: tb. 00.30 h.

SAN MARTIN DE VALDEIGLESIAS

CINE-TEATRO MUNICIPAL. Fuente, 4. Tfnos.: .
En el punto de mira. V y S: 20 y 22.30 h. D: 19 y 21.30 h. M: 19.30 h. L y X: 21 h.

SAN SEBASTIAN DE LOS REYES

CINEBOX PLAZA NORTE 2. Ctra. Burgos (N-1), Salida 19. Tfnos.: 916 53 00 95.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. V a D: 20 y 21.45 h. V y S: tb. 23.50 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. V a D: 17 y 19.20 h.
Los crímenes de Oxford. V a D: 20.20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.50 h.
En el punto de mira. V a D: 16.15, 18.10, 20.10 y 22.10 h. V y S: tb. 00.10 h.
La guerra de Charlie Wilson. V a D: 18.20, 20.30 y 22.40 h. L a J: 20.30 y 22.40 h. V y S: tb. 00.45 h.
Las hermanas Bolena. V a D: 17.20, 19.40 y 22 h. V y S: tb. 00.30 h.
John Rambo. V a D: 15.45 h. L a J: 17.40 h.
Jumper. V a D: 15.50 y 17.40 h.
Juno. V a D: 15.50, 17.50 y 19.50 h.
Km. 31. V a D: 22 h. V y S: tb. 00.15 h.
Monstruoso. L a J: 18.20 h. V a D: 16.30 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. V a D: 16.10 y 18.15 h.
El niño de Marte. V a D: 16 y 18 h.
No es país para viejos. V a D: 18.40 y 21.20 h. V y S: tb. 00.00 h.
Parking 2. V a D: 19.30 y 21.30 h. V a D: tb. 23.40 h.
Rise: Cazadora de sangre. V a D: 16, 18.10, 20.10 y 22.15 h. V y S: tb. 00.20 h.
Superdog. V a D: 16.50 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. V a D: 17.40, 20 y 22.20 h. L a J: 20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.40 h.
30 días de oscuridad. V a D: 21.50 h. V y S: tb. 00.10 h.
El último justo. V a D: 16.20, 18.15, 20.15 y 22.15 h. V y S: tb. 00.15 h.
27 vestidos. V a D: 15.45, 18, 20.20 y 22.40 h. V y S: tb. 00.50 h.

TORREJON DE ARDOZ

CINEBOX PARQUE CORREDOR. C. C. Parque Corredor. Ctra. Torrejón-Ajalvir, Km. 2 , S/N. Tfnos.: 916 56 81 10.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**
Ahora o nunca. L a D: 16.40 y 18.40 h. S y D: tb. 12.45 h.
Alvin y las ardillas. S y D: 16 y 17.50 h. L a V: 17.50 h. S y D: tb. 12.30 h.
Astérix en los Juegos Olímpicos. L a D: 17 y 19.30 h. S y D: tb. 12.30 h.
Los crímenes de Oxford. L a D: 22 h. V y S: tb. 00.15 h.
En un mundo libre.... L a D: 22.40 h. V y S: tb. 00.40 h.
En el punto de mira. S y D: 16, 18, 20 y 22 h. L a V: 18, 20 y 22 h. S: tb. 00.10 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.10 h.
La guerra de Charlie Wilson. S y D: 15.50, 18.10, 20.15 y 22.20 h. L a V: 18.10, 20.15 y 22.20 h. S: tb. 00.30 y 13 h. D: tb. 13 h. V: tb. 00.30 h.
Las hermanas Bolena. S y D: 15.30, 17.50, 20.10 y 22.30 h. L a V: 17.50, 20.10 y 22.30 h. S: tb. 00.50 y 12.50 h. V: tb. 00.50 h. D: tb. 12.50 h.
John Rambo. L a D: 16.30 y 18.20 h. S y D: tb. 12.45 h.
Jumper. S y D: 15.45, 17.45, 19.40, 20.40, 21.40 y 22.40 h. L a V: 17.45, 19.40, 20.40, 21.40 y 22.40 h. S: tb. 00.00, 00.45 y 12.30 h. V: tb. 00.00 y 00.45 h. D: tb. 12.30 h.
Juno. L a D: 16.30, 18.30 y 20.30 h. S y D: tb. 12.40 h.
Km. 31. L a D: 22.10 h. V y S: tb. 00.30 h.
Monstruoso. S y D: 17.10 y 15.20 h. L a V: 17.10 h.
Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 17.20 y 15.15 h. L a V: 17.20 h. S y D: tb. 12.40 h.
El niño de Marte. S y D: 17.30, 19.50 y 15.10 h. L a V: 17.30 y 19.50 h. S y D: tb. 12.30 h.
No es país para viejos. L a D: 19.20 y 21.50 h. V y S: tb. 00.15 h.
Parking 2. L a D: 20.20 y 22.20 h. V y S: tb. 00.20 h.
Rise: Cazadora de sangre. S y D: 15.30, 17.40, 20.10 y 22.15 h. L a V: 17.40, 20.10 y 22.15 h. S: tb. 00.20 y 12.50 h. V: tb. 00.20 h. D: tb. 12.50 h.
Sweeney Todd: El barbero diabólico de la calle Fleet. L a D: 19.50 y 22.10 h. V y S: tb. 00.50 h.
30 días de oscuridad. L a D: 20 y 22.15 h. V y S: tb. 00.40 h.
El último justo. L a D: 15.45, 17.45, 19.45 y 21.45 h. S: tb. 00.00 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.00 h.
27 vestidos. S y D: 15.40, 18, 20.15 y 22.30 h. L a V: 18, 20.15 y 22.30 h. S: tb. 00.45 y 12.30 h. D: tb. 12.30 h. V: tb. 00.45 h.

Juno. S y D: 15.50 y 17.50 h. L a V: 17.50 h.

Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16.15 y 18.20 h. L a V: 18.20 h.

No es país para viejos. L a D: 20 y 22.30 h.

27 vestidos. S y D: 16.20, 18.45 y 21.15 h. L a V: 18.45 y 21.15 h. V y S: tb. 23.40 h.

VALDEMORO

RESTÓN CINEMA. C. C. El Restón. Avda. Mar mediterráneo, 3. Tfnos.: 918 08 48 56.
Venta de Entradas: **www.entradas.com y 902 22 16 22**

Astérix en los Juegos Olímpicos. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h. D: tb. 12 h.

En el punto de mira. L a D: 18, 20 y 22 h. V y S: tb. 00.00 h.

Jumper. L a D: 22 h.

Juno. L a D: 20.15 y 22 h. V y S: tb. 00.40 h.

Km. 31. L a V: 18, 20 y 22 h. S y D: 22 h. V y S: tb. 00.00 h.

Mortadelo y Filemón. Misión: Salvar la Tierra. S y D: 16 y 18 h. L a V: 18 h. D: tb. 12 h.

Movida bajo el mar. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.

No es país para viejos. L a D: 20 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.

Superdog. S y D: 16 h. D: tb. 12 h.

27 vestidos. L a D: 18, 20.15 y 22.30 h. V y S: tb. 00.40 h.

VILLA DEL PRADO

VILLA DEL PRADO. Villa del prado, s/n. Tfnos.: 918 62 22 98.

Jumper. D: 18 y 20.30 h. S: 20 y 23 h. L: 21.30 h. V: 22.30 h.

TEATROS

Nacionales

CENTRO DRAMATICO NACIONAL. Director: Gerardo Vera. Teatro María Guerrero y Teatro Valle-Inclán. Horario de taquillas de 12 h. hasta comienzo de representación. Venta anticipada en taquillas de 12 a 18 h., en Teatros Nacionales y ServiCaixa (902.33.22.11 y www.s ervicaixa.com). Grupos: 91.310.15.00. Información: http://cdn.mcu.es.

Teatro María Guerrero. Tamayo y Baus, 4. Tfno.: 91/310.15.00. **Tío Vania,** de Chéjov. Versión: Rodolf Sirera. Dirección: Carles Alfaro. Con Malena Alterio, María Asquerino, Enric Benavent, Sonsoles Benedicto, Emilio Gavira, Francesc Orella, Emma Suárez, Víctor Valverde. Escenografía: Max Glaenzel, Estel Cristiá. Vestuario: María Araujo. Iluminación: Carles Alfaro. Sonido: Javier Almela. Martes a sábados: 20,30 h., domingos: 19,30 h. Precios: 11 a 18 euros; miércoles 50%. Hasta 23 de marzo.

Teatro Valle-Inclán. Pza. de Lavapiés, s/n. Tfno.: 91/505.88.01. **Rey Lear,** de Shakespeare. Versión: Juan Mayorga.Dirección: Gerardo Vera. Con Alfredo Alcón, Chisco Amado, Luis Arrasa, Luis Bermejo, Juanjo Cabrera, Pedro Casablanc, Canne Elias, Antonio de la Fuente, Miryam Gallego, Marc García Coté, Alberto Huici, Cristina Marcos, Tino Martínez, Ignacio Medina,Pablo Menasanch, Jul Mira, Jesús Noguero, Humberto Orozco, Víctor Pi, Andrés Ruiz, Chema Ruiz, Sergio Sánchez, Juan Pedro Schwartz, Albert Triola, Abel Vitón. Escenografía: Gerardo Vera, Ricardo Sánchez Cuerda. Vestuario: Alejandro Andújar, Gerardo Vera. Iluminación: Juan Gómez-Cornejo. Música: Luis Delgado. Creación Multimedia: Alvaro Lura. Martes a sábados: 20,30 h. Domingos 19,30 h. Precios: 15 y 18 euros; miércoles 50%. Hasta 20 de abril.

Sala Fracisco Nieva. **Ante la jubilación,** de Thomas Bernhard. Traducción: Miguel Sáenz. Dirección: Carme Portaceli. Con Teresa Lozano, Gloria Muñoz y Walter Vidarte. Movimiento: Marta Carrasco. Espacio escenico e iluminacion: Paco Azorin. Vestuario: Antonio Belart. Banda sonora: José Antonio Gutiérrez "Guti". Martes a sábados: 19 h. Domingos: 18 h. Precio: 15 euros, miercoles 50%. Hasta el 6 de abril.

COMPAÑIA NACIONAL DE TEATRO CLASICO. TEATRO PAVON. C/ Embajadores, 9. Tfno.: 91.528.28.19. (Plaza Cascorro). Metro Latina. Director: Eduardo Vasco. Del 1 al 23 de marzo: **Romances del Cid.** Versión: Ignacio García May. Dirección: Eduardo Vasco. Funciones: Miércoles a sábados, 20,00 horas. Martes, domingos y festivos: 19,00 horas. Lunes descanso. Jueves: descuento 50%. Taquillas de 11 horas a comienzo de representación (Cerradas los lunes). Venta anticipada de 11 a 18 horas. Precios especiales grupos: Tfno.: 91/521.45.33. Venta telefónica 902.33.22.11. ServiCaixa y www.servicaixa.com. **En gira: Del rey abajo, ninguno/ Las bizarrías de Belisa.**

TEATRO DE LA ZARZUELA. Jovellanos, 4. Tfno.: 91/524.54.00. Internet: http://teatrodelazarzuela.mcu.es. Director: Luis Olmos. Venta localidades: A través de Internet (servicaixa.com), taquillas Teatros Nacionales y cajeros o teléfono de ServiCaixa: **902.33.22.11.** Horario de Taquillas: de 12 a 18 horas. Días de representación, de 12 horas, hasta comienzo de la misma. Venta anticipada de 12,00 a 17,00 horas, exclusivamente.
La Generala, de Amadeo Vives. Del 15 de febrero al 16 de marzo de 2008, a las 20,00 horas (excepto lunes y martes). Miércoles (día del espectador y domingos, a las 18,00 horas. Dirección Musical: José Fabra/ Cristóbal Soler. Dirección de Escena: Emilio Sagi. Orquesta de la Comunidad de Madrd. Coro del Teatro de La Zarzuela. Entradas a la venta.

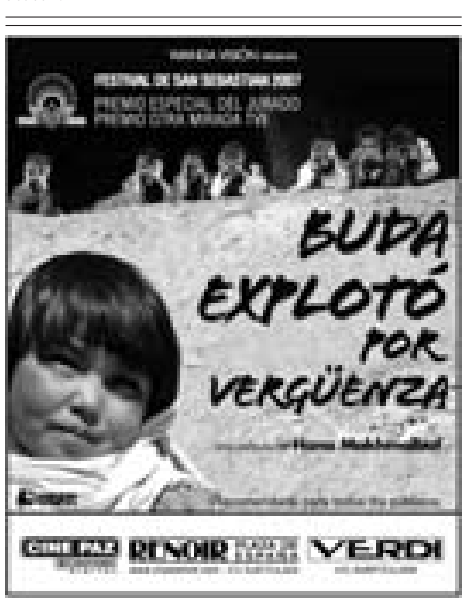
Municipales

NAVES DEL ESPAÑOL MATADERO MADRID. Paseo de la Chopera, 14. Tfno. taquilla: 91/473.09.57. Metro Legazpi. Gestión Teatro Español (Area de Las Artes. Ayuntamiento de Madrid).
2666. De Roberto Bolaño. 5 partes. 5 formas de narrar, cinco escenografías para una o mil historias. Dirección: Alex Rigola. Teatre Lilure. Del 21 defebrero al 2 de marzo. De martes a sábado 19 h., domingos 18 h. Entradas: 22 euros martes y miércoles 25% dto.
Venta de entradas: Taquilla de Matadero, de 11 a 13 h. (excepto lunes y martes) y de 17 h. hasta el inicio de la función (excepto lunes) **Anticipada** Tel-entrada **(24 h.) 902/10.12.12., Caixa Catalunya, taquilla de matadero (hasta una hora antes del comienzo de la función y los días sin función hasta las 20 h.) y taquilla del Teatro Español (plaza de Santa Ana) (directa y en efectivo), de martes a domingo, de 11,30 a 13,30 y de 17 a 19 h.**

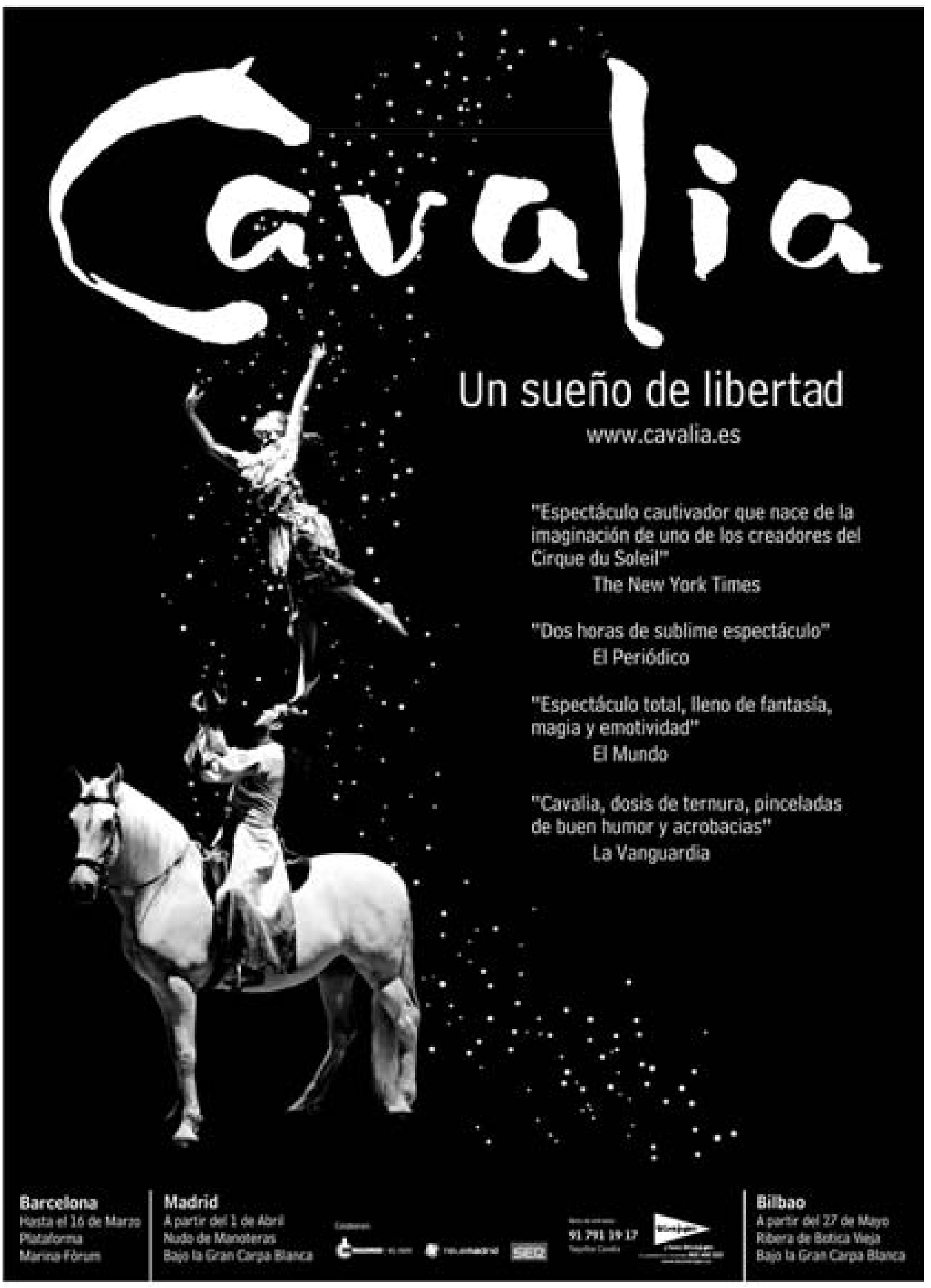
TEATRO ESPAÑOL. C/ Príncipe, 25. Tfno. taquilla: 91/360.14.84. Metro Sol. Director Mario Gas. (Area de Las Artes. Ayuntamiento de Madrid).
Chéjov en el jardín. Dirección: Luis d'Ors. Compañía Michael Chéjov. Con Ana Santos-Olmo, Paloma Mozo, Juan Ceacero, Sandra Muro, Néstor Roldán, Isabel Sánchez Barrena y Quique Fernández. Del 21 de febrero al 16 de marzo. De martes a sábado, 23,30 horas. Domingos 19 h. Entradas: 16 euros. Martes y miércoles 12 euros. Sala Pequeña.
Don Juan Príncipe de las Tinieblas. De Josep Palau i Fabre. Dirección: Hermann Bonnin. Reparto por orden de intervención: Ricardo Moya, Melida Molina, Roberto Enríquez, Juan Antonio Codina, Oscar Zafra, Raúl Alvarez-Martín, Clara Sanchis, Yaël Belicha, Rafael Rojas, Ana Wagener, Fernando Soto, Anna Ycobalzeta, Jesús Alcaide, Xenia Sevillano, Jesús Fuente, Judith Esteban y Paloma Paso Jardiel. Música en directo. Del 14 de febrero al 23 de marzo. De martes a sábado 20,00 h., domingos 18,00 h. Entradas de 4 a 22 euros. Martes y miércoles 25% dto. Sala Principal.
Venta anticipada: Por teléfono sólo en Tel-entrada (24 horas) 902.10.12.12. En sucursales de Caixa Catalunya. Y en taquilla (directa y en efectivo) de 11,30 a 13,30 y de 17 a 19 horas demartes a sábado. Domingos de 11,30 a 13,30 y de 18,30 a 20,00 horas.

TEATRO FERNAN GOMEZ. CENTRO DE ARTE. C/ Plaza de Colón, 4. Tfno. 91/480.03.00. Directora: Mora Apreda (Area de las Artes del Ayuntamiento de Madrid). Grupos 91/480.03.33. Venta anticipada en Caixa Catalunya 902101212 y en taquilla (directa y en efectivo) de 11 a 13,30 horas y de 17 a 19 horas. Lunes cerrado.

SALA GUIRAU.
TEATRALIA. Phonk! **(música-percusión), de** Scrapartsmusic, **a partir de 8 años, 4 marzo, 19 h. 9 euros.** Antígone Orchestra **(música, vídeo y teatro), de** Sphota, **a partir de 15 años, 8 marzo, 19 h., 9 marzo, 12 h. 8euros. Menores de 14 años: 7 euros. Precios especiales grupos.**
SALA II
Rompiendo el cascarón, IV Ciclo de Teatro para bebés **de 0 a 3 años. 20 febrero- 2 marzo** Ultramarinos de Lucas **(España). 5- 16 marzo** Teatro en el Aire **(España). 19- 30 marzo** Da.Te Danza **(España). 2- 13 abril** Compañía Méli-Melo **(Francia). 16- 27 abril** Carré Blanc **(Francia). 30 abril- 11 mayo** Musicandogs **(España). 14- 25 mayo** Le Theatre "T" **(Francia). 28 mayo- 8 junio** PiccoliPrincipi **(Italia). De martes a viernes campaña escolar. Sábados, domingos y festivos: 10,30 h. 12,30 h. Butaca infantil: 6 euros, adulto: 9 euros. (Un adulto por niño).**
CONTAR CON MADRID **2 marzo: 19,30 h.** Indiscreciones: Historias con sal y pimienta. **Butaca: 8 euros.**
EL RECUERDO DE LA GUERRA CIVIL EN LAS ESCRITORAS ESPAÑOLAS. **5, 6, 7 y 12 de marzo. 19,30 h. Coordina y presenta Marina Mayoral. Invitación válida hasta completar aforo.**







Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ANUNCIOS BREVES

Anuncio normal
1,48 € la palabra.
Domingo y festivo 2,20 € la palabra.

Destacado
2,00 € la palabra.
Domingo y festivo 2,96 € la palabra.
Mínimo admitido, dos palabras.

Minimódulo 31,5x28,5 mm.
83,70 €.
Domingo y festivo 123,00 €.

Anuncio relax-contactos
1,66 € la palabra.
Domingo y festivo 2,46 € la palabra.

Destacado
2,22 € la palabra.
Domingo y festivo 3,30 € la palabra.
Mínimo admitido, dos palabras

Minimódulo relax-contactos 31,5x28,5 mm.
92,00 €.
Domingo y festivo 135,00 €.

Minimódulo con foto relax-contactos 31,5x28,5 mm.
105,00 €. Domingo y festivo 154,00 €.

VENTA INMOBILIARIA

101
PISOS Y APARTAMENTOS

1 Arturo Soria Hortaleza

Hasta 150.000 €

● **ANUNCIOS EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392 .**

150.000/240.000 €

GERCO Hortaleza, magnífico, exterior, 80 metros, 3 dormitorios, bien comunicado, muy luminoso, 234.374 € (38.996.552 ptas). 915751570.

GERCO. Hortaleza, 2 dormitorios, para entrar, zona tranquila, y muy bien comunicado. 237.600 €. 39.533.313 ptas. 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Hortaleza, 3 dormitorios, semilujo, terraza, zona ajardinada, 260.455 € (43.336.067.- ptas) 915751570

GERCO. Hortaleza, piso 3 dormitorios, 1 baño, 2 terrazas, zona tranquila, muy bien comunicado. 265.046 €. 44.099.944 ptas. 915751570.

GERCO Hortaleza -Avda San Luis, piso todo exterior, 70 metros, para entrar, 2 terrazasgrandes, junto a metro, 278.250 € (46.296.905 ptas). 915751570.

GERCO Arturo Soria-San Juan Bautista, 46 metros, reformado, para entrar a vivir, 309.521 € (51.500.000 ptas). 915751570.

GERCO. Embajadores, piso 70 metros, 2 dormitorios, ascensor, calefacción central, muy bien comunicado, edificio emblemático 315.531 € (52.499.941.- ptas) 915751570

GERCO Arturo Soria, buen piso, 2 dormitorios, zona ajardinada, gran piscina, zona deportiva, sauna, para entrar. 321.842 € (53.550.003 ptas). 915751570.

GERCO. Hortaleza, nueva construcción, lujo, últimos apartamentos, de 1 y 2 dormitorios, trastero, exteriores, desde 340.200 €. 56.604.517 ptas. 915751570.

GERCO. Hortaleza- Parque de Santa María, exterior, 83 metros, 3 dormitorios, 1 baño, posibilidad de aseo, buena finca, junto a metro, muchas posibilidades. 348.500 €. 57.985.521 ptas. 915751570.

VENTA INMOBILIARIA
101. PISOS Y APARTAMENTOS
102. CHALETS
103. OFICINAS
104. PLAZAS DE GARAJE
105. LOCALES Y NAVES
106. PARCELAS
107. SOLARES
108. FINCAS RUSTICAS
109. OTRAS POBLACIONES

ALQUILER INMOBILIARIA
201. PISOS
202. APARTAMENTOS
203. CHALETS
204. OFICINAS
205. PLAZAS DE GARAJE
206. LOCALES Y NAVES
207. TRASPASOS
208. VERANEOS

COMPRA INMOBILIARIA
301. PISOS
302. APARTAMENTOS
303. CHALETS
304. OFICINAS
305. PLAZAS DE GARAJE
306. LOCALES Y NAVES
307. PARCELAS
308. SOLARES
309. FINCAS RUSTICAS

HOGAR
401. REFORMAS
402. REPARACIONES
403. ELECTRODOMESTICOS
404. MUDANZAS
405. MUEBLES
406. ANTIGÜEDADES

TRABAJO
601. OFERTAS
602. DEMANDAS

ENSEÑANZA

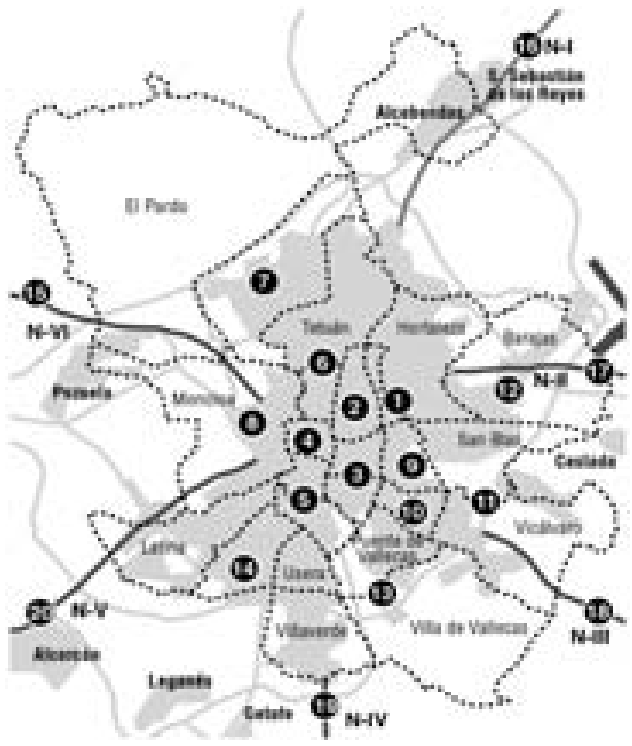
SERVICIOS
801. HIPOTECAS-PRESTAMOS
802. SALUD-BELLEZA
803. DETECTIVES
804. FUTUROLOGIA
805. ANIMALES
806. PERDIDAS
807. VARIOS
808. AGENCIAS MATRIMONIALES
809. CENTROS GERIATRICOS Y SALUD

CONTACTOS
901. MASAJES
902. RELACIONES PERSONALES
903. RELAX

FINANCIEROS

MOTOR
VENTA AUTOMOVILES
COMPRA AUTOMOVILES
ALQUILER AUTOMOVILES
MOTOS
VEHICULOS INDUSTRIALES
VARIOS

1. ARTURO SORIA / HORTALEZA
2. CHAMARTIN / PROSPERIDAD
3. SALAMANCA / RETIRO
4. CHAMBERI
5. CENTRO / ARGANZUELA
6. ORENSE / TETUAN / Bº DEL PILAR FUENCARRAL
7. PUERTA DE HIERRO / MIRASIERRA
8. MONCLOA / ARGÜELLES
9. CIUDAD LINEAL / VENTAS
10. MORATALAZ
11. SAN BLAS / VICALVARO
12. BARAJAS
13. VALLECAS / PTE. VALLECAS
14. LATINA / USERA / VILLAVERDE CARABANCHEL
15. N-VI, CTRA. DE LA CORUÑA: ARAVACA, POZUELO, MAJADAHONDA, LAS ROZAS, BOADILLA DEL MONTE
16. N-I, CTRA. DE BURGOS: LA MORALEJA, ALCOBENDAS, S.S. DE LOS REYES, CTRA. COLMENAR (TRES CANTOS)
17. N-II, CTRA. DE BARCELONA: COSLADA, TORREJON, ALCALA DE HENARES
18. N-III, CTRA. DE VALENCIA: STA. EUGENIA, RIVAS VACIAMADRID, ARGANDA
19. N-IV, CTRA. DE ANDALUCIA: PINTO, VALDEMORO
20. N-V, CTRA. DE EXTREMADURA: ALCORCON, MOSTOLES, CTRA. DE TOLEDO, LEGANES, GETAFE, PARLA, FUENLABRADA
21. SIN ZONA DEFINIDA



PARA ANUNCIOS EN ESTA SECCION LLAME AL 900 878 050
O diríjase a cualquier agencia de publicidad

Más de 360.000 €

PARTICULAR. Vende piso, El Bosque c/ Añastro. 64 metros, 2 dormitorios, trastero, calefacción central, aire acondicionado, conserje. Zona tranquila. 361.000 €. 647230115.

GERCO. Hortaleza, 88 metros, 3 dormitorios, totalmente reformado, calidades de primera, garaje, trastero. 367.500 €. (61.146.855 ptas) 915751570.

GERCO. Virgen del Cortijo, 3 dormitorios, 2 baños, 2 terrazas, para entrar, buena finca, 378.000 € (62.893.908.- ptas) 915751570

GERCO Arturo Soria, entrar vivir, 2 dormitorios, 1 baño, garaje, jardín colectivo, trastero, 378.638 € (63.000.000 ptas). 915751570.

GERCO Hortaleza, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, edificio 8 años, para entrar, excelente zona. 387.653 €. (64.499.990 ptas). 915751570.

GERCO. Hortaleza, 114 metros, 4 dormitorios, 2 baños, ascensor, bien comunicado, zona tranquila. 388.500 €. 64.640.961 ptas. 915751570.

GERCO Arturo Soria- Pinar de Chamartín, excelente zona, 83 metros, 4ª planta, ascensor, 2 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, gran piscina, zona deportiva, calefacción individual, 409.500 € (68.135.067 ptas). 915751570.

GERCO. Arturo Soria, todo exterior, 120 metros, 4 dormitorios, 2 baños, para entrar a vivir, buenas calidades, zona aparcamiento y ajardinada con parque infantil, posibilidad garaje en la finca, junto a metro Avenida de la Paz. 435.433 €. 72.449.955 ptas. 915751570.

GERCO. Arturo Soria, luminoso, exterior, salón 40 metros, 2 dormitorios, 2 baños, buenas calidades, a estrenar, precioso, bien comunicado. 474.799 €. 79.000.000 ptas. 915751570.

ARTURO SORIA. Exterior, 2 dormitorios. 2 baños, garaje, trastero, piscina, jardines, gimnasio,parque infantil. 475.000 € . 617346434 .

2 Chamartín Prosperidad

150.000/240.000 €

PLAZA CASTILLA. 77 metros, exterior. 229.000 €. 914319319.

240.000/360.000 €

● **GERCO**
GABINETE INMOBILIARIO. GARANTÍA, EFICACIA. JOSÉ ORTEGA Y GASSET, 22- 24 PLANTA 2ª. ABRIMOS SÁBADOS INCLUSO TARDE Y DOMINGOS MAÑANA. 915751570. . HTTP://WWW.GERCO.ES

GERCO. Prosperidad, junto a López de Hoyos, ático, 2 dormitorios, terraza 30 metros. 283.500 €. 47.170.431 ptas. 915751570.

GERCO. Prosperidad- Príncipe de Vergara, exterior, 2 dormitorios, junto a Avenida de América. 343.000 €. 57.070.398 ptas. 915751570.

PROSPERIDAD. Padre Xifre. Desde 70 hasta 82 m2. Edificio rehabilitado. Reformados y por reformar. 2, 3 dormitorios. Terraza. Conserje. Desde. 360.000 €. 676816103. Abstenerse agencias.

Más de 360.000 €

GERCO. Pinar de Chamartín, 90 metros, 2 baños, 2 terrazas, magníficas vistas, aire acondicionado, jardín, piscina, garaje, vigilancia, bien comunicado. 396.638 €. 65.995.000 ptas. 915751570.

GERCO Prosperidad-Corazón de María, 2 dormitorios, luminoso, piscina, zona tranquila, bien comunicado. 410.250 € (68.259.857 ptas). 915751570.

GERCO. Parque Avenidas, 4 dormitorios, 2 baños, excelente situación. 414.698 €. 69.000.000 ptas. 915751570.

GERCO Avenida América, piso- oficina, 100 metros, esquinazo, buena finca, 437.700 € (72.827.152 Ptas.) 915751570.

GERCO. Prosperidad, 100 metros, 3 dormitorios, 2 baños, exterior, 2 terrazas, garaje en finca, trastero. 466.988 €. 77.700.265 ptas. 915751570.

GERCO. Prosperidad, exterior, 2 dormitorios, 2 baños, hidromasaje, 5ª planta, ascensor, para entrar. 474.000 €. 78.866.964 ptas. 915751570.

GERCO. Prosperidad, junto Príncipe de Vergara, 100 metros, 3 dormitorios, 2 baños, totalmente reformado, con materiales de primera calidad. 493.500 €. 82.111.149 ptas. 915751570.

● **PADRE DAMIÁN**
MEJOR FINCA, 450 METROS, 3 SALONES, 2 TRASTEROS, 4 GARAJES. 2.000.000 €. 915631135.

● **CASTELLANA**
HABANA, 383 METROS, TERRAZA 15, GARAJES. 2.250.000 €. 915631135.

● **ÁTICO**
PASEO HABANA, 450 METROS, NUEVO, ESPECTACULAR, CALIDADES LUJO, 2 TERRAZAS, PISCINA, 3 GARAJES, TRASTERO. 2.962.000 €. 915631135.

● **EDIFICIO**
PASEO HABANA PÍO XII, 1150 METROS, JARDÍN, 9 GARAJES, APTO VIVIENDAS, OFICINAS, EMBAJADA, SEDE. 7.000.000 €. 915631135.

Sin definir precio

● **PARTICULAR.**
ZONA CASTELLANA. 174 M2. 4 DORMITORIOS, 3 BAÑOS, TRASTERO. COCINA Y OFFICE. MUY LUMINOSO. PARA ENTRAR. 666517178. 659575590.

AP. Prosperidad- Padre Xifre. Piso diseño, estrenar, 2 dormitorios, 2 baños, 82m2. Ref. 57 915717917.

AP. Chamartín- Prosperidad. Precioso piso de diseño, 2 dormitorios, 2 baños, gran vestidor, cocina de diseño. Se vende amueblado. Ref. 408 915717917.

3 Salamanca Retiro

150.000/240.000 €

GERCO. Pacífico, apartamento muy luminoso, bien situado, ideal inversores, 180.000 € (29.949.480.- ptas) 915751570

GERCO. Manuel Becerra- Guindalera, luminoso, 35 metros, a reformar. 185.000 €. 30.781.410 ptas. 915751570.

GERCO Manuel Becerra, 2 dormitorios, excelente situación, buena zona, 213.359 € (35.500.000 ptas). 915751570.

GERCO. Manuel Becerra, apartamento, cocina amueblada, ideal inversores, muy buena situación. 216.000 €. 35.939.376 ptas. 915751570.

OPORTUNIDAD. Urge venta. Particular vende piso en la C/ Boacángel. Necesita reforma. Tiene 59 m2 escriturados. 2 habitaciones y 1 baño. 3º con ascensor. Interior a un gran patio de manzana. Portero físico y automático. Calefacción central y parquet. 228.000 € 630448699

GERCO Salamanca, apartamento 43 metros, para entrar, muy luminoso y soleado, estupenda zona, 231.365 € (38.495.897 ptas). 915751570.

GERCO Salamanca, 2 dormitorios, finca totalmente rehabilitada, ascensor, ocasión, 240.000 € (39.932.640 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Salamanca, 45 metros, 2 dormitorios, patio de uso y disfrute, para entrar, finca pasada ITE, junto metro Goya. 249.420 €. 41.500.000 ptas. 915751570.

GERCO Pacífico. 83 metros más 10 metros de patio, 4 dormitorios, buena situación junto a metro. 250.000 €. (41.596.500 ptas) 915751570.

INMOBILIARIA



anuncios que IMPACTAN en EL MUNDO con los mejores descuentos 91 559 15 15 Publicidad Corbera

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

GERCO. Manuel Becerra, apartamento para entrar, todo independiente, cocina totalmente equipada. 260.000 €. 43.260.360 ptas. 915751570.

GERCO. Pacífico, junto Conde Casal, 2 dormitorios, para entrar, 271.356 €. 45.149.839 ptas. 915751570.

GERCO Pacífico -Doctor Esquerdo, magnífico apartamento, 65 metros más 12 de terraza, para entrar, luminoso, aire acondicionado, 275.240 € (45.796.083 ptas). 915751570.

GERCO Doctor Esquerdo, 60 metros, muy luminoso a tres patios, necesita arreglo, ascensor, 276.000 € (45.922.536 ptas). 915751570.

GERCO. Retiro, 47 metros, 2 dormitorios, luminosos, excelente zona, 315.532 €. 52.500.107 ptas.915751570.

GERCO. Parque de las Avenidas, 84 metros, 3 dormitorios, bien comunicado. 317.500 €. 52.827.555 ptas. 915751570.

GERCO. Pacífico, apartamento exterior, 55 metros, para entrar, buena finca, jardines, paddle, opción garaje. 327.000 €. 54.408.222 ptas. 915751570.

GERCO Retiro, 75 metros, 3 dormitorios, tranquilo, ajardinado, buenísima situación, parking comunitario, 340.000 € (56.571.240 ptas). 915751570.

GERCO. Manuel Becerra, 4 dormitorios, 2 baños, exterior, muchas posibilidades. 347.500 €. 57.735.942 ptas. 915751570.

GERCO. Manuel Becerra, apartamento de diseño, muy luminoso, 1 dormitorio, 2 baños, excelente zona, ascensor. 348.500 €. (57.985.521 ptas) 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Retiro, próximo a Conde de Casal, 82 metros, muy luminoso, ascensor, buena finca, muchas posibilidades. 394.000 €. (65.556.084 ptas). 915751570.

GERCO. Retiro, excelente zona, 3 dormitorios, muy luminoso, reformado. 400.725 €. 66.675.030 ptas. 915751570.

GERCO. Manuel Becerra, apartamento de lujo, 65 metros, grandes zonas comunes, piscina, gimnasio, totalmente equipado, garaje opcional. 403.880 €. 67.199.978 ptas. 915751570.

GERCO. Pacífico, ático, 55 metros más 60 de terraza, 2 dormitorios, para entrar, ascensor, aire acondicionado, excelentes vistas, 418.000 €. 69.549.348 ptas. 915751570.

GERCO Retiro -Barrio de la Estrella, exterior, 96 metros, 4 dormitorios, ascensor, estupenda zona, junto Metro, 438.000 € (72.877.068 ptas). 915751570.

GERCO Salamanca, exterior, mucha luz, 65 metros, excelente situación, 438.738 € (72.999.861 ptas). 915751570.

GERCO. Avda. Ciudad de Barcelona, nueva construcción, piso de diseño, 2 dormitorios, mirador con espléndidas vistas, video portero, cámaras de vigilancia, plaza de garaje opcional. 439.950 €. 73.201.521 ptas. 915751570.

GERCO Pacífico-Menéndez Pelayo, exterior, 2 dormitorios, 2 baños, terraza, buen zona, para entrar, 452.500 € (75.289.665 ptas). 915751570.

GERCO. Barrio de la Estrella- Retiro, 115 metros, 3 dormitorios, 2 baños, apto despacho profesional 453.500 €. 76.456.051 ptas. 915751570.

GERCO. Salamanca, 2 dormitorios, totalmente reformado, muy luminoso, 454.365 € (75.600.000.- ptas) 915751570

GERCO Doctor Esquerdo, lujo, 3 dormitorios, 2 baños, muy luminoso, perfecto estado, conserje, calefacción central, aire acondicionado, posibilidad de garaje acceso directo. 456.000 €. (75.872.016 ptas) 915751570.

GERCO. Retiro, 108 metros, 3 dormitorios, 2 baños, portero físico, buena finca, calefacción y agua central, garaje. 472.500 €. 78.617.385 ptas. 915751570.

GERCO. Salamanca, junto a Goya, exterior, 3 dormitorios, buena finca. 473.200 €. (78.733.855 ptas) 915751570.

GERCO. Manuel Becerra, piso exterior, 103 metros, 3 balcones a la calle, magnífica situación, para reforma. 473.259 €. 78.743.672 ptas. 915751570.

GERCO. Retiro- O´Donnell, piso exterior, 97 metros, 2 dormitorios, calefacción y agua central, piscina. 474.000 €. 78.866.964 ptas. 915751570.

GERCO. Pacífico- Avenida Ciudad de Barcelona, 121 metros, último piso, exterior, muy luminoso, 2 ascensores, 1 minusválidos, 3 dormitorios, 2 baños, plaza de garaje. 493.500 €. 82.111.411 ptas. 915751570.

● SERRANO-

RETIRO, 220 METROS, FINCA CLÁSICA, 3 SALONES. 1.400.000 €. 915631135

● COLUMELA.

212 METROS, 6 BALCONES A LA CALLE, EXTERIOR, TRASTERO, SUELOS DE TARIMA DE PINO MELIS, TECHOS ALTOS CON MOLDURAS. 1.450.000 €. REFERENCIA 60682SV. 914313131. WWW.KNIGHTFRANK.ES

● SALAMANCA.

256 METROS, PLANTA ALTA, FACHADA REPRESENTATIVA, TERRAZA 10 METROS, ZONA DE SERVICIO, TRASTERO, AIRE ACONDICIONADO. 2.000.000 €. REFERENCIA 60680SV 914313131. WWW.KNIGHTFRANK.ES

RETIRO. Piso 450 metros, 6 dormitorios, 2 plazas garaje. Última planta. Muy luminoso. 2.500.000 €. 607743272.

● SALAMANCA.

350 METROS, EDIFICIO SEÑORIAL, AMPLIA ZONA DE SERVICIO, 5 DORMITORIOS Y SERVICIO, PLAZA DE GARAJE, TRASTERO. 2.500.000 €. REFERENCIA 60694SV 914313131. WWW.KNIGHTFRANK.ES

● ÁTICO

RETIRO. 450 METROS, 3 SALONES, TERRAZA, MAGNÍFICAS VISTAS, 2 GARAJES. 2.500.000 €. 915631135.

● JERÓNIMOS.

230 METROS, FACHADA CLÁSICA, TRASTERO, AIRE ACONDICIONADO, SUELOS DE TARIMA, EDIFICIO CLÁSICO. 2.530.000 €. REFERENCIA 60684SV. 914313131. WWW.KNIGHFRANK.ES

● SALAMANCA

SEÑORIAL, 340 METROS, GRAN ZONA DE RECIBO, 2 PLAZAS DE GARAJE, TRASTERO, SUELOS DE TARIMA DE PINO MELIS. 2.825.000 €. REFERENCIA 60700SV 914313131. WWW.KNIGHTFRANK.ES

Sin definir precio

● SALAMANCA.

380 METROS, EDIFICIO EMBLEMÁTICO, EXTERIOR, 3 PLAZAS DE GARAJE, VISTAS, TERRAZA 25 METROS, TECHOS ALTOS CON MOLDURAS, TRASTERO, AIRE ACONDICIONADO. REFERENCIA 60686SV. 914313131. WWW.KNIGHTFRANK.ES

● SERRANO-

MILLA ORO 392 METROS, 3 GARAJES. 915631135.

AP. Jorge Juan. 153m2, 4 dormitorios. Inmejorable situación. Ref. 30 915717917.

AP. Conde de Aranda. Mejor zona, precioso, 2 dormitorios, 2 baños, 2 salones, edificio muy representativo. Ref. 207 915717917.

AP. Salamanca, 123m2, magnífico ático para reforma total, 45m2 de terraza. Ref. 370 915717917.

AP. Retiro, piso de 160m2, 4 dormitorios, baño, aseo, salón de 45m2 muy luminoso, terraza de 9m2. Reformar. Ref. 384. 915717917.

AP. Salamanca, magnífico piso interior, mejor ver. Lleno de luz, 3 dormitorios más uno interior, salón de 25m2, cocina, baño. Techos altos con escayolas. Buena finca. Ref.300 915717917.

AP. Salamanca. Magnífico piso en Lagasca, 133,17m2, 3 dormitorios, 2 baños, cocina amueblada, 3 balcones a la calle. Totalmente reformado. Ref. 393 915717917.

AP. Salamanca, 100m2, 2 amplios dormitorios, baño amplio, tarima, calefacción individual, aire acondicionado, armario empotrado, 2 terrazas, piso abuhardillado, con encanto, para entrar. Junto a Manuel Becerra. Ref. 401 915717917.

AP. Salamanca, 120m2, 3 dormitorios, 2 baños, parquet, calefacción central, garaje, trastero. Magnífico piso en Barrio Salamanca. Ref. 409 915717917.

AP. Salamanca, piso con encanto para reforma total, 100m2, alto, exterior. Ref. 414 915717917.

AP. Salamanca. Piso muy señorial en edificio representativo y único, gran zona de recibo con 4 salones, 14 balcones a la calle, planta 2ª alta, exterior y soleado, zona de servicio muy amplia, más de 500m2. Ref. 416 915717917.

AP. Salamanca, precioso ático de diseño, 4 dormitorios, 2 baños, salón, cocina, terraza de 12m2. Para entrar. Ref. 427 915717917.

AP. Salamanca, calle Alcalá frente al Retiro. Edificio clásico. Buen portal. Piso de 220m2 con 4 dormitorios, 2 salones, zona de servicio y trastero. Actualizar. Ref. 436 915717917.

AP. Salamanca- Goya. Piso exterior de 105m2 en excelente ubicación, junto a El Corte Inglés, dos dormitorios, dos salones, baño. Muy buenas posibilidades de reforma y distribución. Ref. 481 915717917.

AP. Salamanca, piso 4 dormitorios, 2 baños, mejor zona, reformado. Mejor ver. Ref. 482 915717917.

AP. Salamanca, en el corazón del distrito de Salamanca, gran piso exterior de 185m2, precioso mirador y 2 balcones a la calle, edificio y portal clásico. También interesante para despacho representativo. Ref. 489 915717917.

4 Chamberí

150.000/240.000 €

GERCO. Chamberí, ideal inversionistas, 40 metros, 1 dormitorio, ascensor, finca pasada ITE, junto metro Iglesia, 225.000 €. 37.436.850 ptas. 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Chamberí, apartamento 1 dormitorio, para entrar, amueblado, precioso, buenísima zona. 313.200 €. 52.112.100 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, 75 metros, 3 dormitorios, muy amplio con patio de uso y disfrute, cocina amueblada, 314.000 € (52.245.204.- ptas) 915751570

GERCO. Chamberí, finca rehabilitada, gran portal, 54 metros, estrenar. 315.000 €. 52.411.590 ptas. 915751570.

GERCO. Chamberí, ático, 2 dormitorios, orientación este, luminoso, velux en salón y dormitorio, excelente situación, aire acondicionado frío calor. 327.600 €. 54.508.054 ptas. 915751570.

GERCO. Chamberí, 60 metros, exterior, 2 balcones, a estrenar, zona inmejorable. 337.000 €. 56.072.082 ptas. 915751570.

CEA BERMÚDEZ. Zona, 5ª planta, exterior, reforma de diseño, 2 dormitorios, portero físico, precioso, urge. 360.000 €. 915911111. www.servivienda.es

Más de 360.000 €

SANTA ENGRACIA. Glorieta Iglesia, único piso en finca moderna con opción a garaje, de 2 dormitorios, 5ª planta, urge vental. 420.000 €. 915911111. www.servivienda.es

GERCO. Chamberí, estudio a estrenar, calidades de primera, finca rehabilitada. 420.000 €. 69.882.120 ptas. 915751570.

GERCO. Chamberí, apartamento 77 metros, exterior, terraza, calefacción y aire acondicionado central, ascensor. 472.500 €. 78.617.385 ptas. 915751570.

CHAMBERÍ, 147 metros, exterior, 600.000 €. 914463763.

ALONSO MARTÍNEZ. Sagasta, máxima representatividad, pisazo 4 dormitorios, vistas espectaculares, servicios centrales, único. 680.000 €. 915911111. www.servivienda.es

CHAMBERÍ, 175 metros, 5 habitaciones, aire acondicionado, alarma, 985.000 €. 610298265. 913992429

● ALMAGRO

302 METROS. MEJOR FINCA. MUY REPRESENTATIVO. SEÑORIAL. NUEVO. EXCELENTES CALIDADES. GARAJES. 2.280.000 €. 915631135.

● ÁTICO.

ALMAGRO. FINCA CATALOGADA, 340 METROS, TERRAZA, GARAJE, 2.400.000 €. 915631135

Sin definir precio

AP. Chamberí. Estupendo piso de 2 dormitorios, 2 baños, amplio salón. Impecable a estrenar. Ref. 438 915717917.

AP. Chamberí, edificio representativo, exento de IBI. Excelente ubicación. Gran hall, 3 dormitorios, 1 baño, 2 salones, trastero, garaje. Actualizar. Ref. 445 915717917.

AP. Chamberí, magnífico piso en San Francisco de Sales de 164m2 frente al Parque de Santander, 3 dormitorios, 2 baños, cocina con office, gran salón, garaje. Ref. 451 915717917

5 Centro Arganzuela

Hasta 150.000 €

DELICIAS. Baratísimo. 111.000 €. 914318014.

GERCO Centro - Lavapiés, buhardilla, luminoso, con muchas posibilidades, 128.600 € (21.397.240 ptas). 915751570.

GERCO. Centro, ocasión única, apartamento recién reformado, 130.440 €. 21.703.389 ptas. 915751570.

150.000/240.000 €

GERCO Atocha, apartamento, entrar vivir, 168.284 € (28.000.000 Ptas.) 915751570.

GERCO. Embajadores, preciosa buhardilla, 30 metros, para entrar a vivir. 171.000 €. 28.452.006 ptas. 915751570.

GERCO. Centro, estudio 40 metros, para estrenar. 173.250 €. 28.826.375 ptas. 915751570.

GERCO. Centro- San Bernardo, estudio 53 metros, nuevo, luminoso, buena finca. 201.000 €. 33.443.586 ptas. 915751570.

FUENCARRAL, estudio, exterior, moderno. 210.500 €. 914463763.

GERCO Junto Paseo Prado, 2 dormitorios, para reformar, 225.380 € (37.500.077 ptas). 915751570.

GERCO. Embajadores, apartamento 40 metros, todo independiente, muy bien comunicado. 230.031 €. (38.273.860 ptas.). 915751570.

GERCO. Austrias- San Francisco el Grande, 2 dormitorios, finca en rehabilitación, precioso sitio, tranquilo, bonitas vistas. 240.000 €. 39.932.640 ptas. 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Centro- Noviciado, en edificio de época reconstruido, balcón exterior, climatización frío- calor, suelos de mármol, cocina amueblada con electrodomésticos, trastero. 242.000 €. 40.265.412 ptas. 915751570.

LATINA. Amplio, exterior, ascensor. 252.000 €. 914318014.

GERCO Centro, apartamento-ático, a estrenar, 2 terrazas de 10 metros y 30 metros, 252.000 € (41.929.272 ptas). 915751570.

GERCO. Plaza de Santa Ana, apartamento de diseño, muy especial, buena finca. 255.430 €. 42.500.000 ptas. 915751570.

GERCO Centro-Pz. Santa Ana, exterior, piso buhardilla, 74 metros, 2 dormitorios, bien comunicado, para entrar, 278.000 € (46.255.308 ptas). 915751570.

GERCO. Centro, apartamento 45 metros, edificio rehabilitado, ascensor, para entrar. 280.000 €. 46.588.080 ptas. 915751570.

GERCO Centro-San Bernardo, 45 metros, buhardila nueva a estrenar, casa y portal señorial, 282.000 € (46.920.852 ptas). 915751570.

GERCO. Puerta de Toledo, estupendo piso, 110 metros, 2 dormitorios, reformado, para entrar, patio, buena zona, bien comunicado. 291.465 €. 48.495.695 ptas. 915751570.

GERCO. Santa María de la Cabeza, exterior, 3 dormitorios, ascensor. 293.066 €. 48.762.079 ptas. 915751570.

GERCO. Centro- Atocha, exterior 75 metros, 3 dormitorios, 2 balcones, bonito salón. 304.485 €. (50.662.041 ptas) 915751570.

ÁTICO Delicias, oportunidad, buena finca, 70 vivienda, 25 terraza, calle tranquila, véalo, sólo 310.000 €. 915911111. www.servivienda.es

GERCO Gran Vía, nuevo, finca rehabilitada, exterior, 60 metros, 2 terrazas, tarima flotante, ascensor. 316.500 € (52.661.169 ptas). 915751570.

GERCO. Embajadores, apartamento lujo, 66 metros, amueblado, comunidad con todos los servicios, piscina, parque infantil, garaje. 318.000 €. 53.000.000 ptas. 915751570.

GERCO. Centro, junto al Reina Sofía, gran apartamento reformado, 320.940 €. 53.399.923 ptas. 915751570.

GERCO. Centro- Atocha, muy luminoso, 75 metros, 3 dormitorios, 2 balcones, bien comunicado. 327.026 €. (54.662.041 ptas) 915751570.

GERCO. Centro, exterior, 66 metros, 2 dormitorios, reformado, para entrar. 336.000 €. 55.905.696 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores, piso 84 metros, 2 dormitorios, 2 baños, buenas calidades. 338.560 €. 56.331.644 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores, 75 metros, 3 dormitorios, luminoso, buena situación. 339.030 €. 56.409.846 ptas. 915751570.

GERCO Gran Via, nuevo, finca rehabilitada, exterior, 2 dormitorios, 2 terrazas, tarima flotante, ascensor, 348.000 € (57.902.328 ptas). 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Centro- Lavapiés, exterior, 2 balcones, luminoso, finca rehabilitada, posibilidades. 363.300 €. 60.448.034 ptas. 915751570.

GERCO. Centro- Mercado de las Flores, edificio singular, calle histórica, peatonal, muy tranquila, ático 65 metros, terraza 25 metros. 364.814 €. 60.699.942 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores- Delicias, 3 dormitorios, exterior, buena finca bien comunicado, posibilidades, 371.000 € (61.729.206.- ptas) 915751570

GERCO Centro-San Bernardo, 60 metros, buhardilla nueva a estrenar, casa y portal señorial, 372.627 € (62.000.000 ptas). 915751570.

INMOBILIARIA

MAJADAHONDA iKasa
Las Fuentes de Montepilar
VIVIENDAS TERMINADAS
DE 3 A 5 DORMITORIOS, ÁTICOS,
DÚPLEX Y BAJOS CON JARDÍN.



Dos plazas de garaje y trastero. Vigilancia 24 h.
¡Te entregamos tu vivienda por sólo 60.000 € de entrada!
Más información 91 541 53 03 www.ikasa.es

LAS ROZAS iKasa
La Marazuela I



6 CHALETS INDEPENDIENTES.
5 DORMITORIOS
FINANCIACIÓN PERSONALIZADA
Más información 91 541 53 03 www.ikasa.es

LAS ROZAS iKasa
El Montecillo I

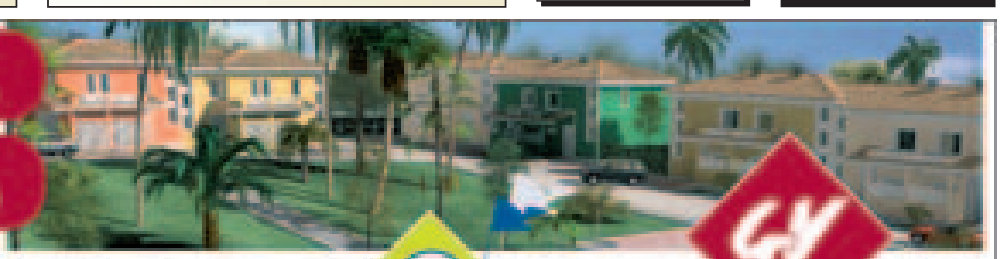


215 Viviendas con piscina, gimnasio, padel y vigilancia 24 h. Plaza de garaje y trastero incluídos.
1 Dormitorio desde 273.000 euros
2 Dormitorios desde 348.000 euros
3 Dormitorios desde 436.000 euros
Más información 91 541 53 03 www.ikasa.es

URGE VENTA
SE VENDEN PISOS
en El Espinar (Segovia)
Salida 60, Nacional VI,
1 y 2 dormitorios en Residencial La Dehesa, cocina americana amueblada, baño completo, columna hidromasaje, armarios empotrados, muy buenas calidades, terraza, garaje, orientación Sur, vistas, céntrico, caldera individual gasóleo, particular, no agencia.
1 DORMITORIO
3ª planta - 175.000 € (29.117.550 ptas.)
2 DORMITORIOS
2ª planta - 185.000 € (30.781.410 ptas.)
Tel.: 619 06 06 40

SE ALQUILA
LOCAL
C/ Santa Engracia
70 m.² planta
50 m.² sótano
30 m. fachada a dos calles
5.500 €
659 96 53 32

Entrada desde *18.000 €
resto HIPOTECA a SU MEDIDA



Viviendas unifamiliares con parcela individual.
Cocina amueblada con electrodomésticos.
Urbanización privada con accesos controlados y piscina comunitaria.
VISITE CHALET PILOTO
C/ Marge. s/n, Hoya, 15, Bonalba, Muteamiel, Alicante
De lunes a viernes: de 10:00 a 14:00 h. y de 16:00 a 18:00 h.
Sábados y Domingo: de 11:00 a 14:00 h.
91 308 65 13 · 965 959 661 · grupogv.com
Illeta Golf Bonalba-Alicante
GRUPO INMOBILIARIO Hogares de Calidad
NUNCA VISTE PRECIOS ASÍ • VIVIENDA A ESTRENAR

Si quieres anunciarte en EL MUNDO DEL SIGLO VEINTIUNO, sigue la flecha arapublicidad tfno91 431 97 97 Admitimos cualquier forma de pago arapublicidad

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ANUNCIOS BREVES

GERCO. Embajadores, 3 más 1 dormitorios, 2 baños, exterior, buena finca, portero físico, 2 ascensores. 378.637 €. 62.999.896 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores- Delicias, 70 metros, 2 dormitorios, 1 baño, buen portal, entrar a vivir. 379.000 €. 63.060.294 ptas. 915751570.

GERCO. Austrias, Cava Baja, exterior, mucha luz, finca rehabilitada, 3 dormitorios. 390.658 €. 65.000.022 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores- Planetario, exterior, 2 dormitorios, 1 baño, 1 aseo, urbanización con piscina, jardines, buenísima zona. 395.000 €. 65.722.470 ptas. 915751570.

GERCO. Centro, piso 93 metros, 3 dormitorios, muy buena finca, calefacción central. 399.000 €. 66.388.014 ptas. 915751570.

GERCO Céntrico, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, 3 balcones, finca histórica, rehabilitada, 411.685 € (68.498.620 Ptas.) 915751570.

GERCO. Austrias, apartamento lujo, 74 metros, 3 balcones a la calle, trastero. 411.840 €. 68.524.410 ptas. 915751570.

GERCO. Centro, dúplex, 3 dormitorios, 2 baños, muy luminoso, buena zona. 419.040 €. 69.722.389 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores- Planetario, nuevo, exterior, 102 metros, 2 dormitorios, 2 baños, trastero, garaje, urbanización cerrada, piscina, padel, buena comunicación, 420.620 € (69.985.279.- ptas) 915751570

GERCO. Acacias, exterior, 100 metros, 3 dormitorios, 2 terrazas, conserje, ascensor, calefacción central, plataforma minusválidos, magníficas vistas. 422.812 €. 70.350.000 ptas. 915751570.

GERCO Gran vía, exterior, 86 metros, 3 dormitorios, muy bien comunicado, 424.040 € (70.554.319 Ptas.) 915751570.

GERCO Embajadores-Puerto de la Cruz Verde, 3 dormitorios, 2 baños, 120 metros, piscina, urbanización cerrada, 10 años de antigüedad, 440.000 € (73.209.840 ptas). 915751570.

GERCO Centro - Plaza Vázquez de Mella, 94 metros, finca rehabilitada, 2 balcones, exterior, buenas calidades, para entrar, garaje apto, 442.500 € (76.625.805 ptas). 915751570.

GERCO. Santa María de la Cabeza, 105 metros, 2 dormitorios, antes 3, 2 baños, salón independiente, exterior, posibilidades, bien comunicado. 445.000 €. 74.159.571 ptas. 915751570.

GERCO. Mendez Álvaro, 2 dormitorios, 2 baños, aire acondicionado, persianas eléctricas, exterior, a estrenar, garaje, trastero, piscina, padel, 446.250 € (74.249.752.- ptas) 915751570

GERCO Austrias, 3 dormitorios, 2 balcones, cocina amueblada, reformado, 458.030 € (76.209.779 Ptas.) 915751570.

GERCO. Austrias, piso reformado, 3 dormitorios más buhardilla, precioso salón con chimenea. 460.000 €. 76.573.560 ptas. 915751570.

GERCO Austrias, edificio rehabilitado, conserje, perfecta, 71 metros, 463.500 € (77.119.911 ptas). 915751570.

GERCO. Embajadores- Atocha, piso 100 metros, luminoso, 3 dormitorios más salita, ascensor, calefacción central, orientación este- oeste, muy bien comunicado. 472.500 €. 78.617.385 ptas. 915751570.

GERCO. Paseo Delicias, ático, 4 dormitorios, 2 baños, 20 metros terraza, calefacción central, muy buena zona, 473.759 € (78.826.864.- ptas) 915751570

GERCO. Austrias, junto a Palacio, zona inmejorable, 2 dormitorios, 2 baños, señorial, exterior, balcón tendedero, ascensor, cocina independiente, amueblada. 483.000 €. 80.364.438 ptas. 915751570.

GERCO. Embajadores, 100 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, piscina, trastero, perfecto estado. 486.819,80 €. (80.999.924 ptas) 915751570.

GERCO Sol, finca rehabilitada, nuevo, ático 65 metros, 2 dormitorios, ascensor, 487.000 € (81.029.982 ptas). 915751570.

CHUECA. Precioso piso abuahardillado. 90 metros útiles. Muy luminoso y silencioso. Totalmente reformado (de 3 dormitorios a 1). Vigas vistas. Salón 35 metros, doble altura, chimenea, altillo. Cocina equipada. 1 baño. C/I A/A A/E. Para entrar a vivir. Mejor verlo. 490.000 €. 661442630.

6 Orense / Tetuán Bº del Pilar / Fuencarral

Hasta 150.000 €

GERCO. Cuatro caminos, apartamento, 1 dormitorio. 136.000 €. (22.628.496. ptas) 915751570.

150.000/240.000 €

GERCO Plaza Castilla, estudio, 33 metros, obra nueva, magnífica situación, para entrar, 163.800 € (27.254.026 ptas). 915751570.

GERCO. Plaza Castilla- Tetuán, apartamento 35 metros, nueva construcción. 211.100 €. 35.124.084 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, exterior, 3 dormitorios, bien comunicado, 212.000 € (35.273.832.- ptas) 915751570

GERCO. Peñagrande, piso 3 dormitorios, para entrar, bien comunicado. 226.300 €. 37.653.152 ptas. 915751570.

GERCO. Plaza Castilla- Tetuán, loft, 2 dormitorios, nueva construcción. 234.500 €. 39.017.517 ptas. 915751570.

GERCO. Plaza Castilla, piso luminoso, 3 dormitorios, 1 baño, bien comunicado, reformar. 236.500 €. 39.308.692 ptas. 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Plaza Castillla- Tetuán, dúplex, 2 dormitorios, nueva construcción. 246.500 €. 41.014.149 ptas. 915751570.

GERCO. Plaza de Castilla, estudio exterior, finca de 10 años antigüedad, garaje incluido en precio, 247.020 € (41.100.670.- ptas) 915751570

GERCO Plaza Castilla-Tetuán, 41 metros, 2 dormitorios, nueva construcción, 252.000 € (41.929.272 ptas). 915751570.

GERCO. Plaza Castilla, exterior, 2 dormitorios, magnífica situación, para entrar. 252.000 €. 41.929.272 ptas. 915751570.

GERCO. Plaza Castilla- Tetuán, estudio ático 27 metros, terrazas, nueva construcción. 252.000 €. 41.929.272 ptas. 915751570.

GERCO Bravo Murillo. Tetuán, exterior, 73 metros, vivienda u oficina, 286.200 € (47.619.673 ptas). 915751570.

GERCO. Plaza Castilla- Tetuán, apartamento ático, 2 terrazas, nueva construcción. 315.000 €. 52.411.590 ptas. 915751570.

GERCO. Cuatro Caminos- Estrecho, 3 dormitorios, 1 baño, aire acondicionado, totalmente reformado, ascensor. 315.000 €. (52.411.590 ptas) 915751570.

GERCO. Peñagrande- Antonio Machado, exterior, 3 dormitorios, muy tranquilo, bien comunicado, ascensor. 329.000 €. (54.740.994 ptas) 915751570.

GERCO. Peñagrande- Antonio Machado, exterior, 3 dormitorios, muy tranquilo, bien comunicado, ascensor. 329.000 €. (54.740.994 ptas) 915751570.

GERCO. Cuatro Caminos, 72 metros, exterior, reformado, cocina totalmente equipada, conserje, ascensor. 331.579 €. 55.170.103 ptas. 915751570.

GERCO. Peña Grande- Antonio Machado, nueva construcción, apartamento 6ª planta, garaje, trastero, jardín, piscina, paddel, gimnasio, cocina amueblada, calidades de lujo, aire acondicionado, antena parabólica. 340.200 €. 56.604.517 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO General Perón, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, cocina amueblada, calefacción central, aire acondicionado, individual, a estrenar, 360.276 € (59.944.882 ptas). 915751570.

GERCO. General Perón, magnífica zona, 74 metros, 2 dormitorios, cocina amueblada, calefacción central, ascensor. 368.824 €. (61.367.150 ptas). 915751570.

GERCO. Reina Victoria, 4 dormitorios, 2 baños, 3 balcones, ascensor, 368.824 € (61.231.000 .-ptas) 915751570

GERCO Cuatro Caminos, 68 metros, 2 dormitorios, reformado, calefacción y agua central, 378.000 € (62.893.908 ptas). 915751570.

GERCO. Barrio del Pilar, piso exterior, 117 metros, 3 dormitorios, 2 terrazas, acceso minusválidos, zonas ajardinadas, para entrar, 378.000 €. 62.893.908 ptas. 915751570.

GERCO. Prolongación Castellana, 123 metros, 4 dormitorios, 8º con preciosas vistas, terraza, portero, 408.500 €. 67.968.681 ptas. 915751570.

GERCO. Cuatro Caminos, exterior, 106 metros, 4 dormitorios, terraza, bien comunicado. 422.500 €. 70.298.085 ptas. 915751570.

GERCO. Francos Rodríguez, ático, 82 metros más 30 terraza, 3 dormitorios, calefacción central, portero físico, garaje alquiler. 429.122 €. 71.399.893 ptas. 915751570.

GERCO. Peña Grande- Ramón Gómez de la Serna, 3 dormitorios, exterior, terraza tendedero, zonas ajardinadas. 429.122 €. 71.399.893 ptas. 915751570.

ÁTICO dúplex, Cuatro Caminos, finca seminueva, 2 dormitorios, zona estar, salón y magnífica terraza con vistas, 2 trasteros, y plaza de garaje, urge venta. 440.000 €. 915911111. www.servivienda.es

GERCO. Barrio del Pilar, 115 metros, 4 dormitorios, 2 baños, muy luminoso, bien comunicado, trastero. 454.940 €. (75.695.646 ptas) 915751570.

GERCO Altamira, piso 3 dormitorios, 2 baños, urbanización cerrada, vigilante, piscina, zona deportiva, zonas ajardinadas, muy tranquilo, 461.740 € (76.827.071 ptas). 915751570.

GERCO. Cuatro Caminos- Francos Rodríguez, exterior, 135 metros, 4 dormitorios, 2 terrazas, muy luminoso, conserje, calefacción central, ascensor. 473.500 €. 78.483.771 ptas. 915751570

7 Puerta de Hierro Mirasierra

Más de 360.000 €

PUERTA HIERRO, cuatro dormitorios, tres baños, piscina, garaje. 490.000 €. 914463796.

PUERTA HIERRO, 180 metros, lujo, garaje, piscina, 700.000 €. 914463763.

8 Moncloa Argüelles

150.000/240.000 €

GERCO. Paseo de la Florida, apartamento 38 metros, a estrenar, 216.300 € (35.989.392 .- ptas) 915751570

240.000/360.000 €

GERCO Argüelles-Filipinas, 70 metros, buena finca, acceso minusvalidos, posibilidad vivienda u oficina, 254.910 € (42.418.447 ptas). 915751570.

ARGÜELLES, dos dormitorios, terraza, sexta planta, perfecto estado. 320.000 €. 914463796.

GERCO Paseo de la Florida, 55 metros, 2 dormitorios, 3 balcones a la calle, muy luminoso, para entrar, 326.000 € (54.241.836 ptas). 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Argüelles, piso exterior, 124 metros, 5 dormitorios, 2 baños, jardines. 378.000 €. 62.893.908 ptas. 915751570.

GERCO Argüelles, 75 metros, 2 dormitorios, a estrenar, magníficas calidades, 410.000 € (68.218.260 ptas). 915751570.

GERCO. Argüelles, próximo Pintor Rosales, 3 dormitorios, ascensor, buena finca, posibilidades. 413.316 €. (68.769.776 ptas) 915751570.

GERCO. Avenida de Valladolid, piso luminoso, 71 metros, 2 dormitorios, ascensor, casa 6 años. 441.000 €. 73.376.226 ptas. 915751570.

GERCO. Argüelles- Galileo, 3 dormitorios, 2 baños, exterior, impecable, 2 balcones, buena zona, bien comunicado. 450.700 €. 74.990.170 ptas. 915751570.

GERCO Argüelles, exterior, 4 dormitorios, terraza, mucha luz, portero, buenísima situación, 464.233 € (77.241.872 ptas). 915751570.

GERCO. Argüelles, 115 metros, 4 dormitorios, reforma total, excelente situación, plaza de garaje, apto también para oficina o despacho. 472.500 €. 78.617.385 ptas. 915751570.

GERCO. Argüelles, 4 dormitorios, cocina amueblada, conserje. 474.000 €. 78.866.964 ptas. 915751570.

● **SAN FRANCISCO SALES 250 METROS, SEÑORIAL, EXCLUSIVO, EXCELENTES VISTAS, GARAJE. 1.350.000 €. 915631135.**

9 Ciudad Lineal Ventas

150.000/240.000 €

GERCO Ciudad Lineal-Quintana, exterior, 2 dormitorios, reformado, 222.024 € (36.941.685 ptas). 915751570.

GERCO Ciudad Lineal-Quintana, exterior, 55 metros, 2 dormitorios, zona ajardinada, excelente situación, 223.020 € (37.107.405 ptas). 915751570.

GERCO Barrio de la Concepción, apartamento muy luminoso, a estrenar, 240.000 € (39.932.640 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO Ciudad Lineal - Barrio de la Concepción, 63 metros, 2 dormitorios, excelente situación, buena finca, 243.409 € (40.499.850 ptas). 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, piso junto Plenilunio, 84 metros, 3 dormitorios, patio de 20 metros, para entrar, bien comunicado. 246.750 €. 41.055.746 ptas. 915751570.

JULIAN CAMARILLO, zona. 4 Loft, uno ático. Desde 68 m2. Plaza de garaje incluida. Terraza, zonas comunes. Nueva construcción. A estrenar. Desde. 250.000 €. 609600645.

GERCO. Ciudad Lineal- Quintana, exterior, 3 dormitorios, salón independiente, armarios empotrados, bien comunicado. 256.409 € (42.662.868 ptas). 915751570.

GERCO Ciudad Lineal, 3 dormitorios, 2 baños, aire acondicionado, terraza, tendedero, para entrar, 270.456 € (45.000.000 ptas). 915751570.

GERCO Ciudad Lineal, exterior, 79 metros, 3 dormitorios, muy luminoso, para entrar, 272.025 € (45.261.152 ptas). 915751570.

GERCO Ciudad Lineal, 80 metros, 3 dormitorios, mucha luz, buena finca, excelente situación, 282.475 € (47.000.000 ptas). 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, 4 dormitorios, exterior, luminoso, para entrar a vivir, muy bien comunicado. 296.100 €. 49.266.895 ptas. 915751570.

GERCO Ciudad Lineal-Suanzes, buen piso, exterior, muchas posibilidades, ascensor, metro en la puerta, 300.600 € (50.015.632 ptas). 915751570.

GERCO. Ventas, 2 dormitorios, gran salón, terraza, reforma de diseño. 303.000 €. (50.414.958 ptas) 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, piso exterior, 2 dormitorios, buena finca, ascensor, muy bien comunicado. 315.000 €. 52.411.590 ptas. 915751570.

GERCO. Barrio de la Concepción, piso exterior, 4 dormitorios, baño, comedor, cocina amueblada, ascensor, bien comunicado, zonas ajardinadas. 330.750 €. 55.032.170 ptas. 915751570.

INMOBILIARIA

ALQUILER
MAJADAHONDA
FACHADA A "MONTE DEL PILAR"
VIVIENDAS 3 y 4 DORMITORIOS A ESTRENAR DESDE 1.500 €
- Dúplex con terraza.
- Bajos con parcela privada
- 2 Plazas de garaje y Trastero.
- Vigilancia 24 horas.
- Zonas verdes y Piscina.

DIRECTAMENTE PROPIEDAD
iKasa
91 541 53 03 www.ikasa.es

ALQUILER OFICINA
Campo de las Naciones. Edificio APOT. Diáfana, 2.273,26 metros, luminosa, quinta planta. Climatizada. Incluye párking. Frente Palacio Municipal de Congresos.
91.722.04.00
MADRID ESPACIOS Y CONGRESOS, S.A.

ENCUENTRE AQUI
SU VIVIENDA
EL MUNDO
900 878 050

NAVE LOGÍSTICA
Alquiler CAMPAÑA VERANO 2.008 (febrero + agosto)
3.125 m2
Inmejorable ubicación "M-100 junto S-2 y A-2" Alcalá de Henares
Nave semidiáfana con acceso independiente, totalmente acondicionada, con extraordinaria comunicación y dotada de OFICINAS, VESTUARIOS, COMEDOR, aseos de MUJ. ...
4 muelles rodeos + 2 hangueres; gran plataforma de maniobras
Directamente propiedad Tfno. 695 333 766

SE VENDE SOLAR
◇ Para 128 Apartamentos, con proyecto y licencia, en Moncófar (entre Castellón y Valencia).
◇ Listo para empezar.
Persona de contacto Patricia 922 32 44 58

EL MUNDO 900 878 050
ENCUENTRE AQUI
SU VIVIENDA

EL COTO
" Calidad de vida todo el año "
Con 2.000 Chalets construidos. Colegios Públicos y Privados, Instituto, Transporte público a Pz. Castilla, Centro de Salud, Centros Comerciales...
- A LA VENTA NUEVA FASE DE PARCELAS TOTALMENTE URBANIZADAS DE 500/650 m²
- NUEVA FÓRMULA DE VENTA CON 5 AÑOS DE ALQUILER Y ESCRITURA A PRECIO DE HOY
- EXCEPCIONALES OPORTUNIDADES SOBRE LAS 17 ÚLTIMAS UNIDADES LLAVE EN MANO
Parcelas desde 546 m² y Chalet desde 123 m²
desde 297.000 Euros (todo incluido excepto el I.V.A.)
FACILIDADES DE PAGO
*Financian:
urbanicsa Promoción Inmobiliaria
Información y venta 900 181 499

www.anunciosenperiodicos.com publica tus anuncios desde Internet 91 547 07 00

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

GERCO. Ciudad Lineal, 3 dormitorios, 2 baños, salón 30 metros, amueblado, garaje, para entrar. 336.566 €. (56.000.000 ptas) 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal- Cronos, 93 metros, 2 dormitorios, 2 baños, piscina climatizada, garaje, trastero, urbanización cerrada. 343.000 €. 57.070.398 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Ciudad Lineal, 80 metros, 1 dormitorio, para entrar, piscina, garaje, gimnasio. 374.000 €. 62.228.364 ptas. 915751570.

GERCO Las Rosas, seminuevo, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, calefacción individual, aire acondicionado, garaje, trastero, 378.638 € (63.000.000 ptas). 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal- Ventas, 3 dormitorios, 2 baños, gran salón, totalmente reformado, exterior, trastero, portero físico, para entrar. 384.948 €. 64.049.933 ptas. 915751570.

GERCO Alcalá-El Carmen, 89 metros, muy luminoso, 2 dormitorios, baño y aseo, trastero, aire acondicionado, finca 2 años, 408.688 € (68.000.000 ptas). 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, piso 101 metros, 4 dormitorios, 2 baños, terraza exterior, mucha luz. 410.191 €. 68.250.040 ptas. 915751570.

GERCO Alcalá- El Carmen, 145 metros, 3 dormitorios, 2 baños, abuhardillado, velux, aire acondicionado, portero físico, ascensor, 428.000 € (71.213.208 Ptas.) 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal- Las Rosas, 105 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, para entrar. 443.600 €. 73.808.829 ptas. 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, piso exterior, 3 dormitorios, 2 baños, para entrar, buena ubicación, reformado de calidad, muy buenas vistas. 444.040 €. 73.216.495 ptas. 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal, todo exterior, 3 dormitorios, 2 baños, 2 terrazas, impecable, urbanización cerrada, jardines, piscina, trastero, junto metro Carmen. 476.000 €. 79.199.736 ptas. 915751570.

ÁTICO. 133 m2. 2 dormitorios, baño, salón, amplia cocina. 50 m2 de terraza. Se ve todo Madrid. 540.000 €. 629429204.

10 Moratalaz

150.000/240.000 €

● **GERCO**
GABINETE INMOBILIARIO. GARANTÍA, EFICACIA. JOSÉ ORTEGA Y GASSET, 22- 24 PLANTA 2ª. ABRIMOS SÁBADOS INCLUSO TARDE Y DOMINGOS MAÑANA. 915751570. . HTTP://WWW.GERCO.ES

GERCO. Nacional III- Vicálvaro, loft, dúplex, 76 metros, 1 dormitorio, ascensor, garaje. 217.030 €. 36.110.030 ptas. 915751570.

MORATALAZ, tres dormitorios, reformado. 240.000 €. 914463796.

240.000/360.000 €

GERCO. Moratalaz, exterior, 2 dormitorios, totalmente reformado, trastero. 246.384 €. 40.994.848 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Moratalaz- Vinateros, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, aire acondicionado, buenas calidades, buena finca, soleado, exterior, 381.000 €. 63.393.066 ptas. 915751570.

GERCO Moratalaz - Vicálvaro, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, zona ajardinada, excelente piso, 399.900 € (66.537.761 ptas). 915751570.

GERCO. Moratalaz, 101 metros, 3 dormitorios, 2 baños, urbanización cerrada, garaje, piscina, zonas deportivas, para entrar. 452.000 €. 75.206.472 ptas. 915751570.

11 San Blas Vicálvaro

240.000/360.000 €

GERCO Emilio Muñoz, vivienda unifamiliar, 2 dormitorios, salón 30 metros, 2 baños, terraza 20 metros, 298.725 € (49.703.658 ptas). 915751570.

GERCO. Canillejas, 3 dormitorios, aire acondicionado, portero físico, junto al metro. 310.000 €. (51.579.660 ptas) 915751570.

GERCO. San Blas, piso exterior, 85 metros, 3 dormitorios, zona bien comunicada. 318.270 €. (52.956.672 ptas) 915751570.

GERCO. Ciudad Lineal- Torres Arias, nuevo edificio, despachos profesionales, loft, duplex, garaje, buena comunicación, junto metro Torres Arias 329.500 € (54.824.187.- ptas) 915751570

GERCO Canillejas, apartamento, nuevo, exterior, garaje, trastero, piscina, 331.800 € (55.206.874 ptas). 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO Canillejas, loft de nueva construcción, 103 metros más 50 metros solarium, dos baños, muy luminoso, precioso, urbanización cerrada, vigilante 24 horas, 370.000 € (61.562.820 ptas). 915751570.

GERCO. Canillejas- La Peineta, gran piso, 115 metros útiles, 2 terrazs grandes, 4 dormitorios, 2 baños grandes, parking, buenas calidades, para entrar, buena oportunidad, 410.189 € (68.249.706.- ptas) 915751570

GERCO Polígono de las Mercedes, piso nuevo, 126 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, vigilancia 24 horas, piscina, parque infantil, zona deportiva, bien comunicado. 446.250 €. (74.249.753 ptas) 915751570.

GERCO. Canillejas, junto Plenilunio, 2 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, zona deportiva, vigilancia 24 horas. 453.035 €. 75.378.681 ptas. 915751570.

12 Barajas

150.000/240.000 €

GERCO. Barajas, apartamentos, nueva construcción, 1 o 2 dormitorios, calidades de lujo, espléndida situación, ascensor, portero, garaje, desde 161.600 €. 26.887.977 ptas. 915751570.

GERCO. apartamentos nueva construcción, 1 o 2 dormitorios, calidades de lujo, espléndida situación, ascensor, portero, garaje, desde 161.600 € (26.887.977.- ptas) 915751570

GERCO. Rafaela Ibarra, nueva construcción, estudio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada, 212.700 € (35.889.460.- ptas) 915751570

240.000/360.000 €

GERCO. Barajas, obra nueva, bajo con jardín, garaje opcional. 266.484 €. 44.339.207 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO Alameda de Osuna, piso exterior, 120 metros, magnífica situación, jardines, trastero, 384.648 € (64.000.000 ptas). 915751570.

GERCO Alameda de Osuna-Los Coronales, ático, 3 terrazas, 2 dormitorios, 2 baños, aire acondicionado, garaje, trastero, impecable, urbanización cerrada, jardín, piscina. 400.237 € (66.593.937 ptas). 915751570.

GERCO. Los Coronales, apartamento loft 80 metros, a estrenar, diseño, vestidor, cocina equipada, amplio salón, garaje, trastero, aire acondicionado frío- calor, urbanización con piscina y jardín. 474.750 €. 78.991.754 ptas. 915751570.

13 Vallecas Pte. Vallecas

150.000/240.000 €

● **GERCO**
GABINETE INMOBILIARIO. GARANTÍA, EFICACIA. JOSÉ ORTEGA Y GASSET, 22- 24 PLANTA 2ª. ABRIMOS SÁBADOS INCLUSO TARDE Y DOMINGOS MAÑANA. 915751570. . HTTP://WWW.GERCO.ES

GERCO. Vallecas, 44 metros, 2 dormitorios, hace esquina, muy luminoso, amueblado, para entrar a vivir. 172.000 €. 28.618.392 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, junto Avenida Palomares, 2 dormitorios, totalmente reformado. 178.500 €. 29.699.901 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 54 metros, 1 dormitorio, buenas calidades, trastero. 181.843 €. 30.256.129 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 55 metros, 1 dormitorio, trastero, excelentes calidades. 185.636 €. 30.887.231 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, apartamento a estrenar, 49 metros, salón 20 metros, excelentes calidades, garaje, trastero, entrega 2008. 220.500 €. 36.688.113 ptas. 915751570.

GERCO Vallecas-Miguel Hernández, 49 metros, 2 dormitorios, terraza, para entrar, 222.025 € (36.941.852 ptas). 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 56 metros, 1 dormitorio, trastero, excelentes calidades. 225.858 €. 37.579.609 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 56 metros, 1 dormitorio, trastero, excelentes calidades. 225.898 €. 37.586.265 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas- Palomeras, para entrar a vivir, 2 dormitorios, 228.000 € (37.936008.- ptas) 915751570

GERCO. Puente Vallecas, dúplex, 2 dormitorios, 2 baños, para entrar a vivir. 231.900 €. 38.584.913 ptas. 915751570.

GERCO Vallecas, tres dormitorios, luminoso, bien comunicado, 235.025 € (39.104.869 ptas). 915751570.

GERCO Vallecas, 56 metros, 2 dormitorios, a estrenar, bien comunicado, polideportivo en zona, 240.000 € (39.932.640 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Vallecas- Miguel Hernández, exterior, 2 dormitorios, para entrar, junto metro. 241.400 €. 40.165.580 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, exterior, 2 dormitorios, totalmente reformado, junto Metro, 250.520 € (413683.020.- ptas) 915751570

GERCO Avenida Albufera, seminuevo, exterior, 85 metros, 3 dormitorios, 2 baños, miradores, amueblado, 265.000 € (44.092.290 ptas). 915751570.

GERCO. Vallecas, casa unifamiliar, con gran terraza, 122 metros, recién reformado, entrar vivir, posibilidad de hacer una planta más. 268.050 €. 44.599.767 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, junto a Nueva Numancia, exterior 91 metros, 3 dormitorios, todo independiente, grandes ambientes, muchas posibilidades. 278.000 €. (46.255.308 ptas) 915751570.

GERCO Vallecas-San Diego, magnífico ático 97 metros, 35 metros terraza, dos dormitorios, bien comunicado, para entrar a vivir, 287.035 € (47.758.606 ptas). 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 87 metros, 2 dormitorios, trastero, excelentes calidades. 296.801 €. 49.383.531 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, 87 metros, 2 dormitorios, trastero, excelentes calidades. 296.972 €. 49.411.983 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas- Nueva Numancia, exterior, para entrar, 4 dormitorios, junto bus y metro. 300.506 €. 50.000.000 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas- Nueva Numancia, ático-dúplex, 51 metros, 2 dormitorios, 2 terrazas, bien comunicado, para entrar. 300.700 € 50.032.270 ptas. 915751570.

GERCO. Vallecas, 90 metros, 3 dormitorios, garaje, junto metro, 305.000 € (50.747.730.- ptas) 915751570

GERCO Puente Vallecas, 2 dormitorios, 2 baños, terraza, garaje, trastero, acceso minusválidos, buenas calidades, estrenar, 313.400 € (52.145.372 ptas). 915751570.

GERCO. Vallecas, nueva construcción, buenas calidades, excelente estudio, gran terraza en esquina. 321.721 €. 53.529.870 ptas. 915751570.

GERCO Vallecas, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, ascensor, luminoso, impecable, para entrar, 357.500 € (59.482.995 ptas). 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO Vallecas, 112 metros, 3 dormitorios, impecable, terraza con excelentes vistas, urbanización vigilanda, piscina, garaje, 404.250 € (67.261.541 ptas). 915751570.

GERCO Santa Eugenia, precioso ático, 80 metros más 80 metros terraza, 2 dormitorios, 2 baños, para entrar, preciosas vistas. 435.000 € (72.377.910 ptas). 915751570.

14 Latina / Usera Villaverde / Carabanchel

150.000/240.000 €

GERCO. Usera, cercano al Hospital 12 de Octubre, obra nueva, apartamentos, estudios, trastero, garaje opcional, entrega Diciembre 2008 desde 178.942 € (29.773.452.- ptas) 915751570

GERCO Batán, junto Casa Campo, exterior, 3 dormitorios, junto Metro, 185.000 € (30.864.603 ptas). 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento a estrenar, nueva construcción, ático 1 dormitorio, 1 baño, garaje, trastero, terraza 12 metros. 192.097 €. 31.962.251 ptas. 915751570.

GERCO. Manzanares- Marqués de Vadillo, piso 45 metros, 3 dormitorios, perfecto estado, para entrar, bien comunicado. 195.615 €. 32.547.597 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel- Buena Vista, piso 68 metros, muy luminoso, 2 dormitorios, 198.784 €. 33.074.844 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento ático, muy luminoso, seminuevo, 14 metros terraza, buena zona. 201.000 €. 33.443.586 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, 4 dormitorios, trastero, reformado, 206.400 €. 34.342.070 ptas. 915751570.

GERCO. Rafaela Ibarra, nueva construcción, 1 dormitorio, aire acondicionado, tarima roble, patio 35 metros. 208.000 €. 34.608.288 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento nuevo, a estrenar, nueva construcción, 1 dormitorio, 1 baño, patio, garaje, trastero, 209.212 €. 34.809.947 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento nuevo, a estrenar, nueva construcción, 1 dormitorio, 1 baño, garaje, trastero. 209.790 €. 34.906.118 ptas. 915751570.

GERCO. Usera, nueva construcción, 1 dormitorio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada. 210.900 €. 35.090.807 ptas. 915751570.

GERCO. Rafaela Ibarra, nueva construcción, ático estudio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada, terraza. 212.700 €. 35.390.302 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento nuevo, a estrenar, nueva construcción, 1 dormitorio, 1 baño, garaje, trastero. 213.937 €. 35.596.121 ptas. 915751570.

GERCO. Villaverde- San Cristobal de los Ángeles, exterior, 70 metros, mucha luz, terraza incorporada, buena situación. 214.000 €. 35.606.604 ptas. 915751570.

GERCO. Usera, nueva construcción, 1 dormitorio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada. 215.500 €. 35.856.183 ptas. 915751570.

GERCO. Rafaela Ibarra, nueva construcción, estudio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada, 215.700 € (35.889.460.- ptas) 915751570

GERCO. Rafaela Ibarra, nueva construcción, 1 dormitorio, aire acondicionado, tarima roble, ascensor, cocina amueblada, 217.500 € (36.188.955.- ptas) 915751570

GERCO. Carabanchel- Opañel, apartamento nuevo, a estrenar, garaje directo 220.000 € (36.604.920.- ptas) 915751570

GERCO. Usera, exterior, 2 dormitorios, zona bien comunicada. 221.269 €. (36.816.063 ptas) 915751570.

GERCO. Usera, junto a Plaza Elíptica, exterior, 2 dormitorios, ascensor, muchas posibilidades, bien comunicado. 222.000 €. 36.937.692 ptas. 915751570.

GERCO. Paseo Extremadura, exterior, 46 metros, 2 dormitorios, mucha luz, buenísima situación. 225.380 €. 37.500.000 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, piso exterior, 3 dormitorios, para entrar, muy luminoso, bien comunicado. 226.800 €. 37.736.344 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel Alto, piso 3 dormitorios, amplia cocina, con despensa, 2 terrazas. 229.950 €. 38.260.460 ptas. 915751570.

GERCO. Villaverde, 77 metros, 2 dormitorios, impecable, luminoso, armarios empotrados, aire acondicionado, garaje opcional, trastero, ascensor. 231.000 €. 38.435.166 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel Alto, piso exterior, 68 metros, 3 dormitorios, 2 terrazas, trastero. 233.100 €. 38.784.576 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, exterior, 63 metros, 3 dormitorios, zona bien comunicada, junto metro. 233.750 €. 38.892.727 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel Alto, 77 metros, 3 dormitorios, terraza, para entrar. 234.150 €. 38.959.282 ptas. 915751570.

GERCO. Paseo Extremadura- Puerta de Ángel, exterior, 50 metros, 2 dormitorios, reformado. 234.395 €. 39.000.000 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, exterior, 3 dormitorios, junto a metro. 235.000 €. (39.100.710 ptas.). 915751570.

GERCO. Carabanchel, exterior, 3 dormitorios, terraza, junto metro, 239.400 €. 39.832.808 ptas. 915751570.

GERCO Carabanchel-Nuestra Señora de Fátima, exterior, 2 dormitorios, muy coqueto, nueva construcción, 239.929 € (39.920.827 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Usera- Plaza Elíptica, piso 65 metros, 3 dormitorios, 1 baño, ascensor, muy bien comunicado, zonas ajardinadas, a 5 minutos del intercambiador. 241.500 €. 40.182.219 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento nuevo, a estrenar, nueva construcción, 43 metros, 1 dormitorio, 1 baño, garaje, trastero, 243.232 €. 40.470.399 ptas. 915751570.

GERCO Usera, ático, 2 dormitorios, reformado, terraza 16 metros, aire acondicionado, calefacción, 246.500 € (41.014.149 ptas). 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento, a estrenar, nueva construcción, 1 dormitorio, 1 baño, garaje, trastero, patio. 250.477 €. 41.675.866 ptas. 915751570.

GERCO. Usera, apartamento- ático, dúplex, obra nueva, buenas calidades, garaje, trastero comunitario. 259.750 €. 43.218.763 ptas. 915751570.

GERCO Villaverde, exterior, 90 metros, 4 dormitorios, 2 baños, 2 terrazas, buena finca, muy luminoso, jardines. Metro a la puerta, 260.000 € (43.260.360 ptas). 915751570.

GERCO Villaverde, casa unifamiliar, totalmente reformada, interior en madera, solar 114 metros, vivienda 80 metros más 66 metros sótano, bien comunicada, próximo Metro, 260.025 € (43.264.520 ptas). 915751570.

GERCO. Paseo de Extremadura, dúplex, 2 dormitorios, precioso, para entrar, buenísimas calidades. 261.440 €. 43.500.000 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, 70 metros, 3 dormitorios, todo exterior, bien comunicado. 262.500 €. 43.676.325 ptas. 915751570.

GERCO Aluche, exterior, 3 dormitorios, terraza, 80 metros, ascensor, muy bien comunicado, 265.025 € (44.096.450 Ptas.) 915751570.

GERCO. Usera, junto al Doce de Octubre, apartamento exterior, 60 metros, casa de 2 años, garaje acceso directo. 270.000 €. 45.000.000 ptas. 915751570.

GERCO. Marqués de Vadillo, 2 dormitorios, garaje, para entrar, zona ajardinada. 272.529 €. 45.345.010 ptas. 915751570.

GERCO. Villaverde, a estrenar, 85 metros, 3 dormitorios, buenas calidades, terraza, trastero, cerca de Renfe, trastero, cerca de Renfe y próximo metro. 273.500 €. 45.506.571 ptas. 915751570.

GERCO Manzanares, 63 metros, 3 dormitorios, 2 terrazas, para entrar, bien comunicado. 276.450 €. (45.997.410 ptas) 915751570.

GERCO Oporto, exterior, 3 dormitorios, calefacción central, ocasión, 278.268 € (46.299.899 Ptas) 915751570.

GERCO Aluche, ocasión, exterior, tres dormitorios, finca rehabilitada, 278.300 € (46.305.224 ptas). 915751570.

GERCO. Usera, exterior, 90 metros, 3 dormitorios, ascensor, junto metro. 279.471 €. 46.500.000 ptas. 915751570.

GERCO Villaverde Bajo, 60 metros, 2 dormitorios, urbanización privada, piscina, garaje, trastero, 282.000 € (46.920.852 ptas). 915751570.

GERCO. Carabanchel, apartamento ático dúplex, nuevo, 1 dormitorio, baño, aseo, cocina independiente, trastero, garaje, terraza de 13 metros, nueva construcción. 283.137 €. 47.110.032 ptas. 915751570.

GERCO Pº Extremadura, muy luminoso, 74 metros, 2 dormitorios, jardines, magnífica situación, 287.524 € (47.840.000 ptas). 915751570.

GERCO. Villaverde- Ciudad de los Ángeles, 95 metros, 3 dormitorios, exterior, posibilidad garaje en la finca, perfecto estado. 288.000 €. 47.919.168 ptas. 915751570.

GERCO Rafaela Ybarra, junto Decathlon, magnífico ático, 70 metros más 18 metros terraza, 2 dormitorios, piscinas, garaje, trastero, recinto cerrado. 316.527 € (52.665.661 ptas). 915751570.

GERCO. Carabanchel, buen piso, 3 dormitorios, zona ajardinada, ascensor. 318.000 €. 52.910.748 ptas. 915751570.

GERCO. Usera, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, vigilancia 24 horas, zona deportiva, 320.250 € (53.285.117.- ptas) 915751570

AVENIDA POBLADOS. Piso impecable. 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero. Urbanización con piscina, gimnasio, seguridad 24h, parque infantil. 330.000 €. 615641658.

GERCO. Carabanchel, 85 metros más 20 metros terraza, 3 dormitorios, perfecto estado, exterior, ascensor, buen edificio, 335.000 € (55.739.310 ptas). 915751570.

GERCO Usera, 74 metros, 2 baños, 2 dormitorios, muy luminoso, para entrar, bien comunicado, garaje, piscina, 336.000 € (55.905.696 ptas). 915751570.

GERCO Usera 94 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina. 346.500 €. (57.652.749 ptas) 915751570.

GERCO. Carabanchel Alto, 77 metros, muy luminoso, buena comunicación, 4 dormitorios, terraza 80 metros, 347.085 €. 57.750.084 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel Alto, 77 metros, muy luminoso, buena comunicación, 4 dormitorios, terraza, 60 metros, 347.085 € (57.750.084.- ptas) 915751570

GERCO. Paseo Extremadura, espléndido piso 128 metros, 3 dormitorios, ascensor, luminoso, ajardinado, dos terrazas, armarios empotrados, muy bien comunicado. 347.556 €. (57.828.453 ptas) 915751570.

GERCO. Usera, ático dúplex, 87 metros más 30 de terraza, 3 dormitorios, 2 baños, precioso. 348.500 €. 57.985.521 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO Carabanchel, 86 metros, 2 dormitorios, impecable, moldura de escayola en toda la casa, parquet de roble, luminoso, 361.326 € (60.119.588 ptas). 915751570.

GERCO Carabanchel-Via Lusitana, magnífico ático-dúplex, 69 metros más 22 metros terraza, 2 dormitorios, para entrar, 362.600 € (60.331.563 ptas). 915751570.

GERCO. Manzanares, 3 dormitorios, 2 baños, buenas calidades, ascensor, conserje, oportunidad. 366.017 €. 60.900.104 ptas. 915751570.

GERCO. Avenida Andalucía, 112 metros, 3 dormitorios, excelente distribución, amplia cocina, piscina, parque infantil, garaje, muy bien comunicado. 372.320 €. 61.948.836 ptas. 915751570.

GERCO Carabanchel, exterior, 130 metros, 4 dormitorios, 2 baños, terraza, trastero, garaje, 372.327 € (61.950.149 ptas). 915751570.

GERCO. Carabanchel- Vía Lusitana, 3 dormitorios, 2 baños, urbanización cerrada, garaje, trastero, piscina, impecable, 374.043 €. (62.235.519 ptas. 915751570.

GERCO. Villaverde Bajo, 83 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, vigilancia 24 horas, urbanización cerrda, 393.040 € (68.396.353.- ptas) 915751570

GERCO Carabanchel - Eugenia de Montijo, dúplex, casa de 3 años, exterior, 3 dormitorios, 3 baños, aire acondicionado, frio y calor en toda la casa, garaje y trastero, 404.648 € (67.327.720 ptas). 915751570.

GERCO. Avenida de los Poblados, casa nueva, 3 dormitorios, 2 baños, trastero, zona ajardinada, piscina. 405.683 €. 67.499.972 ptas. 915751570.

GERCO. Manzanares, piso 115 metros, 4 dormitorios, 2 baños, 410.189 €. 68.249.706 ptas. 915751570.

GERCO Usera, junto Polideportivo, exterior, 121 metros, tres dormitorios, dos baños, aire acondicionado, conserje, garaje dos coches, recinto cerrado, 416.365 € (69.270.651 ptas). 915751570.

GERCO. Villaverde Bajo, ático, 121 metros más 40 metros terraza, 3 dormitorios, 2 baños, para entrar, garaje, trastero, piscina, 416.500 €. 69.299.769 ptas. 915751570.

GERCO. Manzanares- Paseo Florida, 135 metros, 3 dormitorios, 2 baños, terrazas, muy luminoso. 463.439 €. 77.109.761 ptas. 915751570.

GERCO. Carabanchel, 95 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, urbanización cerrada, piscina, precioso. 464.000 €. 77.203.104 ptas. 915751570.

GERCO. General Ricardos, 90 metros, casa nueva, a estrenar, garaje, piscina, jardines, trastero, urbanización cerrada, vigilancia. 468.789 €. (77.999.927 ptas) 915751570.

GERCO. Arganzuel, obra nueva, 85 metros, 2 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina. 486.035 €. 80.869.035 ptas. 915751570.

GERCO Cuatro Vientos, 4 dormitorios, 2 baños, salón independiente, terraza, aire acondicionado, totalmente reformado, 500.000 € (83.193.000 ptas). 915751570.

15 N-VI Ctra. de La Coruña
Aravaca / Pozuelo / Majadahonda
Las Rozas / Boadilla del Monte

150.000/240.000 €

GERCO. Los Ángeles de San Rafael, piso 2 dormitorios, bonitas vistas, reformado, ascensor, buena zona. 150.192 €. 24.989.848 ptas. 915751570.

VILLALBA estación, impecable, salón con chimenea, dos dormitorios, trastero, piscina. 198.000 €. GILMAR 918500000.

VILLALBA pueblo, piso un dormitorio, un baño, terraza 26 metros vistas 215.162 €. GILMAR 918500000.

GERCO. Valdemorillo. 65 metros, 2 dormitorios, patio de 16 metros, 235.000 € (39.100.710 ptas).915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Nacional VI- Collado Villalba, apartamento 54 metros, muy luminoso, para entrar piscina, tenis. 252.425 €. 42.000.000 ptas. 915751570.

GERCO Las Rozas, apartamento, nuevo, muy luminoso, 55 metros, trastero, cocina independiente, buena ubicación, 264.445 € (44.000.000 ptas). 915751570.

GERCO. Alpedrete, piso exterior, 3 dormitorios, 1 baño, 2 terrazas grandes, piscinas, club social. 273.435 €. 45.495.756 ptas. 915751570.

GERCO Nacional IV Parla, piso 100 metros, 4 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, magnífica ubicación, excelentes calidades, 303.440 € (50.488.168 ptas). 915751570.

BOADILLA. Casco urbano. 102 m2, 3 dormitorios, 2 baños, cocina completa. Trastero. Plaza garaje opcional. Metro Ligero a 200 metros. 350.000 €. 650944212. Particular.

Más de 360.000 €

● **LAS ROZAS-PINAR**
PISO 110 METROS, 3 DORMITORIOS (OPCION 4), 2 BAÑOS COMPLETOS, ATICO SIN TERRAZAS. ORIENTACION SUROESTE, MUY LUMINOSO. URBANIZACION CERRADA, PISCINA, TENIS, ZONAS INFANTILES. GARAJE Y TRASTERO. JUNTO ESTACION CERCANIAS EL PINAR Y ZONAS COMERCIALES. 375.000 €. NO AGENCIAS. 639767884.

● **PRADO DE SOMOSAGUAS**
PARTICULAR, CL TRAMONTANA, 30. 2 DORMITORIOS, 2 BAÑOS COMPLETOS, GRAN COCINA Y SALON, AIRE ACONDICIONADO CENTRALIZADO, 120 METROS + 25 METROS TERRAZA. EXCELENTES CALIDADES. GARAJE Y TRASTERO. 515.000 €. NO AGENCIAS. 609867802.

16 N-I Ctra. de Burgos
La Moraleja / Alcobendas
S. S. de los Reyes / Ctra. Colmenar (Tres Cantos)

150.000/240.000 €

VENTA DE LOFT, apartamentos en el centro de Tres Cantos. Desde. 165.000 €. hasta 290.000E. Teléfonos. 646959538. 918049689.

TRES CANTOS. 2 últimos Loft, Áticos. Desde 71 m2. Plaza de garaje incluida, terraza. Zonas comunes. Nueva construcción. A estrenar. Desde. 180.000 €. 609600645.

GERCO. Fuencarral, apartamento, edificio obra nueva, trastero, garaje opcional. 202.072 €. 33.621.952 ptas. 915751570.

VARIOS

SE VENDE EDIFICIO
Con 40 Apartamentos y 43 plazas de garaje
PRIMERA LINEA DE MAR
TENERIFE SUR
636 994 448
91 344 04 34

Disponemos
LOCAL
Idóneo para Guardería en Madrid
Zona con Alta Demanda
Teléfono
91 355 38 35

FINANCIAMOS O COMPRAMOS
DERECHOS LITIGIOSOS
636 994 448
91 344 04 34

SE ALQUILA
LOCAL / OFICINA
125 m2
C/ Alcalá 196
Zona Ventas.
Acceso por el portal.
No necesita reforma.
656 86 82 82

Empresa de Servicios de ámbito nacional precisa para incorporación INMEDIATA:
ESPECIALISTA RRHH
-Experiencia demostrable.
-Manejo de programas informáticos relacionados con el puesto de trabajo.
-Retribución negociable.
Mandar CV al Apdo. Correos 10245 28080 MADRID

DISTRIBUIDORA PRECISA
COMERCIAL CON EXPERIENCIA
VINOS DE ALTA GAMA PARA RESTAURACIÓN
LLAMAR LUNES PARA CONCERTAR CITA
91 846 11 09

SELECTIVIDAD
LOGSE - UNED
academia dario
Plaza de España, 18-2º
(Edificio Torre de Madrid)
91 547 41 29 - 91 547 57 45
www.academiadario.es
ACCESO CICLOS FORMATIVOS
GRADO SUPERIOR

ISADORA
Hospital concertado y especializado en
ABORTOS hasta 22 semanas con o sin ingreso. Píldora RU.
CIRUGÍA estética general. Urología (vasectomía).
☎ 91 311 10 00
www.clinica-isadora.com

ANUNCIOS en EL MUNDO 915.930.920 publiNews QUEVEDO

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

GERCO Nacional I -Tres Cantos, loft dúplex, a estrenar, garaje, piscina, padel, vigilancia video portero, urbanización cerrada, 217.000 € (36.105.762 ptas). 915751570.

GERCO. Nacional I- Tres Cantos, loft dúplex, a estrenar, garaje, piscina, paddel, vigilancia video portero, urbanización cerrada. 217.000 €. 36.105.762 ptas. 915751570.

GERCO Nacional I- Colmenar Viejo, casa unifamiliar, centro, 90 metros, 3 plantas, 2 baños, a estrenar, 221.500 € (36.854.500 ptas). 915751570.

GERCO Nacional I -La Cabrera, dúplex 71 metros, 2 dormitorios, casa de piedra, 1 año de antigüedad, precioso, 239.400 € (39.832.808 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Nacional I- Soto del Real, 74 metros, 2 dormitorios, 3ª planta, con ascensor, buena orientación, terraza, para entrar, jardines, garaje, trastero. 246.000 €. 40.930.956 ptas. 915751570.

GERCO Nacional I, 4 dormitorios, 2 baños, luminoso, muy buena situación, 294.496 € (49.000.000 ptas). 915751570.

GERCO Nacional I, piso exterior, 4 dormitorios, excelentes vistas, terraza, tendedero, para entrar, 300.025 € (49.919.960 ptas). 915751570.

GERCO. San Sebastián de los Reyes, 92 metros, 3 dormitorios, garaje. 315.531 €. 52.499.941 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional I- San Sebastián de los Reyes, 75 metros, 2 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, jardines, urbanización cerrada. 343.850 €. 57.211.826 ptas. 915751570.

GERCO. Fuencarral, edificio obra nueva, 2 dormitorios, trastero, garaje opcional. 359.887 €. 59.880.158 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Las Tablas, 82 metros, 2 dormitorios, 2 baños, trastero, amplia plaza garaje, urbanización con vigilancia 24 horas, jardín, piscina, parque infantil. 364.000 €. 60.564.504 ptas. 915756355.

GERCO. Fuencarral, edificio obra nueva, 2 dormitorios, trastero, garaje opcional. 366.187 €. 60.928.390 ptas. 915751570.

GERCO Nacional I -San Sebastián de los Reyes, ático 80 metros más 40 metros de terraza , para entrar, con piscina, garaje, trastero, 393.750 € (65.514.488 ptas). 915751570.

GERCO. Sanchinarro, edificio singular premio arquitectura, 1 dormitorio, garaje, trastero, portero, solarium con piscina, jacuzzi de agua termal, a estrenar, impecable, súper lujo. 444.050 €. 73.883.703 ptas. 915751570.

GERCO. Montecarmelo, nueva construcción, 110 metros, 2 dormitorios, 2 baños, terrazas, doble plaza garaje, piscina climatizada, gimnasio, trastero, muy luminoso. 452.000 €. 75.206.472 ptas. 915751570.

GERCO. Fuencarral, dúplex, edificio obra nueva, 3 dormitorios, 3 baños, trastero, garaje opcional. 454.545 €. 75.629.924 ptas. 915751570.

GERCO La Moraleja -Arroyo de la Vega, apartamento obra nueva, lujo, 60 metros más 40 de terraza, garaje, piscina, padel, vigilancia 24 horas, urbanización cerada, 458.271 € (76.249.878 ptas). 915751570.

GERCO. Fuencarral, 112 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, buena finca. 472.500 €. 78.617.385 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional I- Las Tablas, 86 metros, 2 dormitorios, 2 baños, precioso, garaje, trastero, piscina paddel, entrega en octubre. 476.500 €. 79.282.929 ptas. 915751570.

GERCO. Alcobendas- Paseo de la Chopera, nuevo, exterior, 135 metros, 3 dormitorios, 2 baños, calefacción central, jardín, piscina, garaje. 493.000 €. 82.028.298 ptas. 915751570.

17 N-II Ctra. de Barcelona
Coslada / Torrejón
Alcalá de Henares

Hasta 150.000 €

GERCO. Renales- Guadalajara, casa de piedra, 2 plantas más jardín, para reforma. 24.040 €. 4.000.000 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional II- Sigüenza, apartamento 1 dormitorio, a estrenar, edificio rehabilitado. 117.197 €. 19.500.000 ptas. 915751570.

GERCO Nacional II, a 16 kilómetros de Guadalajara, próximo a estación del AVE, apartamento de nueva construcción, exterior. 120.803 € (20.100.000 ptas). 915751570.

GERCO. Nacional II- Alhama de Aragón, dúplex 148 metros, bonita plaza, preciosas vistas. 123.207 €. 20.499.920 ptas. 915751570.

GERCO Nacional II, a 16 kilómetros de Guadalajara, piso nueva construcción, 2 dormitorios, próximo a estación del AVE, 123.808 € (26.600.00 ptas). 915751570.

GERCO Sigüenza, mejor zona, 70 metros, buhardilla, 3 dormitorios, 2 terrazas, 138.233 € (23.000.000 Ptas.) 915751570.

150.000/240.000 €

GERCO Sigüenza, 106 metros, 4 dormitorios, salón, mucha luz, abuhardillado, buena zona, 162.273 € (27.000.000 Ptas.) 915751570.

GERCO. Nacional II- Alhama de Aragón, precioso piso céntrico, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, bonitas vistas, hidromasaje, 162.273 €. 26.999.955 ptas. 915751570.

GERCO Guadalajara -Atienza, adosado, 3 plantas, 4 dormitorios, 2 baños, 5 años de construcción, preciosa pueblo medieval, 166.480 € (27.700.000 ptas). 915751570.

GERCO. Nacional II- Sigüenza, casa de 2 plantas, para reforma, jardín 60 metros, 2 terrazas, zona histórica. 174.294 €. 29.000.000 ptas. 915756355.

GERCO Coslada, exterior, 3 dormitorios, terraza, 233.494 € (38.850.133 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Nacional II- Coslada, 104 metros, 3 dormitorios, 2 baños, totalmente exterior, 2 ascensores, calefacción. 314.430 €. 52.316.750 ptas. 915751570.

GERCO. Torrejón de Ardoz, 114 metros, 4 dormitorios, 2 baños, finca de lujo, piscina, jardines. 330.030 €. 54.912.394 ptas. 915751570.

GERCO Nacional III -Santa Eugenia, 115 metros, 3 dormitorios, 2 baños completos, cerca polideportivo y Renfe, 330.536 € (54.996.563 ptas). 915751570.

GERCO. Naciona I- Alcobendas, exterior 88 metros, 3 dormitorios, jardín, piscina, zona deportiva, acceso minusvalidos, 340.829 € (56.709.174.- ptas) 915751570

Más de 360.000 €

GERCO Alcobendas, 90 metros, 2 dormitorios, terraza, trastero, urbanización privada, piscina, garaje, 5 años antigüedad, inmejorable situación, 432.759 € (72.005.038 ptas). 915751570.

GERCO. Alcobendas, muy luminoso, piso 100 metros, 69 metros de terraza, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, excelente piso para entrar, 472.500 € (78.617.385.- ptas) 915751570

Sin definir precio

● **CIUDAD VALDELUZ.**
PISO LUJO, PRECIO POR DEBAJO MERCADO. 680777690.

18 N-III Ctra. de Valencia
Sta. Eugenia / Rivas Vaciamadrid
Arganda

240.000/360.000 €

GERCO. Santa Eugenia, exterior, 3 dormitorios, 2 baños, cocina equipada, armarios empotrados, bien comunicado. 300.300 €. 49.965.716 ptas. 915751570.

GERCO Zona Santa Eugenia, 87 metros, luminoso, 3 dormitorios, dos baños, garaje incluido en precio, zona muy tranquila, 338.800 € (56.371.576 ptas). 915751570.

GERCO. Santa Eugenia, urbanización privada, seminuevo, 106 metros, 3 dormitorios, 2 baños, todo independiente. 358.000 €. 59.566.188 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Nacional III, precioso piso, para entrar, 4 dormitorios, 2 baños, 2 plazas de garaje, trastero, piscina, zona deportiva, vigilancia 24 horas. 442.500 €. (73.625.805 ptas) 915751570.

GERCO. Chinchón, casa siglo XVIII, reformada, señorial, 3 plantas, 266 metros más 86 metros patio, 5 dormitorios, 2 baños, garaje 2 coches. 457.051 €. 76.046.822 ptas. 915751570.

19 N-IV Ctra. de Andalucía
Pinto / Valdemoro

Hasta 150.000 €

GERCO Nacional IV - Corral de Almaguer, obra nueva, pisos de 2 - 3 dormitorios, garaje, trastero, entrega 4º trimestre 2007, desde 100.970 € (16.799.994 ptas). 915751570.

150.000/240.000 €

GERCO. Nacional IV- Valdemoro, 45 metros, exterior, ascensor, excelente situación. 185.000 €. 30.781.410 ptas. 915756355.

GERCO. Nacional IV- Parla, 58 metros, 3 dormitorios, terraza, amueblado, para entrar. 199.500 €. 33.194.007 ptas. 915751570.

GERCO Nacional IV -Parla, exterior, 2 dormitorios, muy buenas calidades, para entrar, 211.920 € (35.260.521 ptas). 915751570.

GERCO. Seseña, 94 metros, 2 dormitorios, 2 baños, garaje, trastero, piscina, jardines, bonito entorno, ocasión. 216.400 €. 36.005.930 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional IV, piso en Leganés, 60 metros, 3 dormitorios, 222.180 €. 36.967.641 ptas. 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO Nacional IV -Fuenlabrada, piso exterior, 82 metros, terraza, excelente situación, buenas vistas, 261.285 € (43.474.166 ptas). 915751570.

GERCO. Nacional IV- Ciempozuelos, exterior, 110 metros, 3 dormitorios, 2 baños, garaje, terrazas, mucha luz, junto piscinas municipales. 265.046 €. 44.099.943 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional IV- Valdemoro, muy luminoso, 115 metros, 3 dormitorios, 2 baños, piso exterior, centro ciudad. 284.250 €. 47.295.220 ptas. 915751570.

GERCO. Nacional IV- Valdemoro, 104 metros, 3 dormitorios, luminoso, buena situación, terraza. 284.914 €. 47.405.700 ptas. 915751570.

GERCO Toledo, centro histórico, buhardilla 87 metros, para entrar, buen edificio, preciosas vistas, muy luminosa, 318.536 € (53.000.000 Ptas.) 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Leganés- Nacional IV, 90 metros, luminoso, 3 dormitorios, garaje, trastero, urbanización privada, parque infantil. 365.400 €. 60.797.444 ptas. 915751570.

20 N-V Ctra. de Extremadura
Alcorcón / Móstoles
Ctra. de Toledo / Leganés / Getafe
Parla / Fuenlabrada

Hasta 150.000 €

TOLEDO. Casarrubios del Monte. Piso 1, 2 y 3 dormitorios, cocina amueblada, garaje y trastero. Calidades de primera. Precio desde. 147.000 €. Jesús. 637571118.

150.000/240.000 €

GERCO. Nacional V- Alcorcón, piso 60 metros, 2 dormitorios, para entrar, bien comunicado. 205.128 €. 34.130.128 ptas. 915751570.

GERCO. Leganés- San Nicasio, 80 metros, exterior, 3 dormitorios, amueblado, luminoso, terraza, cercano a metro. 216.000 €. (35.939.376 ptas) 915751570.

GERCO Mostoles central, 89 metros, 3 dormitorios, zona tranquila, 220.000 € (36.604.920 ptas). 915751570.

GERCO Nacional IV, Fuenlabrada, 87 metros, 3 dormitorios, muy bien comunicado, mucha luz, 222.354 € (36.996.593 ptas). 915751570.

240.000/360.000 €

GERCO. Nacional V- Brunete, 70 metros, 2 dormitorios, para entrar, patio, terraza, garaje, trastero, zona comercial en centro. 296.598 €. 49.349.755 ptas. 915751570.

Más de 360.000 €

GERCO. Moraleja de Enmedio, zona residencial, excelentes comunicaciones, dúplex nuevo, 125 metros, 4 dormitorios, 2 baños, acabado lujo. 360.900 € (60.048.707 ptas) 915751570

GERCO Móstoles, Nacional V, 157 metros, cuatro dormitorios, dos baños, bonitas vistas, bien comunicado, 372.638 € (62.001.746 ptas). 915751570.

GERCO Moraleja de Enmedio, zona residencial, excelentes comunicaciones, dúplex nuevo, 132 metros, cuatro dormitorios, dos baños, acabado lujo, 390.400 € (64.957.094 ptas). 915751570.

GERCO. Moraleja de Enmedio, zona residencial, excelentes comunicaciones, dúplex nuevo, 155 metros, 4 dormitorios, 2 baños, excelentes acabados. 403.000 €. 67.053.558 ptas. 915751570.

21 Sin zona definida

150.000/240.000 €

● **ENSANCHE VALLECAS.**
197.500 €. 52 METROS, 1 DORMITORIO, NUEVO, COCINA AMUEBLADA, TRASTERO, PISCINA, JUNTO METRO. 670409213.

102 CHALETS

1 Arturo Soria Hortaleza

Hasta 150.000 €

● **ANUNCIOS**
EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392 .

Más de 360.000 €

ARTURO SORIA. Adosado, 450 construidos, 6 dormitorios, 3 garajes. 1.650.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 9626

CONDE ORGAZ. Adosado, 350 construidos, 300 jardín, 5 dormitorios, excelente. 2.050.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 14492

2 Chamartín Prosperidad

Más de 360.000 €

ALFONSO XIII. Pareado 270 construidos, 205 parcela, reformar, oportunidad. 1.392.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 17555

● **VISO- SERRANO**
MEJOR ZONA. CHALET INDIVIDUAL, 550 METROS. GARAJES, VÁLIDO OTROS USOS. 2.734.000 €. 915631135

PASEO HABANA. 600 construidos, 4 dormitorios más servicio, fantásticos salones, ascensor. 2.950.000 €. GILMAR. 916503011. Ref. 18859

7 Puerta de Hierro Mirasierra

Más de 360.000 €

ARROYO FRESNO Adosado, esquina, 260 m2. 5 dormitorios, 3 baños y 1 aseo, jardín, 2 plazas de garaje. 858.000 €. Negociables 636722788.

15 N-VI Ctra. de La Coruña
Aravaca / Pozuelo / Majadahonda
Las Rozas / Boadilla del Monte

240.000/360.000 €

MANZANARES EL REAL. Pareado. 202,97m construidos. Parcela 613,50m. 4 dormitorios con terrazas, 3 baños, salón-comedor chimenea. Garaje. Solarium impresionantes vistas. 331.000 €. (Oferta. 55.000.000 Tasado en 70.000.000ptas). Particular. No agencias. 629058317.

Más de 360.000 €

● **VALDEMARIN-ARAVACA**
APARTAMENTO DUPLEX, 1 DORMITORIO, 65 METROS. PISCINA, GIMNASIO, PLAZA DE GARAJE Y TRASTERO. OPORTUNIDAD. 362.000 €. NO AGENCIAS. 679974006.

VILLALBA estación, estrenar, adosado, primeras calidades, dos salones, terraza ático, ocasión. 396.000 €. GILMAR 918500000.

EL ESCORIAL Montecinar individual 300 metros, 1.000 parcela, 6 dormitorios, piscina pozo 420.000 €. GILMAR 918499099.

GALAPAGAR, navata, pareado estrenar, tres dormitorios, 265 parcela, entrega Mayo 2009 450.000 €. GILMAR 918499099.

CERCEDA, Las Praderas, individual 300 metros, 500 parcela, tres dormitorios, dos baños, zonas comunes 450.000 €. GILMAR 918499099.

BECERRIL. Independiente preciosas vistas, 250 metros, 690 parcela, piscina. 525.000 €. GILMAR 918499099.

GALAPAGAR. Navata, pareados estrenar 260 metros, parcela 550 metros, piscina. 625.000 €. GILMAR 918499099.

VILLALBA junto P-29, independiente, cinco dormitorios, tres planta baja, 1.500 parcela, piscina, impecable 700.000 €. GILMAR 918499099.

Sin definir precio

● **ARAVACA.**
URGE. CHALET PAREADO. 300 M2. MAGNIFICAS VISTAS. BUEN ESTADO. ABSTENERSE AGENCIAS. 666517178. 659575590.

16 N-I Ctra. de Burgos
La Moraleja / Alcobendas
S. S. de los Reyes / Ctra. Colmenar
(Tres Cantos)

Más de 360.000 €

FUENTE FRESNO. 420 construidos, 2000 parcela, 2 plantas, 5 dormitorios. 1.063.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 2188

FUENTE FRESNO. Particular vende chalet independiente 1.085.000 € , parcela 1860, vivienda 327, piscina, garaje, vistas, abstenerse agencias 971631736.

CIUDALCAMPO. Estrenar, 500 metros, dos plantas, cinco dormitorios, 2500 parcela. 1.158.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 9450

CIUDALCAMPO. Independiente, 430 construidos, 2550 parcela, 5 dormitorios, excelente. 1.243.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 19109

SANTO DOMINGO. Impecable, una planta, fantásticas vistas, 420 construidos, 3500 parcela. 1.300.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 16074

SOTO MORALEJA. Pareado, 230 construidos, 5 dormitorios más servicio, luminoso, impecable. 1.370.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 18266

VALDELAGUA. Independiente, 634 construidos, 2603 parcela, 5 dormitorios, alta seguridad. 1.375.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 12308

ENCINAR REYES. Pareado 4 dormitorios, 250 jardín, piscina, paddel, impecable. 2.100.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 18488

MORALEJA. Independiente, 470 construidos, 1500 parcela, 5 dormitorios, amplios salones, impecable. 2.175.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 19545

MORALEJA. Independiente, 500 construidos, 1.670 parcela, 5 dormitorios, reformado. 2.500.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 19828

17 N-II Ctra. de Barcelona
Coslada / Torrejón
Alcalá de Henares

Más de 360.000 €

GERCO. Cotos de monterrey, estupendo chalet de esquina, 255 metros, 4 dormitorios, 2 baños, parcela 1000 metros, 2 plazas de garaje, trastero, leñera, 498.800 € (82.993.337.- ptas) 915751570

QUINTA LOS MOLINOS. Pareado, estrenar, 357 construidos, ascensor, magníficas calidades. 1.322.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 19125

19 N-IV Ctra. de Andalucía
Pinto / Valdemoro

240.000/360.000 €

PARLA, 180 metros, tres dormitorios, aseos, trasteros, buhardilla, patios, garaje. 629659482. 325.000 €

20 N-V Ctra. de Extremadura
Alcorcón / Móstoles
Ctra. de Toledo / Leganés / Getafe
Parla / Fuenlabrada

240.000/360.000 €

TOLEDO. Olías del Rey. Urbanización Las Lomas. Original chalet adosado en esquina. 3 dormitorios. Recien reformado. Baño + jacuzzi. 150m construidos. Piscina, paddle, tenis. 240.400 €. Javier. 606043025.

103 OFICINAS

● **OPORTUNIDAD.**
URGE. Pº CASTELLANA, 123. OFICINA / PISO DE 161 M2. 820.000 €. (TASACIÓN OFICIAL ACTUAL 900.000E). PARA ENTRAR. 657892210. 649461304.

● **VELÁZQUEZ**
OFICINA. MILLA ORO, 164 METROS, EXCLUSIVA, REPRESENTATIVA. 1.250.000 €. 915631135.

105 LOCALES Y NAVES

● **VENDO FRENTE**
RIVAS FUTURA. (CTRA. VALENCIA. KM 15). A LA ALTURA PABLO IGLESIAS, 84.
C/ GONZALO TORRENTE BALLESTER, PERPENDICULAR C/ PABLO IGLESIAS, 50 M2, APROX., EN BRUTO, CON TODAS LAS ACOMETIDAS, BIEN SITUADO Y COMUNICADO.
AMPLIO ESCAPARATE. 3.820 € METRO CUADRADO. ABSTENERSE AGENCIAS. 669119005.
LLAMAR LABORABLES DE 9 A 18 H.

● **LOFT OCASION JUNTO M-40**
PARTICULAR, VENDO LOFT "COSMANI", JUNTO M-40 ZONA POZUELO, P.I VENTORRO EL CANO.75 METROS + TERRAZA SOLARIUM 35 METROS, 2 PLAZAS DE GARAJE Y TRASTERO. A ESTRENAR. 250.000 €. NO AGENCIAS. 609867802.

ISLAS FILIPINAS, C/ Boix y Morer, Local comercial de 120m2, 6 metros de fachada, diáfano, cualquier actividad. 619273208.

LOCAL COMERCIAL. 150 m2. Las Palmas de Gran Canaria. Avenida Mesa y López. Con aparcamiento, calle principal comercial con escaparate. Sin intermediarios. Precio interesante. 649363165.

GLORIETA BILBAO, urge. 195.000 €. 914319319.

VICÁLVARO- MORATALAZ, nuevo, 43 metros, 8 metros fachada, hace esquina, válido cualquier actividad, 200.000 € (33.277.200.- ptas) 915751570

DONOSO CORTÉS (380.000 €). local 67 metros, salida humos... Aguayo!!! 914570307

VILLALBA local comercial 1.298 metros, Zoco Villalba, diáfano, siete metros altura, grandes ventanales. 2.400.000 €. GILMAR 918500000.

106 PARCELAS

2500 metros. Oportunidad. www.directamente.es 609281868.

TOPÓGRAFO. Mediciones. 915721575

PUERTA HIERRO. Fuentelarreina, fantástica parcela, 1137 m2, posibilidad adosamiento. 1.200.000 €. GILMAR 916503011. Ref. 19611

107 SOLARES

SOLAR, zona Carabanchel, 14 metros fachada, 22 metros fondo. Norma zonal 4. 686556799.

SOLAR con licencia. A 15 kilometros Toledo. 33 viviendas y garajes. 663909282.

108 FINCAS RUSTICAS

TOLEDO. 300 hectáreas. Caza mayor y menor. 918157585.

ESCORIAL. Finca de recreo rústica única, 75.000 metros, 700 metros edificados, piscina, tres pozos. 3.800.000 €. GILMAR 918499099.

109 OTRAS POBLACIONES

LAS PALMAS. Guanarteme. Precioso apartamento a estrenar. 50m. Junto Supercor, escasos metros playa. 1 dormitorio, cocina amueblada, a/e. Primeras calidades. Edificio nuevo con ascensor. 173.000 €. 637571118.

● **URGE**
VENTA, SE VENDEN PISOS EN EL ESPINAR (SEGOVIA), SALIDA 60 NACIONAL VI, 1 Y 2 DORMITORIOS EN RESIDENCIAL LA DEHESA, COCINA AMERICANA AMUEBLADA, BAÑO COMPLETO, COLUMNA HIDROMASAJE, ARMARIOS EMPOTRADOS, MUY BUENAS CALIDADES, TERRAZA, GARAJE, ORIENTACIÓN SUR, VISTAS, CÉNTRICO, CALDERA INDIVIDUAL GASÓLEO, PARTICULAR, NO AGENCIA. 1 DORMITORIO, 3ª PLANTA 175.000 EUROS (29.117.550 PTAS.). 2 DORMITORIOS, 2ª PLANTA 185.000 €. (30.781.410 PTAS.). 619060640.

● **CASERÓN MANCHEGO.**
1.000 M2. A 6 KIMÓMETROS DEL TOBOSO. PERFECTO ESTADO. MEJOR VERLO. POSIBILIDAD DE CASA RURAL. 420.000 €. NEGOCIABLE. 639957773.

FORMIGAL Sallent. Ático Dúplex 78 m2. Estudio 32 m2. 620863194. jmcasasv@teleline.es

GARRUCHA- ALMERÍA, Urbanización Oasis de Garrucha, obra nueva, 2 y 3 dormitorios, jardín, terraza, garaje, climatización, piscina, cerca del paseo marítimo, zonas deportivas 915751570

GARRUCHA, C/ Alfonso XIII, nueva construcción, viviendas de 3 dormitorios, solarium, terraza, garaje, ascensor, 915751570

ALQUILER INMOBILIARIA

201 PISOS

● **FINAL AVDA.**
CIUDAD DE BARCELONA, ALQUILO PISO DE 3 DORMITORIOS, 2 BAÑOS, SALÓN-CHIMENEA, GRAN TERRAZA EN PLANTA ÁTICO DE 25 METROS, POSIBILIDAD GARAJE. FINCA 15 AÑOS. METROPACÍFICO, CONDE CASAL O PUENTE VALLECAS. AMPLIA RED DE BUS. CON MUEBLES Y ELECTRODOMÉSTICOS. AVAL BANCARIO SÓLO TRES MESES. TF.: 609283285.

● **VENDO**
ÁTICO 3 DORMITORIOS FINAL AVDA. CIUDAD DE BARCELONA. 120 METROS. CON CHIMENEA Y SAUNA. 2 BAÑOS COMPLETOS. GARAJE. FINCA 15 AÑOS. MUCHA LUZ. NO PRECISA REFORMA. METROS PACÍFICO, CONDE CASAL O PUENTE DE VALLECAS. AMPLIA RED DE AUTOBUSES. ZONATOTALMENTE NUEVA Y TRANQUILA. POCOS GASTOS COMUNIDAD. OPORTUNIDAD INVERSORES POR MEJORAMIENTO FINAL OBRAS AJARDINADAS M-30. TAMBIÉN ALQUILER-OPCIÓN COMPRA. TF.:609283285.

● **LAS TABLAS.**
LUJO. A ESTRENAR. GRANDES CALIDADES. PISOS DE 1/2 DORMITORIOS. GARAJE, TRASTERO, GIMNASIO, PISICINA. 1.050 Y 1.200E. 650983318.

ZONA PEÑAPRIETA. Dúplex. Exterior. 1 dormitorio, baño mármol, cocina americana con electrodomésticos. Totalmente reformado. 725 €. 664454397.

VALLECAS. c/ Julian del Cerro.2 dormitorios. Exterior. Baño, cocina americana equipada, 2 a/e. Climalit, calefacción, puerta blindada. Reforma e estrenar. 775 €. 690954159.

ANTONIO LÓPEZ. 62m. 2 dormitorios, cocina independiente amueblada y con electrodomésticos. Calefacción, tarima. Patio de uso y disfrute de 12m. Reformado a estrenar. 750 €. 664309319.

VALLECAS. Calle Puerto Cardoso. Metro Buenos Aires. Exterior, 2 dormitorios, baño, cocina americana, calefacción. Reformado. 750 €. 679881746.

ROAN. Capitan Haya. Ático dos dormitorios, un baño, garaje, espectacular terraza 100m2, garaje. 1.300 €. 913958300.

ROAN. Ventas. Amueblado, 110m2, cuatro dormitorios, dos baños, exterior, a/a, luminoso. 1.200 €. 913958300.

ROAN. Arturo Soria. Amueblado, 120m2, tres dormitorios, dos baños, dos garajes, trastero, piscina, jardín, gimnasio, paddle, vigilancia. 1.700 €. 913958300.

ROAN. Puerta de Hierro. Ático amueblado, 180m2, cuatro dormitorios, dos baños, garaje, piscina, jardín, terraza 40m2. 1.800 €. 913958300.

ROAN. Ríos Rosas. Reformado estrenar, 75m2, dos dormitorios, dos baños, luminoso, bien comunicado. 1.250 €. 913958300.

ROAN. Cuzco. Gran piso 220m2, cinco dormitorios, cuatro baños, garaje, dos terrazas, luminoso. 2.500 €. 913958300.

ROAN. Alburquerque. Loft reformado, estrenar, dos dormitorios, dos baños, bodega, garaje, vivienda u oficina. 2.000 €. 913958300.

ROAN. Pau Vallecas, estrenar, primeras calidades, dos dormitorios, dos baños, garaje, piscina, jardín, gimnasio, vigilancia. 900 €. 913958300.

¡¡AGUAYO!! Alquilamos, administramos, vendemos www.aguayoescamez.com. 914570307.

202 APARTAMENTOS

APARTAMENTOS Juan Bravo 58, reformados, confortables, semanales, mensuales, climatizados, garaje. 914022721. 914029800.

ROAN. Infanta Mercedes. Apartamento 55m2, amueblado, un dormitorio, un baño, terraza, exterior. 900 €. 913958300.

ROAN. Conde Orgaz. Dúplex amueblado, un dormitorio, dos baños, garaje, piscina, jardín, gimnasio. 950 €. 913958300.

204 OFICINAS

● **C/MIGUEL ÁNGEL.**
BAJO INTERIOR, OFICINA 116M2, 4 ESTANCIAS, SALA DE JUNTAS, COCINA, BAÑO, ASEO. A REFORMAR 2.000 €/ MES. 2 MESES DE CARENCIA PARA REALIZAR REFORMA. ABSTENERSE AGENCIAS. 670729382. 647446616.

PLAZA CASTILLA: Oficinas 350 m2 y 747 m2. Exterior. 16 €. / m2. Conserjería 24 horas. Plazas garaje. Bien comunicado (Renfe, Autobuses). 914343885.

● **ZONA GRAN VÍA.**
OFICINAS VARIOS TAMAÑOS. 127 Y 245 M2. EDIFICIO MODERNO. POSIBILIDAD GARAJE. 13 €. /M2. 619460281.

206 LOCALES Y NAVES

● **ALQUILO FRENTE**
RIVAS FUTURA. (CTRA. VALENCIA). A LA ALTURA PABLO IGLESIAS, 84.

penta publicidad ANUNCIOS ECONÓMICOS - ESQUELAS - COBRO DOMICILIO 91 359 16 17 AVDA. ALBERTO ALCOCER, 19 - 1º

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

C/ GONZALO TORRENTE BALLESTER, PERPENDICULAR C/ PABLO IGLESIAS, 100 M2, APROX., 2/ 3 ESCAPARATES DE 4,40 METROS CADA UNO, EN BRUTO, CON TODAS LAS ACOMETIDAS, BIEN SITUADO Y COMUNICADO. ABSTENERSE AGENCIAS. 669119005.
LLAMAR LABORABLES DE 9 A 18 H.

● SESEÑA-Z. FCO. HERNANDO
ALQUILO LOCAL COMERCIAL, 122 METROS EN BRUTO, 15 METROS FACHADA. 1.250 € MES. NO AGENCIAS. 916405547.

● C/ SANTA ENGRACIA,
70 M2 PLANTA, 50 M2 SÓTANO Y 30 M FACHADA A DOS CALLES. 5.500 €. 659965332

208 VERANEOS

● ANUNCIOS
EN ESTA SECCIÓN "DEBOD". 915423392.

COMPRA INMOBILIARIA

301 PISOS

INVERSOR. Compra casas vacías, ocupadas, pisos, indivisos. 914351195. rarga@rarga.com

306 LOCALES Y NAVES

● SE
COMPRAN NAVES, EDIFICIOS Y LOCALES. INVERSIÓN MÍNIMA: 10.000.000 €. 636994448. 913440434.

● SE
COMPRAN NAVES, EDIFICIOS Y LOCALES. INVERSIÓN MÍNIMA: 10.000.000 €. 636994448. 913440434.

TRABAJO
anuncios por palabras
EL MUNDO
900 878 050

MOTOR

501 VENTA AUTOMOVILES

● ANUNCIOS
EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392.

● ALFA ROMEO
174.1.6 DISTINCTIVE 150CV 3P. COLOR: NEGRO METALIZADO, TAPICERÍA: NEGRA, AÑO: 2004, KM. 70.000, EXTRAS: LLANTAS DE ALEACIÓN AIRBAG, CONDUCTOR Y ACOMPAÑANTE, ABS, ORDENADOR DE ABORDO, CLIMATIZADOR, PRÁCTICAMENTE NUEVO, PRECIO: 9.500 €. 609173431. 618916388.

506 VARIOS

● MOTO
BMW K 1200R, GRIS PLATA, AÑO 2007, 2.000 KM, ORDENADOR DE A BORDO, ESA, CONTROL DE SUSPENSIÓN, GARANTÍA OFICIAL BMW HASTA JULIO 2009. URGE VENTA PRECIO: 16.000 €. TELF. 619167069.

ELECTROBICI. www.ecovehiculo.com 916520669.

TRABAJO

601 OFERTAS

● URGENTE
BUSCO PERSONAS EMPRENDEDORAS, TIEMPO PARCIAL O COMPLETO, NEGOCIO INDEPENDIENTE, ALTOS INGRESOS. 618853905.

AHORA trabajo casi garantizado (consulte antes condiciones). Curso Vigilante- escolta, en fines de semana. FORSP. 629145571.

EMPRESA CONSTRUCTORA Precisa encargado de obra. Interesados enviar C.V a: r.rh@hotmail.es

COLPO&ZILIO, empresa italiana dedicada a la Orfebrería, con 80 trabajadores, líder en el sector y especializada en cierres de alta joyería para perlas y cierres para joyeríaen general. Busca 2 vendedores jóvenes y dinámicos para las zonas Sur y Norte deEspaña, con experiencia en trabajar con mayoristas. Salario a comisión. Enviar Currículum: lcolpo@colpo-zilio.com.

ALTOS ingresos. Ingresos extras www.somoslider.es

ENSEÑANZA

DEIMOS. www.deimos-es.com Oposiciones Profesorado Secundaria. Diplomados Estadística Estado. 915438214

MAGISTER. Oposiciones secundaria, maestros. Líder en aprobados. Cursos presenciales, distancia. Todas Comunidades Autónomas. 912982697. www.magister.es

SERVICIOS

801 HIPOTECAS-PRESTAMOS

● REHIPOTECAS
GESTIONAMOS INSTANTÁNEAMENTE CON ESCRITURA, NO IMPORTA RAI, ASNEF, EMBARGOS. ¡DINERO YA!. CONSULTAS GRATUITAS. CALLE FRANCISCO SILVELA, METRO DIEGO DE LEÓN. 913560100. 610575149

MINICRÉDITOS. Nómina. 915483968.

CAPITALPYME Préstamos, reunificaciones. 913896376.

PAGARÉS Capitalpyme. 913896376.

FUNCIONARIOS. 2000 euros. Mañanas 915483968

● HIPOTECAS
PERSONALES. REFINANCIACIONES. 610782566. 915598581

PRÉSTAMOS inmediatos telefónicamente. www.allstate.es 913532545

802 SALUD-BELLEZA

OSTEOPATA Masajes. 646360566. 915477145.

803 DETECTIVES

GÉMINIS (2131) www.geminisdetectives.com 918491631, 659455730

804 FUTUROLOGIA

MAESTRA Tarotista. 806477097. www.806477097.com

TAROT Chi 616131221.

TERESAVIDENTE.COM Consultas. 914761003.

NANI GUZMAN. Vidente gitana. 806405382. (max. 1.06)

TAROT 20 647418529.

807 VARIOS

● CUZCO
APARTAMENTOS HORAS. DISCRECIÓN. 669593930.

● RETIRO
HABITACIONES. 620212486.

● PRINCE.
APARTAMENTOS. HORAS. SUPEREQUIPADOS. PERMANENTEMENTE. 913691076.

● ÓPERA.
HABITACIONES. APARTAMENTOS. DESDE 10. 915414139.

● ¡PRINCESA!
APARTAMENTOS. SUPERLUJOSOS. HORAS. PERMANENTEMENTE. 915594839.

APARTAMENTOS. tres horas. 30. 914151542.

APARTAMENTOS. Horas. 696284904

808 AGENCIAS MATRIMONIALES

RUSAS, españolas. 636548441.

AGENCIA matrimonial eslava. Mujeres rusas. www.agenciaeslava.com 620701537.

AGENCIA Amanecer. 913717103 Cuota económica

REPLAY confidencialidad 917824664. 913614052 http://www.cotesa.es/replay

● ALTERNATIVA
ENAMÓRATE. PRESENTACIONES SELECCIONADAS. CASTELLANA, 105. 915552298

809 CENTROS GERIATRICOS Y SALUD

ALTER EGO
91 308 63 53
PROMOCIÓN
SAN VALENTÍN
INFÓRMATE
13 años de experiencia
LUNES A DOMINGO
C/ RAFAEL CALVO, 40
www.alteregoonline.com

EDADES Servicios Sociales cuidamos enfermos en hospitales y domicilios, proporcionamos ayuda en servicio doméstico, internas, asistentas, canguros. 914163790

CONTACTOS

901 MASAJES

● ANUNCIOS
EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392.

SUPERERÓTICO. Cuatro manos. 686243398.

EYACULACIÓN precoz, tántrico. Señora madura. 669181343.

● ANAIS
ESTIMULA Y REFUERZA LA POTENCIA SEXUAL CON MASAJES TÁNTRICOS(PLAZA ESPAÑA 680451440) (GOYA 620845353) WWW.MASAJESANAIS.COM

CHICO. masajista latino. 650355289.

MASAJE Profesional combinado. 914138546.

ELENA Apasionada del masaje, masaje profesional, sensitivo y una sorpresa. 100 euros. 914153763.

MASAJISTA Profesional. Bata blanca transparente. Lara, pelirroja con mucha clase. Masajista excepcional. 914153763.

● THAILANDESA
MASAJISTA PROFESIONAL. HOTELES. 677034081

MASAJISTA anal. 639908347

BÚLGARA. Terapéutico, sensitivo. 687308782

ADRIÁN. Masaje para hombres, erótico. Desnudo. 620650341.

● WALKIRIAS.
MASAJES, DESPLAZAMIENTOS, MADRID, ALREDEDORES. 915597207.

● ¡ORIENTALES!
CHICAS CARIÑOSAS. 600658537.

MASAJES Relajantes, fantasías. 915715215.

MASAJE Profundo, profesional por chicas guapas. Zona Centro. 914202729.

MASAJE Profesional, también anal por motivos terapéuticos. Julia. 914294704.

MASAJE a duo, dos masajistas profesionales, guapísimas y muy morbosas. Privado. 915219235.

MARÍA Y Lola. Masajes inolvidables. Goya. 100 euros. 915755771.

MASAJE A cuatro manos con sorprendentes complementos. Dos modelos españolas espectaculares. Alucinarás. 914481231.

BOADILLA. Económico. 658532765

APASIONADA. 697738663. 917264833.

● ESPAÑOLA
ESPECIAL. 619807690

MASAJE Terapéutico erótico. Adicta al masaje. Privado. Tamara. 913209434.

CAROL. Terapéutico anal. Permanentemente. 646856214.

MASAJISTAS profesionales, terapias eróticas personalizadas. Vibradores. Permanentemente. También domicilios. 915223204.

CUBANA. Buenos masajes. 913142196.

MASAJES lujosos. Caprichosos. 650355283.

902 RELACIONES PERSONALES

● ANUNCIOS
EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392.



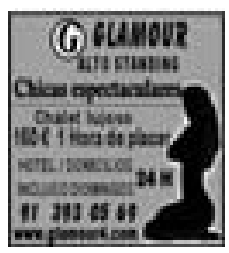
CONTACTOS reales. 0,04 euros/ minuto. 902010123.



CONTACTOS y relaciones. Particulares. 902013184



● ESPAÑOLA.
LORENA 20 AÑOS. 646166209.



● ESPAÑOLA.
MADRILEÑA GUAPÍSIMA. 646166209.



● ESPAÑOLA
MIMOSA. 646166209.



● GOYA
JOVENCITAS ERÓTICAS, GARGANTAS PROFUNDAS, CULITOS TRAGONES. WWW.HERMOSILLA84. COM. 915778892.



● GOYA
BOMBONES EXÓTICOS. ROSA, VANESSA, EVA, DIANA, LAURA. WWW.30EUROS.COM 680656439.

PISO privado. Catalina. Sofía. Te recibimos en nuestro piso. Te invitamos a una copa. Catalina 669961110. Sofía 695700325.

● QUINTANA.
5 AMIGUITAS. PERMANENTEMENTE. HOTELES, DOMICILIOS. 913775617



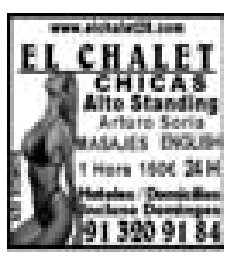


● QUINTANA.
INAUGURACIÓN. BRASILEÑAS, PARAGUAYAS. GUAPÍSIMAS. DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. 914046637





● MADURITAS.
ATRACTIVAS. HOTELES, DOMICILIOS. 914073113.



● MÓSTOLES.
ARDIENTES. PERMANENTEMENTE. 916136594



LATINAS. Jovencitas, maduritas. Todos los servicios. Supercompleto 30. Permanentemente. Domicilios. 917585600.

● PORTORRIQUEÑA.
120. 24 HORAS. TODO 30. DESPLAZAMIENTOS. 915986780.

● ¡¡60!!
DESPLAZAMIENTOS. 913553214.

FINES de semana apasionantes. Somos unas cuquis muy guapas, y nos reunimos el fin de semana, para darte alegría a tus ojos y tu cuerpo. 150 euros. Chalet privado. También domicilios. 914160667.

● ESPAÑOLA
PRIVADO. 669249947

● DESPLAZAMIENTOS
BRASILEÑAS, ARGENTINAS. PERMANENTEMENTE. 651512272

● LÉSBICO
DANIELA-ALICIA-KARINA. VAMOS CUALQUIER ZONA. 600858803.

SUPERCOMPLACIENTE. 60. 686276049

FIN de semana, modelo espectacular. Castellana. Permanentemente. Privado. Laura. 915720152.

● DESPLAZAMIENTOS
BRASILEÑAS, PARAGUAYAS, ARGENTINAS. CUALQUIER ZONA. 679133973.

● WWW.BEAUTIESAND
MODELS.COM. EXCLUSIVE ESCORT 617654835

DOMINGOS mágicos. Disfrutarás con una chica inolvidable. 100. Natalia. 914290105.

903 RELAX

● ANUNCIOS
EN ESTA SECCIÓN. "DEBOD". 915423392.

ORIENTALES, thailandés, malaysias, chicos, chicas. Domicilio, hotel. 678159555.

ESPAÑOL Hombres scort de lujo, guapísimo. 637312037.

● CHICAS
SUPERLUJO. JOVENCITAS. SOMOS 10. FRANCÉS NATURAL, BESITOS, MASAJES, SUMISAS, AMAS. PERMANENTEMENTE. HOTELES, DOMICILIOS. 913568871.

● EVELYN
MARISOL, JOVENCÍSIMAS, LÉSBICO, PAREJAS. 913568871

● HOTELES.
DOMICILIOS, BRASILEÑAS, PARAGUAYAS. PERMANENTEMENTE 913568871.

● SUPERSUMISA.
NOVATA JOVENCÍSIMA. PERMANENTEMENTE 913568871.

ALEJANDRA 23, griego, francés natural. 617616805.

DOMICILIOS 120 euros 617662514

● BRASILEÑAS.
EXUBERANTES, CUERPAZOS. 646166129.

● BRASILEÑAS.
MORBOSAS. 646166129.

● BRASILEÑAS.
SOMOS PURO VICIO. 646166129.

METRO Diego León, chicas 20 euros. Permanentemente. 913613187. 618723026.

COLOMBIANA. Fogosa. 676188011.

BELEN, 19 añitos, cuerpo modelo. 663933222. www.sexo4gatos.com/ninfasescorts

DESPLAZAMIENTOS 24 horas 120 euros. 617616805

INAUGURACIÓN Chicas preciosas muy jovencitas, 24 horas. 663933222.

MORENA, espectacular, francés exquisito. 663931200.



AMA Joel. www.anunciox.com. 639958596

JOVENCITAS maduritas Legazpi 912453777

MADURITA. Cachonda. 913568218.

● ADONIS.
14 CHICOS. 913652117

● ADONIS.
SUPERDISCRECIÓN. REPETIRÁS

● ADONIS.
WWW.ADONISMADRID.COM 913652117.

AVENIDA AMÉRICA. Domicilios. Masaje anal. 692404267.

BUSCAMOS chicas para chalet de Relax. 610842550.

AGENCIA De contactos, solicita señorita. 648649331.

● ESPAÑOLA.
SIMPÁTICA Y CARIÑOSA, 38 AÑOS. PARTICULAR. 656666844.

MADRILEÑA treintañera. Espectacular. Solita. 675198099.

● ORIENTALES
JOVENCITAS GUAPÍSIMAS. TAMBIÉN HOTELES. 663444555.

NECESITO chica para casa relax 687391344.

"DÉJATE Seducir. 803499061. Chicas en directo, 24 horas.

● MACHAZO
DOTADÍSIMO. WWW.ZELSO.COM.AR 629329519

SÓLO fines de semana. Ángela modelo, cuerpo espectacular. 150 euros. Chalet privado. También domicilios. 913208100.

MASAJE Balinés. Aceites, vibradores. 200 euros. Permanentemente. 913454833.

FINES de semana. Virginia, 20 años, modelo y azafata. Entrega total. 200 euros. También domicilios. 913592342.



● ORIENTALES
NUEVAS. CARIÑOSÍSIMAS. 692992959

● FUENLABRADA.
VICIOSAS. 916491224.

● GETAFE
JOVENCITAS- MADURITAS. 916965858.

● GETAFE
SUPERBOMBONES. 680227020.

● GETAFE
PERMANENTEMENTE. COMPETENTES. 916814311.

● CHICO
ARDIENTE. 651985791.

● RUSA
MASAJES 622132635.

DAVID. 915593330.680376041.

PLAZA CASTILLA Universitarias. Novedad. www.picardiasdemazurca.com. 915715205.

● DESPLAZAMIENTOS
LATINAS. 20 AÑITOS. CUALQUIER ZONA. 627130957

● DESPLAZAMIENTOS
PARAGUAYAS, BRASILEÑAS. CUALQUIER ZONA. 606927690.

● ALCOBENDAS
CHICAS NUEVAS, GUAPÍSIMAS. DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. 916529569.

● DESPLAZAMIENTOS.
BRASILEÑAS, PARAGUAYAS, PERMANENTEMENTE. 634691244.

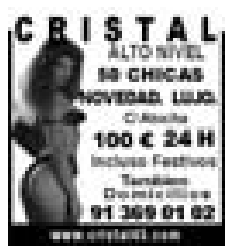
ATRACTIVAS. Permanentemente. 913449509.

● RELLENITA
PECHUGONA. 622423036.

● DESPLAZAMIENTOS.
ECONÓMICO.. 634651907.

GRABACIONES XXX 803514248. mayores 18 años, máximo euro minuto IVA incluido: 1,16 red fija, 1,51 red móvil. Telecotems. Apartado 3107, 28080 Madrid.

CUARENTONA mojada haciéndoselo. 905445227. 0,36.



● JAPONESAS
MASAJES. 630533963

● JOVENCITA.
MODELO VIP. ARGENTINA. CUERPO ESCULTURAL. 915041947.

● NOVEDAD.
MORENAZA. 140 PECHUGONA. COCHITO HÚMEDO. BESUCONA. 915334265. 24 HORAS.

SUS ANUNCIOS CON RAPIDEZ Y SEGURIDAD EN EL MUNDO Cobro Domicilio 91 435 22 23 J. ORTEGA Y GASSET, 13 - 1º Fax: 91 577 96 36 MET publicidad

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

ESPAÑOLA. Domicilios. 60 repitiendo. 605440772

AMIGUITAS latinas. 648026303.

ABUELA cachonda. 915214079

● **DOS**
RUSAS RUBIAS. 670953152.

30. Muñeca. 664283692

ESPAÑOLAS latinas, mulatas. 915324899.

● **CRISTHINNE**
SUECA BISEXUAL, ESPECIAL PAREJAS, HOTELES, DOMICILIOS. 679115125

● **ALICIA**
RUSA EXUBERANTE, 20 AÑOS, LENCERÍA, VIBRADORES. 677317494.

● **BELÉN.**
ESTUDIANTE DE BELLAS ARTES, HOTELES, DOMICILIOS. 677399201.

● **CARMEN.**
ESPAÑOLA, 19 AÑOS. DESPLAZAMIENTOS. 677398671.

● **BLANCA,**
BRASILEÑA, 19 AÑOS, FANTASÍAS, 80 MADRID, ALREDEDORES. 634671074

● **WALKIRIAS,**
DESPLAZAMIENTOS, MADRID, ALREDEDORES. 915597210

BERNARDO. Argentino. 1,83 deportista dotado. 652162569.

● **CHUCHIBARBIS.**
GOLOSAS PECHUGONAS. TODO 30. DESPLAZAMIENTOS. 24 HORAS. 915332435.

● **JAPONESA.**
110 PECHO. TODO 30. DESPLAZAMIENTOS. 915986780.



● **ORIENTALES**
19 AÑITOS. COMPLETÍSIMO. 692992959

● **SEÑORA**
ESTUPENDA. 914452387.

ALCOBENDAS Completíssimo domicilios económico. 912619901.

● **ORIENTALES.**
JOVENCITAS. 655374092.

ALCOBENDAS. Piso desplazamientos. 912296472.

FETICHISMO. Podal. 680212007

SODOMIZACIÓN. 300. 676872649

AMA enfermera. 676183627

TRAVESTI. Viciosísima. 914472003.

EXUBERANTES Completísimo. 50. 914151542.

APASIONADA 30. 914151542.

AMIGAS 30. 914151542.

PRECIOSA madurita, masajista. Todo servicios, también desplazamientos. 678396209

● **JOVENCITOS**
ATLÉTICOS PERMANENTEMENTE. 913652117.

QUIERES sexo? Envia infiel al 7393

● **SEÑORA**
PRIVADÍSIMO. 639152029

SEXO. Siempre dispuesta. Envía Carmen al 7292

● **TRAVESTIS**
SUPERPECHOS, SUPERFEMENINAS, GUAPÍSIMAS WWW.TRAVESTISDIVINAS.COM 617140278



● **BARRIO**
CUZCO TETUÁN PLACER ILIMITADO. 915797298.

● **ORIENTALES**
DOMICILIOS. 652588830.

TRAVESTIDO a medias. 915227110.

● **BRASILEÑA-**
ARGENTINA. ALTO NIVEL. 917581084.

● **CHICOS.**
ATLÉTICOS PERMANENTEMENTE. 913652117.

● **CHICOS.**
WWW.ADONISMADRID.COM 913652117.

ALTO EXTREMADURA 917550182.

● **ATOCHA.**
COMPLETO 30. PERMANENTEMENTE. 915277802

● **AMIGUITAS**
CACHONDAS. 24 HORAS. 914676996.

902012923 Amas de casa insaciables.

902012923 chicas calientes. Seis céntimos minuto.

902014972 las chicas más calientes.

902012863 Sexo al teléfono. Prueba.

● **MULATA**
DESPLAZAMIENTOS. 619231945.

● **ORIENTALES**
DOMICILIOS- HOTELES 655516500

SÓLO Machos en, sólo chicos, prueba por sólo 0.31 euros minuto. 905015561.

905015559 24 horas. Chicas cachondas en vivo por sólo 0.31 euros minuto.

CONTACTOS calientes gratis y reales. 901111111.



TRAVESTI. Chamberí, acabamos juntos. 638471051.

ENCUENTROS reales entre particulares. 902014891.

NEGRA Madura. 626835605.

SEÑORA exuberante. 915567980

905015557 contactos x. 0.31 euros minuto.

905015532 las chicas más calientes.

● **TATIANA.**
ESPECTACULAR TRAVESTI VENEZOLANA. SUPERTETONA. NUEVA. HOTELES. 617333366/ 913563650

● **JAPONESA**
JOVENCITA, GUAPÍSIMA. 625848885

GRATIS los contactos amateurs más calientes. 901111202.

● **TRAVESTIS**
10 BRASILEÑAS SUPERMACRO- MIEMBRO GRANDES PECHAZOS. RECIÉN LLEGADAS DE BRASIL. WWW.LACASADENUS.COM 915626636. .

LATINAS. Grieguísimo. Francés. Desplazamientos. Permanentemente. 914631847.

FIN de semana con nosotras. Belleza, morbo, clase. 915784138.

● **ALCORCÓN.**
PATRICIA Y SUS CHICAS. 630862796

CASA chicas a partir 20 euros. 915343381

● **COMPLETÍSIMO**
CON DOS CHICAS, 60. 686319340.

● **JOVENCITA**
19 AÑOS, FRANCÉS NATURAL. PERMANENTEMENTE. 615238235.

PAULINA. 18 añitos, hago de todo, francés natural, griego, recibo sola, 30, completísimo, Doctor Esquerdo, 24 horas. Hoteles- domicilios. 914349507.

CAMILA. 20 añitos, 110 pecho, recibo sola, francés natural, griego a tope, posturitas, 30 completísimo, hoteles domicilios. Príncipe Vergara. 914027257.



SARA 20 euros, Antonio López. 915002282.

● **LATINAS**
VICIOSAS, TRIOS, FIESTAS. 40. 915288288

SUSI 19 añitos. Ven y repite. Avenida América. 30. Permanentemente. 914114160. 636401849.

CARLA Desde 30. Permanentemente. 914111933. 636401849.

ALICIA 20 años, Antonio Leyva. 914697909.

● **ORIENTALES**
653519000 WWW.CHICAORIENTAL.COM

● **FUENLABRADA**
RAQUEL ATRACTIVA. 619500374.

● **LEGANÉS.**
PRIVADÍSIMO. 655272076.

TRANS. Colombiana. Total novedad en Madrid. 669664195.

PAREJA, Eva. Especial. 636943453.

RUSITA. Plaza España. 671933146.

● **DESPLAZAMIENTOS.**
ARGENTINAS, PARAGUAYAS. CUALQUIER ZONA. 664145659.

● **DOMICILIOS**
CHICAS GUAPAS. CUALQUIER ZONA. 696535835.

● **HOTELES**
DOMICILIOS. CHICAS ELEGANTES. 690278959.

● **LÉSBICO**
CAROLINA- LORENA. PERMANENTEMENTE. 645155708

● **DESPLAZAMIENTOS**
ARGENTINAS, ESPAÑOLAS. PERMANENTEMENTE. 645223577

CABALGADORA sensual. 639549325.

TRAVESTI Morenaza. Morbosa. Superculona. 679015686.



● **VENEZOLANA.**
MODELO, MORBOSA 650708845

CÓRRETE Conmigo. Sexo anónimo. 803405291.

DÚPLEX auténticos. 915216760.

● **ALCOBENDAS**
ARGENTINAS, PARAGUAYAS, GUAPÍSIMAS. DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. WWW.QTVEAN.COM 916518532.

● **USERA**
PARAGUAYAS, BRASILEÑAS, RUMANAS. DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. WWW.QTVEAN.COM. 914761140

● **TORREJÓN**
SEÑORITAS VICIOSAS. DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. 916781696.

● **CANILLEJAS**
ARGENTINAS, PARAGUAYAS, BRASILEÑAS GUAPÍSIMAS. DESPLAZAMIENTOS. PERMANENTEMENTE.WWW.QTVEAN.COM. 917431984.

● **ALCOBENDAS**
SEÑORITAS GUAPÍSIMAS. SOLO DOMICILIOS. 100 EUROS. PERMANENTEMENTE. 678880093.

● **TRAVESTI**
CUBANA SUPEREXPLOSIVA, PRINCIPIANTES. 620660516.

● **RUBIA,**
GUAPÍSIMA, GRIEGO, 40. 696332356.

● **TRAVESTI**
SUPERCACHONDA, SUPERPOTENTÍSIMO MIEMBRO, PENETRACIONES MUTUAS. 620381395

● **CINCUENTONA**
ESPECTACULAR. 651396510.

LÉSBICO: Marta- Tatiana. Inolvidable. Permanentemente. 610634985.

● **TORREJÓN.**
DESPLAZAMIENTOS. 100. SEÑORITAS GUAPÍSIMAS. 610979965.

● **LA**
CASITA. ARTURO SORIA. WWW.LACASITAMADRID.COM 913689785.

PIERNAS vértigo. Madrileña treintañera. 659008409.

● **ESPECIAL**
15 EUROS. 692347884.

MARTA. Sumisa y cachonda. Con ganas de placer. Besos con lengua, francés natural, griego, beso negro, posturitas, sin prisas. Recibo sola. Diego de León 30. Permanentemente. 620645111- 914029706

● **TRAVESTI,**
VERÓNICA, ESPECTACULAR LATINA, ULTRADOTADA, COMPLETÍSIMA, SUPERFEMENINA, 24 HORAS. WWW.ANUNCIOX.COM/JUNOT 638887471.

IZASKUN. Recibo sola. 638766388.

● **MULATA.**
TODO 30. COPA. MASAJE GRATIS. 915332435.

● **ESTRECHO**
DIOSAS PECAMINOSAS. 915720124 WWW.MIMOSASYAGUE.NET

● **BERNABEU**
JOVENCITAS 19 AÑITOS. 915554413

SEXO al teléfono por sólo 6 céntimos minuto. 902014734.

METRO Iglesia. Completísimo 30. Domicilios 80. Supergriego. Servicios especiales.
Permanentemente. 914453512

METRO Bilbao. Completísimo 30. Domicilios 80. Servicios especiales. Permanentemente. 914485076

CHICA dulce se ofrece para sexojuguete. No profesional sólo placer. 902013472.

SAN BERNARDO. Jovencitas. Completísimo 30. Supergriego. Domicilios 80 permanentemente. 914486869

PUERTA ÁNGEL. Completísimo 25. Supergriego. Domicilios 80. Permanentemente. 914644149

QUEVEDO. Completísimo 30. Supergriego. Sado. Domicilios hora 90. 914456159

● **VENEZOLANO**
MORBOSO. 693276956

SÓLO chicos, contactos anónimos y baratísimos, 6 céntimos minuto 902014736.

CASANOVAS españoles 911291800

● **TETUÁN,**
PARAGUAYAS, BRASILEÑAS. TAMBIÉN DOMICILIOS. PERMANENTEMENTE. 915799766

● **ALESSANDRO.**
MORENAZO VENEZOLANO. 1,90. 693268205.

● **ROMAN.**
VENEZOLANO DOTADÍSIMO. 693503321.

● **TRAVESTI.**
ACTIVA. WWW.ANUNCIOX.COM/GABRIELA 616501540.

● **CHUPIBOYS.**
WWW.CHUPI-BOYS.COM 913896346.

● **FERNANDO.**
MULATO SUPERVICIOSO. 913652117.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Farmacias de guardia

Aravaca: Hasta 23 h.: Blanca de Castilla, 11. Avda. Europa, 30. De 23 a 9.30 h.: Avda. Victoria, s/n (C.C. Sexta Avenida).
Barajas, Alameda de Osuna: Hasta 23 h.: Aeropuerto Barajas, Terminal 2. Aeropuerto Barajas, Terminal Internacional, lc. 4096-N.
Carabanchel, Latina: 24 h.: Avda. Los Poblados, 58 (C. C. Plaza Aluche, lc. B1-B2).
Centro: 24 h.: Toledo, 46. Atocha, 46. Mayor, 13. Pº Acacias, 69. Preciados, 14. Pza. del Ángel, 14. Hasta 22 h.: Mayor, 59. Hasta 23 h.: Bailén, 16. Carranza, 9. Miguel Servet, 1.
Chamartín, Hortaleza: 24 h.: Pº de la Habana, 7. Vestíbulo Estación Chamartín. Avda. Machupichu, 37, lc. 2 y 3. Hasta 23 h.: Arturo Soria, 243. Avda. Virgen del Carmen, 41. Príncipe de Vergara, 257.
Chamberí, Moncloa: 24 h.: Ferraz, 13. Cea Bermúdez, 15. Hasta 23 h.: Isaac Peral, 38.
Ciudad Lineal, San Blas, Canillejas: 24 h.: Avda. Donostiarra, 22. Vital Aza, 59. Alcalá, 321. Hasta 23 h.: Castillo Simancas, 13.
Fuencarral, Barrio del Pilar: 24 h.: Avda. Betanzos, 61, lc. 416. Melchor Fernández Almagro, 8. Sangenjo, 29. Fermín Caballero, 76. Hasta 23 h.: Melchor Fernández Almagro, 84 (semiesquina Avda. Betanzos).
Moratalaz: Hasta 23 h.: Corregidor Juan Bobadilla, 10. De 23 a 9.30 h.: Fuente Carrantona, 43.
Vallecas (Pueblo): 24 h.: Real de Arganda, 40 (Vallecas Villa). Pº Federico García Lorca, 19 (antes A. de los Caídos).
Entrevías, Vallecas (Puente de): 24 h.: Avda. Monte Igueldo, 14. Avda. Albufera, 48. Hasta 23 h.: Pont de Molins, 8.
Retiro, Arganzuela: 24 h.: Pº Santa María de la Cabeza, 64, lc. II. Avda. Menéndez Pelayo, 45. Méndez Álvaro, 64 A. Cavanilles, 8.
Salamanca, Ventas: 24 h.: Conde de Peñalver, 27 (metro Goya). Goya, 89. Velázquez, 70. Goya, 12. Pº Marqués de Zafra, 19. Alcalá, 173. Francisco Silvela, 36. Hasta 23 h.: Alcalá, 172.
Tetuán, Cuatro Caminos: 24 h.: Pº de la Castellana, 181. Hasta 23 h.: San Raimundo, 13.
Usera, Villaverde: 24 h.: Martínez Oviol, 35. Hasta 23 h.: Antonio Salvador, 64. Avda. Rafaela Ybarra, 24.
Vicálvaro: Hasta 23 h.: Calahorra, 116.

▶ PUEBLOS DE MADRID

Alcalá: Tinte, 2. Segovia, 34. Serracines, 1. Hasta 23 h.: Pablo Coronel, 8. Toledo, 1.
Alcobendas: Hasta 23 h.: Pº Chopera, 71. De 23 a 9.30 h.: Avda. La Ermita, 2.
Alcorcón: 24 h.: Avda. Alcalde José Aranda, 47 posterior. Hasta 23 h.: El Salvador, s/n. (C.C. Tres Aguas).
Algete: Valdeamor, 28.
Aranjuez: Gobernador, 87.
Arganda: Urb. Gran Hábitat, bl. 10.
Boadilla del Monte: C. C. Urb. Montepríncipe, lc. 12.
Cercedilla: Pza. Mayor, 7.
Ciempozuelos: Jerónimo del Moral, 28.
Collado Villalba: Avda. Juan Carlos I, 46 (C. C. Planetocio). Hasta 23 h.: Real, 44.
Colmenar de Oreja: Arco, 29.
Colmenar del Arroyo: Generalísimo, c/v Lanchas.
Colmenar Viejo: Sogueros, 3.
Coslada: Avda. Madrid, 8.
El Escorial: Gómez del Campo, s/n.
Fuenlabrada: Humilladero, 9. Hasta 23 h.: Avda. Pablo Iglesias, 17
Galapagar: Ctra. Torrelodones, 11.
Getafe: Avda. España, 46.
Guadarrama: Marqués de Santillana, 21.
Humanes: Alcorcón, 1.
Leganés: Santa Rosa, 6. Fátima, 8.
Majadahonda: Hasta 23 h.: Iglesia, 6. De 23 a 9.30 h.: San Roque, 37. San Andrés, 21. Ed. Novotiendas, lc. 17 (Urb. Norias).
Mejorada: Salvador Dalí, 15.
Miraflores de la Sierra: Estación, 2.
Móstoles: Simón Hernández, 39. Avda. ONU, 9. Pintor Murillo, 16.
Navalcarnero: Las Beatas, 34.
Parla: Alfonso XIII, 17.
Pinto: María Blanchard, 6.
Pozuelo de Alarcón: Avda. Europa, 7. Avda. Europa, 23. Hasta 23 h.: Avda. Europa, 2.
Rivas: 24 h.: C.C. Carrefour, lc. 9. Hasta 23 h.: Pza. Clarín, 8.
Las Rozas: Burgo Centro 2, lc. 11-12.
San Fernando de Henares: Presa, 38.
San Lorenzo del Escorial: Hasta 23 h.: Cañada Nueva, 32.
San Martín de Valdeiglesias: Pza. Corredera, 5.
San Sebastián de los Reyes: Avda. España, 48.
Torrejón de Ardoz: Avda. Madrid, 35. Hasta 23 h.: Lisboa, 6.
Torrelodones: Señora Sergia, 48 B.
Tres Cantos: Sector de los Pueblos, 36.
Valdemorillo: Hasta 23 h.: Pza. Iglesia, 1.
Valdemoro: Doctor Benito, 9.
Villanueva de la Cañada: C. C. La Mocha Chica.
Villaviciosa de Odón: Avda. Príncipe de Asturias, 100.

Teléfonos de interés

URGENCIAS MUNICIPALES

Centro	91 446 71 21
Salamanca	91 588 51 02
Puente de Vallecas	91 588 60 16
Ciudad Lineal	91 377 29 08
Villaverde	91 797 27 44
Villa de Vallecas	91 303 11 48
Vicálvaro	91 775 00 02
Barajas	91 388 19 89

COMISARÍAS MADRID

Arganzuela	91 322 12 21
Barajas	91 301 09 00
Carabanchel	91 462 40 11
Centro	91 541 71 60
Ciudad Lineal	91 403 70 98
Chamartín	91 322 79 10
Chamberí	91 322 34 00
Estación de Atocha	91 527 46 27
Estación de Chamartín	91 315 91 16
Fuencarral-Barrio del Pilar	91 378 24 60
Hortaleza	91 582 31 88
Latina	91 711 03 54
Moncloa-Aravaca	91 547 95 01
Moratalaz	91 772 21 00
Retiro	91 322 10 02
Salamanca	91 401 70 13
San Blas	91 306 58 40
Tetuán	91 571 92 00
Usera	91 318 80 30
Vallecas Puente	91 757 00 81
Vallecas Villa	91 785 90 14

COMISARÍAS REGIÓN

Alcalá de Henares	91 879 63 90
Alcobendas-SS Reyes	91 659 20 40
Alcorcón	91 486 15 70
Aranjuez	91 892 94 00
Coslada	91 672 13 11
Fuenlabrada	91 492 08 00
Getafe	91 601 09 10
Leganés	91 481 09 70
Móstoles	91 648 00 00
Parla	91 698 93 40
Pozuelo de Alarcón	91 799 04 82
Torrejón de Ardoz	91 678 17 80

SERVICIOS MÉDICOS

La Paz	91 727 70 00
Doce de Octubre	91 390 80 00
Gregorio Marañón	91 586 80 00
Clínico	91 330 30 00
Ramón y Cajal	91 336 80 00
La Princesa	91 520 22 00

TELÉFONO DE ATENCIÓN AL CLIENTE E INFORMACIÓN AL SUSCRIPTOR
902 99 99 46
EL MUNDO

SEGURIDAD CIUDADANA

General urgencias	112
Policía Nacional	091
Policía Municipal	092
Guardia Civil	062
Dirección General	91 514 60 00
Tráfico (Madrid)	91 535 78 46
Protección Civil	91 537 31 00
Bomberos	
Madrid y Móstoles	080
Comunidad	112
Grúa municipal	91 345 06 66

SANIDAD

Cruz Roja	
Emergencias	91 522 22 22
Intoxicaciones	91 562 04 20
Ambulancias	91 479 93 61
Samur	
Accidentes vía pública	112
SUMMA	112

Niño Jesús	91 503 59 00
La Concepción	91 550 48 00
Equipos Quirúrgicos	91 534 65 07
Psiquiátrico Provincial	91 586 75 00
Centro de Drogadictos	91 430 60 77
Practicantes	91 519 92 56
Donantes-Banco de Sangre	91 534 65 07
Intoxicaciones	91 562 04 20
Oxigenoterapia	91 659 03 10
U. C. de la Cruz Roja	91 554 82 60
Org. Nac. de Trasplantes	91 314 24 06
Urgencias Insalud	061
SAMUR	092

CASA DE SOCORRO

Centro	91 521 00 25 y 91 522 31 91
Arganzuela	91 588 62 32
Retiro	91 420 03 56
Tetuán	91 579 12 23
Chamberí	91 588 67 83
El Pardo	91 376 07 54
Fuencarral	91 588 68 73
Moncloa-Aravaca	91 307 00 26
Latina	91 464 76 32
Carabanchel	91 471 07 51
Usera	91 565 26 88

TRANSPORTES

Infor-Tráfico	900 12 35 05
Metro	902 44 44 03
Serviberia	902 40 05 00
Renfe	902 24 02 02
Radioteléfono-Taxi	91 547 82 00
Tele-Taxi	91 371 21 31/91 371 37 11
Radio-Taxi	91 447 32 32
Radio-Taxi Independiente	91 405 12 13
Autobuses EMT	902 50 78 50
C. Regional Transportes	91 580 19 80
Estación Sur de Autobuses	91 468 42 00

ADMINISTRACIÓN

Ayuntamiento de Madrid	91 588 10 00
Información Tributaria	90 133 55 33
Información Laboral y de la Seguridad Social (Ministerio)	91 363 23 30
Ofic. Atención Ciudadana CAM	012
Ofic. Atención CAM (para residentes fuera de la provincia de Madrid	91 580 42 60
Oficina de Información al Ciudadano del Ministerio del Interior	900 15 00 00
Información de Servicios Públicos de la Administración del Estado	91 273 14 00

PÉRDIDAS DE TARJETAS DE CRÉDITO

American Express	902 37 56 37
Cajamadrid	91 519 38 00
4B	91 362 62 00
Eurocard-Mastercard	91 362 62 00
Diners Club	91 701 59 00
Sistema 6000	91 596 53 35
Visa	91 362 62 00
(CPP) Cancelar todas las tarjetas	900 100 105
El Corte Inglés	90 112 21 22

AGUA, GAS, ELECTRICIDAD

Canal de Isabel II	901 51 65 16
Canal Isabel II Averías	901 51 25 12
Iberdrola (Urgencias)	91 364 88 88
Iberdrola (At. al cliente)	901 20 20 20
Unión Fenosa	91 406 80 00
Repsol Butano (Infor.)	901 100 100
Repsol Butano (Averías)	901 121 212
Gas Natural	900 760 760
Gas Natural (Urgencias)	900 750 750
Gas (Lectura contador)	900 770 770
CEPSA ELF GAS	91 337 60 00 902 100 224

INFORMACIÓN TELEFÓNICA

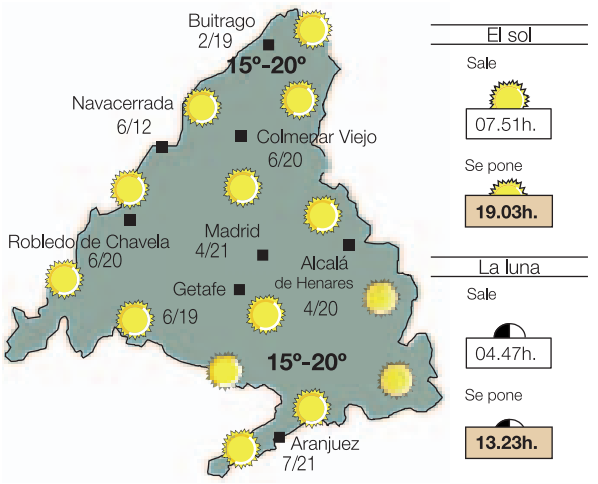
Averías	1002
Información	11818 / 11822
Información internacional	11825
Oficinas	1004
Información horaria	093
Información meteorológica Nacional	906 36 53 65
Información meteorológica Madrid	906 36 53 28
Despertador automático	096
Telegate (Inf. Nac. e Inter.)	906 42 18 80

VARIOS

Fundación Antisida	91 536 15 00 900 11 10 00
Objetos perdidos	91 588 43 48
Alcohólicos Anónimos	91 341 82 82
Narcóticos Anónimos	91 553 04 42
E. M. Servicios Funerarios	900 26 26 26
Ayuda familiares alcohólicos (AL-ANON)	91 402 98 53
Ayuda familiares toxicómanos (FERMAT)	91 369 44 48
Información 24 horas para la mujer	900 19 10 10
Teléfono de la Esperanza	91 459 00 50
Servicio Social	900 100 333
ITV	91 695 57 62
Información sobre el Sida	91 445 23 28
Fundación de Ayuda contra la Drogadicción	900 161 515
Asociación de Padres de Familia Separados	91 369 29 77
Agrupación Hombres Separados	91 345 92 90
Teléfono Dorado (Mensajeros de la Paz/Tercera Edad)	900 22 22 23
Apoyo a embarazadas sin recursos (ADEVIDA)	91 548 25 26

EL TIEMPO

Hoy



■ El día, en cifras

Probabilidad de precipitaciones

Alcalá de Henares	4%	Getafe	5%
Aranjuez	4%	Madrid	4%
Buitrago	7%	Navacerrada	5%
Colmenar Viejo	5%	Robledo de Ch.	5%

Niveles de polen

En gramos de polen por m³

Alcalá de Henares	9
Villalba	24
Aranjuez	61
Madrid	29
Media Comunidad	7

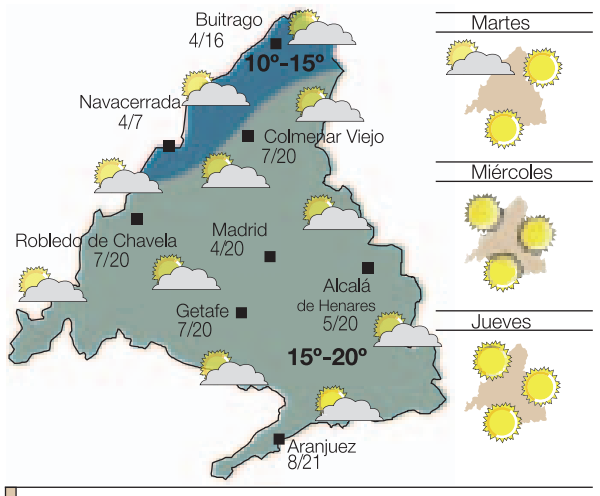
Otras variables meteorológicas

	Buitrago	Navacerrada	Madrid
Temp. del rocío	0	0	4
Humedad relativa	38	49	49
Presión, mb	1022	1022	1023

Temperaturas

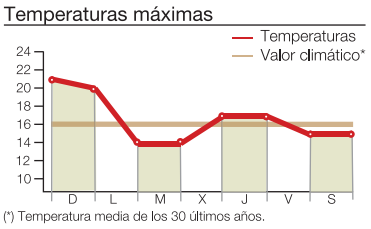
Máxima de ayer		
Madrid	**20º**	
Récord	**26º**	21|03|92
Mínima de ayer		
Torrelaguna	**3º**	
Récord	**-14º**	01|03|93

La previsión para mañana



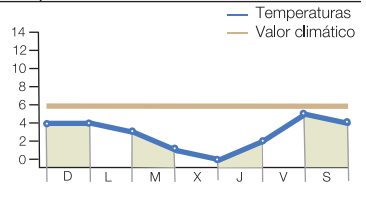
Previsiones a largo plazo

Temperaturas máximas



(*) Temperatura media de los 30 últimos años.

Temperaturas mínimas



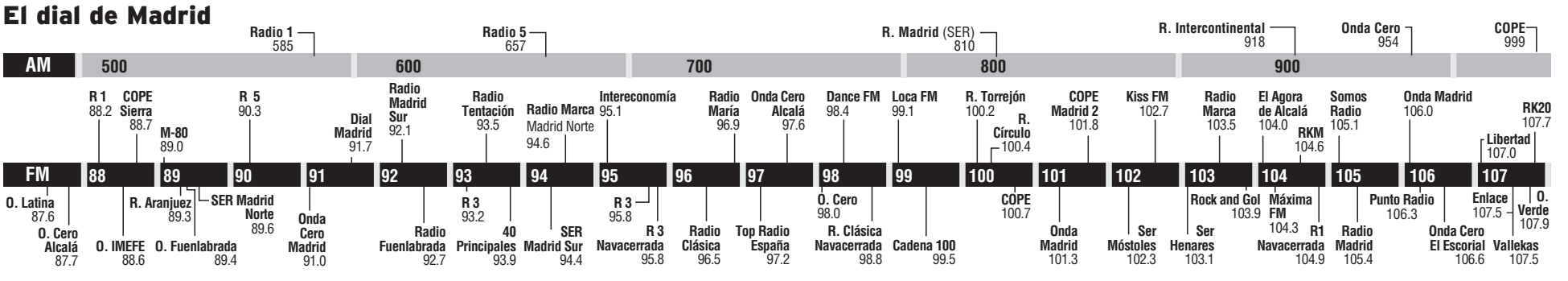
Probabilidad de precipitaciones

En los próximos siete días.

Alcalá de Henares	15%
Aranjuez	12%
Buitrago	20%
Colmenar Viejo	12%
Getafe	12%
Madrid	10%
Navacerrada	40%
Robledo de Chavela	25%

Fuente: Ministerio de Medio Ambiente, Canal de Isabel II.

El dial de Madrid



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Diseñó la bandera de la Comunidad de Madrid, cuyo Estatuto cumple ahora 25 años. Un diseño que, a pesar de las polémicas iniciales, se ha impuesto. Académico de Bellas Artes, suyo es también el logotipo del periódico EL MUNDO y el del PSOE. Escultor y pintor, investiga en el terreno musical.

EL MENTIDERO

José María Cruz Novillo / Diseñador, pintor, escultor y músico

«Madrid es un microcosmos político»

IGNACIO AMESTOY

Pregunta.– Veinticinco años del Estatuto de Autonomía de Madrid.

Respuesta.– Veinticinco años en los que Madrid se ha convertido en un microcosmos político, se ha convertido en algo que antes no existía.

P.– Una Comunidad para la que hizo usted una bandera y un escudo.

R.– Fue crear la identidad visual de una identidad política.

P.– La bandera: «roja carmesí, con siete estrellas en plata, de cinco puntas, colocadas cuatro y tres en el centro del lienzo».

R.– Procede de mi propia definición pasada por la ortodoxia de la heráldica.

P.– Las siete estrellas, del escudo de la villa de Madrid…

R.– Una representación de la Osa Menor, símbolo ancestral de Madrid. Investigando con Santiago Amón, cliente y amigo, salió toda esta historia.

P.– El escudo: «un solo cuartel de gules y en él, de oro, dos castillos pareados, almenados, donjonados, aclarados de azur y mampostados de sable, surmontados en el jefe por siete estrellas de plata, colocadas cuatro y tres. Al timbre, corona real…» Y, sigue. ¡Uf!

R.– Lo estudió uno de los expertos heraldistas contratado en aquel momento por el Gobierno de Madrid. ¡Me gusta mucho que exista una ciencia que permita hacer esta riqueza conceptual de nuestro trabajo!

P.– Los dos castillos, la pretensión de Madrid de ser lazo entre las Castillas.

R.– ¡Sin contradicción ideológica! Un paisaje en el cual aparece esa pareja de castillos con una justificación historicista, la fusión de las dos Castillas.

P.– La bandera parece que se ha convertido en el escudo de la Comunidad.

R.– El hecho de que el escudo de Madrid haya acabado siendo un cuadrado que contiene las siete estrellas es un acierto.

P.– Hasta en el deporte…

R.– Y me ha encargado la Consejería de Deporte que lo reinterprete...

P.– ¿Se puede adelantar algo?

R.– Recibe un plus de identificación visual. ¡Como yo soy el padre de los elementos básicos, lo interpreto como un encargo global de la Comunidad!

P.– Polémico diseño, al principio.

R.– Entró dentro del inevitable debate político, un poco traído por lo pelos.

P.– Lo del color rojo de la bandera…

R.– El color rojo carmesí es el color de Castilla… Amón descubrió que la intemperie convirtió en morado lo que en su origen fue carmesí.

P.– Las estrellas de cinco puntas…

R.– Como una república comunista, dijeron…

P.– Joaquín Leguina se empeñó. Se opuso el experto Dalmiro de la Válgoma.

R.– Leguina supo no tener en cuenta las cosas insensatas que se dijeron…

P.– Alberto Ruiz-Gallardón, cuando llegó a la Puerta del Sol, invadió todo Madrid con su bandera.

R.– De una manera muy acertada…

P.– Esperanza Aguirre no le ha ido a la zaga en la explotación de la bandera.

R.– No, ¡qué va! Y el tiempo va a su favor. Acaba siendo invulnerable.

P.– Su bandera, un éxito. La última, pero se codea con ikurriñas y senyeras.

R.– ¡Claro que sí! Para mí ha sido un hito profesional, porque no es corriente en nuestro trabajo la consolidación de algo que es casi platónico.

P.– El himno de Madrid no ha tenido tanta fortuna.

R.– De una manera controlada y muy estratégica, debería sacarse del cajón. Su humor, un poco surrealista, se comprendería mejor en este momento.

P.– Cruz Novillo, además de uno de nuestros grandes diseñadores, es pintor, escultor, grabador, escritor y… Músico. Si tuviera que elegir, ¿con qué se quedaría?

R.– De todas mis actividades, la que más me interesa es la que está hecha con sonidos… ¡La música es el catalizador de todo lo demás!



ALFREDO

P.– ¡La música!

R.– En el DNI durante muchos años ponía que era dibujante. Una vez que renové, puse escultor. La tercera estación de este proceso es el sonido, es la música.

P.– «El arte se hace de lo que se ignora», dice…

R.– Y el diseño se hace de lo que se sabe… Por eso es tan duro hacer compatible ambas actividades.

P.– Nacido en el 36, va por Madrid en moto.

R.– Desde los veinte años hasta ahora, en que voy a cumplir setenta y dos.

P.– ¿Su moto preferida?

R.– Tuve una Lambretta, y ahora tengo dos motos: una Harley Davidson maravillosa, clásica, que es del año 76, y una Yamaha de 1300 centímetros.

P.– De Cuenca se vino a Madrid con 22 años.

R.– Llegué con 21, porque vine a hacer el servicio militar…

P.– Había empezado a pintar con 14.

R.– Doce o 14, cuando estaba en los primeros cursos del bachillerato.

P.– Como pintor, constructivista.

R.– Me he resignado a ser reconocido como constructivista. Pero mi sustrato está en los dadaístas. El encuentro es la base de mi trabajo, más que la búsqueda. Hay una frase de Braque, que era una respuesta a Picasso: «Yo primero encuentro y después busco». ¡Me vi retratado en esa frase!

P.– Su serie *Diafragma*, más que una obsesión…

R.– Al principio, en estructuras cerradas: un cuadrado, un círculo, un pentágono… Hasta usar una terminología equívocamente musical… No digo diafragma pentagonal, sino pentafónico… ¡La cuarta dimensión!

P.– Como escultor, Henry Moore, su maestro.

R.– En Henry Moore me fascina esa evidencia dialéctica entre lo lleno y lo vacío. En mi escultura hay dos grandes familias, la llena y la vacía.

P.– Una de sus últimas intervenciones espectaculares, la fachada del Instituto Nacional de Estadística.

R.– Ahí surge mi diafragma metafónico, la utopía hecha realidad. Una obra de esas dimensiones gigantescas en la que se narran cifras estadísticas… ¡Como las esculturas que había en los templos románicos! Una narrativa especial que parece constructivista y es una conceptualización figurativa.

P.– Ha realizado logotipos de rotundo éxito. ¡El puño y la rosa del PSOE!

R.– A la larga, una de las particularidades de los buenos trabajos, es que continúen existiendo.

P.– ¿Qué debe de tener un logotipo?

R.– Tres ideas. Una, semántica: qué cuento. Otra, sintáctica: cómo lo cuento. Y la pragmática… ¡Porque tiene que aguantar el paso del tiempo!

P.– Realizó el logotipo de EL MUNDO.

R.– Trabajando con Pedro J. Ramírez, habíamos hecho algo parecido en *Diario 16*. Fue hacer una marca para el periódico, trascendiendo el concepto de mancheta o de logotipo, y tener un elemento visual autónomo.

P.– También, entre centenares, los de Renfe, Correos, Repsol o Inves.

R.– Son todos ellos eslabones de un proceso.

P.– Diseñó los billetes de 100, 200, 500, 1000 y 2000 pesetas…

R.– Cinco billetes que formaban un sistema. ¡Por primera vez!

P.– ¿Manda el cliente?

R.– Un diseño está basado en un binomio: el que encarga y el que recibe el encargo y lo realiza. La conexión entre ambos es la que crea el progreso. ¡Un buen país es el que tiene muy buenos clientes!

P.– Diseñador de carteles de películas: *El espíritu de la colmena*, *La escopeta nacional* o *Los lunes al sol*.

R.– Claro que sí. Muchas decenas.

P.– Borau, García Berlanga y José Luis Sánchez le llevaron a la Academia de Bellas Artes de San Fernando. ¿De qué tratará su discurso?

R.– Sobre mi obra con sonidos. Puede ser un camino muy fértil.

P.– ¿Tiene título?

R.– No me extrañaría que la palabra diafragma apareciera…

P.– Hoy en día, sin diseño no se va a ningún sitio…

R.– Sin buen diseño... No se va a ningún sitio.

P.– Y dígame, para usted, ¿una imagen vale más que mil palabras?

R.– Una nota musical… Vale más que mil imágenes.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

MERCADOS
DE EL MUNDO

www.elmundo.es/mundodinero
>A FONDO / 2
>LA SEMANA / 4
>ECONOMÍA Y EMPRESAS / 8
>SU DINERO / 22
>BOLSA / 25
>Expansión & Empleo / 33-79



Agua mineral de oro
Es un sector en auge: Se venden el doble de botellas de agua que de leche
PÁGINA 12

Lewis Alexander
«EEUU está ya en recesión y se frenará más», dice el economista jefe de Citi
PÁGINA 21





Autoempleo
Las nuevas condiciones de vida aumentan el número de mujeres empresarias
PÁGINA 49

Hacienda 'tira la toalla' con los evasores de impuestos en los paraísos fiscales

>Fiscalidad / La falta de armas legales y la pasividad de la UE respecto a países como Liechtenstein impiden que la Agencia Tributaria siga eficazmente el rastro del 'dinero negro'. Por **Carlos A. Roldán / Cristina Caballero**

En el número 12 de la calle de Herrengasse de Vaduz hay que mirar dos veces para convencerse de que se trata de la sede de LGT, el mayor banco del Principado de Liechtenstein. La misma entidad propiedad de la Casa Real que sólo en los primeros seis meses de 2007 ganó 125 millones de dólares (más de 96 millones de euros). Un pequeño anagrama en la fachada blanca puede pasar fácilmente desapercibido en un saliente. Otro mayor que cuelga en el extremo sur queda semioculto por el edificio colindante.

Y después de la discreción del banco, sólo rota por la presencia de dos guardias que no dan tiempo a los despistados equipos de televisión a montar sus cámaras con amenazas de «llamar a la Policía», lo segundo que llama la atención en una soleada mañana de 13 grados es que las aceras de Vaduz permanecen prácticamente desérticas. Y si uno permanece 20 minutos mirando fijamente a la puerta de LGT, sólo verá entrar y salir a una decena de personas. Y por supuesto, ninguna de ellas con un maletín en la mano.



Una señal con el escudo del Principado de Liechtenstein marca la frontera del pequeño país con Suiza. / REUTERS

«Llevo muchos años frente a ese edificio y no recuerdo haber visto maletines, es un tópico», asegura Antonio con una sonrisa pícara bajo su resistente melena y bigote recuerdo de los años 80. Este italiano hace un café de fábula y lleva viviendo 40 años apenas a unos kilómetros, al otro lado del río Rin, en Suiza. Y sí, claro que sabe que Liechtenstein y en concreto ese banco son la estrella de los informativos de medio mundo y que muchos gobiernos se frotan las manos con los datos de evasores de impuestos caídos del cielo. Por cortesía del Gobierno alemán, cuyo servicio secreto ha pagado cinco millones de euros a un confidente por un CD con miles de evasores y ofrece gratis los datos a los países amigos.

Entre los clientes, hay algunos españoles que la Agencia Tributaria ha comenzado a investigar esta semana. Aunque el valioso CD ha servido de acicate para que Hacienda se ponga manos a la obra, los inspectores creen que la persecución de los delitos de evasión a paraísos fiscales es una batalla perdida. Tanto es así, que en España, no hay una unidad específica dedicada a investigar la evasión de impuestos a países como Liechtenstein. «Se hacen 50.000 inspecciones al año, pero casi nunca se crean unidades específicas referidas a los paraísos fiscales», explica José María Peláez, portavoz de la Organización Profesional de Inspectores de Hacienda. «No hay armas legales y sería perder el tiempo», añade.

BATALLA PERDIDA
En España se hacen 50.000 inspecciones al año pero no hay unidades dedicadas a la evasión

SIGUE EN **PÁGINA 2**

Las preguntas más impertinentes para el debate de ZP y Rajoy

>Programas / Guía para votar con el bolsillo el 9-M. Las ofertas de los dos grandes partidos

José Luis Rodríguez Zapatero y Mariano Rajoy se vuelven a enfrentar mañana en su segundo cara a cara. Tras el primer combate, quedaron muchas preguntas en el aire, algunas de ellas incómodas, que deberían afrontar ambos candidatos para aclarar su posición ante los electores. No obstante, MERCADOS ha resumido las principales medidas económicas para orientarse en caso de que el voto se 'decida' con el bolsillo. **PÁGINAS 8 y 9**

> Miguel Sebastián
El relevo del sector inmobiliario
PÁGINA 11

> Luis de Guindos
La vivienda y la economía
PÁGINA 16

> Carlos Segovia
La OCDE, contra el 'Plan Panamá' español
PÁGINA 80



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> A FONDO

> LAS CIFRAS

0,05% Es el porcentaje al que cotizan en el paraíso fiscal de Liechtenstein los envíos de dinero de más de 10 millones de euros.

190.000 millones de euros suman aproximadamente las cantidades que se esconden detrás de las 80.000 fundaciones que hay actualmente en el pequeño principado.

18.000 euros es la cantidad que hace falta para crear una fundación en Liechtenstein, que funcionan como una sociedad.

> FALTA DE LEYES

En la UE sólo hay un acuerdo de 2005 de intercambio de informaciones entre los diferentes países miembros sobre los intereses bancarios de los no residentes.



> HACIENDA

Los inspectores de la Agencia Tributaria piden que se tomen medidas urgentes respecto a la evasión fiscal, como elevar la tributación de los fondos con origen o destino en un paraíso fiscal y prohibir a los bancos españoles tener filiales en estos Estados.



Entrada al banco LGT Treuhand, el mayor de Liechtenstein y propiedad de la Casa Real, plataforma del gigantesco fraude fiscal. / REUTERS

VIENE DE **PÁGINA 1**

En Hacienda corroboran que lo de los maletines es cosa del pasado. Desde que en los años 80 se contrataban desde España estudiantes para trasladar pequeñas maletas repletas de dinero a los bancos andorranos, se ha pasado a operaciones de evasión fiscal mucho más sofisticadas. Ahora, únicamente desde una pantalla de ordenador se puede crear toda una infraestructura societaria para perder de vista a Hacienda. Hay muchas páginas de internet y despachos de abogados que ofrecen servicios de blanqueo sin el más mínimo escrúpulo, como atestiguan los inspectores de Hacienda.

A través de la banca electrónica, que deja pocas huellas, es como se efectúa la evasión fiscal propiamente dicha. Hay muchas modalidades para desviar dinero al fisco, como detalla el Grupo de Acción Financiera (Gafi). La más común es ingresar grandes sumas de dinero en una cuenta para efectuar inmediatamente una transferencia a través de la banca electrónica a otra cuenta en un paraíso fiscal. Las huellas se esfuman.

También está la práctica del *smurfing*, que consiste en realizar muchos depósitos de pequeñas cantidades de dinero hacia varias cuentas. Condición indispensable es que todas las cantidades estén situadas por debajo de la obligación de comunicárselo a Hacienda. Para los residentes españoles, ese límite está fijado en 3.000 euros, lo mismo que para los no residentes. Desde esas cuentas se efectúan transferencias a la cuenta final, situada en un paraíso fiscal.

El uso de identidades falsas, testaferros y sociedades pantalla constituidas en países con secreto bancario ha sido la práctica más utilizada por las últimas grandes redes de blanqueo de capitales investigadas en España. La Operación Ballena Blanca, que se instruye en la Audiencia Nacional, tiene ramificaciones en Suiza, Mónaco, Liechtenstein y otros paraísos fiscales europeos.

El 'smurfing' consiste en enviar al banco pequeñas cantidades de dinero que no se declaran al fisco

En el pequeño principado, el silencio rodea cualquier pregunta sobre el tema que ha revolucionado la paz que reina habitualmente en las calles de Vaduz.

Desde la Städtle, la vía comercial y peatonal de esta ciudad de 6.000 habitantes, el visitante toma conciencia de que está en el mítico valle del Rin, rodeado de los imponentes Alpes nevados. Se trata de un paraíso fiscal con 35.000 habitantes y entre 45.000 y 55.000 fundaciones, unas 600 de carácter público –cifras del Gobierno de Vaduz-, y con una de las leyes más abiertas a la hora de crear cualquier sociedad. Los expertos suizos calculan que hay unas 75.000-80.000. Y entre todas reunirían entre 125.000 y 190.000 millones de euros.

Amparados por el secreto bancario, estas fundaciones (que no están, como en España, sujetas a determinados preceptos legales, sino que funcionan como sociedades limitadas) se pueden organizar a partir de 30.000 francos suizos (18.600 euros). Muchas tienen su sede de un apartado de correos de este Estado enclavado entre Suiza y Austria de 160,4 kilómetros cuadrados, fuera de la Unión Europea y de sus normas.

Tradicionalmente, el posible defraudador sólo necesitaba un asesor legal y un notario en el Principado. A partir de ahí, todo «un ejército de representantes de comercio muy especiales», en palabras del fisco alemán, que transportarían los famosos maletines de dinero desde muchos puntos hasta la vecina Suiza, Schengen mediante. Y desde allí, por transferencia a Liechtenstein. Sin rastro.

Este sistema «tradicional» se mantiene a pequeña escala, y no es difícil vislumbrar empresarios extranjeros vestidos con ropa deportiva entre quienes cenan en los hoteles junto a encorbatados hombres con aire de abogados. Ellos, sí, con maletín.

Pero la llegada revolucionaria de internet ha facilitado el fraude. Un fideicomiso un «hombre de paja» se encargará de mandar muchas pequeñas cantidades de dinero al Principado para no hacer sonar las alarmas, donde cotizará con el 0,1 para cantidades inferiores a dos millones de francos suizos, del 0,075% hasta 10 millones y del 0,05 en caso de cantidades superiores.

Desde el Gobierno de Liechtenstein, sólo se promete «mejorar» en el asunto de las fundaciones, pero aseguran estar más que hartos de ser el centro del interés planetario.

Para crear una fundación en Liechtenstein sólo se necesitan 18.000 euros

El ministro de Justicia, Klaus Tschütscher, lo transmitía el jueves en una rueda de prensa convocada para hablar de un plan energético local. El programa incluía un mensaje en DVD de Arnold Schwarzeneger, gobernador de California, felicitando a los ciudadanos por el asunto. Con una inusual presencia de la prensa internacional, el miembro del Gobierno se mostró molesto porque las preguntas sólo versaban de la demanda judicial enviada a Alemania para averiguar en qué circunstancias se adquirieron los datos. «Seguimos a la espera de Berlín», dijo en tono seco.

La Comisión Europea, mientras tanto, sigue impasible. En España. los inspectores de Hacienda son muy escépticos con el papel que está jugando la UE en la lucha contra la existencia de paraísos fiscales en territorio europeo. «La medida más efectiva sería que la UE diera un golpe en la mesa, reformara el Tratado y restringiera los movimientos de capitales con estos paraísos», afirman algunos expertos fiscales.

Los inspectores proponen un decálogo de actuaciones urgentes para intentar atajar este delito, aunque será difícil que cualquiera de ellas se adopte a medio plazo. La más urgente es modificar la normativa del IRPF y del Impuesto de Sociedades para que se regule como un hecho imponible nuevo que todo movimiento de fondos que tenga como origen o destino un paraíso fiscal tribute en España al 24%.

También proponen que se prohíba a las entidades financieras españolas tener sucursales o filiales en paraísos fiscales, salvo que suministren a la Agencia Tributaria española la misma información que dan sobre las operaciones realizadas en su país de origen. Actualmente, los bancos que más filiales mantienen en paraísos fiscales son los dos grandes: Banco de Santander y BBVA. Entre los dos, suman una cuarentena de filiales en países como Suiza, Panamá, Islas Caimán y Andorra, entre otros, aunque se han comprometido a reducir estas filiales paulatinamente.

Con todo, los expertos jurídicos consultados aseguran que la de los paraísos fiscales es una batalla dada por perdida en la UE. Además, cuando se intentan introducir leyes que limiten la actividad en los paraísos fiscales, estos Estados se revuelven. Al inicio del escándalo, el príncipe regente Alois de Lichtenstein acusaba a Alemania de «agresión» por hacerse con un listado logrado mediante un delito de un supuesto ex empleado.

La de los paraísos fiscales es una batalla dada por perdida en la UE, según los inspectores

La ciudad que «muere» a las siete de la tarde, rechaza como la que más la injerencia de la UE. Mientras, la familia real con intereses en la banca, la agricultura y la industria, que representa un 40% de la riqueza del Estado, frente al 30% del sector financiero, goza de una impunidad difícil de igualar en otro país occidental. El jefe del Estado tiene la potestad de derribar un gobierno, disolver el Parlamento, convocar elecciones, vetar leyes y nombrar jueces. Todo ello en el corazón de la UE, o en «el único país de Europa que ha votado para regresar a la Edad Media», según lo denunció la oposición.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> EL PRINCIPADO DE LIECHTENSTEIN

EN 1719... El emperador Carlos VI decreta la unión de los condados de Vaduz y Schellenberg para formar un principado.
EN 1806... Francia invade el Sacro Imperio Romano y Liechtenstein se proclama país soberano.
EN 2003... Se refuerzan los poderes de la Casa Real tras la amenaza del príncipe Alois de abandonar el país.



> ALEMANIA



Angel Merkel (canciller): «Liechtenstein debe entender que a Berlín no le puede parecer bien que los bancos del Principado animen a la evasión fiscal. Debe hacer un mayor esfuerzo».

> CONTRA EL FRAUDE

GAFI El Grupo de Acción Financiera Internacional combate el blanqueo.
OCDE La organización de cooperación y desarrollo ha publicado una lista de paraísos fiscales.
MONEYVAL Comité de expertos del Consejo de Europa que lucha contra la evasión fiscal.

HEINRICH KIEBER

El sospechoso de 'vender' a un millar de ricos por cinco millones de euros

CARLOS ÁLVARO ROLDÁN
Enviado especial a Liechtenstein

Cuantos más datos se conocen de Heinrich Kieber, el presunto informante que vendió por cinco millones de euros el listado de defraudadores de Hacienda al servicio secreto alemán, más crece la sospecha de que se trata de mero «humo» mediático, o quizás de un chivo expiatorio que no actuó solo al desvelar la identidad de lso evasores.

Su simple existencia queda probada ya que tanto sus amigos de Barcelona o Vaduz le recuerdan perfectamente como «Enrique» o «Henry», y en la prensa suiza su madre y su hermana han aparecido confirmando que su gran sueño era marcharse a Australia.



La revista suiza Blick publicó una foto de Kieber, ahora en paradero desconocido

Su supuesta carrera delictiva habría empezado en 1996 en España. En la capital catalana, donde estudió en la Escuela Suiza, sus conocidos le señalan como un perfecto mentiroso embaucador. Habría intentado vender un piso que previamente compró por más de 370.000 euros con un cheque sin fondos. Ese mismo año supuestamente intentó repetir la operación en Palma de Mallorca, según otras versiones.

En esos días «Enrique» se hacía pasar por miembro de una rica familia de Liechtenstein. Fue detenido por la Guardia Civil y llegó a ser interrogado por un juez de Barcelona. Pero en cuanto pudo alcanzar de nuevo la calle abandonó España para regresar a su país, donde finalmente acabaría siendo juzgado.

Según ha podido conocer EL MUNDO en Cataluña, en septiembre de 1995 Kieber fue nombrado administrador de una empresa en Barcelona. Esta firma nunca habría presentado cuentas, incumpliendo todas las normas legales. Curiosamente, en septiembre de 2007 su nombre aparece en un listado del Ministerio de Economía solicitando darse de baja.

En 1999 comienza a colaborar con la banca LGT como traductor de español, según sus amigos en el Principado, y desde 2001 a 2002 firma un contrato parcial. La entidad asegura que cuando empleó a Kieber, éste carecía de antecedentes penales, de lo contrario nunca hubiera entrado en su nómina. Asimismo, la compañía no ha sido capaz de aclarar cuál era exactamente la labor profesional ejercida por «Enrique», quien por entonces ya se había convertido en «Henry».

«Un golfo»

De esos días sus conocidos en el Principado le recuerdan con más cariño que sus amigos barceloneses y le definen como «un golfo» que les pedía constantemente dinero y vaciaba sus neveras a la mínima oportunidad. Según coinciden, Kieber hablaba poco de su trabajo en LGT, el banco más importante del Estado y propiedad de la Familia Real.

De hecho, la primera duda surge de ese trabajo. Si, como se creía, trabajaba como mero traductor de español –idioma que manejaba a la perfección junto al alemán, el inglés y el francés–, ¿cómo pudo acceder a datos tan sensibles para el banco como un listado de clientes? Y puestos a dudar, ¿actuó solo o se trata de un chivo expiatorio en una operación de mayor calado y más implicados?

Finalmente, en 2002 es despedido y acusado de robar datos bancarios. En el juicio aporta su máxima colaboración y evita la prisión. Pero según diferentes versiones, Kieber se habría quedado con una copia y con ella trató de chantajear en 2003 al Gobierno de Liechtenstein a cambio de dos pasaportes falsos. En caso de que estos documentos le fuesen negados, amenazaba al Estado con hacer público el listado. Un año más tarde fue juzgado por este mismo delito aunque logró la libertad condicional.

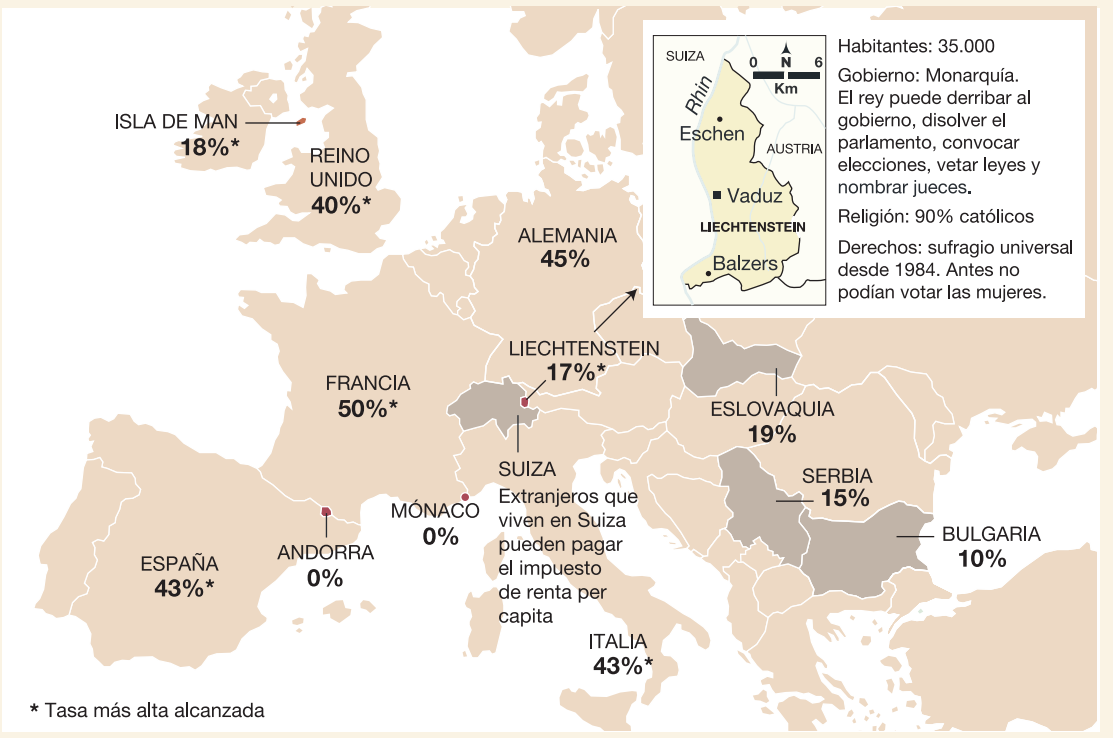
Tras el escándalo en Alemania por la compra del CD lleno de datos de defraudadores de impuestos, un listado logrado gracias a un delito, su nombre vuelve a aparecer y varios medios aseguran que él es el hombre que ha entregado la cabeza de cerca de un millar de delincuentes fiscales teutones. Siempre según la prensa, Kieber se hallaría en Australia o EEUU bajo protección del servicio secreto alemán.

Hasta hace unos días, la identificación del confidente Kieber, que también habría vendido datos de evasores a Gran Bretaña por algo más de 170.000 euros, se sostenía sólo por el propio banco LGT, quien le acusaba directamente. Sin embargo, gracias al «cerrojo» informativo aplicado por la Fiscalía de Bochum (al oeste de Alemania), no se sabe hasta qué año incluye información ese CD. Según unos, desde 1977 hasta 2005, lo que excluiría a Kieber. Otros, sin embargo, aseguran que sólo contiene información hasta 2002.

La sospecha de que Kieber sólo es «humo» lo confirmaría la apertura en Liechenstein de una investigación judicial preliminar contra él «y otros autores desconocidos». Vaduz ha exigido a Berlín vía tribunales que le facilite datos sobre los listados y sobre la forma en que se hizo con ellos.

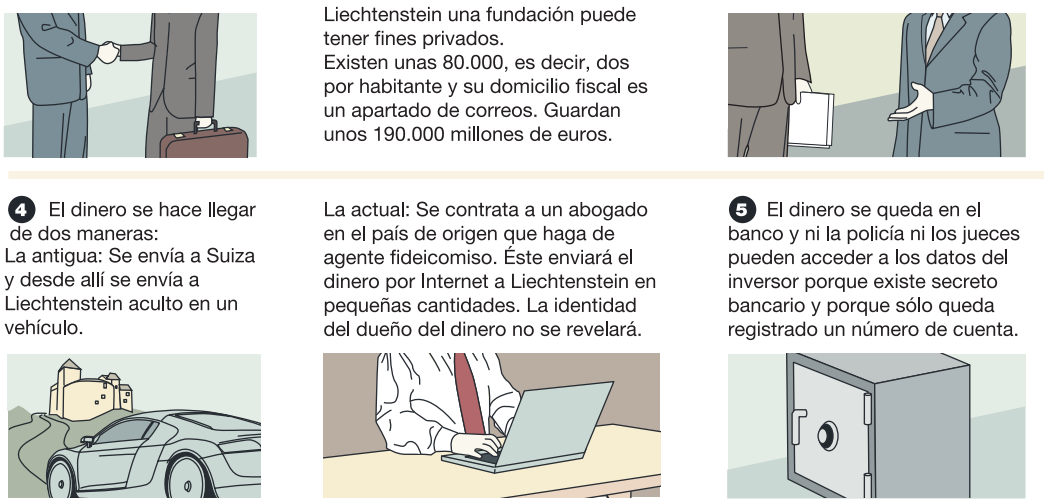
De hecho, el diario alemán Süddeutsche Zeitung ha informado durante esta semana que tiene que haber una segunda fuente que haya entregado al Gobierno alemán la información sobre los presuntos defraudadores fiscales, ya que, según su versión, la investigación germana dispondría de más información relevante procedente de otro importante banco de Vaduz.

El pago de impuestos de los ricos y los paraísos fiscales



* Tasa más alta alcanzada

Así se invierte dinero en Liechtenstein para evadir al Fisco



FUENTE: The Times

DS/ EL MUNDO

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> LA SEMANA

25/01

LAS CLAVES

Por **Jose A. Navas**

CRISIS DEL LADRILLO
La inmobiliaria Habitat se salva por los pelos

La compañía catalana logró un acuerdo con Barclays, el último de sus acreedores, 10 minutos antes de que expirara el plazo para renegociar su deuda. El Gobierno puso de su parte para lograr una solución, ya que mantuvo conversaciones con el sector financiero para dar una salida a la inmobiliaria y evitar así que se produjera una suspensión de pagos en plena campaña electoral. Los bancos han exigido que se produzca un cambio de gestores en la compañía debido a que piensan que el actual equipo directivo es el causante de la difícil situación que vive la empresa.



BATALLA ENERGÉTICA
Galán contraataca y denuncia a Francia por blindar a EDF

La primera eléctrica española, presidida por Ignacio Sánchez Galán, ha decidido pasar al ataque. Iberdrola denunció esta semana al Estado francés ante Bruselas por blindar de forma ilegal a EDF, gigante público del que posee el 85% de las acciones. La compañía gala, presidida por Jacques Brinon, prepara el asalto sobre Iberdrola para después de las elecciones generales. Galán considera injusto que una empresa pública pueda comprar compañías fuera de su país, mientras éstas no puedan hacer lo mismo en Francia.

LA FED AÚPA LA MONEDA
El euro bate su récord y supera los 1,50 dólares

Esta semana trajo un nuevo récord del euro, que ya cotiza por encima de los 1,50 dólares. La causa está en las declaraciones de Ben Bernanke, presidente de la Reserva Federal estadounidense, quien aseguró que, ante los malos datos de la economía del país, la entidad está preparada para volver a rebajar los tipos de interés. En este escenario las reticencias del BCE y su presidente, Jean-Claude Trichet, a seguir el ejemplo de la Fed y bajar el precio del dinero en la UE han impulsado la moneda europea al alza.



NÚMEROS

20.000 vigilantes de seguridad privada son los que hacen falta en España, según la asociación Aproser.
7.303 millones de libras (más de 9.561 millones de euros) fueron los beneficios del Royal Bank of Scotland (RBS), a pesar de los 3.000 millones de euros *perdidos* por culpa de la crisis de las hipotecas *subprime*.
8.906 millones de euros fue el beneficio neto que obtuvo Telefónica en 2007 –un 42% más que un año antes–, lo que le convierte en número uno mundial si se tiene en cuenta este factor.

> EL DEBATE

Fariseísmo ecológico contra la energía nuclear

JUAN ANTONIO ZURIARRAÍN

A veces me pregunto si hemos analizado seriamente las causas de la diferencia al alza de inflación de España en relación a los países de nuestro entorno europeo. Creo que la causa estriba principalmente en que tenemos un modelo energético menos competitivo y, en que cerramos los ojos bajo una careta ecologista a un estudio en profundidad de los costes de las diversas fuentes energéticas. Tampoco deberíamos olvidarnos de la seguridad de los suministros y del impacto en las emisiones de CO2 a la atmósfera, causante en gran medida del calentamiento global de la tierra.

Todos los esfuerzos deberían centrarse en desarrollar modelos y planes energéticos que permitan producir una energía más competitiva que la actual y a un coste ecológico menor. Se lograría así, además, una mayor diversificación de las fuentes y una menor dependencia de circunstancias ajenas, muchas veces incontrolables por los estados.

Comenzando por las fuentes de energía necesarias para la producción eléctrica, y desde un punto de vista de seguridad en el aprovisionamiento, la generación de energías renovables como la solar, la eólica, la hidroeléctrica, la mareomotriz, la geotérmica o la biomasa corresponde, una vez instaladas, a un *carácter nacional*. Por su parte, para la producción nuclear y térmica de carbón, España no tiene tanta necesidad de importación (como ocurre con los hidrocarburos) y, además , provienen de países prooccidentales, lo que supone un menor riesgo para el abastecimiento.

Desde el punto de vista de emisiones de CO2 a la atmósfera, las renovables son las que ofrecen mejores resultados. En el otro extremo del debate está la producción nuclear, que aunque tiene un impacto mínimo en emisión de gases contaminantes, tiene en nuestro país una potente oposición. En contrapartida, las térmicas, tanto de carbón –incluidas las nuevas tecnologías para captura y secuestro de CO2– como de gas o fuel, son, con diferencia, las que más CO2 envían a la atmósfera, puesto que su funcionamiento entraña quemar combustibles fósiles.

En el capítulo económico, la energía nuclear es la que produce el kilovatio a un menor coste, seguida de la hidroeléctrica y del carbón; el gas casi duplica el coste de la energía nuclear, la eólica supera con creces el doble y la solar se va a más de 10 veces. Si analizamos la seguridad de producción, las renovables no garantizan poder suministrar las potencias instaladas, ya que dependen de variables como el clima.

Los países avanzados han resuelto mayoritariamente que la mejor opción es la de apostar por la diversificación de fuentes para proveer las necesidades energéticas. La tendencia es a aumentar a máximos la capacidad de producción de las renovables y la investigación en esas fuentes, pero como no garantizan puntas de necesidades y son más caras se precisa combinarlas con producciones térmicas y de origen nuclear. La premisa de incrementar la potencia nuclear sobre la térmica en una apuesta mucho más barata y de menor dependencia, y que posibilita cumplir con los compromisos de reducción de emisión de CO2 a la atmósfera.



PUÑO

Una apuesta valiente por la energía nuclear ayudaría a cumplir con los objetivos de los tratados de Kioto y Bali

En este punto, la política energética española es bastante hipócrita, ya que rehúsa lo nuclear pero adquiere excedentes de producción eléctrica a Francia, que, junto con Reino Unido, ha apostado por un incremento de esta energía, garantizando una producción tan segura como cualquiera de las otras y a un coste asumible. O ¿es que alguien piensa que las nucleares francesas no traspasan la frontera?

En los últimos años, España ha descendido la producción de energía nuclear, decreciendo de en torno a un 30% a un 20 % de la producción eléctrica total, con el consiguiente encarecimiento del coste energético y, por ende, de nuestra competitividad y crecimiento, lo que repercute directamente en la inflación y el descenso del PIB.

Si bien este es un gran debate de futuro está prácticamente ausente en la campaña electoral. No porque no se esté de acuerdo en el desarrollo de las energías renovables, ni en la reducción de consumos, sino porque nadie está dispuesto a hablar de energía nuclear por un fariseísmo ecológico contrario a la generación eléctrica por esos medios. Con esta gran ausencia se evita hacer un verdadero análisis sobre la seguridad en el tratamiento de residuos o el coste económico de la producción de la energía, tan imprescindible para el bienestar de todos los españoles.

Una apuesta valiente por la energía nuclear ayudaría a cumplir los objetivos de Kioto y Bali, evitando cuantiosas emisiones de CO2 y frenando una peligrosa dependencia de los hidrocarburos, cuya extracción se produce en regiones del mundo cada vez más inseguras.

Juan Antonio Zuriarraín es economista y fue diputado autonómico con el CDS

03/09

LA AGENDA

Por **J. A. N.**

● Lunes 3
Martinsa-Fadesa. La inmobiliaria controlada por Fernando Martín presenta sus resultados del pasado año.
Sector inmobiliario. La Asociación de Periodistas de Información Económica (APIE) organiza una jornada sobre el mercado inmobiliario. La ministra de Vivienda, Carme Chacón, clausura el evento.



La ministra de Vivienda, Carme Chacón.

Sacyr Vallehermoso. La compañía presenta sus resultados de 2007. Su presidente, Luis del Rivero, podría hablar de la estrategia que van a seguir en Repsol YPF –el grupo constructor posee un 20% de su capital–.

● Martes 4
Hoteles. El INE publica el dato de ocupación hotelera relativo al pasado mes de enero.
Vivienda en Polonia. Asprima organiza una charla sobre las oportunidades de inversión en el sector inmobiliario del país. El acto contará con la presencia del viceministro de Economía de Polonia, Rafal Baniak.

● Miércoles 5
OPEP. El grupo de países productores de petróleo celebra una reunión mientras el precio del barril de crudo alcanza máximos nunca vistos en los mercados de materias primas por encima de los 100 dólares.
Industria. Se publica el índice de producción industrial elaborado por el INE, dato correspondiente al pasado mes de enero.

● Jueves 6
EEUU. Se publica el índice de viviendas pendientes de venta, que son aquellas cuya transacción ya se ha negociado, pero aún no se ha cerrado.

● Viernes 7
EEUU. El Departamento de Trabajo del país publica la tasa de desempleo, dato correspondiente al mes de febrero. Los expertos esperan que el indicador aumente una décima, hasta el 5%.

● SORPRESAS

BCE. El consejo del Banco Central Europeo se reúne el jueves 6 para debatir sobre los tipos de interés. El consenso de expertos no espera cambios, aunque ya se comienzan a oír voces que predicen que durante este año se producirán dos recortes en el precio del dinero, uno en cada semestre. Además, la institución presidida por Jean-Claude Trichet publicará sus previsiones de crecimiento de la zona euro para este año. Los analistas esperan que el BCE rebaje la previsión de aumento del PIB, en línea con lo que ya han hecho el FMI y la Comisión Europea, por debajo del 2%. Probablemente, se revisarán al alza los pronósticos de inflación para 2008.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> FUERA DE LA AGENDA / ISABEL AGUILERA

«Dulcificar las cosas genera laxitud, te deja fofo el músculo de la competencia»



Isabel Aguilera posa tras la entrevista. / A. M. XOUBANOVA

Por **Francisco Pascual**

«El tiempo es de chicle», pero Isabel Aguilera Navarro, autora del aforismo, es de mercurio. Demasiado densa para diluirse, demasiado líquida para dejarse coger. Durante una década su nombre ha frecuentado los listados de *superejecutivos* más influyentes de la revista *Fortune*, del *Financial Times* o *The Wall Street Journal*. Su currículo, en el que figuran responsabilidades insignes en Dell, Google o NH Hoteles, está asociado al éxito, a la tecnología sin límites, y su rostro es sinónimo de sofisticación, de poder femenino. Pero ahora espera. Sin mucho trabajo, sin prisas. ¿Se acerca el ocaso de la *superwoman* hispana de los negocios? En el mundo de la empresa «hay que saber llegar y saber retirarse». Lo de Aguilera parece más una tregua en su batalla perenne contra el tiempo.

Si esta sevillana de 48 años hubiese nacido hace dos siglos en el noreste de Europa hubiera sido la primera mujer en convertirse en mariscal prusiano. Y Napoleón habría tenido un rival de empaque en Austerlitz. Hija de un médico militar destinado en la capital andaluza, su discurso es una adaptación del código castrense al lenguaje de los negocios. Habla de fuerza de voluntad o de sacrificio como pilares de su desarrollo intelectual y profesional. «El ejemplo de mi padre, la disciplina, la austeridad, todo eso se ha quedado imbuido en mí, en mi personalidad, todo ese afán de superación», reflexiona. La complacencia o la piedad parecen estar desterradas de su diccionario, especialmente cuando se asocian a su condición de mujer trabajadora. «Quiero igualdad de oportunidades incluso en la dificultad, hay que competir con verdadera justicia e igualdad, pero la vida no es un camino de rosas. El dulcificar las cosas genera laxitud, que el músculo de la competencia se nos quede fofo».

Con estas coordenadas vitales no es de extrañar que, una vez acabada su educación secundaria, y siendo la mayor de cinco hermanos, convirtiese sus estudios universitarios en un *sprint* constante para titularse en Urbanismo y Arquitectura. «Impartía clases particulares de Matemáticas y Física para sacarme un dinerito, iba en bicicleta para llegar a tiempo de un lado a otro». Después vendrían el MBA por el Instituto de Empresa y el postgrado por el IESE.

De la Universidad y de Sevilla dio el salto a la empresa privada y a Madrid, y la caída fue dura pero clarificadora. Empezó a trabajar para una empresa en el desarrollo de una aplicación para pasar una aplicación a un modelo de máquina distinto. Cuando lo tenía a punto, su jefe ni lo miró, había cambiado de objetivos. «Me frustré mucho porque había perdido mucho tiempo», asegura, pero se colocó en el sendero profesional que todavía no ha abandonado: el de las nuevas tecnologías, el marketing y la sociedad de la información.

Y es que la valoración que Isabel Aguilera hace del tiempo es casi reverencial, poética, manriqueña, obsesiva. Dice que es de chicle, pero sabe que su flexibilidad tiene un límite y su *modus vivendi* es una lucha incesante por llenarlo de contenido. «Ya que no podemos hacer la vida más larga, hagámosla más ancha», parafrasea al también andaluz Antonio Gala. «Esto quiere decir que si llenas la agenda y cumples con tus compromisos, cumples con la sociedad; si pones tres cosas en la agenda, seguramente acabes haciendo dos, pero si la llenas con diez, acabarás haciendo nueve», aclara.

Estresa de sólo pensarlo, pero así se llega alto, ¿no? No. «Soy tremendamente ordenada, muy cartesiana, pero de repente aparece la contradicción». La contradicción son «las especias del menú, la chispa, la intuición, corregir según manden los avatares», define. A saber: Madrid, 11 de marzo de 2004, 192 cadáveres se esparcen por tres estaciones de tren y muchos familiares necesitan techo. «Yo era directora general de NH Hoteles y no encontraba a mi superior para pedir permiso para alojar a los afectados, pero lo hice». Y al presidente, cuando lo supo, le pareció genial.

Cuando esto sucedió, Aguilera llevaba dos años al fre+nte de la cadena hotelera, pero su irrupción en el teatro de los negocios se había producido en 1997, cuando fue nombrada directora gerente de la multinacional informática Dell Computer Corporation para España y Portugal. La empresa se consolidó en la piel de toro, las ventas se dispararon y *The Wall Street Journal* la encumbró entre las 30 mujeres más influyentes de Europa.

> **«La vida** *política no debería durar más de ocho años; y en la empresa hay que saber cuándo llegar y cuándo salir»*

Después vendría su mediático fichaje por Google, como responsable en la Península Ibérica, que el *Financial Times* reconoció situándola como una de las 100 personas más influyentes del mundo. Parecía el último peldaño de su escalada, pero resultó el más confuso. Al año de fichar, salió sin que trascendieran explicaciones. «Lo que hice en Google está bien hecho, hice el equipo, contribuí a la evangelización del modelo de negocio, incluso busqué las oficinas», informa. «Lo mismo que defiendo que no hay que estar más de ocho años en cargos políticos, me parece excelente saber llegar y saber marcharte de las empresas», remacha.

Ahora su actividad profesional late entre el consejo de administración de Indra y Vidaplus, una empresa del sector que se dedica a investigar cómo alargar, no sólo a lo ancho, sino también a lo largo, el chicle de la vida: la investigación con células madre. «La tecnología por la tecnología mata el espíritu; la tecnología sirve para llevar formación a nuevas fronteras, para mejorar nuestra esperanza de vida, para dejar un mundo mejor que el que encontramos», se explica.

Pero hasta que la vida sea eterna, Aguilera seguirá compitiendo en el presente, en una jungla laboral donde la mujer lo tiene más crudo, pese a que ella no quiere ni oír mentar las cuotas en las empresas u otras discriminaciones positivas. «No quiero que me lo pongan fácil artificialmente, no podemos creer en una sociedad hiperprotegida, como les sucede ahora a los jóvenes».

No es que el tema no vaya con ella. «Muchas» veces le han puesto palos en las ruedas por ser mujer, pero no las cuenta. «Las lectoras comprenderán por qué lo hago. Como García Márquez, creo que si no se verbalizan las cosas, no existen, y ante esas situaciones prefiero aplicar la inteligencia y la formación, y tirar para adelante y demostrar que los logros dependen de uno mismo», asegura. A los machistas, «el mundo económico los acabará poniendo en su lugar», zanja.

Además, la vida tiene mucho sentido más allá de la oficina. Hay que sacar tiempo (siempre tiempo) para su verdadera pasión: sus dos hijos; para la pareja, para hacer deporte –«lo necesito»– o para recordar, y ni en esto último olvida la agenda, aunque sea la de otros años. «Tengo una cuenta en *gmail* (servicio de correo de Google), cuando viajo y puedo, me alojo en un NH, mi ordenador es un Dell, son partes de mi vida, los quiero recordar, me gusta permanecer en contacto».

Ya se sabe, cosas de ser una *superwoman* de los negocios. «¿*Superwoman*? No sé lo que significa. Si significa tener una mezcla adecuada de tus deseos y tus aspiraciones, nos vamos acercando. Pero una *superwoman* es también alguien que dice no a algunas cosas y que admite no poder con todo, que acepta el límite, que acepta el error, pero que, aún así, se acerca a la vida que quiere llevar». Por fin, una brizna de distensión en el huracán de la autoexigencia.

■■DATOS VITALES

Nacimiento: Sevilla (1961).
Estado Civil: Divorciada, con dos hijos.
Formación: Licenciada en Urbanismo y Arquitectura, MBA en el Insituto de Empresa y PGD en el IESE.
Familia: Hija de militar, es la mayor de cinco hermanos.

■■PENDIENTE DE...

Tres cosas, tan sencillas como inconcretas: un viaje «de esos en los que compartes cosas». No le importa el destino, pero tiene que ser en familia y con tranquilidad. Un libro «por placer, porque al final acabas leyendo cosas urgentes y dejas el resto, las novelas nuevas, para el final». Y aprender a cocinar algo nuevo.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> LA SEMANA

Abran paso al Pensamiento Visual

> AGÍTESE ANTES DE LEER



Carlos Salas

Todos andábamos en busca del lenguaje universal y pensábamos que lo habíamos encontrado en el inglés, o el *globbish*, ese inglés que chapurreamos cuando salimos de viaje. Pero Ikea ya ha inventado el lenguaje universal. ¿No me creen? Compren un mueble desmontado de esta empresa sueca y llévenlo a casa. Se encontrarán con un libro de instrucciones que no tiene palabras. Sólo imágenes. Sigan sus pasos y una hora después estará convertido en una hermosa estantería.

Ikea ha reducido la compleja información de sus muebles a unos cuantos dibujos que entiende todo el planeta, desde Hong Kong hasta México. Nada que ver con esos libros de instrucciones que recibimos con el reproductor de DVD y que son tan gruesos e incomprensibles como la Biblia Políglota Complutense. Eso se llama *Visual Thinking* y el de Ikea es uno de los ejemplos preferidos de Dave Gray para demostrar que con imágenes se llega a veces más lejos que con palabras. Hace 15 años, Dave se cansó de trabajar como diseñador gráfico en un periódico de Portland y fundó su propia secta de visualnómanos: la llamó *Xplane*, que en inglés vendría a decir explicar.

El VT o el Pensamiento Visual consiste en decir las cosas con imágenes. Muy bonito, ¿y sirve para algo más que indicar dónde están los lavabos en un aeropuerto mostrando dos figuras humanas? Pues entre otras cosas, para explicar su plan de empresa, un nuevo proceso industrial, una estrategia y hasta un cambio de filosofía de trabajo.

Los chicos de *Xplane* trabajan de la siguiente manera: se reúnen un día entero con los principales ejecutivos de una compañía, los cuales quieren poner en marcha, por ejemplo, una nueva estrategia comercial para vender coches. Tras asaltarlos con cientos de preguntas, les piden que dibujen lo que piensan, esto es, que den forma a sus pensamientos e ideas. Como todos se excusan en que no saben dibujar, los chicos de *Xplane*, que en su mayoría son excelentes dibujantes, les dan las herramientas para dibujar como lo hace cualquier niño: una raya, un punto, un círculo, un cuadrado, un triángulo, un cubo... Con estas líneas se puede esbozar cualquier cosa y una vez animados, los ejecutivos descubren que si hacen el esfuerzo de transformar sus pensamientos en figuras, logran definir mejor lo que piensan y hasta se ponen de acuerdo. Luego, los *frikis* de *Xplane* se llevan estos bocetos y se encierran durante cuatro semanas en sus cuarteles hasta que convierten todo eso en un hermoso dibujo: una presentación en Power Point, un desplegable, un mapa, un inmenso póster. Con esas ilustraciones, las empresas pueden comunicar fácilmente a sus empleados la nueva política comercial. Y además sirve para que diferentes departamentos con diversos lenguajes (informática, recursos humanos, producción) se entiendan en un código común fácil de aprender.

¡*Voilà*! Amigos míos: tiren a la basura esos comunicados de empresa compuestos de un montón de folios que nadie lee. Es mejor decir las cosas con imágenes. Ferrovial, por ejemplo, ya ha descubierto ese poder inconmensurable de la imagen. En lugar de colgar de la intranet un comunicado interno sobre las normas que deben seguir los empleados, ha construido un *set* de televisión donde el director de personal, o quien sea, explica en un pequeño video cuáles son los planes de la compañía. Porque ahora nos hemos acostumbrado todos a pinchar y ver videos. Es lo que están haciendo los periódicos con la información del día. Es más divertido. La prueba de que por ahí van los tiros es que los periódicos se están haciendo más visuales. Es lo que desean las nuevas generaciones de lectores, que han crecido con potitos, videojuegos, *MTV*, *YouTube* e internet. Viva el espectáculo.



ARNAL BALLESTER

El economista norteamericano John Naisbitt dice en su último libro *(Mindset*, de Harper & Collins) que la Cultura Visual ha invadido el mundo. «La imaginación está siendo superada por la imagen instantánea», dice Naisbitt, que llama a esto «la marcha triunfal». «Si la comunicación pasa de la palabra a lo visual, necesitamos aprender un nuevo lenguaje que nos permita interactuar unos con otros».

Muchas cosas se están sumando a esta fiesta de la imagen. La arquitectura, por ejemplo. Los nuevos diseños no son funcionales ni prácticos, sino impactantes para el ojo humano, como el Museo Gugenheim, o la Ciudad de las Artes y las Ciencias de Valencia.

Internet ha evolucionado desde páginas llenas de textos a portales con una sinfonía de imágenes extáticas o móviles. Desde hace unos años, están apareciendo en las librerías novelas gráficas que cuentan las historias como si fueran cómics, como se hizo para explicar los atentados del 11-S en Nueva York. En realidad, son cómics. Hay un libro escrito (o dibujado) por Scott McCloud para estudiantes de arte donde explica con muchas ilustraciones cómo hacer un cómic o una novela gráfica. Una delicia.

En realidad este es un invento antiguo porque la Iglesia usaba los vitrales para exponer las etapas de la pasión de Jesús: era un *Power Point* a su manera. El Pensamiento Visual se va a convertir en una de las mejores herramientas para el mundo de los negocios. «Un guión de cine es lo más parecido a una estrategia empresarial», me decía el otro día Dave Gray. «Porque esos guiones se deben convertir en *storyboards* (los planos dibujados) antes de hacer la película. Nosotros hacemos lo mismo: dibujamos una estrategia empresarial antes de que se ponga en marcha».

Para extender sus revelaciones, todos los jueves por la tarde los chicos de *Xplane* dan clases abiertas (y gratuitas) de Pensamiento Visual (info_es@xplane.com). He asistido a algunas de ellas en Madrid y son muy parecidas a cuando uno juega al *Pictionary*. Consiste en representar gráficamente frases, ideas, proyectos y planes, y pasar un buen rato acompañados de vino, cerveza, patatas fritas y chistes. No sólo asisten infografistas y maquetadores, sino ejecutivos curiosos. Y se desarrolla una extraordinaria destreza: la de la fantasía aplicada a la empresa. Nos lo pasamos como niños.

> ACTUALIDAD ECONÓMICA



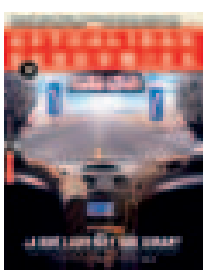
Miguel A. Belloso

La crisis: ¿derecha o izquierda?

Estamos en el punto crítico, al final de la escalera. El próximo 9 de marzo tenemos que decidir el nuevo Gobierno en un momento inoportuno, con la economía en retroceso. Por citar los asuntos más ofensivos, señalados por el Banco de España, la inversión en bienes de equipo, que es elemento clave y hasta ahora resistente al desánimo, empieza a flaquear. Los salarios crecen más de lo debido –aumentando la presión sobre los costes laborales–, y las exportaciones se están reduciendo de manera inesperada.

No hay posibilidad alguna de un descubrimiento económico positivo antes de las elecciones, sino lo contrario. De modo que el ambiente de crisis puede ser un asunto crucial a la hora de votar. Es verdad que la historia no avala la tesis. González seguía ganando aunque la tasa de paro superaba el 20%; también a pesar de los síntomas evidentes de corrupción. ¿Será así el 9 de marzo? No se sabe. Pero lo cierto es que la economía lleva más de una década de expansión ininterrumpida, y que quizá los ciudadanos no van a responder con igual resignación si se trata de renunciar a un nivel de vida inédito: más de un piso en propiedad, comidas y cenas frecuentes los fines de semana, salidas de vacaciones más de una vez al año, etcétera.

Todavía es una incógnita cómo reaccionarán ante la evidente pérdida de riqueza, a quién achacarán la responsabilidad de su repentino infortunio. Lo que está claro es que el PP considera que la crisis es una suerte de baza electoral, pues los ocho años de Aznar son un ejemplo de buena gestión económica. Y que Zapatero trata de dar la vuelta a la tortilla invocando el miedo a la derecha, que arrumbaría nuestro complaciente estado del bienestar. ¿A qué lado hay que girar? Este es el título del número de *Actualidad Económica* que ya tienen en el quiosco.



CRÍTICA DE IDEAS

Por **Javier G. Gallego**



Chakib Khelil. / AP

El precio del crudo bate la barrera de los 100 dólares

El precio del petróleo ha vuelto a batir esta semana su máximo histórico y el Brent, barril de referencia en Europa, llegó a sobrepasar la cota de los 100 dólares. Parte de la culpa de este encarecimiento la tiene la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), presidida por Chakib Khelil, (**http://www.opec.org/home/**), que se niega a aumentar la producción. El impacto de esta escalada trae al recuerdo la crisis de 1973, cuando los países productores embargaron el suministro a EEUU y Europa por apoyar a Israel en la guerra del Yom Kippur. La escasez de crudo provocó entonces una fuerte recesión, como recuerda el blog de José Manuel Areces **(http://lobos-solitarios.blogcindario.com)**

La OPEP como auténtica definición de un cártel

¿Podría acusarse a esta organización de formar un cártel? Por definición –acuerdo entre miembros de un mismo sector para reducir la competencia y resguardar sus propios intereses– sí, aunque cabría preguntarse también si esta agrupación es ilícita al influir interesadamente en el precio de una de las materias primas con mayor demanda mundial. Chris Flood utiliza este término para referirse a la OPEP en el diario británico *Financial Times* **(http://www.ft.com)**, aunque también se mencionan otros cárteles, como el que lideró Siemens con otras 11 empresas alemanas y japonesas durante 16 años para pactar precios y repartirse el mercado. La asociación, ilícita, le valió una multa de la UE de 396 millones de euros.

¿Un sólo grifo para todo el suministro mundial?

La OPEP, formada por 13 países y fundada por Irán, Irak, Kuwait, Arabia Saudi y Venezuela, controla el 40% de todo el petróleo del mundo. La parte restante procede de otros grandes países industrializados, como Estados Unidos, Reino Unido o Noruega, aunque su poder no es suficiente para equilibrar el mercado cuando la OPEP decide restringir o incrementar la producción. Jerry Taylor defiende en el portal liberal *cato.org* que si esta organización desapareciese los precios del barril oscilarían en niveles más moderados. **(http://www.cato.org/pub_display.php?pub_id=2586)**.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Abra su Negocio
Bang & Olufsen

Desde 1925 en **Bang & Olufsen** llevamos fabricando y comercializando equipos de música y televisión de calidad excepcional y diseño impactante.

Contamos con más de 800 tiendas en los cinco continentes. En plena fase de expansión en España y Portugal, buscamos candidatos que quieran ser dueños de su propio negocio **Bang & Olufsen**.





Únase a nosotros. 916 616 575 ppz@bang-olufsen.dk

Bang & Olufsen España. Avenida de Europa, 2. P. E. La Moraleja. 28108 Alcobendas. Madrid.

BANG & OLUFSEN

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ECONOMÍA Y EMPRESAS

> EL CARA A CARA

Preguntas impertinentes para el debate clave

Si el presidente del Gobierno y el jefe de la oposición se deciden a mantener un tono bronco y provocador en su decisivo debate televisado de mañana, habrá polémica incluso en el bloque económico. Por **Carlos Segovia**

En el debate de mañana volverá a tener un espacio dedicado a la economía. Las propuestas de uno y otro candidato en esta materia son especialmente relevantes en un cambio de ciclo como el que atraviesa la economía española, con inevitable destrucción de empleo. En el primer debate, Zapatero exhibió los mejores datos económicos de la legislatura, algunos de ellos récord en la historia de la democracia, sin entrar en el declive de los últimos meses ni en sus recetas para afrontar el futuro. Rajoy, por su parte, incidió en que la economía real de los españoles va mucho peor que lo que indican las grandes cifras y recordó las espectaculares subidas que han registrado los productos básicos en los últimos meses. Ahora, en el de mañana, ambos deberán explicar sus propuestas para afrontar la desaceleración. El PSOE descarta medidas de choque por el momento, aunque asegura que hay superávit, gracias a su gestión, por si es necesario en el futuro. El PP considera que es hora de reformas rápidas con rebaja de impuestos de IRPF y Sociedades para introducir dinamismo en la economía. El intercambio entre amobos será previsible, salvo que haya preguntas impertinentes.

ZAPATERO A RAJOY

Preguntas imaginarias del presidente del Gobierno al líder del PP y sus hipotéticas respuestas.

¿No es usted un antipatriota al describir de forma catastrofista la economía española? Lo menos patriótico es ocultar la realidad. La desaceleración económica no es tan suave como la que usted nos pinta y se lo acaba de recordar el Banco de España y su propio Ministerio de Economía en sus últimos boletines estadísticos. Hay que decirle a la gente que la mezcla de la caída del sector inmobiliario con una crisis crediticia internacional sin precedentes es letal. Y eso para un país que proporcionalmente es el que más financiación exterior necesita de todo el mundo desarrollado.

¿Por qué dice que la economía va mal y, al tiempo, ofrece costosísimas reformas que no aclara como la del IRPF? Léase mi programa electoral, haremos una rebaja media del impuesto a lo largo de la próxima legislatura del 16% -la de su amigo Solbes fue del 6%- y garantizaremos que nadie con rentas inferiores a 16.000 euros pague impuesto sobre la renta.

¿Qué políticas sociales piensa recortar para poder financiar sus promesas si llega, cosa improbable, al Gobierno? Es lo mismo que dijeron sus amigos Borrell y Almunia cuando prometimos en 1996 bajar los impuestos, pero luego, al final, se demostró que las rebajas generan tal dinamismo económico que la recaudación a medio plazo no se resiente.

¿Qué le parece el dinero que han ganado sus amigos en las empresas privatizadas como Pizarro? ¿Y qué le parece a usted que la Comisión Europea nos haya llevado al Tribunal de Justicia de la UE con expedientes de infracción por sus maniobras en Endesa? Lo que le fastidia a usted es que Pizarro frustrara sus planes iniciales de entregar la primera eléctrica de España a Gas Natural.

¿Por qué no dice la verdad sobre el entorno nuclear que quiere para la niña de sus sueños? ¿Le ha aconsejado discreción su primo el científico? Yo lo que digo es que mantendremos los emplazamientos actuales de las centrales y que buscaremos un consenso para que la energía de España incluya también la nuclear. Lo que estaría bien es que usted dijera que su acuerdo con Sarkozy incrementa la compra de energía nuclear a Francia.

¿En qué empresa va a trabajar cuando pierda? No lo contemplo, pero no me veo en ninguna empresa. España es un lío para un líder político y para trabajar fuera hay que saber idiomas como ahora Aznar. Soy registrador de la propiedad en excedencia y a ello volvería, pero no será el caso.

(En el intermedio) Si te parece, no te pregunto cómo vas a afrontar el problema de las pensiones, porque es un lío. Justo te iba a proponer lo mismo, porque yo también estoy prometiendo como tú subidas importantes, pese a que sabemos que o hacemos un ajuste en el modelo o no va a haber dinero a largo plazo. Pero cualquiera dice eso ahora en campaña...



José Luis Rodríguez Zapatero, durante el debate. / EL MUNDO

RAJOY A ZAPATERO

Preguntas imaginarias del presidente del PP y las hipotéticas respuestas.

¿Sostiene usted lo del lunes de que hay una recesión mundial, pero que España está fuerte? Me equivoqué en lo de recesión, quise decir desaceleración. Pero mantengo que la económica española mantiene fortalezas como para atravesar las turbulencias con relativa tranquilidad. Esta legislatura ha sido la mejor de la historia. Se han creado tres millones de empleos y la renta per cápita española es ya superior a la italiana. Histórico.

Su propio Ministerio de Hacienda afirma que las familias españolas están perdiendo renta ¿Qué va a hacer para que tengan empleo, paguen hipotecas y sobrelleven la subida de precios? Los que pierdan empleo en la construcción tendrán trabajo gracias a la Ley de Dependencia, por ejemplo. Se podrán alargar gratis las hipotecas y habrá una rebaja fiscal de 400 euros. En cuanto a los precios, no se puede bajar el valor del barril de crudo a martillazos, pero la Comisión de Competencia vigila que no haya abusos en precios.

¿Le parece justo bajar los mismos 400 euros en el IRPF al señor Botín que a un albañil? Es hiper progresista, porque en proporción, el albañil recibe más dinero.

¿Por qué no dice la verdad y es que tendrá que subir las tarifas de la luz para pagar sus aventuras renovables y para fomentar el ahorro energético? Eso estudian Solbes y Joan Clos, pero les he dicho que con el dineral que ganan las eléctricas, los españoles tienen derecho a subidas muy suaves. Por cierto, usted también debería aclarar qué va a hacer, porque Pizarro pedía desde Endesa subidas del 30%.

Hablando de Solbes ¿le dejará mandar algo si gana? ¿Y quién será su ministro de Hacienda, Pizarro, Montoro o Cañete el de los «decretos brutales»?

Hablando de Pizarro, ¿Qué medidas propone para garantizar la independencia de los órganos reguladores ¿Se acuerda de Conthe? La dimisión de Conthe fue simplemente por una discrepancia jurídica. Los que manipulaban los órganos reguladores eran ustedes ¿no se acuerda de cómo actuó la Comisión Nacional de la Energía en su época, que debatía una cosa por la mañana y cambiaba a la hora de comer?

¿Habrá más dossieres en Moncloa para acabar con empresarios molestos para el poder? Y si gobierna usted, ¿maniobrará para colocar otra vez a sus amigos al frente de las grandes empresas y bancos, si es que no los hay en alguna de ellas?

¿En qué empresa trabajará cuando pierda? No me veo en el mundo de los negocios, más bien en el de la Universidad.

(En el intermedio) Si te parece, no te pregunto si vas a recortar el Cupo Vasco, no quiero entrar en este tema. Mejor. Es injusto para el resto de autonomías, empezando por Cataluña, pero no hay quien le hinque el diente ahora.



Mariano Rajoy, en una de sus réplicas. / EL MUNDO

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> PROGRAMAS ELECTORALES

Guía para votar con el bolsillo el 9-M

¿Quién da más? Los jóvenes y las mujeres son el objetivo de los partidos políticos mayoritarios. PSOE y PP ocultan las cifras reales de gasto público comprometido. Por **Francisco Núñez**

Los partidos políticos han intentado captar la atención de los votantes a través de sus bolsillos en plena desaceleración económica con el poder adquisitivo como referente. Los dos partidos mayoritarios han centrado su objetivo en las rentas de trabajo, donde se concentra el mayor número de votantes. El PSOE ha identificado su oferta con un aumento del gasto público para un colectivo selectivo de votantes (jóvenes, mujeres trabajadoras, o jubilados con pensiones mínimas y de viudedad) mientras que el PP ha presentado a la reducción de impuestos (generalizada con una minoración media del 16%, pero más concentrada en *mileuristas*) como principal gancho electoral.

En realidad, se trata de dos modelos distintos. El PSOE ofrece al grupo de votantes potenciales elegidos una mayor protección social para hacerles más llevadero el ajuste económico que se está produciendo y del que huye hablar en la campaña electoral (sólo hace balance de los últimos cuatro años). Mientras, el PP ofrece un programa con incentivos a los agentes económicos para obtener resultados a medio plazo con la bajada de impuestos.

¿Son viables los programas electorales? En las 314 páginas del programa del PSOE no hay una sola referencia a la situación económica actual ni a su evolución. Sólo en la memoria económica que acompaña a su oferta pronostica «un crecimiento medio del PIB para los próximos cuatro años». Pero no dice con qué modelo piensa conseguirlo.

Por su parte, el PP, de sus 327 páginas de programa (que enumera 1791 «ideas claras»), dedica tres de ellas a los desafíos económicos con la intención de aumentar «los niveles de libertad y flexibilidad». Es más preciso a la hora de situar el crecimiento, y lo cifra «en el entorno del 4% al final de la legislatura» con un superávit presupuestario del 3% del PIB como resultado de «un considerable esfuerzo de contención del gasto corriente de todas las administraciones públicas y del aumento de los ingresos por el incremento del empleo y la actividad económica».

Para acometer estas ofertas, los partidos mayoritarios cuentan con la pólvora del erario público (lo que pagan los contribuyentes). Pero ninguno matiza que dependerá del crecimiento económico.

El PP no ha cuantificado el gasto de sus ofertas, ni siquiera de la fiscal. Considera que la rebaja del IRPF incrementará la recaudación por los retornos de otros impuestos como el IVA, que grava el consumo.

Por su parte, el PSOE ha presentado una memoria económica «por primera vez en la historia democrática» de tres páginas y un cuadro con la que intenta aparentar que su oferta es asumible por las cuentas del Estado. La cifra en 22.174 millones de euros entre 2009 y 2012. Pero, por ejemplo, se ha olvidado incluir su coste en el ejercicio 2008, y en todos los demás años, de los más de 8.000 millones anuales de la devolución impositiva de los 400 euros a «todas las rentas de trabajo» (unos 5.000 millones y otros 1.000 millones a los autónomos); el cheque-bebé (1.500 millones); la ayuda de alquiler a los jóvenes (437 millones), o la deducción fiscal a inquilinos, o el apoyo a la rehabilitación a los propietarios.

El PSOE ha utilizado la argucia de Solbes de no contabilizar estas partidas como gasto, sino como detracción de ingresos (se reabsorben contablemente del superávit, si lo hay).

Pero aquí surgen más dudas ya que el PSOE descuenta 8.000 millones sobre los ingresos por las medidas fiscales entre 2009 y 2012 cuando anunció que, sólo la devolución de los 400 euros, supondría un gasto de 5.000 millones anuales. Eso significa que el Gobierno ha magnificado el alcance de esa devolución (algunos estudios señalan que sólo afectará a la mitad de trabajadores y que la mayor parte no percibirá íntegros esos 400 euros) o que intenta ahora hacer asumible el coste de sus ofertas no incluyendo las más caras.

Tampoco está en esta memoria el coste de las ofertas en materia de Seguridad Social (bonificación de cotizaciones o ampliaciones de bajas de maternidad y paternidad) o de los presupuestos de las autonomías (el PSOE ofrece que los colegios abran de 7,30 a 20,00 horas, de lunes a viernes y durante 11 meses al año, para que puedan trabajar las parejas) o de ayuntamientos.

Es imposible saber cual será el gasto de las ofertas electorales. Los programas están plagados de ambigüedades, meras declaraciones de intenciones, reiteraciones (hay medidas que aparecen en tres lugares, por ejemplo las ofertas en materia de vivienda a los jóvenes) y extrañas ofertas (como la de crear un Museo del traje del PSOE o proteger la fiesta de los toros, del PP).

De cualquier forma, los partidos, conscientes de que muy pocos votantes se leen los programas (los sociólogos dicen que «menos de un 5%»), emplean el marketing en la subasta electoral de cada día. La última fue la semana pasada por parte del vicepresidente económico. Solbes dijo que el Estado correrá con los gastos en las renovaciones de las hipotecas para ampliar su vida cuando hace sólo seis meses se pronunció en contra. Esta oferta tampoco figura en la memoria económica, en la que se dice que Zapatero se reserva «otros 950 millones para medidas no contabilizadas o nuevos compromisos durante la campaña electoral».

¿A quien beneficia las ofertas? En el *ranking*, aparecen primero los jóvenes *mileuristas*. Pueden obtener: no pagar impuestos (si gana el PP, ya que, los que ingresen menos de 16.000 euros, no tributarán un sólo euro al fisco); 210 euros mensuales para el alquiler de vivienda (da lo mismo quien gane, porque ya está en vigor la medida); créditos blandos para comprar pisos (si gana el PP); eliminación del canon digital (si vence el PP); y entre 300.000 guarderías (PSOE) o 400.000 (PP).

También salen ganando las mujeres: 1.000 euros más de deducción en cuota (si resulta ganador el PP); empleo (para 1,3 millones si gana Rajoy, y 1,2 millones si vence Zapatero); y reducción de jornada hasta que los hijos tengan 12 años (PSOE). Para las viudas con ingresos bajos, el PSOE ofrece 1.400 euros al año como «Complemento de Solidaridad», más un incremento de la pensión (PP y PSOE). Y para los autónomos, se les oferta el paro y mejores cuotas sociales (PP y PSOE). ¿Quién da más?

Los jóvenes podrán optar a créditos blandos si gana el PP y a pisos protegidos si vence el PSOE

Las mujeres tienen una promesa de 1,3 millones de empleos con el PP y 1,2 millones con el PSOE

El PSOE valora el coste de sus ofertas en 22.000 millones, pero no incluye las propuestas fiscales

Las propuestas electorales sobre impuestos



PSOE		PP
• Devolución de hasta 400 euros de cuota.	**IRPF**	• Exención de tributación de las rentas de trabajo inferiores a 16.000 euros. • Incremento de la reducción de las rentas de trabajo en Base Imponible. • Actualización de los mínimos personales y familiares en un 40% (se deducirán de la Base Imponible). • Nueva tarifa con tres tramos y tres tipos marginales: 20%, 30% y 40%. • Nueva deducción en cuota para la mujer trabajadora de hasta 1.000 euros. • Rebaja de un punto en el tramo de la tarifa autónomica.
• Adecuación a los tipos europeos (la media está en el 24,5%).	**IMPUESTO DE SOCIEDADES**	• Rebaja del tipo general del 30% al 25% para grandes empresas y del 25% al 20% para pymes.
• Dejar exentas de tributación a las herencias inferiores a 60.000 euros.	**IMPUESTO DE SUCESIONES**	• Eliminación para los grupos de familiares directos: hijos, cónyuges y ascendientes de primer grado.
• Supresión.	**IMPUESTO DE PATRIMONIO**	• Supresión.
• Tipo reducido (7%) para productos de uso sanitario, de educación y culturales.	**IVA**	• Tipo superreducido (4%) para productos básicos.

FUENTE: PP y PSOE. DS/ **EL MUNDO**

A competir poniéndose las pilas

Opinión del experto

TOM BURNS MARAÑÓN

Un aspecto francamente preocupante de los debates electorales es que todos sacan pecho para denominar a España la «octava potencia» del mundo por tamaño del PIB pero nadie, en cambio, habla del entorno globalizado ni, en concreto, de China ni de la India. Asombrosamente, Solbes y Pizarro no se refirieron una sola vez en su debate al reto que estas dos economías de vértigo representan para la permanencia de España en la Champions League. En el primero de los suyos con Zapatero, Rajoy mencionó China y la India más bien de pasada. Zapatero no recogió el guante porque o bien no se enteró o quizás porque no disponía de la correspondiente chuleta para decir algo inteligente.

El tema es preocupante porque España será, hoy por hoy, el número ocho en producto interior bruto pero ha descendido hasta el vigésimo noveno puesto en el *ranking* de competitividad que publica el World Economic Forum. Siempre y cuando el Banco de España no sea sospechoso de catastrofismo, todo indica que la actividad económica se ralentiza precipitadamente. A este ritmo, éstas pueden muy bien ser las últimas elecciones en las cuales los políticos se pongan medallas hablando de la «octava potencia».

Puede que a los ciudadanos, como a los candidatos, les de absolutamente igual lo que inventen y hagan las nuevas potencias asiáticas. Es muy posible que solamente estén por el busquen, comparen y compren entre los programas electorales: aquí dicen que devolverán 400 euros y subvencionarán la emancipación habitacional de los jóvenes; aquí prometen bajar impuestos y eliminarlos para quienes menos ganan. De entrada, elegir lo primero podría ser un grave error porque la competencia que viene de Oriente barrena y socava la sociedad de bienestar.

La única propuesta económica sensata es que hay que ponerse muchas pilas porque la fiesta se acabó. Y esto significa al menos tres actuaciones. La primera es contener drásticamente el gasto, seguramente a través de un pacto de Estado, con decisión y sin contemplaciones salvo para los realmente necesitados. La segunda es recuperar la confianza empresarial con medidas liberalizadoras y un campo de juego limpio para la actividad económica. La tercera es invertir en educación de calidad para poder aprovechar las oportunidades del inexorable proceso de globalización.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

SECTOR VITIVINÍCOLA

Don Simón alarma a los productores de cava catalán

El grupo J. García Carrión elaborará en sus instalaciones de La Mancha 50 millones de botellas de vino espumoso que exportará a Europa y EEUU. Por **Carmen Llorente**

No hay más remedio que innovar y seguir creciendo. Si pierdes agilidad estás muerto», con esta frase explica José García Carrión el presidente del grupo propietario de la marca Don Simón su proyecto de producir 50 millones de vino espumoso en su planta de Daimiel (Ciudad Real), una iniciativa que ha sembrado la alarma entre los productores de cava catalán, quienes ven en los planes del primer productor de vinos de España una clara amenaza, ya que la producción del prestigioso caldo catalán en 2007 ascendió a sólo 224 millones de botellas.

«Estamos sorprendidos, por la reacción en Cataluña. No vamos a hacer cava sino un vino espumoso, que es una cosa muy distinta», explica el máximo responsable de el Grupo J. García Carrión, quien explica que el vino proyectado se elaborará en grandes tanques de acero inoxidable y no tendrá el método de crianza en botella, que se emplea en la producción del preciado caldo de Sant Sarduni d'Anioa.

«J. García Carrión lleva 10 años produciendo cava con la marca Jaume Serra y seguimos apostando por este producto. De hecho tenemos ya planeadas nuevas inversiones en las instalaciones para ampliar la producción», añade el empresario y bodeguero para dejar claro que su intención nunca será competir con el prestigioso caldo catalán.

El propietario de Don Simón añade que este vino estará destinado, principalmente, al mercado internacional –EEUU, Italia, y Alemania, principalmente–, países muy abiertos a los caldos con burbujas. «En La Mancha tenemos unas uvas muy buenas para hacer este tipo de vino y vamos a aprovecharlas. Es necesario seguir innovando y lanzando nuevos productos al mercado», puntualiza el propietario y máximo responsable del grupo alimentario y bodeguero.

La producción del espumoso de Don Simón tendría que haber comenzado ya. Sin embargo, el verano pasado, un incendio arrasó las naves de Daimiel, por lo que el proceso de elaboración no comenzará hasta finales de este año.

La elaboración de vino con burbujas no es el único proyecto que García Carrión tiene entre manos. El propietario de la marca Don Simón compró a finales de 2007, Vinartis a Rabobank, con lo que el grupo ha incorporado Valdepeñas a su ya larga lista de bodegas en las denominaciones de origen: Rioja, Rivera del Duero, Jumilla, Alicante, La Mancha, Penedés, Cataluña y Cava. De esta forma se afianza como el primer productor de vino español con una cuota de mercado que supera el 24%.

Entre los 10 primeros

Con la nueva adquisición, García Carrión integra en su negocio marcas como Señorío de los Llanos, Pata Negra, Armonioso y Cumbres de Gredos y se convierte en el séptimo productor del mundo de vino con cerca de 200 millones de litros de producción. «Estamos entre los grandes pero no hay que parar aquí, hay que seguir creciendo», apunta Fala Corujo, esposa de García Carrión y directora de Marketing del grupo.

«Vinartis lo gestionaremos separadamente del resto del grupo. Hemos respetado toda la plantilla y nuestro objetivo es aumentar la productividad y potenciar las principales marcas del grupo, como son Pata Negra y Señorío de los Llanos», apunta Fala, quien afirma que la apuesta es impulsar las exportaciones de todas las enseñas de la compañía adquirida.

Sin embargo, en sus planes de crecimiento y expansión, García Carrión está chocando con la fuerte subida de precios de las materias primas y la tendencia descendente del consumo de alcohol en todo el mundo. «En los dos últimos años, el precio de la uva ha subido un 40%. Lógicamente no hemos podido repercutir todo este incremento a los consumidores por lo que se ha resentido nuestra cuenta de resultados», explica el creador del envase *brick* no retornable para el vino de mesa.

El grupo García Carrión incrementó sus ventas en 2007 en un 10%, por encima de los 500 millones de euros. «Es un retroceso en nuestro ritmo de crecimiento, ya que nuestra facturación ha aumentado en tasas anuales de entre el 15% y el 20% en los últimos cinco ejercicios», afirma el bodeguero, quien añade, que 2008 ha comenzado con gran fortaleza, lo que hace al grupo ser positivos para el resto del ejercicio.

Desde 1986, García Carrión vio con claridad que el mercado del vino era un sector en retroceso y con una feroz y creciente competencia, por lo que optó por diversificar en zumos.

Hoy, 22 años después el grupo es líder en producción y ventas de zumo en España. Una división en la que se ha peleado con colosos de la talla de Coca-Cola y Leche Pascual en sonoras batallas publicitarias, en la que Don Simón siempre ha esgrimido el emblema de la calidad.

Primero fue el zumo concentrado y después García Carrión comprendió que el gran crecimiento estaba en el exprimido, por lo que se lanzó en una millonaria inversión en instalaciones y en una costosa batalla publicitaria comparativa en la que, una y otra vez, dejaba clara la diferencia entre los zumos procedentes de naranjas concentradas y exprimidas.

«El futuro está en los zumos exprimidos, por lo que hemos hecho una gran apuesta para vender a toda Europa nuestros productos. Hoy exportamos el 20% y nuestro objetivo es que, en cinco años, la facturación en el exterior represente el 50% del total», dice García Carrión.

El imperio de Don Simón

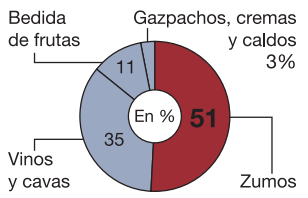
El grupo en cifras

Centros	10
Empleados	700
Facturación	500 mill. de €
Agricultores	30.000/120.000 Ha.
Ventas	En más de 90 países
Capacidad	2.000 mill. unidades

Plantas y bodegas

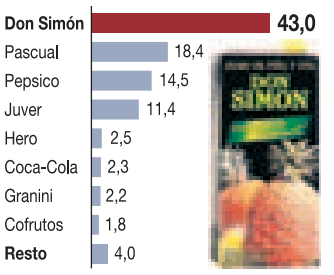
Jumilla	22
Daimiel	20
Almería	6
Huelva	4
Bodegas D. de Origen	12
Total	**64**

Los negocios de Don Simón



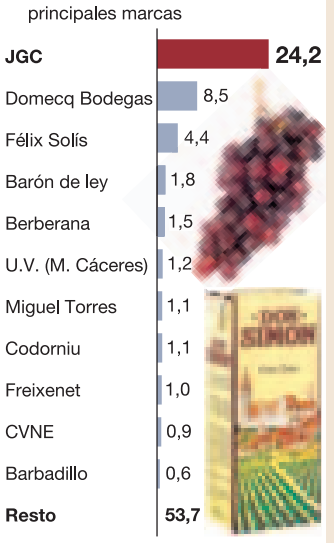
Líder en zumos

Cuota de mercado de las principales marcas. Datos en %



Líder en vinos

Cuota de mercado, en %, de las principales marcas



FUENTE: Grupo García Carrión. Patricia Pato / **EL MUNDO**

> ESTRATEGIA

«Haremos compras fuera de España»

Se conocieron en 1968 y no se han separado desde entonces. Juntos, Fala Corujo y José García Carrión, han montado uno de los primeros imperios de alimentación de España, a fuerza de mucho trabajo, entusiasmo y una permanente visión innovadora. Ella lleva la parte de relaciones públicas, publicidad y marketing; él, la gestión y estrategia de la empresa, formando un perfecto equipo que ya es estudiado en las escuelas de negocios empresariales.

Reconocen que el capital riesgo y algunas multinacionales les han tentado con jugosas ofertas de compra. «Pero esto es nuestra vida. No sabemos hacer otra cosa y a nuestros dos hijos también les gusta», afirma García Carrión, quien apunta que lejos de vender su objetivo es seguir creciendo. «Si surge alguna buena oportunidad dentro de España, compraremos. Pero tras la adquisición de Vinartis nuestros intereses están más fuera. Una empresa de zumos en Europa sería muy interesante. Nos gustaría hacer alguna adquisición en el exterior», apunta el presidente del Grupo Don Simón.

Fala y José, un tanden inseparable en la empresa y el amor, no paran de viajar en busca de nuevos clientes a los que vender sus vinos y zumos y nuevas oportunidades negocios. Acaban de llegar de Dubai, la capital de los Emiratos Árabes, donde han alcanzado acuerdos para vender su productos.

«No hay más remedio que buscar nuevos mercados. España no da más de sí», comenta el presidente de Don Simón, quien afirma con orgullo que entre sus clientes están la mayor cadena de hipermercados del mundo, Wal Mart; la francesa Auchan, la holandesa Ahold, la británica Tesco o Burger King.

Cuando se les pregunta por el secreto de su éxito los dos a unísono contestan que no hay ninguna formula mágica. Sólo mucho tesón y empeño. Tal es su apego al trabajo, que viven en la planta de arriba de las oficinas centrales del grupo, en la madrileña calle de Jorge Juan.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

El relevo

> MANO IZQUIERDA



Miguel Sebastián

Uno de los mayores temores de buena parte de los ciudadanos españoles es la previsible evolución del sector inmobiliario. Hay una idea bastante extendida de que dicho sector ha vivido un *boom* excesivo y que su ajuste se va a vivir de forma brusca y dolorosa, no sólo en el propio sector, sino en el conjunto de la economía. La situación, tal y como se percibe, es que nuestra economía es como un avión bimotor al que se le está parando uno de sus motores, en mitad de un periodo de turbulencias financieras internacionales, y que le espera un vuelo muy desagradable, en el mejor de los casos. No comparto en absoluto esta visión tan dramática de la situación, como tampoco comparto la presunta «superioridad intelectual» del pesimismo. Estoy seguro de que, cuando pasen las elecciones, tendremos la oportunidad de analizar con más objetividad la realidad económica española y las medidas de política económica que se puedan tomar.

Para analizar con frialdad la posible evolución del sector inmobiliario hay que proceder desde una triple perspectiva. La primera, cuánto aporta la construcción al crecimiento económico. La segunda, cuál es la magnitud del *boom* y, por tanto, el ajuste previsible y la tercera, el impacto sobre el conjunto de la economía.

1. La importancia del sector inmobiliario.
Lo primero que hay que aclarar es que el sector de la construcción no es lo mismo que el sector inmobiliario. La construcción es un concepto más amplio, que engloba la obra civil, las infraestructuras y la construcción de edificios dedicados a la producción: plantas, fábricas, centros comerciales, etcétera. El sector inmobiliario, la vivienda, representa sólo el 50% del sector de la construcción.

Cuando se mide en términos del empleo, históricamente el sector de la construcción ha representado históricamente el 9% del empleo total, y hoy aproximadamente el 13%, dos tercios de ellos en el sector inmobiliario.

Cuando se mide la importancia desde el lado de la demanda, entre 1980 y 1996 la inversión en construcción representaba el 11% del PIB y la inversión en vivienda en torno al 5%, unos porcentajes relativamente bajos para los estándares europeos. Desde 1997, su importancia relativa no ha hecho más que aumentar y hoy representa en torno al 15% del PIB, y la inversión inmobiliaria el 7,5%. Ello supone que el sector ha crecido en unos tres puntos más que el PIB y que la inversión inmobiliaria lo ha hecho en cuatro puntos anuales.

Cuando se mide desde el lado de la oferta, el valor añadido bruto de la construcción representa un porcentaje significativamente menor, en torno al 9% del PIB actual y sólo dos puntos por encima de su valor histórico del 7% del PIB durante el periodo 1980-96. No hay datos desglosados del sector inmobiliario desde el lado de la oferta.

Para que no se diga que trato de minimizar la importancia del sector en el conjunto de la economía, en el resto del artículo voy a elegir la perspectiva de la demanda, que refleja un peso relativamente mayor.

2. La magnitud del ajuste.
Para responder a esta cuestión, hay que hacer supuestos sobre el grado de sobrevaloración del sector. Hay razones para pensar que la construcción no va a pasar a representar el 11% del PIB ni el sector inmobiliario el 5%, como ocurría en el período 1980-95. En primer lugar, porque estos ratios se encontraban en niveles bajos en comparación con los europeos. Alemania, sin ir más lejos, tenía unos ratios en torno al 12-13% y al 6% respectivamente. En segundo lugar, porque el inusual crecimiento de la población desde 1998, unos cinco millones de personas en apenas siete años, requiere de una puesta al día de las infraestructuras. Además, este crecimiento se ha concentrado en el tramo de edad de 20 a 40 años, que es el mayor demandante de vivienda. En tercer lugar, porque el ratio de personas por hogar sigue siendo muy alto en España y, por tanto, muy elevado el potencial de creación de hogares. Finalmente, porque España ha aumentado su atractivo, por seguridad, clima e infraestructuras, como destino de la inversión de segunda residencia de los ahorradores europeos.

Por tanto, suponer que el ajuste va a tener lugar recuperando los ratios de los años 80 sería sin duda una sobreestimación del mismo. Bajo este escenario pesimista, si el ajuste tiene lugar en un solo año, el sector de la construcción tendría que caer un 20% en términos nominales si el ajuste tiene lugar en un solo año, y el sector inmobiliario en torno a un 30%. Si el ajuste fuera a tener lugar en dos años, la magnitud nominal de la caída sería del 9% anual para el conjunto del sector y del 13% para el sector de la vivienda. En cualquiera de los dos casos se trataría de una cota superior, con caídas que serían, de hecho, tan bruscas o más que las vividas en la crisis de 1992-93.

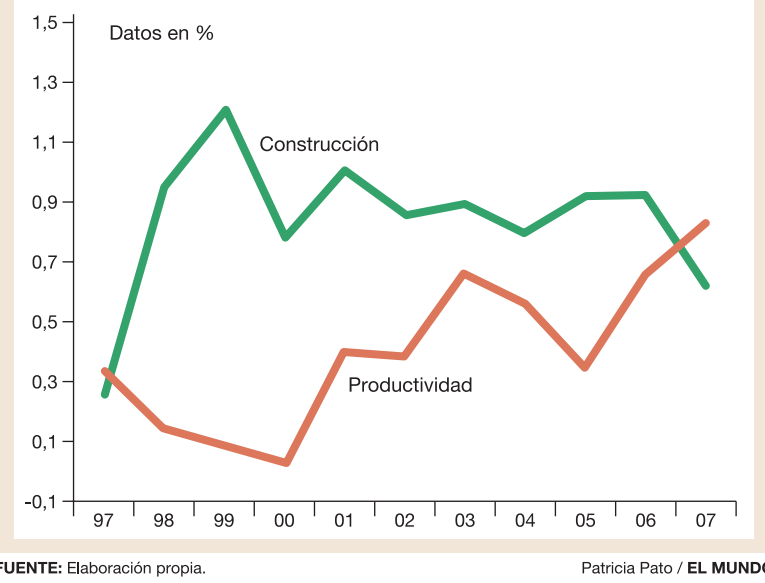
3. Impacto sobre la economía.
En el gráfico se muestra la contribución del sector de la construcción al crecimiento del PIB a lo largo de la última década. Desde 1998 el ladrillo ha supuesto, en promedio anual, casi un punto porcentual del crecimiento del PIB, exactamente un 0,9%, con un máximo del 1,2% en 1999 y un mínimo precisamente en el último año, con un 0,6%. Hay tres observaciones interesantes en el dato de 2007. La primera es que la contribución de la construcción ya está por debajo de su «valor de equilibrio», es decir, el ajuste de la construcción ya ha empezado en 2007.

La segunda es que, por primera vez en la década, la productividad ha tomado el relevo del sector de la construcción y ha crecido en torno al 1%, aportando al crecimiento casi el doble de lo que ha aportado el sector de la construcción. El lector más exigente dirá que este crecimiento de la productividad agregada también conlleva el de la productividad del sector de la construcción, pero éste es nulo o negativo.

Finalmente, con un crecimiento de la productividad del 1,5% la economía podría ajustar su sector inmobiliario en dos años sin que el PIB creciera por debajo del 2,5% y, por tanto, sin pérdida de empleo neto agregado. Esto no sería novedoso en la economía española, porque en 1996 ocurrió algo parecido. La cuestión es cómo ponerse manos a la obra para que la productividad siga tomando el relevo de la construcción.

msebasti@ccee.ucm.es

Contribución al crecimiento



FUENTE: Elaboración propia. Patricia Pato / **EL MUNDO**

>LOCALES DE MODA

Hacerse rico en Las Vegas sin tocar una mesa de Black Jack

Todo es posible en Las Vegas. Hasta ganar medio millón de dólares al año siendo el encargado de decir quién puede o no puede entrar a los sitios de moda. El lema, repetido hasta la saciedad en películas y series televisivas desde hace décadas deja de ser en muchos casos una frase hecha para cobrar auténtica vida.

Que se lo pregunten a los porteros de discoteca de la ciudad de los excesos. En la tierra de los casinos y las *bodas express*, un *doorman* puede llegar a ganar entre 400.000 y 500.000 dólares al año gracias a la ingente cantidad de efectivo que pasa de unas manos a otras de forma poco ortodoxa cada noche.

En los clubes más elitistas, en los que actúan estrellas históricas de la talla de Tom Jones o Barbara Streisand, pero también figuras rutilantes de efímera trayectoria como Paris Hilton o los ganadores de *American Idol* –el *Operación Triunfo* estadounidense–, la admisión no es gratuita. Los gerentes de los locales han comprobado que «cuanto mayor es la cola mayor es la ansiedad y las ganas de entrar», por lo que los jóvenes y no tan jóvenes, en busca de marcha, no dudan en pagar lo que los porteros les piden por garantizar –y acelerar– el acceso al local. Cuando hace unas semanas Paris Hilton celebró su cumpleaños en uno de esos selectos clubes bailando sensualmente dentro de una copa de champán, más de 5.000 personas solicitaron una entrada.

En ocasiones como esta los espectadores no sólo pagan los habituales 50 o 100 dólares por la admisión que se les pide, sino que están dispuestos a desembolsar 500 o 1.000 para ser uno de los elegidos para contemplar el espectáculo erótido de la heredera del imperio Hilton.

Gracias a esos sobresueldos, sin contar las propinas, los empleados del local pueden ganar hasta 10.000 dólares por noche, «más que el presidente de Estados Unidos», bromean los ejecutivos de la noche, según informa *Las Vegas Review Journal*.

> INDUSTRIAS

Española de Zinc sale de la bancarrota gracias al reciclaje

El grupo murciano ha patentado el Recox, un sistema que permite usar los restos contaminantes de las acerías para producir metales nuevos

No es habitual que en tiempos de crisis las empresas logren remontar los malos resultados cosechados en tiempos de bonanza. Y todavía es más raro que, con esas circunstancias de partida, las compañías remonten gracias a un invento propio, un ejercicio de investigación y desarrollo que recorta gastos, genera beneficio y, encima, repercute positivamente en el medioambiente.

Pero a veces pasa, y Española de Zinc es la prueba viviente de ello. «Española de Zinc va a crecer y a obtener un rendimiento superior, de acuerdo con el incremento en la demanda mundial de zinc», asegura el consejero delegado de la compañía, Manuel Pérez.

La compañía ha superado una seria amenaza de quiebra y tras levantar una suspensión de pagos y volver a la Bolsa después de tres años sin cotizar se prepara para unos años dorados gracias a un nuevo invento recién patentado.

La joya de la compañía se llama Recox, una tecnología nueva y ecológica en el tratamiento del zinc que puede llegar a rebajar los costes hasta en un 40%. El procedimiento es el siguiente. Cuando las empresas llevan chatarra a los hornos de las acerías para reciclarlos, en los polvos que salen después del proceso, que llevan metales, hay hasta un 12% de zinc en polvo. Ese polvo de zinc, condenado a ser residuo, puede ser convertido en material útil gracias a un procedimiento para concentrarlo.

El negocio es redondo, pues la materia no sólo es gratuita, sino que las propias acerías están dispuestas a pagar para que alguien retire los restos contaminantes de sus hornos. Así, Española de Zinc consigue su producto, ahorra costes y contribuye a conservar el ecosistema, pues la cantidad de metales que se ahorran sn considerable.

El plan de viabilidad de la compañía, apoyado por esta nueva patente, se cimenta sobre tres ejes. La venta de la actual planta de Torreciega (firmada y acordada con Quórum Capital Partners) por un total de 142 millones de euros; la construcción de una nueva factoría en el Polígono Industrial de Los Camachos, que, si nada falla, estará en grado de dar su primer lingote en septiembre de 2010; y una ampliación de capital en Bolsa 1x1 a un coste de 1 euro de capital nominal más una prima de 1,40 euros.

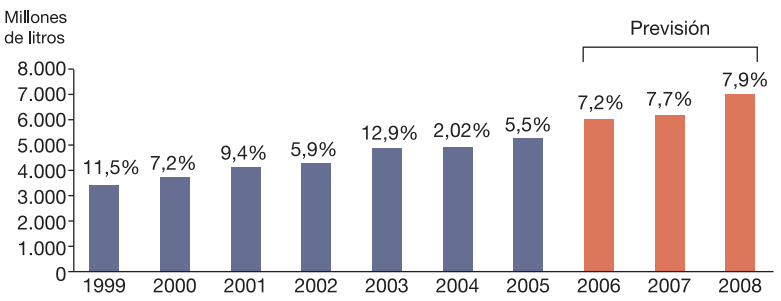
Un plan ambicioso que, según Manuel Pérez, que disfruta más relatando los pormenores químicos del proceso que hablando de las cuentas de la empresa, tiene «el apoyo expreso del Gobierno Central, del Gobierno Regional de Murcia y del Ayuntamiento de Cartagena, así como de las organizaciones sindicales y los trabajadores de la empresa.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

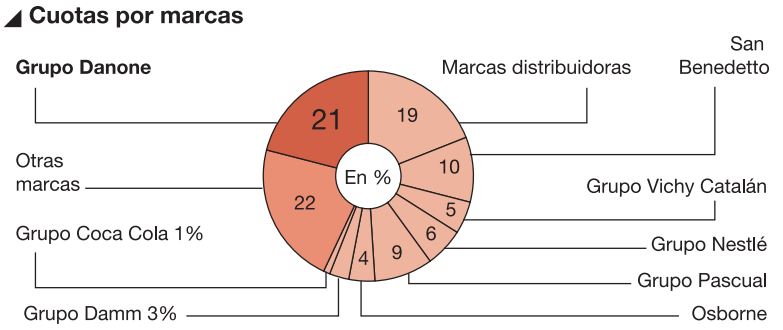
El negocio del agua envasada

Evolución del mercado

% de diferencia con el año anterior



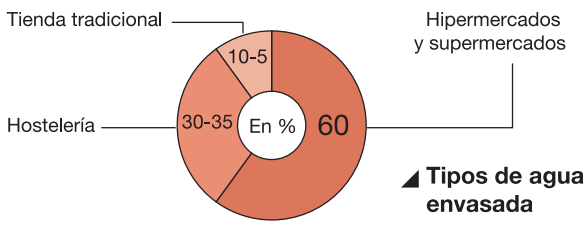
Cuotas por marcas



¿Quién es quién?

- **Grupo Pascual**
  Bezoya
  Pascual Nature
  Cardó
- **Grupo Firgas**
  La Ideal
  San Antón
  Rapador
- **Grupo Nestlé**
  Viladrau
  Peñaclara
  San Narciso
  Imperial
  Aquarel
- **Solán de Cabras**
  Solán de Cabras
- **Grupo Coca Cola**
  Bonaqua
  Santolín
  Fuencisla
  A. Maestrazgo
- **Grupo Danone**
  Font Vella
  Lanjarón
- **San Benedetto**
  Fuente Primavera
- **Grupo Damm**
  San Martín de Veri
  Fuenteliviana
  Elicua

Canal alimentación frente a hostelería



Tipos de agua envasada

- Agua mineral natural
- Agua de manantial
- Aguas potables preparadas

Perfil del consumidor

- Clase alta y media alta
- Menores de 35 años
- Hogares con tres personas
- Con niños menores de seis años
- Incremento considerable del mercado de los 'coolers' y de la marca de distribuidores
- Vive en la zona de Cataluña y Aragón



FUENTE: Grupo Pascual.

Adolfo Arranz / **EL MUNDO**

> EL NEGOCIO DEL 'ORO AZUL'

Estalla la guerra del agua (mineral)

Las multinacionales y las empresas de alimentación se disputan la comercialización de las reservas, un sector en pleno auge y que mueve cifras millonarias. Por **E. Neila** y **C. Llorente**

¿No se suponía que era insípida? Pues parece que no. Que catador de aguas sea una profesión y que algunos restaurantes den a elegir entre 10 marcas de botellines *a la carta* evidencian que hay todo un mundo y un gran negocio detrás de dos átomos de hidrógeno y uno de oxígeno.

El agua envasada está de moda. La producción aumenta al ritmo de entre el 5% y el 7% anual en los últimos años y el consumo per cápita asciende ya a 129 litros anuales. En otras palabras, bebemos el doble de agua mineral que de leche o refrescos. En 2007, se vendieron en España casi 6.000 millones de litros, y la previsión es crecer en torno al 7,9% este año, según la Asociación Nacional de Empresas de Aguas de Bebida Envasada, Aneabe.

El *boom* del agua embotellada obedece a la consecución de una serie de factores: algunos de carácter sociocultural y otras, medioambientales. Por un lado, la creciente preocupación de los ciudadanos por el bienestar, por llevar una vida sana, el culto al cuerpo, el mayor poder adquisitivo de los consumidores y ciertas dosis de esnobismo explican el fulgurante crecimiento de este mercado del H2O. Por otro, detrás del auge del líquido cristalino, que ha comenzado a denominarse como el *oro azul* está el decreciente deterioro de las aguas en muchas regiones españolas, por la contaminación de los subsuelos a causa de la ganadería y las industrias. El cambio climático y la sequía también juegan a favor del sector del agua mineral. Unos cambios que llevan tiempo siendo observados por las grandes multinacionales que se han lanzado a la compra de manantiales en todo el mundo.



Planta de envasado de agua mineral de Bezoya, en Segovia. / FERNANDO PEÑALOSA

La *fiebre del agua* también está llegado a España. Cada vez más empresarios se zambullen en el negocio del agua embotellada. Las principales multinacionales de alimentación y bebidas presentes en nuestro país, ya tienen una división de aguas. De hecho, en España, el mercado está liderado por compañías de la talla de Danone, Nestlé, Leche Pascual y Damm.

Las empresas buscan continuamente nuevos manantiales con los que impulsar y asegurar su negocio en los próximos años y mejorar sus costes de producción. Lo que ha provocado que se paguen grandes sumas por los cada vez más escasos acuíferos con aguas limpias y sanas que quedan en España.

El Grupo Danone, con las marcas Font Vella y Lanjarón, lidera el mercado de agua mineral en España con el 21% de la cuota de mercado; en segundo lugar está San Bendetto (Fuente Primavera), con el 10% de la producción y Leche Pascual, que con las enseñas Bezoya y Nature suma el 9% de las ventas del sector. Detrás está el grupo Nestlé y Vichy Catalan, con un 6% y un 5% de cuota, respectivamente.

Las embotelladoras de agua mineral salpican todo el territorio nacional, aunque la mayoría se localiza en la mitad norte de la Península, principalmente en Cataluña y Castilla y León, donde en los últimos años se está viviendo una auténtico *boom* de compraventa de manantiales.

Así, Leche Pascual cuenta con dos importantes manantiales en Segovia (en los términos de Ortigosa del Monte y Tres Casas) y otro en León (Los Barrancos). Entre las tres plantas envasaron 590 millones de litros de agua mineral natural en 2006. Además, tiene uno más en Aragón (Ribagorza) y está a punto de abrir un quinto en Camporrobles, en Valencia, por una «necesaria optimización de la estructura logística».

Las empresas embotelladoras de agua tienen que asumir fuertes costes de logísticas. Tantos que el transporte del producto representa el 30% del precio de venta al distribuidor minorista. «Por esta razón hay que ser muy eficientes, lo que se consigue teniendo distintos manantiales y, así, disminuir los costes de transporte», explican en Pascual.

En el mercado español la venta de agua en supermercados copa el 60% del total y gana peso en detrimento de la hostelería, que hace unos años *descubrió* la ventaja de sustituir la jarra de agua del grifo por botellas del líquido mineral. En el segmento de la restauración, destaca el liderazgo de las aguas de Coca Cola, dado que sus tentáculos comerciales se extienden en bares y restaurantes de todo el país gracias a la distribución de sus refrescos.

En España se beben 6.000 millones de litros de agua embotellada al año, el doble que de leche

Algunos restaurantes ofertan ya en sus cartas hasta 10 marcas diferentes del H2O

Del manantial burgalés de Santolín salen cada año los 90 millones de litros que embotella la planta Aguas de Santolín, una de las tres proveedoras con que cuenta la multinacional de las colas para etiquetar su marca Aquabona.

Junto a la logística, el otro gran factor para triunfar en el mercado del agua es ofrecer un producto de calidad. En este segmento, Solán de Cabras, es, además de la marca más cara, una de las más valoradas en España. La compañía, que en su ascenso contó con el hecho de que su producto fuera recomendado por los médicos, ha apostado por dar una imagen de marca muy cuidada.

En un agua juega a favor el grado de mineralización, el tanto por ciento de residuo seco y la distinta composición de la misma. Ingredientes que hacen que unas marcas se diferencien de otras en sabor y precio.

Artículo de lujo

Últimamente en los restaurantes y bares más selectos se ha puesto de moda tener una amplia carta con las aguas más valoras y caras del planeta. Aguas de lujo como Lynx, Acqua della Madonna o Gleneagles, presentadas como los más prestigiosos perfumes y que pueden costar incluso 50 euros los 100 centilitros.

Frente a las grandes compañías, la otra cara de la moneda la ofrecen empresas más modestas y con muy pequeñas producciones, que pretenden hacerse un hueco en un mercado cada vez más dominado por los colosos de la alimentación. «Las multinacionales compran manantiales y venden a muy bajo precio el agua», lo que deja fuera de la competición a las empresas pequeñas, comenta María Duarte, responsable de la envasadora zamorana del manantial de Calabor, en la frontera con Portugal.

Aquí embotellan pequeñas partidas de un agua con propiedades mineromedicinales que emanan del manantial que bañaba el balneario del mismo nombre. Su estrategia es «hacerse valer por la elevada calidad el agua» y porque el embotellamiento es de forma mecánica, sin conservante alguno.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

PLAN NACIONAL DE FORMACIÓN 2008

Programas SUBVENCIONADOS

50% para DESEMPLEADOS. 35% PARA EMPLEADOS

DISTANCIA / SEMIPRESENCIAL

Master Prevención de Riesgos Laborales
(Especialidades en Seguridad, Higiene y Ergonomía)
Subvencionado hasta el 75%

Master Gestión Integrada
(Prevención de riesgos, Calidad y Medioambiente)

Master Asesoría Fiscal

Master Gestión Ambiental
(Incluye Certificado Oficial del Curso Básico de Prevención)

Master Dirección de Personal y Asesoría Laboral

Master Dirección de Recursos Humanos
(Incluye Certificado Oficial del Curso Básico de Prevención)

Master Relaciones Internacionales y Comercio Exterior

Técnico Superior en Geriatria
(Homologado a nivel nacional)

Técnico Superior en Discapacidad

Curso de Director de Centros de Servicios Sociales
Incluye Certificado Oficial del Curso Básico de Prevención)
(Homologado por la Comunidad de Madrid)

Colegio Oficial de Politólogos y Sociólogos de Madrid



www.inforem.net

☎ 91 559 54 27 - 902 111 903

INFOREM
Instituto de Formación y Empleo

Envíe, sin ningún compromiso, la siguiente solicitud de información a: DIVISION DE FORMACION C/. Agustín Durán, 4- 28028 MADRID

Deseo recibir información del programa:

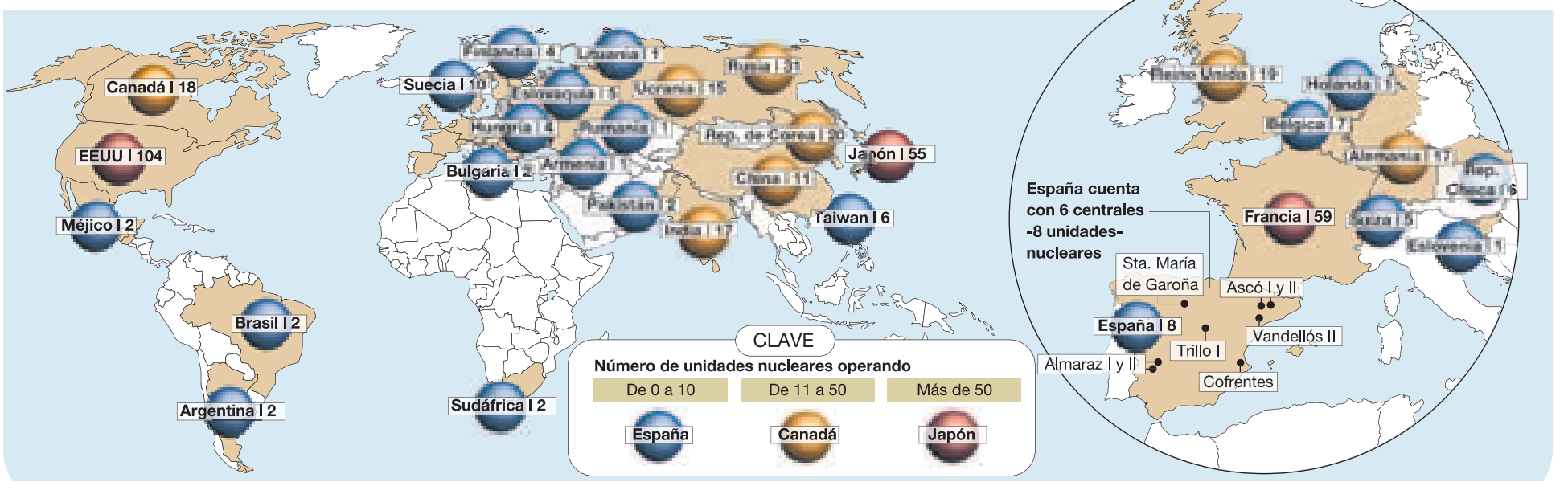
Los datos facilitados quedarán recogidos en un fichero automatizado, cuyo responsable es la División de Formación. Estos datos podrán ser utilizados para fines generales. El interesado podrá ejercer el derecho de oposición, cancelación y modificación dirigiendo un escrito a la división de formación. /C/ Agustín Durán, 4- 28028 MADRID

Nombre Apellidos .....
Dirección .....
Provincia .....
Población ..... Cod. Postal .....
Tfnos .....
e-mail .....
Estudios .....
Actividad .....

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

La energía nuclear en el mundo

Estados Unidos, Japón y Francia son los países que más apuestan por esta energía, que se concentra en el hemisferio norte.



FUENTE: Foro Nuclear.

Cutandpaste Graphics / **EL MUNDO**

> NUEVO ESCENARIO ENERGÉTICO

Pacto de silencio con la energía nuclear

PSOE y PP han excluido de la campaña el debate sobre esta fuente de energía pese a las crecientes opiniones de expertos y gurús en favor del kilovatio atómico. Por **B. Montaño**

Pacto de silencio' hasta después de las elecciones generales. La energía nuclear es un tema tan sensible que ha desaparecido de la campaña electoral, pese a que la decisión del Gobierno británico de construir más centrales, anunciado a principios de año, abrió un debate necesario a nivel europeo que fue *enterrado* a los pocos días por los políticos españoles.

La *patata caliente* tendrá que afrontarla el nuevo gobierno que surja tras el 9–M. Las escasas líneas dedicadas en sus programas electorales por los dos partidos mayoritarios, y la ambigüedad y falta de concreción de sus propuestas, sólo responden a una cortina de humo para no abrir ahora el debate. Y eso que, en el último año, tanto en las filas del PSOE como en las del Partido Popular han crecido las voces que piden que se reabra el debate y se dé luz verde a la construcción de nuevas centrales.

El presidente del Gobierno, José Luis Rodríguez Zapatero, ha impuesto su línea más dura en el programa electoral del PSOE, que afirma: «Mantendremos el compromiso de sustitución gradual de la energía nuclear por energías seguras, limpias y menos costosas, cerrando las centrales nucleares de forma ordenada en el tiempo al final de su vida útil, dando prioridad a la garantía de seguridad y con el máximo consenso social, potenciando el ahorro y la eficiencia energética y las energías renovables».

El PP, por su parte, va un poco más allá, aunque tímidamente, y afirma que «establecermos un marco legislativo estable y transparente para las energías renovables, mantendremos los actuales emplazamientos nucleares e incentivaremos las energías de futuro como el hidrógeno y los combustibles de síntesis».

Mientras los políticos escurren el bulto, las proyecciones de futuro de los expertos no dejan lugar a dudas. Si España quiere contar con un parque de generación eléctrica seguro y estable en 2030, la energía nuclear tendrá que ganar peso en el *mix* energético. Ésta es la conclusión que se desprende del estudio realizado por los expertos Victoriano Casajús y Cristina Martínez Vidal, presentado a principios de febrero bajo el auspicio del Foro Nuclear.

El informe «Mix de generación en el sistema eléctrico español en el horizonte 2030» recomienda que si se quiere garantizar la estabilidad del sistema, en ese año tendrán que estar funcionando diez nuevas centrales nucleares en España. Actualmente hay ocho en funcionamiento, que generan al año 7.727 megavatios, es decir, el 20% del total de electricidad que se consume en el país. Según el Foro Nuclear, «una de cada cinco casas se ilumina gracias a los ocho reactores nucleares» actualmente en funcionamiento.

Pero visto el perfil de crecimiento del consumo, el informe advierte que el sistema podría llegar al colapso si no se eleva la producción nuclear, al menos, hasta los 20.000 megavatios en el escenario más conservador y 25.000 megavatios en el más extremo. Estas cifras se alcanzarían mediante el alargamiento o la reposición de la vida útil de las actuales centrales y la puesta en marcha de unos 13.000 nuevos megavatios, equivalentes a unos diez nuevos reactores nucleares. Esto significa casi triplicar la energía nuclear existente en apenas 20 años, un periodo relativamente corto si se tiene en cuenta que una central nuclear necesita unos siete años para ponerse en marcha.

Si se alcanza este escenario, el peso de la energía nuclear en el mix energético pasaría del actual 20% al 30%, frente a otro 30% que estaría cubierto por las energías renovables, otro 30% por las energías tradicionales (carbón, fuel y gas –ciclo combinado–). El 10% restante sería producido por otras energías minoritarias como la solar, biomasa, residuos, cogeneración y minihidráulica.

Los autores del informe patrocinado por el Foro Nuclear defienden que la forma más segura y estable de afrontar problemas en el suministro provocados por el crecimiento de la demanda es reforzando la producción de las turbinas de vapor, tanto convencionales como nucleares, ya que son las que más rápido y de forma más segura pueden elevar su potencia para atender la demanda o ante un problema de falta de generación.

El informe se alinea con las tesis del Gobierno de Gordon Brown, que defiende la presencia de todas las energías en el mix y considera la nuclear como una forma «segura y asequible» de luchar contra el cambio climático y asegurar el suministro energético en el futuro. Además, un mayor peso de la energía nuclear en el sistema eléctrico reduce la dependencia energética exterior de las fuentes fósiles, sometidas permanentemente a fuertes alzas de precios.

En España, las principales compañías eléctricas (Endesa, Iberdrola y Unión Fenosa) defienden que se lucha contra el cambio climático tanto apostando por las energías renovables como por las centrales nucleares. La energía atómica no emite CO_2 y en este particular es tan limipia como la eólica o la solar. El grave problema que presenta la energía nuclear es el almacenamiento de los residuos radioactivos, los cientos de años necesarios para su eliminación y el riesgo a una fuga radioactiva. El drama de Chernobil (abril de 1986) aún pesa como una losa sobre los defensores de la energía nuclear, que afirman que las tecnologías actuales, así como las de nueva generación que ahora se están probando en países como Finlandia, son mucho más seguras.

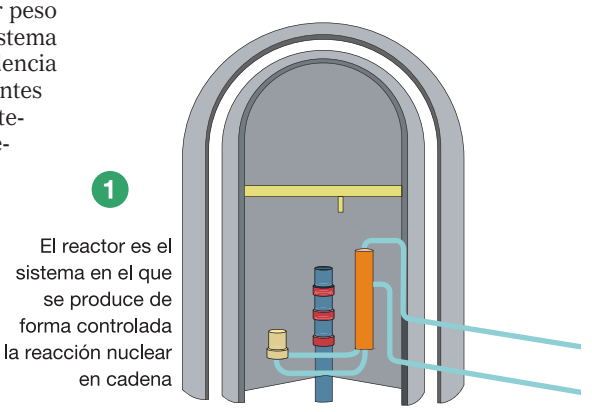
Pero el clima de rechazo social a la energía nuclear sigue presente en la mayoría de los países europeos, mientras sus defensores se dividen entre los que apuestan por poner en marcha nuevos reactores en las cercanías de las centrales ya en funcionamiento y los que creen que hay que acercar las nuevas centrales a las zonas de mayor consumo. Es esta última tesis la que defienden los autores del informe del Foro Nuclear.

En lo que coinciden los expertos del sector eléctrico es en que tras el giro en favor de la energía nuclear dado por el Reino Unido, el resto de países, y principalmente los más dependientes de fuentes energéticas del exterior como España, no tardará en abrir la caja de los truenos. Las eléctricas españolas exigen que el debate se abra durante 2008 para que se pueda tomar una decisión «sensata y equilibrada» al respecto, con todo el apoyo político y social posible.

A tenor de los pronunciamientos realizados públicamente en los

Tareas pendientes tras el 9–M

Del 'sí' o el 'no' a la energía nuclear depende la factura eléctrica para los próximos años. La producción atómica es la más barata del mix (un megavatio/hora producido cuesta al usuario final unos 36 euros), frente a la energía solar que puede llegar a ser doce veces más cara (unos 430 euros por megavatio/hora). Ambas son necesarias para un diseño equilibrado del mix energético del futuro, pero el peso que cada una tenga determinará el alza de la factura eléctrica. Una factura que históricamente acumula un déficit de tarifa (diferencia entre el coste de generación y el precio final de la luz) que en 2008 podría dispararse hacia el entorno de los 15.000 millones de euros. De ahí que el nuevo gobierno que salga de las elecciones no sólo tendrá que abrir la caja de pandora del debate nuclear, sino diseñar una política energética global que apueste por la liberalización de las tarifas reguladas y la progresiva reducción del déficit, señalan los expertos. Claro que para eliminar esta hipoteca eléctrica a 20 años que pagan todos los clientes, las tarifas tendrán que subir por encima de lo que lo hacen ahora. La política de Zapatero desde finales de 2006 ha sido impedir subidas por encima del IPC, medida que ha contribuido a engordar aún más un déficit que de todas formas acabarán pagando los clientes en los próximos años. ¿Se atreverá el nuevo gobierno a elevar las tarifas hasta el coste real de producir un kilovatio?.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

últimos tiempos por personalidades de la política, la economía, la patronal y los sindicatos a favor de reabrir el debate, el nuevo Gobierno no tendrá más remedio que afrontarlo.

Pese al empecinamiento de Zapatero de cumplir su compromiso electoral de recortar el peso de la nuclear en el mix, grandes prebostes del PSOE han puesto el aliento detrás de la nuca del presidente del Gobierno. Ya lo han hecho Javier Gómez Navarro, presidente del Consejo Superior de las Cámaras de Comercio, y Carlos Solchaga, ex ministros con Felipe González, que han apostado abiertamente por la construcción de nuevas centrales. Pero es que el propio González también se ha mostrado favorable a reabrir el debate.

Frente al alineamiento de la ministra de Medio Ambiente, Cristina Narbona, con Zapatero, en otros ministerios como el de Industria y el de Economía han comenzado a aparecer voces discrepantes con las tesis de presidencia del Gobierno.

La patronal CEOE y el sindicato UGT, por boca de su secretario general, también se han mostrado a favor de abrir el debate, que en el PP cuenta también con grandes defensores como José Folgado, responsable del área energética en el último gobierno de Aznar.

Según los últimos informes preparados por los técnicos del Ministerio de Industria para dibujar el posible escenario energético del futuro, el mercado seguirá *tirando* de las actuales centrales nucleares. Al menos, las mismas centrales seguirán produciendo los mismos megavatios que hasta ahora, de forma que si no se amplía la producción atómica ésta perderá peso en el mix total por el avance de las renovables.

Pero lo que parece marcará un punto de inflexión en la situación actual será el expediente de renovación o cierre de la central nuclear de Garoña. El gobierno que gane el 9–M tendrá que decidir en 2009 si cierra la central u opta por alargar su vida útil. Tanto el PSOE como el PP prefieren mantener oficialmente que seguirán las directrices que marque el Consejo de Seguridad Nuclear.

¿Cómo funciona una central nuclear?

La energía nuclear nace de la fragmentación del núcleo de los átomos (uranio), que al golpearse desprenden tal cantidad de energía que sirve para producir electricidad.

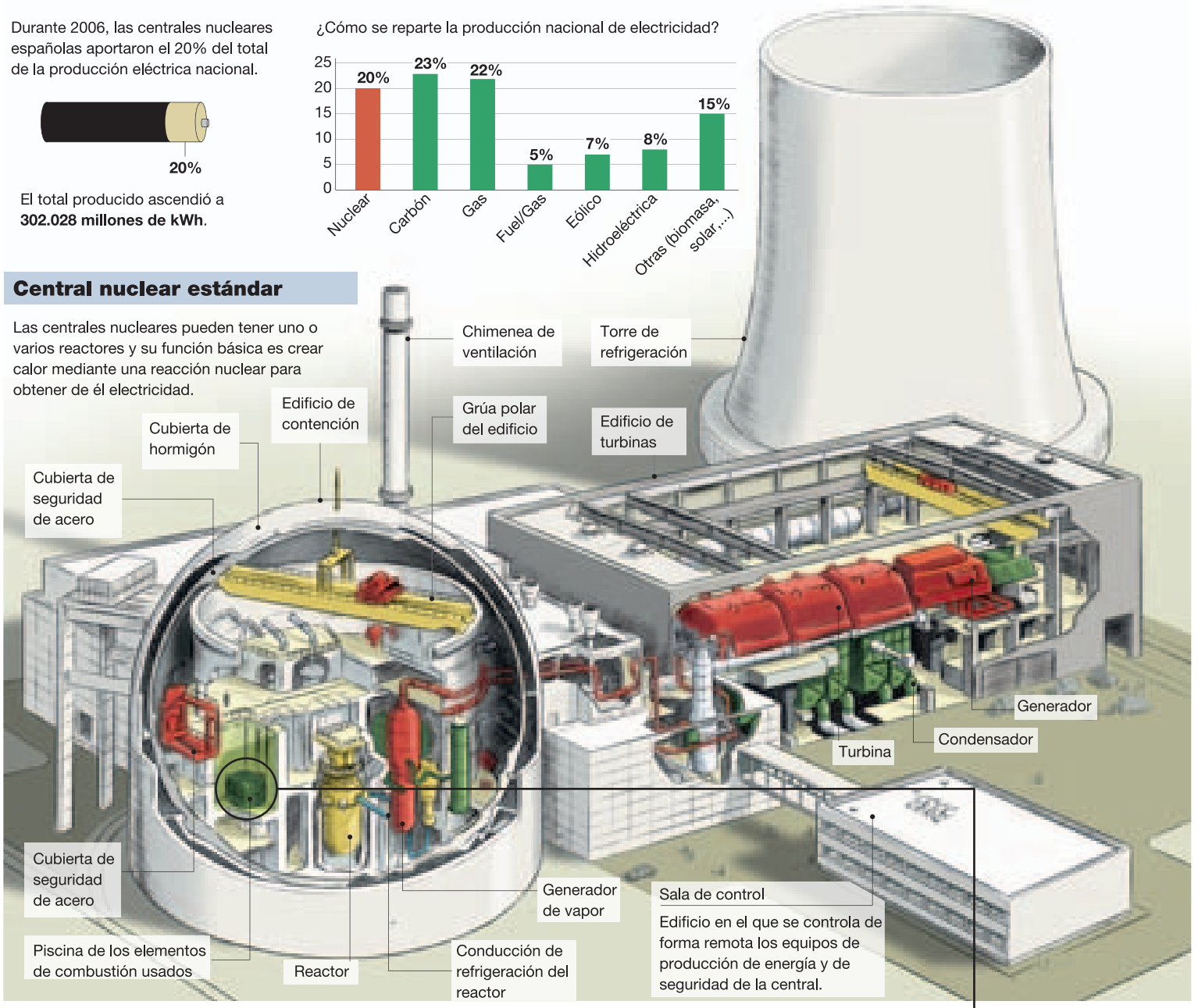
Durante 2006, las centrales nucleares españolas aportaron el 20% del total de la producción eléctrica nacional.

El total producido ascendió a **302.028 millones de kWh**.

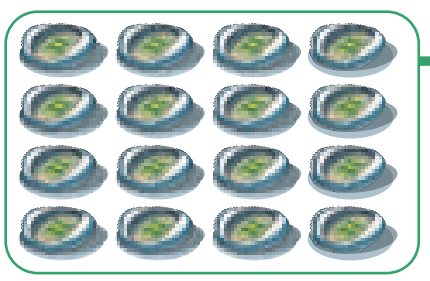
¿Cómo se reparte la producción nacional de electricidad?

Central nuclear estándar

Las centrales nucleares pueden tener uno o varios reactores y su función básica es crear calor mediante una reacción nuclear para obtener de él electricidad.



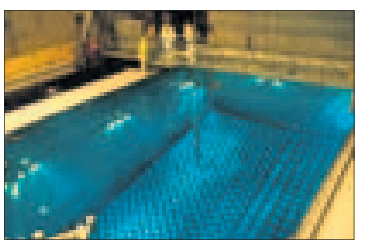
El problema de los deshechos



El combustible gastado que se genera a lo largo del funcionamiento de las centrales nucleares equivale, aproximadamente, al volumen de 16 campos de fútbol.

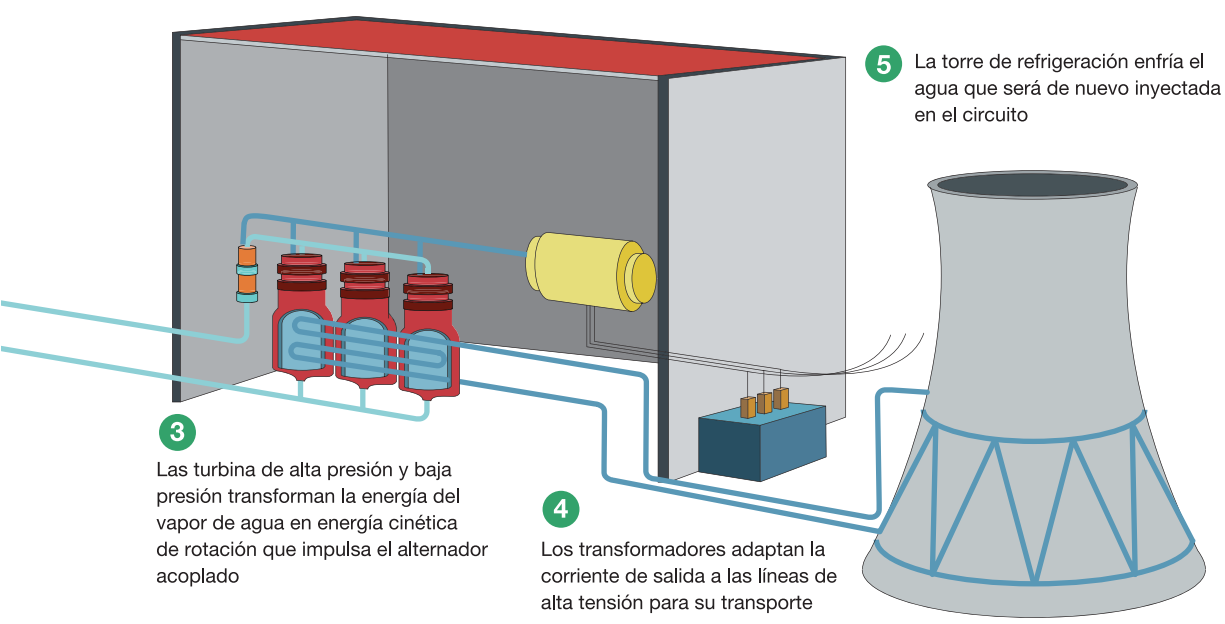
¿Dónde van a parar?

- El primer almacenamiento se realiza en una piscina en en la propia central.
- En España se ha optado por la construcción de un almacén temporal centralizado como mejor solución a la gestión del combustible gastado.



Esquema básico de funcionamiento de una central

En España se ha optado por la construcción de un almacén temporal centralizado como mejor solución a la gestión del combustible gastado.

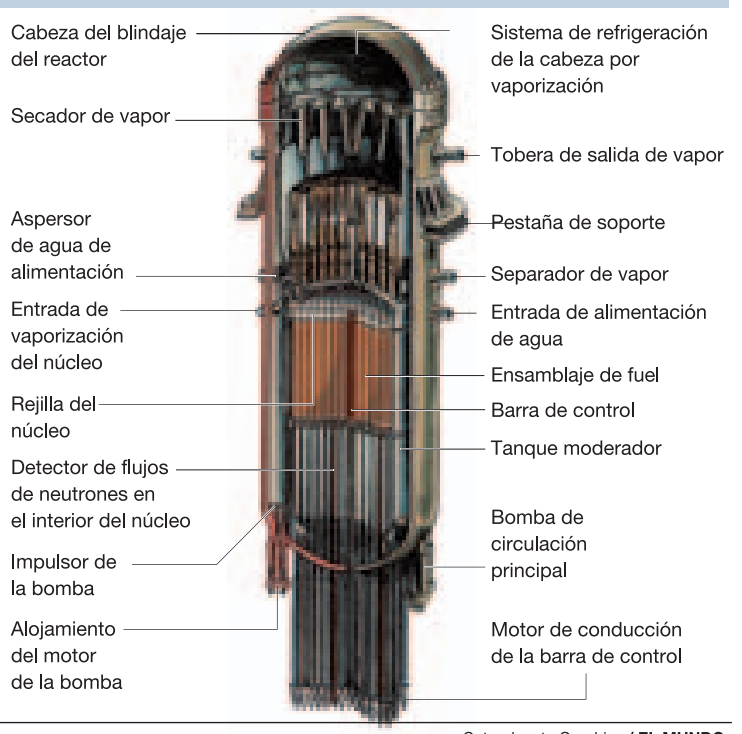


5 La torre de refrigeración enfría el agua que será de nuevo inyectada en el circuito

3 Las turbina de alta presión y baja presión transforman la energía del vapor de agua en energía cinética de rotación que impulsa el alternador acoplado

4 Los transformadores adaptan la corriente de salida a las líneas de alta tensión para su transporte

El corazón de la central: el reactor



FUENTE: Foro nuclear.

Cutandpaste Graphics / **EL MUNDO**

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Vivienda y economía

> APUNTES ECONÓMICOS



Luis de Guindos

La portada del primer y, por cierto, muy buen número de la nueva época de la *Actualidad Económica* es ilustrativa de la percepción actual del sector de la vivienda. Una casa de arena con una banderita española que al final del reportaje se derrumba. Y es que uno de los elementos más controvertidos de la actual fase de desaceleración de la economía es el impacto que el enfriamiento de la vivienda va a tener sobre la actividad real, especialmente en países en los que el alza de precios ha sido especialmente intenso, como Estados Unidos, el Reino Unido o España.

No podemos olvidar en este sentido que en EEUU todas las crisis inmobiliarias, desde el final de la Segunda Guerra Mundial, salvo en un caso, han acabado desembocando en una recesión. Su explicación se deriva de que la vivienda, a pesar de no tener un peso excesivo en la economía –claramente por debajo del 10% del PIB–, sin embargo deja notar su influencia a través de otros canales, como es el efecto riqueza en el consumo o su impacto en el sector financiero.

La vivienda es seguramente el activo más importante de las familias de un país. Se trata sin embargo de un activo ilíquido. Su venta lleva normalmente un plazo de tiempo que, incluso en el mejor de los casos, abarca meses. Además, la oferta de vivienda se ajusta con retraso a la demanda, ya que la producción del bien toma bastante tiempo y ello genera situaciones de exceso de demanda y de oferta. Los determinantes del precio de la vivienda son bien conocidos. En primer lugar, tenemos los tipos de interés, ya que la mayoría de las viviendas se compran a crédito con garantía hipotecaria. En segundo lugar, nos encontramos con la evolución de la renta de la población que está muy ligada al crecimiento económico y del empleo. Por último, tenemos la demografía y la constitución de nuevos hogares que a su vez se ve influida por un factor exógeno como es la inmigración.

Sin embargo, en el caso de la vivienda es posible –y ocurre en numerosas ocasiones– que la evolución de sus precios se aleje del nivel de equilibrio razonable basado en los fundamentales anteriores. Y ello es así porque, una vez que los precios empiezan a subir, los agentes económicos consideran que dicho ritmo se va a mantener o incluso acelerar. Además, puede llegar un momento en el que el componente de expectativas de evolución de precios sea claramente dominante en la determinación de los mismos, dejando de lado los fundamentales. Es en estas circunstancias cuando el componente especulativo domina y se cometen errores, no sólo por parte de los compradores, sino también por los prestamistas, ya que pueden financiar viviendas con valoraciones excesivas y en porcentajes crecientes.

Lógicamente, los errores anteriores son tanto más graves cuanto más se dilate el periodo especulativo, el cual depende en gran medida de las condiciones financieras y de tipos de interés vigentes. Cuando éstas se modifican finalmente a través, normalmente, de un endurecimiento de la política monetaria, se inicia el proceso inverso que puede darse con una virulencia notable. Por ejemplo, en Estados Unidos, el índice *S&P Case-Shiller* ha caído casi un 10% desde los máximos de finales de 2005, y en estos momentos se considera que podría hacerlo en un 20% adicional en los próximos dos años. ¿Cómo afecta este ajuste de la vivienda a la economía en su conjunto? El impacto se produce a través de tres canales principales con diferentes retardos y niveles de intensidad. El primero es el más rápido y visible, pero también el menos poderoso en su impacto, y viene dado por la desaceleración de la actividad constructora de viviendas, que suele ser bastante abrupta ya que los promotores, en cuanto se convencen de la ausencia de demanda, paralizan el inicio de nuevas obras.

No obstante, dado el escaso peso de la construcción de la vivienda en el PIB, el pasar de tasas de crecimiento de por ejemplo el 5% a otras próximas a cero o incluso negativas no conlleva un efecto muy grande sobre el crecimiento, aunque sobre el empleo suele ser más visible ya que la vivienda es intensiva en mano de obra.

El segundo canal es más poderoso pero menos evidente que el anterior y viene dado por el efecto riqueza negativo derivado de la caída del precio de la vivienda. Normalmente, en el periodo de alza de precios, las familias que adquieren vivienda se consideran más *ricas* a pesar del endeudamiento asumido, ya que la revalorización de su vivienda les genera un incremento neto de su patrimonio. Esta situación impulsa su consumo, lo que refuerza el crecimiento económico y la sensación de prosperidad en una especie de círculo virtuoso. No obstante, cuando los precios empiezan a declinar se invierte el proceso, y con un cierto retardo y de forma no lineal las familias acaban por reducir su consumo –que sí tiene un peso importante en la demanda agregada– afectando al crecimiento.

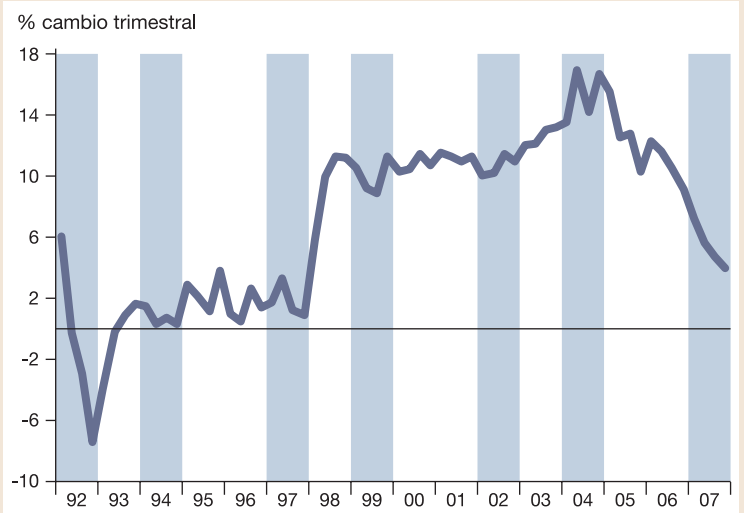
Por último, tenemos el canal más poderoso, que proviene de la interrelación entre el sector de la vivienda y el bancario. En los momentos de alza, el sector financiero suele acompañar con intensidad al de la vivienda a través de la concesión de crédito hipotecario a las familias y a los propios promotores vía la financiación de suelo y de la propia construcción, y dicho crédito suele suponer un porcentaje importante del total concedido, y por ende, del riesgo asumido.

Cuando la situación se invierte y los precios empiezan a ajustarse, los potenciales errores cometidos en la época de euforia se hacen evidentes, y no es extraño que ante el aumento de la morosidad las entidades bancarias reaccionen en exceso endureciendo las condiciones exigidas para el nuevo crédito, como si quisieran compensar con los créditos actuales la falta de rigor en los concedidos en el pasado. Lógicamente, estas mayores exigencias acaban afectando a la disponibilidad y coste del crédito, con el consecuente impacto en la actividad económica.

Por todo ello, las crisis en el sector de la vivienda acaban afectando antes o después al conjunto de la economía a través de diversos canales de transmisión. El evitarlo, como ocurre en economía en numerosas ocasiones, exige actuar con anticipación, cuando las decisiones no son evidentes pero tampoco tardías. En este sentido, una de las propuestas a considerar es que los bancos centrales no sólo vigilen la evolución de la inflación de los bienes de consumo, sino también de los activos, y muy fundamentalmente de la vivienda. A lo mejor de este modo se puede evitar la próxima crisis de la vivienda. Para la actual, por desgracia, ya es un poco tarde.

luisdeguindos@hotmail.com

Evolución del precio de la vivienda en España



FUENTE: Elaboración propia. Patricia Pato / **EL MUNDO**

>MODA

Base Sports abrirá franquicias en el extranjero

LUIS GARRIDO

La marca deportiva Base intensificará, a partir de este año, la apertura de franquicias y tiendas propias. La compañía, que cuenta con 430 puntos de venta en España, considera que su principal mercado es la Península Ibérica. Incluyen en su apuesta a Portugal, que será el primer lugar donde la marca establezca franquicias, para después «poder cruzar los Pirineos hacia Europa», aseguran.

La compañía, que estableció su primer punto de venta en 2000, centra su estrategia en establecimientos asociados en los que muestra una imagen diferenciada y productos propios, además de las primeras marcas deportivas.

Según el director general de la compañía, Ángel Pardo, empezar a franquiciar el negocio es «un paso lógico» para poder entrar en nuevos mercados nacionales e internacionales. En este sentido, en dos años, la compañía prevé abrir unas 150 franquicias, algunas de ellas en el extranjero.

Por otro lado, la empresa también quiere entrar en el mercado del *retail* con tiendas propias. La primera de ellas estará en Valencia, con 300 metros cuadrados. De esta manera, la sociedad empieza un nuevo periodo de expansión en el que, según apunta Pardo, se pondrá especial atención en «la formación del personal en las tiendas», algo que «hoy en día es vital, porque es difícil encontrar vendedores que se ajusten a la filosofía» de la empresa.

La nueva andadura, apostilla, les permitirá seguir «buscando al comprador inteligente», que puede optar por comprar primeras marcas o marcas propias, que «resultan mucho más económicas con una calidad similar».

Este modelo de negocio, únicamente en puntos de venta, les permitió una facturación en 2007 de 91 millones de euros, además de un crecimiento del 80% en los pasados cuatro años. Actualmente, Base tiene una plantilla de 36 empleados, que ampliará cuando se inicie la nueva expansión de negocio en España y Portugal.

> TURISMO

Losan se lanza a la compra de hoteles en EEUU y Europa

MARIBEL RODRIGO

Fundado por César Losada (37 años) hace ahora 10, el Grupo Losan ha adquirido 14 hoteles de lujo en las principales ciudades de Europa y Estados Unidos y espera terminar el año con 20 establecimientos y 1.200 millones invertidos. Con rentabilidades medias anuales del 20% y el apoyo de las cajas de ahorros, este empresario riojano que empezó a trabajar en el hotel familiar de Haro con 15 años ve en la crisis inmobiliaria el retorno a un contexto «más realista».

Su nombre no figura en los rótulos luminosos, porque Losan no gestiona hoteles, sólo invierte en ellos.



El consejero delegado del Grupo Losan, César Losada. / DIEGO SINOVA

«Somos la única compañía europea especializada en la inversión en activos hoteleros y queremos convertirnos en la referencia del sector», señala Losada, consejero delegado del grupo. Remodela los hoteles, aumenta su categoría y los alquila a grandes cadenas hoteleras. Su vehículo de inversión es Losan Hotels World, un fondo en el que participan Losan (23%), 12 cajas de ahorros (55%) e inversores privados. En enero, ha comprado el Silken de Londres –diseñado por Norman Foster–. Además, espera tener tres más antes de junio en Nueva York, Miami y Venecia, y contar con 3.600 habitaciones a final de año.

Losada afirma que a sus accionistas no les gusta el riesgo. «Compramos sólo hoteles urbanos y bien ubicados. Al margen de la rentabilice del negocio, queremos tener un patrimonio inmobiliario que se revaloriza año tras año. En caso de necesidad, los hoteles pueden reconvertirse en apartamentos u oficinas de alto *standing*». Once de los 14 hoteles que posee están alquilados a cadenas hoteleras españolas. NH, Eurostars, Hotusa y Barceló. Otros llevan las enseñas de Marriot, Silken y Steigenberger.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> MATERIAL ELÉCTRICO

Simón enciende la luz de los Juegos de Pekín

Consigue instalar sus interruptores y enchufes en los dos escenarios más emblemáticos de las Olimpiadas de este verano. Por **Dani Cordero**

Tras la conclusión de la primera edición de Gran Hermano, el presidente de un fabricante de cava se lamentaba de que ninguna empresa del sector hubiera sabido prever el éxito de audiencia del *reality show* para colocar una copa de espumoso en las manos del vencedor durante su último programa. La moraleja es que hay que aprovechar las ocasiones.

El fabricante de pequeño material eléctrico Simón sí lo ha hecho y estará presente en la gran cita internacional de este año: Pekín. Ha conseguido que miles de sus enchufes e interruptores estén en las paredes de dos de los emblemas de las Olimpiadas de este verano, los espectaculares Estadio Nacional y el Yingdong Natatorium.

La empresa no es una gran multinacional, pero sus contactos en China le han servido para tener su lugar en la gran cita olímpica, incluso por delante de fabricantes locales, con su marca Simtone. Y, pese a que no se trate de un gran negocio, como asegura su director general, Xavier Torra –que no acierta a cuantificar ni la cantidad de producto ni los ingresos que supondrá para la compañía su entrada en el parque olímpico–, sí que sirve para sacar pecho y poder decir «que estás en un lugar de este tipo».



Xavier Torra, director general de Holding Simón. / ANTONIO PASTOR

De hecho, lo conseguido es la última aventura de la multinacional de bolsillo en China, donde se instaló de la mano de un socio local en 1999 con el objetivo de lograr mano de obra más barata. Ahora cuenta con dos fábricas y 1.000 empleados. Además de una tercera que alquila a empresas españolas que quieran aterrizar en el *gigante* asiático, pero que temen fracasar si no cuentan con el asesoramiento y el respaldo de una empresa veterana.

Con su demostración de fuerza en Pekín, Simón logra hacer realidad el sueño de abrirse mercado en un país que tiene más de 1.300 millones de habitantes y con productos especialmente diseñados para la ocasión. Hace una década sólo los más avezados consideraban que China pudiera ser algo más que la gran fábrica del mundo, y uno de esos fue la empresa de capital familiar.

Pese a todo, todavía está por llegar el último episodio de la aventura de Simón en China. Y está próximo. Se titulará *La emancipación* y pondrá sobre la mesa la mayoría de edad de la compañía, que deja atrás el acompañamiento de sus socios locales. «Probablemente lo hagamos en la primera ocasión que salga, y no creo que sea dentro de mucho tiempo», explica Torra.

La historia de China es la historia de la internacionalización de Simón, iniciada un año antes con su implantación en Argentina y Marruecos, y que luego ha continuado por Brasil, México, Turquía, Polonia y Rusia. Con sus 347 millones de facturación en 2007, hace escasas semanas, la compañía cerró un acuerdo para desembarcar en India, pero China parece continuar siendo su niña bonita.

El ejemplo más claro es la adquisición de un edificio en Shanghai para centralizar toda su estructura administrativa en el país. Pese a sus esfuerzos, el 75% de sus ventas todavía proceden del mercado español, donde su cuota de penetración le convierte en un líder destacado.



> TURISMO

Sol Meliá potencia el valor de su marca para crecer

La cadena hotelera prevé abrir 79 nuevos hoteles en todo el mundo gracias al impulso de su enseña. Por **Agustín Rivera**

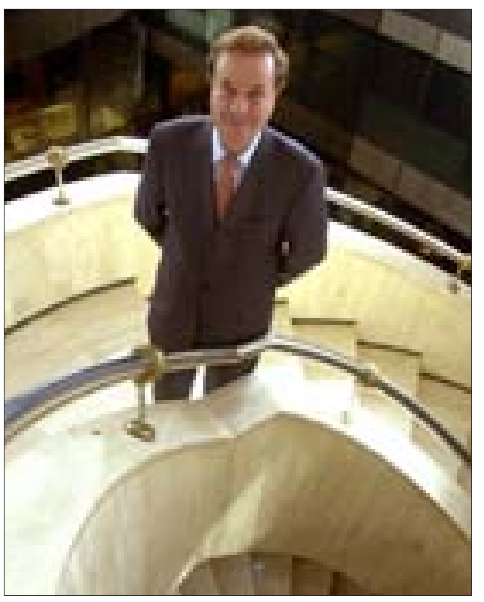
Sol Meliá ha apretado el acelerador. Y ha cambiado la máxima que tenía hasta ahora: un crecimiento basado en la geografía. A partir de este momento lo importante para la tercera compañía hotelera europea y primera cadena vacacional del mundo no es un aumento por países o en ciudades, sino potenciar cada una de las marcas.

Su plan estratégico prevé 79 hoteles y 19.685 habitaciones de aquí a 2010. «Este crecimiento no será únicamente cuantitativo, sino cualitativo. La expansión aportará prestigio a todas las marcas», explica Gabriel Escarrer Jaume, covicepresidente de Sol Meliá.

La cadena también contempla un ambicioso plan financiero que prevé aumentar su beneficio operativo de los 349 millones de 2007 a los 479 millones de 2010, una subida del 11,1%. Los ingresos ascenderán dentro de dos años a 1.835,8 millones (en 2007 fueron de 1.366 millones de euros).

La compañía hotelera explica tres razones del cambio del entorno macroeconómico: «Desaceleración económica y de consumo, dificultades en el sector inmobiliario y estrechamiento del crédito». Frente a estas incertidumbres, el grupo turístico mallorquín valora la «restricción de la oferta adicional y las nuevas oportunidades de inversión».

El cambio diseñado por Sol Meliá radica en consolidarse entre las principales cadenas hoteleras del mundo y crecer mucho más que hasta ahora. Para ello, invertirá en dos años 1.100 millones de euros procedentes de los fondos de caja de la propia compañía destinados a tres líneas de negocio: la división hotelera, el Sol Meliá Vacation Club y el Leisure Real Estate. El negocio hotelero contempla una amplia renovación de la marca Meliá y repercutirá con un 80% al beneficio total de la compañía.


Gabriel Escarrer. / CATI CLADERA

El negocio del Sol Meliá Vacation Club prevé «un refuerzo de la posición en Europa y el Caribe». Mientras, el Leisure Real Estate permitirá el desarrollo del condohotel y de terrenos en Brasil, el país con más potencial turístico de Sudamérica. Pero no acaban aquí las principales apuestas del plan estratégico. «Vamos a potenciar muchísimo a nuestro empleado y cliente interno», resaltó Gabriel Escarrer Jaume, hijo del presidente de la compañía y fundador de Sol Meliá.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> NUTRICOSMÉTICA

L'Oreal arrasa con la cosmética oral

La multinacional francesa lidera en España el sector de las 'píldoras de la belleza', que mueve más de 55 millones de euros y crece a un ritmo del 18% anual. Por **María Canales**

Tomarse varias píldoras al día para mantener el bronceado, hacer desaparecer la celulitis o dar firmeza al cabello y a la piel no supone ningún reparo para los españoles (tanto hombres como mujeres). Ni siquiera si, a la larga, resulta más caro que otros muchos elementos cosméticos destinados a lo mismo. Por encima de todo está la belleza.

Esta máxima ha propiciado que los españoles compráramos productos nutricosméticos –aquellos que se consumen de manera oral– por valor de 55,5 millones de euros durante 2007. La cifra supone un crecimiento del 17,7% con respecto a 2006, según datos de IMS Health, empresa internacional de estudios de mercado relacionados con la salud. En total, se vendieron 2,9 millones de unidades, lo que representa un incremento del 12.8%.

Estas cifras no sólo han situado a España como el tercer mercado europeo para la cosmética oral en volumen de negocio, sino que lo han convertido en el de mayor crecimiento.

Tomarse una solución de polvos con sabor a melocotón para reducir la celulitis o unas cápsulas para que el cabello brille más o sea más resistente ante la caída es ya la opción que toman 10 de cada 100 españoles. Según IMS Health, la cifra de ventas de la nutricosmética ha representado en 2007 un 10% del mercado de dermocosmética tópica (todo aquel que abarca las cremas y productos dermoestéticos en farmacia).

España es el tercer mercado europeo en el que más píldoras para la cosmética se venden

Firmas como Oenobiol –con sus cápsulas para acelerar el bronceado o de contorno de ojos–, Pierre Fabre Ibérica o los Laboratorios Rovi – con sus pastillas de la marca Imedeem para mantener la firmeza y uniformidad de la piel–, entre otros, se han beneficiado de este *boom* del negocio en España. Pero sobre todo, ha sido la multinacional francesa L'Oreal la que más ventajas ha sacado de este negocio.

Desde que la firma gala lanzara con Nestlé a principios de 2000 su marca conjunta Innéov –ésta aporta la investigación nutricional y L'Oreal la cosmética–, sus productos no han parado de crecer en nuestro país. Hasta el punto de que España se ha convertido para Innéov en el primer país por volumen de ventas a nivel mundial.

«Desde su nacimiento, ha sido la marca pionera en educar, informar y resolver las dudas de los consumidores en torno a la nutricosmética, como un nuevo gesto de belleza complementario a la cosmética tradicional», aclara Elisabet Sardin, directora general de la marca.

En 2007, Innéov –con una cuota de mercado del 25% en la rama de la nutricosmética– fue la marca con el crecimiento más alto del sector español en los cuatro segmentos en los que están sus productos: capilar, antiedad, solar y celulitis. Sus ventas se incrementaron por encima del 50% con respecto a 2006, según datos de IMS Health.

El *best seller* de la marca es el producto de masa capilar –de unos 35 euros–. Pero el lanzado en febrero de 2007, destinado a combatir la celulitis –unos 25 euros por un paquete de 30 sobres de polvos solubles, de los que hay que tomarse dos al día para que los resultados se puedan observar en como mínimo dos meses–, fue el que más facturó el año pasado dentro de todos los segmentos de farmacia, excepto los productos con recetas, según Sardin.

Y las perspectivas de futuro son estupendas. «Se espera que Innéov siga creciendo al ritmo de dos dígitos en 2008», asegura la directiva.

Eso, en un año en el que la ralentización económica del país está ya haciendo mella en el consumo de las familias.

Pero en L'Oreal tienen claro que la crisis económica no afectará a sus ventas. Así lo comunicó la semana pasada el consejero delegado de la multinacional, Jean-Paul Agon, en la presentación de los resultados de la compañía. «Ante las crisis, la gente sigue consumiendo cosmética porque eso les refuerza la moral». El grupo, que logró en 2007 un beneficio neto de 2.656 millones de euros, un 28,9% más que el año anterior, prevé crecer este año en torno al 6% y el 8%.

La firma cosmética, propietaria de 22 marcas, entre las que se encuentran Armani, Biotherm, Lancôme, Vichy, Garnier, Ralph Lauren o Body Shop, tiene a España como mercado estratégico. «Allí tenemos una de las cuotas más importantes de Europa, con el 20%, además de ser el segundo país dónde más crecemos, sólo por detrás de la zona de Escandinavia», afirmó Agon.

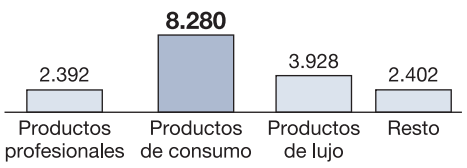
El año pasado, L'Oreal ingresó 800,9 millones de euros procedentes de nuestro país, un 8,7% más que en 2006. Según la firma, el gasto medio de cada español en productos L'Oreal en 2007 fue de cerca de 18 euros.

El gigante de la belleza

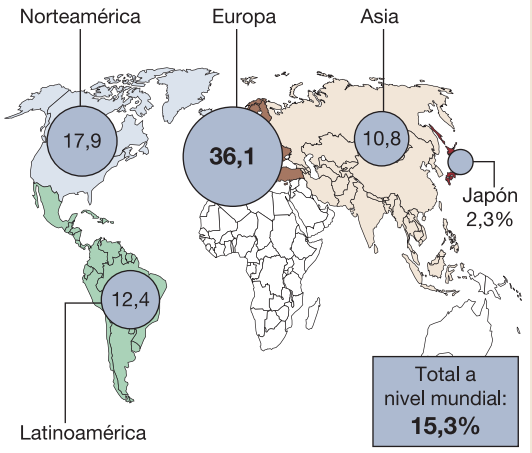
Radiografía del grupo
Datos consolidados de 2007

Beneficio neto	2.656 millones de euros
Facturación	17.063 millones de euros
Plantilla total	63.000 empleados
Inversión en I+D	560 millones de euros
Centros de investigación	16

Facturación por divisiones
Datos en millones de euros



Cuotas de mercado en el mundo



L'Oreal en España
Datos de 2007

Facturación	800,9 millones de €
Cuota de mercado	20%
Gasto per capita en productos L'Oreal	18 euros



Nutricosmética en España
Datos de 2007

Ventas	55,5 millones de €
Marcas	Innéov, Densitive, Imedeen, Oenobiol
Diez de cada 100 españoles que consumen estos productos lo hace a través de la cosmética oral	

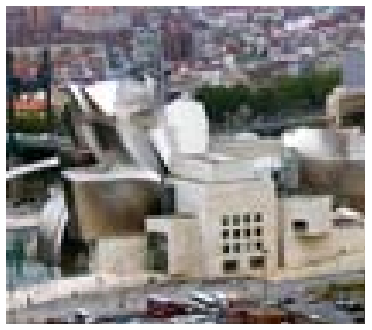
FUENTE: L'Oreal y IMS. Patricia Pato / EL MUNDO

Un potencial de 70 millones de clientes

El envejecimiento de la población y los nuevos mercados emergentes permiten albergar buenas perspectivas de futuro para el grupo L'Oreal. Según ha declarado el consejero delegado de la firma francesa, Jean-Paul Agon, «cada año hay en el mercado de la cosmética cerca de 70 millones de consumidores nuevos debido al crecimiento de la población de clase media en países como China, Rusia, la India o Brasil». Y es precisamente esa clase media la gran consumidora de los productos de L'Oreal. Según los últimos resultados de la compañía, los nuevos mercados (Rusia, Latinoamérica, Europa del Este y Asia, sin Japón) suponen ya el 63% del crecimiento del mercado de cosméticos de la multinacional. Estos resultados y las buenas perspectivas de negocio han impulsado a L'Oreal a buscar productos que lleguen a todos los rincones del mundo y que satisfagan a todas las razas.
Para ello, la firma ha destinado parte de los 560 millones de euros que invierte anualmente en investigación y desarrollo –el 3,5% de la facturación– a desarrollar Chromasphère, un instrumento de medición para conocer con exactitud los tonos de piel y de pelo de miles de mujeres en todo el mundo. El resultado: todas las pieles del planeta se resumen en 63 colores y las tonalidades del pelo en ocho. Con ello, L'Oreal puede hacer frente a todas las necesidades de belleza mediante sus bases de maquillaje y colorantes de pelo.

> HACER NEGOCIOS EN

BILBAO



El museo Guggenheim. / EL MUNDO

De ser una ciudad tradicionalmente cosmopolita y de negocios, el declive industrial que provocó la caída de Altos Hornos y los astilleros obligó a Bilbao a reinventarse. Sede de empresas como Iberdrola, o bancos como el BBVA, el futuro ha tomado un nuevo rumbo guiado por el turismo y los sectores del I+D+i. Sus ferias y congresos son buen ejemplo del movimiento empresarial que define a la ciudad y a sus alrededores. Por **Leyre Iglesias**

■■ LOS CONTACTOS

Los hombres clave para los recién llegados a la ciudad trabajan en la Gran Vía. Allí está la potente Cámara de Comercio, con **Ignacio María Echeberria** al frente (944436171). **José María Vázquez Eguskiza** preside la patronal, Cebek (944002800), que asume el peso de 6.000 empresas. También en Bilbao tiene su sede la Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial (944037000), que depende del Gobierno vasco y está liderada por **Mauri Lazkano.**

■■ LOS LUGARES

No existe en Bilbao un centro de negocios como tal, sino lugares de reunión habitual entre gente del mundo empresarial donde las relaciones pueden allanarle el camino. A la cabeza de los centros españoles, el **Palacio Euskalduna** organiza numerosos congresos, (www.euskalduna.net). En sus pasillos y con un entremés en la mano podrá entablar buenos contactos. Lo mismo en el **Bilbao Exhibition Centre** o BEC (www.bilbaoexhibitioncentre.com), en Barakaldo, que acoge importantes ferias como la Bienal de Máquina Herramienta. Otro notable centro de congresos, encuentro y formación es el **Parque Tecnológico de Bizkaia**, a apenas 12 kilómetros.

■■ FUERA DE PROTOCOLO

El golf es el escenario protagonista del mundo empresarial bilbaíno fuera de los despachos. El deporte es buen amigo de las relaciones de negocios en el **Club de Golf Artxanda** en Guecho y Bilbao, y en el lujoso **Hotel Golf Palacio Urgoiti** de Munguía. Tampoco está de más que se deje caer por los hoteles de lujo de la ciudad como el **Sheraton** o el **Gran Domine**, habituales centros de encuentro entre hombres de negocios. La cultura gastronómica pesa, y los restaurantes son importantísimos lugares para establecer contactos. Destacan el **Etxanobe** en el **Palacio Euskalduna**, el clásico **Andra Mari** de Galdácano o el **Club Marítimo del Abra** en Las Arenas (Guecho).

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> LATINOAMÉRICA

La economía de Brasil crece por la apatía argentina

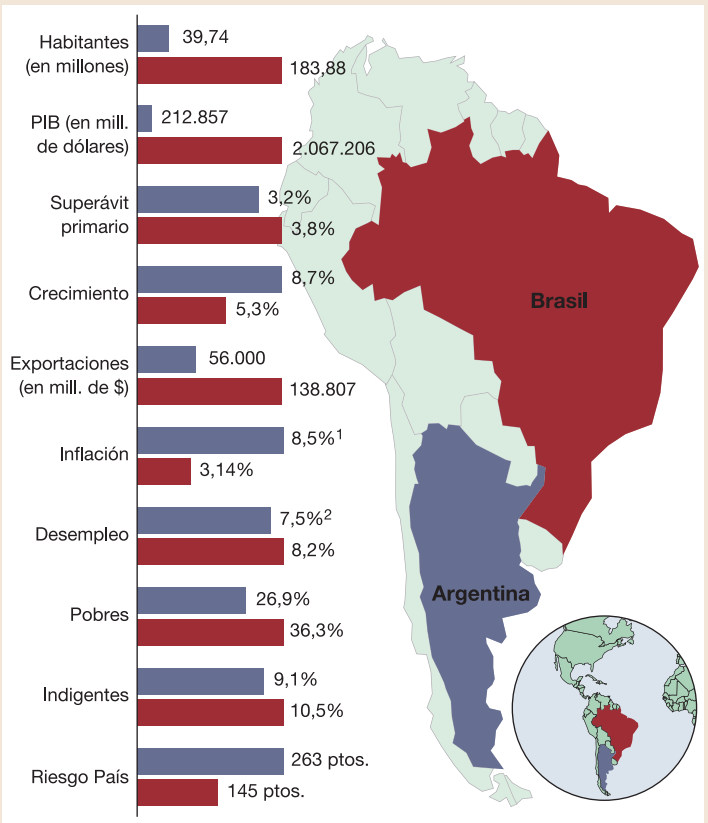
Las diferencias entre sus modelos de desarrollo sitúan ya al país amazónico como primer aliado estratégico para muchos países europeos. Por **Ramy Wurgaft**

Después de que Nicolás Sarkozy proclamara a Brasil como el aliado más firme de Francia en Latinoamérica, el economista argentino Gerardo Palacio publicó en la revista *Debate Público* un melancólico artículo titulado *¿Por qué Europa se nos aleja?*. El autor sostiene que el aislamiento de su país responde a una «tendencia al conformismo» que se ha acentuado en los últimos años. «Mientras Argentina se encierra en su caparazón, en 2007 las principales empresas brasileñas invirtieron más dinero en el exterior (28.000 millones de dólares) que dentro de sus propias fronteras. Brasil es la décima economía del mundo. No había razón, que no fuera la ley del menor esfuerzo, para que Argentina no ocupara ese lugar», sentencia Palacios.

El cierre de las fronteras de la UE a la carne vacuna de Brasil –por un brote de fiebre aftosa– no fue motivo de regocijo para sus competidores argentinos. La patria del asado no está en condiciones de llenar el hueco que dejó el coloso amazónico. Un decreto promulgado por Néstor Kirchner prohíbe exportar más de 40.000 toneladas mensuales de cortes vacunos, mientras que los envíos de Brasil al viejo continente superaban en 2006 las 290.000 toneladas.

«La oportunidad de conquistar el mercado europeo se sacrificó para proveer a los argentinos de carne barata, mediante la saturación del mercado interno» dice Jorge Petersen, analista de la Sociedad Agrícola y Ganadera (SAG). En 1996 Brasil dependía del suministro de Argentina. En una década fue capaz no sólo de autoabastecerse sino de convertirse en el primer productor mundial.

Radiografía económica de Argentina y Brasil



(1): Economistas, sindicatos, empresarios barajan más de un 15%. (2): Expertos y grupos sociales barajan un 12%.

FUENTE: INDEC, IBGE y CEPAL. Patricia Pato / **EL MUNDO**

Quien haya visitado Buenos Aires en el último lustro no puede dejar de asombrarse ante el vigor con que esta capital resucitó de la crisis económica de 2001. Por las calles circulan automóviles de lujo y los centros comerciales están abarrotados con artículos de las mejores marcas. Algunos expertos opinan que este país no aprovecha el auge de las *commodities* para sentar las bases de una economía competitiva. «En el 2007 las exportaciones de soja obtuvieron una cifra récord de 23.000 millones de dólares. El estado retuvo por medio de impuestos, cerca de 7.700 millones de dólares. El 45% de esos ingresos se destinó a subsidios y ayudas sociales directas. Sólo el 27% fue invertido en el sector productivo», señala Carlos Meyer, economista de la consultora ACECEB.

Mientras que en Argentina la soja ha llegado a ocupar la mitad de la superficie cultivada, en Brasil –el segundo productor mundial detrás de EEUU– el Ministerio de Agricultura ha diseñado un plan para reducir la *sojadependencia* y promover la caña de azúcar, de la que se obtiene etanol, uno de los combustibles vegetales que sustituirá al petróleo.

En el área energética es donde mejor se aprecian las diferencias entre el modelo argentino y el brasileño. El 8 de enero, la presidenta Cristina Fernández de Kirchner prohibió a Repsol YPF y al resto de las empresas la exportación de combustibles líquidos. Así, la venta de derivados del petróleo se volcará en el mercado interno permitiendo que los argentinos se abastezcan a precios «razonables».

La falta de un proceso inversor redujo la extracción de petróleo desde casi 48 millones de metros cúbicos en 1998 a 38 millones en 2008. En Brasil, las reservas de crudo ascendieron a 16.887 millones de barriles, tras el descubrimiento de un megayacimiento en la cuenca marítima de Tupí. La explotación de esos recursos no sería posible si la empresa Petrobrás no hubiera desarrollado una industria propia de plataformas marítimas, que le ha convertido en líder mundial en la explotación de petróleo en aguas profundas. Este año una de esas gigantescas estructuras comenzará a extraer frente a la costa argentina.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> FOTOS MILLONARIAS

Imágenes que valen 1.600 millones de euros

Un fondo de inversión se lanza a la compra de Getty Images, líder mundial en gestión de derechos fotográficos. Por **Ángel Casaña**

El semáforo verde se encendió en 1989, cuando Bill Gates fundó Corbis, la agencia que lleva casi dos décadas comprando y digitalizando imágenes históricas. El fundador de Microsoft comenzó así una apasionante carrera por construir el mayor imperio iconográfico del mundo.

No era una idea nueva: el mercado de venta de derechos de reproducción estaba lleno de grandes balleneros y pequeños veleros. Los bancos de imágenes existen desde que profesionales de distintos ámbitos comenzaron a unir sus archivos fotográficos para centralizar las ventas a publicaciones y soportes diversos.

Lo que aportó Corbis fue un enfoque original: digitalización de las fotografías y venta ágil mediante internet. Menos estructura física y mayor implantación en la red. En aquel momento el uso de internet que hacían las agencias ya establecidas era limitado.

Corbis cambió rápidamente los hábitos de los editores gráficos de todo el mundo, que en poco tiempo pasaron de solicitar fotografías telefónicamente a visualizarlas en un sitio web, bajar una copia en baja resolución para trabajos de maquetación y comprarla en un par de *clicks*. Poco después, Mark Getty, hijo del famoso millonario del petróleo y filántropo, abandonó el banco de inversión en el que trabajaba para fundar junto a su amigo Jonathan Klein, todavía consejero delegado, Getty Images. La agencia es todo un caso de estudio: en trece años se ha convertido en líder mundial en la gestión de patrimonio gráfico, a pesar de tener pesos pesados enfrente del estilo de Asociated Press, Jupiter o la propia agencia creada por Gates.

Esta semana, la firma de capital riesgo Hellman & Friedman ha ofrecido 1.600 millones de euros por la compañía, propietaria de los derechos de reproducción de 70 millones de fotografías e ilustraciones y 30.000 horas de grabación.

En un mercado absolutamente atomizado, Getty comenzó a comprar pequeños bancos de imágenes sectoriales hasta sumar la cincuentena, creando el mayor gestor de material foto y videográfico del mundo. El negocio consiste en el cobro de derechos de publicación por cada uso que se hace en cualquier parte del mundo de una imagen singular. Entre sus obras más conocidas se encuentran algunas que acompañan este reportaje. Desde la batalla de las *groupies* por hacerse un hueco frente a los Beatles en el Palacio de Buckingham o el famoso beso de la victoria de Times Square en blanco y negro, hasta los colores del sangriento atentado contra las Torres Gemelas de Nueva York o el resultado del bombardeo israelí contra Líbano, que consiguió el primer premio del prestigioso World Press Photo el pasado año. Éstas últimas, por cierto, del mismo autor.

La agilidad de la compañía ha sido puesta a prueba recientemente, cuando una nueva generación de actores entró en escena: los llamados *microstock*, webs que ofrecen fotografías a muy bajo precio. Getty compró entonces iStockPhoto.com, una línea de negocio con precios asequibles: imágenes de uso común, de menor valor y a precios que parten de un dólar por foto.

La entrada en ese mercado ha sido determinante: ha contribuido a aumentar los costes y reducir los márgenes. Aún así, la compañía de Seatle obtuvo el año pasado un beneficio de más de 570 millones de euros. La caída de ventas a los medios tradicionales y las agencias de publicidad, sus clientes más rentables, ha maltratado la acción en Wall Street. Su título se encuentra ahora en la treintena de dólares, cuando hace menos de tres años su precio era superior a 90 dólares.

La firma Hellman & Friedman, afincada en San Francisco, es conocida por la compra de la compañía de publicidad en internet DoubleClick, que ahora pretende vender a Google, cuando las autoridades de la competencia lo autoricen.

Fundada hace 13 años, ha comprado desde entonces 50 pequeñas agencias fotográficas

Gestiona más de 30 millones de fotografías y 30.000 horas de grabación videográfica

El 'microstock', una línea de venta de fotos a bajo precio, ha erosionado sus márgenes financieros

elmundo.es

▶ **Álbum:**
Vea una selección de fotos de la agencia Getty en elmundo.es.



La policía intenta contener a las fans de los Beatles a su llegada al Palacio de Buckingham en 1965. / HULTON



El famoso beso de Times Square./ ALFRED EISENSTAEDT



Atentado contra las Torres Gemelas. / SPENCER PLATT



Un grupo de jóvenes comprueba los daños de un bombardeo israelí sobre Beirut. / SPENCER PLATT

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



MIGUEL RAJMIL

> ENTREVISTA

LEWIS ALEXANDER

El economista jefe de Citigroup, el mayor banco del mundo, vaticina que la crisis en EEUU seguirá al menos hasta final de año. Cree que el paquete de medidas fiscales lanzado por el Gobierno ayudará, pero no será decisivo. Por **Pablo Pardo**

«EEUU ya está en recesión, y la economía seguirá frenándose»

Lewis Alexander fue nombrado economista jefe de Citigroup en abril de 2005, justo cuando la burbuja inmobiliaria estadounidense empezaba a desinflarse. Desde entonces, este economista, que había hecho la mayor parte de su carrera en la Reserva Federal, ha coordinado un equipo distribuido a lo largo de 15 países. Han tenido que analizar no sólo la recesión de EEUU, sino también la entrada en la primera división de la economía mundial de países como los famosos BRIC (Brasil, Rusia, India y China) y otros mercados emergentes que cada día juegan un papel más importante en el panorama financiero mundial. Un cambio de escenario que ha afectado de lleno a Citigroup, el mayor banco del mundo por activos, y que, para Alexander, no ha hecho más que empezar.

–¿Está EEUU en recesión?

–Probablemente. Aunque parte del problema es que nunca tenemos tantos datos como nos gustaría. La definición de recesión dada por la Oficina Nacional de Investigación Económica [NEBR, el *think-tank* privado que determina cuándo EEUU está en expansión y cuándo en recesión] es bastante amplia. Pero mi percepción es que ya estamos en una recesión, aunque en la NEBR no tienen toda la información hasta mucho tiempo después de que ésta haya empezado. Pero, en realidad, eso no es importante. Sabemos que la economía de EEUU se ha frenado bastante deprisa. Y que va a continuar frenándose.

–Si hay una recesión, ¿por qué no lo refleja el mercado laboral?

–Lo reflejará. Creemos que la tasa de desempleo estará alrededor del 6% a final de año [ahora está en el 4,9%]. En parte, el escaso impacto de la caída de la actividad en el mercado laboral se debe a que el desplome se ha centrado en el sector inmobiliario. Y el exceso de empleo en la construcción no es abrumador. En general, la magnitud de de los recursos utilizados en la construcción es mucho menor que el de los que se emplearon en la industria tecnológica en los 90.

–¿Hasta dónde va a llegar la corrección en el mercado inmobiliario?

–El signo de debilidad más obvio es la construcción de nuevas viviendas, que está un 60% por debajo de sus máximos. Eso dice mucho del ajuste en la construcción que ya ha tenido lugar, aunque esperamos que el sector siga cayendo hasta finales de este año. La situación es diferente con respecto a los precios. No creo que ahí hayamos llegado tan lejos. Los precios de la vivienda van a seguir cayendo en los próximos años.

–Los datos de inflación de EEUU muestran que los precios están creciendo más de lo previsto. ¿Es ése un problema para la Reserva Federal?

–La inflación es mayor de lo que esperábamos. No es una buena noticia. Pero no creemos que esos números, en sí mismos, vayan a cambiar la política de la Fed. Otra cosa es que la tendencia persista, pero no creemos que eso vaya a pasar. Además, la Fed se está centrando más en el crecimiento. Y la demanda es débil, lo que reduce la inflación.

–El precio de todas las materias primas –desde el mineral de hierro al té– está subiendo...

–La evidencia de los 4 o 5 últimos años revela que la influencia de los precios de las materias primas en la inflación subyacente (que excluye la energía y los alimentos frescos por su elevada volatilidad) es notablemente baja. Mientras esa situación se mantenga, la situación estará bajo control. En Asia, los precios agrícolas son una cuestión más seria, porque allí la comida es una parte muy grande de la cesta de la compra. No es algo abrumadoramente preocupante para los bancos centrales, pero sí algo que van a tener que supervisar.

«La corrección en los precios de la vivienda no ha parado, van a seguir cayendo durante años»

«El Banco Central Europeo tiene margen para bajar los tipos de interés, pero debe decidirlo él»

«No se pasa por las turbulencias de los últimos meses sin que el marco regulatorio cambie»

–Muchos culpan de los precios del petróleo a la especulación.

–Es cierto que el papel y la actividad de los *non fundamental players* (sobre todo, *hedge funds*) ha aumentado de forma dramática en ese mercado. Y eso afecta a los precios. Pero la clave es un aumento sustancial de la demanda en un momento en el que la oferta está contenida.

–¿Debería el BCE imitar a la Fed y bajar los tipos?

–Nuestras previsiones de inflación para Europa son un poco más optimistas. Pero también somos más pesimistas con respecto al crecimiento europeo que lo que la retórica del BCE podría invitar a pensar. Así que, para nosotros, hay margen para relajar la política monetaria europea. Pero, obviamente, eso debe decidirlo el BCE.

–Cuando se habla de los diferenciales de crecimiento entre la UE y EEUU, salta la cuestión del dólar.

–En el largo plazo, el dólar tiene un problema con el déficit por cuenta corriente de EEUU. Pero, en el corto plazo, su valor lo determinan factores cíclicos. Creemos que el dólar va a seguir cayendo en la primera mitad del año. A final de año, sin embargo, prevemos que la economía estadounidense despegue, y que el BCE y el Banco de Inglaterra relajen sus políticas monetarias. Así que habrá un cambio de ciclo. Y esperamos que entonces el dólar se aprecie.

–¿Provocará esta crisis un cambio en la supervisión del sector bancario y de los mercados financieros? ¿Va a exigirse más transparencia?

–Sí. Es inevitable. No se pasa por unas turbulencias financieras como las de los últimos meses sin que las cosas cambien. Aunque el mercado va a solucionar muchos problemas él solo. Por ejemplo, las emisiones de nuevos productos estructurados de crédito han caído de forma drástica. Pero no me sorprendería que cambiaran los requisitos de transparencia, capital y gestión de riesgo, así como el papel de las agencias de calificación de riesgos.

–El paquete de estímulo fiscal que va a lanzar EEUU, ¿servirá de algo?

–Creo que sí. Pero los cheques con las devoluciones del IRPF no empezarán a llegar hasta finales del mes de mayo o de junio, así que afectará a la demanda agregada en el tercer trimestre. Y la experiencia sugiere que sólo alrededor del 20% de ese dinero irá al consumo. De modo que el paquete fiscal no será decisivo.

–¿Sólo se gastará el 20% de las devoluciones de la Hacienda de EEUU?

–El que no se gaste no significa que no sea útil. Puede generar otros efectos positivos. Las familias lo pueden usar para sanear sus estados financieros.

–En septiembre, Mohamed El-Erian (el consejero delegado de PIMCO, la mayor gestora de renta fija del mundo) dijo a EL MUNDO que estamos asistiendo a una especie de movimiento tectónico en la economía mundial, porque el poder económico se está desplazando de los países industrializados al mundo en vías de desarrollo.

–Estoy totalmente de acuerdo. La única duda es la velocidad y el grado del cambio. Aunque, obviamente, EEUU es todavía la mayor economía del mundo, así que sus subidas y sus bajadas todavía tienen un fuerte impacto en todas partes.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> **EMPRENDEDORAS**

La elite femenina china se destapa

Tres empresarias del 'gigante' asiático revelan las claves de su éxito como mujeres de negocios. Por **Cristina Fontgivell**

El mundo empresarial chino es pura energía. Cada año, cientos de miles de jóvenes del *gigante* asiático viajan a las mejores universidades del mundo para cursar sus estudios superiores. Se impregnan de lo mejor de occidente y lo combinan en un cóctel explosivo con la dedicación al trabajo que los caracteriza. El resultado son imperios empresariales que no duermen y que han generado ese *milagro* económico del que todo el mundo habla.

En la cima de varias de estas empresas se erigen mujeres que, con trabajo duro, poquísimas horas de sueño y, desde luego, ningunas vacaciones, han levantado desde cero algunos de los negocios más importantes de China. Éste es el caso de Yang Lan, presidenta y cofundadora de Sun Media Investment, el grupo de medios de comunicación privado más importante del país.

Están también Shi Xiaoyan, que abandonó su vida de ama de casa para fundar el equivalente chino a las tiendas de interiorismo Habitat. Y Zhou Xiaoguang, que pese a su origen muy humilde, ha creado una de las 10 empresas de bisutería más importantes del mundo.

Las tres empresarias acudieron el pasado lunes a un encuentro organizado por la escuela de negocios IESE y la revista *Actualidad Económica* (perteneciente al grupo Unidad Editorial), para conmemorar el 50 aniversario de ambos organizadores. Coincidieron en que, «frente al estado adormecido del mundo empresarial europeo, China es puro vértigo, optimismo y cultura emprendedora», como aseguró Pedro Nueno, profesor de IESE.

«Un escritor chino me dijo una vez que en los años 70 se enamoró de Taiwán porque allí la gente tenía un objetivo que les llenaba de ilusión, y hoy puedes ver eso en China», dijo Yang Lan, presidenta de Sun Media. Según la empresaria, «los deseos de la gente han estado reprimidos durante tanto tiempo, que ahora salen a la superficie con energías renovadas».

Shi Xiaoyan, fundadora de Beijing Ilinoi, empieza su jornada laboral a las 8.00 horas y cena en la oficina, a la que acude los 365 días del año. «Me estoy poniendo a mí misma retos que ningún directivo se pone en Occidente». Por su parte, Xiaoguang destacó que la generación que empezó a trabajar a partir de 1978 ha puesto tanta energía en sus proyectos porque aprovechar las oportunidades de la apertura del régimen era «la única manera de salir de la pobreza». Las tres empresarias invitan a descubrir a su país.

> **«Me estoy** poniendo a mí misma retos que ningún directivo se pone en Occidente», dice Xiaoyan



FELIPE ALONSO



F. A.



F. A.

YANG LAN

Presidenta de Sun Media Investment Holding

Una líder de opinión que utiliza el entretenimiento

Yang Lan es el rostro de Sun Media Investment. Cada sábado sienta ante el televisor a 300 millones de personas, seducidas por la promesa de información y entretenimiento. Yang se ha convertido en una auténtica líder de opinión en su China natal, la versión asiática de la estadounidense Oprah Winfrey.

Cuando no está presentando sus espacios Horizon y Her Village, se pone el sombrero de presidenta y cofundadora del grupo de comunicación privado más importante de China, Sun Media Investment. El grupo cuenta con cinco diarios y revistas, 600 publicaciones electrónicas y varios canales multimedia. Lejos quedaron los días en que una recién licenciada Yang Lan de 21 años se convertía en presentadora de un programa de variedades en la CTV.

Ahora, también ha creado Sun Culture Foundation, para ayudar a jóvenes con dificultades de aprendizaje o casos de delincuencia, y es embajadora honoraria de la carrera a los Juegos Olímpicos. El año pasado emitió una especie de Operación Triunfo llamada *The Olympic Songgest*, para elegir el himno de los Juegos Olímpicos que se celebrarán en Pekín este verano. Asegura que la clave de su éxito es apostar por los formatos multimedia y rodearse de un buen equipo. «Un árbol no puede crecer mucho si no tiene unas buenas raíces», asegura la presidenta de Sun Media.

ZHOU XIAOGUANG

Presidenta de Neoglory Holdings Group

La joyera que abastece a todas las provincias chinas

A los 16 años de edad, Zhou Xioaguang emprendió un viaje que la llevaría a recorrer toda China durante siete años vendiendo bordados para que su familia campesina no muriera de hambre. Zhou explica que durante ese tiempo pudo descubrir los gustos y anhelos de los habitantes de las diversas provincias, así que cuando en 1985 abrió una pequeña tienda de bisutería en Yiwu, la ciudad que alberga el mayor mercado minorista del mundo, conocía perfectamente a sus clientes.

«Mi marido y yo nos dedicábamos a vender los productos de otros fabricantes, pero el negocio empezó a subir como la espuma y decidimos empezar a producir diez años después». Hoy, con una plantilla de 6.000 personas, es el mayor fabricante de bisutería del mundo. Un tercio de las ventas de Neoglory Jewelry proceden del extranjero, y ha establecido una oficina en Madrid. Pero la mayoría del negocio lo realiza en China.

«Las compañías extranjeras no deben temer a nuestro país porque sólo con nuestro mercado interno ya tenemos más negocio del que podemos asumir», explica la empresaria. La empresa de bisutería se inscribe en Neoglory Holdings Group, que también se dedica a la inversión en bolsa y en el sector inmobiliario. Zhou también representa a Zhejiang, su provincia, en la Asamblea Nacional del Pueblo Chino.

SHI XIAOYAN

Presidenta de Beijin Ilinois

Entre la pasión por la Fórmula 1 y el interiorismo

Shi Xiaoyan es una mujer de carácter que ha cambiado de forma de vida en varias ocasiones desde que era una adolescente dedicada al voleibol profesional. Dedica dos horas al día a estudiar historia china porque su carrera deportiva le impidió ir a clase regularmente durante su etapa escolar. «Había días en que sólo iba al colegio dos horas, y me doy cuenta de que me falta mucha cultura», cuenta la fundadora de la cadena de interiorismo Beijing Ilinoi.

Abandonó los deportes para estudiar enfermería, pero no tuvo suficiente con el sueldo de aproximadamente siete euros al mes que cobraba, así que se trasladó a una multinacional. Tras contraer matrimonio, se convirtió en ama de casa y viajó con su marido a Singapur, donde tomó una decisión: viajar a Chicago para estudiar interiorismo. Al año volvió a Pekín y abrió una tienda-taller que se convertiría en el inicio de Beijing Ilinoi, una cadena de 30 tiendas de mobiliario doméstico.

«Yo procedo de una familia acomodada de China; mi madre jamás cocinó ni limpió, y a mis hermanos y a mí nos cuidó la niñera», explica. «Pero todo eso se perdió con la Revolución Cultural y yo quería recuperar parte de ese estilo de vida parecido a la sociedad china, por eso aposté por el interiorismo». Es propietaria de un parque temático del automóvil y en su tiempo libre conduce alguno de sus 38 coches de Fórmula 1.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> SU DINERO

> BANCA COMERCIAL

Bancos y cajas, a por el dinero de los jóvenes

La eliminación de comisiones, descuentos exclusivos y préstamos más ventajosos son algunas de las ofertas que lanzan las entidades en su lucha por captar a los clientes menores de 30 años. Por **María Canales**

Existen aproximadamente unos 15,5 millones de jóvenes menores de 30 años en España. De ellos, y según una encuesta del BBVA, nueve millones menores de 20 años se pueden incorporar al mercado financiero. El potencial y la oportunidad de negocio en este segmento es pues enorme para la banca española, que en estos días pelea por hacerse con el dinero de los jóvenes: potenciales futuros clientes vinculados.

La última entidad en reforzar sus ofertas financieras para atraer a jóvenes ha sido la Caixa, pese a asegurar que uno de cada cuatro españoles menores de 26 años es ya cliente suyo. «Es un negocio estratégico para nosotros, una apuesta de futuro», declara Juan María Nin, director general de la Caixa.

Recientemente, la caja catalana decidió suprimir las comisiones de mantenimiento en las tarjetas, en las Libreta Joven y en las cuentas corrientes. De esta iniciativa, que se complementa con la ya existente exención de comisiones en la compra de entradas de ServiCaixa para todos los miembros de su programa LKXA, se beneficiarán el millón de clientes menores de 26 años que ya tiene la entidad.

«Esperamos captar 200.000 usuarios más en los próximos dos años», asegura Nin, artífice de la campaña. Para ello, la entidad potenciará su propia marca LKXA –integradora de todos los productos y servicios del banco diseñados para los jóvenes, que se puso en marcha en enero de 2005– con las ventajas ya mencionadas, además de con una serie de ofertas no financieras. Éstas van desde descuentos de hasta el 50% en viajes, transportes y carburantes, tiendas de ropa, cursos de idiomas, eventos deportivos, cine, teatro y recargas gratuitas de móviles, a un 25% de rebajas en las entradas de la nueva gira de conciertos de El Canto del Loco que organiza y patrocina la entidad para este año.

Y, ¿por qué tanto esfuerzo para captar a un colectivo que casi no tiene ingresos? «Porque es una apuesta de futuro. El reto es fidelizarlos para que luego, a la larga, accedan a todos los demás productos financieros del banco y se vinculen más a él», comenta el directivo de la Caixa.

Para la banca española, los jóvenes son la principal vía de captación de futuros clientes vinculados

Existen unos 9 millones de menores de 20 años con posibilidad de entrar en el mercado financiero

El BBVA ha sido una de las entidades que más éxito ha tenido con su esfuerzo por atraer a jóvenes, gracias a su programa BlueBBVA, lanzado a principios de 2007. Según datos del banco, en tan sólo siete meses, logró captar más de 200.000 nuevos clientes jóvenes, el 40% del objetivo previsto de nuevos usuarios, fijado en 500.000 hasta 2008. El banco cuenta en la actualidad con 1,3 usuarios de clientes de 0 a 29 años activos.

La estrategia del banco presidido por Francisco González consiste en ofrecer productos y servicios, tanto financieros como no financieros, dinámicos y variables en el tiempo, y que se vayan adaptando a las necesidades de los jóvenes a medida que éstos van cumpliendo años. Para poder satisfacer estas demandas, BBVA ha segmentado su oferta en tres grupos: Miniblue, para los más pequeños con edades comprendidas entre los 0 y los 13 años, Blue, de 14 a 20, y MasBlue, de 21 a 29 años.

En el segmento MasBlue, el producto más destacado ha sido la Hipoteca BlueBBVA, que devuelve el 1% del capital solicitado con un máximo de 1.500 euros. Tras el lanzamiento de este producto hace ya un año, la facturación de hipotecas en jóvenes del banco se ha incrementado un 73%. Desde entonces, se han facturado más de 2.500 millones de euros en hipotecas para jóvenes, según datos de BBVA.

Para los más pequeños, la entidad lanzó también la Cuenta Miniblue, que remunera al 3% la rentabilidad de los ahorros y ofrece regalos a los nuevos clientes, entre los que se incluyen balones, cromos de la liga de fútbol y videojuegos. Para los que abran una cuenta Blue, el regalo es un teléfono móvil.



La cantante de Dover en un concierto patrocinado por la Caixa. / EL MUNDO

La música es el mejor atributo que conecta con los jóvenes, según los estudios, de ahí que todas las entidades que quieran atraer a este colectivo les ofrezcan descuentos en todo lo relacionado con este mundo: conciertos, programas de música, compra de cd's, etc.

En la actualidad, Caja Madrid cuenta con 1,3 millones de clientes del Segmento Joven en todo el territorio nacional. Dicho sector comprende a usuarios entre 18 y 30 años, según la entidad.

La estrategia sobre este segmento gira en torno a CMCool. El portal (www.cmcool.es) se lanzó en octubre de 2006, creando una gama de productos financieros específicos para jóvenes (cuenta, tarjeta, depósito, ahorro vivienda...) y donde se benefician de descuentos y ofertas exclusivas. De este modo, en los productos de ahorro se prima el ofrecer tipos de interés más altos o se innova con depósitos de alta rentabilidad para la compra posterior de una vivienda (Depósito Vivienda CMCool).

Por su parte, la baza del Santander para atraer jóvenes está en su Banco para Universitarios, desde donde lanza productos, especialmente préstamos, diseñados para estudiantes.

Las ofertas de la banca para los jóvenes

Entidad	Para quién	Productos	Ventajas y regalos
"la Caixa"	De 0 a 25 años	• Libreta ahorro infantil (regalo de vajillas) • Cuentas corrientes y tarjetas (sin ningún tipo de comisión) • Créditos personales con condiciones especiales • Hipotecas (a 40 años y con el euribor negociable)	Descuentos en entradas a conciertos, ropa, viajes, etc. LKXA
CAJA MADRID	De 0 a 30 años	• Cuenta corriente (interés del 4,35%) • Tarjeta Visa electrón sin comisiones • Préstamos para viajes, estudios con condiciones competitivas. • Hipotecas a 40 años y hasta del 80% del valor de la tasación	Ofertas y descuentos especiales (2% en la recarga de móviles) CMCOOL
BBVA	De 0 a 29 años	• Hipoteca (regala el 1% del total) • Cuentas corrientes y tarjetas con ventajas especiales • Cuena Miniblue (3% de rentabilidad en los ahorros)	Disfrutan de descuentos y promociones exclusivas en música, cine y viajes blueBBVA
Santander	De 0 a 26 años	• Superlibreta 20 (sin comisiones, talonario gratis y con tarjeta 4B20) • Tarjeta de crédito sin cuota anual en el primer año • Préstamo de estudios para universitarios (plazo de amortización de hasta 10 años)	Portal Universia, con ventajas y noticias para los universitarios universia

FUENTE: Las entidades y elaboración propia. Patricia Pato / **EL MUNDO**

La mala pedagogía de la paga de 400 euros

> LA QUINTA ESQUINA



Félix Bornstein

Desde cualquier ángulo de vista en que se sitúe el observador, no le encontrará un sentido racional mínimo a la oferta electoral de devolver 400 euros a los contribuyentes. Excepto, naturalmente, la validez del argumento de que a nadie le amarga un dulce. No hay más, y los socialistas son incapaces de disfrazar una verdad tan desnuda; pero es muy tóxico para la salud democrática ver a plena luz del día a Rodríguez Zapatero, antiguo profesor de derecho constitucional y ciencia política, crear ideología.

Rodríguez Zapatero proclama su credo socialdemócrata, pero dice ser el jefe de una organización *moderna*. ¿Qué querrá decir con esto? ¿De qué banda habla Zapatero? ¿Imitará a ese pintor inexperto, el que dice que si el retrato sale con barba habrá pintado a San Antón, y, si sale sin ella, será la Purísima Concepción? Con sus 400 euros universales, el modernísimo Zapatero resucita a Pierre Poujade, el populista francés de hace 50 años, maestro de Le Pen, que hizo fortuna política tratando a los ciudadanos como tenderos. Rodríguez encabeza una insurrección fiscal, pero al revés, porque ahora el tendero es el Estado y el presidente del Gobierno es el encargado de la tienda, que, naturalmente, se llama *Saldos Zapatero*.

Los 400 euros revelan la excelente conciencia del Gobierno socialista respecto al fenómeno del fraude fiscal. El primer síntoma fue la famosa propuesta, gracias a Dios frustrada, del tipo único. No es que el tipo único sea un expediente sencillo para resolver algo tan complejo como la tributación de las personas físicas, sino que es un método fiscal sencillísimo o, siguiendo al pícaro aventurero ideado por Grimmelhausen, es un tipo *Simplicísimus*.

Los 400 euros son un *minitipo* único –¿o *minitimo único*?– que huye de la progresividad de la tarifa del IRPF, un conjunto de varios tipos y tramos que responde al principio de «quien más gana, más paga». El tipo único desconfía de la eficacia administrativa. Viene a proponer a la sociedad algo así: si el Estado no puede perseguir las *decilas* más altas de renta, que van a parar a la economía sumergida, ¿por qué no establecer un tipo único para todo el mundo, un método más sencillo y eficaz de recaudar el impuesto? ¿Por qué no convertir el IRPF en un sistema parecido a las aportaciones a la Seguridad Social, con un tipo único y proporcional sobre *todos* los salarios y con un tope máximo de cuotas, con independencia del importe de la renta?

Hace unos días, el ministro de Hacienda publicó en el BOE el plan de control tributario para 2008. Como todos los años, el plan exige a los funcionarios de la Agencia Tributaria que extremen su control sobre las solicitudes de devolución, tanto del IVA como del IRPF. Pero Rodríguez va a devolver 400 euros como el nazareno repartía los panes y los peces a la multitud. A todos los asistentes les vale el mismo sermón, sean probos ciudadanos o estafadores de profesión. Rodríguez Zapatero, el maestro de la Educación para la ciudadanía, no es un buen pedagogo social. Su búsqueda de «la originalidad por la originalidad» puede ser su himno a la modernidad, pero también es un elogio de la grosería como comportamiento político.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> **FINANZAS**

Caja Cantabria sale del atasco

La entidad ha pasado de serios desequilibrios contables a presentar un beneficio neto de 58 millones de euros. Por **Juan Dañobeitia**



A la izqda., el director general de Caja Cantabria, Javier Eraso, con el presidente, Enrique Ambrosio. / BRUNO MORENO

Milagro o eficacia en la gestión. Ésa es la pregunta. En lo tocante a entidades financieras, pocas veces se responde con el primer supuesto. Pero Caja Cantabria ha pasado en poco más de cinco años de proyectar serios desequilibrios en su balance a presentar un beneficio neto en 2007, crisis crediticia mediante, de 58 millones de euros, con un crecimiento del 31%. Ya es en la novena caja más rentable de España.

La agencia Moody's refuerza su momento de bonanza: señala a la entidad cántabra como una de las cajas mejor preparadas para afrontar eventuales –y cada vez más latentes– crisis de liquidez. De hecho, las previsiones de Javier Eraso, director general de Caja Cantabria, son de crecimiento sostenido del beneficio neto en el corto y medio plazo, situándolo en el entorno del 15% para el presente año.

«Ha sido un camino difícil, que se ha prolongado unos ocho años, pero parece que al fin hemos logrado dotar de músculo financiero al balance», explica Eraso, *alma mater* del resurgir de la entidad.

Caja Cantabria es la entidad financiera líder en una región en la que compite con uno de los mayores bancos del mundo, el Santander. Cuando Eraso tomó el mando de la entidad, era «una de las cajas con mayor presencia en mercados financieros de baja rentabilidad, lo que suponía una gran volatilidad tanto en el balance como en la cuenta de resultados».

Convulsiones

La caja cántabra se ha enfrentado a una época en la que el mercado financiero internacional tuvo que afrontar el desplome de las Bolsas mundiales. Durante ella, redujo de forma drástica la exposición a mercados, vendió casi todas las participaciones en empresas y definió una estrategia clara de expansión de la red comercial y de crecimiento con los clientes.

Caja Cantabria ha conseguido ser líder entre las cajas españolas en cuanto a cuota de mercado dentro de los límites de una misma comunidad. Pero, a nivel nacional, sólo contaba con una oficina fuera de las fronteras de la región. «Siendo conscientes de nuestra modestia, hemos abierto 24 nuevas sucursales en apenas cuatro años, y en estos momentos tenemos un 20% de negocio fuera de Cantabria, y todas nuestras oficinas son rentables», asegura Eraso.

Las otras tres líneas maestras de su estrategia a medio plazo son la potenciación de la solvencia, el control del repunte de la morosidad y la profundización en la diversificación de clientes, con más presencia en el sector empresas.

«El trabajo de toda la organización en estos últimos años nos permite afrontar la crisis financiera que se avecina con solvencia y, por tanto, con tranquilidad.

El índice de morosidad de la caja es del 0,82% y somos conscientes de que va a crecer», asegura Eraso. Para hacer frente a esta contingencia, el director general de la entidad cifra el colchón en 100 millones de euros destinados a provisiones genéricas.

«Podemos estar tranquilos. El volumen de crédito de la entidad es de 7.670 millones de euros, de los cuales apenas 60 millones corresponden a posibles moras. Somos una de las cajas mejor preparadas de España». Lo dice Javier Eraso y lo atestigua el informe de Moody's, que confirmó el máximo *rating* para Caja Cantabria en el corto plazo: P-1. Como comparativa, el índice de morosidad medio de las cajas españolas es del 0,89% y la tasa de cobertura del 212%, 26 puntos por debajo del índice de la entidad dirigida por Eraso.

La agencia Moody's la ha calificado como una de las cajas mejor preparadas para afrontar la crisis

Otro de los grandes pilares sobre los que se asienta el grupo es la bonanza de su establecimiento financiero de crédito, Bancantabria. «Actualmente contamos con 7.734 operaciones de financiación repartidas por toda la geografía y el 70% de la actividad está fuera de la región», explica Eraso. La compañía de *leasing*, *factoring*, *renting* y *confirming* cuenta con una red de cuatro oficinas, de las cuales dos de ellas están en los puntos neurálgicos del país: Barcelona y Madrid. La cartera viva de Bancantabria es de 700 millones de euros.

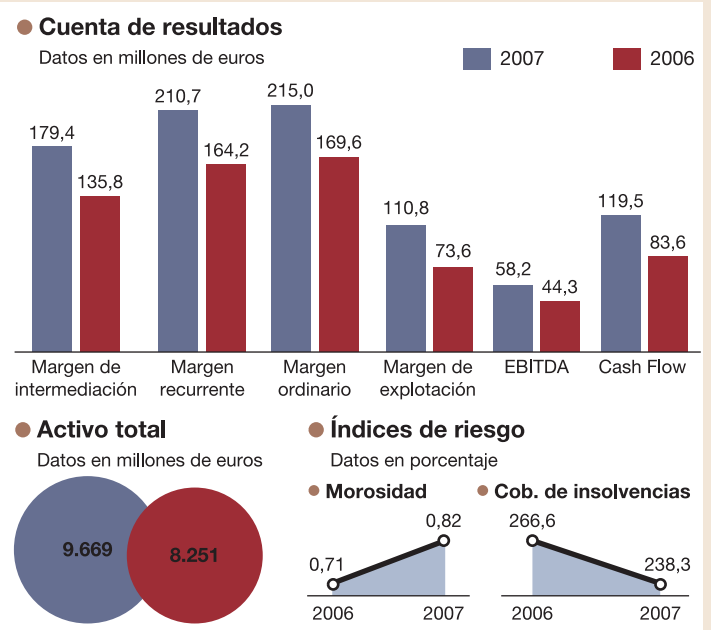
«Podemos presumir de ser la primera entidad financiera de la región en la relación con empresas, además de mantener el liderato en nuestros mercados tradicionales», apostilla.

Resulta chocante que cuente también con la mayor red de banca electrónica de Cantabria. Máxime cuando compite con uno de los monstruos del sector financiero internacional: el Santander. A pesar de ello, sus 70.000 clientes de banca electrónica –40.000 empresas–, y sus 280.000 tarjetas –red Euro 6000– la convierten, en términos proporcionales, en una de las primeras cajas de España en clientes porcentualmente automatizados.

La entidad apuesta por potenciar la solvencia, el control de la morosidad y la diversificación

«Los números pueden parecer modestos, pero hay que tener en cuenta que la región, a pesar de tener una relativa buena posición económica, apenas sobrepasa el medio millón de habitantes», concluye Javier Eraso.

Caja Cantabria en cifras



FUENTE: Caja Cantabria. Patricia Pato / **EL MUNDO**

> **LAS CIFRAS DE LAS 'SUBPRIME'**

Hipotecas morosas en apenas tres meses

JUAN EMILIO MAÍLLO

La morosidad registrada por las hipotecas de alto riesgo durante el pasado año no se recuerda en una década. Es una realidad que el retraso en pagos es un hecho en todo el mundo –de esto España no se libra, pese a ofrecer cifras mucha mejores que otros países–, pero en algunos productos, principalmente las denominadas hipotecas *basura*, está disparada.

Según las cifras que ofrece el Fondo Monetario Internacional, cerca del 13% del dinero prestado a través de este tipo de créditos ya tenía retrasos de más de 60 días en los pagos cuando sólo habían transcurrido ocho meses desde su concesión por parte del banco. Pero es que las primeras entradas en el saldo de morosos se producen casi cuando toca el primer pago.

La evolución es mucho más acusada que en el año 2006 y no tiene ni comparación con un comportamiento mucho más saludable, pese a tratarse de hipotecas concedidas sin casi ningún tipo de garantía, como el observado en 2003, el mejor ejercicio de la última década.

En ese año, justo después de la crisis desatada tras los atentados terroristas del 11 de septiembre de 2001 contra Estados Unidos, hubo que esperar cerca de 30 meses para que el 13% del capital prestado en hipotecas *subprime* fuera contabilizado como moroso. El pasado año, sin embargo, han bastado ocho meses para que se repitiera el mismo comportamiento.

Entre las causas, una economía, la de Estados Unidos, al borde de la recesión; miles de ciudadanos acudiendo cada semana al Departamento de Trabajo a solicitar el subsidio de desempleo, y un desplome del precio de los activos inmobiliarios.

El contagio a otros países, como España, ha sido cuestión de meses. Como dice un viejo aforismo, cuando Estados Unidos se constipa, el resto del mundo desarrollado coge la gripe. La ventaja del país americano es que, al igual que enferma más rápido, tiene una capacidad de recuperación mucho mayor que, por ejemplo, Europa.

Y el Fondo Monetario Internacional no es precisamente optimista. Augura que el impacto de la crisis derivada de las hipotecas *subprime* va a ser «prolongado».

Se espera como *agua de abril* el informe que el FMI publicará ese mes sobre estabilidad financiera, el *Global Financial Stability Report*. Será en sus páginas donde la institución que dirige Dominique Strauss-Kahn ofrezca un análisis detallado y actualizado de la situación de los mercados financieros a nivel mundial. Mientras tanto, habrá que conformarse con el goteo de reconocimiento de pérdidas por parte de las entidades financieras salpicadas por la crisis y, sin excepción, de incrementos de la tasa de morosidad en todas ellas.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

> CAÍDAS EN EL PARQUÉ

La economía de EEUU mete miedo a la Bolsa

La renta variable responde con nuevas caídas a la fuerte desaceleración en Estados Unidos. El Ibex vuelve a sufrir en febrero y pierde un 13% en 2008. Por **J. G. Gallego**

Los máximos históricos de las materias primas contraponen la mala racha de la renta variable, con el Ibex 35 como su máximo exponente en el mercado español. Invertir en Bolsa puede parecer hoy lo más parecido a un suicidio –a no ser que se opere intradía o con posiciones cortas, con las dificultades que ello conlleva–, mientras que apostar por las materias primas ha resultado ser un éxito rotundo a la vista de las cotizaciones de esta semana.

La cuestión es hasta cuándo durará esta dualidad y hasta dónde se ha descontado ya con las caídas de (casi) todos los valores de la Bolsa. A falta de tres compañías, los resultados empresariales de 2007 reflejan que la actividad empresarial goza de buena salud, a pesar de la desaceleración que se dejó notar a partir del segundo semestre del año. Sin embargo, los datos macroeconómicos, la presión del petróleo y la incertidumbre sobre cuál es el fondo de esta crisis impiden avanzar con solidez a las empresas en la Bolsa.

En un movimiento que empieza a ser calcado al de las semanas anteriores, el Ibex cierra con una caída del 0,44% en el mes de febrero, que aumenta las pérdidas en 2008 hasta el 13,25% El selectivo parece haberse instalado en un bucle infinito en el que, por regla general, *osa* batir los 13.300 puntos para luego volver a descender hasta los 13.000. Un «movimiento lateral bajista», como dicen los analistas técnicos, con el se pueden sacar muy pocas conclusiones. Tal vez la más acertada –y menos arriesgada– es que a los inversores les falta un estímulo o una evidencia macro de que la realidad no es tan cruda como la pintan para que el Ibex decida romper al alza y tratar de alcanzar los 14.000 puntos.

Pero a primera vista no parece que esto pueda producirse. El último gran dato de referencia procedente de Estados Unidos, el crecimiento del PIB en el último trimestre de 2007, revela que la economía de Estados Unidos está a punto de sufrir un estancamiento, al crecer sólo un 0,6% desde el 4,9% del trimestre anterior.

Los resultados reflejan que, pese a la desaceleración, la actividad sigue siendo sólida

Los analistas creen que la Bolsa sufrirá todavía más los malos datos macroeconómicos

Ante esta situación, el persidente de la Reserva Federal, Ben Bernanke, ya ha dejado claro que está dispuesto a continuar con su política de rebajas de tipos para estimular el consumo y el crecimiento económico del país, aun con los riesgos que ello puede suponer al aumento de la inflación.

La posibilidad de que la Fed vuelva a recortar el precio del dinero ayuda a que el euro gane terreno respecto al dólar, sobre todo cuando desde el BCE no se terminan de dar pistas sobre lo que hará su presidente, Ben Bernanke, en la próxima reunión. El viernes el euro perdía fuerza respecto al dólar, aunque se seguía cambiando por encima de las 1,51 unidades.

Este cambio también refuerza la cotización del petróleo, que vale ya un 65% más que hace un año y durante esta semana ha conseguido sobrepasar los 100 dólares por barril en el caso del Brent.

A partir de aquí, ¿mejorará la situación? En Link Securities opinan que no, ya que «en las próximas semanas vamos a asistir a la publicación de una batería de cifras macro negativas tanto en EEUU como en Europa, especialmente en España, que van a tener un efecto negativo en la moral de los inversores que ni una nueva bajada de tipos por parte de la Fed va a ser capaz de modificar».

> EL VALOR DE LA SEMANA

Morgan Stanley sepulta los resultados de BME

Pese a ser una de las cotizadas del Ibex con mayor incremento en sus beneficios de 2007, un 54,1% más respecto al ejercicio anterior, Bolsas y Mercados Españoles (BME) es uno de los valores que peor han encarado el arranque del año, y acumula una caída del 28% en los dos primeros meses de 2008.

Desde su salida a Bolsa en 2006, el gestor del mercado español ha sido una de las compañías con mayor revalorización, llegando a tocar su techo en 51,3 euros el pasado noviembre. Desde entonces su caída es del 33%.

El castigo a la empresa que preside Antonio José Zoido parece injustificado a la vista de sus sólidos resultados de 2007, año «récord en el que se han alcanzado registros sin precedentes en volúmenes de actividad», según destacó la sociedad. Los ingresos de la unidad de negocio de renta variable crecieron un 33,1%, hasta los 173,91 millones de euros.

La particularidad de BME es que sus resultados dependen en parte de la actividad bursátil, por lo que las perspectivas no juegan a su favor en 2008. En ello se basó esta semana Morgan Stanley para reducir su precio objetivo a 40 euros desde 55, lo que provocó un desplome del 7,8% en la sesión del viernes.

Cambios oficiales del BCE

Divisa	1 euro
Dólares USA	1,5167
Yenes japoneses	158,03
Coronas danesas	7,4515
Libras esterlinas	0,7652
Francos suizos	1,5885
Coronas noruegas	8,0555

Divisas latinoamericanas

Divisa	1 dólar	1 euro
Pesos argentinos	3,19	4,84
Reales brasileños	1,68	2,55
Pesos colombianos	1.844,60	2.803,00
Pesos chilenos	451,40	686,04
Sucres ecuatorianos	25.000,00	37.995,00
Pesos mexicanos	10,70	16,27

Créditos hipotecarios

	IRPH (TAE) Bancos	IRPH (TAE) Cajas	CECA	Mibor a 1 año	Euribor a 1 año
2007					
Enero	4,780	4,837	5,375	4,052	4,064
Febrero	4,854	4,920	5,500	4,093	4,094
Marzo	4,943	5,001	5,500	4,104	4,106
Abril	4,950	5,060	5,500	4,248	4,253
Mayo	5,054	5,124	5,625	4,370	4,373
Junio	5,135	5,238	5,625	4,498	4,505
Julio	5,283	5,362	5,750	4,563	4,564
Agosto	5,381	5,457	6,000	4,670	4,666
Septiembre	5,466	5,522	6,000	4,725	4,725
Octubre	5,534	5,566	6,125	4,639	4,647
Noviembre	5,539	5,624	6,125	4,596	4,607
Diciembre	5,515	5,603	6,125	4,779	4,793
2008					
Enero	5,596	5,625	6,250	4,504	4,498

Subastas del tesoro español

	Fecha	TIR media %	TIR marg. %	Importe adjudic.	Importe solicitado
Letras 6 Meses	Ene-08	3,92	3,93	559,00	1.584,00
Letras 12 Meses	Feb-08	3,58	3,59	2.751,00	5.617,00
Letras 18 Meses	Ene-07	3,90	3,91	866,00	2.934,00
Bonos 3 Años	Ene-08	3,96	3,97	3.633,00	4.633,00
Bonos 5 Años	Ene-08	3,99	4,00	1.500,00	3.141,00
Obligaciones 10 Años	Nov-07	4,26	4,26	1.660,00	3.885,00
Obligaciones 30ños	Sep-07	4,70	4,70	1.036,00	2.871,00

Tipos de interés internacional

	Tipos oficiales Actual	Desde	Anterior	Dif. bono alemán
España	4,00	Jun-07	3,75	26,60
Alemania	4,00	Jun-07	3,75	--
Zona euro	4,00	Jun-07	3,75	--
Reino Unido	5,25	Feb-08	5,50	58,20
EE.UU.	3,00	Ene-08	3,50	-32,86
Japón	0,50	Feb-07	0,25	-257,20
Suiza	2,25-3,25	Sep-07	2,00-3,00	-93,50
Canadá	4,00	Ene-08	4,25	-29,10

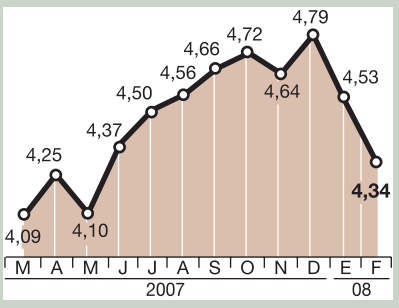
Índices mundiales y sectoriales

	Cierre	Variación semanal %
Ibex 35	13.170,40	1,17
Latibex Top	5.062,50	0,78
Madrid	1.425,98	0,97
Barcelona	1.020,77	1,11
Bilbao	2.276,52	0,96
Valencia	1.187,30	0,96
Dax Xetra	6.748,13	-0,85
CAC 40	4.790,66	-0,70
FT-SE 100	5.884,30	-0,07
FTSE Eurotop 100	2.757,24	-0,15
S&P Europe 350	1.308,87	-0,37
Euro Stoxx 50	3.724,50	-0,34
SMI	7.533,86	1,06
Dow Jones	12.387,53	0,05
S&P 500	1.343,32	-0,72
Nasdaq	2.295,96	-0,32
Bovespa	64.193,89	-0,64
Merval	2.171,56	3,98
Nikkei	13.603,02	0,76
Hang Seng	24.331,67	4,41
Israel-Tel Aviv 100	1.033,86	-0,52

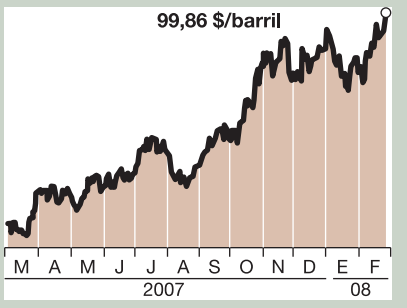
Tipos de interés del interbancario

	Los tipos del mercado 1 semana	1 mes	2 meses	3 meses	6 meses	12 meses
Euro (Euribor)	4,11	4,20	4,30	4,39	4,39	4,39
Dólar	3,14	3,11	3,07	3,06	2,93	2,71
Yen Japonés	0,61	0,86	0,89	0,96	1,02	1,10
Libra Esterlina	5,35	5,59	5,68	5,74	5,70	5,56
Franco Suizo	2,50	2,61	2,70	2,80	2,81	2,87
Dólar Canadiense	3,90	3,85	3,85	3,85	3,85	3,85
Dólar Australiano	7,25	7,52	7,75	7,94	8,14	8,41

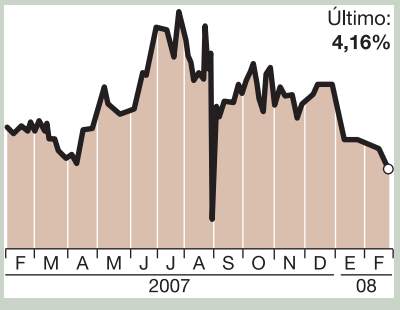
Euribor (último dato provisional)



Petróleo (Brent)



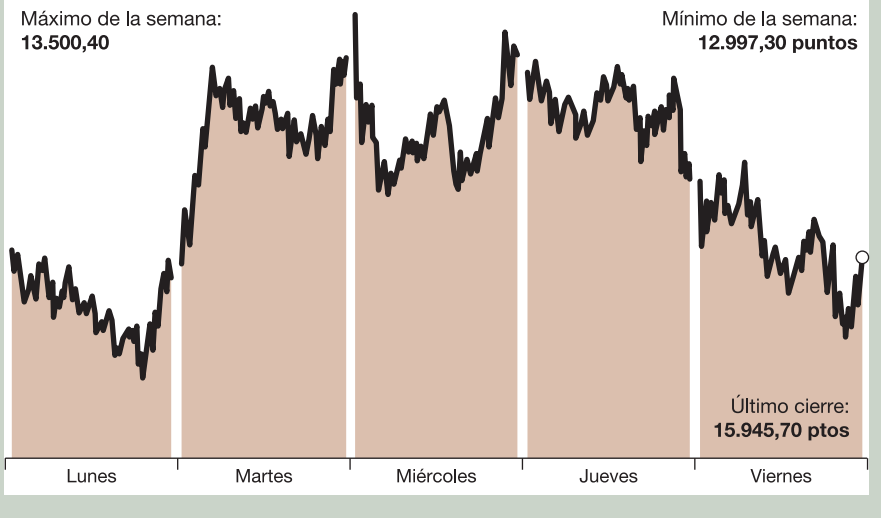
Bono español a 10 años



Euro / dólar



Ibex



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

Las cotizaciones no reflejan los resultados empresariales

> DE COMPRAS POR LA BOLSA

Por Carmen Ramos



En el mercado continuo español cotizan 141 empresas. Las 35 que tienen mayor capitalización (precio por número de acciones) y mayor liquidez, es decir, las que más negocian, tanto en euros como en órdenes de compra-venta, forman parte del principal indicador de nuestro mercado: el Ibex 35. En las últimas semanas, casi todas ellas han presentado los resultados de 2007.

Han hecho bien los deberes y, a falta de algunos datos, la media del beneficio neto creció un 12,9%. Una primera comparación con el crecimiento de 2006 muestra un descenso sustancial, ya que en ese año el incremento fue del 31%. Sin embargo, como suele ocurrir muchas veces con los datos, las conclusiones que se sacan de ellos son verdades a medias.

En 2006 un buen número de empresas sumó a su beneficio ordinario ingresos extraordinarios, por tanto parece más real comparar la evolución de la facturación de las empresas y la variación del resultado ordinario. Ambos datos muestran que las empresas han seguido creciendo a buen ritmo, si bien en el último trimestre su cifra de negocio y sus ganancias han acusado la desaceleración de la economía.

Paralelamente, estos datos se suelen cotejar con la evolución del precio de sus acciones y el año pasado el Ibex 35 subió un 7,32%. Una subida que fue posible por los repuntes de Telefónica, Santander e Iberdrola, y no reflejó el severo castigo que recibieron la mayoría de valores y estuvo muy por debajo del 31,79% que subió en 2006.

Sin embargo, lo que sí es fiable y un dato que en teoría debería primar para la evolución de un valor es comparar su balance, sus resultados, con la marcha de sus acciones. Y, en este caso, es irrefutable que son muchas las empresas que están a precios muy atractivos. Hasta tal punto que aunque en el ejercicio actual los beneficios crezcan a menor ritmo, que es lo que la mayoría de empresarios ha adelantado, sus acciones, en muchos casos, están tan baratas que tienen un buen potencial de crecimiento y, en cuanto el mercado se tranquilice, recuperarán, como mínimo, lo perdido en enero.

Por lo tanto, seguimos aconsejando aplazar las compras pero vamos a destacar la solvencia de algunas de nuestras empresas.

Telefónica fue la operadora que más dinero ganó en 2007. Cerró el ejercicio con un beneficio neto de 8.906 millones de euros, un 43% más que un año antes. Esta cifra incluye 2.664 millones de plusvalías por la venta de Airwave y Endemol, pero hay que resaltar que su beneficio ordinario aumentó un 42,1% y redujo su deuda en 7.000 millones de euros. La compañía estima que este año sus ingresos crecerán entre el 6% y el 8% y que el resultado operativo aumentará entre el 13% y el 19%.

Unas magníficas cuentas que le permiten mejorar la retribución al accionista. Por una parte va a pagar un euro de dividendo; por otra, va a recomprar 100 millones de acciones propias para amortizarlas. La operadora irá comprando títulos propios, las fechas dependerán de su caja y de cómo esté el precio de las acciones, luego las quitara de circulación, de manera que cada título representará una mayor porción de la compañía y lógicamente aumentará el beneficio por acción. Por tanto el inversor de medio/largo plazo debe estar tranquilo, cobrar su dividendo y esperar a que se tranquilicen los mercados.

Banco Popular. Hace poco más de un mes la entidad comunicó que en 2007 su beneficio neto subió un 22,8%, hasta los 1.260 millones, y adelantó que este año ganaría entre un 13% y un 15% más. Estas cifras ya se las contamos, pero hoy volvemos a hablar de la entidad porque ha sido uno de los protagonistas de la semana. Sus acciones han subido casi un 10% y el volumen de negociación ha sido muy elevado. Este comportamiento ha llamado más la atención en los días en que los índices han bajado y se ha especulado sobre una posible entrada de Ram Bhavnani. Sea o no verdad, está entrando dinero y el valor ha logrado girar al alza. Esperamos que vaya recuperando lo perdido en enero y alcance los 11,5 euros.

Abengoa. La semana pasada comentamos sus proyectos y que sus acciones comenzaban a recuperarse. El martes presentó los resultados de 2007. Unas cuentas sólidas en las que destaca el crecimiento de todas las áreas de negocio y un aumento del 20% tanto en facturación como en beneficio neto. En los últimos días sus acciones han recortado un poco, ya que en cuanto un valor sube un poquito se recoge la cosecha, pero esperamos que no pierda los 22 euros y vuelva animarse.

Los 35 del Ibex

Índice:13.170,40 (1,17%)

Título	Última semana			Anual		Negociación 12 meses		Histórico		Dividendos	Rentabilidad			Capital		Valoración PER	Sigla
	Cierre	Dif (%)	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por dividendo 12 m. (%)	Reval. 2008 (%)	Total con div. 2008	Número acciones	Capitalización (millones)		
Abengoa	**22,75**	-0,74	488.351	24,40 Fe	18,97 En	520.739	1,52	36,96 Jl07	3,92 Mz03	Jl-07 A 0,16	0,70	-5,91	-5,91	90.469.680	2.058	15,37	**ABG**
Abertis	**20,94**	2,25	1.470.227	21,99 En	19,31 En	1.435.184	0,59	23,78 Di07	5,43 Fe00	Oc-07 A 0,28	2,53	-4,99	-4,99	638.408.625	13.368	18,21	**ABE**
Acciona	**169,00**	-3,48	327.994	209,56 En	162,35 Fe	307.786	1,23	240,30 No07	30,42 My00	En-08 A 1,34	1,88	-22,07	-21,45	63.550.000	10.740	13,51	**ANA**
Acerinox	**16,66**	1,59	1.799.834	16,84 Fe	14,81 En	2.095.219	2,10	22,66 Di06	4,67 En99	En-08 A 0,10	2,10	-1,01	-0,42	259.500.000	4.323	11,48	**ACX**
ACS	**33,92**	0,95	1.686.760	39,33 En	32,18 Fe	1.819.546	1,29	48,74 Jn07	5,03 Fe00	En-08 A 0,75	4,72	-16,56	-14,71	352.873.134	11.969	10,39	**ACS**
B. Popular	**10,41**	9,81	13.804.016	11,51 En	9,19 En	8.104.942	1,67	15,57 Ab07	4,49 Fe00	En-08 A 0,12	4,36	-11,03	-9,98	1.215.432.540	12.653	9,28	**POP**
B. Sabadell	**6,10**	1,50	4.110.665	7,31 En	5,80 En	4.612.234	0,92	9,03 Fe07	2,42 En03	Oc-07 A 0,13	3,98	-17,68	-17,68	1.224.013.680	7.466	10,12	**SAB**
B. Santander	**11,93**	1,79	48.541.305	14,44 En	11,16 En	59.808.616	2,45	14,85 Di07	4,02 Oc02	Fe-08 A 0,12	4,77	-19,34	-18,51	6.254.296.579	74.614	8,17	**SAN**
Banesto	**11,37**	1,25	706.298	13,00 En	10,28 En	1.002.625	0,36	33,90 Oc87	4,97 Fe03	Fe-08 A 0,12	3,17	-14,58	-13,67	694.330.098	7.895	9,17	**BTO**
Bankinter	**9,81**	0,62	2.532.147	12,42 En	9,36 Fe	2.084.526	1,25	14,50 Di07	3,77 Fe03	En-08 A 0,08	2,94	-21,83	-21,23	405.893.880	3.982	12,66	**BKT**
BBVA	**13,76**	1,62	30.538.854	16,42 En	13,06 En	33.613.313	2,29	19,30 Fe07	5,77 Mz03	En-08 A 0,15	5,07	-17,90	-16,99	3.747.969.121	51.572	7,86	**BBVA**
BME	**33,28**	-9,98	1.744.676	44,43 En	33,28 Fe	652.691	1,95	50,03 No07	25,26 Ag06	En-08 A 0,96	4,67	-28,58	-26,53	83.615.558	2.783	12,37	**BME**
Cintra	**10,54**	2,73	2.949.403	11,17 Fe	9,13 En	2.479.123	1,16	13,52 Ab07	6,61 No04	Ab-07 U 0,10	0,92	2,03	2,03	541.455.529	5.707	--	**CIN**
Colonial	**1,30**	-19,75	33.702.414	1,88 En	1,27 En	8.041.946	1,22	17,62 Jl89	0,16 Se02	Mz-05 U 0,03	--	-30,85	-30,85	1.636.452.313	2.127	3,29	**COL**
Criteria Caixacorp	**4,56**	-0,22	13.320.501	5,17 En	4,06 Fe	6.094.009	0,18	5,31 Oc07	4,06 Fe08	En-08 A 0,03	0,66	-11,80	-11,22	3.362.889.837	15.335	12,22	**CRI**
Enagás	**19,95**	4,40	4.788.532	20,77 En	17,37 En	2.219.172	2,41	21,31 Di07	4,46 Se02	En-08 A 0,24	2,62	-0,20	1,00	238.734.260	4.763	18,17	**ENG**
Endesa	**33,16**	0,94	677.189	37,20 En	30,01 En	3.255.762	0,92	39,54 Se07	6,69 Se02	Jl-07 C 1,14	3,44	-7,50	-7,50	1.058.752.117	35.108	12,58	**ELE**
FCC	**40,08**	-2,36	885.092	49,43 En	40,08 Fe	639.058	1,22	80,74 Fe07	12,81 En00	En-08 A 1,07	5,28	-22,02	-19,95	130.567.483	5.233	8,87	**FCC**
Ferrovial	**43,50**	4,87	1.293.805	46,80 En	39,00 Fe	1.050.572	1,88	81,51 Ab07	10,83 En00	No-07 A 0,38	2,39	-9,60	-9,60	140.264.743	6.102	24,50	**FER**
Gamesa	**27,15**	7,10	2.248.541	30,97 En	23,19 En	2.004.307	2,09	36,30 No07	3,60 Se01	Jn-07 U 0,21	0,76	-15,10	-15,10	243.299.904	6.606	22,93	**GAM**
Gas Natural	**40,19**	0,70	997.159	41,99 Fe	33,51 En	1.215.749	0,69	44,59 Jl07	13,12 Ab03	En-08 A 0,43	2,59	0,42	1,50	447.776.028	17.996	17,33	**GAS**
Grifols	**15,20**	-3,43	1.166.453	16,47 Fe	13,31 En	1.126.001	1,33	18,29 No07	4,98 My06	Jl-07 C 0,06	0,40	-1,36	-1,36	213.064.899	3.239	25,00	**GRF**
Iberdrola	**9,60**	-2,24	32.084.595	10,70 En	7,79 En	19.541.236	0,96	11,76 No07	2,39 Oc02	En-08 A 0,12	2,74	-6,61	-5,50	4.993.742.040	47.940	17,45	**IBE**
Iberdrola Renovables	**4,10**	=	12.567.945	6,20 En	4,07 Fe	20.075.649	0,25	6,20 En08	4,07 Fe08	-- --	--	-27,43	-27,43	4.224.064.900	17.319	43,62	**IBR**
Iberia	**2,39**	1,70	9.655.002	2,92 En	2,25 Fe	11.585.965	--	4,07 Ab07	0,62 Oc01	Jl-07 C 0,04	2,93	-20,33	-20,33	952.908.815	2.277	12,58	**IBLA**
Inditex	**34,35**	-0,55	2.255.820	42,17 En	31,46 Fe	2.439.636	0,98	53,25 No07	14,04 Se01	Ag-07 U 0,84	2,45	-18,25	-18,25	623.330.400	21.411	15,23	**ITX**
Indra	**18,44**	2,50	1.197.852	18,44 Fe	15,88 En	1.045.091	1,65	20,73 No07	3,91 My99	Jl-07 C 0,04	2,13	-0,75	-0,75	164.132.539	3.027	16,58	**IDR**
Mapfre	**2,99**	2,40	7.185.859	3,07 En	2,56 En	7.411.283	0,84	3,98 Ab07	0,77 Jl00	No-07 A 0,06	3,68	-0,66	-0,66	2.275.324.163	6.803	9,19	**MAP**
Red Eléctrica	**41,37**	2,43	957.314	43,56 En	37,07 En	1.024.354	1,98	44,45 Di07	4,51 Fe00	Jl-07 C 0,57	1,39	-3,45	-3,45	135.270.000	5.596	20,03	**REE**
Repsol YPF	**22,85**	4,24	11.313.553	24,55 En	19,45 En	9.509.024	1,98	29,66 Jl07	9,41 Jn02	En-08 A 0,50	3,76	-6,28	-4,22	1.220.863.463	27.897	9,51	**REP**
Sacyr Vallehermoso	**20,20**	7,50	655.419	26,74 En	18,79 Fe	658.473	0,59	52,83 No06	4,47 Fe00	En-08 A 0,15	3,14	-24,06	-23,50	284.636.213	5.750	7,07	**SYV**
Sogecable	**27,74**	0,11	647.784	27,77 En	27,46 En	908.434	1,64	72,82 Fe00	5,77 Oc02	-- --	--	1,24	1,24	137.861.303	3.824	29,14	**SGC**
Telecinco	**14,14**	-1,53	1.340.507	17,53 En	13,72 Fe	1.416.425	1,43	22,15 Jn07	10,31 Jn04	My-07 A 1,28	9,06	-19,25	-19,25	246.641.856	3.488	10,20	**TL5**
Telefónica	**19,24**	1,26	37.951.098	22,78 En	18,80 Fe	44.163.177	2,41	25,87 Mz00	5,91 Oc02	No-07 A 0,35	3,38	-13,41	-13,41	4.773.496.485	91.842	12,03	**TEF**
U.Fenosa	**43,65**	-1,27	1.198.373	46,26 En	40,41 En	1.465.614	1,22	47,98 Di07	8,30 Oc02	En-08 A 0,62	2,89	-4,21	-2,85	304.679.326	13.299	15,04	**UNF**

Evolución últimas ofertas públicas de venta

	Fecha	Precio minorista (en euros)	Cotización (euros)			Divid. (1) (euros)	Rentabilidad (2) (%)	Rentabilidad Ibex
			Último	Máximo	Mínimo			
Cintra	27-10-04	**8,24**	**10,54**	11,17	9,13	0,19	**30,22**	57,95
Corp. Dermoestética	13-07-05	**9,10**	**6,28**	7,75	5,92	--	**30,99**	32,53
Renta Corporación	05-04-06	**29,00**	**12,45**	15,82	9,45	0,48	**55,41**	10,52
Parquesol	05-05-06	**23,00**	**18,20**	20,51	17,65	--	**20,87**	9,44
Grifols	17-05-06	**4,40**	**15,20**	16,47	13,31	0,05	**246,59**	17,09
Astroc	24-05-06	**6,40**	**3,28**	4,95	2,11	0,24	**45,00**	19,22
GAM	13-06-06	**8,25**	**19,85**	23,51	16,18	--	**140,61**	21,98
Técnicas Reunidas	21-06-06	**17,00**	**44,99**	47,39	37,97	0,90	**169,94**	18,06
BME	14-07-06	**31,00**	**33,28**	44,43	33,28	1,80	**13,16**	17,17
Vocento	07-11-06	**15,00**	**12,40**	13,66	10,23	0,45	**14,33**	6,32
Vueling	01-12-06	**30,00**	**8,16**	10,75	8,08	--	**72,80**	3,59
Clínica Baviera	03-04-07	**18,40**	**16,40**	23,26	16,40	--	**10,87**	11,92

	Fecha	Precio minorista (en euros)	Cotización (euros)			Divid. (1) (euros)	Rentabilidad (2) (%)	Rentabilidad Ibex
			Último	Máximo	Mínimo			
Realia	06-06-07	**6,50**	**5,77**	6,42	5,31	0,20	**8,15**	11,78
Solaria	19-06-07	**9,50**	**10,64**	23,29	10,64	--	**12,00**	12,20
Almirall	20-06-07	**14,00**	**13,98**	15,02	11,93	--	**0,14**	12,41
Criteria	10-10-07	**5,25**	**4,56**	5,17	4,06	0,02	**12,76**	11,39
Codere	19-10-07	**21,00**	**12,82**	17,64	12,79	--	**38,95**	15,19
Fluidra	31-10-07	**6,50**	**5,05**	6,00	4,50	--	**22,31**	17,12
Renta 4	14-11-07	**9,25**	**7,63**	7,90	6,72	0,12	**16,22**	16,69
Rovi	05-12-07	**9,60**	**10,85**	11,58	10,00	--	**13,02**	16,65
Iberdrola Renovables	13-12-07	**5,30**	**4,10**	6,20	4,07	--	**22,64**	15,03
Vértice 360º	19-12-07	**2,07**	**1,66**	2,06	1,41	--	**19,81**	13,22

(1) **Dividendos**. Los dividendos abonados incluyen sólo los percibidos desde la colocación del valor, que se van acumulando año a año. Incluye también las devoluciones de capital. (2) **Rentabilidad**. Refleja la revalorización o depreciación de las acciones a fecha del último cierre sobre el precio de colocación más los dividendos percibidos desde la Oferta Pública de venta (OPV) y ampliaciones gratuitas. Las rebntabilidades en algunas compañías pueden incluir bonus de fidelidad, descuentos diferidos o ampliaciones de capital.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

Mercado continuo

Título	Última semana			Anual		Negociación 12 meses		Histórico		Rentabilidad			Capitalización	Valoración
	Cierre	Dif (%)	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2008 (%)	Total con div. 2008	(millones)	PER
Adolfo Domínguez	**21,69**	-1,41	7.310	25,12 En	18,10 En	21.793	0,59	52,33 No06	4,09 Di00	3,69	-10,70	-10,70	198	6,86
Aguas Barna	**28,29**	7,32	84.789	28,29 Fe	25,47 En	552.133	0,95	28,29 Fe08	7,63 Se02	1,61	2,76	3,40	4.233	25,73
AISA	**2,73**	-14,15	146.924	5,02 En	2,73 Fe	95.258	0,61	22,76 Jn07	2,73 Fe08	2,93	-42,16	-42,16	81	--
Alba	**40,31**	0,12	120.249	45,87 En	34,99 En	154.628	0,61	60,58 Jn07	16,49 Mz03	0,30	-12,92	-12,92	2.584	8,25
Almirall	**13,98**	-2,92	181.276	15,02 En	11,93 En	523.785	0,56	16,90 Oc07	11,93 En08	--	-7,11	-7,11	2.322	15,54
Amper	**11,36**	4,89	195.585	11,90 En	10,83 Fe	279.401	2,53	20,43 Jl87	1,77 Di02	0,88	3,37	3,37	335	20,29
Antena 3 TV.	**9,13**	3,75	543.254	10,55 En	8,07 En	804.057	0,98	21,06 Fe06	5,85 No03	4,38	-12,96	-12,96	1.927	9,75
ArcelorMittal	**50,65**	-2,31	43.223	53,05 Fe	38,60 En	90.162	0,02	57,48 Oc07	24,02 Ag06	0,01	-4,34	-4,34	73.383	--
Astroc Mediterráneo	**3,28**	2,50	1.621.554	4,95 En	2,11 En	1.152.359	2,38	72,60 Fe07	2,11 En08	--	-34,40	-34,40	398	--
Avanzit	**2,46**	-7,17	1.508.058	3,81 En	2,29 En	3.408.359	--	15,39 Ag98	0,58 Ab03	--	-34,92	-34,92	527	--
Azkoyen	**5,38**	1,51	65.225	6,49 En	4,40 En	109.447	1,17	16,14 En99	3,07 Mz03	--	-12,52	-12,52	129	10,07
B. Andalucía	**56,20**	-2,94	249	64,40 En	53,00 En	998	0,01	98,04 Oc06	21,39 Oc00	4,66	-12,73	-12,73	1.221	--
B. Castilla	**13,10**	=	612	15,00 En	12,51 En	1.101	0,01	28,56 Ag98	8,68 Se01	4,56	-12,72	-12,72	568	--
B. Crédito Balear	**19,22**	-1,13	175	22,18 En	18,15 Fe	1.064	0,02	35,17 Ab07	10,19 Mz01	4,18	-11,22	-11,22	271	--
B. Galicia	**15,90**	0,06	340	18,00 En	14,80 En	522	0,00	27,07 Oc06	10,23 Jl00	4,21	-11,67	-11,67	484	--
B. Guipuzcoano	**10,67**	4,81	47.912	11,00 En	9,39 En	46.115	0,08	17,77 Ab07	2,31 En99	1,69	-4,05	-4,05	1.595	15,83
B. Pastor	**9,93**	-3,40	550.890	12,82 Fe	9,62 En	508.614	0,51	18,04 Ab07	2,76 Di99	1,98	-6,85	-6,44	2.599	10,81
B. Valencia	**35,14**	3,05	85.111	39,50 En	33,46 En	59.734	0,15	43,64 Ab07	5,93 En99	0,63	-12,15	-12,15	3.690	26,74
B. Vasconia	**13,40**	4,44	70	14,25 En	12,83 Fe	403	0,00	19,98 Oc06	6,17 Se01	3,16	-7,27	-7,27	429	--
Barón de Ley	**48,50**	3,74	7.517	49,80 En	42,98 En	8.593	0,30	55,50 Jl07	18,41 No00	--	-2,02	-2,02	356	14,10
Bayer Ag.	**51,45**	-2,92	2.007	65,50 En	51,45 Fe	2.532	0,00	244,60 Mz96	9,20 Mz03	1,53	-17,68	-17,68	39.325	--
Befesa	**19,80**	4,21	12.890	20,89 Fe	16,44 En	6.842	0,07	41,49 En07	8,70 Fe00	--	-2,41	-2,42	537	--
Bodegas Riojanas	**8,90**	-4,20	808	9,36 Fe	8,30 En	2.648	0,12	13,94 Mz98	6,19 Di02	1,91	-1,11	-1,11	48	21,71
C. A. F.	**283,00**	0,05	6.127	299,80 Fe	214,80 En	5.488	0,41	305,00 No07	15,62 Fe00	1,13	2,35	2,35	970	65,66
C.V.N.E	**17,00**	=	292	18,50 En	17,00 Fe	1.142	0,02	18,50 En08	8,31 En99	2,79	-4,06	-4,06	242	28,33
Campofrío	**9,87**	-0,80	90.028	10,31 Fe	7,30 En	129.820	0,61	22,92 Ab98	6,90 Oc02	--	9,18	9,18	520	13,71
Cem.Portland	**63,05**	-1,25	11.695	72,50 En	55,40 En	21.265	0,19	119,05 Fe07	16,43 Jl00	5,06	-14,91	-14,91	1.755	8,36
Cepsa	**68,45**	0,29	20.120	70,65 En	68,20 Fe	42.145	0,04	71,50 No07	7,77 No00	1,83	-3,59	-3,59	18.316	24,45
Cie Automotive	**6,06**	2,71	67.869	7,31 En	4,64 En	105.100	0,25	9,19 Ab07	0,97 Oc02	0,99	-16,41	-16,41	691	6,89
Cleop	**26,99**	2,27	11.046	27,65 Fe	23,40 En	20.377	0,69	30,17 Fe07	1,43 En99	0,27	15,39	15,39	226	16,58
Clínica Baviera	**16,40**	-12,06	30.870	23,26 En	16,40 Fe	78.299	1,11	26,42 Ab07	16,40 Fe08	--	-31,12	-31,12	267	13,87
Codere	**12,82**	-23,28	501.147	17,64 En	12,79 Fe	127.272	0,21	22,00 Oc07	12,79 Fe08	--	-29,56	-29,56	706	--
Corp.Dermoestética	**6,28**	-6,96	154.274	7,75 En	5,92 En	247.071	1,55	11,78 My07	5,92 En08	--	-14,32	-14,32	251	18,55
Dinamia	**23,00**	7,88	10.999	23,00 Fe	17,45 En	30.960	0,66	29,52 My07	5,57 Fe00	--	9,63	9,63	275	--
Dogi	**1,15**	-5,74	177.043	1,37 Fe	1,02 En	404.589	1,69	11,95 Fe99	1,02 En08	--	-4,96	-4,96	69	--
Duro Felguera	**7,70**	1,85	95.730	8,61 En	7,02 En	195.694	0,49	9,29 Fe07	0,61 Se02	4,38	-11,39	-9,67	786	20,14
EADS	**17,40**	-2,30	52.171	21,31 En	15,88 Fe	130.775	0,04	34,50 Mz06	6,12 Mz03	--	-20,55	-20,55	14.164	11,23
Ebro Puleva	**12,48**	0,24	341.496	12,80 Fe	10,99 En	601.460	0,99	19,13 Di06	6,14 Fe03	2,88	-0,48	-0,48	1.920	15,50
Elecnor	**31,40**	0,35	5.908	40,06 En	30,10 En	14.391	0,08	43,52 No07	3,76 No02	0,90	-20,71	-20,48	1.413	--
Ence	**5,72**	-2,72	489.465	7,38 En	5,62 En	428.809	0,60	10,44 Ab07	1,87 Se01	3,08	-21,32	-20,91	1.000	22,76
Ercros	**0,28**	=	8.002.735	0,31 Fe	0,23 En	9.728.182	2,51	22,95 Se87	0,17 No04	--	-3,45	-3,45	282	--
Esp. Zinc	**2,45**	-2,39	158.576	3,47 Fe	1,84 En	472.353	1,01	8,37 Oc89	1,16 Di00	--	33,15	33,15	29	--
Europac	**5,97**	-4,78	186.612	6,43 En	4,26 En	269.240	0,93	10,34 Ag07	0,78 No00	--	-5,98	-5,98	440	14,21
Faes	**9,55**	-3,92	291.142	10,45 Fe	6,84 En	373.384	0,68	18,07 Ab07	2,10 Di99	0,94	5,64	6,08	1.359	54,67
Fersa	**5,62**	1,81	934.907	5,99 Fe	4,20 En	664.660	1,87	9,72 Jl07	4,20 En08	--	12,40	12,40	424	--
Fluidra	**5,05**	4,55	214.503	6,00 En	4,50 En	502.125	0,37	6,80 No07	4,50 En08	--	-16,11	-16,11	569	--
Funespaña	**4,48**	1,13	16.237	5,04 En	4,21 En	9.257	0,23	21,37 Jl99	3,17 Oc02	--	-2,18	-2,18	48	12,11
GAM	**19,85**	-4,48	92.078	23,51 En	16,18 En	126.696	1,06	28,40 Jl07	7,60 Jn06	--	-11,07	-11,07	611	15,22
General Inversiones	**2,02**	2,02	2.507	2,13 En	1,95 En	20.503	0,43	67,61 Ab89	0,79 No02	--	-5,61	-5,61	25	--
Grupo Catalana Occ.	**22,14**	2,59	130.686	22,84 Fe	17,67 En	133.465	0,28	34,09 Ab07	2,46 Fe00	1,60	-3,36	-3,36	2.657	10,58
Iberpapel	**14,54**	-0,14	3.670	16,72 En	13,32 En	6.437	0,14	24,41 Ab07	8,55 Fe00	1,38	-11,77	-10,56	169	14,69
Inbesós	**10,97**	-3,43	988	14,48 En	10,92 Fe	16.745	0,80	37,15 Fe07	1,82 Ab03	1,09	-18,86	-18,86	64	--
Indo Interna.	**4,20**	-4,98	3.044	5,90 En	4,00 En	10.793	0,26	10,65 Fe07	2,15 Oc01	0,48	-28,57	-28,57	47	--
Inmobiliaria Del Sur	**37,20**	0,54	1.205	43,75 En	36,00 En	903	0,00	53,69 No07	36,00 En08	0,65	-14,44	-13,89	601	--
Inypsa	**3,89**	-1,52	6.523	4,96 En	3,45 En	35.342	0,39	7,91 Fe07	0,40 Se03	0,18	-23,73	-23,73	93	--
Itinere Infraestructuras	**7,49**	1,77	25.299	7,50 Fe	5,74 En	18.733	0,04	9,02 No06	2,46 Di00	1,47	-0,13	-0,13	1.008	37,45
Jazztel PLC	**0,30**	-6,25	18.318.798	0,35 Fe	0,26 En	15.613.220	--	19,20 En01	0,18 Mz03	--	-3,23	-3,23	434	--
Lingotes Especiales	**4,22**	3,43	9.298	4,60 Fe	3,83 En	21.391	0,57	9,18 En06	2,45 Se01	2,37	0,96	0,96	41	--
Logista	**52,60**	-0,57	125.970	53,60 Fe	48,90 En	74.636	0,48	60,95 Jn07	10,09 Se01	1,24	3,44	3,44	2.328	18,16
Martinsa-Fadesa	**16,91**	1,26	65.477	17,50 Fe	13,69 En	106.142	0,06	18,45 Di07	13,69 En08	--	0,00	--	1.576	--
Mecalux	**21,19**	-0,05	48.223	24,42 En	16,73 En	49.824	0,46	36,39 Fe07	1,74 Oc02	2,31	-13,83	-13,83	570	11,98
Metrovacesa	**82,85**	0,18	51.053	82,85 Fe	81,70 En	104.388	0,39	124,67 Di06	8,36 Se01	3,02	1,47	1,47	5.771	9,82
Montebalito	**8,34**	7,06	24.478	9,70 En	7,69 En	70.213	1,18	25,75 Fe07	1,88 Mz02	--	-10,32	-10,32	125	--
N. Correa	**4,60**	-3,77	35.200	5,49 En	4,60 Fe	28.643	0,62	7,77 Jn98	1,72 Mz03	--	-8,91	-8,91	58	24,21
Natra	**8,09**	-1,82	31.045	9,10 Fe	7,51 En	46.576	0,38	11,89 Fe07	1,10 Mz02	0,87	-1,22	-1,22	260	15,86
Natraceutical	**0,78**	-2,50	428.340	0,84 Fe	0,73 En	925.958	0,75	2,15 Fe07	0,43 Fe03	--	-2,50	-2,50	256	21,79
NH Hoteles	**9,10**	-2,88	716.953	12,23 En	8,93 En	721.668	1,25	30,49 Se87	6,55 Mz03	--	-25,41	-25,41	1.347	16,15
Obrascón H.L.	**22,22**	8,87	307.578	22,59 Fe	17,55 En	348.506	1,03	36,90 Jn07	3,47 Mz03	1,35	-3,52	-3,52	1.944	12,67
Parquesol	**18,20**	1,22	5.071	20,51 En	17,65 Fe	83.376	0,55	28,25 En07	16,45 My06	--	-10,12	-10,12	723	--
Paternina	**6,99**	-0,99	301	8,47 En	6,99 Fe	1.800	0,07	15,00 Jl99	4,53 En03	--	-15,99	-15,99	43	--
Pescanova	**34,00**	-2,10	3.198	41,08 En	34,00 Fe	19.703	0,38	41,39 No07	6,88 Fe00	1,24	-15,97	-15,97	442	17,66
Prim	**11,83**	8,04	18.461	11,90 Fe	10,01 Fe	25.925	0,48	15,88 Jl07	2,96 En00	1,90	12,13	12,61	170	--
Prisa	**9,23**	-3,85	900.182	12,83 En	9,23 Fe	741.375	0,86	28,06 Se00	4,85 Mz03	1,73	-28,12	-28,12	2.020	8,71
Prosegur	**25,37**	3,68	160.977	25,37 Fe	19,65 En	135.981	0,60	29,04 Jn07	6,55 Oc99	2,45	3,98	4,64	1.566	13,53
Puleva Biotech	**2,25**	-0,44	15.387	2,38 Fe	2,05 En	111.323	0,50	4,91 Ab02	2,05 En08	--	6,13	6,13	130	37,50
Realia Business	**5,77**	0,35	142.902	6,42 En	5,31 En	946.906	0,64	6,67 Jl07	5,31 En08	4,16	-11,23	-11,23	1.600	11,31
Reno de Medici	**0,46**	-2,13	138.421	0,59 En	0,44 En	436.223	0,45	3,61 Jl98	0,44 En08	--	-19,30	-19,30	124	--
Renta 4	**7,63**	-0,91	95.673	7,90 Fe	6,72 En	210.404	0,38	9,08 No07	6,72 En08	1,97	-5,80	-3,95	310	--
Renta Corp.	**12,45**	=	104.779	15,82 En	9,45 En	122.835	1,25	38,74 Fe07	9,45 En08	4,57	-18,52	-18,52	312	4,84
Reyal Urbis	**9,30**	0,54	16.338	9,47 En	9,15 Fe	19.664	0,01	10,99 Jn07	9,10 No07	--	-1,27	-1,27	2.718	5,92
Rovi	**10,85**	-5,49	137.542	11,58 Fe	10,00 En	236.038	0,27	11,58 Fe08	9,45 Di07	--	0,93	0,93	543	--
Seda Barna	**1,20**	-1,64	9.651.779	1,72 En	1,20 Fe	6.559.255	2,73	7,92 Se87	0,76 Se02	1,03	-30,23	-30,23	752	8,86
Service Point Solution	**2,34**	-0,43	565.011	2,48 Fe	1,98 En	1.645.160	--	4.208 Se89	1,28 Mz03	--	-7,51	-3,95	247	27,43
Sniace	**2,42**	-3,59	137.347	2,89 En	2,31 En	630.445	2,09	15,61 Se87	0,37 Oc02	--	-3,97	-3,97	189	--
Sol Meliá	**9,95**	-1,97	718.320	10,85 Fe	8,29 En	763.356	1,05	18,83 Ab07	2,73 Mz03	1,23	-4,51	-4,51	1.839	11,86
Solaria	**10,64**	-11,33	1.927.926	23,29 En	10,64 Fe	1.518.698	2,69	24,00 No07	10,64 Fe08	--	-50,47	-50,47	1.076	7,94
SOS Cuétara	**14,40**	-0,76	223.483	14,90 Fe	12,75 En	207.982	0,39	15,38 Ab07	1,73 Oc01	0,13	2,86	2,86	1.979	45,00
Sotogrande	**15,50**	=	20	15,50 Fe	15,50 Fe	500	0,00	19,74 En07	1,65 No00	0,84	0,00	--	649	--
Tavex Algodonera	**1,55**	0,65	46.223	1,89 En	1,44 En	96.985	0,28	4,08 Se89	1,31 Di00	--	-13,89	-13,89	137	64,05
Tecnocom	**3,33**	-0,30	80.070	4,10 En	3,33 Fe	124.487	0,57	17,39 Mz00	1,08 Mz03	--	-14,40	-14,40	183	37,00
Testa Inm.Renta	**22,00**	=	400	22,75 Fe	13,95 En	806	0,00	47,13 Fe90	6,14 Mz99	1,28	39,86	39,86	2.540	--
Tubacex	**6,21**	0,16	820.528	6,88 En	5,12 En	949.725	1,84	13,34 Se87	1,01 Se01	1,52	-7,04	-7,04	826	11,84
Tubos Reunidos	**4,10**	-0,97	250.139	5,00 En	3,53 En	284.788	0,41	5,62 Oc07	0,46 Jn04	5,74	-15,46	-15,46	716	9,17
Tudor	**9,97**	3,85	876	10,45 En	9,04 En	1.850	0,02	21,88 Ag87	3,50 Di01	--	-4,59	-4,59	275	--
Técnicas Reunidas	**44,99**	-1,19	253.319	47,39 Fe	37,97 En	246.519	1,11	60,68 No07	16,54 Jn06	1,76	2,76	3,79	2.515	15,32
Unipapel	**15,13**	1,54	5.712	17,00 En	14,66 Fe	11.343	0,23	26,57 Jl07	2,46 Fe00	4,03	-9,67	-9,67	186	13,39
Uralita	**5,34**	-1,11	52.360	5,90 En	4,78 En	505.145	0,66	7,67 Ag89	1,50 Se01	3,00	-11,00	-11,00	1.055	12,13
Urbas Guadahermosa	**0,53**	-5,36	1.301.727	0,70 Fe	0,46 En	1.871.171	2,17	3,40 En07	0,09 Mz03	--	-14,52	-14,52	114	--
Vidrala	**20,29**	-0,29	15.554	25,32 En	18,45 En	26.111	0,28	26,99 Jl07	3,86 Di00	2,24	-19,64	-18,28	462	11,66
Viscofán	**14,11**	-0,98	197.964	14,60 Fe	11,65 En	125.106	0,68	21,29 Jl98	3,88 Se01	1,35	-2,56	-1,24	667	13,85
Vocento	**12,40**	-2,36	129.184	13,66 En	10,23 En	118.518	0,24	16,24 No07	10,23 En08	3,35	-8,82	-8,82	1.550	16,13
Vueling	**8,16**	-3,09	113.902	10,75 En	8,08 En	529.868	--	46,70 Fe07	8,00 Oc07	--	-8,83	-8,83	122	--
Vértice 360	**1,66**	-2,92	568.182	2,06 En	1,41 Fe	749.070	0,30	2,65 Di07	1,41 Fe08	--	-22,43	-22,43	197	--
Zardoya Otis	**16,53**	0,92	224.262	19,07 En	15,27 En	329.795	0,28	32,12 Jn07	3,15 Fe00	3,87	-14,66	-14,66	4.763	24,43
Zeltia	**4,42**	-4,54	722.874	6,35 En	4,42 Fe	1.758.795	1,98	20,89 Oc00	1,30 En99	--	-27,66	-27,66	982	--

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

Latibex

Título	Última semana			Anual		Negociación 12 meses		Histórico		Rentabilidad			Capitalización	Valoración
	Cierre	Dif (%)	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2008 (%)	Total con div. 2008	(millones)	PER
Alfa Cl. I Serie A	**42,12**	4,96	662	44,12 En	37,47 En	1.915	0,00	60,00 Jn07	23,20 Di03	0,18	-5,98	-5,98	23.593	--
America Movil	**40,36**	-1,46	5.210	42,75 Fe	34,25 En	5.965	0,00	51,90 Jl05	11,66 Fe03	2,24	-2,79	-2,79	920.221	--
Aracruz B	**4,69**	-5,25	7.150	5,13 Fe	4,07 En	9.592	0,00	5,35 Oc07	1,27 En01	1,84	-6,76	-6,76	2.576	19,54
B. Bradesco	**20,68**	7,04	3.217	21,40 Fe	16,98 En	4.843	0,00	36,03 Mz06	0,99 Se02	2,33	-5,01	-3,15	21.162	47,00
Banco de Chile	**37,26**	1,55	1.851	37,26 Fe	31,03 En	1.477	0,00	40,10 En07	14,93 Oc02	--	12,70	12,70	2.592.789	--
BBVA Ba.Frances Ord.	**1,69**	0,60	1.896	1,90 En	1,61 En	3.579	0,00	11,01 En01	1,32 Mz03	2,77	-4,52	-4,52	797	--
Bradespar Or.	**18,26**	-0,38	732	19,61 En	14,95 En	1.269	0,00	42,48 Oc07	0,47 Se02	--	-2,20	-2,20	2.240	--
Bradespar Pr.	**17,46**	1,57	3.938	18,07 Fe	13,34 En	3.064	0,00	41,98 Oc07	0,56 Se02	0,89	-5,16	-5,16	3.964	--
Braskem	**5,56**	-2,11	3.312	5,86 Fe	4,63 En	6.821	0,01	40,85 Fe05	3,61 Jl06	1,04	-1,59	-1,59	1.661	6,04
Cemig Pref.	**12,43**	0,97	4.952	13,09 En	10,52 En	6.054	0,01	43,69 Mz06	5,11 Oc02	7,30	-2,51	-2,51	3.404	6,76
Copel Pr.	**10,71**	-0,65	2.002	11,41 Fe	9,12 En	1.801	0,00	13,60 Jl07	1,86 Fe03	1,20	2,19	2,19	1.378	--
Distribución y Servicio	**17,75**	8,36	1.881	23,50 En	16,18 Fe	2.720	0,00	25,93 Oc07	7,40 Mz03	1,93	-16,12	-15,29	115.730	--
Elektra	**15,99**	4,10	700	20,05 En	15,14 Fe	884	0,00	21,38 Di07	5,64 Se05	1,29	-22,83	-22,83	3.801	--
Eletrobras	**10,08**	0,60	2.123	10,73 Fe	7,89 En	2.444	0,00	12,25 Fe01	2,00 Oc02	0,64	9,45	9,45	9.123	--
Eletrobras B	**9,97**	-0,20	2.299	10,84 Fe	8,04 En	2.699	0,00	12,65 Se00	3,30 My04	4,94	10,17	10,17	2.238	--
Endesa Chile	**28,09**	0,97	975	28,49 Fe	21,66 En	2.551	0,00	38,00 Jn07	6,41 Oc02	0,31	8,12	8,12	230.387	--
Enersis	**10,64**	5,03	4.370	10,84 Fe	8,18 En	4.206	0,00	15,47 Di01	3,38 Mz03	0,33	-3,36	-3,36	347.408	--
Geo Ord.B	**2,16**	-2,26	839	2,36 Fe	1,68 En	7.416	0,00	4,79 Fe07	1,68 En08	--	10,20	10,20	1.127	--
Gerdau	**21,53**	5,08	3.107	22,48 Fe	16,00 En	4.562	0,00	22,48 Fe08	7,00 My05	1,59	6,48	7,04	9.387	9,37
Gr. Modelo C	**30,44**	3,86	856	33,27 En	29,31 Fe	1.996	0,00	43,40 Di06	18,85 Di03	3,36	-6,34	-6,34	19.797	--
Grupo Iusacell	**8,01**	1,91	700	9,01 En	7,23 En	1.040	0,00	11,49 Jl07	7,07 Se07	--	-6,97	-6,97	1.435	--
Net Serviços	**7,28**	-7,85	959	9,06 Fe	6,88 En	1.301	0,00	184,50 Ag00	0,59 Oc02	--	-14,95	-14,95	1.336	--
Petrobas O.	**39,53**	-0,03	3.416	41,24 Fe	29,97 En	5.823	0,00	41,24 Fe08	2,48 Oc02	1,91	-0,75	0,01	100.275	10,95
Petrobas P.	**32,73**	-0,43	4.602	33,98 Fe	25,13 En	8.832	0,00	33,98 Fe08	2,30 Se02	1,96	-1,77	-1,20	60.562	--
Sadia	**3,73**	-4,85	11.917	4,06 Fe	3,28 En	99.131	0,06	4,70 Oc07	1,14 My05	11,40	-5,09	5,44	1.589	--
Sant. Bancorp	**7,53**	-8,84	4.428	9,39 Fe	4,94 En	7.178	0,04	26,85 Ab04	4,94 En08	4,33	34,46	34,46	351	8,86
Sare B	**9,27**	-1,07	980	9,65 Fe	7,50 En	3.444	0,00	14,25 My07	6,87 Jn06	--	-1,49	-1,49	3.322	--
Suzano Bahia	**4,15**	=	--	4,15 Fe	4,15 Fe	265	0,00	4,15 Fe08	2,85 Di04	0,18	0,00	--	851	--
Suzano Pet.P	**0,30**	=	--	0,30 Fe	0,30 Fe	342	0,00	0,42 Mz03	0,15 Ab05	--	0,00	--	39	--
Tv Azteca	**3,77**	-0,53	700	4,06 En	3,58 En	1.467	0,00	7,48 Jn07	3,58 En08	0,15	-8,72	-8,72	8.173	--
Usiminas	**39,82**	-6,28	1.354	43,26 Fe	28,27 En	1.111	0,00	65,00 No07	28,27 En08	--	24,17	24,17	6.706	--
Usiminas Pref. Serie A	**38,71**	-4,77	3.256	41,46 Fe	27,40 En	7.837	0,01	54,50 Oc07	12,56 Jl05	--	23,83	23,83	6.539	--
Vale do Rio Doce	**19,96**	1,47	6.112	20,55 Fe	15,00 En	9.644	0,00	21,87 Oc07	3,17 Se01	3,31	1,22	1,22	38.314	5,50
Vale Rio Or.	**23,36**	0,17	4.718	24,40 Fe	17,16 En	4.897	0,00	25,72 Oc07	7,57 Ag04	4,05	0,60	0,60	70.075	--
Volcan Cia. Minera B	**19,35**	22,08	4.360	19,55 En	13,49 En	4.815	0,00	50,00 My07	0,57 Di02	2,89	11,59	12,98	11.979	--

Euro stoxx 50 Contratación en euros

País	Valor	Cierre (euros)	Variación (%) Diaria	Semanal	Mensual	En el año	Volumen diario	Capitalización float (m. euros)	Máximo año	Mínimo año	Beneficio 2008	Rent. 2008	PER 2008
HOL	**Aegon NV**	**9,96**	**-2,35**	3,11	0,00	-17,62	15.474.750	16.300	16,13	8,64	1,43	6,12	6,99
FRA	**AIR Liquide**	**93,95**	**-1,76**	0,75	1,09	-7,70	1.203.057	22.447	105,21	82,15	5,12	2,13	18,34
FRA	**Alcatel-Lucent**	**3,91**	**-3,46**	-3,22	-6,68	-21,01	23.358.668	9.059	10,73	3,80	0,28	4,09	14,12
ALE	**Allianz Se-Reg**	**117,50**	**-3,17**	1,15	-1,64	-20,58	6.063.760	53.151	180,29	108,35	18,70	3,25	6,28
FRA	**Arcelormittal**	**50,67**	**-1,38**	-2,56	14,90	-4,74	5.516.526	73.412	58,25	35,35	7,74	1,38	9,95
ITA	**Generali Assic**	**28,47**	**-1,76**	0,74	0,18	-8,16	9.029.624	40.133	33,84	26,98	2,12	2,40	13,41
FRA	**AXA**	**22,48**	**-2,64**	0,54	-1,75	-17,93	17.939.244	46.326	34,88	20,06	2,99	4,72	7,52
ESP	**Bbva**	**13,76**	**-1,22**	1,63	-2,20	-17,90	38.102.094	51.572	18,92	12,41	1,75	5,07	7,85
ESP	**Banco Santander**	**11,93**	**-1,00**	1,79	0,85	-19,34	50.288.229	74.614	15,23	10,50	1,46	4,77	8,19
ALE	**Basf SE**	**83,98**	**-1,43**	-0,65	-3,70	-17,19	3.599.272	41.191	105,74	74,42	7,85	3,58	10,70
ALE	**Bayer AG**	**50,85**	**-1,36**	-3,14	-7,26	-18,68	8.581.258	38.867	66,45	41,03	3,68	1,98	13,81
FRA	**BNP Paribas**	**59,57**	**-2,92**	-2,66	-9,51	-19,74	8.130.178	53.952	95,07	57,50	8,58	5,20	6,94
FRA	**Carrefour SA**	**46,68**	**-2,16**	-0,45	-0,70	-12,40	4.268.609	32.905	58,46	43,52	2,67	2,21	17,47
FRA	**Saint Gobain**	**52,22**	**-2,41**	-1,69	0,29	-19,03	2.202.515	19.543	85,85	46,50	5,68	3,26	9,19
FRA	**Credit Agricole**	**18,04**	**-1,90**	3,62	-11,96	-21,80	7.327.802	30.122	33,10	17,05	2,47	6,37	7,30
ALE	**Daimler AG**	**55,79**	**-1,78**	1,25	6,90	-16,11	10.366.362	56.565	78,85	46,65	6,14	2,69	9,08
ALE	**Deutsche Bank-Rg**	**74,26**	**-2,06**	-0,15	-1,20	-16,94	8.140.660	39.397	118,51	67,00	10,06	5,41	7,37
ALE	**Deutsche Boerse**	**104,89**	**-1,78**	-8,66	-10,24	-22,73	2.767.966	20.978	136,32	72,73	5,73	1,63	18,31
ALE	**Deutsche Telekom**	**12,57**	**0,24**	-0,95	-8,52	-16,31	47.236.093	54.822	15,87	12,18	0,77	5,76	16,28
ALE	**E.On AG**	**124,20**	**-0,47**	-2,29	0,49	-14,69	4.453.283	85.946	154,11	94,50	8,13	2,70	15,30
ITA	**Enel SPA**	**7,14**	**-1,65**	-1,92	-4,10	-12,29	52.369.374	44.133	8,60	6,93	0,55	6,87	13,04
ITA	**ENI SPA**	**22,92**	**-0,99**	0,97	6,16	-8,50	22.111.604	91.803	28,95	20,70	2,65	5,48	8,66
BEL	**Fortis**	**14,66**	**-1,87**	4,42	-1,48	-18,92	13.838.995	32.275	29,78	12,81	2,41	8,68	6,07
FRA	**France Telecom**	**22,28**	**-1,20**	-1,94	-5,67	-9,50	13.950.719	58.133	27,33	18,88	1,99	5,39	11,18
FRA	**Danone**	**51,98**	**-1,37**	-0,69	-3,79	-15,34	2.780.409	26.658	64,00	50,10	2,85	1,92	18,25
ESP	**Iberdrola SA**	**9,60**	**-0,83**	-2,24	-5,70	-7,69	51.234.900	47.940	12,03	7,55	0,55	2,74	17,36
HOL	**ING Groep Nv-Cva**	**22,25**	**-2,37**	-1,33	2,63	-16,82	23.173.881	49.939	34,74	18,77	3,54	6,25	6,29
ITA	**Intesa Sanpaolo**	**4,45**	**-1,22**	1,30	-6,38	-17,75	57.804.367	56.653	6,28	4,36	0,39	8,57	11,32
FRA	**L'oreal**	**78,72**	**-1,08**	-1,92	-4,54	-19,66	1.600.448	48.645	99,97	74,25	3,73	1,50	21,08
FRA	**Lvmh Moet Hennes**	**68,23**	**-2,35**	-3,01	-0,44	-17,48	2.327.993	33.429	89,36	61,95	4,70	2,13	14,51
ALE	**Muenchener Rue-R**	**116,39**	**-2,26**	-0,18	-3,23	-12,45	2.673.809	25.360	142,75	107,11	15,82	3,89	7,36
FIN	**Nokia OYJ**	**24,10**	**-3,52**	-1,63	-1,07	-9,13	30.119.504	95.986	28,76	15,76	1,68	1,78	14,33
HOL	**Philips Electron**	**25,98**	**-0,80**	-1,33	-0,76	-11,99	6.429.143	29.691	33,27	22,65	1,77	2,31	14,72
FRA	**Renault SA**	**71,20**	**-0,95**	2,14	-6,06	-26,61	2.454.080	20.288	122,87	66,40	11,64	4,35	6,12
ESP	**Repsol YPF SA**	**22,85**	**-1,00**	4,24	7,13	-6,28	14.162.571	27.897	30,59	18,27	2,39	3,76	9,55
ALE	**RWE AG**	**79,87**	**-0,18**	-0,46	-3,14	-16,80	4.880.827	44.385	102,54	74,14	6,49	4,39	12,31
FRA	**Sanofi-Aventis**	**48,79**	**-3,23**	-5,56	-10,23	-22,53	8.618.042	66.651	71,95	48,58	5,49	3,59	8,90
ALE	**SAP AG**	**31,61**	**-2,35**	-2,77	-1,83	-11,03	9.946.470	39.404	42,08	28,31	1,87	1,46	16,97
ALE	**Schneider Electr**	**75,72**	**-2,64**	-2,57	-1,82	-18,30	1.596.887	18.564	110,26	69,01	7,33	3,96	10,33
ALE	**Siemens Ag-Reg**	**85,42**	**-3,40**	-2,56	-0,88	-21,53	9.313.084	78.091	112,10	75,87	5,99	1,88	14,23
FRA	**SOC Generale**	**71,10**	**1,14**	10,10	-8,71	-23,22	15.036.482	41.471	151,64	62,53	8,58	6,85	8,29
FRA	**Suez SA**	**42,21**	**0,52**	3,84	3,30	-9,36	5.722.516	55.201	49,35	35,06	2,71	2,84	15,55
ITA	**Telecom Italia S**	**1,66**	**-1,37**	-3,26	-18,38	-21,84	148.814.095	29.945	2,48	1,66	0,14	8,42	12,21
ESP	**Telefonica**	**19,24**	**-0,57**	1,26	-1,54	-13,41	46.662.413	91.842	23,48	15,19	1,63	3,38	11,84
FRA	**Total SA**	**49,99**	**-0,85**	0,18	2,63	-12,04	9.562.654	119.753	63,40	46,41	5,61	4,00	8,91
ITA	**Unicredit SPA**	**4,88**	**-2,24**	1,29	-0,69	-14,02	149.243.491	65.269	7,77	4,46	0,54	4,93	9,11
HOL	**Unilever Nv-Cva**	**20,53**	**-1,06**	-0,58	-5,78	-18,37	10.423.772	62.101	25,72	18,89	1,36	3,51	15,07
FRA	**Vinci SA**	**45,96**	**-0,54**	2,11	1,19	-9,26	3.326.785	22.352	62,42	39,60	3,36	2,98	13,67
FRA	**Vivendi**	**26,22**	**-1,61**	-2,75	-2,35	-16,44	8.670.518	30.540	33,04	25,01	2,64	4,58	9,92
ALE	**Volkswagen AG**	**149,99**	**0,03**	-0,04	-1,19	-3,91	2.475.283	53.376	199,70	90,01	11,99	0,83	12,51

Dow Jones 30 Datos a media sesión del viernes

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
NUEVA YORK	Dólares				
Dow Jones					
3m	78,99	-0,85	-6,32	81,29	78,99
Alcoa	38,33	4,87	4,87	39,12	38,33
Amer.Intl G.	46,89	-4,07	-19,57	52,25	46,89
American Express	43,42	-3,64	-16,53	46,07	43,42
At&T	35,07	0,26	-15,62	35,96	35,07
Bank OF America	40,70	-4,46	-1,36	42,94	40,70
Boeing	82,78	-0,31	-5,35	84,80	82,78
Caterpillar	73,00	2,56	0,61	74,39	72,25
Chevron Texaco	87,61	2,56	-6,13	89,02	87,18
Citigroup	24,51	-2,43	-16,75	25,72	24,51
Coca-Cola	58,78	0,89	-4,22	60,05	58,77
DU Pont	46,60	1,39	5,69	47,61	46,60
Exxon Mobil	87,74	0,65	-6,35	89,89	87,74
General Electric	33,49	-0,18	-9,66	34,21	33,49
General Motors	23,97	-0,46	-3,70	24,82	23,97
Hewlett-Packard	48,26	1,81	-4,40	49,20	48,13
Home Depot	27,28	-1,76	1,26	28,91	27,28
IBM	113,80	5,30	5,27	116,46	110,08
Intel	20,14	1,61	-24,46	20,77	19,94
Johnson & Johnson	62,15	-1,63	-6,82	63,85	62,15
JP Morgan Chase	41,73	-5,01	-4,40	44,41	41,73
Mcdonalds	54,42	-2,28	-7,62	56,45	54,42
Merck	44,70	-2,97	-23,08	46,79	44,70
Microsoft	27,47	-0,76	-22,84	28,38	27,47
Pfizer	22,40	-0,44	-1,45	22,83	22,40
Procter & Gamble	66,35	0,21	-9,63	67,68	66,35
United Technologies	71,04	-1,65	-7,19	73,41	71,04
Verizon	36,53	0,91	-16,39	37,18	36,39
Wal-Mart	50,64	1,34	6,54	51,43	50,33
Walt Disney	32,39	-0,55	0,34	33,10	32,39

Valores españoles en el mundo

Buenos Aires	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados
Repsol	113,00	--	95
Telefónica	95,00	-1,04	921
B. Santander	57,80	-2,03	188

Lisboa	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados
B. Popular	10,50	-0,10	6.850
B. Santander	11,88	-2,38	17.135
Europac	--	-100,00	--

París	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados
EADS	17,43	-3,38	5.713.868
Arcelor	50,67	-1,38	5.516.526

Nueva York	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados
Repsol	34,58	-1,96	236.600
B. Santander	18,08	-1,53	418.317
Telefónica	87,30	-0,93	187.300
Telvent Git	23,61	0,81	6.500

Fráncfort	Cierre	Variación día (%)	Títulos negociados
Acerinox	16,71	0,30	--
BBVA	13,63	-2,43	3.506
B. Sabadell	6,10	-0,81	--
Cepsa	68,00	0,13	--
Endesa	36,54	-1,40	500
Ercros	0,25	-14,58	--
Iberdrola	9,67	--	8.503
Iberia	2,41	2,12	1.150
Inditex	34,15	-2,90	1.756
NH Hoteles	9,26	-1,91	--
Repsol	22,89	0,13	273
Telefónica	19,15	-0,88	12.871
U.Fenosa	43,65	0,3	--

Total	Títulos negociados	Porcentaje sobre total
	12.133.059	4,57%

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

Futuros / Materias primas

Agrícolas

☐ LONDRES 29-02
(+) Libras por Tm (•) Dólares por Tm.

Cacao (+)	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	1.402,00	1.369,00	1.394,00
Mayo	1.440,00	1.400,00	1.425,00
Julio	1.468,00	1.432,00	1.458,00
Café (•)			
Marzo	2.768,00	2.650,00	2.700,00
Mayo	2.813,00	2.695,00	2.732,00
Julio	2.835,00	2.713,00	2.762,00
Azúcar (•)			
Mayo	388,40	383,70	387,00
Agosto	396,00	392,00	394,80
Octubre	401,50	398,00	399,70

☐ N. YORK (Cotton Exchange) 29-02
Centavos por libra

Algodón (+)	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	-	-	-
Mayo	81,66	79,80	81,18
Julio	83,00	82,20	83,00
Zumo de naranja(+)			
Marzo	129,75	128,50	129,75
Mayo	134,00	130,55	130,70
Julio	134,25	134,25	134,25

☐ CHICAGO (Board of trade) 29-02
(•) Centavos/Bushel (+) Centavos/libra (*) Dólares por TM.

Habas (•)	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	1.517,50	1.486,50	1.505,00
Mayo	1.534,50	1.501,00	1.520,25
Julio	1.546,00	1.513,25	1.530,50

Harina (*) soja			
Marzo	379,00	369,50	369,50
Mayo	387,00	376,50	376,70
Julio	389,50	379,20	379,30
Aceite (+) soja			
Marzo	67,74	66,22	67,64
Mayo	68,66	66,82	68,54
Julio	69,28	67,52	69,22
Trigo (•) soja			
Marzo	1.167,00	1.091,00	1.110,00
Mayo	1.179,75	1.101,00	1.112,00
Julio	1.063,00	1.010,00	1.017,75

☐ CHICAGO (CBT)
Ctvos/Bushel

Maíz/corn	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	547,00	539,50	543,00
Mayo	559,75	552,00	554,50
Julio	571,00	563,75	565,75
Avena/oats			
Marzo	417,25	412,50	415,00
Mayo	443,50	425,50	428,50
Julio	453,00	436,00	437,50

☐ JAÉN (MFAO) 29-02
Euros por Tm.

Aceite de oliva	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	-	-	2.500,00
Mayo	-	-	2.590,00
Julio	-	-	2.625,00

Petrolíferos

☐ LONDRES 29-02

Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
Petróleo Brent			
Abril	101,27	99,66	100,04
Mayo	101,01	99,37	99,74
Junio	100,86	99,27	99,57
Dólares tonelada	**Alto**	**Bajo**	**Cierre**
Gasóleo			
Marzo	918,50	906,25	910,00
Abril	899,00	887,25	891,00
Mayo	884,25	874,75	878,00

☐ NUEVA YORK 29-02

Dólares barril	Alto	Bajo	Cierre
Crudo			
Abril	103,05	101,36	101,95
Mayo	102,65	100,96	101,50
Junio	102,18	100,55	101,13
Gasóleo calefacción			
Abril	284,12	279,51	281,10
Mayo	279,69	276,58	277,91
Junio	-	-	-

Metales

☐ MADRID (metales preciosos) 29-02

Oro	Precio	Última
Bruto euro/gr.	-	-
Manuf. euro/gr.	22,74	22,87
Plata		
Bruto euro/kg.	-	-
Manuf. euro/kg.	553,03	560,61
Platino		
Euro/gr.	53,79	54,94
Paladio		
Euro/gr.	14,24	14,50

Fisicos	AM Fixing	PM Fixing
Oro $/onza troy	969,00	957,00
Plata ctvos./onza troy	-	1.962,00

☐ MADRID (metales no férricos) 29-02

Base metal laminados	Precio	Última
Cobre euro/kg.	6,40	6,43
Latón 63/37 euro/kg.	4,93	4,96
Latón 67/33 euro/kg.	5,09	5,12
Latón 70/30 euro/kg.	5,21	5,24
Latón 85/15 euro/kg.	5,81	5,83
Bronce 94/6 euro/kg.	6,89	6,93

☐ LONDRES (LME) 29-02
(London Metal Exchange)
Cierre matutino

		Venta/compra
Cobre Ag	Contado	8.540,50/8.540,00
S/Tm.	3 meses	8.460,00/8.450,00
Zinc Sag.	Contado	2.721,00/2.720,00
S/Tm.	3 meses	2.745,00/2.740,00
Plomo	Contado	3.394,00/3.393,00
S/Tm.	3 meses	3.381,00/3.380,00
Aluminio Std.	Contado	3.086,00/3.085,50
S/Tm.	3 meses	3.121,00/3.120,00
Níquel	Contado	31.500,00/31.495,00
S/Tm.	3 meses	31.700,00/31.695,00
Estaño	Contado	18.700,00/18.695,00
S/Tm.	3 meses	18.725,00/18.700,00

☐ NUEVA YORK (COMEX) 29-02
(Commodity Exchange of New York)

Plata centavos/onza troy	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	1.992,50	1.935,50	1.979,50
Mayo	2.005,50	1.945,50	1.990,00
Julio	2.010,00	1.956,50	1.998,00

Oro $/onza troy			
Febrero	-	-	-
Abril	978,50	966,20	974,90
Agosto	985,50	976,60	984,00
Cobre centavos/libra			
Marzo	388,00	384,10	385,55
Mayo	389,20	384,55	386,00
Julio	386,95	383,35	383,85

☐ NUEVA YORK (NYMEX) 29-02

(Mercantil Exchange)	Alto	Bajo	Cierre
Platino ($/onza troy			
Abril	2.176,70	2.110,00	2.164,50
Julio	2.173,00	2.135,00	2.172,80
Octubre	2.171,70	2.171,70	2.171,70
Paladio $/onza troy			
Marzo	585,15	552,00	566,45
Junio	591,95	556,25	569,10

Carnes

Livestock/carnes

Carnes (ctvos. libra)	Alto	Bajo	Cierre
Marzo	104,40	103,65	103,85
Abril	107,80	106,90	107,10
Mayo	110,90	110,00	110,25
Cerdo/Hogs (CME)			
Abril	61,50	59,60	60,00
Junio	76,60	75,20	75,80
Julio	77,90	76,55	77,13
Panceta/Pork Bellies (CME)			
Marzo	89,10	87,90	88,35
Mayo	91,95	90,25	90,55
Julio	93,30	91,50	92,40
Vacuno/Cattle (CME)			
Febrero	93,90	92,75	93,48
Abril	94,90	94,15	94,33
Junio	95,73	94,85	95,15

Hipotecas y depósitos

ENTIDAD	HIPOTECARIO											PASIVO			
	Interés fijo					Interés variable						Depósitos			
	Interés	Plazo máximo	Comisión Apertura	Comisión Cancelación Total	Comisión Cancelación Parcial	Interés (periodo inicial)	Revisión %	Comisión Apertura	Comisión Cancelación Total	Comisión Cancelación Parcial	Importe máximo	Nombre	TAE	Plazo	Comisión cancelación
BANCOS															
Banco Santander	6,50	20 años	1	0,50	-	5,00%	Euribor+0,80	0,50	1,00	0	80% V.t.	-	-	-	-
BBVA	-	-	-	-	-	E+0,50	Euribor+0,50	0,50	1,00	0	80% V.t.	-	-	-	-
Banco Sabadell	5,50%	-	-	-	-	E+0,25	Euribor+0,25	-	1,00	0	100% V.t.	Depósito Sabadell Atlántico	4,75%	6 meses	0
Banco Popular	-	-	-	-	-	E+0,60	Euribor+0,60	-	1,00	0	100% V.t.	Depósito Oro	5,25%	6 meses	0
Barclays	-	-	-	-	-	5,05%	Euribor+0,39	0	1,00	0	80% V.t.	Depósito Creciente	4,27%	18 meses	-
Banesto	-	-	-	-	-	E+0,40	Euribor+0,40	0,50	1,00	0	80% V.t.	Depósito Creciente	-	15 meses	-
Deutsche Bank	-	-	-	-	-	E+0,60	Euribor+0,60	0,60	1,00	0	100% V.t.	-	-	-	-
CAJAS															
La Caixa	-	-	-	-	-	5,00%	Euribor+0,75	1,00	1,00	0	80% V.t.	-	-	-	-
Caja Madrid	-	-	-	-	-	4,66%	Euribor+0,37	0	1,00	0	80% V.t.	Depósito 5x5	4,00%	15 meses	-
Caja Navarra	5,50%	25 años	0,50	2,00	0	4,93%[1]	Euribor+0,53	0,40	1,00	0	80% V.t.	-	-	-	-
Caja Ahorros del Mediterráneo (CAM)	-	12 años	-	-	-	E+0,50	Euribor+0,50	1,00	1,00	0	100% V.t.	-	-	-	-
Caixa Galicia	5,00%	15 años	0,65	2,00	0	5,00%	Euribor+0,34	0	0	0	80% V.t.	Depósito ON 12 meses	4,61%	12 meses	0,50
Caixa Catalunya	6,25%	20 años	1,25	2,50	-	5,54%	Euribor+0,99	0,85	1,00	0	90% V.t.[2]	Depósito 7,5	5,28%	17 meses	-
Caja Duero	-	-	-	-	-	E+0,25	Euribor+0,25	0	0	-	100% V.t.	Depósito Premier	6,50%	3 meses	-
Ibercaja	-	-	-	-	-	5,55%	Euribor+0,45	0	1,00	0	100% V.t.	Depósito Directo	-	12 meses	-
Caja España	-	-	-	-	-	5,01%	Euribor+0,35	0	0	0	80% V.t.	Depósito Superplazo	-	36 meses	-
Unicaja	-	15	-	-	-	E+0,75%	Euribor+0,75	0,50	1,00	0	80% V.t.	Depósito 3	6,00%	6 meses	-
BANCA VIRTUAL															
Activo Bank	6,00%	30 años	0,75	2,00	-	4,89%	Euribor+0,22	0	0	0	80% V.t.	Depósito Activo Plus	7,00%	3 meses	0
Bankinter	6,08%	20 años	0	2,50	-	4,99%	Euribor+0,35	0	0	0	80% V.t.	Depósito IPF A un año	4,43%	12 meses	0
Bancopopular-e	5,70%	15 años	0,75	2,00	0	5,10%	Euribor+0,60	0,50	0	0	80% V.t.	Depósito 12 meses plus	4,75%	12 meses	1,49[3]
Banesto.com	5,20%	12 años	0	2,00	-	4,66%	Euribor+0,35	0	0	0	80% V.t.	-	4,00%	12 meses	2,00
Oficina Directa	-	-	-	-	-	4,91%	Euribor+0,33	0	1,00	0	80% V.t.	Depósito Plazo 900	4,00%[4]	1-36 meses	-
Uno-e	5,50%	15 años	0	-	-	4,95%	Euribor+0,29	0	0	0	80% V.t.	-	4,50%	12	-
ING Direct	-	-	-	-	-	4,99%	Euribor+0,33	0	0	0	80% V.t.	Depósito Naranja	3,85%	6 meses	0
Openbank	-	-	-	-	-	5,05%	Euribor+0,39	0	0,5	0	80% V.t.	-	4,10%	6	1,5%

(1) 24 meses E+0,40. **(2)** Si alguno de los titulares es menor de 32 años, si no, 80%. **(3)** Intereses al 1,49% desde última liquidación. **(4)** 4,50% TAE a 36 meses

Información facilitada por: Financi4Web

Indicadores de coyuntura de la economía española Información facilitada por el Servicio de Estudios del Banco Santander

	2006	2007	sep-07	oct-07	nov-07	dic-07	ene-08	feb-08
CONTABILIDAD NACIONAL TRIMESTRAL								
Consumo Público	4,8	5,5	5,1	-	-	4,4	-	-
Inversión total	6,8	6,3	5,8	-	-	4,8	-	-
Inv. en equipo	10,4	12,5	11,6	-	-	8,6	-	-
Inv. en construcción	6,0	4,5	3,8	-	-	2,9	-	-
Var. existencias *	0,1	-0,1	0,1	-	-	-	-	-
Demanda nacional *	5,1	5,0	4,5	-	-	3,9	-	-
Exportaciones	5,1	5,5	7,7	-	-	5,1	-	-
Importaciones	8,3	6,9	8,4	-	-	5,4	-	-
PIB	3,9	4,0	3,8	-	-	3,5	-	-
Industria	2,9	5,1	4,8	-	-	-	-	-
INDICADORES DE CONSUMO								
IPI bienes de consumo	8,5	1,9	-3,1	2,6	-2,4	-2,5	-	-
Consumo de Gasolina. Autos	10,8	-3,5	-8,1	-0,1	-2,7	-	-	-
Crédito interno real sector no financiero	3,2	13,9	12,9	11,3	10,2	9,0	-	-
Vtas al por menor reales	3,9	2,1	-0,3	3,0	0,6	-1,7	-	-
Matriculación de vehículos	-11,3	-2,2	-7,6	4,9	-15,2	6,3	-12,7	-
Confianza del consumidor	-9,5	-13,3	-14,0	-16,0	-17,0	-19,0	-20,0	-
Cartera de pedidos de bienes de consumo	9,1	-3,6	1,0	-3,0	2,0	-3,0	-9,0	-
Existencias de bienes de consumo	11,3	9,7	9,8	13,3	10,6	8,6	14,2	-
Indice de Renta Salarial Real	2,9	3,2	2,8	1,7	1,0	1,9	0,8	-
INDICADORES DE INVERSIÓN EN BIENES DE EQUIPO								
IPI bienes de equipo	6,2	6,4	3,2	10,6	-0,5	3,2	-	-
Importaciones reales de bienes de equipo	5,2	9,8	3,1	6,7	-1,9	21,4	-	-
Exportaciones reales de bienes de equipo	31,5	-0,2	-1,2	12,6	12,4	-15,7	-	-
Clima industrial (saldo de respuestas)	-	-	-	-	-	-	-	-
Indicador de confianza industrial (índice)	-5,3	-0,2	-1,3	-4,5	-0,6	-1,5	-3,2	-
INDICADORES DE INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN								
Consumo de cemento	8,9	0,2	-5,6	5,2	-1,8	-9,1	-	-

	2006	2007	sep-07	oct-07	nov-07	dic-07	ene-08	feb-08
Visados totales	5,1	-22,2	-59,1	-24,5	-20,6	-	-	-
Licitación oficial	30,8	-7,7	-42,4	-33,5	-37,4	-	-	-
Altas a la Seguridad Social de construcción	9,2	1,8	-0,3	-0,9	-2,0	-3,5	-3,8	-
Confianza construcción (saldos netos en %)	-9,0	1,4	15,0	8,0	-6,0	-6,0	-6,0	-
INDICADORES DEL SECTOR EXTERIOR								
Entrada de turistas	4,3	2,2	1,8	-0,4	4,4	-0,1	-	-
Ingresos por turismo (deflactado)	2,1	1,0	0,3	-0,9	-	-	-	-
Exportaciones reales de bienes y servicios	5,9	4,4	3,6	8,3	8,3	-2,8	-	-
Importaciones reales de bienes y servicios	8,8	7,1	4,4	7,9	-0,6	16,9	-	-
Saldo corriente (mds E)	-84,7	-96,9	-75,5	-85,3	-96,9	-	-	-
(%s/ PIB)	-8,6	-9,3	-9,3	-	-	-	-	-
INDICADORES DE PRECIOS								
IPC general	3,5	2,8	2,7	3,6	4,1	4,2	4,3	-
Subyacente	2,9	2,7	2,6	3,1	3,2	3,3	3,1	-
Precios de producción	5,3	3,3	3,4	4,7	5,4	5,9	6,6	-
MERCADO DE TRABAJO								
EPA								
Tasa de paro	8,5	8,3	8,0	-	-	8,6	-	-
Desempleo	-3,7	-0,1	1,5	-	-	6,5	-	-
Empleo	4,1	3,1	3,1	-	-	2,4	-	-
INEM								
Desempleo	-1,5	-0,9	2,6	2,8	3,5	5,3	8,6	-
SEGURIDAD SOCIAL								
Afiliados	4,3	3,0	2,6	2,5	2,3	2,3	1,9	-
MERCADOS								
Precio barril tipo Brent (E)	59,4	93,8	80,8	90,4	88,7	93,8	91,1	98,6
Tipo de cambio E / $	1,32	1,46	1,42	1,45	1,47	1,46	1,48	1,51
Tipo de interés de intervención	3,50	4,00	4,00	4,00	4,00	4,00	4,00	4,00
Tipo de interés Euribor 12 meses	4,03	4,75	4,73	4,61	4,69	4,75	4,32	4,39

El análisis

Durante esta semana, el tono negativo de los indicadores económicos publicados en EEUU ha vuelto a hacer presentes las dudas en torno a la posibilidad de recesión en ese país. En Europa los datos han sido algo mejores, lo que ha provocado un nuevo incremento de del euro frente al dólar, que se sitúa en máximos históricos.

Cabe destacar también, el incremento de los precios de las materias primas, energía y alimentos, en los mercados internacionales, que suponen un riesgo para la evolución de la inflación este año y ponen las cosas aún más difíciles para los bancos centrales.

España en 2007 se anotó un superávit de todo el sector público de 23.368 millones de euros, un 33% más que el año anterior, lo que equivale al 2,23% del PIB, frente al 1,79% en 2006. El aumento del superávit obedeció al fuerte avance de los ingresos. En cuanto a la inflación, tuvimos sorpresas al alza. Los precios de producción de enero aumentaron su crecimiento interanual del 5,9% al 6,6%. El IPCA provisional de febrero mantuvo su ritmo de avance en el 4,4% interanual.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> BOLSAS E INDICADORES

> FONDOS DE INVERSIÓN

Cómo ganar dinero en cualquier escenario

Por Víctor Alvargonzález

Desde que me dedico a seleccionar fondos de inversión –y ya van más de 11 años– cada vez que han caído las bolsas he tenido que escuchar la misma frase: «mal año para los fondos ¿verdad?». Y la verdad es que no, no era un mal año para los fondos de inversión, solo lo era para los que invierten en Bolsa, porque el sistema financiero es como un sistema de vasos comunicantes: siempre que se vacía uno se llena otro. Eso significa que, en los mercados, siempre que cae uno, sube otro. Pero discutir la frasecita era tan políticamente incorrecto como decir que podía bajar el precio de un piso.

El caso es que casi nadie se percataba de que había años en los que, por ejemplo, bajaba la Bolsa un 20% pero los fondos de renta fija subían un 12%, o años en los que bajaban las bolsas pero, en paralelo, se disparaban al alza los fondos que invertían en petróleo, oro, materias primas o energías renovables.

El tópico de «año malo para la Bolsa, año malo para los fondos» ha sido siempre falso, pero ahora, además de falso, empieza a ser perjudicial para los inversores. Hasta ahora, cuando la gente pensaba que los fondos «iban mal» invertía en el sector inmobiliario, lo cual no era una mala idea. Otros colocaban su dinero en un depósito, una cuenta remunerada o un fondo garantizado. No era muy rentable pero tampoco era peligroso. Pero ahora, creerse el tópico puede suponer no sólo un coste de oportunidad, sino que puede resultar incluso peligroso.

Primero, porque la alternativa inmobiliaria ya no es lo que era. Ahora es peligrosa. En España todavía no ha empezado a salir de debajo de la alfombra todo el polvo de las aventuras inmobiliarias en las que se han metido bancos y cajas (que saldrá al mercado finalmente en forma de pisos baratos) ni todas las inmobiliarias y constructoras con problemas.

Segundo, porque la alternativa depósitos/cuentas remuneradas seguirá siendo poco rentable para el inversor que busca algo más que superar la inflación, y fiscalmente poco interesante, al no ofrecer la posibilidad de diferir el pago de impuestos o de compensar con minusvalías una parte de las ganancias obtenidas (cosa que si puede hacer con los fondos). Y, encima, con el miedo metido en el cuerpo de si la caja, o banco, en la que hacemos ese depósito tan bien remunerado no aparecerá un día de estos en los periódicos porque se metió en alguna aventura del mundo del ladrillo.

Pero el argumento más importante para no hacer caso a quien diga que «los fondos van mal porque no sube la Bolsa» es la aparición en nuestro mercado de una amplia oferta de fondos de inversión que están pensados precisamente para ir bien cuando las Bolsas van mal. Mencioné en un artículo anterior los fondos que gestionan la volatilidad. La rentabilidad de un fondo de este tipo desde que se inició la crisis *subprime* supera el 11,5 %. También hay productos «inversos», que lo son en el sentido de que ganan en la misma medida en la que cae un determinado índice bursátil. Por ejemplo, uno referenciado al Eurostoxx 50 lleva, desde que se inició la crisis, una rentabilidad del 20%. Y también hay novedosos productos conservadores, como los fondos de retorno absoluto que obtienen su rentabilidad con total independencia de lo que hagan las Bolsas. Desde que hace siete meses empezaran las turbulencias financieras, los hay que ganan más del 4,5%. Y productos curiosos, como un fondo que invierte en índices de materias primas agrícolas, que acumula una *curiosa* rentabilidad del 36% en los últimos seis meses.

Y luego están, por supuesto, los clásicos. Hay fondos de renta fija en euros que han ganado un 3% en los últimos seis meses, o un 7% si invierten en EEUU con la divisa cubierta. Y hay fondos de oro –eso sí, más arriesgados– que han ganado un 26% desde mediados del mes de Julio.

Así que, siga mi consejo y no haga caso de quien diga que «los fondos van mal porque la Bolsa va mal». Quedará bien para aparentar conocimientos financieros en reuniones sociales, pero es completamente falso. Y si se lo dice su asesor financiero o el gestor de su cartera, entonces cambie de gestor o de asesor, porque la posibilidad de ganar dinero en cualquier escenario de mercado utilizando fondos es ya una realidad y usted no tiene por qué perdérsela.

Víctor Alvargonzález es director general de PROFIM, Análisis y Selección de Fondos

Los 40 mejores españoles

	Fondo	Grupo financiero	Tipo	Rentabilidad 2008	Rentabilidad 2007	Rent. med. anual 36 meses
1	Okavango Delta	Abante Asesores	Inv. Alt. Rentabilidad Absoluta	9,21	0,28	--
2	Barclays Interés Gar. 1	Barclays Wealth Mng.	Garant. Renta Fija	7,07	2,22	5,60
3	Fibanc Latinoamerica	Fibanc	Acciones Latinoamérica	4,63	25,22	93,46
4	Caixa Cat. Sec. Inmobilia	C. Catalunya	Inmobiliario/Reits	4,54	-30,87	14,21
5	Interdin Pentathlon F.I	Interdin	Mixtos Inversión Flexible	4,19	-13,24	-9,69
6	A. Corp. Iberoamerica	Ah. Corporación	Acciones Latinoamérica	4,07	24,63	120,55
7	Fondespaña Ges.Int.	C. España	Mix V Internacional	3,90	1,74	26,17
8	Acc FTSE Latibex Br.I ETF	BBVA	Acciones Brasil	3,87	--	--
9	CAM Iberoamerica	CAM	Acciones Latinoamérica	3,45	29,96	125,71
10	Madrid Bolsa Latinoamer.	C. Madrid	Acciones Latinoamérica	3,41	19,13	84,83
11	Acc FTSE Latibex Top ETF	BBVA	Acciones Latinoamérica	3,29	--	--
12	Bbva 5x5 Indices	BBVA	Garant. Mixtos	3,06	--	--
13	Sant. Relative Value	Santander Asset Mg.	Inv. Alt.Dinámico Prudente 4-7	2,86	-3,14	-7,55
14	Sabadell BS Amér.Lat.Bol.	B. Sabadell	Acciones Latinoamérica	2,75	25,65	124,23
15	Eurovalor S.Inmobiliario	Popular Gestion	Inmobiliario/Reits	2,72	-32,61	23,24
16	Class C Madrid Bonos	C. Madrid	RF LP Zona Euro	2,67	--	--
17	Quality Sector Inmobiliar	BBVA	Inmobiliario/Reits	2,56	--	--
18	BK FT 40 por Ciento LP	Bankinter Gestion	Garant. Renta Fija	2,56	0,68	6,67
19	Ev Bonos Euro Largo P.	Popular Gestion	RF LP Zona Euro	2,51	0,89	--
20	Sant. Renta Fija 2016	Santander Asset Mg.	Garant. Renta Fija	2,43	-0,83	--
21	Barclays Bonos Largo	Barclays Wealth Mng.	RF LP Zona Euro	2,41	1,81	5,16
22	Caixa Cat. Fondtesoro LP	C. Catalunya	RF LP Zona Euro	2,38	0,19	3,98
23	Global Bolsa	Credit Suisse	Mixtos Inversión Flexible	2,37	-2,47	19,24
24	BK 2012 Garantizado	Bankinter Gestion	Garant. Renta Fija	2,29	0,10	-4,78
25	Caixa Cat. Capital	C. Catalunya	RF LP Zona Euro	2,28	1,35	5,80
26	R.Europa Db. Oportunidad	B. Cooperativo	Garant. Renta Variable	2,26	--	--
27	BBVA Plan Rentas 2012 B	BBVA	Garant. Renta Fija	2,24	--	--
28	BBVA Plan Rentas 2012 C	BBVA	Garant. Renta Fija	2,23	--	--
29	BBVA Plan Rentas 2012	BBVA	Garant. Renta Fija	2,21	1,07	5,38
30	F 127 R.Fija 2 Años	La Caixa	RF LP Zona Euro	2,17	2,82	5,46
31	CajaGranada RF Gar. II	Ah. Corporación	Garant. Renta Fija	2,15	3,00	8,66
32	BG G. Inmobiliaria Gar. 3	Guipuzcoano	Garant. Mixtos	2,13	-17,54	--
33	CAM Mundial Bonos	CAM	RF CP Otras Divisas	2,12	-0,54	0,95
34	Mutuafondo L.P.	Mutuactivos	RF LP Zona Euro	2,08	1,46	7,53
35	Madrid Fondlibreta 2011	C. Madrid	Garant. Renta Fija	2,07	2,26	--
36	AFI Bonos Medio Plazo EUR	BBVA	RF LP Zona Euro	2,02	--	--
37	BG G. Inmobiliaria Gar. 2	Guipuzcoano	Garant. Mixtos	1,97	-15,71	--
38	CaixaSabadell Protec.V	Ah. Corporación	Garant. Renta Fija	1,96	1,82	--
39	BBVA Plan Rentas 2011 D	BBVA	Garant. Renta Fija	1,94	1,41	5,67
40	BBVA Bono 2010 C	BBVA	Garant. Renta Fija	1,94	3,03	8,02

Los 40 mejores extranjeros

	Fondo	Grupo financiero	Tipo	Rentabilidad 2008	Rentabilidad 2007	Rent. med. anual 36 meses
1	Parworld Agriculture C	BNP Paribas	Agricultura & Alimentación	21,05	--	--
2	CSF DJ-AIG Commodity SFR	Credit Suisse	Materias Primas	17,44	--	--
3	VS-Bel Commo Link Enh C	Vontobel	Materias Primas	14,82	--	--
4	CommoditiesPlus Inst Acc	PIMCO Funds	Inv. Alt. Rentabilidad Absoluta	14,60	15,22	--
5	CSF DJ-AIG Commodity EUR	Credit Suisse	Materias Primas	14,59	--	--
6	Equities Gold Mines	SGAM Fund Equities	Metales Preciosos	14,39	8,89	112,94
7	MLIIF World Gold Fund	BlackRock MLIM	Metales Preciosos	13,96	32,94	124,28
8	DWS Inv Gold & Prec. Met.	DWS Investments	Metales Preciosos	13,22	11,44	--
9	CSF DJ-AIG Commodity USD	Credit Suisse	Materias Primas	12,55	--	--
10	DWS Inv. Comm. Plus FC	DWS Investments	Materias Primas	12,50	4,80	--
11	UBS Str.Sic. RICI EUR	UBS Bank, S.A.	Materias Primas	12,49	26,75	--
12	UBS Str.Sic. RICI USD	UBS Bank, S.A.	Materias Primas	12,34	27,64	--
13	DWS Inv Commodity Plus NC	DWS Investments	Materias Primas	12,28	3,57	--
14	UBS Str.Sic. RICI CHF	UBS Bank, S.A.	Materias Primas	12,17	24,65	--
15	Fortis L Commodity Wld	Fortis	Monetario Otras Divisas	12,16	--	--
16	LODHI Wld Gold Expert.P	Lombard Odier Darier	Metales Preciosos	11,65	23,99	109,61
17	LODHI Wld Gold Expert.P	Lombard Odier Darier	Metales Preciosos	11,37	14,14	108,76
18	Fortis L Commodity Wld	Fortis	Mix V Internacional	10,16	15,94	--
19	VS-Bel Commo Link Enh A	Vontobel	Materias Primas	9,86	--	--
20	MLIIF World Mining	BlackRock MLIM	Materias Primas	7,56	58,84	185,74
21	AAF Currency A	ABN-AMRO	RF CP EUR	6,85	--	--
22	GS Com Enh Index Pf A	Goldman Sachs	Acciones Internacional	6,71	31,74	--
23	JPM US Mkt NtAacc EUR Hd	JPMorgan Asset M.	Acciones USA	6,19	--	--
24	JPM US Mkt NtDacc EUR Hd	JPMorgan Asset M.	RF LP USA	6,05	--	--
25	FF Taiwan Fund	Fidelity Distribución	Acciones Taiwán	5,32	7,39	29,77
26	Parvest Brazil C	BNP Paribas	Acciones Brasil	5,15	--	--
27	Parvest Brazil L	BNP Paribas	Acciones Brasil	5,03	--	--
28	Thread Latin American	Threadneedle Inv.	Acciones Latinoamérica	4,89	40,06	155,56
29	UBS Med Term Bd AUD	UBS Bank, S.A.	RF CP Otras Divisas	4,67	2,90	16,56
30	Latin America Equities	CAAM Funds (Classe S)	Acciones Latinoamérica	4,66	49,89	180,13
31	AAF Brazil Equity A	ABN-AMRO	Acciones Brasil	4,65	61,74	--
32	FF-MM Natural Res	Fidelity Acumulación	Materias Primas	4,65	17,88	--
33	FF-MM Natural Res E	Fidelity Acumulación	Materias Primas	4,57	17,56	--
34	SISF Strategic Bd Hdg A	Schroder	RF LP Zona Euro	4,18	2,91	11,83
35	UBS Bd Fd AUD	UBS Bank, S.A.	RF LP Australia	4,17	1,62	14,06
36	Europ REIT A	Aviva Morley	Inmobiliario/Reits	4,16	-29,10	--
37	UBS Eq Fd Taiwan	UBS Bank, S.A.	Acciones Taiwán	4,15	12,57	30,63
38	Europ REIT B	Aviva Morley	Inmobiliario/Reits	4,12	-29,33	22,08
39	SISF Strategic Bd Hdg B	Schroder	RF LP Zona Euro	4,10	2,39	10,17
40	Gartmore Global Bond B	Gartmore	RF LP USA	4,08	-1,65	--

Los 15 peores españoles

	Fondo	Grupo financiero	Tipo	Rentabilidad 2008	Rentabilidad 2007	Rent. med. anual 36 meses
1	Class C Madrid Bolsa Euro	C. Madrid	Acciones Zona Euro	-22,77	--	--
2	BBVA Bolsa Euro Quant	BBVA	Acciones Zona Euro	-22,23	10,38	--
3	F. B. Euro 170	La Caixa	Acciones Zona Euro	-21,57	8,89	--
4	BBVA Bolsa Ibex Quant	BBVA	Acciones España	-21,39	9,55	44,93
5	Caixa Cat. China	C. Catalunya	Acciones Hong Kong & China	-21,28	33,13	59,48
6	Fonpastor Ener.Renovables	B. Pastor	Energía	-19,36	--	--
7	Sant. Aggressive Europe	Santander Asset Mg.	Acciones Zona Euro	-19,16	8,74	39,02
8	Fondo Val Energias Renov	Bancaja Fondos	Energía	-19,00	--	--
9	Sant. Aggressive Spain	Santander Asset Mg.	Acciones España	-17,32	10,39	63,91
10	F. B. España 150	La Caixa	Acciones España	-17,16	10,02	--
11	Ibercaja Tecnológico	Ibercaja	Tecnologia & Telecomunicaciones	-17,02	0,49	-2,13
12	A. Corp. Tecnológico	Ah. Corporación	Tecnologia & Telecomunicaciones	-16,74	4,23	-6,53
13	Sant. China	Santander Asset Mg.	Acciones Asia	-16,71	--	--
14	Tarfondo FI	UBS Bank, S.A.	Mixtos Inversión Flexible	-16,22	-2,48	22,78
15	CAM Sector Tecnológico	CAM	Tecnologia & Telecomunicaciones	-16,21	12,72	5,46

Los 15 peores extranjeros

	Fondo	Grupo financiero	Tipo	Rentabilidad 2008	Rentabilidad 2007	Rent. med. anual 36 meses
1	GS St BF Inc Pl Pf	Goldman Sachs	RF LP GBP	-36,01	2,98	--
2	Parvest Turkey L	BNP Paribas	Acciones Turquía	-21,78	--	--
3	Parvest Turkey C	BNP Paribas	Acciones Turquía	-21,69	--	--
4	Bonds Eur Asset Backed S.	SGAM Fund Bonds	Monetario EUR	-21,32	--	--
5	India Equity Fund E	INVESCO	Acciones India	-20,63	58,96	--
6	India Equity A	INVESCO	Acciones India	-19,87	77,94	--
7	Fortis L Eq Turkey	Fortis	Acciones Turquía	-19,59	52,14	--
8	Equities China	SGAM Fund Equities	Acciones Hong Kong & China	-19,48	58,56	126,24
9	Parvest India L	BNP Paribas	Acciones India	-19,00	70,79	--
10	DWS Turkei	DWS Investments	Acciones Turquía	-18,96	52,20	--
11	HGIF Indian Equity AD	HSBC	Acciones India	-18,95	77,92	146,41
12	Parvest India C	BNP Paribas	Acciones India	-18,90	72,08	--
13	JPM US Tec A-Dist GBP	JPMorgan Asset M.	Acciones USA	-18,14	11,02	-4,96
14	VF-China Stars Eq C2	Vontobel	Acciones Hong Kong & China	-18,10	--	--
15	Parvest China (L)	BNP Paribas	Acciones Hong Kong & China	-18,08	51,00	109,95

Los más rentables

MM&RF Corto Plazo EUR

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
AAF Currency A	ABN-AMRO	6,85
Challenge Euro Bond L	Mediolanum	2,02
Challenge Euro Bond S	Mediolanum	1,98
Class C Madrid Platinum	C. Madrid	1,73
SISF Euro Short T.BD-B	Schroder	1,67
Fondespaña Acumulativo	C. España	1,63
Fondespaña Fondtesoro LP	C. España	1,60
Fonduero Renta	C. Duero	1,56
UBS Med Term Bd EUR	UBS Bank, S.A.	1,55
Fondespaña Futuro	C. España	1,50

RF Largo Plazo Zona Euro

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
SISF Strategic Bd Hdg A	Schroder	4,18
SISF Strategic Bd Hdg B	Schroder	4,10
Fortis L Bd World 2001	Fortis	3,04
Class C Madrid Bonos	C. Madrid	2,67
Euro Bond A	INVESCO	2,59
Euro Bond Fund E	INVESCO	2,54
Ev Bonos Euro Largo P.	Popular Gestion	2,51
T. Gl. Bond (Eur) A(a)	F. Templeton	2,44
Barclays Bonos Largo	Barclays Wealth Mng.	2,41
AWF Euro 5-7 A	Axa	2,39

RF Largo Plazo Internacional

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
Dexia Bd Mortgages I	Dexia Bonds	2,27
PF (LUX)- Eq Sel	Pictet Funds	2,15
DWS Inv EurBds Prem FC	DWS Investments	1,95
Euro Sovereign Elite R2D	DB Platinum IV (DB)	1,86
WMAM Comp. Global Bond	WestLB	1,73
Dexia Bd World I	Dexia Bonds	1,68
Caixa Cat. Fons Intern.	C. Catalunya	1,65
BK Gestoras Int. R.Fija	Bankinter Gestion	1,61
Dexia Bd World C D	Dexia Bonds	1,59
BBVA Bonos Dur Flexible	BBVA	1,35

Acciones España

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
Selección España	Espíritu Santo	0,34
Corporate Gov Spain	Gaesco	-0,19
Interdin Bolsa Española	Interdin	-3,32
EDM Inversión	EDM Holding, S.A.	-4,02
Sant. Small C. España	Santander Asset Mg.	-5,36
ES Small & Mid Caps	Espíritu Santo	-5,50
Venture Bolsa Española	Venture	-5,70
Bestinver Bolsa	Bestinver	-6,21
Gesconsult Renta Variable	Gesconsult	-6,27
KutxaEstructurado	Kutxagest	-6,38

Acciones Zona Euro

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
ES Eurofondo II	Espíritu Santo	0,18
Fon Fineco Excel	Fineco	-4,39
Arcalia Selección	Bancaja Fondos	-5,40
Europa Reestructuración	Morgan Stanley	-5,51
Multioportunidad	Fineco	-5,66
SGAM AI Equisys Eurol. R1	SGAM Fund Equities	-5,81
Best Timing Fund	Fineco	-6,72
Bancaja Gestion Activa 90	Bancaja Fondos	-7,58
Fon Fineco Optimum	Fineco	-7,82
Bestinfond	Bestinver	-7,92

Acciones Europa

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
BNP Paribas Bolsa Europ.	BNP Paribas	-1,64
LODHI Global Emerg.Mkt P	Lombard Odier Darier	-4,19
LODHI Global Emerg.Mkt P	Lombard Odier Darier	-4,60
Grande Europe N	Carmignac Gestion	-5,27
FF European Aggressive	Fidelity Distribución	-5,28
FF European Aggressive	Fidelity Acumulación	-5,29
Grande Europe E	Carmignac Gestion	-5,36
FF European Aggr - E	Fidelity Acumulación	-5,43
Petercam L Eq Eur.Tri.D	Petercam S.A.	-5,68
Petercam L Eq Eur.Tri.C	Petercam S.A.	-5,68

Acciones Internacional

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
GS Com Enh Index Pf A	Goldman Sachs	6,71
Pan Eur Bond X	Henderson G.Investors	0,86
Yieldleader R2C	DB Platinum IV (DB)	0,16
Atlas Capital Bolsa	Atlas Capital Gestión	0,01
SCH Opportunities C-A	Santander SICAV	-0,33
M&G Global Basics USD A	M&G Investments	-0,33
M&G Global Basics EUR A	M&G Investments	-0,96
Cha. Moderate Mix L	Mediolanum	-1,45
Cha. Moderate Mix S	Mediolanum	-1,48
Croci Al.Pairs SecEur I1C	DB Platinum IV (DB)	-2,56

Mixto Fija Europa

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
BBK Renta Global	BBK	0,99
Caixa Tarragona Mixt IPC	C. Tarragona	0,49
SCH Mixto Renta Fija90/10	Santander Asset Mg.	0,41
Invermanresa	Caixa Manresa Inversi	0,30
Daedalus Conservador	A&G	0,29
Fondibas Futuro	Espíritu Santo	0,03
Fonpastor 10	B. Pastor	0,00
Sant. Responsabilidad C.	Santander Asset Mg.	-0,02
Bestinver Renta	Bestinver	-0,07
A.Corp.Fonstresor C.Mixto	Ah. Corporación	-0,31

Mixto Variable Europa

Nombre del fondo	Gestora	Rentabilidad anual
Merch-Eurounión	Merchbanc	0,84
JPM Euro Gov Liq A-acc	JPMorgan Asset M.	0,54
SCH Eurobalance A	Santander SICAV	-1,53
Dexia Sust Euro B Low C D	Dexia Sustainable	-1,54
MS Europa Mixto	Morgan Stanley	-1,83
AWF Optimal Inc A	Axa	-2,05
AWF Optimal Inc E	Axa	-2,13
Fon Fineco Ges.	Fineco	-2,30
Euro Patrimoine	Carmignac Gestion	-2,37
Bancofar Futuro	C. Madrid	-2,52

Información facilitada por Expasión

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

FRANQUICIAS

decolux



¿ ESTÁS BUSCANDO UN NUEVO CONCEPTO DE NEGOCIO ?

ENTRA EN EL NEGOCIO DE LAS REFORMAS

RESERVA TU ZONA y ÚNETE A NOSOTROS

SELECCIONAMOS FRANQUICIADOS-ASOCIADOS PARA TODA ESPAÑA

www.grupodecolux.com

Nuestra Mejor Garantía 22 AÑOS A SU SERVICIO

REFORMAS EN GENERAL

decolux

Información y Expansión: decolux@grupodecolux.info

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

¿QUIERES HACER UN MÁSTER?

Visita FIEP, la Feria Oficial de los Másters.

Inscríbete, ven y participa en el sorteo de 5 becas de **12.000€** cada una y disfruta de más de **600.000€** en becas que ofrecen los centros expositores.



fiep Todo sobre Masters y Estudios de Postgrado 2008

SALAMANCA
Hotel Abba Fonseca
Plaza de San Blás, 2
Autobuses: 1B, 2, 4, 5, 6, 10
4 de Marzo de 2008
de 16,00 a 20,30 horas

SEVILLA
Hotel Alfonso XIII
C/ San Fernando, 2
Autobuses: 1 y 2
6 de Marzo de 2008
de 16,00 a 20,30 horas

Inscribete en www.fiep.es

Centros expositores

AEM Business School. Campus Universitario EUSA. Centro de Estudios Garrigues. CESIF. Centro de Estudios Superiores de la Industria Farmacéutica. CIFF. Centro Internacional de Formación Financiera. EADA. EAE - Escuela de Administración de Empresas. El Mundo. Área de Formación. EESAE. Escuela de Estudios Superiores de Administración y Empresa. EOI. Escuela de Negocios. ESADE. ESCP-EAP. European School of Management. Escuela de Negocios CEU. Escuela de Negocios Cámara de Comercio de Valladolid. Escuela Europea de Negocios. ESERP Business School - Fundación Universitaria ESIC Business & Marketing School. ETEA. I.E.B. Instituto de Estudios Bursátiles. Instituto de Postgrado, Universidad Pontificia de Comillas. IE Business School. Institut Univ. de Ciencia i Tecnologia. Instituto de Estudios Cajasol. Instituto Universitario de Investigación Ortega y Gasset. ITAE. Escuela de Negocios de Extremadura. Swiss Hotel Management School. Universidad Pompeu Fabra. Universidad Nebrija - Escuela de Negocios. Universidad Europea de Madrid. Universidad de Deusto - La Comercial. Universidad Francisco de Vitoria

Organiza: círculo formación www.circuloformacion.es
Patrocina: Caja Duero
Medio Oficial de Comunicación: Expansión EMPLEO
Colaboran: ADEN El Adelanto El Correo

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ESPECIAL FIEP



Entrada principal de la escuela de negocios de la Universidad de Harvard, a las afueras de Boston, en Massachusetts (Estados Unidos). / EL MUNDO

> CASO SOBRE EL DESPACHO DE ABOGADOS

Uría se gradúa en Harvard

El bufete Uría Menéndez ha llamado la atención de la Universidad de Harvard, que ha investigado las claves de su éxito en un caso de estudio. Por **Quique Rodríguez**

Por qué una escuela de negocios estadounidense se fijaría en un despacho español para realizar el segundo caso de estudio sobre un bufete de abogados en toda su historia? Se trata de la firma Uría Menéndez y la respuesta, en esta ocasión, es más sencilla que la que tendrán que proponer los alumnos que se enfrenten a la resolución del caso en aulas de la renombrada Harvard Business School. El pasado año, la firma española ocupó la sexta posición en la clasificación mundial de operaciones transnacionales de compra y venta de empresas, siendo el único despacho no anglosajón presente en el *top 20*, según Bloomberg. Y la lista le sitúa en el octavo lugar si se tiene en cuenta el total de este tipo de operaciones corporativas y no sólo las transfronterizas. La única firma no norteamericana ni británica no aparece hasta el decimonoveno puesto y se trata de un despacho italiano. "Hemos tenido una gran visibilidad por las grandes operaciones que han protagonizado nuestros clientes: la compra de Endesa por parte de Acciona, la de Scottish Power por Iberdrola, y la de ABN Amro por Santander", explica Luis de Carlos, socio director de Uría Menéndez.

Fue *The New York Times* el primero que levantó esta liebre al aludir en un análisis a la sorprendente posición del despacho español, y dos profesores de la Harvard Business School decidieron investigar su evolución y estrategia para dar con las claves de su éxito y convertir así en caso de estudio a este bufete que ahora cuenta con unos 100 socios y 500 abogados. Se trata del segundo despacho, y el primero no norteamericano, que es objeto de un trabajo de este tipo en esta escuela de negocios en la que se forma la elite norteamericana y de medio mundo.

En el *ruedo ibérico* han sido muy pocas las entidades en las que sus profesores han puesto los ojos: el célebre caso Inditex, realizado conjuntamente con el IESE y que se ha convertido en un *best seller* en la venta de casos de estudio en todo el mundo. Santander y el Real Madrid son otros ejemplos recientes. ¿Por qué este éxito? En opinión de De Carlos, «hemos formado una firma de elite, agrupando a un conjunto de profesionales de primer nivel que nos permitiera convertirnos en una referencia y estar en las operaciones más importantes».

Serán los alumnos del MBA y los del *Leading Professional Service Firm Executive Education Program*, un curso sobre dirección de empresas de servicios profesionales, los que se enfrentarán al caso Uría Menéndez. «En un bufete de abogados los profesionales acaban dirigiendo la firma y siendo socios, es lo que denominan en Harvard *professional manager*. Estos profesionales están preparados para ser abogados, pero no para ser gestores. Normalmente, los letrados de éxito son los que terminan convirtiéndose en socios, pero no tienen por qué ser también los mejores gestores o líderes porque las habilidades que hay que emplear en una y otra actividad son diferentes. Este programa de Harvard se hace para formar precisamente a estos *professional managers*», explica De Carlos.

Los estudiantes a los que se plantea el caso tienen que proponer la estrategia que, a su juicio, debería seguir a partir de ahora el despacho español. Es el método del caso, en el que los alumnos reciben el trabajo de investigación elaborado por los profesores, que en esta ocasión han sido Robert G. Eccles y Partha P. Bose. Éste último conocía ya Uría Menéndez: había trabajado anteriormente en la firma española como consultor. Los participantes analizan el material (30 páginas en este caso), trabajan en equipo las propuestas que llevarán a la clase y allí las debaten con el docente y junto al resto de equipos que componen el grupo.

El bufete fue en 2007 el octavo del mundo en operaciones de compra y venta de empresas

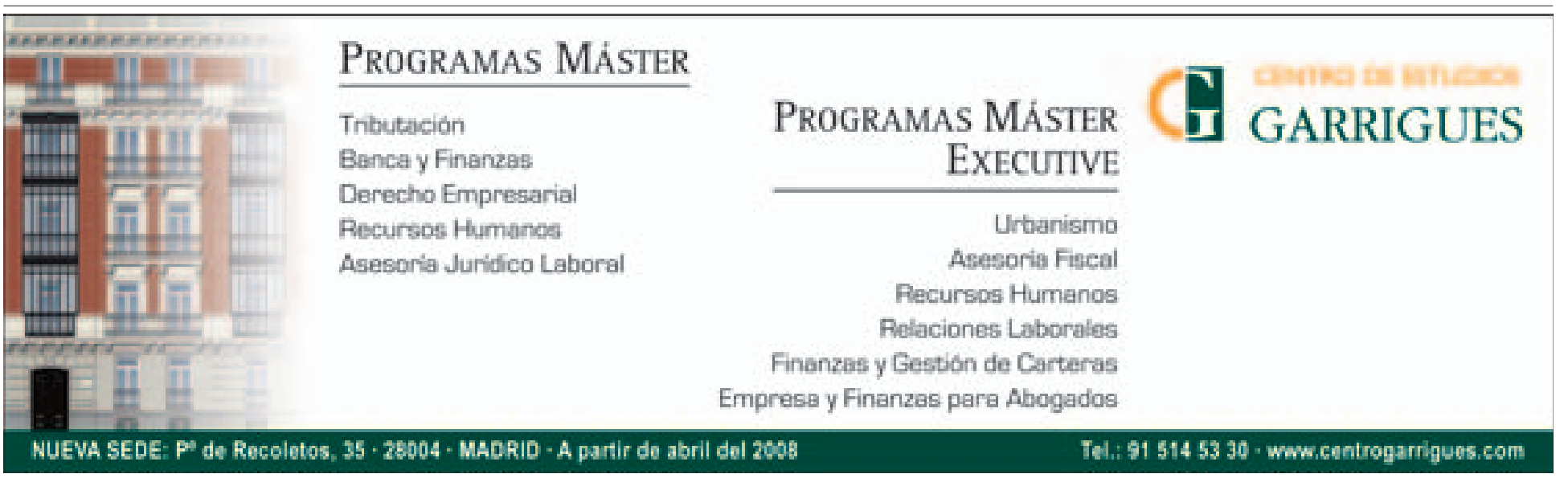
Inditex y el Banco Santander también han sido objeto de investigación en Harvard

Debate en clase

El profesor les planteó tres preguntas: ¿creen que esta firma ha tenido éxito? ¿Por qué? ¿Cuáles son sus retos? Los estudiantes debatieron dirigidos por el docente durante una hora y después llegó el turno de las preguntas para De Carlos y otros dos abogados españoles presentes en la sesión. La discusión giraba en torno a dos ejes: el tamaño y la internacionalización. En el primero de ellos debía decidirse si al bufete le conviene crecer para intentar convertirse en un *gran almacén* internacional, mantenerse o, incluso, reducir su tamaño para ser una *boutique* enfocada a mantener la calidad de los servicios prestados.

En cuanto al segundo punto, los jóvenes ejecutivos debían pensar si a la firma le interesa seguir a sus clientes allí dónde van o es mejor seguir siendo local. La primera pregunta que abrió el fuego para los directivos españoles la realizó un alumno local: el éxito del despacho había sido la capacidad para atraer y retener el talento, pero, ¿podría seguir haciéndolo ahora que la competencia de firmas de abogados globales se ha intensificado en España, como por ejem

SIGUE EN **PÁGINA 34**



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

VIENE DE **PÁGINA 33**

plo, Clifford Chance? Pero no le contestaron los directivos del despacho. Le respondió otro estudiante estadounidense casado con una abogada española: «Uría es una firma mítica en España que, hoy, no tiene ese problema».

La resolución

De Carlos, socio director del despacho, explicó cuál es la estrategia de la firma en las dos cuestiones planteadas. «Yo me situé en un punto intermedio en los dos dilemas», explica De Carlos, cuya intervención se grabó en vídeo para que pueda ser visionada en los debates que se realicen con grupos futuros. «En España somos un *gran jugador*, no se puede ser una *boutique* en un mercado periférico como el nacional. La nuestra es una estrategia de crecimiento orgánico, no necesitamos grandes operaciones corporativas».

En cuanto a la aventura exterior, recuerda De Carlos, «expliqué que no todo es blanco o negro, hay grises. Somos una firma local, pero tenemos que acompañar a nuestros clientes españoles en su expansión internacional. No somos globales en el sentido de ejercer el Derecho local en todo el mundo, sino cuando en el extranjero hay un elemento español. Para ello, tenemos la política de establecer socios locales allí donde tiene vinculaciones una operación en la que trabajamos». No obstante, el bufete cuenta con oficinas en Londres, Nueva York, Bruselas, Varsovia, México, Brasil, Chile, Perú, y Argentina. «Es una tercera vía entre ser doméstico y ser local», resume De Carlos.

> UNIVERSIDAD DE HARVARD

El Real Madrid también es un caso de estudio

Muy pocas son las instituciones españolas que han sido estudiadas por los alumnos de la escuela de negocios de la Universidad de Harvard, considerada en todas las clasificaciones internacionales renombradas como una de las más prestigiosas del mundo.

Sin duda, han sido las marcas españolas más conocidas internacionalmente las que han llamado la atención fuera de nuestras fronteras, hasta el punto de ser convertidas en modelos de análisis y en ejemplos a imitar de gestión empresarial.

'Best seller'

El éxito internacional de Inditex llevó a la escuela de negocios de Boston a elaborar una investigación sobre los secretos del éxito de la compañía de Amancio Ortega, junto al centro español IESE. El caso sobre el emporio gallego de la moda se ha convertido desde hace años en un *superventas* entre este tipo de trabajos, que centros de formación de todo el mundo adquieren para que también sea analizado por los alumnos de sus programas de negocios y administración de empresas.

El Banco Santander, que ha llevado a cabo una expansión internacional por Latinoamérica y ha adquirido la entidad financiera británica Abbey y la estadounidense Sovereign Bancorp, entre otras, también ha reclamado la atención de los docentes de la Universidad de Harvard. La entidad presidida por Emilio Botín, que se ha convertido en uno de los grupos financieros de mayor tamaño en todo el mundo, ha sido uno de los últimos trabajos con sello *made in Spain* de esta célebre institución académica.

Club deportivo

Pero quizá el caso más llamativo ha sido el del Real Madrid. El presidente del club blanco, Ramón Calderón, tuvo la oportunidad de explicar ante los mejores estudiantes del mundo la estrategia y el posicionamiento de la entidad de Chamartín en una conferencia pronunciada el pasado mes de mayo. Sin duda, el Real Madrid se ha convertido en una de las marcas españolas más valoradas y conocidas en todo el mundo. Posteriormente, el pasado mes de octubre participó a través de videoconferencia en la discusión del caso en las aulas de Harvard.



Ramón Calderón en una conferencia en Harvard. / REALMADRID.COM

Es usual que en alguna ocasión los propios directivos de la empresa analizada acudan a la sesión en la que se discute sobre la misma para poder ser interrogados por los estudiantes y enriquecerles también con sus experiencias y opiniones de primera mano. En el caso Uría el despacho de abogados estuvo representado por el socio director Luis de Carlos, Francisco Sá Carneiro y Antonio Herrero, quienes tuvieron la oportunidad de departir con los participantes del MBA, unos 50, porque se trataba de una asignatura optativa para los alumnos que cursan el segundo año del programa.

Como es habitual en los últimos años en las aulas de las mejores universidades estadounidenses, la mayor parte los alumnos eran asiáticos, sobre todo de India, Corea, Tailandia y Japón. La cuarta parte eran estadounidenses y la otra cuarta parte, europeos y latinoamericanos.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Master in Management
Master in European Business
Masters Especializados
MBA
Ph.D
Executive Education

EQUIS ACCREDITED

Accredited by Association of MBAs

Más Información: solicitudes@escp-eap.net +34 91 386 25 11 **www.escp-eap.es**

ESCP-EAP
LONDON PARIS BERLIN MADRID TORINO
European School of Management

Chambre de commerce et d'industrie de Paris

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> ENTREVISTA

ALFONS SAUQUET

El recién nombrado decano de Esade señala como prioridades de su escuela los 'masters Bolonia' y la internacionalización de la educación para ejecutivos; con la obligación de innovar, como experto en esta área. Por **Soledad Valle**

«A veces nos ocupamos mucho de enseñar y poco de aprender»



Alfons Sauquet durante la entrevista en la sede de Esade en Barcelona. / ELENA RAMÓN

Nuevo decano de Esade, una de las tres escuelas de negocios españolas mejor posicionada en los *ranking* internacionales, Alfons Sauquet se muestra muy prudente y reflexivo en cada una de sus respuestas. Este académico, psicólogo y filósofo de formación, realizó un MBA en Columbia sobre psicología de la organización y ha desarrollado toda su carrera profesional en Esade. En sus temas de investigación ha profundizado en los campos de organización, aprendizaje, conocimiento e innovación. Convencido de la vocación de servicio que debe tener toda escuela de negocios, resalta este empeño como el hecho diferencial de su centro. Lo primero que ha empezado a notar en su nuevo puesto es cómo se le complicaba la agenda: «Voy a tener que consultar a alguno de nuestros profesores sobre gestión del tiempo».

La formación es una pieza más de todo un proceso de desarrollo y cambio organizativo

Nuestra tradición siempre ha sido la de prestar mucha atención a los aspectos pedagógicos

Cualquier situación de monopolio en un entorno académico es malo para todos

–Con el convencimiento de que innovar es una exigencia del mercado y la sociedad (que ha expresado en otras ocasiones), ¿cómo piensa aplicar esta máxima desde su puesto de decano?

– Hace un par de semanas estaba con el director de desarrollo corporativo de L'Oreal, y me decía: «Las escuelas de negocios, en el fondo, no sois un ejemplo de innovación. Repetís bastante los esquemas». En este sentido, mi idea gira en torno a dos ejes. Por un lado, ser capaces de que toda la tarea propiamente académica quede vinculada a los programas, que no sea un conocimiento aislado. Y, por otro, innovar en métodos pedagógicos.

–¿Cómo se materializa esto?

–En Esade tenemos programas de grado, *masters Bolonia*, MBA y formación ejecutiva. Las necesidades de cada uno de estos públicos es diferente y los modelos pedagógicos deben ser diferentes. Nuestra tradición es prestar mucha atención a la pedagogía, quizás por nuestros patronos jesuitas. Aquí es donde nosotros queremos innovar con fuerza.

–¿Tiene pensado potenciar alguna de estas áreas?

–En abstracto puedo decir que no hay ninguna prioridad; en la práctica sí se producen. En estos momentos una de las áreas claves para Esade es Bolonia, porque es ahora cuando la Educación Superior en Europa se está transformando radicalmente. La otra prioridad es la dimensión internacional de la *executive education*.

–¿Qué planes de internacionalización tiene su escuela?

–Nos vamos a internacionalizar en los campos en los que generamos conocimiento de primera, desde un punto de vista global. Por ejemplo, estamos lanzando un programa con Stanford sobre innovación social y, recientemente, firmamos un acuerdo estratégico con el Art Center de Pasadena para realizar un master sobre gestión de diseño y creatividad. Para nosotros es importante que nos asociemos con aquellos que son mejores y podamos hacer sinergia.

–¿No os planteáis abrir otro campus fuera de España?

–Ya tenemos tres campus: Barcelona, Madrid y Buenos Aires. Los campus tienen muchas ventajas y retos. Uno de los retos es el de conseguir la cohesión de los claustros. Por lo tanto, es importante desarrollarlos con una determinada lógica y con prudencia. Mi idea es trabajar más con alianzas que tienen la gran ventaja de permitir desarrollar sinergias. No se trata de hacer solamente programa interno, sino de poder colaborar con una institución o con una dimensión de esa institución que te aporta mucho valor añadido.

–Por ejemplo...

–Nos permite establecer vínculos con el profesorado, aprender cómo hacen las cosas. De hecho, ésta ha sido la estrategia de Esade en Europa. Pertenecemos a la CEMS, que es una organización europea de escuelas de negocios. Dentro de nuestra alianza con los miembros de esta asociación privilegiamos a Bocconi, Rotterdam, St. Gallen Universitat (Suiza) y HEC, en París. Y, de manera especial, con HEC. Cuando realizamos algún proceso de evaluación de profesorado procuramos que algún académico de HEC se acerque a nuestros tribunales.

–Parece que es más fácil llegar a un acuerdo con las escuelas de negocios extranjeras que con las españolas

–Sí, y es razonable. Hay seminarios de nuestro departamento de finanzas que se realizan en colaboración con el IESE, y lo hacemos encantados de la vida. También es verdad que nos podemos encontrar con mercados que son más limitados, en los que cada uno tiene sus propias prioridades y objetivos, y es legítimo que sea así. Y por otro lado, no es malo, nos ayuda a todos. Las situaciones monopolísticas siempre son malas. Cualquier situación de monopolio en un entorno académico es mala.

–Ha señalado su proyecto de internacionalizar el área de executive education, ¿cómo piensa hacerlo?

–Estando más presente en determinados foros internacionales. Hoy las empresas ya crean conocimiento. Yo, por ejemplo, soy miembro del comité académico de la asociación de directores de recursos humanos en organizaciones internacionales, (Ahrmio) que se reúnen una vez al año. Y el próximo encuentro se hará en Esade. Para determinados programas sofisticados se necesita adquirir una cierta intimidad, conocer la empresa, lo que está pasando en ella y eso se va consiguiendo con el tiempo. Así, cuando aparece una determinada demanda de formación, te encuentras en una buena situación para poderles ayudar. En el fondo, la formación es una pieza más de todo un proceso de desarrollo y cambio organizativo. Y los problemas que te transmite la empresa se reformulan. Pero, a veces, las escuelas de negocios se preocupan demasiado en enseñar y demasiado poco en aprender.

–Cuando habla de innovación pedagógica, ¿en qué está pensando?

–Por ejemplo, en el diseño de los programas en los que cobra más sentido que pensemos en una clave global, de modo que una parte se pueda desarrollar en un espacio diferente, que no tiene por qué ser un lugar académico. Intuyo que en el futuro, al igual que existe una deslocalización en clave tecnológica, vamos a tener que hacer una relocalización en clave geográfica. Es decir, los programas podrán realizarse en el lugar que nos convenga para alcanzar los objetivos del curso. Se puede, incluso, desarrollar algún tipo de formación con partes que se ejecuten en un parque científico en la India.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



La sección de formación de E&E.com permite al lector interactuar de forma permanente. / DREAMSTIME

> FORMACIÓN EN LA WEB

Descubra cómo certificar los idiomas que domina

Descubra cómo obtener los principales títulos de idiomas y cuáles son las claves del sector de la formación en las empresas. Por **E&E**

Cómo certificar los idiomas que, según su currículum vitae, asegura dominar? ¿Posee realmente un diploma oficial que acredite su capacidad para desenvolverse en una lengua extranjera? Seguro que, en más de una ocasión, se ha planteado resolver esta situación en un intento por diferenciarse, al menos, de quienes exageran datos. Y es que, según un estudio de la consultora Ábaco Siglo XXI, el 85% de los candidatos miente sobre su nivel de conocimientos de idiomas ante el temor de no superar el proceso de selección (www.expansionyempleo.com/cv_idiomas).

El *Certificate in Advantage English*, los diplomas *DELF* y *DALF* y el *Goethe-Zertifikat B2* son sólo algunos de los títulos oficiales más importantes de inglés, francés y alemán, respectivamente, cuyos detalles pueden consultarse en: www.expansionyempleo.com/certificar_idiomas. El portal recopila los nombres de estas titulaciones, el acceso a su página web, las fechas y características de los exámenes y el precio de cada una de las pruebas.

Mundo interactivo

También los idiomas son los protagonistas de los espacios concebidos en la web para interactuar con el lector. ¿Por qué cuesta tanto a los españoles aprender inglés? Es el título del encuentro digital (www.expansionyempleo.com/vaughan) en el que Richard Vaughan, presidente de Vaughan Systems –proveedor de formación de inglés para las empresas–, emite consejos para mantener un buen nivel de este idioma.

Por otra parte, el debate sobre la relación entre el deporte y las habilidades directivas (www.expansionyempleo. com/valdano) permite al lector averiguar en qué medida la práctica deportiva puede mejorar sus competencias profesionales.

Pero, para bucear en éstos y otros temas vinculados al ámbito de la formación universitaria, profesional y de posgrado, el lector cuenta con otra vía para emitir y compartir opiniones. Se trata de foros como: Estudiar un máster a distancia, ¿Cómo conocer las salidas profesionales para poder escoger carrera? y Requisitos para escoger un master (www.expansionyempleo.com/foros_formacion).

Un nombre propio: Fernando Pavón

¿Imparten suficiente formación las empresas?, ¿se está notando la crisis económica en este sector? y ¿cuáles son las principales tendencias formativas? Son sólo algunas de las preguntas a las que responde Fernando Pavón, director de Adecco Training -consultora de formación del grupo Adecco-, en una entrevista que E&E.com publica la próxima semana.
Las diferentes metodologías (experiencial, 'outdoor' o 'coaching'), orientadas no sólo a formar a los empleados, sino a ayudarles también a crecer profesionalmente, representan la cuestión central de esta charla en la que Pavón reconoce que la atracción y retención del talento es clave para los departamentos de recursos humanos de la mayoría de las compañías: «Por eso, intentamos reforzar ambos aspectos mediante nuestras acciones formativas», explica.

Quién es quién

Cuarenta y tres escuelas de negocios y centros de posgrado y 11 universidades están presentes en el *Quién es Quién de Formación* en 2008 (www.expansionyempleo.com/quien_ es_quien_formacion).

Sus datos de facturación, el número de empleados y de profesores, así como los nombres y actuales cargos de los antiguos alumnos más destacados son algunos de los datos que reúne esta completa guía a la que se puede acceder de forma gratuita. Su consulta le permitirá conocer qué institución otorga becas y a quién dirigirse para solicitarlas o cómo es la bolsa de trabajo de cada una de ellas. Cómo contactar con la asociación de antiguos alumnos y el nombre de sus clientes de formación *in company* son otras de las curiosidades que podrá consultar.

Este recurso sirve de apoyo para quienes se enfrentan a la complicada tarea de escoger un programa de posgrado (www.expansionyempleo.com/dudas_posgrados) y conocer qué fundaciones e instituciones otorgan ayudas a los profesionales y recién titulados que desean ampliar su formación estudiando un master o realizando una investigación en un centro internacional de prestigio (www.expansionyempleo.com/becas).



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> **FORMACIÓN**

¡A sus órdenes, profesor!

La Policía Municipal, los agentes de Movilidad, los Bomberos y Samur-Protección Civil del Ayuntamiento de Madrid se entrenan en habilidades humanas con el fin de mejorar el servicio que prestan a los ciudadanos. Por **Ana Colmenarejo**

Aunque a un profesor de una escuela de negocios le pueda resultar chocante poner firme a un sargento de la Policía Municipal, puede que alguna vez éste haya sido el caso en el nuevo Centro Integral de Formación de Seguridad y Emergencias (Cifse) del Ayuntamiento de Madrid, donde, desde 2006, los profesores de ESIC imparten formación en habilidades humanas a los cuerpos de la Policía Municipal, los agentes de Movilidad, los Bomberos y Samur-Protección Civil de la capital.

El objetivo del plan de formación del Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad es integrar dentro del entrenamiento de estos cuerpos las habilidades humanas necesarias para la interrelación con el ciudadano, la dirección y liderazgo en equipos y la materialización de proyectos estratégicos del Ayuntamiento, como *Madrid Seguro* y *Madrid se mueve*.

El objetivo del plan es integrar dentro del entrenamiento las habilidades humanas

Han tomado parte el personal base, la escala ejecutiva, los mandos y la escala técnica



Los cuerpos de la Policía Municipal, Bomberos, agentes de Movilidad y Samur se forman en el Cifse.

Una inversión de más de 10 millones de euros

La creación del Centro Integral de Formación de Seguridad y Emergencias del Ayuntamiento de Madrid (Cifse) ha supuesto para el Gobierno de la capital una inversión que a finales de 2008 habrá superado los 10 millones de euros. Además de contar con unas modernas instalaciones, cuyo edificio de aulas cuenta con más de 7.000 metros cuadrados, está dotado de dos simuladores, uno dirigido al entrenamiento de los policías municipales en el uso del arma en sus intervenciones y otro orientado al entrenamiento de los bomberos conductores. En el plan de formación llevado a cabo con ESIC han participado 1.350 profesionales de seguridad y emergencias que han recibido más de 36.500 horas de formación. El Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad, al que pertenece el Cifse, destina cada año cinco millones de euros a la formación y el desarrollo.

Sincronización

Cuando se produce un accidente o siniestro de cierta gravedad, se requiere la intervención sincronizada de los cuatro cuerpos: unos para acordonar la zona y desviar el tráfico; otros para rescatar a las posibles víctimas; otros para atenderlas y evacuarlas desde el punto de vista sanitario; y otros para preservar las pruebas y emitir un informe, por ejemplo. «Compartir conocimientos, experiencias y acciones formativas facilita la coordinación y prestación de un mejor servicio a la hora de resolver situaciones», explica Juan Antonio Esteban, director del Cifse. «Como lugar de encuentro, representa un espacio común donde tienen la oportunidad de participar en acciones transversales tanto como formadores de otros cuerpos como receptores de una formación compartida».

En las sesiones han tomado parte el personal base, la escala ejecutiva, mandos intermedios y la escala técnica. Las primeras clases se iniciaron con oficiales y subofociales. Antonio Salcedo, jefe de proyectos del área de *executive education* de ESIC y director de este proyecto, al que califica de puntero, explica que un policía, por ejemplo, tiene 20 horas de formación en aula repartidas en cuatro días: «Cada jornada se trabajan una serie de comportamientos y habilidades bajo el paraguas de la competencia de orientación al ciudadano o gestión de equipos».

Al inicio del proyecto, «se identificaron con el Ayuntamiento de Madrid las necesidades, se hicieron discusiones de grupo con integrantes de los distintos cuerpos y escalas y los profesores realizaron un estudio profundo de los aspectos administrativos para hablar el mismo idioma que los alumnos», explica Salcedo quien, además, destaca uno de los resultados que se ha obtenido hasta ahora del proyecto: «Las quejas por parte de los ciudadanos hacia los agentes de movilidad han disminuido».

Expertos en dirección

Los siete profesores que participan son expertos en temas de habilidades y dirección y ya tenían experiencia con los cuerpos de seguridad y emergencia. Salcedo destaca que se trata de profesionales con «grandes dosis de convicción, capacidad de persuasión y de hacer las cosas sencillas y masticables. Para impartir estas clases no vale cualquier consultor; deben saber ponerse en el lugar del alumno, que no es cualquiera sino gente muy batallada».

Las quejas hacia los agentes de Movilidad han disminuido tras la formación

Los profesores de ESIC son expertos en temas de habilidades y dirección

Una vez finalizada la formación, cada alumno sale con un pequeño plan de acción y se compromete a poner en práctica las habilidades aprendidas. Disponen de un servicio de tutoría *online*, una sesión de *coaching* personalizado –ambos voluntarios–, y un taller de refuerzo –éste obligatorio–, que consiste en un *coaching* en grupo en el que se tratan los aspectos más problemáticos. Salcedo indica que ese refuerzo se hace alrededor de un tablero, el *juego de la competencia*, especialmente diseñado por el Cifse: «Cada casilla recoge un problema –de inteligencia emocional, de asertividad o una habilidad sobre la que se debe hacer hincapié–. Esto nos sirve para dinamizar la gestión por competencias».



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> FERIA DE EDUCACIÓN SUPERIOR

Un certamen cargado de becas para estudiar un máster

La Feria Internacional de Estudios de Posgrado, que recorrerá 10 ciudades españolas, repartirá 560.000 euros en ayudas para hacer un máster. Por **Q. R.**



Una anterior edición de FIEP celebrada en Madrid. / EL MUNDO

Más de 500.000 euros en becas para realizar un máster se pondrán en juego entre los asistentes a la decimosegunda edición de la Feria Internacional de Estudios de Posgrado (FIEP), la mayor muestra itinerante de estudios superiores que se celebra en nuestro país, y que arrancará el próximo 4 de marzo y concluirá el 18 de septiembre en Madrid tras una pausa estival. La organizadora, la consultora de posgrado y educación Círculo Formación, sorteará entre los asistentes a las once ferias que se celebrarán durante el *tour* de FIEP por las principales capitales del país cinco ayudas de 12.000 euros cada una.

Para ser el agraciado sólo hay que registrarse previamente a través de la página web oficial del certamen (www.fiep.es), asistir a una de las muestras de FIEP y dejar los datos personales en el expositor de la escuela de negocios en la que el candidato desea cursar su programa. La muestra recorrerá este año las ciudades de Sevilla, Málaga, Granada, Valencia, Barcelona, Zaragoza, Madrid, Salamanca y Santiago de Compostela. En conjunto, setenta centros de posgrado participarán en alguna de estas localidades.

Más becas

Pero, además, los propios centros asistentes al evento han puesto este año toda la carne en el asador y aportan en conjunto un total de 500.000 euros para ayudas al estudio y descuentos, a los que podrán optar los visitantes de FIEP.

Los centros de formación que ofrecen estas subvenciones son ADM Business School, AEDE Business School, Centro de Iniciativas Profesionales, Cesma Escuela de Negocios, Centro Internacional de Formación Financiera (CIFF), EADA, Escuela de Administración de Empresas (EAE), Escuela de Estudios Superiores Administración de Empresas (Essae), Esade, Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Valladolid, Escuela de Negocios CEU, Escuela de Negocios de la Universidad Antonio de Nebrija, Escuela Europea de Negocios, Foro Europeo Escuela de Negocios de Navarra, Fundación Escuela de Negocios de Andalucía, GIO-Universidad Politécnica de Madrid, Instituto de Estudios Bursátiles (IEB), Industriales Escuela de Negocios-Universidad Politécnica de Madrid, Instituto de Estudios Cajasol, Instituto Universitario de Ciencia y Tecnología, La Comercial-Universidad de Deusto, Pueblo Inglés y la Universidad Francisco de Vitoria. Además, este año la feria cuenta con el patrocinio de Caja Duero, que ofrece condiciones de financiación especiales para los jóvenes que desean estudiar un programa de posgrado.

Test de admisiones

Algunos de estos centros trabajan con la propia organización de FIEP en los procesos de selección de los candidatos a cursar un máster. Y es que desde el pasado año, algunas escuelas, como el IEB y la Escuela de Organización Industrial (EOI), entre otras, han adoptado como propio el test de Admisión de Escuelas de Negocios (ADEN), desarrollado por Círculo Formación y la consultora Psicólogos Empresariales.

Se trata de un examen que puede realizarse a distancia a través de internet para evaluar a los futuros estudiantes (www.aden.es), midiendo sus aptitudes, su nivel de inglés, la personalidad y el estilo y sus competencias. Es una iniciativa similar al conocido examen *Graduate Management Admissions Test* (GMAT), pero que se realiza en español en vez de en inglés. El ADEN se adapta a las características de cada centro de formación y está especialmente dirigido a los hispanoamericanos que desean trasladarse a nuestro país para participar en un máster.

Escuelas internacionales

Otra novedad en la muestra de este año es la presencia de varias escuelas de negocios internacionales, como la Vlerick Leuven Gent Management School, escuela de negocios belga presente en el top 20 de los *ranking* de centros europeos, la European Business School de Londres y la Ecole Nationale des Ponts et Chaussées (ENP), prestigioso centro situado en París.

Y asistirá al certamen por primera vez la Fundación Ramón Areces, que proporciona todos los años becas de ampliación de estudios a jóvenes titulados universitarios de nuestro país para participar en programas dentro y fuera de España.

Los organizadores de FIEP también han editado la *Guía de Escuelas de Negocios y Centros de Posgrado*, elaborada junto con *Gaceta Universitaria*.

EL CALENDARIO DE LA MUESTRA

- **Organiza.** Círculo Formación. Teléfono: 91 352 77 45. info@circuloformacion.es. www.fiep.es. www.circuloformacion.es.
- **1. Salamanca.** 4 de marzo de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Abba Fonseca. Plaza de San Blas, 2.
- **2. Sevilla.** 6 de marzo DE 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Alfonso XIII. C/ San Fernando, 2.
- **3. Santiago de Compostela.** 10 de abril de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Meliá Araguaney. C/ Alfredo Brañas, 5.
- **4. Bilbao.** 17 de abril de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Ercilla. C/ Ercilla, 37-39.
- **5. Málaga.** 23 de abril de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel NH Málaga. Avenida Río Guadalmedina, s/n.
- **6. Granada.** 24 de abril de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Vincci Granada. Avenida de la Constitución, 18.
- **7. Valencia.** 28 de abril, de 16 a 20,30 horas. Hotel Astoria Palace Plaza de Rodrigo Botet, 5.
- **8. Zaragoza.** 6 de mayo de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel NH Gran Hotel. C/ Joaquín Costa, 5.
- **9. Barcelona.** 8 de mayo de 2008, de 16 a 20,30 horas. Hotel Princesa Sofía. Plaza Pio XII, 4. (Avenida Diagonal).
- **10. Madrid I.** 13 de mayo de 2008, de 16 a 20,30 horas. NH Eurobuilding. C/ Padre Damián, 23.
- **11. Madrid II.** 8 de septiembre, de 16 a 20,30 horas. NH Eurobuilding. C/ Padre Damián, 23.

PROGRAMAS AVANZADOS DE ESPECIALIZACIÓN
PRIMER TRIMESTRE DE 2008
- Análisis del Riesgo de Crédito
- Análisis Técnico y Cuantitativo
- Banca Privada y Asesoramiento Financiero: Curso de Preparación para la Acreditación EFA®
- Capital Riesgo, Fusiones y Financiación de Adquisiciones
- Control del Riesgo en los Mercados Financieros: Curso de Preparación para las Acreditaciones FRM® y PRM®
- Financiación e Inversión en Proyectos de Energías Alternativas
- Inversiones Financieras en el Sector Inmobiliario
- Mercado de Capitales y Financiaciones Estructuradas
- Opciones y Futuros Financieros
- Renta Fija
- Tesorería
- Valoración de Empresas
IEB
Alfonso XI nº6
28014 Madrid
Tel. +34 91 524 0615
Fax +34 902 190 200
formacion@ieb.es
www.ieb.es

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

→ GUÍA DE CENTROS DE POSGRADO

Setenta escuelas dan la vuelta a España

Setenta escuelas de negocios y centros de posgrado recorrerán entre marzo y mayo el mapa peninsular para acercar su oferta académica a los universitarios y profesionales de todo el país, en la mayor feria del sector en España: FIEP. Ésta es una descripción de las instituciones participantes.

ADM BUSINESS SCHOOL

Esta escuela de negocios con sede en Madrid acaba de inaugurar oficinas comerciales en México para realizar los procesos de admisión de los estudiantes iberoamericanos. El centro imparte, entre otros programas, varias versiones de MBA, un máster en dirección inmobiliaria con modalidades presencial y online y un programa en dirección de asesoría jurídica de empresas en colaboración con el despacho Cremades & Calvo-Sotelo.

Áreas: Dirección general de empresas, finanzas, recursos humanos, jurídica, inmobiliaria y gestión ambiental.
Dirección: C/ Velázquez, 64-66. 28001 Madrid.
Tfno: 91 781 14 65.
E-mail: info@admbs.com
www.admbs.com

AEDE BUSINESS SCHOOL

Escuela de negocios nacida el pasado año por la iniciativa de un grupo de profesionales de distintas compañías, que ofrece una oferta formativa especializada fundamentalmente en la dirección de empresas y en la gestión de recursos humanos. Cuenta con dos delegaciones en Málaga y Gijón, y con un consejo de dirección académica integrado por un grupo de directivos de recursos humanos. A lo largo del curso organiza un ciclo de conferencias impartidas por responsables empresariales de distintas áreas de negocio.

Áreas: Administración y dirección de empresas, finanzas, habilidades directivas, protocolo, recursos humanos e inmobiliaria.
Dirección: C/ Montalbán, 7. 28014. Madrid.
Tfno: 91 360 56 88.
E-mail: aedebs@aedebs.com
www.aedebs.com

CAIXANOVA ESCUELA DE NEGOCIOS

Este centro de referencia en la comunidad autónoma gallega celebra este año su vigésimo aniversario. Es un centro de formación en materia empresarial perteneciente a la Obra Social de Caixanova, la caja de ahorros fruto de la fusión de las antiguas entidades de Vigo, Orense y Pontevedra. Tiene sedes en A Coruña, Vigo, Orense y Oporto (Portugal) y ha puesto en marcha junto a la Cámara de Comercio de Ferrol un programa de actualización directiva en esta localidad gallega. Imparte una carrera universitaria y numerosos cursos de posgrado y de formación para profesionales y directivos.

Áreas: Dirección general, comercial y márketing, recursos humanos, negocios internacionales, fiscal, finanzas, empresas agroalimentarias, inmobiliaria, tecnologías de la información.
Dirección: Sede principal: Avda. de Madrid, 60. 36204 Vigo. Otras sedes: A Coruña, Orense y Oporto (Portugal).
Tfno: 986 493 252.
E-mail: info@enegocioscaixanova.edu
www.enegocioscaixanova.edu



El Centro de Estudios Garrigues pertenece al despacho de abogados del mismo nombre y tiene su sede en Madrid.

CÁMARA DE COMERCIO DE BILBAO

La Universidad del País Vasco, centro público oficial, da cobertura a la la Escuela Universitaria de la Cámara de Comercio de Bilbao, que imparte la diplomatura oficial en Ciencias Empresariales, a la que se suma un título privado en Gestión de Empresas, con especializaciones en márketing y en comercio internacional. Para los profesionales cuenta con masters y posgrados en colaboración con ESIC Business & Marketing School; desarrolla también formación en idiomas y ofrece un catálogo de cursos en colaboración con algunas entidades como la propia ESIC, Sun Microsystems y New York Academy.

Áreas: Márketing y comercial, producción, logística, recursos humanos, gestión de empresas, finanzas, fiscal, comunicación, publicidad, TIC, idiomas.
Dirección: C/ Licenciado Poza, 17. 48011 Bilbao.
Tfnos.: 94 470 24 84 / 5 / 6.
E-mail: formacion@camarabilbao.com
www.camarabilbao.com

CAMPUS UNIVERSITARIO EUSA

Centro universitario privado que ofrece estudios oficiales como centro adscrito a la Universidad de Sevilla. Además de las titulaciones de grado, imparte varios posgrados especializados fundamentalmente en los campos de la publicidad, las relaciones públicas y el turismo; imparte también ciclos de grado superior de FP, cursos de formación continua y de español como lengua extranjera.

Áreas: Turismo, informática de gestión, publicidad, gestión hotelera.
Dirección: C/ Plácido Fernández Viagas, 4. 41013 Sevilla.
Tfno.: 954 23 87 97.
E-mail: info@eusa.org.es
www.eusa.org.es

CENTRO DE ESTUDIOS GARRIGUES

La firma de abogados y asesores tributarios Garrigues es la titular y da nombre a este centro de posgrado especializado en materia jurídico-empresarial, fiscal, financiera y laboral. Ha firmado un convenido con Morgan Stanley para conceder becas a estudiantes del *Máster en banca y finanzas*, que después se incorporan a la plantilla del banco de inversión. Tiene otros acuerdos académicos con instituciones de prestigio, como el British Council, las universidades estadounidenses de Harvard y Georgetown, la Universidad Católica Portuguesa de Lisboa, y ha puesto en marcha la Cátedra Garrigues de Derecho Global junto a la Universidad de Navarra. Ofrece masters, programas *executive* y formación a medida para empresas.

Áreas: Tributación, derecho empresarial, recursos humanos, banca y finanzas, urbanismo, relaciones laborales, .
Dirección: Paseo de la Castellana, 50. 28046. Madrid.
Tfno.: 91 514 53 30.
E-mail: informacion.centro@garrigues.com
www.centrogarrigues.com



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

CENTRO DE INICIATIVAS PROFESIONALES (CIP)

Centro de formación con sedes en Vigo y A Coruña, que ofrece masters y cursos superiores, ciclos superiores de FP, programas de informática, formación continua subvencionada y enseñanza de idiomas. Esta institución, que desarrolla formación presencial y a distancia, es uno de los socios fundadores de la Universidad a Distancia de Madrid (Udima), que comenzará su actividad académica en el próximo curso 2008-2009 y tiene acuerdos con la Universidad de Barcelona, el Centro de Estudios Financieros (CEF), La Salle, la Universidad Ramón LLull y la Universidad Europea de Roma.

Áreas: Contabilidad, riesgos laborales, gestión ambiental, tributación, comercial y márketing, recursos humanos, derecho.
Dirección: C/ Brasil, 48. 36204. Vigo (Pontevedra). Paseo de los Puentes, 2, A. 15004 A Coruña.
Tfnos.: 986 47 22 11/ 981 27 81 81.
E-mail:
cip@cip-formacion.com
www.cip-formacion.com

CESIF

El Centro de Estudios Superiores de la Industria Farmacéutica tiene campus en Madrid y en Barcelona y es una institución especializada en distintos campos técnicos. Su actividad se centra en una doble vertiente: formación y consultoría, desarrollando masters en España y algunos cursos en México; completándose con las divisiones editorial y online, en la que elabora cursos en colaboración con la Universidad Nacional de Educación a Distancia (UNED).

Áreas: Industria farmacéutica y química, alimentos, cosmética, biotecnología de la salud.
Dirección: C/ General Álvarez de Castro, 41. 28010 Madrid.
C/ Monasterio, 10. 08034 Barcelona.
Tfnos.: 91 593 83 08 / 93 205 25 50.
E-mail:
madrid@cesif.es
barcelona@cesif.es
www.cesif.es

CESMA ESCUELA DE NEGOCIOS

En el área de posgrado ofrece masters y cursos superiores en distintas áreas, algunos de ellos en disciplinas poco comunes como la comunicación y el márketing infantil y adolescente; numerosos cursos de menor duración y un Programa de Desarrollo Directivo (PDD) de 200 horas de duración que incluye un fin de semana intensivo de formación outdoor a las fueras de Madrid. Tiene también un área de estudios de grado, con títulos privados de *bachelor* a través del *External Programme of the University of London (Lead College LSE)*. En esta escuela privada tiene participación Caja Madrid y se ofrece también formación a medida para empresas.

Áreas: Dirección de empresas, comercial y márketing, comunicación, finanzas, recursos humanos, comercio internacional.
Dirección: Paseo de la Habana, 43. 28036 Madrid.
Tfno.: 91 458 33 33.
E-mail:
infogeneral@cesma.es
www.cesma.es

COLEGIO DE VETERINARIOS DE MADRID

El Colegio Oficial de Veterinarios de Madrid organiza cursos, jornadas, conferencias y mesas redondas en los que pueden inscribirse también interesados que no estén colegiados. Giran siempre alrededor de temas veterinarios, de la salud y de la alimentación.

Áreas: Finanzas, derecho de la empresas, contabilidad, responsabilidad social empresarial, negocios internacionales, inglés.
Dirección: Plaza de Cervantes, 10. 28801 Alcalá de Henares (Madrid).
C/ Conde de Serrallo, 4. 28029 Madrid.
Tfno.: 902 24 24 94.
E-mail: info@ciff.net
www.ciff.net

EADA

La Escuela de Alta Dirección y Administración de Empresas es uno de los pios. Su sede se encuentra en Madrid, pero imparte algunos programas en otras comunidades el colaboración con distintas entidades, como el Instituto Tecnológico y Empresarial Caixa Galicia, el Club de Márketing de La Rioja, la Escuela de Alta Gestión Empresarial EAGE de Oviedo, la Fundación Valencia Port y Caja Inmaculada de Zaragoza. También desarrolla programas a medida para empresas.

Áreas: Empresarial, humanística, sanitaria y técnica.
Dirección: C/ Rey Francisco, 4. 28008 Madrid.
Tfno.: 91 559 20 00.
E-mail:
infoadmisiones@ip.upcomillas.es
www.upcomillas.es



Entrada al campus de EAE en Barcelona. / Elena Ramón

CENTRO INTERNACIONAL DE FORMACIÓN FINANCIERA

La Fundación CIFF nació en el año 2001 por iniciativa del Grupo Santander y de la Universidad de Alcalá y es un centro de posgrado especializado en materia financiera, que mantiene acuerdos de colaboración con Bolsa de Madrid, el Instituto Nacional de Estadística, el Instituto de Estudios Fiscales y la Asociación de Empresarios del Henares. Desarrolla masters, programas de posgrado y *executive*, seminarios, formación *in company* e *e-learning*.

Áreas: veterinaria, salud, alimentación.
Dirección: C/ Maestro Ripoll, 8. 28006 Madrid.
Tfno.: 91 411 20 33.
www.colvema.org

COMILLAS POSTGRADO

Es el Instituto de Postgrado y Formación Continua de la Universidad Pontificia Comillas –perteneciente a la Compañía de Jesús– y ofrece un catálogo muy extenso de masters, algunos de ellos oficiales y adaptados al Espacio Europeo de Educación Superior, y otros como títulos propios. Su sede se encuentra en Madrid, pero imparte algunos programas en otras comunidades el colaboración con distintas entidades, como el Instituto Tecnológico y Empresarial Caixa Galicia, el Club de Márketing de La Rioja, la Escuela de Alta Gestión Empresarial EAGE de Oviedo, la Fundación Valencia Port y Caja Inmaculada de Zaragoza. También desarrolla programas a medida para empresas.

Áreas: Empresarial, humanística, sanitaria y técnica.
Dirección: C/ Rey Francisco, 4. 28008 Madrid.
Tfno.: 91 559 20 00.
E-mail:
infoadmisiones@ip.upcomillas.es
www.upcomillas.es

EADA

La Escuela de Alta Dirección y Administración de Empresas es uno de los cuatro centros españoles que cuentan con acreditaciones de calidad concecidas por organismos internacionales. En el caso de EADA, ha obtenido la *European Quality Improvement System (Equis)*, concedida por la European Foundation for Management Development; y con la otorgada por la británica The Association of MBAs (AMBA). También ha aparecido en las últimas ediciones de las mejores escuelas del mundo publicados por *Financial Times* y *The Economist*. Tiene campus en Barcelona y un centro de formación residencial en Collbató, a las afueras de la Ciudad Condal.

Áreas: Finanzas, márketing, recursos humanos, turismo, *management*, operaciones, entorno legal, industria farmacéutica.
Dirección: C/ Aragò 204, 08011 Barcelona.
Tfno.: 93 452 08 44.
E-mail: info@eada.edu
www.eada.edu

EAE

La Escuela de Administración de Empresas es centro adscrito a la Universidad Politécnica de Cataluña, ofreciendo una carrera universitaria y varios masters oficiales. En su sede de Madrid también imparte posgrados oficiales adaptados a Bolonia a través de un acuerdo con la Universidad Camilo José Cela. Está participada por el Grupo Planeta y la Fundación EAE. Ha puesto en marcha junto a la Universidad de Barcelona una nueva escuela de negocios virtual, la Online Business School.

Áreas: Dirección de empresas, finanzas, márketing y comunicación, operaciones, compras y logística, recursos humanos, ventas y comercial.
Dirección: C./ Aragó, 55. 08015 Barcelona.
C/ Pinar, 5. 28006 Madrid.
Tfno.: 93 227 80 90.
E-mail: eae@eae.es
www.eae.es

ECOLE NATIONALE DES PONTS ET CHAUSSEES

Es la escuela de ingeniería civil más antigua del mundo, en funcionamiento en la actualidad como una de las escuelas de Francia más prestigiosas. Se ofrecen tres tipos principales de programas educativos: programas de ingeniería, de doctorado y masters profesionales de postgrado: masters especializados y MBAs.

Áreas: Ingeniería civil, medio ambiente, transportes, urbanístico, planificación territorial, mecánica, gestión industrial y logística.
Dirección: 6 - 8 Avenue Blaise Pascal
Cité Descartes
77455 Champs-sur-Marne
Marne la Vallée cedex 2
Tfno.: 33 1 64 15 30 00
E-mail: accueil-de@mail.enpc.fr
www.enpc.fr

EESAE, ESCUELA DE ESTUDIOS SUPERIORES DE ADMINISTRACIÓN Y EMPRESA

Con dos sedes, una en Madrid y la



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ESPECIAL FIEP

otra en Salamanca, la oferta formativa de este centro se resume en varios cursos de corta duración, un MBA y cuatro programas máster en recursos humanos; márketing y dirección comercial; publicidad, diseño y comunicación; y asesoría integral a empresas. Estas propuestas admiten todas las modalidades: presencial, online, a distancia, *blended learning* y formación *in company*. La escuela está asociada a la Fundación General de la Universidad de Salamanca.

Áreas: Márketing, dirección comercial y publicidad, recursos humanos, dirección financiera, asesoría fiscal, laboral y contable.
Dirección: C/ Ferrer del Río, 35. 28080 Madrid.
C/ Prior, 5-7, 1ª planta, 37002 Salamanca.
Tfno.: 902 955 191.
E-mail:
info@escuela-esae.com
www.escuela-esae.com

EL MUNDO, ÁREA DE FORMACIÓN

El área de formación del diario *El Mundo* organiza cuatro programas: el *Máster oficial en periodismo*; *Máster en producción de televisión*; *Máster en comunicación institucional y política* y el *Máster en reporterismo e investigación TV*. Estos cursos los realiza en colaboración con la Universidad San Pablo CEU, la Universidad Carlos III de Madrid, el instituto de artes de la comunicación Tracor y el despacho de abogados Cremades & Calvo-Sotelo. Profesionales del mundo de la comunicación forman parte del grupo de profesores de estos programas. Los alumnos tienen derecho a prácticas en los medios del Grupo Unidad Editorial.

Áreas: Periodismo, comunicación, producción de televisión, infografía.
Dirección: C/ Saturnino Calleja, 7. 28002 Madrid.
Tfno.: 91 585 61 83
E-mail:
informacion@masterperiodismo.com
www.masterperiodismo.com

ENAE BUSINESS SCHOOL

Es la escuela de negocios de la Fundación Universidad Empresa de Murcia, con veinte años en activo en la formación de directivos en la zona de Levante, con sede en Murcia. Su oferta formativa se concentra en programas máster, MBA y formación para empresas.

Áreas: Sector inmobiliario, márketing, finanzas, idiomas, dirección comercial, recursos humanos y jurídica.
Dirección: Campus Universitario de Espinardo. 30100 Espinardo (Murcia).
Tfno.: 968 899 899.
E-mail: info@enae.es
www.enae.es

EOI ESCUELA DE NEGOCIOS

Con más de 50 años de experiencia, esta institución cuenta con una sede principal en Madrid y campus en Sevilla, desde donde extiende su oferta formativa a la zona Sur, a través de acuerdos con EUSA, en Málaga, y la Escuela Hispano Marroquí de Negocios, en Melilla. Masters especializados y MBA concentran su oferta formativa. Los programas MBA tienen dos versiones, *full time* y *part time*; y además realiza el *Part Time Aerospace MBA*, que se imparte en inglés en su sede sevillana. Cursos especializados, programas ejecutivos y de dirección, y los *in company training*, o cursos a medida para compañías, completan su oferta. La escuela tiene numerosos acuerdos con otras instituciones internacionales y destaca la división EOI America, que dispone de un amplio catálago de masters para profesionales, que se realizan a través de convenios con centros de formación americanos, en modalidad presencial y profesorado español y local.



Vista del edificio de la escuela de negocios ENAE, en Murcia.

Áreas: Gestión medioambiental, innovación y tecnologías, emprendedores y dirección empresarial.
Dirección: Gregorio del Amo, 6. 28040 Madrid.
Leonardo da Vinci, 12. 41092 Sevilla.
Tfnos.: 91 349 56 00/ 95 446 33 77.
E-mail: informacion@eoi.es
www.eoi.es

ESADE BUSINESS SCHOOL

Barcelona, Madrid y Buenos Aires son las ciudades donde la escuela está presente con campus propio. Cuenta con programas de grado, *masters Bolonia*, MBA y formación *in company*. Destacan los cursos que realiza conjuntamente con otras prestigiosas instituciones internacionales, entre ellas Stanford, el Art Center de Pasadena, Bocconi, HEC, etcétera. Como novedad, en septiembre de este año comienza el *Máster de investigación en ciencias sociales (Master in management sciences)*, un programa oficial para formar a investigadores, impartido íntegramente en inglés.

Áreas: Dirección de empresas, economía y finanzas, márketing y comercial, operaciones, recursos humanos, turismo, estrategia, inmobiliaria, gestión pública, gestión sanitaria, gestión de ONG, derecho, idiomas.
Dirección: Av. Pedralbes, 60-62. 08034 Barcelona. Mateo Inurria, 27. 28036 Madrid. Av. del Libertador, 17. 175. Beccar-San Isidro. B 1643 CRD. Buenos Aires (Argentina).
Tfnos.: 932 806 162 / 91359 77 14/ 54-11-47471307.
E-mail: mba@esade.edu
esade.madrid@esade.edu
www.esade.edu

ESCI, ESCUELA SUPERIOR DE COMERCIO INTERNACIONAL

Centro adscrito a la Universidad Pompeu Fabra y de reconocido prestigio en las áreas de comercio exterior. Su oferta formativa la componen el título de Graduado Superior en Comercio Internacional, la licenciatura de segundo ciclo en Investigación y Técnicas de Mercado y tres masters en negocios internacionales, gestión internacional y *retail* internacional; dos cursos superiores y cuatro de especialización.

Áreas: Comercio y gestión internacional de empresas.
Dirección: Pº Pujades, 1. 08003 Barcelona.
Tfno.: 93 295 47 10.
E-mail: esci@esci.es
www.esci.es

ESCP-EAP, EUROPEAN SCHOOL OF MANAGEMENT

Institución con una clara vocación internacional. Depende de la Cámara de Comercio e Industria de París y el Senat de Berlín. Tiene campus en Londres, Madrid, París, Turín y Berlín. En su sede madrileña imparte masters especializados, MBA y formación para empresas. Para los licenciados sin experiencia profesional cuentan con el *Master in European Business*, un curso de un año de duración que se desarrolla en varias de sus sedes y en otros centros con los que la escuela tiene acuerdos, como el MDI en la India, el AIT en Tailandia y el TEC en México. El curso se imparte en inglés.

Áreas: Dirección de empresas, recursos humanos, márketing y finanzas.
Dirección: C/ Arroyofresno, 1. 28035. Madrid. Cuenta con campus también en París, Londres, Berlín y Turín.
Tfno.: 91 386 25 11.
E-mail: solicitudes@escp-eap.net
www.escp-eap.es

ESCUELA DE NEGOCIOS CÁMARA DE COMERCIO DE VALLADOLID

Ocho programas máster y dos cursos superiores es la oferta educativa de la Escuela de Negocios de la Cámara Oficial de Comercio e Industria de Valladolid. Los cursos superiores abordan la gestión de bodegas y el oficio de sumiller.

Áreas: Dirección de empresas, turismo, comercio exterior, calidad, medio ambiente, prevención de riesgos laborales, comercial y márketing, recursos humanos, asesoría jurídica y fiscal, enología.
Dirección: Avda. Ramón Pradera, s/n. 47009 Valladolid.
Tfno.: 983 370 400.
E-mail:
formacion@camaravalladolid.com
www.escueladenegocio.com

ESCUELA DE NEGOCIOS SAN PABLO CEU

Un nuevo *Máster en asesoría fiscal* y el *Executive MPA, MBA centrado en las personas* son dos de los programas que esta insitución de larga tradición educativa ha puesto en marcha en el último año. La Escuela de Negocios CEU es el centro dedicado a la formación de posgrado en las áreas empresariales y de asesoría de la Fundación Universitaria San Pablo CEU. Cuenta con tres sedes repartidas en Madrid, Barcelona y Valencia y el Instituto de Estudios Superiores de Valladolid.

Áreas: Dirección de empresas, finanzas, fiscal y jurídica, auditoría, recursos humanos, urbanismo.
Dirección: Palacio del Duque del Infantado. Carrera de San



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Francisco, 2. 28005 Madrid.
Palacio de la Colomina. Almudín, 1.
46003.Valencia.
Monestir, 10. 08034 Barcelona.
Tfnos.: 91 354 07 18 / 96 315 63 06 / 93 252 14 20.
E-mail:
en@ceu.es env@env.ceu.es
cide@abatoliba.edu info@ceucyl.com
www.en.ceu.es

ESCUELA DE NEGOCIOS UNIVERSIDAD ANTONIO DE NEBRIJA

La Escuela de Negocios de la Universidad Nebrija estructura su oferta formativa en programas oficiales de posgrado dirigidos a jóvenes titulados universitarios; masters *executive*, para profesionales en activo impartidos en horario compatible con sus responsabilidades profesionales; y un programa en dirección de empresas energéticas. Ofrece cinco MBA y once masters *full time* y otros tres MBA en horario *part time*.

Áreas: Dirección de empresas, derecho empresarial, publicidad, márketing, recursos humanos, *e-business*, finanzas, logística, comunicación, diseño industrial.
Dirección: Campus de la Dehesa de la Villa. C/ Pirineos, 55.
28040 Madrid.
Tfno.: 91 452 11 00.
E-mail:
postgrado@nebrija.es
www.nebrija.com/escuela-negocios

ESCUELA EUROPEA DE NEGOCIOS

Con sedes repartidas en Asturias, Salamanca, Granada, Valladolid, Madrid y Murcia, esta escuela de negocios imparte programas máster en la modalidad presencial y online para posgraduados y profesionales. Como novedad, este año la escuela ha firmado un convenio de colaboración con la Universidad Politécnica de Madrid para desarrollar el *Máster en gestión de empresas constructoras* que se empezará impartiendo en la sede de Madrid.

Áreas: Dirección y administración de empresas, medio ambiente, calidad y prevención, recursos humanos y márketing.
Dirección: Avenida de Burgos, 16 D, Edificio Euromor. 28036 Madrid.
Avenida Reyes de España, 2. 37008 Salamanca.



Un grupo de estudiantes en la Escuela Europea de Negocios en Salamanca.

Avenida Ramón Pradera, 18.
47009 Valladolid.
Peña Santa de Enol, 5, Bajo.
33012 Oviedo (Asturias).
C/ Periodista Encarna Sánchez, 20.
30007 Murcia.
C/ Aire, 29. 30202 Cartagena (Murcia)
C/ Recogidas, 20, 2 B. 18002 Granada.
Además cuenta con otras sedes permanentes en Ecuador, Perú, Bolivia y Argentina.
Tfnos.: 91 302 92 10 / 923 21 15 89 / 958 52 08 33 / 983 10 18 86 / 984 188 357 / 968 96 44 80 / 968 50 26 77.
E-mail: info@een.edu
www.een.edu

ESERP

Ofrece MBA *part time, full time, executive* e internacional (en inglés), además de quince masters en otras especialidades y siete online. Imparte programas propios en colaboración con las universidades de Vic, Rey Juan Carlos y Camilo José Cela y con varios centros extranjeros, entre otros, las universidades británicas Queen's y Staffordshire, la de Ciencias Aplicadas de Schmalkalden (Alemania) y el Instituto Internacional de Comunicación de París.

Áreas: Dirección de empresas, diseño, finanzas, comercial, márketing y comunicación, recursos humanos, auditoría, consultoría, inmobiliaria.
Dirección: C/ Costa Rica, 9. 28016 Madrid. C/ Gerona, 24. 08010 Barcelona. C/ General Riera, 6. 07003 Palma de Mallorca.
Tfnos.: 91 350 12 12 / 93 244 94 10 / 971 76 18 08.
E-mail:
info@eserp.com
www.eserp.com

ESESA

Su nacimiento en el año 1988 fue resultado de la iniciativa de dos instituciones locales: el Ayuntamiento de Málaga y el entonces Monte de Piedad y Caja de Ahorros de Ronda, actualmente Unicaja, que decidieron poner en marcha una escuela de negocios. Tiene previsto iniciar en 2008 la construcción de una nueva sede en el barrio de Teatinos (Málaga). En la actualidad, su oferta de posgrado consta de cinco másters sobre entidades financieras, gestión de empresas y planificación del turismo, así como diversos cursos profesionales.

Áreas: Banca y finanzas, dirección general, turismo, fiscalidad y urbanismo.
Dirección: Edificio Mena. C/ Calvo, s/n. 29007 Málaga.
Tfno.: 952 07 14 51.
E-mail: info@esesa.net
www.esesa.net

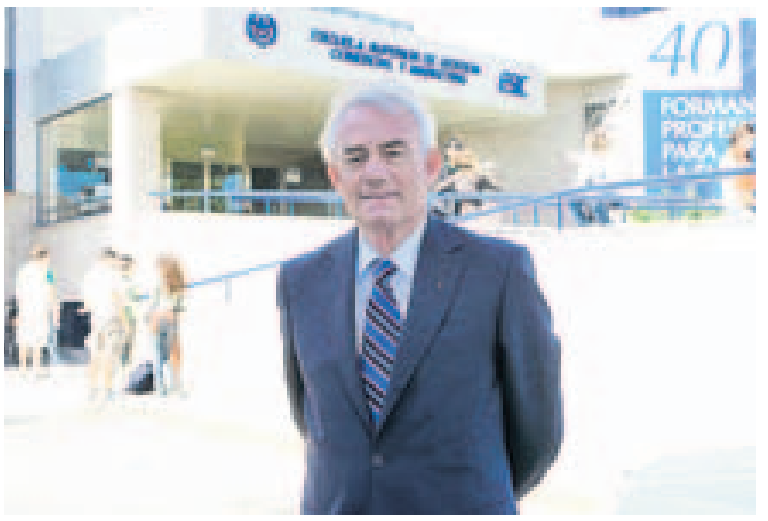
ESEUNE

Creada en 1992, la escuela es miembro titular del Consejo Latinoamericano de la Escuela de Administración y ha firmado acuerdos de colaboración con la Universidad de Georgetown y la de California en Berkeley. Dos modalidades de sus programas MBA y *Executive* MBA se desarrollan en cinco ciudades: Bilbao, Bruselas, Washington, San Francisco y California. También cuenta con masters online, *part time* y con posgrados especializados.

Áreas: Márketing, administración de empresas, tecnología e innovación y habilidades profesionales.
Dirección: Parque Tecnológico de Vizcaya, Edificio 101. 48170 Zamudio (Vizcaya).
Tfnos.: 94 491 40 10 / 902 246 800.
E-mail: info@eseune.edu
www.eseune.edu

ESIC, ESCUELA SUPERIOR DE MÁRKETING Y GESTIÓN COMERCIAL

Carreras universitarias, posgrados, formación para directivos y a medida para empresas son los ámbitos que abarca la oferta de la escuela. Tiene alianzas con las universidades Rey Juan Carlos, para sus programas en Madrid, y Miguel Hernández de Elche, para los de Valencia. Es una escuela muy reconocida en sus estudios superiores de márketing, aunque, en la actualidad, sus cursos abarcan otros ámbitos empresariales. La oferta formativa del curso 2007-2008 incluye tres masters oficiales –en gestión comercial, en investigación de mercados y en dirección de márketing y ventas– adaptados al Espacio Europeo de Educación Superior.


Simón Reyes Martínez Córdova, director de ESIC, en la sede de Pozuelo. / Fernando López

Áreas: Dirección de empresas, gestión comercial y márketing, estrategia, comercio internacional, finanzas, recursos humanos, *e-commerce*, comunicación y publicidad.
Dirección: Avda. de Valdenigrales, s/n. 28223 Pozuelo de Alarcón (Madrid).
Avda. Blasco Ibáñez, 55.
46021 Valencia.
Vía Ibérica, 28-34 . 5012 Zaragoza.
Avda. Anaitasuna, s/n. 31192 Mutilva Alta (Pamplona).
Avda. Carlos III, s/n. 41092 Isla de la Cartuja (Sevilla).
Avda. Don Juan de Borbón, 28.
30007 Murcia.
Tfnos.: 91 452 41 00 / 95 446 00 03 / 96 361 48 11 / 976 35 07 14 / 948 29 01 55 / 968 27 13 91.
E-mail: postgrado@esic.es
www.esic.es / www.esic.br

ESTE -UNIVERSIDAD DE DEUSTO

Esta escuela de dirección se creó en 1956 y actualmente constituye la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad de Deusto en San Sebastián. El centro presenta este año su nueva Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas combinada como doble titulación con la Ingeniería Técnica en Informática. La oferta de posgrados se hace en colaboración con el Instituto de Competitividad, de reciente creación, y situado en el mismo campus. También desarrolla formación *in company* y cursos de corta duración.

Áreas: Dirección de empresas, finanzas, comercio internacional, tecnologías de la información y comunicación.
Dirección: Mundaiz, s/n. 20012 San Sebastián (Guipúzcoa).
Tfno.: 943 32 66 00.
E-mail: rgarai@ud-ss.deusto.es
www.este.deusto.es/masters

ETEA

Es una institución universitaria de la Compañía de Jesús, adscrita a la Universidad de Córdoba. Este centro es pionero en España en introducir los estudios de Administración y Gestión de Empresas Agroindustriales. Dos versiones de MBA son impartidos junto con la Universidad Pontificia Comillas. Este centro lleva a cabo una labor investigadora en el



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ESPECIAL FIEP

ámbito de las ciencias sociales y ofrece servicios de consultoría.

Áreas: Dirección de empresas, agroalimentaria, ONG, fiscalidad, empresas sanitarias, banca, márketing, medio ambiente, idiomas y ofimática.
Dirección: C/ Escritor Castilla Aguayo, 4. 14004 Córdoba.
C/ Trajano, 35. 41002 Sevilla.
Campus Universitario de Cartuja.
Facultad de Teología.
18011 Granada.
Tfno.: 957 222 100 / 954 371 888 / 958 152 873.
E-mail: sifec@etea.com
www.etea.com

EUROPEAN BUSINESS SCHOOL

Es una escuela de negocios privada de Londres que forma parte del Regent's College. Ofrece programas de grado (*bachelors*), masters de posgrado y cursos de idiomas. Es un centro acreditado por la British Accreditation Council for Independent Further and Higher Education. También cuenta con una unidad de formación para ejecutivos.

Áreas: Dirección de empresas, negocios internacionales, recursos humanos, espíritu emprendedor, márketing y finanzas.
Dirección: Regent's College, Inner Circle. Regent's Park. London NW1 4NS United Kingdom.
Tfno.: +44 (0)20 7487 7505.
E-mail: ebsl@regents.ac.uk
www.ebslondon.ac.uk

FORO EUROPEO ESCUELA DE NEGOCIOS DE NAVARRA

Esta escuela de negocios imparte programas máster a tiempo completo para profesionales y formación a medida para empresas. Ha puesto en marcha el Centro de Desarrollo Directivo, un proyecto de asesoramiento y acompañamiento al alumno en las distintas etapas de su formación con el objetivo de que alcance el máximo desarrollo profesional y personal. En los máster *executive* ofrece un servicio de *coaching*. El centro mantiene acuerdos con más de 30 universidades de todo el mundo y los alumnos pueden completar sus estudios en más de 25 universidades de primer nivel internacional y realizar prácticas en países como Estados Unidos, Inglaterra, Francia y Alemania.



Reunión del patronato de la Fundación de Estudios Financieros. / JMCadenas

Áreas: Dirección de empresas, económico-financiera, recursos humanos, habilidades profesionales y nuevas tecnologías.
Dirección: C/ Pérez Goyena, 30. 31620 Huarte (Navarra).
Tfno.: 948 13 14 60.
E-mail: foroeuropeo@foroeuropeo.com
www.foroeuropeo.com

FUNDACIÓN DE ESTUDIOS FINANCIEROS

La Fundación de Estudios Financieros (FEF) es una fundación cultural privada, benéfico-docente, sin ánimo de lucro, que fue creada en 1991 por el Instituto Español de Analistas Financieros, con la colaboración de la Bolsa de Madrid. Cuenta con una Escuela de Formación con sede en Madrid, especializada en las áreas económico-financiera y bursátil, que imparte diversos masters, acreditaciones profesionales en el ámbito financiero, seminarios y conferencias y programas a medida para empresas.

Áreas: Finanzas y economía.
Dirección: Avenida de Brasil, 17. Madrid.
Tfno.: 91 598 25 50.
E-mail: formacion@fef.es
www.fef.es

FUNDACIÓN ESCUELA DE NEGOCIOS DE ANDALUCÍA

La Fundación Escuela de Negocios de Andalucía (ESNA) nació en 1989 gracias a Caja Granada y a una serie de empresas e instituciones andaluzas. Actualmente son treinta las que forman el patronato de ESNA. Sus sedes se encuentran en Granada y en Melilla. Su catálogo formativo lo componen numerosos masters, como MBA o centrados en el medio ambiente; además de cursos superiores, de experto, monográficos y de idiomas.

Áreas: Dirección de empresas, banca, recursos humanos, urbanismo, medio ambiente.
Dirección: Reyes Católicos, 51, 4º. 18001 Granada.
Plaza de los Aljibes, s/n. 52001 Melilla.
Tfnos.: 958 226 488 / 958 225 523 / 952 690 378.
E-mail: granada@fesna.es
melilla@fesna.es
www.fesna.es

FUNDACIÓN ESTEMA ESCUELA DE NEGOCIOS

Esta escuela de negocios fue fundada para contribuir en el campo específico de la formación empresarial con vocación y cultura internacional. Dispone de un amplio catálogo de masters y programas. En Estema se imparten varias versiones de MBA, un conjunto de masters especializados y un programa de desarrollo de habilidades.

Áreas: Dirección de empresas, finanzas, recursos humanos, logística, producción y habilidades directivas.
Dirección: General Elio, 10. 46010 Valencia.
Tfnos.: 96 131 85 00/ 96 131 83 20
E-mail: info@estema.es
www.estema.es

FUNDACIÓN POLITÉCNICA DE CATALUÑA

La Fundació UPC es una institución de formación permanente y de posgrado creada por la Universitat Politècnica de Catalunya, orientada a la actualización de conocimientos y a la especialización en tecnología. Las actividades de formación se concentran en programas máster (450 horas), de posgrado, cursos de especialización y seminarios. En el ámbito internacional, ha ampliado su oferta de cursos en Chile, gracias a las alianzas con organizaciones del país y con empresas españolas allí ubicadas en el país y paralelamente ha inicio actividades en México.

Áreas: Arquitectura, edificación y urbanismo, ingeniería civil e industrial, tecnologías de la información y comunicaciones, gestión de empresas y sostenibilidad y medio ambiente.
Dirección: Plaza Eusebi Güel, 6, 3ª planta. 08034. Barcelona.
Tfno.: 93 401 77 51.
E-mail: info.general@fundacio.upc.edu
www.fundacion.upc.edu

FUNDESEM BUSINESS SCHOOL

Fundesem Business School es la escuela de negocios de la Fundación para el Desarrollo de la Formación Empresarial (Fundesem). Tiene sedes en Alicante y en Murcia y cuenta con 43 años de historia desde que fuera fundada por la Compañía de Jesús. Ahora está integrada por más de 200 empresas de las provincias de Valencia, Alicante y Murcia. Imparte masters, programas para directivos, cursos, seminarios y desarrolla formación *in company*.

Áreas: Dirección general, comercial y márketing, economía y finanzas, jurídica, recursos humanos, inmobiliaria y urbanismo, secretariado, informática, idiomas.
Dirección: C/ Deportistas Hermanos Torres, 4. 03016 Alicante.
Ronda Sur, 50. Edificio Amusal. 30010 Murcia.
Tfnos.: 965 266 800 / 968 272 529.
E-mail: info@fundesem.es
www.fundesem.es

GIO-UPM

Desde el pasado mes de septiembre se ha creado la Escuela de Postgrado GIO-UPM, integrando la oferta formativa de este centro y la de la Cátedra Ecoembes. Está especializada en tres áreas formativas: medio am-



La escuela de negocios Estema tiene su campus en Valencia.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

biente, tecnologías de la información y la comunicación en la empresa y negocios. La Escuela Técnica Superior de Telecomunicación de la Universidad Politécnica de Madrid es la titular del Grupo de Ingeniería de Organización (GIO).

Áreas: Negocios, medio ambiente y tecnologías de la información y la comunicación en la empresa.
Dirección: Escuela Técnica Superior de Ingenieros de Telecomunicación. Avda. Complutense, s/n. Local A-127-L. 28040 Madrid.
Tfno.: 91 336 72 37.
E-mail: master@gioupm.es
www.gioupm.com

IDEC, INSTITUTO DE EDUCACIÓN CONTINUA-UNIVERSIDAD POMPEU FABRA

Con una larga lista de masters, programas de posgrado, jornadas, seminarios y cursos online en diversas disciplinas, el Instituto canaliza los posgrados y formación continua de la Universidad Pompeu Fabra. También diseña programas de formación a medida para empresas e instituciones. Aunque tiene su sede en Barcelona, desarrolla algunas actividades formativas presenciales en otras ciudades españolas y en América Latina. Pertenece a la European Foundation for Management Development (EFMD).

Áreas: Dirección de empresas, gestión pública, comunicación, economía y finanzas, derecho, gestión cultural, urbanismo, márketing, recursos humanos, gestión sanitaria y traducción.
Dirección: Balmes, 132-134. 08008 Barcelona.
También tiene sede en Buenos Aires.



Un aula de trabajo en el Instituto de Estudios Bursátiles.

Tfno.: 93 542 18 00 / 50.
E-mail: info@idec.upf.edu
www.idec.upf.edu

IEB

Es un centro de estudios adscrito a la Universidad Complutense y patrocinado por la Bolsa de Madrid. En posgrado, tiene programas en formación abierta y presencial, como el *Máster en bolsa y mercados financieros*, el MBA y los masters especializados en finanzas. En formación online, cuenta con cinco programas máster y uno de especialización en diversas áreas profesionales. Entre las novedades académicas, destaca el resultado de los alumnos preparados por el IEB para acreditación CAIA (*Programa de desarrollo directivo en hedge funds y gestión alternativa*), con más de un 70% de aprobados. En cuanto a estudios de grado, imparte una doble titulación, en la que se cursa la Licenciatura en Derecho y el Máster en bolsa y mercados financieros. Imparte diversos cursos a medida para empresas, habiendo desarrollado en 2007 casi 250 programas.

Áreas: Finanzas, derecho, dirección de empresas, márketing y comercio internacional.
Dirección: C/ Alfonso XI, 6. 28014 Madrid.
Tfno.: 91 524 06 15.
Fax: 902 190 200/ 91 521 04 52.
E-mail: info@ieb.es
www.ieb.es

IEDE ESCUELA DE NEGOCIOS

IEDE Escuela de Negocios ofrece formación de posgrado en las áreas de *management*, comunicación empresarial y turismo. Gracias a su fuerte orientación internacional, imparte un programa multicampus con estancias en tres ciudades de tres continentes: Madrid, Shanghai y California. El alumno puede cursar MBAs, masters oficiales y títulos propios.

Áreas: MBA, *management*, márketing y comunicación empresarial y turismo.
Dirección: Campus La Moraleja: C/Avenida Bruselas, 14. 28108 Alcobendas (Madrid).
Tfno.: 902 100 074.
E-mail: postgrado@uem.es
www.iede.edu

IL3

El Institute for Lifelong Learning (IL3) es el Instituto de Formación Continua de la Universidad de Barcelona (UB), nacida de la integración operativa y de la posterior fusión de dos entidades ya existentes en el seno del Grupo UB: Les Heures-Fundació Bosch i Gimpera (formación presencial) y Universitat de Barcelona Virtual (*e-learning*). Además, ha puesto en marcha con la Escuela de Administración de Empresas (EAE) un centro de formación de posgrado a través de Internet, la Online Business School.

Áreas: Administración Pública, ciencias experimentales, comunicación, cultura y arte, diseño, deporte, economía, educación, derecho, gestión empresarial, márketing, recursos humanos, farmacia, turismo, ingeniería, medio ambiente y salud.
Dirección: C/ Ciutat de Granada, 131. 08018 Barcelona.
Tfno.: 93 403 96 96.
E-mail: info.il3@ub.edu
www.il3.ub.edu

INEDE

El Instituto de Estudios de la Empresa (Inede) es la escuela de negocios de la Universidad Católica de Valencia San Vicente Mártir, centro promovido por el Arzobispado de Valencia. Se imparten diferentes programas máster y de posgrado en materia económica y empresarial, que incluyen versiones *executive* y de posgrado. Entre los cursos de desarrollo directivo destacan el MBA *Executive* y el *Programa directivo en desarrollos inmobiliarios*. Entre los de posgrado destacan el *Global MBA* y el *Máster oficial en dirección de negocios de turismo y ocio*. También se imparten programas de formación en dirección de personas, en dirección de la innovación y en gestión sanitaria.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ESPECIAL FIEP

Áreas: Dirección de empresas, desarrollo directivo, dirección de la innovación, turismo y ocio, negocios inmobiliarios, dirección de personas, recursos humanos.
Dirección: C/ Guillem de Castro, 175. 46003 Valencia.
Tfno.: 96 315 31 30.
E-mail: inede@ucv.es
www.ucv.es/inede

INSTITUT D'ESTUDIS FINANCIERS (IEF)

Se fundó a finales de 1990 para ofrecer formación especializada sobre finanzas. En su patronato están presentes la Federación Catalana de Cajas de Ahorros y la Generalitat de Cataluña. Es miembro del European Bank Training Network (EBTN), federación europea de entidades de formación bancaria y financiera. Imparte masters y posgrados de larga duración y cursos cortos.

Áreas: Finanzas.
Dirección: Gran Vía, 670. 08010 Barcelona.
Tfno.: 93 412 44 31.
E-mail:
infoief@iefweb.org
www.iefweb.org

INSTITUT QUÍMIC DE SARRIÁ, IQS

Masters oficiales y no oficiales, posgrados, cursos de especialización de corta duración; presenciales, online e *in company* –a medida de las empresas– son impartidos por el centro. El IQS, que nació en Tortosa en 1905 de la mano del jesuita Eduardo Vitoria, inauguró el pasado mes de diciembre el nuevo edificio de Bioingeniería que cuenta con cinco nuevos departamentos de investigación y docencia. Pertenece a la universidad Ramon Llull.



Santiago Íñiguez, decano de IE Business School, en la sede de la escuela de negocios en Madrid. / Rafa Martín

Áreas: Bioingeniería, ingeniería, química, medio ambiente, tecnología, alimentaria, *packaging*, prevención, seguridad industrial y *management*.
Dirección: Vía Augusta, 390. 08017 Barcelona.
Tfno.: 932 672 000.
E-mail:
postgraus@iqs.url.edu
www.iqs.url.edu

IE BUSINESS SCHOOL

El IE Business School ha adquirido la Universidad SEK de Segovia , para la que ha solicitado la denominación, ahora en trámite administrativo, Universidad IE. A partir de ahora, amplía su oferta a nuevas áreas de conocimiento y al nivel de los títulos de grado universitario. Para el próximo curso, espera ofrecer programas en biotecnología y ciencias de la vida, gestión deportiva, telecomunicaciones y negocios digitales, banca y finanzas, economía internacional y sobre la Ley Comercial. En la actualidad, cuenta con MBAs, masters en *management*, jurídicos, especializados, programas doctorales, de alta dirección, cursos *in company* –diseñados a medida de las empresas–, foros, seminarios, talleres específicos, etcétera.

Áreas: Control, creación de empresas, dirección de márketing, dirección de operaciones, dirección estratégica, dirección financiera, entorno económico, jurídica, recursos humanos y comportamiento organizacional, sistemas y tecnologías de la información.
Dirección: C/ María de Molina, 11, 13 y 15. 28006 Madrid.
Tfno.: 91 568 96 10.
E-mail:
admissions@ie.edu
www.ie.edu

INSTITUTO DE ESTUDIOS CAJASOL

Pertenece a la Caja de Ahorros Cajasol –Monte de Piedad y Caja de Ahorros San Fernando de Huelva, Jérez y Sevilla–, por lo que su oferta formativa está especialmente enfocada a temas financieros, de gestión empresarial, de fiscalidad y jurídico-empresariales. Con veinte años de experiencia y más de 15.000 jóvenes formados, tiene una sede principal en Sevilla y otra en Cádiz, en las que desarrolla programas máster, cursos superiores, de especialización, monográficos y a la medida de las empresas.

Áreas: Economía, empresa y derecho.
Dirección: Hacienda Cartuja. Avda. del Aljarafe, s/n. 41940 Tomares (Sevilla).
Casino Gaditano. Plaza de San Antonio, 15. 11003 Cádiz.
Tfno.: 902 930 600.
E-mail:
ieje@cajasol.es
www.institutocajasol.com

INSTITUT UNIVERSITÀRI DE CIÈNCIA Y TECNOLOGIA (IUCT)

El centro posee un amplio abanico formativo de masters y cursos superiores de larga duración, programas especializados y seminarios para profesionales. Además, realiza formación *in company* para empresas y laboratorios. En 2007, inauguró una sede en Madrid para ofrecer formación especializada a los profesionales de la zona.

Áreas: Industria farmacéutica, análisis y control (química), microbiología, biotecnología, medio ambiente, gestión de la calidad y seguridad industrial.
Dirección: C/ Álvarez de Castro, 63 08100 Mollet del Vallès (Barcelona).
E-mail: labquim@iuct.com
www.iuct.com

INDUSTRIALES ESCUELA DE NEGOCIOS

La Escuela Técnica Superior de Ingenieros Industriales de la Universidad Politécnica de Madrid ofrece posgrados en áreas empresariales a través de Industriales Escuela de Negocios. Cuenta con cuatro versiones de MBA

Expansión & EMPLEO.com

Si tarda 2 horas en llegar a su trabajo

Usted pierde 528 horas de su vida al año

No cambie de vida. Cambie de trabajo

• Estudio personalizado de cada curriculum y cada oferta.
• Su curriculum sólo llegará a empresas que realmente valoren su perfil.
• A usted sólo le llegarán ofertas que cumplan sus objetivos profesionales.
• Servicio de alertas.
• Máxima confidencialidad, como clave de nuestro negocio.
• Ofertas en todas las provincias españolas y en el extranjero.

Entre e inserte su curriculum: www.expansionyempleo.com

Nuestro trabajo es el suyo

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

y dos cursos de especialista. En todos ellos se realiza un uso intensivo de la formación a través de Internet.

Áreas: Dirección de empresas, comercio exterior y márketing internacional.
Dirección: E.T.S.I. Industriales. Departamento de Administración de Empresas. C/ José Gutiérrez Abascal, 2. 28006 Madrid.
Tfno.: 91 336 41 58.
E-mail: info@ienpolitecnica.es
www.ien.cepade.es

INSTITUTO DE FORMACIÓN EMPRESARIAL (IFE)

El centro de formación de la Cámara Oficial de Comercio e Industria de Madrid oferta más de 230 cursos: diplomas universitarios de tres años, formación profesional, programas máster, cursos superiores de dirección, ciclos y cursos de formación continua tanto presenciales como online, jornadas y seminarios sobre aspectos de actualidad. En el curso 2006-2007 se convocó la segunda edición del *Máster en comercio exterior* con especialidad en *Estudios asiáticos*, junto con la Universidad Rey Juan Carlos. La novedad para 2008 es el plan de formación para autónomos, en el que se incluyen los cursos de inglés para taxistas, comerciantes y trabajadores de la hostelería.

Áreas: Comercial, empresarial, innovación y desarrollo de directivos, idiomas para los negocios, español de negocios para extranjeros, informática y nuevas tecnologías.
Dirección: C/ Pedro Salinas, 11. 28043 Madrid.
Tfno.: 91 538 38 38.
E-mail: informacion_ife@camaramadrid.es
www.camaramadrid.es

INSTITUTO TECNOLÓGICO EMPRESARIAL CAIXA GALICIA

La Escuela de Negocios de Caixa Galicia ofrece programas máster y cursos profesionales en Galicia en alianza con importantes escuelas de negocios españolas y extranjeras como Esade, Insead y Comillas Postgrado. El Instituto cuenta con profesores y alumnos de destacadas empresas gallegas como Inditex, PSA y Pescanova. Además de programas y cursos para profesionales o recién licenciados, el centro ofrece también formación a medida para empresas.

Áreas: Gestión empresarial, tecnología, finanzas.
Dirección: Ronda de Nelle, 31. 15007 A Coruña.
Tfno.: 981 185 035.
E-mail: info@itecaixagalicia.com
www.itecaixagalicia.com

INSTITUTO UNIVERSITARIO DE INVESTIGACIÓN ORTEGA Y GASSET

El Instituto Universitario de Investigación Ortega y Gasset es un centro de formación de posgrado e investigación en ciencias sociales y humanidades creado en 1986 en el seno de la Fundación José Ortega y Gasset. Es centro adscrito a la Universidad Complutense de Madrid. Desarrolla programas máster –uno de ellos ya oficial y adaptado al nuevo marco del Espacio Europeo de Educación Superior–, de doctorado, posgrados de menor duración y algunos cursos a través de Internet.

Áreas: Gestión pública, negocios internacionales, gestión cultural, turismo, derecho, economía, política, cooperación, comunicación.
Dirección: C/ Fortuny, 53. 28010 Madrid.
Tfnos.: 91 700 41 49/ 42/ 00.
E-mail: jefatura.estudios@fog.es
www.ortegaygasset.edu/iuoyg

ISDE, INSTITUTO SUPERIOR DE DERECHO Y ECONOMÍA

Institución reconocida por los Ilustres Colegios de Abogados de Madrid y Barcelona. Actualmente está homologado como escuela de práctica jurídica por el Consejo General de la Abogacía Española. Ofrece doce programas máster, entre los que se encuentran el Máster en Abogacía y Abogacía Internacional (Madrid y Barcelona) y el *Master in International Sports Law*. La oferta de posgrados la completan los masters que se realizan en modalidad a distancia.

Áreas: Derecho, inmobiliario, deportivo, laboral, dirección y comercio exterior.
Dirección: Recoletos, 6. 28015 Madrid.
Tfno.: 902 438 834.
E-mail: masters@isdemasters.com
www.isdemasters.com

ITAE ESCUELA DE NEGOCIOS

La única escuela de negocios de Extremadura ofrece un título privado de grado en dirección de empresas, dos versiones de MBA (*full time* y *executive*), un *Máster en calidad, medio ambiente y seguridad* y otro en recursos humanos semipresencial, en el que se han empezado a utilizar plataformas virtuales como complemento a la formación en el aula. Ofrece dos cursos superiores especializados, en logística integral, y otro en gestión de empresas inmobiliarias. Además, ofrece formación específica de habilidades directivas, comerciales y financieras, así como cursos *in company*.
Áreas: Dirección de empresas, finanzas, márketing, estrategia, recursos humanos, habilidades directivas, logística, sistemas de información, idiomas, inmobiliaria.
Dirección: C/ Fernández de la Puente, 29, entreplanta. 06001 Badajoz.
Tfno.: 924 205 036.
E-mail: itae@itae.es
www.itae.es



La Facultad de Ciencias Empresariales y Económicas de la Universidad de Deusto en Bilbao, denominada La Comercial.

LA COMERCIAL-UNIVERSIDAD DE DEUSTO

La Comercial es la denominación con la que se conoce a la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad de Deusto en Bilbao. En su escuela de negocios ofrece el *European MBA*, que se imparte en tres idiomas y tres países (España, Francia y Reino Unido) y un curso monográfico de dirección comercial. Ha puesto en marcha títulos de posgrado oficiales adaptados al Espacio Europeo de Educación Superior. Cuenta con un programa de *coaching* para los estudiantes de la Licenciatura en Administración y Dirección de Empresas y desarrolla también formación *in company*.

Áreas: Dirección de empresas, gestión internacional, recursos humanos, finanzas, comercial, auditoría de cuentas, control de gestión, estrategia, competencias directivas.
Dirección: Hermanos Aguirre, 2. 48014 Bilbao.
Tfno.: 94 413 92 62.
E-mail: secretaria@unicomer.deusto.es inside@unicomer.deusto.es
www.lacomercial.deusto.es

LA SALLE- BUSINESS ENGINEERING SCHOOL

La Business Engineering School pretende ser un referente internacional en la formación integral en *management* y tecnología, así como en el apoyo al emprendedor. La BES nace de una institución global –La Salle– que cuenta con más de 300 años de historia y más de 70 centros universitarios repartidos por todo el mundo. Además, en España, La Salle es miembro fundador de la universidad privada Ramon Llull.

Áreas: Dirección de empresas, márketing y comercial, operaciones, tecnología, telecomunicaciones, audiovisual, arquitectura, construcción.
Dirección: C/ Lluçanès, 41. 08022 Barcelona.
Tfno.: 93 290 24 04.
E-mail: info@BESLaSalle.net
www.BESLaSalle.net

MONDRAGON UNIBERSITATEA

Es una universidad privada oficial creada en 1997 y pertenece a Mondragón Corporación Cooperativa (MCC), en el que se integran también empresas como Fagor, Eroski, Orbe y Lagun Aro entre otras muchas. Ofrece numerosos masters a través de sus tres escuelas y facultades: de Ciencias Empresariales, de Educación y Humanidades y Politécnica. La oferta académica del curso 2007-2008 incluye cinco masters adaptados al Espacio Europeo de Educación Superior.

Áreas: Gestión y dirección de empresas;, organización, dirección innovación y desarrollo industrial, tecnologías de la información y comunicación, liderazgo y educación.
Dirección: Loramendi, 4. Apartado 23. 20500 Arrasate-Mondragón (Guipúzcoa).
Tfno.: 943 71 21 85.
E-mail: info@mondragon.edu
www.mondragon.edu



Participantes en el *Pueblo Inglés* de Valdelavilla (Soria).

PUEBLO INGLÉS

Empresa dedicada a la enseñanza de inglés que ofrece fundamentalmente el programa de audición y comunicación *Pueblo Inglés*, que se desarrolla en la localidad soriana de Valdelavilla, en La Alberca (Salamanca), en el Parque Natural de Cazorla, (Jaén), Pals (Gerona) y Umbría (Italia). En estos enclaves rurales, los participantes conviven con veinte angloparlantes de distintas nacionalidades. Se ofrece también en versión para jóvenes y a la medida de empresas o determinados colectivos profesionales. Además, ofrece el *Máster en inglés profesional*, de nueve meses de duración, y el *Executive master* en horario de tardes y en versión fin de semana.

Áreas: Idiomas.
Dirección: c/ Rafael Calvo, 18, 4º. 28010 Madrid.
Tfno.: 91 391 34 00.
E-mail: puebloingles@puebloingles.com
www.puebloingles.com

SWISS HOTEL ASSOCIATION ESCUELA SUIZA DE ALTA DIRECCIÓN DE HOTEL LES ROCHES MARBELLA

Pertenece al grupo estadounidense Laureate International Universities, red internacional de universidades presentes en Estados Unidos, Chile, Francia, México, China y Suiza, y propietario en España de la Universidad Europea de Madrid y la escuela de negocios IEDE. En Suiza cuenta con la Escuela Internacional Les Roches, de la que es filial el centro español.

Áreas: Turismo, dirección hotelera y gestión de campos de golf.
Dirección: Urbanización Las Lomas de Río Verde. Carretera de Istán, Km. 1. 29602 Marbella (Málaga).
Tfno.: 952764145.
E-mail: admissions@lesroches.es
www.lesroches.es

UNIVERSIDAD FRANCISCO DE VITORIA

La Universidad Francisco de Vitoria inició su trayectoria académica en octubre de 1993, como centro adscrito a la Universidad Complutense de Madrid, hasta que en 2001 consiguió la homologación como universidad pri-

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> ESPECIAL FIEP

vada. Este curso, el centro imparte masters oficiales: humanidades, sistemas de información y gestión empresarial y biotecnología aplicada y auditoría de procesos.

Áreas: Comunicación, economía y finanzas, habilidades directivas, marketing, liderazgo empresarial, humanidades, operaciones y organización, desarrollo, competencias personales y gestión.
Dirección: Ctra. Pozuelo-Majadahonda Km. 1,800. 28223 Pozuelo Alarcón (Madrid).
Tfno.: 91 351 03 03
E-mail: postgrado@ufv.es
www.ufv.es



Vista aérea del campus de la Universidad Francisco de Vitoria, a las afueras de Madrid.

UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID ESCUELA DE ARQUITECTURA

Esta escuela, que se creó en 1844 con el nombre de Escuela Especial de Arquitectura de Madrid, es la más antigua de España. El centro prepara y expide el título de Arquitecto, así como doctorados y diversos programas de posgrado. En el curso 2007-2008 el centro ofrece tres masters oficiales adaptados al Espacio Europeo de Educación Superior, uno de los cuales –*Estructuras de la edificación*– comienza a impartirse este mes de marzo.

Áreas: Arquitectura.
Dirección: Avda. Juan de Herrera, 4. 28040. Madrid.
Tfno.: 913366501.
E-mail: secretaria@aq.upm.es
www.aq.upm.es

UNIVERSIDAD SAN JORGE

Universidad privada desde 2005, desarrolla actividades formativas desde la década de los 50 por iniciativa de la Fundación San Valero. Su oferta de posgrados está formada por cuatro masters, entre ellos dos títulos propios –el *Professional* MBA, con la escuela de negocios IEDE y el MBA-TECH, especializado en gestión de las tecnologías de la información y comunicación– y dos masters oficiales en *Gestión medioambiental de la empresa* y en *Márketing y comunicación corporativa*.

Áreas: Administración de empresas, tecnologías de la información y comunicación, medio ambiente y hostelería.
Dirección: Autovía A-23 Zaragoza-Huesca Km. 510. 50830 Villanueva de Gállego (Zaragoza).
Tfno.: 902 502 622.
E-mail: info@usj.es
www.usj.es

UNIVERSITAT JAUME I

La Universitat Jaume I de Castellón es un centro público de enseñanza superior y de investigación, creado en el año 1991. Cuenta con sedes en Morella, Vinaròs, Segorbe, Benicàssim y la Vall d'Uixó. Entre otros, su oferta formativa incluye once masters propios, diversos cursos de especialización y 28 posgrados oficiales adaptados al Proceso de Bolonia.

Áreas: Ciencias jurídicas y económicas, tecnología y ciencias experimentales y ciencias sociales.
Dirección: Avda. de Vicent Sos Baynat, s/n. 12071 Castelló de la Plana.
Tfno.: 964 728 000.
E-mail: info@uji.es
www.uji.es

VLERICK LEUVEN GENT MANAGEMENT SCHOOL

Escuela de *management* de la Universidad de Gante y de la Católica de Lovaina, fundada en 1953. Está considerada, junto con el centro de posgrado de Solvay (Bruselas), la mejor escuela de negocios de Bélgica. En los últimos años, ha sido reconocida en los rankings de *Financial Times* y *The Economist* y está cerca de situarse en el *top 10* de Europa. Está especializada en creación de empresas y en negocio europeo, además de ser pionera en investigación sobre responsabilidad social corporativa. La escuela cuenta con campus en Gante, Lovaina y San Petersburgo (Rusia).

Áreas: Creación de empresas y desarrollo de negocio en Europa.
Dirección: Reep, 1. 9000 Gante (Bélgica).
Tfno.: +32 9 210 97 11.
E-mail: info@vlerick.be
www.vlerick.be

INFÓRMATE EN NUESTRA WEB SOBRE OTROS PROGRAMAS EN DIFERENTES ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN.

Contribuimos a tu **Desarrollo** Personal y Profesional

CONVOCATORIA FEBRERO/MARZO 2008

- PROGRAMA DE DESARROLLO DIRECTIVO
- MASTER EN DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE LOS RECURSOS HUMANOS
- CURSO SUPERIOR DE TRADE MARKETING
- CURSO SUPERIOR DE CONTROL DE GESTIÓN
- CURSO SUPERIOR DE GESTIÓN DE LA IMAGEN COMERCIAL EN ESCAPARATISMO
- CURSO SUPERIOR DE SELECCIÓN Y EVALUACIÓN
- CURSO DE GESTIÓN LOGÍSTICA
- CURSO DE DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE PROYECTOS

SESIÓN INFORMATIVA 6 de marzo a las 19 horas *Se ruega confirmación*

CESMA
ESCUELA DE NEGOCIOS
www.cesma.es

Pº DE LA HABANA, 43 • 28036 MADRID • 91 458 33 33

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

& Expansión EMPLEO

Ofertas de empleo en www.expansionyempleo.com

- **GARASA:** Director territorial (Madrid)
- **HUMANKLEIN:** Consultores (Nacional)
- **GESTESA:** Asesor jurídico (Guadalajara)
- **REALE:** Director de sucursal (Cantabria)
- **EUROBELT:** Director comercial (Valladolid)

> AUTOEMPLEO

Ceda el paso a la mujer empresaria

El control sobre la vida personal y profesional y la sensación de libertad empujan a las españolas a convertirse en empresarias. Por **Ana Colmenarejo**



La identidad pública de una mujer es su marido, y la privada, sus hijos». Esta frase de la escritora inglesa Virginia Woolf, que vivió a caballo entre los siglos XIX y XX, sería impronunciable en este siglo y menos en un país como España donde la presencia de la mujer en cualquier ámbito, y en especial el empresarial, es cada vez mayor. Cabe señalar, sin embargo, que aunque son muchas las féminas que crean sus propias empresas –en 2006, llevaron a cabo un tercio de la actividad emprendedora– apenas son dos o tres los nombres de las que se convierten en grandes empresarias. Sirvan como ejemplo las hermanas Koplowitz o Rosalía Mera, ex mujer de Amancio Ortega.

La emprendedora española tiene entre 35 y 40 años, uno o dos empleos anteriores, pareja e hijos, y unos ingresos de entre 1.500 y 1.800 euros. Su empresa –en el 55% ó 60% de los casos– no sobrevive a los tres años y medio. La falta de experiencia, de recursos y de conocimientos tecnológicos son las principales razones que explican el fracaso de muchas empresarias. Su mayor aversión al riesgo, la percepción de que existen menos oportunidades para crear empresas –porque, en general, la sociedad espera de ellas otro tipo de roles– y la autoevaluación de sus habilidades son las características que las diferencian de los emprendedores masculinos. Su gran miedo es un posible fracaso y el rechazo social que eso lleva consigo.

El profesor de EADA, Carlos Emilio Morales, afirma que «el papel de las mujeres en la actividad emprendedora aumenta lentamente, pero las prestaciones sociales no parecen seguir la misma tendencia». La mujer emprendedora ideal «debe ser valiente, con mucha iniciativa, perseverancia, tenacidad y voluntad para sacar adelante el proyecto; considera básico tener ilusión por la idea y disposición para hacer realidad su sueño profesional con energía, así como paciencia para aceptar los reveses sin perder la esperanza», afirma Morales en un estudio realizado junto a la investigadora Mariona Serrat.

Necesidad de libertad

En España, al igual que en otros países, las mujeres –frente a los hombres– crean empresas para adquirir un mayor grado de control sobre su vida, su tiempo, su trabajo o su lugar de residencia. «La mayoría no están contentas con sus carreras; la inconformidad es la principal razón para emprender, pero también la necesidad de libertad e independencia y la satisfacción personal», dice Morales. «Además, son menos propensas a buscar financiación externa –invierten su propio capital– precisamente porque deciden ser emprendedoras para adquirir un cierto control sobre su vida profesional», añade.

En cuanto al estilo de dirección, las mujeres emprendedoras tienden a ser más colaboradoras que

Feria Estudiafuera - Tilesa
Un mundo de oportunidades educativas
estudia fuera
tilesa
Las últimas novedades en formación internacional. Sesiones informativas con expertos en en el sector. Escuelas y universidades de todo el mundo. Cursos de idiomas para adultos y juniors (6 a 18 años). Opciones para estudiar idiomas y obtener experiencia profesional. Todos los requisitos para realizar un master, postgrado o carrera universitaria en el extranjero.
ADEMÁS: Infórmate de las Becas del MEC
Patrocinador: club POP
Colaboradores: universia, Expansión & EMPLEO
GRUPO BANCO POPULAR
Entrada gratuita
Imprescindible inscribirse en
www.estudiafuera.com
+ Info 902 999 362
BARCELONA | 4 de Marzo
HOTEL NH PÓDIUM | Calle Bailén,4-6. 08010
&
MADRID | 5 de Marzo
HOTEL NH SANVY | Calle Goya,3. 28001
HORARIO APERTURA
Mañanas: 11 a 14 horas
Tardes: 15 a 19 horas

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

los hombres, incluyendo aquellas situaciones en las que tienen que recibir sugerencias de sus empleados. Para ellos, la cualidad más importante para crear una empresa es la confianza en uno mismo; para ellas, la persistencia.

El principal problema que afrontan es la inversión inicial, seguida de la introducción en el mercado, la atracción de clientes y llegar a ser una firma conocida. Los demás problemas están relacionados con las instituciones públicas y los apoyos que ofrecen.

Conciliación

Gestionar las demandas de trabajo y de la familia constituye un reto continuo. Diversos estudios empíricos demuestran que las mujeres viven más conflictos entre trabajo y familia que los hombres, y que ellas tienen una mayor motivación para equilibrar ambas facetas. «Dado que se definen socialmente como cuidadoras de la familia, tienen más probabilidades que los hombres de sufrir sanciones negativas por no cumplir ese rol», afirma Morales.

Tras la ayuda de la pareja, los apoyos más habituales proceden de la familia o de la ayuda externa. La principal desventaja es la cantidad de horas que deben trabajar: «Puede parecer contradictorio, dado que algunas de ellas decidieron hacerse empresarias para tener más flexibilidad y armonizar mejor la vida familiar y profesional», explica el profesor de EADA en su estudio *La mujer emprendora en España: los retos de conciliar la vida profesional y familiar*, en el que se realizaron entrevistas en profundidad a jóvenes emprendedoras. Argumentan que, pese a dedicar más tiempo al trabajo, los horarios flexibles les permiten elegir qué hacer y cuándo, de modo que cuentan con más libertad.

La mujer tiene más aversión al riesgo y la percepción de que hay menos oportunidades

Ellas creen que la cualidad más importante para crear una empresa es la persistencia

A la pregunta de si la mujer española ha roto ya el techo de cristal, la mayoría responde con un «no» tajante. Algunas afirman que la situación está mejorando, pero aún queda mucho para alcanzar la igualdad. El paso más importante es un cambio de mentalidad. «La cultura y la sociedad españolas deberían abandonar la ideología de la estructura familiar tradicional con igualdad de oportunidades para hombres y mujeres», aseguran. Creen que la respuesta está en dar a las generaciones futuras la educación adecuada basada en la igualdad en todos los sentidos.

El estudio concluye que «la situación está cambiando lentamente, y algunas entrevistadas son la prueba de que está surgiendo una nueva generación con una mentalidad más fresca». Todas afirman que la experiencia de ser empresarias compensa los sacrificios.

EXPLORAMUNDO

«Se invierten muchas horas cuando la empresa es tuya»



Begoña Zancada.

Fundada en 2006 en Madrid por Begoña Zancada, los programas ofrecidos por Exploramundo –que también se dedica a la formación de idiomas en empresas– están diseñados de tal manera que las actividades turísticas, deportivas y culturales se realizan junto a profesores y tutores nativos que facilitan el aprendizaje de inglés general y de negocios.
Los clientes de esta joven compañía pueden recorrer tanto mundo como su fundadora, una apasionada de los viajes y los idiomas que ha viajado por los cinco continentes. Las actividades turísticas, deportivas y culturales se realizan junto a profesores y tutores nativos: un safari fotográfico por Sudáfrica, un curso de vela en Malta, un crucero por Turquía o un curso de diseño de moda en Londres. «La satisfacción de los profesionales es total porque se divierten y no tienen la sensación de estar en un curso intensivo de idiomas entre cuatro paredes», afirma Begoña. La duración de los viajes depende del destino y las necesidades del alumno o del grupo. En general, oscilan entre una semana y un mes. Licenciada en Ciencias Empresariales y con vocación de empresaria, comenzó a darle vueltas a la idea de crear esta empresa con 26 años. Tres años después puso en marcha el proyecto con una inversión inicial de 7.000 euros que se ha ido ampliando. Afirma que el hecho de ser mujer no le ha supuesto ningún problema para emprender. «No he pedido ninguna ayuda –sobre todo porque es un proceso muy farragoso que al final te acaba aburriendo–, pero más que subvenciones yo pediría que se redujeran los impuestos y la seguridad social». Al ser una empresa pequeña, dice que lo que más le ha costado es demostrar que ofrece un buen servicio, sobre todo cuando el cliente es una gran empresa y pide referencias.

Mucha paciencia para aguantar los malos momentos y una gran fe en el proyecto son, según Begoña, las mejores herramientas para el éxito. Reconoce que ha invertido muchas horas en sacar adelante el proyecto pero «procuro no robarle tiempo a mi vida personal. Es cuestión de organizarse y educarse uno mismo».

HEALTHMOTIV

«El primer reto es intentar superar el miedo al fracaso»



Teresa Lozano e Isabelle Giraud.

Licenciada en Medicina, Teresa Lozano, de 40 años, fue directora médica de Best Doctors, una empresa dedicada a la tramitación de segundas opiniones médicas. Con ese bagaje, y tras coincidir en un empleo anterior en una compañía de asistencia en viajes con Isabelle Giraud, de 36 años, diplomada en Turismo, decidieron crear el pasado mes de julio Healthmotiv, una firma de prestación de servicios sanitarios que trabaja para informar a los pacientes, asesorarles y ayudarles a resolver eficazmente sus problemas de salud. La firma orienta sus servicios a colectivos (aseguradoras, mutuas, grandes empresas y pymes, entidades financieras…) y ofrece otros diseñados para cubrir todas las necesidades del paciente: asesoramiento médico especializado para casos no urgentes a través de su web, identificación de especialistas en la enfermedad del paciente y segundas opiniones médicas –un servicio especialmente diseñado para afectados de patologías graves o complejas que sienten la necesidad de confirmar el diagnóstico y el tratamiento recomendado por su equipo médico tratante–. Se trata de un servicio de consulta no presencial en el que destacados especialistas recomiendan las opciones del tratamiento a seguir.
Con una inversión inicial de 150.000 euros, Teresa e Isabelle afirman que ahora han empezado a tramitar algunas ayudas.
Para Isabelle, convertirse en emprendedora «es todo un reto, porque te lanzas en un proyecto en el que crees y te preguntas si va a despegar. A pesar de contar con experiencia previa, te das cuenta de que tienes que aprender a hacer cosas que antes desconocías, como un plan de *marketing*». Cuando empiezas, continúa Teresa, «te tiemblan las rodillas pero tienes que superar el temor al fracaso, sobre todo, cuando has dejado una situación inmejorable en la empresa anterior». Afirma que es necesario tener un carácter emprendedor y luchador para montar un negocio, «si no, no te lanzas». Madre de familia numerosa, cuenta con el apoyo incondicional de su marido y afirma que sus hijos están acostumbrados y concienciados con su trabajo.

COOLANTIK

«Organizo mi agenda al milímetro»



Patricia Pepperell.

Unas sillas antiguas heredadas de su bisabuela hicieron realidad un sueño que Patricia Pepperell, de 34 años, llevaba tiempo planeando. «Decidí darle un aire renovado y fresco. El resultado fue tan impactante y atractivo que había que aprovecharlo», afirma esta joven empresaria fundadora de Coolantik, un novedoso concepto de venta *on line* de mobiliario inspirado en el siglo XVIII. «Como siempre he sido una fanática del interiorismo, la decoración y los textiles, tenía muy claro con qué materiales y estilos quería trabajar». Las primeras piezas de mobiliario las realizó ella misma, pero una vez que decidió convertir la idea original en negocio recurrió a diversos fabricantes.
«Gestionamos todos los pedidos que se realizan a través de nuestra tienda virtual. El proceso de fabricación de las piezas personalizadas lo subcontratamos con servicios externos, aunque nosotros controlamos y gestionamos cada pedido». Con una inversión inicial de entre 25.000 y 30.000 euros y una previsión de facturación en el primer año de unos 45.000 euros, el perfil del cliente de Coolantik son «mujeres de 30 a 45 años con un nivel adquisitivo medio-medio alto aficionadas a la decoración», explica Patricia. Licenciada en Ciencias de la Información, compatibiliza su faceta de empresaria con su trabajo para una compañía aérea. Premio a la Joven Iniciativa Empresarial 2007 otorgado por la Asociación de Jóvenes Empresarios (AJE), afirma que trabaja con una agenda estructurada al milímetro, ya que de otra manera no sacaría rendimiento al tiempo del que dispone. «Planifico bien mis horarios y mis tareas de forma que pueda compaginarlos». En el ámbito personal, procura alcanzar el equilibrio. Afirma que la mayor dificultad de dirigir una empresa es «el desconocimiento de ciertas áreas, pero con un buen asesoramiento se hace más llevadero». Cree que hay que saber decir «no» en determinados momentos y delegar en otros profesionales en aspectos que no están a tu alcance. «Lo fundamental es tener una buena idea, presentarla bien envuelta y tener claro lo que quieres».

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> AUTOEMPLEO

La creación de empresas: otra promesa electoral

Los partidos políticos prometen en sus programas electorales agilizar los trámites y reducir el tiempo para poner en marcha un negocio. Por **Beatriz Elías**



El emprendedor tiene que pasar por numerosos trámites para transformar su idea en un negocio.

El PSOE promete que en 24 horas se podrá crear una empresa. El PP propone que en 48 horas el empresario tendrá listo su nuevo negocio. Éstas son algunas de las propuestas electorales de los dos principales partidos para fomentar la creación de empresas en España.

En sus programas para las elecciones del 9 de marzo, tanto PSOE como PP ofrecen una batería de propuestas para simplificar los trámites por los que hay que pasar para poner en marcha un negocio y agilizar los pasos para facilitar la iniciativa empresarial. La duda es si esto es lo que buscan los nuevos emprendedores. «El que no está dispuesto a invertir entre dos o tres semanas es que no quiere montar su propio negocio», afirma el presidente de la Confederación de Jóvenes Empresarios (Ceaje), Patricio Rodríguez-Carmona. Aunque, «cualquier medida que sirva para agilizar la puesta en marcha de un negocio es bienvenida». Por su parte, el subdirector de la Fundación Incyde de las Cámaras de Comercio, Javier Collado, apunta que «tan importante es que una persona monte su negocio en un día, como saber si vale como empresario; si no sirve, da igual el tiempo, el resultado será el fracaso».

Actualmente, poner en marcha un negocio en España supone una media de 40 días y hasta 40.000 normas pueden afectar al proceso. Y es que de la idea al hecho hay un trecho: registrar el nombre de la futura empresa, acudir al notario para la firma de la escritura pública, obtener el CIF –Código de Identificación Fiscal que se tramita en Hacienda–, darse de alta en el Impuesto de Actividades Económicas, inscribirse el Registro Mercantil, solicitar las licencias municipales y notificar el comienzo del funcionamiento del negocio son, entre otros, los trámites que deben cumplirse para formar un negocio. No obstante, los procedimientos varían si se es un empresario individual o si lo que se quiere crear es una sociedad mercantil.

Propuestas

Una travesía por el desierto que ha provocado que el último informe del Banco Mundial sobre el clima empresarial, publicado a finales del pasado año y que mide la facilidad para abrir un negocio, otorgase a España el puesto 118 de una clasificación de 178 países. De ahí que las propuestas electorales caminen hacia una simplificación y mayor rapidez administrativa. Aunque Collado indica que «no se puede prescindir de algunos trámites, como el paso por el notario, porque el empresario necesita seguridad jurídica».

Uno de los mayores obstáculos que encuentran los emprendedores es la financiación

Rodríguez-Carmona destaca que «no aspiramos a que una empresa esté funcionando en un día, pero sí en una semana». Para ello, el presidente de Ceaje apunta a una reducción de trámites, como suprimir el pago a Hacienda antes de empezar el negocio, o una mayor agilidad en la concesión de licencias. Para esto último, Rodríguez-Carmona propone que haya menos pasos para conseguirlas o cambiar el sistema para concederlas, en casos de iniciativas empresariales de actividades genéricas. Esto es que «la Administración otorgue la licencia y luego realice la evaluación del negocio». Así, se podrían ahorrar los más de 30 días que suele durar el proceso de concesión de licencias.

Sin embargo, «¿a qué llaman los partidos políticos constituir una empresa? 24 horas, ¿para qué? Los partidos políticos tendrán que explicar a qué llaman constituir una empresa», argumenta Rodríguez-Carmona.

Más facilidades

Uno de los mayores obstáculos que encuentran los emprendedores para crear una empresa es la financiación. Rodríguez-Carmona revela que «préstamos más eficientes o entidades de capital riesgo para pymes solucionarían este problema». Y añade que «no pedimos subvenciones, sino facilidades». En este sentido, Ceaje se ha reunido esta semana con el PP para presentar sus propuestas a esta formación política, como fórmulas de acceso a la financiación o créditos para la constitución de nuevas empresas.

No obstante, y a pesar de que poner la primera piedra de un nuevo negocio es costoso, el que éste perdure en el tiempo también es una dura tarea. Según explica Rodríguez-Carmona, «más del 45% de las empresas mueren a los tres años». Por eso, Collado destaca «la importancia de la consolidación, que el empresario tenga ayuda y apoyo económico».

La creación de la Ventanilla Única ha sido uno de los instrumentos que más ha ayudado al fomento de la iniciativa empresarial. Es un mecanismo que presta los servicios de tramitación y asesoramiento empresarial, puesto en marcha por todas las Administraciones Públicas. «Sólo vas a un sitio para poner en marcha el negocio», explica el presidente de Ceaje. Aunque a su juicio, «no es una panacea, pero sí un instrumento útil», que para Collado, «ha permitido ahorrar tiempo e incentivar la creación de empresas».



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

> LA SENTENCIA

Puede haber despido durante una baja temporal

El despido de un trabajador durante la incapacidad temporal no vulnera su derecho fundamental a la integridad física. Por **José Mª Carpena**

Una trabajadora de la limpieza, con un mes de antigüedad, causó baja tras sufrir un infarto. La empresa extinguió su contrato, alegando un retraso en la comunicación de la baja médica. En el juicio no quedó demostrado que el hecho alegado por la compañía en la carta de despido fuera cierto; ésta reconoció la improcedencia del despido, consignando la indemnización y salarios de tramitación correspondientes, pero la trabajadora lo impugnó alegando nulidad por violación de derechos fundamentales.

El Tribunal Superior de Justicia de Madrid resolvió el recurso de suplicación, declarando la nulidad del despido, es decir, dando la razón a la trabajadora y condenando a la empresa a readmitirla en su mismo puesto y con idénticas condiciones que las que venía desempeñando con anterioridad a su baja.

A continuación la compañía formuló un recurso de casación para la unificación de doctrina alegando, que en circunstancias similares, el Tribunal Supremo se pronunció de manera diferente el 29 de enero de 2001, admitiendo la improcedencia del despido de un trabajador que había presentado numerosos partes de baja.

La sentencia del Supremo resolvió el caso en el mismo sentido que en 2001, afirmando que la simple enfermedad temporal de un trabajador no constituye un factor de discriminación, y por tanto no goza de la protección del artículo 14 de la Constitución. El despido en incapacidad temporal no atenta, dice la sentencia, contra la dignidad de la persona, ni supone un menoscabo de su integridad física o moral, situaciones que sí están protegidas por la normativa. La situación de baja médica temporal no es asimilable a la minusvalía definitiva, donde sí podrían darse esas circunstancias vulneradoras de derechos fundamentales.

Como consecuencia, al no ser la incapacidad temporal un derecho fundamental, no pueden resultar aplicables los mecanismos de protección de vulneración de tales derechos. Nos encontramos ante una situación en la que no se ha producido una vulneración del derecho a la integridad física garantizada por el artículo 15 de la Constitución, y como consecuencia, la empresa puede optar por extinguir la relación laboral, como en muchos otros supuestos, abonando la correspondiente indemnización, equivalente a 45 días de salario por año de servicio (sentencia completa en **www.expansionyempleo.com/asesorlaboral**).



JOSÉ LUIS PINDADO

DICCIONARIO

▸ ***Contrato para la formación***. Se celebra con personas mayores de 16 años y menores de 21, para obtener la formación que habilita para una profesión u oficio. El trabajador debe carecer de la titulación que da lugar a un contrato en prácticas. No puede ser inferior a seis meses ni superior a dos años.

▸ ***Contrato en prácticas***. Es aquel que se firma con quien ha obtenido un título universitario, o de formación profesional de grado medio o superior, siempre y cuando no hayan transcurrido más de cuatro años, para la práctica de los conocimientos adquiridos. No podrá ser inferior a seis meses ni superior a dos años.

> CONSULTORIO

Errores en el salario

El director financiero de mi empresa se encuentra disfrutando de una excedencia, contratamos a un sustituto y hemos encontrado muchos errores en el departamento. Ocho trabajadores han cobrado durante los últimos siete meses un 15% más de su salario. No están dispuestos a devolverlo, al entender que pasado tanto tiempo el error se ha convertido en condición más beneficiosa. ¿Es cierto?

La condición más beneficiosa son ventajas individuales que se han incorporado al contrato de trabajo, y como tal, no pueden ser posteriormente suprimidas por la voluntad unilateral del empresario. Ahora bien, hay que distinguir claramente cuándo nos encontramos ante esta figura y cuándo no. Conforme a los criterios jurisprudenciales, para afirmar que indudablemente estamos ante una condición más beneficiosa, es imprescindible que exista una voluntad inequívoca por parte del empresario de incorporar al contrato de trabajo esas ventajas que individualmente se están concediendo al empleado. Por tanto, es indispensable que exista una voluntad de mejora por parte de la compañía, que puede manifestarse de forma tácita o expresa. En tu caso, parece que estas supuestas mejoras han sido fruto de la actuación de la persona a cargo temporalmente del departamento financiero, pero no hay ningún dato que demuestre la voluntad empresarial de aumentar el sueldo a estos trabajadores, sino todo lo contrario. El error en el pago del salario, aún siendo reiterado, no podría nunca convertirse en una condición más beneficiosa.

Cláusula de permanencia

He contratado a un trabajador para el área de ventas que ha finalizado uno de los más prestigiosos cursos superiores de márketing. Me ha costado mucho encontrar a la persona idónea para el puesto y, con el fin de retenerle, he añadido en su contrato una cláusula de permanencia en la empresa por un periodo de dos años. Mi asesor jurídico dice que no es válida, pero no me ha explicado por qué.

En efecto, su asesor jurídico tiene razón. No es válida la cláusula de permanencia en el supuesto que plantea. Ésta, cuya regulación puede encontrarse en el artículo 21.4 del Estatuto de los Trabajadores, tiene una finalidad muy clara: la de retener el talento de aquellas personas cuya especialización profesional ha sido asumida por el empresario. Es decir, el pacto de permanencia pretende que el trabajador se comprometa a continuar prestando servicios en la compañía, por un periodo máximo de dos años, cuando la formación que ha recibido haya sido asumida por el empresario. En el caso que se plantea en su compañía, el trabajador ha realizado el curso de especialización con anterioridad a la contratación, y además costeado por él, por lo que en ningún caso podría justificarse una cláusula de esta naturaleza. Como información adicional, para que cuente con ella en caso de suscribir finalmente la cláusula, es importante que conozca que en caso de que el trabajador rescinda el contrato antes del tiempo pactado, le recuerdo que serían dos años como máximo, deberá indemnizar a la empresa por los daños y perjuicios ocasionados.



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



LA UNIVERSIDAD CEU SAN PABLO Y EL INSTITUTO DE LAS ARTES DE LA COMUNICACIÓN TRACOR, PRESENTAN:

MCAINM

MÁSTER OFICIAL SEGÚN ORDEN 671/2007 DE LA CONSEJERÍA DE EDUCACIÓN QUE ACUERDA LA IMPLANTACIÓN DE LOS PROGRAMAS DE POSGRADO EN LAS UNIVERSIDADES DE MADRID (BOCM DE 30 DE MARZO)

MÁSTER EN COMUNICACIÓN AUDIOVISUAL PARA INTERNET Y NUEVOS MEDIOS

El primer Máster Oficial para triunfar en Internet

Si eres licenciado en Comunicación Audiovisual, Periodismo, Publicidad y Relaciones Públicas, Administración de Empresas, Ingeniero Informático o de Telecomunicaciones, u otra titulación superior, y tienes una vocación clara por la comunicación, te apasionan las nuevas tecnologías y estás convencido del futuro y la importancia de Internet y los nuevos medios, el MCAINM es la formación oficial de posgrado exclusiva y de calidad, que necesitas para aprovechar las mejores oportunidades profesionales en el sector más rico y predominante de nuestra actual era digital.

FINANCIA TU MÁSTER HASTA EN 8 AÑOS, SIN GARANTÍAS, A INTERÉS 0%, CON CARENCIA DE 2 AÑOS Y SÓLO PAGAS SI TU SUELDO TE LO PERMITE (PRÉSTAMO RENTA UNIVERSIDAD: www.prestamos-renta-universidad.es)

Convocatoria marzo 2008 - compatible con la actividad laboral, viernes tarde y sábados mañana - para profesionales y posgraduados.

CEU Universidad San Pablo

CAMPUS DE LAS ARTES DE LA COMUNICACIÓN.
C/ López de Hoyos, 370
28043-Madrid
91 13 10 100
www.tracor.es

THE COMMUNICATION ARTS INSTITUTE tracor



RESPONSABLE DE COMUNICACIÓN

Todo lo que necesitas para llegar aquí.

MÁSTER OFICIAL EN ARTES DE LA COMUNICACIÓN CORPORATIVA
COLOUR PRINT 193

Máster Oficial según Orden 671/2007, de 14 de febrero, de la Consejería de Educación que acuerda la implantación de los Programas Oficiales de Posgrado en las Universidades de Madrid (BOCM de 30 de marzo de 2007).

CEU Universidad San Pablo

¿Te imaginas tener una idea de comunicación y poder plasmarla tú, directamente, controlando todo el proceso paso a paso? Pues eso es lo que te propone el **MACC - Máster Oficial en Artes de la Comunicación Corporativa.**

Para ti, que ya tienes ideas, es la posibilidad de dominar y hacerte responsable de todos y cada uno de los elementos que intervienen en una eficaz comunicación de empresa; transformar tus ideas en estrategias y convertir éstas en acciones persuasivas, controlando todos y cada uno de los elementos de la comunicación.

Podrás dirigir un spot, planear e implantar una website, construir una imagen corporativa poderosa, organizar eventos impactantes, conceptualizar y realizar folletos, memorias, notas de prensa, newsletters y toda clase de piezas gráficas y visuales, haciéndote responsable total de la comunicación inTRACORporativa y exTRACORporativa de tu empresa.

Si quieres desarrollar tu carrera profesional en el mundo de la comunicación, el MACC es todo lo que necesitas para llegar a donde aspiras. Con la experiencia de TRACOR y el crédito universitario de la Universidad CEU San Pablo.

Marzo 2008

VERSIÓN PROFESIONALES
HORARIO DE FIN DE SEMANA
VIERNES TARDE - SÁBADOS MAÑANA

THE COMMUNICATION ARTS INSTITUTE tracor

www.tracor.es
☎ 91 13 10 100

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Una imagen de la feria Estudiafuera, que el pasado año se celebró por primera vez. / EL MUNDO

> FERIA ESTUDIAFUERA

La aventura de formarse en el extranjero

Si elegir un posgrado o un curso de idiomas en España es ya una tarea difícil, en el exterior es casi misión imposible. Por **Q. Rodríguez**

Es como encontrar una aguja en un pajar. Acertar con el curso de idiomas fuera de España o elegir una universidad o escuela de negocios para realizar un programa de larga duración es una tarea aún más complicada que tomar esta decisión en nuestro país. A la distancia se une la imposibilidad de visitar personalmente los centros, salvar la barrera del idioma y saber dar en la diana entre la abundante oferta existente.

Para ayudar a los estudiantes y profesionales españoles en esta tarea nació hace 10 años Estudiafuera, una firma dedicada a canalizar hacia el consumidor nacional la oferta de programas de formación en el exterior. Con este fin, ofrece servicios de asesoramiento, contratación y asistencia a través de Internet (www.estudiafuera.com), de un *call center* de atención telefónica o personalmente en sus oficinas en la capital del país.

Empresas

Durante estos años, ha proporcionado esta cobertura a 7.000 estudiantes universitarios y profesionales en activo de empresas como, por ejemplo, PricewaterhouseCoopers, Telefónica, Banco Popular y Accenture. Las organizaciones que desean enviar a uno de sus profesionales al extranjero durante un tiempo para formarle tienen la posibilidad de concertar entrevistas individuales con los centros presentes en la muestra.

Para acercar aún más los programas de formación de las instituciones extranjeras y que los clientes puedan contrastar información y resolver todas sus dudas de primera mano, el pasado año Estudiafuera decidió poner en marcha una feria de estudios en el exterior, que celebró su primera edición por estas fechas en Barcelona y en Madrid. «Se trata de acercar a los estudiantes y ejecutivos españoles una gran variedad de programas educativos en diferentes idiomas, que les permitan ampliar sus oportunidades empresariales y profesionales», explica David Leonida, director general de Estudiafuera.

Este año, la experiencia se repite. El próximo 4 de marzo, el evento se desarrollará en la Ciudad Condal y al día siguiente en la capital de España. Una veintena de centros procedentes de Australia, Nueva Zelanda, Estados Unidos, Canadá, Reino Unido, Irlanda, Alemania, Suiza, Francia e Italia expondrán al público español su oferta formativa.

Se trata de una ocasión única para contactar personalmente con responsables de admisiones de universidades y centros de idiomas de instituciones procedentes de lugares como Sydney, Nueva York, Londres o Toronto, que rara vez están presentes en nuestro país para informar cara a cara a los candidatos a ser seleccionados en sus instituciones.

Algunas de las entidades presentes serán la escuela de *management* ESCP-EAP, que cuenta con campus en Madrid, París, Londres, Berlín y Turín; las universidades de Pennsylvania (Estados Unidos) y Portsmouth (Reino Unido), The London School of Languages, The Sydney College of English de Sydney, etcétera.

Becas

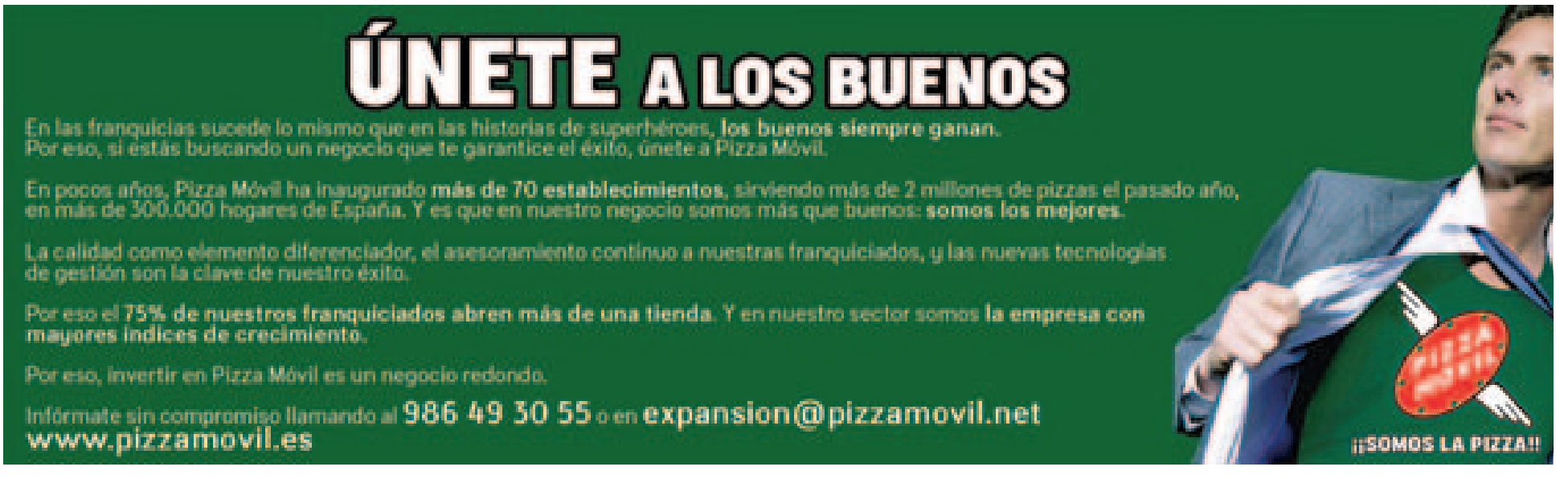
La entrada a la exposición es gratuita para quienes se inscriban previamente a través de la web oficial de la feria y entre los asistentes podrán además optar a las becas que se sortearán entre los visitantes para realizar un curso de idiomas en Nueva Zelanda, en Nueva York y en Miami.

Una de las novedades de la segunda edición de la muestra es que entre la oferta disponible hay cursos de idiomas para *juniors*, dirigidos a chicos de entre seis y 18 años, para quienes quieren que sus hijos se familiaricen con una lengua extranjera desde las edades más tempranas, cuando más fácil resulta asimilar un nuevo idioma.

Pero los estudios en el extranjero no sólo hacen posible mejorar el dominio de un idioma, la sempiterna asignatura pendiente en nuestro país, tanto entre los jóvenes como entre los ejecutivos. Además, puede proporcionar una experiencia muy valorada por muchas compañías a la hora de seleccionar a los trabajadores de su plantilla. Al don de lenguas, estos profesionales suman el conocimiento de una cultura diferente a la nuestra, una mentalidad abierta al trabajo y la convivencia con personas de otros países y capacidad de adaptación.

FICHA TÉCNICA

- **Organiza:** Estudiafuera. C/ Fernández de la Hoz, 53, E-1. 28003 Madrid. Teléfono: 91 297 03 00 / 902 999 362. info@estudiafuera.com www.estudiafuera.com
- **Barcelona:** 4 de marzo de 2008, de 11 a 14 y de 15 a 19 horas. Hotel NHPódium. C/Bailén, 4-6.
- **Madrid:** 5 de marzo de 2008, de 11 a 14 y de 15 a 19 horas. Hotel NH Sanvy. C/Goya, 3.
- **Entrada:** Gratuita, previa inscripción a través de la web oficial de la feria.
- **Centros participantes:**
University of Portsmouth (Reino Unido).
European University (Alemania y Suiza).
Shafston College (Brisbane, Australia).
Sarina Russo Schools (Brisbane, Australia).
Sydney College of English (Sydney, Australia).
The Institute of Languages-The University of New South Wales (Australia).
Dominion English School (Auckland y Christchurch, Nueva Zelanda).
Pacific Language Institute (Toronto y Vancouver, Canadá).
The London School of English (Reino Unido).
The Language Centre of Ireland (Dublín, Irlanda).
Rennert Bilingual (Nueva York, Estados Unidos).
ELS Language Centers (40 coiudades de Estados Unidos).
The Scholar Ship (crucero educativo por varios países).
Universidad de Pennsylvania (Estados Unidos).
Embassy Ces Summer Schools (Reino Unido, Irlanda y Estados Unidos)
ESCP-EAP (Madrid, Londres, París, Berlín y Turín).



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

AVANZO
e-learning solutions



INFORMA

AVANZO crea una nueva unidad de negocio denominada, AVANZO Training Consulting, cuya misión es el diseño y comercialización de programas de formación bajo formato Presencial y Blended – learning (b-learning).

AVANZO crea una nueva unidad de negocio denominada, AVANZO Training Consulting, cuya misión es el diseño y comercialización de programas de formación bajo formato Presencial y Blended –learning (b-learning).

Así, AVANZO cubrirá una demanda creciente en el mercado, orientada la adquisición de programas formativos capaces de combinar e integrar cursos de formación presencial con cursos on line.

Para ello, desde el Portal de Formación AVANZO, se ha creado un concepto de Aula Virtual que incorpora las herramientas tecnológicas más avanzadas del mercado y que permitirá a las empresas acceder, como refuerzos formativos asociados a los cursos presenciales u on line, a videoconferencias en directo con alumnos distribuidos por diferentes puntos geográficos, descargar de conferencias grabadas, acceder a e-booklteca, utilizar chats personalizados, utilizar gestores de noticias, audioteca y una amplia gama de servicios complementarios.

Para dar forma a todo este planteamiento, desde AVANZO Training Consulting, se ha diseñado una metodología denominada Programas de Refuerzo Formativo (PRF) que, a través del portal de formación establece un método de refuerzo formativo basado en las herramientas tecnológicas descritas.

Por ejemplo, una empresa que contrate un programa presencial de Habilidades Directivas, podrá complementar esa formación con la incorporación de un PRF mediante el cual, los directivos, podrán visionar conferencias realizadas por expertos en los temas del curso, entrar en contacto directo con el experto a través del portal y recibir asesoramiento personal a través de videoconferencia, resolver casos prácticos recibiendo Feedback del experto, trabajar en grupo con otros directivos de la empresa a través del portal, acceder a links relacionados con el tema, e-books y demás servicios que incorpora esta metodología.



Si desea descargarse mayor información sobre AVANZO Training Consulting y la metodología PRF entre en www. avanzo.com

e-learning formación online
"Porque formar es importante para aprender lo es aún más"
En cualquier momento y desde cualquier lugar

ESPECIALISTAS en las siguientes áreas:
- Desarrollo de cursos a medida
- Plataformas LMS y Portales de formación
- Tutorías online, clases virtuales

Más de 500 CURSOS en catálogo:
- Habilidades directivas
- Prevención de riesgos laborales
- Idiomas
- Ofimática
- Gestión económica y financiera
- Administraciones públicas
- Calidad
- Legislación
- Programación - software
- Formación
- Diseño gráfico
- Turismo y hostelería



A un solo click info@avanzo.com www.avanzo.com
Más información: + 34 91 436 02 70 Juan Bravo, 46 Madrid
AVANZO e-learning solutions

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> EXPANSIÓN & EMPLEO

> NOMBRAMIENTOS



Consejero delegado de Emergia Customer Care

Alejandro Zurbano ha sido nombrado consejero delegado de Emergia Customer Care. Licenciado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid y PDG por IESE, fue director general de Sitel España, Portugal y Chile y presidente de la Asociación Española de Contact Centers.



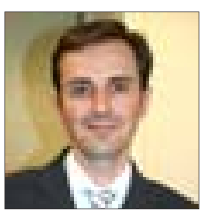
Socio y director general de Globalhealthcare

Ángel González ha sido nombrado socio y director general de Globalhealthcare. Ha desarrollado su carrera profesional como director general de la agencia de publicidad de salud Medicus Spain. Ha sido co-presidente de Publicis Healthcare Communications Group España.



Socio director de Robert Allen-Horton

Víctor Díez es el nuevo socio director de Robert Allen-Horton. Es licenciado en Derecho por Deusto, diplomado en Comercio Internacional por Carleton University (Estados Unidos) y graduado por IESE. Fue director general de ventas nacionales y exportación de Nissan Motor Ibérica y consejero delegado de Nissan Italia.



Socio de auditoría de Ernst & Young

Alfredo Eguiagaray ha sido nombrado socio de auditoría de Ernst & Young. Licenciado en Ciencias Empresariales y auditor de cuentas, ha desempeñado su carrera profesional en la oficina de Ernst & Young en Barcelona. Está especializado en el sector de la distribución y bienes de consumo y en el sector asegurador.



Socio de Conzentra

David López ha sido nombrado socio de Conzentra. Es ingeniero superior en Electrónica y Telecomunicaciones por La Salle, máster en Project Management, MBA por Esade y diplomado en International Business por The Fuqua Business School-Duke University (Estados Unidos). También asume el cargo de director general del área de ingeniería de la firma.



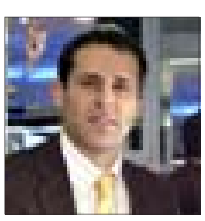
Director general y de desarrollo corporativo de Informa D&B

Juan José Tomás ha sido nombrado director general y de desarrollo corporativo de Informa D&B. Es *Master of Science in Quality Management* por ESIC y cuenta con 30 años de experiencia en el sector de la información. Fue director general de Dun & Bradstreet.



Director comercial de Eurobits Technologies

Alfonso Sánchez es el nuevo director comercial de Eurobits Technologies. Es licenciado en Informática por la Universidad Politécnica de Madrid. Ha desarrollado su carrera profesional en empresas de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones (TIC).



Director de marketing y ventas de The Chic Corporation

Carlos Ruiz ha sido nombrado director de marketing y ventas de The Chic Corporation. Es diplomado técnico superior en Marketing por el Instituto Europeo de Estudios Superiores (IEES) y diplomado en Psicología por la Universidad Complutense de Madrid.



* P.V.P. recomendado en Península y Baleares para Saab 9-3 Sport Sedan Linear Sport 1.9 TiD 150CV (AM'08) IVA. Impuesto de matriculación y descuento promocional incluidos. Oferta válida hasta el 31/03/08 o hasta fin de existencias. No acumulable a otras promociones. Bluetooth y retrovisores retráctiles incluidos en el precio ofertado. Modelo visualizado: Saab 9-3 Sport Sedan V6 Aero. Modelo ofertado: Saab 9-3 Sport Sedan TiD: consumo mixto desde 5,4 a 6,6 l/100Km. Emisiones de CO_2 desde 147 a 177 gr/Km.

Saab
www.saab-spain.com

> EL TÓPICO DE LA SEMANA

La famosa 'química'

PILAR CAMBRA

Hubo un tiempo en el que las cosas tenían definiciones sencillas, inteligibles a las primeras de cambio, al alcance de todos los bolsillos y todas las mentes… Por ejemplo: se toreaba «bien» o «mal»… Ahora escucho eso de «este torero (o este toro) transmite (o no transmite)» y, la verdad, no me entero muy bien qué me quieren decir. O sea: me quedo «desconectada» de la «transmisión».

En este momento, creo que la palabra de moda, al uso y al abuso referida a las relaciones humanas es «química»… La clave es si hay química, si no la hay, si es escasa o superabundante… La sensibilidad, los movimientos del corazón, la afinidad, lo que dice la razón y la fuerza de voluntad quedan así reducidos, me parece a mí, a una feliz o desdichada combinación de humores y substancias, de chispazos y caprichos que no se pueden –o no se quieren– dominar. Y, la verdad, no sé muy bien si esto es bueno o malo.



Hace pocos días me presentaron a la hermana de un viejo conocido. Yo, que soy muy abrazona, la saludé afectuosamente porque, además de estar convencida de que «los amigos de mis amigos son mis amigos», también creo firmemente que «los parientes de mis viejos conocidos son, a las primeras de cambio, ya conocidos míos también»… Una que, en esto de las «relaciones humanas», es así de primaria… En cuanto le lancé toda mi efusividad a la mujer que me estaban presentado, me entró la duda de si no me estaría pasando tres o cuatro pueblos y mi afabilidad casi incontrolada no extrañaría e, incluso, molestaría.

Pero, esta vez, hubo suerte, mucha suerte: la hermana de mi viejo amigo resultó ser tan abrazona como yo y agradeció mucho mi riada de cordialidad. Lo que es más: en cuanto, tras el saludo, comenzamos a conversar y a lanzar carcajadas, ella afirmó: «Estoy segurísima de que tú y yo seríamos excelentes compañeras de trabajo… Hay química». Y la había. Aunque, probablemente, yo nunca hubiera llamado así a la facilidad y la rapidez con la que encontramos temas de interés comunes.

Entre la multitud de jefes, colegas y subordinados, siempre hemos encontrado más afinidades con unos que con otros

Y, ciertamente, entre la multitud de jefes, colegas y subordinados que nos acompañaron, nos acompañan y nos acompañarán en nuestra vida laboral, siempre hemos encontrado más «afinidades electivas» con unos que con otros… Siempre hubo, hay y habrá una persona, con la que la obligatoria relación de trabajo se convierte en una voluntaria y fuerte amistad. ¿Porque hay «química»?... Bueno… O porque hay «física»… O porque uno tiene la experiencia que a otro le falta y está bien dispuesto a transmitírsela; o porque encajan perfectamente las cualidades de uno con las carencias de otro y a la inversa; o porque se comparte una afición; o porque se tienen hijos de la misma edad y, consecuentemente, las mismas preocupaciones; o porque es la pareja de mus soñada; o porque…

La trama que nos enlaza a unos seres humanos con otros es muy tupida e infinitamente compleja… Y, desde luego, un tapiz que se teje con cuidado, lentamente, con muchas dificultades…

De ahí que a mí me dé un poco la risa (floja) la manía de establecer «buena química» así, en un *plis-plas*, con un chasquear de dedos en el ámbito del trabajo... Me parece un voluntarismo frívolo, qué quieres que te diga...

Naturalmente que, si hay «buena química», mejor que mejor… Pero, ¿y qué hacemos con el «cardo borriquero», con esa persona de carácter esquinado, poco comunicativa, tímida que, obviamente, existe en todo grupo humano?, ¿qué hacemos con ese excelente profesional que cumple a la perfección todas sus tareas pero que no es muy sociable que digamos: no le gusta tomar café, no le gusta hablar de fútbol, no le gusta contar nada sobre sí mismo?... ¿Qué hacemos si es imposible dar con la «química» que nos acerque a ese personaje?...

Pues, en mi opinión, lo que se ha procurado hacer siempre para que reinase un buen clima humano en la empresa hasta que empezamos con las zarandajas de la famosa «química»: poner en acción la férrea voluntad para «llevarse bien»… Que, desde luego, no significa, necesariamente, ser «inti» de toda la nómina, de la cruz a la raya; ni siquiera serlo de una porción mayor o menor de ella. El buen viejo «llevarse bien» quiere decir –creo– colaborar, cooperar, ayudar, corregir, compartir, comprender, excusar y, en fin, partirse el bazo para que nadie se sienta excluido, olvidado o arrinconado… Si hay «química», miel sobre hojuelas; si no la hay, será la voluntad la que, con el aceite de la afabilidad, irá engrasando la compleja maquinaria de las relaciones humanas. Porque aquella exclamación del «¡Vamos a llevarnos bien!» tiene poco –o nada– que ver con la intuición y mucho –o todo– que ver con la decisión.

Publicidad: Directora: Arantxa Sasiambarrena. Jefe de publicidad: José María Montejo. Empleo Mª José Gordon / Mª José ZapateroTels.:91 443 5574 / 91 443 55 72, Formación: Mónica Fernández /Ana Casalilla Tels.: 91 443 55 75 / 91 443 55 73 Cierre de Publicidad: Beatriz González 91 443 55 71 Coordinación: Daniel Ortiz 91 443 52 80 Madrid: Avda. de San Luis 25, 28033. Tel 91 4435000 Fax 91 443 56 35 Barcelona: Eduardo Jaumot 93 227 67 70 Fax 93 227 67 62 Avda. Diagonal 640. Edif 3-4ª planta 08017

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

LEGROUPECHANTELLE

Compañía multinacional francesa, perteneciente al sector de ropa íntima femenina, continuando con sus planes de expansión, precisa incorporar en sus oficinas de Madrid:

Stock Analyst

Grandes Almacenes

Integrado en la Business Unit de Grandes Almacenes, y después de un periodo de formación, se responsabilizará de la gestión del surtido, del análisis y valoración de stock y movimientos de mercancía (previsiones de entrada, incidencias, devoluciones…) en los centros de los grandes almacenes asignados a su zona, a través de una adecuada gestión y organización con el departamento comercial.

Buscamos un candidato con formación académica media acorde al puesto y gusto por la moda, que aporte 2/3 años de experiencia en gestión de stock y/o comercial en explotación propia o ajena en Grandes Almacenes en departamentos como Textil, Cosmética, o cualquier otra área. Deberá ser usuario informático y poseer conocimientos del idioma inglés o francés.

Ofrecemos incorporación inmediata en un grupo de moda de alto nivel, con posibilidades de desarrollo y formación continuada.

Interesados enviar **CV en inglés** a: Mercuri Urval, S.A., Pº de la Castellana, 13. 28046 Madrid, e-mail: madrid.es@mercuriurval.com indicando en el sobre o asunto del e-mail la **Ref.: 23.131.**
www.mercuriurval.com

Mercuri Urval

Entidad líder en el sector bancario, en plena expansión de su red especializada en el negocio de medianas y grandes empresas, busca:

Especialistas de Comercio Exterior

Ubicación del puesto de trabajo:
Capitales de provincia de todo el territorio nacional.

Esta convocatoria supone una excelente oportunidad para aquellos profesionales con vocación en el negocio de la Banca de Empresas.

Responsabilidades:
- Dar apoyo comercial y técnico para impulsar la comercialización de los productos de Comercio Exterior
- Colaborar, con el equipo comercial del Centro de Empresas, en el seguimiento proactivo de los clientes potenciales de negocio de comercio exterior y preparar las ofertas/presentaciones de estos productos y servicios para las empresas.
- Participar activamente en el análisis, estructuración y negociación de financiación de comercio internacional (forfaiting, créditos documentarios, etc.).
- Mantener informado permanentemente al equipo comercial sobre las novedades que afectan a todos los productos de extranjero.

Requisitos:
- Titulación Superior, preferiblemente complementados con un Master o postgrado.
- Conocimiento de las operaciones de comercio exterior destinadas al segmento de empresas, con una experiencia mínima de 3 años en la gestión de estos productos, aportando criterio contrastado en riesgos.
- Buenos conocimientos del negocio bancario con empresas, de su funcionamiento interno así como de financiación empresarial.

Retribución:
- Compensación competitiva con las referencias del mercado.
- Se valorará en cada caso la experiencia y el nivel de conocimientos y competencias aportado.

Las personas interesadas deben enviar el curriculum, detallando las preferencias geográficas para el lugar de trabajo, a la siguiente dirección de correo:

seleccion@accenture.com | Asunto: Especialistas de Comercio Exterior

Todas las candidaturas que se reciban serán tratadas de forma confidencial.

---

adavir

Precisa Incorporar

DIRETOR/A DE RESIDENCIA 3º EDAD

Se encargará de la gestión, control y dirección de una de las residencias en la Comunidad de Madrid.

Formación Diplomado/licenciado, y en posesión del Curso de Dirección de Centros de Servicios Sociales de la Comunidad de Madrid.

Experiencia demostrable en puesto similar en el sector, mínimo dos años. Edad 30 y 40 años.

Se ofrece jornada completa, contrato indefinido. Sueldo fijo más incentivos.

Enviar currículum al correo electrónico ja.perez@adavir.com

GRUPO MAZEL
SELECCIONA PARA SUS EMPRESAS
DEL SECTOR AERONÁUTICO LOS SIGUIENTES PERFILES

CÁLCULO:

FATIGA Y TOLERANCIA AL DAÑO: Ingeniero o Ingeniero Técnico, con experiencia de al menos 2 años en Fatiga y Tolerancia al Daño. Conocimiento de resistencia de materiales. Manejo avanzado de la herramienta NASTRAN/PATRAN. Ref. CFT.

ESTÁTICA: Ingeniero o Ingeniero Técnico, con al menos 2 años de experiencia en Cálculo de estructuras metálicas y material compuesto. Ref. CET.

DISEÑO:

DISEÑO DE ESTRUCTURAS: Ingeniero Técnico o Ciclo Formativo Superior con experiencia en Diseño de estructura primaria metálica y/o en material compuesto. Ref. DET.

DISEÑO DE SISTEMAS ELÉCTRICOS Y FLUIDOS: Diseñador de Sistemas Eléctricos con conocimientos de los módulos específicos de ruteado 3D de mazos eléctricos y su soportado, generación de planos de fabricación e instalación. Ref. DSE.
Diseñadores de Instalaciones de Sistemas Fluidos en avión, Ingeniero Técnico o Ciclo Formativo Superior con al menos 2 años de experiencia en diseño, diseño 3D (Fuel, Hidráulica, Neumática…). Ref. DSF.

PUBLICACIONES TÉCNICAS: Ilustradores y autores: Ingeniero Técnico o Ciclo Formativo Superior. Experiencia en programas de edición gráfica, Mondello, Tech Illustrator. Conocimientos de manuales técnicos: AMM, IPC, Service Bulletins, Simplified Technical English. Ref. PTS. Zona sur.

Para todos los puestos se requiere: Herramienta de diseño Catia V4/V5 y/o Unigraphic NX, ProE. Nivel alto de inglés, movilidad geográfica. Para perfiles Senior –más de 6 años experiencia- se requiere experiencia en gestión de proyectos y equipos.

Los personas interesadas deberán enviar curriculum en formato Word o PDF indicando la referencia a la siguiente dirección de correo electrónico: rrhh08@s-itd.es.

MAZEL ITD IDEA

EMPRESA CONSTRUCTORA, LÍDER EN OBRA CIVIL Y EDIFICACIÓN, PERTENECIENTE A IMPORTANTE GRUPO EMPRESARIAL,

PRECISA INCORPORAR EN MADRID:



RESPONSABLE DEPARTAMENTO DE COMPRAS Ref. C/Mad

En dependencia de la Dirección, su misión consistirá en:
- La implantación de un procedimiento de compras, coordinando a todas las Delegaciones a nivel nacional.
- Contacto permanente con las Direcciones de Producción y Delegaciones, ofreciendo apoyo en el estudio de ofertas y alternativas técnicas relativas a las necesidades de las obras en materia de compras.
- Negociación con proveedores y subcontratistas de acuerdos marco.
- Seguimiento y control de los procedimientos implantados.

El perfil requerido para el puesto es el de una Titulada/o en Ingeniería Técnica o Superior, que aporte al menos 5 años de experiencia en puesto similar en el sector de la construcción. Asimismo, se valorará experiencia previa en producción dentro de obra civil.

Se ofrece:
- Incorporación a importante y consolidada empresa constructora.
- Proyecto profesional con amplias posibilidades de desarrollo.
- Retribución negociable según valía del candidato.
- Absoluta confidencialidad.

Interesados enviar CV a la siguiente dirección de correo electrónico: rrhh.construccion2008@gmail.com indicando la referencia.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Pöyry is a global consulting and engineering firm focusing on the energy, forest industry and infrastructure & environment sectors. Pöyry's annual net sales in 2007 amounted to EUR 720 million and it employs 7,300 experts. Pöyry Plc is listed on the Helsinki Stock Exchange.

Managing Director – Latin America (Peru)

Pöyry has strong presence in Latin America with a staff of some 800. Pöyry's hydropower business has been actively operating in Latin America for over four decades (under name Electrowatt) and is presently having local engineering operations in Peru. The Peru operations have a staff of 15 and a good project pipeline in its main markets in Peru and Chile. Based on the strategy the local operations will be further grown and also expanded to other Latin American countries. We are now seeking a new MD for our Latin America (Peru) operations to continue with the existing projects and further develop the business in the fast growing Latin American market. The Latin America operations will work closely with Pöyry's Spanish company, Heymo Ingeniería, and report to the President of Hydropower Business Area.

We are looking for a person who has

- Experience in the energy sector with large scale civil engineering projects, ideally in hydropower consulting and engineering
- Business development and/or project management experience, ideally in hydropower
- Experience with successful development of new business and projects in Latin America
- Fluent Spanish and English spoken and written
- Drive and energy to develop new business
- Personal network in the energy and engineering sector in Latin America

Pöyry offers a challenging working environment in a truly global company. We are committed to the development of our people and offer a range of personal and professional development opportunities. We understand that having the best people attracts the best projects, having the best projects attracts the best people.

If you are interested in an exciting opportunity in Latin America then please email your CV in English to hr.een@poyry.com
For further information please contact the President Hydropower, Vilho Salovaara on +358 1033 24359 or vilho.salovaara@poyry.com

PÖYRY

Competence. Service. Solutions.

www.poyry.com

REMS

¡... aqui comienza su futuro!
¡Éxito y crecimiento nos acompañan desde hace casi 100 años!

Somos una empresa líder en fabricación de máquinas y herramientas para el mecanizado de tubo con distribución a nivel mundial. Tenemos filiales propias en muchos países. Para nuestra filial en España y Portugal, buscamos para incorporación inmediata

5 DELEGADOS COMERCIALES

para

Castilla León (RCL) / **Madrid** (RM) / **Baleares** (RBI) / **Cataluña Sur** (RCS) / **Lisboa** (RPL)

Le espera una tarea polifacética y muy interesante en una empresa moderna y en constante crecimiento. Nuestra filial en España fue fundada en 1987 y tiene actualmente 27 empleados. Será responsable de las ventas en un área dependiendo del Jefe de Ventas, su función será la de demostrar y asesorar técnicamente a nuestros distribuidores especializados, instaladores e industria en general.

Pedimos:

- Buena presencia, dotes de comunicación y habilidades sociales
- Experiencia comercial
- Carnet de conducir y disponibilidad para viajar frecuentemente por la zona
- Edad máxima 35 años
- **Se valorará muy especialmente conocimiento del idioma alemán**

Ofrecemos:

- Formación continuada técnico-comercial a cargo de la empresa
- Integración en empresa en permanente expansión
- Remuneración atractiva (fijo + comisiones)
- Posibilidad de desarrollo profesional e incoporación inmediata



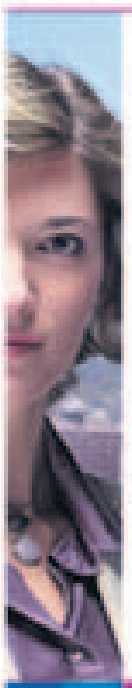
Envía tu CV por **e-mail:** rrhh@rems.es
o **correo:** REMS ESPAÑA, S.A.U. Pol. Ind. San José de Valderas • Herramientas, 28 • 28918 Leganés (Madrid)

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

su consultoría de selección

good to know you

randstad search & selection



jefe de contabilidad

alcobendas

Nuestro cliente es una compañía líder en el sector de las Artes Gráficas, con presencia en más de 25 países y una plantilla superior a los 500 empleados, lo que le ha convertido en una de las primeras industrias gráficas de Europa por tecnología, calidad y capacidad total de producción.
Siguiendo su plan estratégico de desarrollo en Madrid requiere incorporar para su central en Alcobendas un Jefe de Contabilidad.

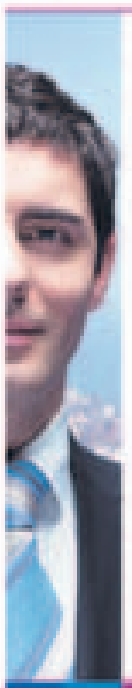
Puesto
En dependencia directa de la Dirección Financiera, asumirá el Área de Contabilidad.
Funciones Concretas:
- Gestión de 3 personas a su cargo.
- Realización de Impuestos (IVA, IRPF, Cálculo de Sociedades).
- Facturación Consolidada. De más de 150MM €.
- Gestión de activos (amortización, subvenciones de capital, prorrata...)
- Operaciones Societarias (venta de activos, de ramas de actividad, valoración de acciones, autocartera...)
- Reporting y elaboración de informes para la dirección.

Requisitos
- Formación: Licenciatura en ADE, Económicas, etc...
- Experiencia: Mínima de 4-5 años en puesto similar, en áreas de Contabilidad Analítica y Financiera en empresas de servicios.
- Conocimientos sobre el Nuevo Plan General Contable.
- Se requiere nivel Experto de Excel, y usuario avanzado de paquete Office.
- Conocimiento de programas generadores de informes como Crystal report, ERP como SAGE Adonis o similar.

Incorporación a compañía Líder en el sector con amplias posibilidades de desarrollo profesional. Paquete retributivo a negociar en función de valía y experiencia.

su Advisor
para este proceso
es Natalia Aliaga

finanzas



jefe económico-administrativo

madrid

Nuestro cliente es una asociación sin actividad económica en el sector residencial y editorial. Es propietaria de dos residencias para personas mayores, con un total de 550 plazas y un colegio mayor con 260 plazas. Posee una editorial especializada en trabajos de investigación histórica y da servicios asociativos a 2.000 asociados. La plantilla de personal la forman más de 260 trabajadores y el presupuesto anual es de 11 millones de euros. Siguiendo su plan estratégico de desarrollo, requiere incorporar para su sede central en Madrid un Jefe Económico-Administrativo.

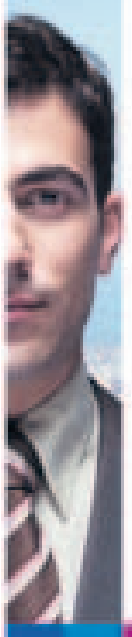
Puesto
En dependencia directa de la Dirección General, asumirá la responsabilidad en las áreas Administrativa, Económico-Financiera y Contable.
- Gestión de un equipo de 5-7 personas de las distintas unidades de negocio (administración, contabilidad, tesorería, facturación, nóminas, seguros, etc).
- Conocimiento del nuevo plan contable.
- Conocimiento de la gestión tributaria. Realización de impuestos (IVA, IRPF, IS, etc.)
- Organización y control de la Contabilidad Analítica y Financiera.
- Facturación Consolidada: 11 millones de €.
- Elaboración de informes para la dirección.
- Relación con auditores.

Requisitos
- Titulación: Licenciatura en ADE, Económicas, etc.
- Formación: Cursos de postgrado relacionados con el puesto.
- Experiencia: Mínima de 4 años en puestos similar, en áreas de Contabilidad, preferiblemente en empresas del sector de servicios.
- Se requiere alto nivel como usuario de paquete Office.

Incorporación a compañía en crecimiento con amplias posibilidades de desarrollo profesional. Paquete retributivo a negociar en función de valía y experiencia.

su Advisor
para este proceso
es Natalia Aliaga

finanzas



account manager camaras digitales (sector retail)

madrid

Nuestro Cliente es una Multinacional líder en el campo de la Industria Electrónica, con una plantilla aproximada de más de 100.000 empleados en más de 30 países.
Siguiendo su ambicioso plan de expansión en España, precisa incorporar para su División de Audio y Video, un Account Manager para la comercialización de cámaras digitales en el sector del Retail.

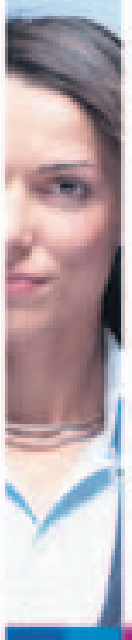
Puesto
Será responsable del diseño, desarrollo y ejecución de los planes de negocio dirigidos al mantenimiento y captación de cuentas, incluyendo la identificación de oportunidades de negocio mediante el análisis de nuevos mercados.
Funciones concretas:
- Identificación de potenciales clientes, y gestión del proceso de negociación y venta del producto en el sector del Retail.
- Elaboración y presentación de presupuestos.
- Funciones de gestión y coordinación de proyectos.

Requisitos
- Licenciado en Ciencias Económicas, Marketing, etc....
- Experiencia mínima 2 años en la venta de cámaras digitales o productos afines en el sector del Retail.
- Inglés Alto.

Incorporación a ambicioso proyecto profesional en un entorno internacional. Paquete salarial abierto en función de la experiencia y valía aportadas.

Su Advisor
para este proceso
es Eduardo Quero

comercial & marketing



senior account manager SEM

madrid

Nuestro Cliente es una Multinacional líder en el sector del Marketing para Motores de Búsqueda.
La empresa consigue que los sitios web de las empresas alcancen una mayor visibilidad y mejor posicionamiento en las páginas de resultados de los motores de búsqueda tanto nacionales como internacionales.
Siguiendo su ambicioso plan de expansión en España, precisa incorporar en sus oficina en Madrid un Senior Account Manager.

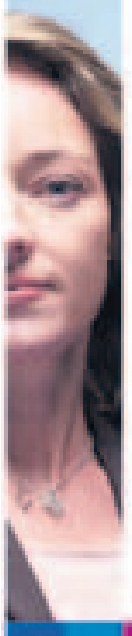
Puesto
Será responsable del diseño, desarrollo y ejecución de los planes de negocio dirigidos a la captación de nuevas cuentas, incluyendo la identificación de oportunidades de negocio mediante el análisis de nuevos mercados.
Funciones concretas:
- Identificación de potenciales clientes, y gestión del proceso de negociación y venta del servicio a grandes organizaciones.
- Elaboración y presentación de presupuestos.
- Funciones de gestión y coordinación de proyectos.

Requisitos
- Licenciado en Ciencias Económicas, Marketing, etc....
- Experiencia mínima 3 años en la venta de servicios en los sectores de IT, Telecomunicaciones, banca, finanzas, seguros, etc.
- Inglés Alto.

Incorporación a ambicioso proyecto profesional en un entorno internacional. Paquete salarial abierto en función de la experiencia y valía aportadas.

su Advisor
para este proceso
es Eduardo Quero

comercial & marketing



gestor patrimonial centros comerciales

madrid

Activo Portfolio Management

APN Group es una compañía de servicios financieros especializada en gestión patrimonial a nivel internacional, buscando la adquisición y explotación de sus activos a largo plazo. Su desarrollo en España se ha ejecutado a través de la compra de Centros Comerciales y Retail Parks en diferentes puntos de la geografía española.

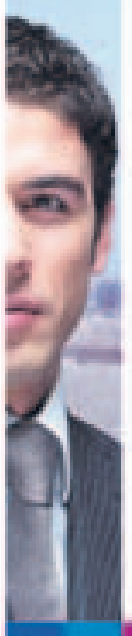
Puesto
A nivel nacional, y en coordinación directa con el Property Manager de cada uno de los Centros Comerciales que conforman el portfolio del grupo en España, las funciones a desempeñar serán las siguientes:
- Gestión física de contratos.
- Auditoría de información de contratos y unidades.
- Auditoría de aplicación de gastos de la comunidad.
- Actualización de rentas y de gastos de la comunidad.
- Facturación mensual.
- Control de facturación y cobros.
- Preparación de informe mensual de gestión.

Requisitos
- Licenciatura en Derecho, Administración y Dirección de empresas o similares.
- Inglés nivel alto.
- 3 años de experiencia desarrollando las funciones descritas dentro del área de gestión patrimonial de centros comerciales.
- Alta capacidad analítica y de trabajo en equipo.

Atractiva retribución acorde a la experiencia

su Advisor
para este proceso
es Adrián Sánchez

comercial & marketing



técnico gestión obras sector industrial

barcelona

Nuestro cliente, perteneciente a un importante grupo multinacional, está especializado en la distribución, fabricación y montaje de aislamientos acústicos y térmicos para los sectores de industria y edificación.
Por motivos de desarrollo de negocio necesitan incorporar dos técnicos de obra para el sector industrial.

Puesto
Buscamos un Ingeniero que se ocupe de las siguientes funciones:
- Colaborar en la elaboración y análisis del proyecto.
- Elaborar las ofertas comerciales.
- Gestionar las obras asignadas.
- Supervisar el cumplimiento de las normas de seguridad y Calidad.

Perfil
- Ingeniero Técnico Mecánico.
- Inglés avanzado.
- Office, Autocad.
- 2 años de experiencia en puesto similar preferiblemente empresa de montajes.
- Necesidad de disponibilidad geográfica.

Atractivo paquete retributivo en función

su Advisor
para este proceso
es Mar Avendaño

ingeniería

si está interesado en éstas u otras ofertas, inserte su CV en www.randstad.es/search-selection en este momento tenemos 150 puestos vacantes tel: 91 426 01 80

Randstad Search & Selection es la consultoría de selección del grupo internacional Randstad especializada en las áreas de finanzas, banca, comercial & marketing e ingeniería. Randstad Search & Selection le ofrece la oportunidad de acceder a los puestos más interesantes en las empresas más relevantes del mercado.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

EMPRESA DEDICADA EXCLUSIVAMENTE
a la distribución de fijaciones mecánicas para la Industria de la Construcción, Cubiertas, Fachadas, Aislamientos e Impermeabilización

Precisa incorporar para CATALUÑA

TÉCNICO COMERCIAL

Reportando directamente al Responsable del Departamento, tendrá entre sus principales responsabilidades:
- Seguimiento y fidelización de la cartera de clientes existente.
- Captación de nuevos clientes.
- Detectará oportunidades de desarrollo de negocio.

Se requiere:
- Titulación en Ingeniería Técnica o FP grado Superior en rama técnica.
- Valorable experiencia comercial.
- Nivel alto de inglés.

Se ofrece:
- Condiciones salariales competitivas (retribución fija y variable). Incorporación a una empresa que puede ofrecer un desarrollo profesional y formación dentro de la compañía.

Interesados enviar CV con foto reciente a: rrhhbenito@telefonica.net

---

IMPORTANTE EMPRESA VINCULADA A GRUPO CONSTRUCTOR PORTUGUÉS PRECISA INCORPORAR, CON CARÁCTER PERMANENTE, EN SUS OFICINAS DE MADRID:

TÉCNICO DE ESTUDIOS SENIOR OBRAS DE EDIFICACIÓN

(Ref.: 2657)

Madrid: 50.000 € brutos anuales, orientativo.

La Empresa es la filial española del grupo portugués Teixeira Duarte, S.A. que ocupa una posición destacada en el sector de la Construcción en Portugal y, a través de participaciones en más de 100 empresas y actuando en 13 países distintos, desarrolla actividades también en otros campos (Cemento, Transporte, Inmobiliaria, Servicios, etc.). La empresa tiene como objetivo crecer en la actividad de construcción-edificación en el territorio español.

El Puesto pertenece a la Dirección de Construcción, dotada con un competente equipo humano de estudio, coordinación y jefatura de obras. Su misión principal será contribuir al logro del objetivo de crecimiento, responsabilizándose de la identificación de proyectos de edificación, cálculo, preparación y presentación de ofertas, concursos, públicos y privados, así como apoyo a las distintas obras.

El Perfil del candidato corresponde al de un profesional con experiencia consolidada en las actividades del Puesto. Buscamos un Arquitecto Técnico, Ingeniero Técnico de Obras Públicas o ICCP, que aporte experiencia mínima de 5 años en puestos similares en la actividad de edificación. Debe conocer el mercado para identificar las oportunidades, las obras y los subcontratistas. Asimismo, buscamos una persona dispuesta a comprometerse de manera estable con un ambicioso proyecto de futuro.

La retribución indicada es orientativa y se ajustará en función de la experiencia del candidato finalmente contratado. **No se descartarán candidaturas por razones económicas.**

Las personas interesadas deben enviar su CV por e-mail a **Grupo RH Asesores** a la dirección de correo electrónico **2657@grupork.com** o por correo postal a Gran Vía, 22 dpdo; 1º dcha; 28013 MADRID. Tfno.: 91.308.70.50. Fax: 91.308.71.26.

BARCELONA MADRID VALENCIA ZARAGOZA

PSICOTEC
Su socio en recursos humanos



Nuestro Cliente es una prestigiosa Compañía del sector energético que, atendiendo a sus planes de inversión y expansión, precisa incorporar en Madrid un:

JEFE DE GESTIÓN DE PROYECTOS

(Ref. J.G.P./08)

Asumirá la responsabilidad de la gestión de proyectos de la compañía, con todo lo que ello comprende: presupuestación y programación de proyectos; análisis y gestión de recursos y desviaciones; análisis de costes y rentabilidad de los proyectos de inversión.

Por el perfil del puesto, buscamos un Ingeniero Superior Industrial, idealmente en la especialidad electricidad, que aporte formación económica de postgrado y experiencia en el control de gestión de proyectos, preferiblemente en el ámbito de la construcción. Asimismo, se valorarán conocimientos idiomáticos.

Ofrecemos incorporación en plantilla fija e integración en un equipo altamente cualificado con un interesante paquete retributivo.

Interesados insertar su C.V. en la oferta a través www.psicotecempleo.com o remitir por e-mail a rescualero@psicotec.es, indicando Ref. en Asunto.

Se garantiza absoluta confidencialidad en el proceso de selección

www.psicotecempleo.com

EMPRESA DE PRESTIGIO INTERNACIONAL

precisa

COMERCIALES PARA TODA ESPAÑA

SE REQUIERE:
- Formación a nivel universitario.
- Edad entre 25 y 35 años. No es imprescindible experiencia.
- Facilidad de trato y capacidad de relación.
- Buena presencia, dinamismo, dotes comerciales.
- Disposición para el trabajo en equipo.
- Vehículo propio.

SE OFRECE:
- Contrato.
- Incorporación inmediata.
- Ingresos mensuales del orden de 7.800 €.
- Formación a cargo de la empresa.
- Visitas concertadas previamente por la empresa.

Enviar C.V. detallado, con condiciones económicas y sociales presentes y aspiraciones, al Apartado de Correos 35.302 - 08080 Barcelona o a la dirección rrhh@clubinter.org. Se ruega contestación urgente. La selección la realiza directamente la empresa.

Entidad líder en el sector bancario, en plena expansión de su red especializada en el negocio de medianas y grandes empresas, busca:

Especialistas en Financiación y Servicios para la Empresa

Ubicación del puesto de trabajo:
Capitales de provincia de todo el territorio nacional.

Esta convocatoria supone una excelente oportunidad para aquellos profesionales con vocación en el negocio de la Banca de Empresas.

Responsabilidades:
- Impulsar la comercialización de toda la gama de productos de Financiación Especializada a Clientes y no Clientes de la Entidad.
- Colaborar, con el equipo comercial del Centro de Negocio de Empresas, en el seguimiento proactivo de clientes del negocio de financiación especializada
- Preparar las ofertas/presentaciones de estos productos y servicios para los Clientes, apoyando la gestión comercial y técnica.
- Participar activamente en el análisis, estructuración y negociación de operaciones de financiación especializada: **factoring, confirming, leasing y renting**.
- Mantener informado al equipo comercial sobre los productos y las novedades que afectan a todos las operaciones de financiación especializada.

Requisitos:
- Titulación Superior, preferiblemente complementados con un Master o postgrado.
- Dominio de las operaciones de financiación especializada destinadas a este segmento de empresas, con una experiencia demostrable mínima de 3 años en la gestión de estos productos, aportando criterio contrastado en riesgos.
- Buenos conocimientos del negocio bancario con empresas así como del impacto jurídico, fiscal y contable de las operaciones de financiación especializada.

Retribución:
- Compensación competitiva con las referencias del mercado.
- Se valorará en cada caso la experiencia y el nivel de conocimientos y competencias aportado.

Las personas interesadas deben enviar el curriculum, detallando las preferencias geográficas para el lugar de trabajo, a la siguiente dirección de correo:

seleccion@accenture.com | Asunto: Especialistas en Financiación y Servicios para la Empresa

Todas las candidaturas que se reciban serán tratadas de forma confidencial.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Reale

REALE SEGUROS, UNO DE LOS MÁS IMPORTANTES GRUPOS ASEGURADORES A NIVEL NACIONAL, DENTRO DE SU AMBICIOSO PROCESO DE EXPANSIÓN, PRECISA INCORPORAR:

DIRECTOR DE SUCURSAL

CANTABRIA

Email: ref34760@reale.es

Como principal responsable de la sucursal, se encargará de generar, gestionar, planificar y controlar el negocio de su centro conforme a la estrategia establecida por la Dirección Comercial para mantener los parámetros de rentabilidad, crecimiento y control administrativo, técnico y comercial a nivel de mediadores y de empleados del centro.

Buscamos Licenciados en Derecho/Económicas o Diplomados en Empresariales, con una experiencia mínima de tres años como Comercial de seguros con resultados contrastados, que tengan conocimientos en materia de legislación de Contratos de Seguros y Mediación. Se requiere un manejo alto de Microsoft Office.

RESPONSABLE DE ADMINISTRACIÓN COMERCIAL

MADRID

Email: ref34765@reale.es

Reportando al Director de Distribución, se encargará de realizar y gestionar la administración del área comercial conforme a las pautas establecidas por la Dirección Comercial para dar apoyo eficaz al departamento y conseguir los objetivos de negocio planteados por la Compañía.

Buscamos Licenciados en Económicas/Empresariales, preferentemente en Actuariales. Valorable Master en Dirección de Negocios especializado en Seguros. Experiencia mínima de dos años en labores de gestión comercial. Se requiere buen dominio de herramientas informáticas (hojas de cálculo, Access, SQL, aplicaciones de gestión como Powerplay).

RESPONSABLE DE INVESTIGACIÓN

MADRID

Email: ref34769@reale.es

Reportando al Director de Marketing y en relación directa con los responsables de producto, de gestión de clientes, y de trade marketing, se encargará de analizar y entender las tendencias del mercado, estrategias, competencia, características de productos y comportamiento del consumidor y del canal.

Buscamos Licenciados en Ciencias Empresariales o Marketing, con más de cuatro años de experiencia en investigación de mercados. Se precisa un nivel de inglés alto; y conocimientos de informática a nivel de usuario. Valorable conocimientos del sector financiero y seguros.

RESPONSABLE DE FORMACIÓN (RRHH)

MADRID

Email: ref34770@reale.es

Reportando al Director de Recursos Humanos, se encargará del Plan de Formación Anual, llevando a cabo la detección de las necesidades formativas, así como el diseño, elaboración e impartición de las acciones formativas. Se encargará del control y evaluación de la formación, así como de la gestión económica y administrativa del departamento.

Buscamos Licenciados en Derecho, Psicología o Sociología, preferiblemente con Master en Dirección de Recursos Humanos, con al menos cinco años de experiencia en puesto similar, preferiblemente desarrollada en consultoras de formación y/o empresas del sector.

RESPONSABLE DE DESARROLLO (RRHH)

MADRID

Email: ref34771@reale.es

Reportando al Director de Recursos Humanos, se responsabilizará del diseño e implantación del modelo de gestión por competencias, desarrollo de evaluación del desempeño, planes de carrera, encuestas de clima y realización de assessment.

Buscamos Licenciados en Derecho, Psicología o Sociología, preferiblemente con Master en Dirección de Recursos Humanos, con al menos cinco años de experiencia en puesto similar, preferiblemente desarrollada en consultoras de formación y/o empresas del sector.

GERENTES DE RED

SANTIAGO DE COMPOSTELA Email: ref34761@reale.es

PAMPLONA Email: ref34762@reale.es

SAN SEBASTIÁN Email: ref34763@reale.es

Se encargarán de gestionar su cartera de clientes y agentes, mediante su intermediación a través de la red de mediadores de su zona, conforme a las pautas establecidas por la Dirección Comercial para rentabilizar y hacer crecer la cartera de la zona asignada.

Buscamos Diplomados en Empresariales, con al menos dos años de experiencia en el ámbito de los seguros, preferiblemente en el área comercial o como Administrativo en una sucursal, que aporten conocimientos en materia de legislación de Contratos de Seguros y Mediación. Se requiere un manejo alto de Microsoft Office.

CONTROLLER TERRITORIAL

GALICIA

Email: ref34764@reale.es

En dependencia del Director de Análisis de Control, se encargará de Mantener a la Dirección Territorial y al Departamento de Análisis y Control informados puntualmente sobre la consecución de los presupuestos, facturación (ingresos), resultados técnicos (gastos) y desviaciones. Para ello, deberá analizar desviaciones técnicas/comerciales sobre presupuestos; promover planes de reconducción y supervisar su cumplimiento; controlar la ejecución de los mismos; y denunciar incumplimientos.

Buscamos Licenciados en Económicas/Empresariales, preferentemente en Actuariales. Valorable Master en Dirección de Negocios especializado en Seguros. Buen dominio de herramientas informáticas (hojas de cálculo, Access, SQL, aplicaciones de gestión como Powerplay). Muy valorable dominio de idiomas como el inglés o el italiano.

RESPONSABLE DE TRADE MARKETING

MADRID

Email: ref34772@reale.es

Reportando al Director de Marketing y en relación directa con los Responsables de Producto, de Gestión de Clientes, Investigación, y con las áreas comerciales de la Compañía, se encargará de apoyar comercialmente al canal de distribución con acciones de trade marketing.

Buscamos Licenciados en Ciencias Empresariales o Marketing, con una experiencia de mas de cuatro años realizando funciones similares a las descritas, en compañías de retail con redes de venta (seguros, banca, telefonía, etc.) o en agencias de marketing. Conocimientos de informática a nivel de usuario. Muy valorable conocimientos del sector financiero y seguros.

RESPONSABLE CENTRO DE GESTIÓN DE SINIESTROS

VALENCIA

Email: ref34766@reale.es

Se encargará de optimizar los recursos disponibles, mejorando ratios de gestión y cumpliendo los presupuestos asignados conforme a las directrices marcadas por el área de siniestros, y la normativa de seguros para acercar la gestión de los siniestros al mediador y al cliente de una forma eficaz, fiable y transparente.

Buscamos Licenciado en Derecho, Económicas Actuariales, o similar, que aporte experiencia como Responsable de Área en Centros de Siniestros o equivalente. Se requiere nivel de usuario avanzado de Paquete Office, así como de paquetes estadísticos o de análisis de información.

Las personas interesadas en alguna de estas posiciones o en ampliar información sobre las mismas pueden hacerlo enviando su historial profesional en formato Word, mediante e-mail a la dirección correspondiente. Procesos de selección individualizados, garantizándose absoluta confidencialidad.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

QDQ media

¿Quieres desarrollar una profesión estable y de futuro en una compañía sólida líder en Internet?



Buscamos a los mejores

VENDEDORES AL TELÉFONO

para Madrid

TE OFRECEMOS:
Incorporación a plantilla (No campañas) con contrato indefinido y formación.

SUELDO FIJO + COMISIONES + BENEFICIOS SOCIALES

REQUISITOS:
Habilidades comerciales, entusiasmo, perseverancia y ambición económica.

QDQ media

Envía urgentemente tu CV a:
QDQ Media. A/A. Elena García
C/ del Haya 4- 28044 Madrid
Fax: 91 343 42 64 Tf: 91 838 30 02 - 685 940 757
E-mail: **rrhh@qdqmedia.com**

TRABAJA DESDE CASA

Oportunidad de negocio
Ingresos extras

www.trabajadesdecasa.biz

---

ticket com

Sea su propio jefe y ayúdenos al líder europeo en la venta de publicidad en el dorso de los tickets de caja. Mínima inversión. No requiere stock ni local. Alta rentabilidad.
91 444 81 62

EMPRESA CONSTRUCTORA
SOLICITA

TECNICO DE ESTUDIOS

PARA CONCURSOS DE OBRAS SEGÚN LEY DE ADMINISTRACIONES PUBLICAS,
CON EXPERIENCIA ACREDITADA EN PUESTO DE 2 AÑOS

CONTACTAR EN LOS TELEFONOS:
91.477.77.47 / 91.477.79.64
ó ENVIAR CURRICULUM VITAE A:
jcompras@pcyma.com

Nuestro cliente es una compañía multinacional presente en más de treinta países de Europa, Asia y América. Sus aproximadamente 230.000 clientes la han convertido en líder en la prestación de servicios a la distribución comercial.
Sus planes para mejorar los procesos y la información dentro del área administrativo-financiera, precisan la incorporación a sus oficinas centrales de Madrid de un/una:

Controller

Reportando al Finance Manager en España, será responsable del departamento de contabilidad, tanto de los procesos como de un pequeño equipo de trabajo, de los reportings semanales, mensuales y anuales, de la declaración de impuestos y del control de la tesorería. Así mismo, participará en la elaboración de los presupuestos, en el análisis de desviaciones y en la previsión de resultados.

Buscamos licenciados en empresariales, con un alto nivel de inglés hablado y escrito, que tengan al menos dos años de experiencia en las funciones descritas, incluyendo la dirección de un pequeño grupo de personas, en empresas multinacionales.

La persona adecuada se incorporará a una sólida compañía, con un entorno de trabajo dinámico y multinacional, donde podrá aportar sus conocimientos e iniciativa para mejorar la gestión de su área.

Interesados enviar historial profesional a: Mercuri Urval, S.A., Pº de la Castellana, 13. 28046 Madrid, e-mail: madrid.es@mercuriurval.com indicando en el sobre o asunto del e-mail la **Ref.: 13.334. www.mercuriurval.com**

Mercuri Urval

CENTUNION Española de Coordinación Técnica y Financiera, S.A.

NECESITA:

INGENIERO CÁLCULO ESTRUCTURAS METÁLICAS
- Experiencia mínima de dos a tres años en cálculo y diseño de estructura metálica atornillada y soldada en ingeniería industrial y/o puentes.
- Utilización de programas de cálculo por ordenador tipo SAP 2000.
- Utilización de herramientas informáticas como WORD, EXCEL y AUTOCAD.
- Inglés hablado y escrito.

OFRECE:
- Incorporación en Plantilla.
- Jornada flexible.
- Se valorará en cada caso la experiencia y habilidades aportadas. Se ofrece un proyecto estable, interesantes condiciones y desarrollo profesional a largo plazo.
- Salario entre 35.000 y 40.000 € anuales.

Interesados enviar Curriculum a:
c/ Marques de Villamagna, nº 3 - 28001 Madrid.
E-mail: angeles@centunion.com

Entidad líder en el sector bancario, en plena expansión de su red especializada en el negocio de medianas y grandes empresas, busca:

Analistas Comerciales de Riesgo de Empresas

Ubicación del puesto de trabajo:
Capitales de provincia de todo el territorio nacional.

Esta convocatoria supone una excelente oportunidad para aquellos profesionales con vocación en el negocio de la Banca de Empresas.

Responsabilidades:
- Elaborar y emitir informes que servirán como base en la asunción de riesgos y la toma de decisiones de financiación.
- Implementar ratings de operaciones y empresas.
- Analizar la rentabilidad global de cada cliente y verificar el cumplimiento de las compensaciones negociadas.
- Apoyar analítica y comercialmente a los Directores de Centro de Empresas y a los Directores de Banca de Empresas.

Requisitos:
- Titulación Superior, preferiblemente complementados con un Master o postgrado.
- Experiencia mínima de tres años en el análisis de empresas y de operaciones financieras.
- Orientación al negocio y al servicio a las empresas.

Retribución:
- Compensación competitiva con las referencias del mercado.
- Se valorará en cada caso la experiencia y el nivel de conocimientos y competencias aportado.

Las personas interesadas deben enviar el curriculum, detallando las preferencias geográficas para el lugar de trabajo, a la siguiente dirección de correo:

seleccion@accenture.com | Asunto: Analistas Comerciales de Riesgo de Empresas

Todas las candidaturas que se reciban serán tratadas de forma confidencial.

EUROBELT
BANDAS TRANSPORTADORAS

CON OBJETO DE SU PLAN DE EXPANSIÓN EUROBELT PRECISA DE:

DIRECTOR COMERCIAL
(ÁREA INTERNACIONAL)

DIRECTOR COMERCIAL
(ÁREA NACIONAL)

TECNICOS COMERCIALES
(ÁREA NACIONAL)

Y PARA FABRICACIÓN:

JEFE DE FABRICACION
(INYECCIÓN DE PLÁSTICOS)

SE VALORARÁ EXPERIENCIA EN PUESTOS SIMILARES.
RETRIBUCIÓN COMPETITIVA.

Interesados enviar sus cvs al
Apartado de correos 2020, 47080 Valladolid (España)
o por e-mail a afher@eurobelt.com
(Referencia. Anuncio prensa).

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Work for Vestas – and make a difference. Our wind turbines generate CO_2-neutral electricity to millions of households worldwide.

Sales Engineers to Spain, Portugal, Italy, France, Greece, Turkey and Latin America

Due to the high growth experienced in the Mediterranean area, we are looking for sales engineers for our offices. Here is a challenge for truly ambitious people with an engineering degree and at least 3 years of experience from projects sales. You will play a key role in the sales department where you will have a wide range of exciting tasks. Your responsibilities will include coordination of sales activities according to strategies, support the sales process and obtain offers from subcontractors.

Electrical Technical Support /Madrid

Vestas seeks an Electrical Engineer for our Technical Support Department. Your responsibilities will include cooperation with R&D and Service departments, technical reporting to customers, secure technical know-how within the Vestas Group on generators, generator bearings, HV transformers, slip ring and converter systems.

Mechanical Technical Support /Madrid

Vestas seeks a Mechanical Engineer for our Technical Support Department. Your responsibilities will include cooperation with R&D and Service departments, technical reporting to customers, secure technical know-how within the Vestas Group on gearboxes, oil analyses, bearings, mechanical inspections.

Technical Support - Performance Analyst/Madrid

You have an engineering or mechanical background and are specialised in MS Excel Macros, Visual Basic and Minitab. Your responsibilities will include cooperation with the R&D department, data capture and technical reporting on performance analysis from wind turbines.

Wind & Site Engineer/Madrid

Vestas seeks a Wind and Site Engineer for the Technology Department. The preferred profile holds a bachelor/master degree in one of these areas: physics, meteorology, engineering, environment. Your responsibilities will include sales and projects and technical support through wind and site analyses.

Read more and apply at vestas.com/jobs

Power your life - Vestas offers you challenging, global career opportunities in cleantech. Our 23% market share makes us the world leader in modern energy. We have installed more than 35,000 wind turbines worldwide and we reduce CO_2 emissions by more than 40 million tons per year. In 2008, our 15.305 employees will welcome 2,500 new colleagues. Care to join us?

Vestas®
No. 1 in Modern Energy

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

talent for search talent

¿Sabes qué es un **Consultor Global de Búsqueda y Selección de Ejecutivos?**

- Conoce y entiende el sector y el negocio del cliente para el que trabaja.
- Reconoce y diferencia las características profesionales de los mejores candidatos del mercado
- Gestiona globalmente el negocio de selección desde la venta del proceso hasta la incorporación del candidato finalista
- Quiere crecer profesionalmente en un entorno joven, dinámico y desarrollando su propio equipo de trabajo

Hace falta mucho talento
para buscar y seleccionar talento

Ingeniería & Construcción / Ventas & Marketing / Banca & Finanzas



HumanKlein
EXECUTIVE SEARCH
talent for search talent

HumanKlein Executive
se expande

Buscamos **Consultores** que provengan del sector de selección y/o con grandes dotes comerciales y que deseen crecer en una empresa joven y llena de proyectos, para el desarrollo y apertura de sus nuevas oficinas en:

MADRID	ref.: HK08022
BARCELONA	ref.: HK08021
VALENCIA	ref.: HK08018
SEVILLA	ref.: HK08020
MÁLAGA	ref.: HK08019

Envía tu currículum a través de **www.humanklein.com** o en su defecto a **consultores@humanklein.com** indicando la referencia correspondiente

GARASA®
E S Ñ E C O



Garasa Esñeco, S.A. empresa constructora con 25 años de experiencia en el sector, con una facturación anual superior a 200 millones de €, se **IMPLANTA** en las **Comunidades de Madrid y Valencia** , para lo que precisa:

DIRECTOR TERRITORIAL para la Zona Centro, para sus oficinas de **MADRID** (Ref. TM)
DIRECTOR TERRITORIAL para la Zona de Levante, con sede en la ciudad de **VALENCIA** (Ref. TV)

Además, se precisa:

DIRECTOR TERRITORIAL para la Zona de Andalucía Occidental, con sede en **SEVILLA** (Ref.TS)

Requisitos:
- ICCP con amplios conocimientos en el Sector de la Construcción tanto de Obra Civil como Edificación pública y privada.
- Orientado a la gestión por objetivos, excelencia hacia el cliente, autonomía, implicación, rigor y organización. MÁXIMA RESPONSABILIDAD.
- Capacidad para iniciar la nueva implantación y liderar el proyecto técnico y humano.
- Presencia pública, buenas relaciones institucionales y comerciales.
- 5 años de experiencia en puesto similar.

Se ofrece:
- Proyecto a largo plazo, respaldado por una empresa consolidada en el sector, en proceso de expansión.
- Iniciar y potenciar un proyecto nuevo, atendiendo a los criterios y profesionalidad del Director Territorial seleccionado.
- Atractiva remuneración, según valía.
- Pertenecer a un equipo de personas entusiastas, identificadas con el proyecto y la organización, motivadas y con ganas de crecer juntos.

Todos los interesados pueden dirigirse a través del correo electrónico **rrhh@garasa.com**, dirigiendo su CV a Patricia Ramírez Loeffler, Dirección de RR.HH. Indicar referencia.
Absoluta confidencialidad en todo el proceso de selección.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Importante compañía de Seguros, precisa incorporar en Madrid:

Director/a Dpto. de Siniestros

Máximo responsable del departamento de siniestros. Se responsabilizará, entre otras funciones, de la gestión, verificación, revisión y liquidación de todos los siniestros de la compañía, así como, del seguimiento y control de la siniestralidad.

Requisitos: Licenciatura en Derecho. Experiencia al menos de 7 años en un puesto similar. Alta orientación al cliente, experiencia en gestión de equipos, habilidades negociadoras y de comunicación, capacidad de juicio e iniciativa.

Contacto: enviar CV y fotografía adjunta, por email a: **m06manpowerprofessional@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. DS**, a: **Manpower Professional - Plaza de Colón, 2 - Torre 1 - 5ª planta - 28046 Madrid**

Manpower Professional

Importante Multinacional del sector de Seguros necesita incorporar en Madrid un/a:

Actuario

Será el Responsable de la creación y desarrollo de productos de la Rama de Vida; mejora y desarrollo del Software actuarial a la vez que asumirá la gestión del Departamento en ausencia del Chief Actuary. Reportará directamente a la Dirección de España y EMEA.

Buscamos una persona proactiva y creativa, con capacidad para detectar errores y proponer soluciones, con un nivel de inglés muy alto y experiencia en negocio de crédito y tarificación.

Ofrecemos salario muy competitivo e importantes beneficios sociales.

Contacto: enviar CV y fotografía adjunta, por email a: **m06manpowerprofessional@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. ACT**, a: **Manpower Professional - Plaza de Colón, 2 - Torre 1 - 5ª planta - 28046 Madrid**

Manpower Professional

Importante compañía del Sector Industrial, con fuerte presencia Nacional e Internacional precisa:

Ingeniero Técnico Industrial

Con conocimientos de las siguientes áreas: Gestión de sistemas productivos y de mejora continua. Control de procesos: métodos e indicadores de control. Automatización de sistemas productivos. Control de almacenaje. Prevención de riesgos, gestión medioambiental.

Perfil requerido: Ingeniero Técnico Industrial con 2 o 3 años de experiencia en puesto similar, preferentemente en el Sector Siderúrgico, automoción o auxiliar de automoción, siendo muy valorable el conocimiento del idioma inglés.

Contacto: enviar CV y fotografía adjunta, por email a: **m06manpowerprofessional@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. ITI**, a: **Manpower Professional - Plaza de Colón, 2 - Torre 1 - 5ª planta - 28046 Madrid**

Manpower Professional

Sólida empresa fabricante industrial, integrada en importante grupo empresarial nacional, necesita incorporar en sus instalaciones de Lucena (Córdoba):

Director de Producción

En dependencia de la Gerencia se responsabilizará de todas las áreas implicadas en el proceso productivo de la fábrica.

Se requiere formación en Ingeniería Industrial, experiencia de al menos 5 años en puesto similar, buen nivel de inglés, y excelentes cualidades para la gestión y dirección de equipos humanos. Se valorará la realización de un MBA.

Contacto: enviar CV y fotografía adjunta, por email a: **m06manpowerprofessional@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. DP**, a: **Manpower Professional - Plaza de Colón, 2 - Torre 1 - 5ª planta - 28046 Madrid**

Manpower Professional

¿Quieres formar parte del Equipo de Consultores de Selección de Manpower Professional?

Participa en el proceso de selección de Manpower Profesional, empresa del Grupo Manpower especializada en la selección de Mandos Intermedios y Directivos. En Manpower Profesional asumimos cada proyecto partiendo de un criterio innovador y alta eficiencia, respondiendo a cualquier reto relacionado con la búsqueda y selección de profesionales en diferentes ámbitos empresariales del marketing/ventas, finanzas, banca, construcción o ingeniería.

Tu misión como Consultor en Manpower Professional, será, responsabilizarte de la gestión comercial completa de tu cartera de clientes en los sectores determinados y de toda la gestión integrada de las cuentas asignadas. Para ello tendrás que desarrollar una amplia labor comercial de captación y mantenimiento de clientes, así como la gestión de los diferentes proyectos de reclutamiento y selección.

Buscamos profesionales para nuestras oficinas de Barcelona y Madrid que aporten experiencia en empresas de consultoría y/o hayan participado en proyectos de Recursos Humanos, valorando especialmente experiencia comercial y de selección de personal en alguno de los sectores empresariales anteriormente expuestos.

Se requiere alto nivel de inglés, disponibilidad para viajar así como elevada capacidad de trabajo en equipo, iniciativa, orientación a resultados, dotes de liderazgo, capacidad de organización y vocación para la superación y el aprendizaje.

Si estás interesado/a en el puesto, envíanos tu CV y fotografía adjunta, por email a: **marta.saavedra@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. CMP-Madrid** o **CMP-Barcelona**, a: **Dpto RRHH, C/ Alberto Aguilera, 17, bajo - 28015 Madrid**

What do you do?

Manpower Professional

100 100

Consultora inmobiliaria necesita incorporar en Madrid a un/a:

Consultor de Oficinas

Se encargará de captar, fidelizar y desarrollar la cartera de clientes, cerrando operaciones de alquiler y compraventa de oficinas. Representará al cliente durante todo el proceso comercial, negociando el cierre de las operaciones en su nombre. Asesorará al cliente en la estrategia de comercialización de sus inmuebles, y elaborará informes de gestión periódicos.

Buscamos a una persona joven que deberá aportar al menos 1 año de experiencia en funciones comerciales. Imprescindible Licenciatura en ADE, Económicas o Derecho. Manejo de PowerPoint y nivel medio-alto de inglés.

Se ofrece incorporación a empresa líder en su sector, desarrollo profesional y atractiva remuneración.

Contacto: enviar CV y fotografía adjunta, por email a: **m07manpowerprofessional@manpower.es** o por correo indicando en el sobre la **Ref. CO**, a: **Manpower Professional - Plaza de Colón, 2 - Torre 1 - 5ª planta - 28046 Madrid**

Manpower Professional

What do you do?

www.manpowerprofessional.es

Manpower Professional

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Michael Page
INTERIM

Especialistas en Profesionales Senior para Procesos Temporales

• Nuevos proyectos • Fusión de empresas • Reestructuración de compañías • Cambios estratégicos • Bajas por maternidad o ILT

PUBLICIS

Applications Project Manager

Madrid • Attractive Salary

The Project Manager will be responsible for managing all aspects and phases of the project including managing the RFP and partner selection process, and subsequent project phases including definition, design, solution delivery, quality assurance, training and deployment. The project manager is responsible for communications with all brand stakeholders and shared service centers and for managing the third party partner relationship to ensure project deliverables meet defined specifications and are both on schedule and on budget.
This individual will also play a key role in overseeing the documentation efforts for the current system and the translation of the functional capabilities into system specifications, and additionally for ensuring the required supporting technology components are in place to support the new application.
This individual must be able to demonstrate the ability to manage both large and small projects and teams, have a thorough understanding of the application development life cycle, follow best practices in project management methodology, be able to understand business issues and develop recommendations to business problems, as well as demonstrate competency with IT processes. This individual is responsible for producing deliverables to meet project objectives.
The individual must be customer focused, possess excellent oral and written communication skills, be results driven, assume accountability for the project's success

Project Management:
- Manages day-to-day operational aspects of a project and scope initiation, planning, execution, and closing.
- Creates and executes project work breakdown structure (WBS)
- Develops and issues all key project communications including Executive Status Reports, Issues Log, Change Requests, Communication Plan, Requirements specification, Test Plans etc.
- Identifies resource needs and assigns individual responsibilities.
- Minimizes exposure and risk on project.
- Prepares for engagement reviews and quality assurance procedures.
- Ensures project documents are complete, current, and stored appropriately.
- Ensures business requirements, process, and functionality are documented using approved methodologies, tools and standards/ templates (e.g., use case modeling, process flows, activity diagrams, functional specifications).
- Participate in prioritization of requirements.
- Assures project legal documents are completed and signed.

Project Accounting:
- Tracks and reports team hours and expenses on a weekly basis.
- Manages project budget and tracks and reports budget to actual spend..
- Determines appropriate revenue recognition, ensures timely and accurate invoicing, and monitors receivables for project.
- Follows up with clients, when necessary, regarding unpaid invoices.
- Analyzes project budget, actuals, bill rates and utilization.
- Understands basic revenue models, P/L, and cost-to-completion projections and makes decisions accordingly.

Communication:
- Facilitates team and client meetings effectively.
- Holds regular status meetings with project team.
- Keeps project team well informed of changes within the organization and general corporate news.
- Effectively communicates relevant project information to superiors.
- Delivers informative, well-organized presentations.
- Resolves and/or escalates issues in a timely fashion.
- Understands how to communicate difficult/sensitive information tactfully.

Technical Understanding:
- Possesses general understanding in the areas of application programming, database and system design.
- Understands Internet, Intranet, Extranet and client/server architectures.

Leadership:
- Challenges others to develop as leaders while serving as a role model and mentor.
- Manages the development of team by ensuring, when possible, that project tasks are in line with each Innovator's career interests.
- Inspires coworkers to attain goals and pursue excellence.
- Identifies opportunities for improvement and makes constructive suggestions for change.

Teamwork:
- Consistently acknowledges and appreciates each team member's contributions.
- Effectively utilizes each team member to his/her fullest potential.
- Motivates team to work together in the most efficient manner.
- Keeps track of lessons learned and shares those lessons with team members.
- Mitigates team conflict and communication problems.
- Plans and facilitates regular team activities outside of the office.

Client Management:
- Manages day-to-day client interaction.
- Sets and manages client expectations.
- Develops lasting relationships with client personnel that foster client ties.
- Communicates effectively with clients to identify needs and evaluate alternative business solutions.
- Continually seeks opportunities to increase customer satisfaction and deepen client relationships.

Travel:
- This position may involve occasional site visits to clients in various locations.

PERFORMANCE STANDARDS & EXPECTATIONS:
- Experienced in managing small and large application development and implementation projects.
- Degree from an accredited University, preferably in Computer Science, Information Systems or equivalent program or IT experience required
- Professional Project Management Certifications preferred.
- Communications industry experience preferred (Media, Marketing, Advertising, Public Relations).

Send your candidature to: juandepenaranda@michaelpageinterim.es quoting the reference TJPG177331 to Juan de Peñaranda

www.michaelpageinterim.es

Michael Page
INTERIM

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Michael Page
INTERNATIONAL

- MADRID
- BARCELONA
- VALENCIA
- SEVILLA



Interim HR Manager

Madrid • Attractive Salary

Luxury (Goods) - Entertainment sector

The HR manager is required to fulfil the following roles:
- Provide operational support to the teams in Spain.
- Assess and align HR processes, policies, procedures and activities to the needs of the business.
- Model Company's Value through interaction and initiatives.
- Protect the Company from legal exposure and internal disquiet.

The purpose of the job is to deliver generalist HR operational support to the business to help it to meet its ambitious goals. Specific duties will include but not be limited to:
- Delivering training on key HR initiatives as required.
- Ensuring all internal HR Systems are maintained with up-to-date information to maximise their value to the business.
- Preparing staffing plans and skills assessments to support annual performance review process and develop a talent management set of practices.
- Providing a fully managed recruitment and induction service to internal departments.
- Reviewing working practices, policies & procedures for legal compliance and to ensure legislative changes are incorporated and understood.
- Taking part in improving working practices to provide greater added value to employees and Management.
- Travelling regularly to attend office meetings, shape behaviours and launch and assess HR initiatives.
- Using Management Information to identify, monitor and report on key HR trends and statistics, recommending areas for further action as appropriate.
- Working with the Group HR Director and the management teams in both offices to diagnose, source and deliver appropriate training and development solutions.

Success criteria:
- Ability to keep a number of stakeholders updated with activities and progress and accept many sources of input.
- Ability to travel frequently.
- Commercially aware and interested in the retail/property development environment.
- Excellent follow through and attention to detail.
- Good sense of humour.
- Organised and ability to prioritise workload and time.
- Self-aware with an ongoing development plan.
- Strong PC and presentation skills.
- Strong verbal and written communication skills.

Critical Behavioural competences:
- Builds Trust: displays openness, ethics, confidentiality and high standards.
- Creates Ideas: generates ideas to develop effective solutions, is open to and encourages new ideas.
- Critical Thinking: Views issues, problems and solutions from different perspectives, creates alternatives and seeks feedback.
- Customer Service: builds shared understanding of issues, views and feelings and maintains open channels of communication, provides employees with more than one solution to a problem.
- Gathers Information: obtains information from different sources, shares knowledge about employees and issues.
- Improves Performance: tracks performance, focuses on quality, gains customer feedback – a practitioner of continuous learning.

Required Technical competences:
- Compensation & Benefits – has previously managed or supported annual performance review processes, exposure to commissioned surveys, short and long term incentive plans.
- Employee Relations – timely and accurate advice to mediate, and resolve internal disagreements and grievances. Capable of handling disciplinary matters in a legally compliant manner.
- Organisational Design – interest in/ exposure to theories or practical aspects of OD e.g. Structure, Culture and Performance Management.
- Recruitment – at all levels with numerous searches ongoing at the same time.
- Training and Development – Identification of training needs, design and delivery of solutions. Some stand up training delivery an advantage.

Likely career background:
- Must have been successful in fast paced environments (start-ups, retail, leisure, entertainment, etc.).
- Must have prior generalist HR experience in an international/European context. May have been an HR Manager previously at country or regional level.
- Open minded to different sectors and have experienced diverse working environments and workforce compositions.
- Previous experience of Spanish and Italian employment law and practices advantageous.
- Worked successfully with extrovert leadership styles.

After six months on an interim basis, the candidate has the possibility of being contracted on a perm basis.

Send your candidature to: rosamartinez@michaelpageinterim.es to Rosa Martinez quoting the reference TRML176518.

www.michaelpageinterim.es

Michael Page
INTERIM

El mayor productor de Sistemas de Identificación Automática para el Sector Industrial a nivel mundial.

Account Factory Automation

DATALOGIC

Madrid • Atractiva Remuneración

- Diseñar, desarrollar y ejecutar los planes de negocio dirigidos a la gestión y captación de las cuentas, incluyendo la identificación de oportunidades de negocio mediante el análisis de nuevos mercados.
- Identificar potenciales oportunidades de negocio y realizar el proceso de negociación y venta del producto a empresas.
- Identificar oportunidades de negocio y desarrollar propuestas a medida para la incorporación de nuevas cuentas, para lo cual deberá analizar negocios ajenos y su encaje en la dinámica y los servicios que ofrece la compañía.
- Conocer y cuantificar el valor que la compañía está en condiciones de aportar a los potenciales clientes, así como las sinergias que se desarrollarán como consecuencia de la integración del producto o de los servicios en la empresa cliente.
- Coordinar su actividad con otros departamentos de la compañía.
- Reportar periódicamente al Director Comercial sobre el desarrollo de su actividad.
- Consecución de los objetivos comerciales cualitativos y cuantitativos asignados.

- El candidato acreditará una experiencia mínima de 2 años en la gestión de cuentas dentro del sector, apertura de mercados y desarrollo de negocio. Se valorará positivamente el conocimiento de las cuentas.
- También aportará experiencia en la definición y ejecución de estrategias comerciales orientadas a procesos de ventas medio-largos, con alto nivel de interlocución y procesos de negociación complejos.
- Visión y enfoque comercial, así como clara orientación comercial.
- Capacidad analítica, método y acostumbrado a la negociación.
- Elevadas dotes de comunicación y relación.
- Buena presencia y alto nivel cultural.
- Capacidad persuasiva y habilidad para efectuar presentaciones con directivos de grandes organizaciones.
- Nivel de inglés alto.

Rogamos envíe su candidatura a comercialmadrid@michaelpage.es indicando la referencia CLGQ176066 a la atención de Laura García-Quismondo.

Michael Page International, líder en Selección Especializada
149 oficinas en 25 países | www.michaelpage.es

Michael Page
COMERCIAL

Multinacional de distribución especializada en el sector cosmético.

Director de Expansión

Madrid • Atractiva Remuneración

El candidato reportará al Director General y se responsabilizará de:

- Definir la estrategia de expansión de la compañía y asegurar el ritmo de crecimiento anual tanto de tiendas propias como de franquicias.
- Definir los estudios de viabilidad urbanísticos, técnica, comercial y económica.
- Detectar ubicaciones óptimas para futuras aperturas en diversos puntos de la geografía española.
- Negociar con los propietarios de suelo, edificios y/ o locales, las condiciones de arrendamiento de los futuros establecimientos.
- Coordinar con el área de asesoría jurídica la redacción de los contratos de arrendamiento.
- Mantener relaciones con organismos institucionales y ayuntamientos.
- Gestionar la consecución de las licencias necesarias (comerciales, de apertura...).
- Supervisión selección y contratación partners de negocio.
- Coordinar los proyectos de ampliación o modificación de tiendas.
- Alcanzar los objetivos cualitativos y cuantitativos establecidos.

Se requiere formación universitaria superior y se valorará positivamente formación de postgrado urbanística. El candidato aportará 5 años de experiencia en el desempeño de funciones similares dentro de una empresa del sector distribución. Será ideal el conocimiento y experiencia dentro del sector franquicias.

- Imprescindible alto nivel de Francés.
- Capacidad de negociación.
- Visión de negocio.
- Poder de influencia.
- Orientado a resultados.
- Trabajo en equipo.
- Capacidad de liderazgo.

Rogamos envíe su candidatura a retailmadrid@michaelpage.es indicando la referencia RIPA177519 a la atención de Ignacio Pulido.

Michael Page International, líder en Selección Especializada
149 oficinas en 25 países | www.michaelpage.es

Michael Page
RETAIL

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

VANTYX systems

Ingeniero Preventa

Madrid. Atractivo paquete retributivo (fijo + variable)

Vantyx Systems es una empresa multinacional de Software de las más exitosas de Portugal con presencia en 5 países europeos. Necesitamos ampliar el departamento Preventa para nuestras oficinas en Madrid.

Si eres Ingeniero Informático con más de 3 años como Ingeniero Preventa en entorno Software y quieres continuar tu carrera profesional en una de las mejores empresas del sector, esta puede ser tu oportunidad. Deberás tener conocimientos avanzados en SQL, alto nivel de inglés, y clara orientación al cliente.

Ofrecemos un excelente paquete retributivo en función de la experiencia que aportes, acompañado de la posibilidad de formar parte de una empresa líder, joven y dinámica, donde podrás crecer y desarrollarte profesionalmente. **Ref. 19664**

HAYS Information Technology

E alexandre.coffin@hays.es
T +34 91 443 0755 • F +34 91 456 6991
Plaza de Colón 2, Torre 2, Planta 9 • 28046 Madrid

Specialist Recruitment hays.es/it

HAYS Banking

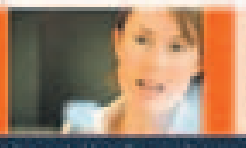
Responsable de Préstamos Personales/Tarjetas y Seguros

Málaga. Atractivo paquete retributivo

Importante entidad financiera selecciona para sus oficinas en Málaga: Responsable de Préstamos Personales y Responsable de Tarjetas y Seguros. Los candidatos deberán aportar experiencia en la gestión de producto(s) asignado(s), creación de presupuestos anuales, definición de productos y estrategias a M/L plazo y gestión de proveedores.

Buscamos Licenciados, con formación en MKT, experiencia de 3-4 años como Responsable de Producto (Prestamos/Tarjetas/Seguros), habilidades estratégicas y analíticas, que quieran participar en un ambicioso y sólido proyecto.

Ofrecemos incorporación inmediata, salario competitivo y desarrollo profesional. **Ref. 18842**



E maria.abdelkader@hays.es
T +34 95 498 7738 • F +34 95 498 8834
Avda.Luis de Morales 32 • Planta 4 • Módulos 5 y 7
41018 Sevilla

Specialist Recruitment hays.es/banking

4CX *A procurement and logistics partnership*

Account Manager Junior & Senior

Madrid. 35.000-50.000€ gross p.a.

4CX is a market-leading provider of services for managing the "Below the Line" (BTL) supply chain for multi-national clients.

We are looking for two positions, an Account Manager Senior and Junior. They will be responsible for launching, developing and managing one of the most important accounts, a leading FMCG company with a portfolio of over 140 brands. They will have to take responsibility for different aspects, like managing a team of international buyers and deal with suppliers.

These roles should provide great opportunities for hard-working, independent, proactive and entrepreneurial individuals, with a high English level. Experience in Marketing or BTL Agencies is required. **Ref. 19351**

HAYS Sales & Marketing

E maria.roda@hays.es
T +34 91 443 0760 • F +34 91 443 0770
Plaza de Colón 2 • Torre 1 • Planta 6 • 28046 Madrid

Specialist Recruitment hays.es/sm

HAYS Engineering & Construction

Jefe de Obra y Jefe de Producción

Extremadura
Interesante paquete retributivo

Nos complace presentarte la oportunidad de formar parte del proyecto de una gran empresa constructora moderna y competitiva de ámbito nacional. Se trata de llevar a cabo un tramo de alta velocidad en la zona de Extremadura.

Si tienes la titulación de Ingeniero de Caminos, Canales y Puertos, experiencia de 3 a 4 años en obra ferroviaria, y disponibilidad para vivir en Extremadura, no dudes en ponerte en contacto con nosotros. Podrás acceder a las posiciones de Jefe de Obra y Jefe de Producción.

Dispondrás de un interesante paquete retributivo que consiste en salario fijo, variable y ayuda a vivienda. **Ref. 18488**



E rafael.osuna@hays.es
T +34 95 498 7738 • F +34 95 498 8834
Avda.Luis de Morales 32 • Planta 4 • módulos 5 y 7
41018 Sevilla

Specialist Recruitment hays.es/ec

HAYS Accountancy & Finance

Auditor Interno

Barcelona. +/- 40.000€ brutos/año

¡Incorpórate en uno de los grupos con mayor proyección internacional del país!

Participarás en procesos de due diligence, análisis de inversiones y propondrás mejoras en el control de gestión. Te responsabilizarás de proyectos de asesoramiento financiero, consolidación contable y obtendrás nuevas vías de financiación para el grupo.

Si eres un joven interesado en una carrera internacional, con un alto nivel de autoexigencia, compromiso y ganas de asumir una identidad corporativa, ésta es tu oportunidad. Para triunfar en este proceso es imprescindible experiencia previa, de al menos 2 años, en alguna de las grandes firmas de auditoría y un excelente nivel de Inglés.

Conviértete en uno de los directivos del futuro de una compañía con implantación en toda Europa. **Ref.18213**



E jordi.vidal@hays.es
T +34 93 467 0002 • F +34 93 452 2401
C/ Valencia 307-313, bajos 1ª • 08009 Barcelona

Specialist Recruitment hays.es/af

HAYS Engineering & Construction

Responsable de Logística

Valencia. 35.000 a 45.000€ brutos/año

¿Estas interesado en incorporarte a una empresa líder del sector alimentación?
¿Tienes experiencia en gestión de transportes y distribución?

¡Entonces no dejes pasar esta oportunidad!

Este interesante proyecto te brinda la oportunidad de integrarte en una organización sólida ya consolidada en el mercado. Estarás a cargo de optimizar la distribución de esta importante empresa, reduciendo los costes y optimizando los procesos de recepción de pedidos y de entrega de producto.

Buscamos a un profesional universitario con muy buenas capacidades de organización y planificación, capaz de poner en marcha proyectos complejos.
¡Si crees que este reto es para ti no dudes contactar con nosotros! **Ref. 19017**



E rodrigo.pazos@hays.es
T +34 96 353 2070 • F +34 96 353 2074
Plaza del Ayuntamiento 19, 2 Izda. • 46002 Valencia

Specialist Recruitment hays.es/ec

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



HOMS, UMESA, NACANCO Y EUROLOC somos ahora

HUNE

Empresa referente en el sector de Alquiler de Maquinaria en continuo crecimiento, seleccionamos:

Delegados de Base REF D 308

Serán los máximos responsables del área económica, comercial y humana de la delegación. Idealmente deben cumplir los requisitos:

- Titulación media o superior en rama técnica.
- Experiencia y vocación comercial.
- Experiencia en gestión de equipos comerciales, oficiales y administrativos.
- Comprensión de cuentas de resultados, estados de gestión y reporting.
- Experiencia valorable en el sector del alquiler de maquinaria o plataformas.

Técnicos Comerciales REF C 308

Que apoyen y den soporte a los Delegados en el mantenimiento y ampliación de la cartera comercial de la zona. Idealmente deben cumplir los requisitos:

- Titulación media o superior.
- Experiencia comercial en servicios auxiliares de la construcción.
- Conocimiento comercial de la zona en la que trabaja.
- Perfil claramente comercial.
- Acostumbrados a trabajar con objetivos.

Jefes de Taller REF T 308

Coordinación de la totalidad de las reparaciones en taller y en obra, de equipos de oficiales y gestionar tiempos y carga de trabajo de los mecánicos. Idealmente deben cumplir los requisitos:

- FP II Rama automoción.
- Conocimientos muy avanzados en motores diesel y cuatro tiempos.
- Conocimientos en electricidad, mecánica e hidráulica.
- Experiencia en gestión de equipos técnicos.

Ofrecemos:
- Contrato laboral estable.
- Remuneración competitiva.
- Incentivos.
- Vehículo de empresa en el caso de delegados y comerciales.
- Formación continua y oportunidades reales de desarrollo profesional.

En las siguientes localidades: A Coruña, Álava, Algeciras, Bilbao, Burgos, Castellón, Ciudad Real, Córdoba, Gandía, Guipúzcoa (Rentería), Huelva, Madrid, Málaga, Maresme, Murcia, Palma de Mallorca, Pamplona, Salamanca, Santiago de Compostela, Sevilla, Talavera de la Reina, Toledo, Tudela, Valencia, Valladolid y Vigo.

Interesados remitid cv´s a selección@euroloc.es, por Fax al 91.555.03.62, o a HUNE a la att de RRHH, c/haya 4, 1ª plta. 28044 Madrid, indicando referencia del puesto y localidad en la que se está interesado.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

TECNOBIT

EMPRESA ESPAÑOLA DE INGENIERIA ELECTRONICA PROFESIONAL Y DE DEFENSA *PRECISA* PARA SU CENTRO DE TRABAJO EN VALDEPEÑAS:

INGENIEROS DE DESARROLLO HARWARE
INGENIEROS DE DESARROLLO SOFTWARE
INGENIEROS DE PRUEBAS
INGENIEROS DE FABRICACIÓN

SE REQUIERE:
- Titulación en Ingeniería Superior o Técnica en Telecomunicaciones, Industriales o Informática.
- Buen nivel de inglés, tanto hablado como escrito.
- Disponibilidad para viajar.

SE OFRECE:
- Incorporación inmediata.
- Salario en función de la experiencia aportada.
- Participación en programas de desarrollo de alta tecnología.

Interesados enviar C.V. a:
TECNOBIT S.L. c/ Fudre Nº 18 - 13300 Valdepeñas (Ciudad Real).
cv@tecnobit.net

CHRONOEXPRÉS

EMPRESA DE TRANSPORTE URGENTE QUE OCUPA ACTUALMENTE UNA DE LAS POSICIONES LÍDERES EN EL MERCADO NACIONAL, SIGUIENDO SU PLAN DE EXPANSIÓN, NECESITA INCORPORAR, EN SU DELEGACIÓN DE MADRID:

GESTOR COMERCIAL

(Ref.: GCM)

PUESTO:
- En dependencia del Jefe de Ventas, llevará a cabo la apertura de nuevos acuerdos comerciales, así como la fidelización y mantenimiento de la cartera asignada.
- Realizará un estudio detallado de su mercado potencial y establecerá planes de acción específicos.
- Se responsabilizará de la confección de ofertas, negociación de condiciones y gestión de pedidos, satisfaciendo las necesidades demandadas por los clientes.

PERFIL:
- Experiencia comercial mínima de 2 años, valorándose muy positivamente el desarrollo de la misma en el sector del transporte.
- Buen nivel cultural
- Conocimientos de informática a nivel usuario
- El candidato ideal poseerá clara vocación comercial, orientación a resultados así como elevada capacidad de negociación, comunicación e iniciativa.

Nuestra oferta:
Incorporación inmediata a una empresa de reconocido prestigio, líder en su sector, donde podrá encontrar reales posibilidades de desarrollo profesional y económico. La retribución, negociable, en función de la experiencia aportada, estará compuesta por un fijo más un variable en función de los objetivos alcanzados.

Interesados enviar CV indicando en el asunto la referencia del puesto a la siguiente dirección de correo electrónico:

rrhh@chronoexpres.com

Garantizamos absoluta confidencialidad durante todo el proceso de selección.

MEDGAZ

MEDGAZ, S.A., sociedad que está construyendo el gasoducto Argelia-Europa vía España, busca para su futura sede de operaciones **en Almería:**

- Director de Recursos Humanos – *ref. DRRHH*
- Ingenieros de mantenimiento, con experiencia probada en turbinas de gas y compresores de alta potencia – *ref. INGMAN*
- Ingenieros de Inspección de Equipos Industriales – *ref. INSPEC*
- Ingeniero de Seguridad y Calidad – *ref. SEGCAL*
- Planificadores de mantenimiento – *ref. PLAMAN*
- Ingenieros de Instrumentación (se valorará experiencia en DCS y PLCs) – *ref. INGDCS*
- Ingenieros en Informática/Telecomunicaciones – *ref. INGITT*
- Jefes de Turno y Operadores de Sala de Control – *ref. PANEL*
- Ingenieros, titulados superiores y titulados medios (físicas, químicas, informática) con poca experiencia para formación interna – *ref. JUNIORS*

SE REQUIERE:
- Titulación/Experiencia acorde al puesto solicitado.
- Idiomas: Nivel alto de Inglés. Francés será muy valorado.
- Experiencia: 10 años deseables para los puestos Senior.
- Disponibilidad para viajar al extranjero.

SE OFRECE:
- Incorporación a empresa líder e innovadora en su sector en España
- Interesantes condiciones económicas en función y acorde con las características aportadas
- Integración en un equipo profesional de alto nivel técnico, en un ambiente internacional

Interesados enviar CV y carta de motivación, con indicación de la referencia del puesto a rrhh@medgaz.com:
Información adicional sobre MEDGAZ disponible en www.medgaz.com

---

Expansión &EMPLEO
WWW.EXPANSIONYEMPLEO.COM
Publique su oferta de empleo
91 443 55 74/72/71
Los Sábados con Expansión
Los Domingos con EL MUNDO

FIRMA CONSULTORA EN VALORACIÓN
PRECISA

VALORADOR DE ACTIVOS INMOBILIARIOS

Se requiere
- Arquitecto Técnico o Superior.
- Experiencia mínima de tres años en valoraciones inmobiliarias
- Buen nivel de Ingles
- Conocimiento de Autocad y Microsoft Office

Se ofrece
- Remuneración competitiva acorde con experiencia aportada
- Oportunidades de crecimiento participando en proyectos de primer orden

Las personas interesadas, enviar su C.V. adjuntando fotografía reciente a la siguiente dirección de correo electrónico: madrid@intervalor.es

---

Expansión &EMPLEO
WWW.EXPANSIONYEMPLEO.COM
Publique su oferta de empleo
91 443 5574/72/71

European Investment Bank • European Investment Bank • European Investment Bank • European Investment Bank • European Investment Bank

The European Investment Bank

Luxembourg

The European Investment Bank (EIB), the European Union's financial institution, based in Luxembourg, offers the opportunity to work for Europe in a truly international environment. The Bank's mission and the diversity of cultures, languages and professional backgrounds of its staff make it a dynamic and exciting place to work.

The EIB offers attractive terms of employment and remuneration with a wide range of benefits and is an Equal Opportunity Employer.

European Investment Bank

100, Bvd Konrad Adenauer L-2950 Luxembourg
T. (+352) 43 79 1 - F. (+352) 43 77 04
www.eib.org - info@eib.org

Supports the objectives of the European Union by making long-term finance available for sound investments.

To ensure the continued high quality of the loan portfolio, the Risk Management directorate of the European Investment Bank is inviting applications from professionals with relevant financial experience in:

- Corporate Finance
- Banking Finance
- Public Sector Finance
- Project and Structured Finance
- Securitisation

Detailed descriptions of these positions can be found at **www.eib.org/About/Jobs** under Risk Management.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

IOR CONSULTING

Talento, experiencia y multiculturalidad para el mercado global

Más información y otras ofertas: www.ior.es



AVIS

Multinacional Líder en su sector, con una plantilla de 1.000 personas, precisa incorporar en su organización en MADRID un:

DIRECTOR/A DE RECURSOS HUMANOS

En dependencia del Consejero Delegado y formando parte del Comité de Dirección se responsabilizará de:

- Diseño e implementación de políticas y prácticas de Desarrollo de Recursos Humanos: Selección, Formación, Evaluación de Potencial, Personal, Planes de Carrera y Motivación, etc.
- Seguimiento y actuación de la política retributiva de la empresa a todos los niveles.
- Comunicación interna.
- Mantenimiento de la política de Relaciones Laborales, seguimiento y negociación de Convenios Colectivos y las relaciones con el Comité de Empresa.
- Velar por el desarrollo cultural de la compañía: integración y práctica de misión, visión y valores, estableciendo las medidas correctoras o de desarrollo oportunas.
- Liderar los diferentes proyectos de Gestión del Cambio.
- Cumplimiento de la legislación vigente, coordinación y aplicación de las políticas de Seguridad, Higiene y Salud Laboral.

Buscamos una persona con:

- Formación Superior (Derecho, Económicas o Psicología).
- Máster en Recursos Humanos o MBA.
- Profesional consolidado, al menos cinco años, como Director de RRHH, preferentemente en empresa de servicios.
- Inglés nivel alto y con experiencia en proyectos internacionales.
- Habilidad para el liderazgo y la gestión de proyectos.
- Abierto al cambio y con capacidad de trabajar en un entorno flexible.
- Excelente orientación al cliente interno.

El paquete retributivo será negociable atendiendo a los valores aportados por el candidato.

Ref. 202.882
e-mail: cdc@ior.es

IOR

Importante Compañía nacional dedicada a la fabricación de equipos de **AIRE ACONDICIONADO**, siguiendo su proyecto de expansión y crecimiento, precisa incorporar a su planta productiva en **GUADALAJARA**:

RESPONSABLE DE FABRICACIÓN

Perfil:
- Formación Técnica: Ciclo Formativo de Grado Medio o Superior o Ingeniería Técnica.

Funciones:
- Coordinación, formación y motivación del personal de fabricación, buscando el óptimo rendimiento del mismo.
- Asegurar el servicio al cliente en cuanto a calidad, coste y plazos.
- Cumplimiento de las normas y procedimientos de seguridad, higiene y medio ambiente.
- Optimización y mejora de los sistemas de producción.

Ref. 202.803
e-mail: cdc@ior.es

RESPONSABLE DE PROCESOS PRODUCCIÓN

Perfil:
- Formación: FPII, Ciclo Formativo Superior, Ingeniería Técnica o Superior.
- Buen conocimiento del área de Procesos y Mantenimiento.

Funciones:
- Mantenimiento de instalaciones y medios, y control de gastos generales.
- Propuesta y ejecución de mejoras de procesos.
- Propuesta y definición de sistemas de auditorías (calidad o proceso), identificando desviaciones y haciendo un óptimo seguimiento de su corrección.
- Participación en los transfers de producto entre plantas.

Para ambos perfiles se busca:
- Experiencia mínima de 3 años en mismas funciones y responsabilidades.
- Profesionales responsables y proactivos, con alta capacidad de planificación y organización, así como destacada orientación a cliente, calidad y servicio.
- Buenos conocimientos de herramientas informáticas.

Se ofrece la oportunidad para integrarse en una sólida Compañía con entorno profesional y dinámico. Retribución negociable acorde a experiencia y valores aportados.

Ref. 202.804
e-mail: rgr@ior.es

IOR

Nuestro Cliente, reconocida Consultora Inmobiliaria, que ofrece a sus clientes soluciones personalizadas e innovadoras en los ámbitos Industrial, Logístico, Oficinas, Inversión, Retail, Parques y Centros Comerciales, Suelo y Corporate Services, operando en diferentes países utilizando una red de contactos internacionales, asesorando y negociando operaciones y liderando proyectos innovadores, atendiendo a sus planes de expansión y crecimiento, nos encomienda la búsqueda de:

DIRECTOR DE DEPARTAMENTO DE OFICINAS

Funciones:
- Se responsabilizará de la dirección del Departamento de Oficinas.
- Estudio y prospección del mercado inmobiliario de oficinas en las principales calles, conocimiento de los principales propietarios y proyectos.
- Representación corporativa y búsqueda de operadores. Desarrollo del proceso y negociación contractual.
- Participación en la gestión de las actividades comerciales y de marketing del Departamento. Redacción de propuestas comerciales y dosieres de consultoría.

Requisitos:
- Se requiere experiencia contrastada en funciones similares, capacidad de ilusionarse con nuevos proyectos, creatividad y un destacado sentido de la cooperación, trabajo en equipo, implicación y compromiso.

Se ofrece:
- Plan de carrera e integración en un equipo consolidado y altamente profesional en el ámbito de la Consultoría Inmobiliaria, así como participación en proyectos integrales y de alto valor añadido.

Ref. 202.828
e-mail: gdm@ior.es

IOR

Enviar C.V. detallado al e-mail correspondiente, indicando en ASUNTO el número de referencia de su interés.

Su CV se incorporará a un fichero inscrito con el código 2013600764 según la LOPD 15/1999, del que IOR CONSULTING, S.A. es responsable, para incluirle en éste o en futuros procesos de selección de empresas clientes, a las que con tal fin comunicaremos sus datos. Puede revocar su consentimiento, acceder, modificar y cancelar sus datos dirigiendo escrito a Pº de Gracia, 46, 4º, 08007 Barcelona.

Madrid: Paseo Castellana, 12-3.º Izqda. • 28046 MADRID. **Tel. 91 449 09 30 - Barcelona:** Passeig de Gràcia, 46. 08007 Barcelona. **Tel. 93 467 18 20** CONSULTING

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



envía tu c.v. a través de

www.tea-cegos-seleccion.es

el portal de empleo de directivos, mandos intermedios y técnicos, con más de 10.000 puestos de trabajo.

cegos Tea

TEA-CEGOS es una empresa de Selección de Personal, Formación y Consultoría creada en 1952, con presencia en 12 países europeos y en China.

Tiene una plantilla de 250 Consultores de la más alta cualificación, lo que les permite dar soluciones profesionales a las necesidades de nuestros Clientes.

Empresa del sector inmobiliario fundada en 1983, necesita incorporar para sus oficinas en Madrid:

DIRECTOR COMERCIAL

Dependiendo del Consejero Delegado, se encargará de definir las políticas comerciales de la compañía, su aplicación, seguimiento y control, así como organizar, dirigir, formar, motivar y supervisar el trabajo del Departamento Comercial.

Será responsable de impulsar las ventas, consolidando el mercado existente y estableciendo las nuevas vías de comercialización de los productos de la compañía, tanto en España como en el extranjero, identificando los mercados potenciales e introduciéndose en los mismos, aplicando estrategias de marketing.

Se requiere:
- Titulación media o superior.
- Experiencia mínima de 10 años en el sector inmobiliario, en un departamento comercial y con experiencia en mercados extranjeros. Al menos en los tres últimos años debe haber desempeñado funciones similares a las descritas en un puesto de responsabilidad.
- Dominio del idioma inglés.
- Buenos conocimientos de las áreas interdisciplinares referentes a su ámbito de trabajo (marketing, legislación, economía...).
- Disponibilidad para viajar.

Se ofrece:
- Puesto estable en empresa consolidada y con gran proyección.
- Oficinas en Madrid capital, en un lugar céntrico y bien comunicado.
- Incorporación inmediata en un equipo de trabajo altamente cualificado.
- Atractiva remuneración acorde con las características del puesto, negociable en función de la valía del candidato, compuesta de una parte fija y otra variable.

Enviar C.V. a www.tea-cegos-seleccion.es introduciendo la Ref. 15.939 en el Apartado: BUSCAR, o al e-mail mrubio@tea-cegos-seleccion.es o a TEA-CEGOS, S.A. c/ Fray Bernardino Sahagún, 24, 28036 Madrid.

Importante grupo español de distribución de productos y servicios de gran consumo, con más de 35 años en el mercado y con una amplia red de establecimientos comerciales, precisa para su plataforma en Madrid Norte.

GERENTE PLATAFORMA MERCANCÍAS GENERALES

Dirigir y coordinar las actividades de aprovisionamiento, producción, mantenimiento, entradas y gestión de stocks, transporte, gestión y desarrollo de personas y control de gestión de la Plataforma de Mercancías Generales del Grupo, así como dirigir el funcionamiento de las nuevas Plataformas de Mercancías Generales, conforme a las directrices de la Dirección de Plataformas, con el fin de asegurar el cumplimiento óptimo, en plazo, coste y cantidad, de las condiciones de servicio a los puntos de venta, y garantizar la consecución de los objetivos de rentabilidad de las Plataformas, dentro de un clima laboral adecuado.

Se requiere:
- Titulación Superior
- Formación funcional especializada de alto nivel y/o experiencia dilatada en el sector de entre 3 y 5 años de experiencia.
- Gran dominio del área de logística integrada y gestión de centros muy grandes.
- Experiencia en la gestión de mandos medios y grandes equipos.

Ofrecemos:
- Incorporación inmediata a una empresa líder en su sector.
- Retribución competitiva.
- Posibilidades de desarrollo profesional.

Enviar C.V. a www.tea-cegos-seleccion.es introduciendo la Ref. 15.941 en el Apartado: BUSCAR, o al e-mail cmontes@tea-cegos-seleccion.es o a TEA-CEGOS, S.A. c/ Fray Bernardino Sahagún, 24, 28036 Madrid.

CARDIF
A BNP PARIBAS company

Cardif, filial del Grupo Bancario BNP Paribas, con presencia en 36 países, es uno de los líderes mundiales en bancaseguros. En España trabaja en la actualidad con más de 35 Entidades Financieras, y cuenta con un volumen de negocio por encima de los 160 Millones de EUR.

Continuando con su fuerte proceso de expansión, precisa incorporar en sus oficinas de Madrid una:

KEY ACCOUNT MANAGER JUNIOR

Se responsabilizará del seguimiento y desarrollo de nuestros socios, Entidades Bancarias y Financieras. Participará en la elaboración, presentación y supervisión de los planes de acción comercial, pilotará su ejecución y acompañará al cliente en el desarrollo de las acciones planificadas. Elaborará y desarrollará las acciones formativas a clientes o a sus redes comerciales. Realizará las presentaciones comerciales y liderará las negociaciones para el lanzamiento de nuevos productos o de nuevas medidas comerciales. Gestionará el día a día de la operativa de sus Cuentas y analizará y reportará al cliente sobre la evolución de los negocios contratados.

Buscamos:
- Titulación Superior, valorándose otros estudios de Postgrado.
- Entre 1 y 3 años de experiencia en Departamentos Comerciales y/o de Marketing en el sector financiero español (Banca, Bancaseguros, Financieras, Brokers).
- Interlocución a todos los niveles.
- Imprescindible buen nivel de inglés.
- Orientación comercial fuertemente centrada en el servicio al cliente.
- Habituado al trabajo en equipo.
- Buena capacidad de síntesis y de reporting.

Ofrecemos: Incorporación inmediata a una empresa plenamente consolidada en su sector y en fuerte proceso de expansión.

Enviar C.V. a www.tea-cegos-seleccion.es introduciendo la Ref. 15.921 en el Apartado: BUSCAR, o al e-mail mrubio@tea-cegos-seleccion.es o a TEA-CEGOS, S.A. c/ Fray Bernardino Sahagún, 24, 28036 Madrid.

Sanitas

Compañía líder en seguros médicos privados para particulares y empresas, precisa para su sede central en Madrid:

RESPONSABLE DE NUEVOS PRODUCTOS Y DESARROLLO PROFESIONAL

Misión: Asesorar desde el punto de vista médico al resto de la compañía en el proceso de creación de nuevos productos, servicios y proyectos y coordinar en el ámbito de Gestión Asistencial todas las acciones necesarias para implementar con éxito los nuevos lanzamientos. Desarrollar e implementar las líneas de desarrollo profesional del ámbito de Relaciones Profesionales.

Se requiere:
- **Licenciado/a en Medicina y Cirugía.**
- Formación especializada en el área de gestión.
- Conocimientos de BBDD médicas e Internet.
- Usuario avanzado de Office.
- Nivel medio / alto de inglés.

Se ofrece:
Incorporación a una empresa líder con importantes posibilidades de desarrollo profesional. Retribución competitiva negociable en función de valía de cada candidato.

Enviar C.V. a www.tea-cegos-seleccion.es introduciendo la Ref. 15.918 en el Apartado: BUSCAR, o al e-mail cgonzalez@tea-cegos-seleccion.es o a TEA-CEGOS, S.A. c/ Fray Bernardino Sahagún, 24, 28036 Madrid.

Registraremos en www.tea-cegos-seleccion.es todas las candidaturas recibidas. Consulte en la web nuestra política de privacidad.

- para publicar las ofertas de empleo de su empresa o para recibir información sobre los Servicios de Selección y Evaluación de personal, contacte con nuestro equipo de consultores de la División de Selección de Personal en el Tel. 91 270 50 00 o por e-mail: cliente@tea-cegos-seleccion.es

MADRID - Fray Bernardino Sahagún, 24 - 28036 Madrid BARCELONA Gran Vía Carles III, 85 Bis - 08028 Barcelona BILBAO Gran Vía, 19 - 48001 Bilbao SEVILLA Avda. San Francisco Javier, 21 - 41005 Sevilla VALENCIA Avda. Aragón 30 - Edif. Europa - 46021 Valencia

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

BANCO DE ESPAÑA
Eurosistema

CONTRATACIONES TEMPORALES

El BANCO DE ESPAÑA viene realizando una serie de contrataciones temporales conforme a la legislación laboral ordinaria vigente: contratos en prácticas para recién licenciados y contratos de interinidad para sustituir a trabajadores, de los diferentes grupos y niveles del Banco, con derecho a reserva del puesto de trabajo.

Contratación en prácticas para recién licenciados, conforme a la legislación laboral vigente, para quienes hayan obtenido un título universitario superior en los últimos cuatro años o en los últimos seis en caso de personas minusválidas, preferentemente de las carreras de ADE, Económicas, Estadística y Derecho, con buen expediente y alto nivel de inglés. Los interesados deberán enviar, preferiblemente por correo electrónico, curriculum vitae y expediente académico, indicando en el campo asunto "Contrato en prácticas"

Contratación interina de secretarias de dirección, cometidos propios de una secretaría, es necesaria la utilización de las herramientas ofimáticas del entorno Windows e Internet, así como un elevado conocimiento de idioma inglés. Los interesados deberán enviar, preferiblemente por correo electrónico, curriculum vitae, indicando en el campo asunto "Contrato de interinidad para secretaria/os dirección"

Otros contratos de interinidad, los interesados deberán enviar, preferiblemente por correo electrónico, curriculum vitae y, en su caso, expediente académico, indicando en el campo asunto "Otros contratos interinidad"

Información:

Telefónica: 91 338 68 31 y 91 338 68 32. (Lunes a viernes de 9:00 a 14:00 h.)
Internet: www.bde.es - empleo - contrataciones temporales
Correo electrónico: rho.seleccion@bde.es

GRUPO GESTESA

GRUPO GESTESA, DEDICADO A LA PROMOCIÓN INMOBILIARIA Y CONSTRUCCIÓN, CON IMPLANTACION A NIVEL NACIONAL E INTERNACIONAL , PRECISA PARA SUS OFICINAS CENTRALES DE GUADALAJARA

ASESOR JURÍDICO

FUNCIONES:
- Supervisión, control y asesoramiento en todas las operaciones de compra-venta de viviendas o locales comerciales que precise el departamento comercial.
- Coordinación con la notaria y el registro de la propiedad en la tramitación de todas las operaciones jurídico-comerciales de compra-venta (firmas, aportación de datos, supervisión y revisión de escrituras, contratos privados, señales...).
- Asesoramiento general y directo al departamento comercial de todas las operaciones propias de una promotora inmobiliaria (comunicaciones externas, gestión de permisos, licencias, resolución de reclamaciones jurídicas de post-venta, impuestos, plusvalías, obra nueva, consumo, junta de comunidades, etc).
- Derecho societario: secretaría de las sociedades del grupo, coordinación/ organización de operaciones societarias, actas, constitución sociedades, ampliaciones capital, etc...
- Reclamaciones y procedimientos administrativos en general.
- Procedimientos judiciales en vía civil y contencioso- administrativa.
- Operaciones jurídicas internacionales.

PERFIL:
- Licenciado/a en Derecho. (se valorara formación post-grado, MBA o similar)
- Al menos cinco años de experiencia demostrable en puestos similares en promotoras inmobiliarias / asesorías jurídicas grupo empresas / despachos abogados con experiencia internacional.
- Muy familiarizado con todas las operaciones y asesoramiento jurídico habitual dentro de una empresa promotora, con clara vinculación al cliente.
- Capacidad de trabajo en equipo, empatía y facilidad de trato.
- Se valorara nivel alto de ingles jurídico. (hablado y escrito)

OFRECEMOS:
- Incorporación a importante y sólido Grupo Promotor Inmobiliario.
- Posibilidades de desarrollo profesional.
- Contrato indefinido. Lugar de trabajo: Guadalajara.
- Interesante retribución compuesta por salario fijo más retribución variable en función de objetivos, que se negociara en función de la experiencia y valía del candidato.

INTERESADOS ENVIAR C.V. A DIRECCIÓNES rrhh@gestesa.com o leticia.mateo@gestesa.com, INCLUYENDO FOTOGRAFIA, MOTIVACIONES PARA EL PUESTO Y PRETENSIONES ECONOMICAS.

CHG Grupo

COMERCIALES

Lugar: Madrid
Sector: Inmobiliario
Referencia: COMV

Sobre el Grupo CHG

El Grupo de Empresas CHG fue fundado en el año 1972 para la promoción y venta de viviendas residenciales en la Costa Blanca. Desde entonces el Grupo ha ido creciendo hasta la actualidad que lo conforman 13 empresas, desde la Promoción Inmobiliaria hasta la producción de Software, siempre buscando el mejor servicio y soluciones para nuestros clientes.

Descripción de la oferta

El Grupo CHG está buscando para su Departamento de Ventas comerciales que se responsabilizarán y llevarán a cabo las siguientes funciones:
- Comercialización y Venta de los productos de la empresa
- Negociación y seguimiento de los contactos generados a través de las campañas de Marketing y Publicidad.
- Consecución de objetivos mensuales.
- Elaboración de informes de ventas semanales.

Qué buscamos

Para este puesto, buscamos personas que reúnan las siguientes condiciones:
- Autónomo.
- Titulación Media o Superior.
- Entre uno o dos años de experiencia comercial, gestionando clientes.
- Alto nivel de comunicación verbal y escrito.
- Alta capacidad para la gestión del tiempo.
- Orientación a resultados.

Qué ofrecemos

Importante variable en función de ventas (alrededor de 200.000,- Euros/año)

Rogamos envíen su Curriculum Vitae con fotografía reciente a:
Construcciones Hispano Germanas, S.A.
Las Marinas Km. 2 – CHG-CENTER - 03700 Dénia (Alicante)
A la att. de Sra. Hita - Telf. 902 38 37 36 - Fax. 96 285 78 26 – e-mail: mhita@chg.es
www.olivanova.com

CLIMASTAR®
la calefacción perfecta

Calefacción - Aire Acondicionado - Agua Caliente Sanitaria - Energía Solar - Domótica

SELECCIONA FRANQUICIADO/A

Más de 95 tiendas en toda España.
Presente en más de 20 países.
Producto único y de diseño.
Alta rentabilidad.
No son necesarios stocks.
Premio Innovación al mejor diseño industrial.

SISTEMA CLIMASTAR PATENTADO

902 111 106
expansion@climastar.es DPTO. EXPANSIÓN **www.climastar.es**

EMPRESA DE MONTAJES
NECESITA
ADMINISTRATIVOS
para Madrid
CON CONOCIMIENTOS EN INFORMÁTICA, COMPRAS, CONTABILIDAD, NOMINAS, Y SEGUROS SOCIALES
Enviar Currículum Vitae indicando la referencia administrativos a: C/Orense 58 11ºC 28020 MADRID

Expansión & EMPLEO
www.expansionyempleo.com

Publique su oferta de empleo
91 443 5574/72/71

The European Aviation Safety Agency

The European Aviation Safety Agency (EASA) is an Agency of the European Union with increasing devolved responsibilities for specific regulatory and executive tasks in aviation safety. Based in Cologne, Germany, the EASA is the centrepiece of the European Union's strategy for aviation safety.

As a rapidly expanding Agency of the European Union, we continuously recruit highly qualified specialists and administrators across a wide range of fields and specialisations.

We invest in our employees by offering attractive terms of employment and remuneration and act as an Equal Opportunity Employer.

Interested and qualified candidates who are committed to contribute to the achievement of the Agency's challenging objectives are invited to consult the "careers" section of our website where vacancies will be published regularly: **http://www.easa.europa.eu**

http://www.easa.europa.eu

Empresa Multinacional de Distribución, líder en su sector, en pleno proceso de expansión precisa para ASTURIAS:



Gerente de Departamento

35.000 / 40.000 € b/a + muy interesante retribución variable + paquete de acciones de la Compañía.

Se responsabilizará de varios de los departamentos comerciales del centro de distribución, estableciendo la estrategia comercial y la política de RRHH, garantizando el mejor desarrollo del negocio. Asimismo formará parte del **equipo de gerencia** del centro.

Deberá planificar, establecer objetivos, coordinar y liderar la labor de un amplio equipo de personas en un entorno donde lo más importante es la atención al cliente. El gerente de departamento gestionará un **equipo de entre 10 y 20 personas**, en dependencia directa del Director del centro.

Se trata de una excelente oportunidad para una persona con **formación académica superior** (se valorará **MBA**), vocación comercial y orientación hacia el cliente, fuerte iniciativa, gran nivel de autonomía, capacidad de liderazgo y amplia experiencia en gestión de equipos.

Se ofrece incorporación inmediata, contratación indefinida, importante periodo de formación y adaptación y **posibilidades reales de carrera profesional en un clima laboral con una fuerte dimensión humana** y un ambiente estimulante de trabajo en el que se potencia la autonomía en la toma de decisiones.

Las personas interesadas envíen C.V. detallado, adjuntando fotografía reciente e indicando teléfono de contacto a la siguiente dirección de correo electrónico: **207@tmpwspain.com**

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

GOMEZ-ACEBO & POMBO
ABOGADOS

Una propuesta de valor
ÚNICA para tu carrera



Gómez-Acebo & Pombo presta asesoramiento jurídico en todas las áreas de práctica del derecho de empresa desde hace más de treinta años, habiéndose consolidado como referente nacional e internacional de prestigiosas compañías. Esta progresión ha sido posible gracias a nuestro equipo de profesionales, integrado en la actualidad por cerca de 400 personas de elevada cualificación y contrastada experiencia.

El crecimiento en el que estamos inmersos actualmente ofrece excelentes oportunidades a profesionales de la abogacía que deseen impulsar su carrera. Si le pides más a tu carrera, ésta es tu gran oportunidad para optar a una de las siguientes posiciones:

Corporate Finance

Oficina de Madrid (Ref.: CORMAD)
- De 5 a 6 años de experiencia en Societario, Fusiones y Adquisiciones.
- De 2 a 3 años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones.

Oficina de Vigo (Ref.: CORVIG)
- De 4 a 5 años de experiencia en Fiscal.

Banca y Mercado de Valores

Oficina de Madrid (Ref.: BANMAD)
- De 3 a 4 años de experiencia en Project Finance y Titulizaciones.

Inmobiliario

Oficina de Madrid (Ref.: INMMAD)
- De 5 a 6 años de experiencia.
- De 2 a 3 años de experiencia y nivel alto de francés.

Procesal

Oficina de Madrid (Ref.: PROMAD)
- De 3 a 4 años de experiencia en procesal civil.

Oficina de Barcelona (Ref.: PROBCN)
- De 3 a 4 años de experiencia en procesal civil.

Oficina de Barcelona (Ref.: PROPBCN)
- De 3 a 4 años de experiencia en procesal penal.

Si deseas:
- integrarte en una Firma de prestigio y en evolución con un gran equipo de profesionales;
- ser parte de un entorno de excelencia, mejora continua y decididamente orientado a nuestros clientes;
- una progresión de carrera profesional definida y estimulante;
- tener un aprendizaje continuo basado en un plan de formación individualizado;
- una retribución altamente competitiva.

Y tienes:
- un alto nivel de inglés, encajas en los perfiles descritos y deseas formar parte de nuestro proyecto.

Envíanos tu CV, indicando la referencia en el campo asunto, a la dirección:

seleccion@gomezacebo-pombo.com

Madrid · Barcelona · Bilbao · Las Palmas de Gran Canaria · Málaga · Valencia · Vigo · Bruselas · Londres

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Pevafersa
Energías renovables

NECESITA PARA SUS INSTALACIONES EN TORO (ZAMORA):

INGENIERO Ó LICENCIADO EN QUIMICAS: Con experiencia en Química Inorgánica. Alto nivel de Inglés y/o Alemán.

LICENCIADO/S EN FISICAS: Con alto nivel de Inglés. Se valorará: Experiencia en tecnologías de silicio y deposición química por plasma. Experiencia en procesos productivos de serigrafiado y metalizado. Nivel medio de Alemán.

TECNICO ELECTROMECÁNICO: Ciclo Formativo Mantenimiento de Equipos Industriales ó Técnicos Industriales dispuestos a trabajar en línea de producción. Alto nivel de Inglés.

TELECOMUNICACIONES: Valorando Ciclos Formativos Relacionados con la Informática y conocimientos en sistema MySQL. Conocimientos de automatismos. Alto nivel de Inglés escrito y hablado.

LICENCIADOS EN DERECHO: Con Curso/Master en Derecho Internacional. Bilingüe Inglés/Español. Disponibilidad absoluta para viajar.

Enviar currículum a: Avda. Vicente Fernández s/n, Toro (Zamora) o a: rrhh@pevafersa.com CP:49800

TECNOBIT

EMPRESA ESPAÑOLA DE INGENIERIA ELECTRONICA PROFESIONAL Y DE DEFENSA *PRECISA* PARA SU CENTRO DE TRABAJO EN ALCOBENDAS:

INGENIEROS DE DESARROLLO
INGENIEROS DE APOYO LOGÍSTICO (ILS, FIABILIDAD Y MANTENIBILIDAD)
INGENIEROS DE DESARROLLO Y MANTENIMIENTO DE APLICACIONES

SE REQUIERE:
- Titulación en Ingeniería Superior o Técnica en Telecomunicaciones, Industriales, Aeronáutica o Informática
- Buen nivel de inglés, tanto hablado como escrito
- Disponibilidad para viajar

SE OFRECE:
- Incorporación inmediata
- Salario en función de la experiencia aportada
- Participación en programas de desarrollo de alta tecnología

Interesados enviar C.V. a:
TECNOBIT S.L. Avda. Europa, 21, 2 - 28108 Alcobendas (Madrid)
cv@tecnobit.es

CNIO Centro Nacional de Investigaciones Oncológicas

Centro Nacional de Investigaciones Oncológicas (CNIO) BUSCAMOS:

JEFE / RESPONSABLE DE PERSONAL

Referencia: JEFPERS

El CNIO precisa incorporar un Jefe/Responsable del Departamento de Personal. Seleccionamos una persona comprometida con su trabajo, seria, honesta, con criterio, de seguridad, credibilidad y capacidad de defender a todos los niveles su área y lo que ello conlleva.

El candidato se encargará de:
- Coordinación y supervisión de las áreas de contratación, nóminas y proyectos.
- Organización del Departamento.

Se requiere:
- Diplomado o Licenciado.
- Experiencia mínima en puesto similar de cinco años.
- Se valorará formación específica en gestión y dirección de RRHH.
- Amplios conocimientos de legislación laboral, contratación, convenios, etc.
- Manejo de SAP/R3 módulo HR.
- Nivel alto de inglés.

Se ofrece:
- Incorporación a Centro de investigación de relevancia internacional.
- Salario competitivo.
- Beneficios sociales.

Las solicitudes deben de incluir un CV detallado, pueden dirigirse, a través de la página web (www.cnio.es), o contactar al Departamento de Personal: personal@cnio.es

Centro Nacional de Investigaciones Oncológicas. C/ Melchor Fernández Almagro, 3, 28029 Madrid, España. Tel: +34 91 2246900, Fax: +34 91 2246950
La investigación de hoy es la medicina de mañana

Warner Bros. Entertainment España, S.L.

Está actualmente buscando:

Becarios

Para realizar prácticas en los distintos Departamentos y Divisiones de la Compañía. Incorporación inmediata.

Si estás interesado, envíanos tu CV actualizado a:
hrseurope@warnerbros.com
indicando como referencia: Becarios.

Grupo summa
CORREDURÍA DE SEGUROS DE AMBITO NACIONAL
Selecciona
DIRECTOR TECNICO

Funciones:
En dependencia de la dirección general será el responsable de la gestión de la cuenta de resultados con cada una de las entidades aseguradoras. Será el responsable de la relación con entidades aseguradoras y del diseño y gestión de las políticas de productos y compañías. Entre sus responsabilidades estará: Negociación con compañías, diseño de productos, análisis y evaluación de riesgos, formación y comunicación, innovación de soluciones técnicas, apoyo a las sucursales y a los responsables comerciales

Perfil del candidato:
- Titulación superior.
- Conocimientos amplios de seguros de particulares y pymes
- Se valorara formación en seguros, titulación de mediador y/o titulación postgrado
- Experiencia mínima de 5 años como Técnico / Director en Seguros de Diversos, en Compañía de Seguros o en correduría.
- Se valorará experiencia en gestión de riesgos.
- Ofimática usuario
- Nivel alto de inglés, hablado y escrito.
- Disponibilidad para viajar
- Orientación al cliente y resultados.
- Acostumbrado a trabajo en equipo

Se ofrece:
- Incorporación inmediata a grupo empresarial de alto crecimiento y fuerte expansión geográfica.
- Remuneración a negociar, según la valía del candidato.
- Lugar de trabajo: Madrid.

Contacto
Interesados enviar c.v. a info@grupo-summa-com

Grupo summa
CORREDURÍA DE SEGUROS DE AMBITO NACIONAL
Selecciona
DIRECTOR DE OPERACIONES

Funciones:
En dependencia de la dirección general será el responsable de la gestión de operaciones y procesos de la empresa. Entre sus cometidos estará el organizar, integrar y unificar los procesos de las distintas unidades y oficinas. Asimismo será el responsable de los procesos de mejora, calidad y servicio.

Perfil del candidato:
- Titulación superior.
- Conocimientos amplios de seguros de particulares y pymes
- Se valorara formación en seguros, titulación de mediador y/o titulación postgrado
- Experiencia mínima de 5 años en tareas similares a las funciones a desarrollar
- Ofimática usuario
- Nivel alto de inglés, hablado y escrito.
- Disponibilidad para viajar
- Orientación al cliente y resultados.
- Acostumbrado a trabajo en equipo

Se ofrece:
- Incorporación inmediata a grupo empresarial de alto crecimiento y fuerte expansión geográfica.
- Remuneración a negociar, según la valía del candidato.
- Lugar de trabajo: Madrid.

Contacto
Interesados enviar c.v. a info@grupo-summa-com

Expansión &EMPLEO
WWW.EXPANSIONYEMPLEO.COM

Publique su oferta de empleo
91 443 55 74/72/71

Los Sábados con Expansión — Los Domingos con EL MUNDO

Expansión &EMPLEO.com
Las mejores ofertas de empleo en la red

Inserte ya su curriculum para recibir alertas con ofertas adecuadas a su perfil, con la máxima garantía de confidencialidad

• Gerente De Nuevos Productos

PALABRA CLAVE: **Diabetes** | EMPRESA: **Kelly Services** | PROVINCIA: **Madrid**

DESCRIPCIÓN: Para multinacional farmacéutica que en dependencia directa del Business Development Manager se responsabilizará de la colaboración con el Equipo Internacional de Marketing para el desarrollo de la Estrategia Internacional de Desarrollo y Comercialización de los Nuevos Productos que se le asignen.

REQUISITOS: Licenciatura en CC de la Salud. Experiencia mínima de 5 años en la Ind. Farmacéutica, de los cuales son imprescindibles al menos 3 años de experiencia en Marketing y/o Ventas (y preferiblemente en las áreas terapéuticas Cardiovascular y/o Diabetes).

• Analista de Modelos Matemáticos

PALABRA CLAVE: **Modelos** | EMPRESA: **Banco Popular** | PROVINCIA: **Madrid**

DESCRIPCIÓN: Para identificar y analizar la existencia, calidad y profundidad de las variables necesarias para la construcción de los modelos de calificación, recuperación o exposición requeridos.Construir y calibrar los modelos necesarios seleccionando para ello la metodología más adecuada.

REQUISITOS: Formación acorde con el puesto: Ingeniería Industrial, Organización Industrial. Experiencia mínima de 5 años en un puesto similar. Residir en las Rozalejas (Pobnyá). Disponibilidad para viajar de forma esporádica.

• Comercial Senior Madrid

PALABRA CLAVE: **Serlab** | EMPRESA: **Serlab** | PROVINCIA: **Madrid**

DESCRIPCIÓN: Empresa del sector de la construcción, especializada en forjados aligerados EPS, con sede en Valladolid, necesita incorporar a su plantilla un comercial senior.

REQUISITOS: Amplia experiencia comercial como prescriptor en el sector de la construcción. Acostumbrado a la interlocución con estudios de arquitectura, ingenierías del cálculo, promotoras inmobiliarias y empresas constructoras. Acostumbrado a trabajar por objetivos, altamente orientado a resultados y con disponibilidad para realizar frecuentes viajes.

• Técnico Plantas de Residuos

PALABRA CLAVE: **Plantas** | EMPRESA: **Hay Selección** | PROVINCIA: **Madrid**

DESCRIPCIÓN: Ecoembalajes España, S.A. precisa incorporar en dependencia directa del Responsable de Plantas de Selección, un Técnico de Plantas de Selección de Residuos

REQUISITOS: Titulación universitaria de Ingeniería Superior Industrial. Experiencia profesional mínima de 3 años en el sector de plantas de selección y tratamiento de residuos. Inglés medio. Manejo de Autocad.

• Consultor Técnico Junior

PALABRA CLAVE: **Hp** | EMPRESA: **Hp España** | PROVINCIA: **Madrid**

DESCRIPCIÓN: Si te has licenciado recientemente y buscas la posibilidad de formarte y desarrollar tu carrera en la empresa líder en el sector IT, esta es tu gran oportunidad. El área de Consultoría Tecnológica e Integración de sistemas de HP necesita incorporar a su plantilla 25 jóvenes Ingenieros recién licenciados.

REQUISITOS: Recién Licenciado/as en Ingeniería Superior Informática, Ingeniería Superior en, Telecomunicaciones, Matemáticas o Físicas, con conocimientos en programación. Nivel de Inglés medio-alto. Buen expediente académico. Disponibilidad para viajar.

• Director de Cuentas

PALABRA CLAVE: **March** | EMPRESA: **March Unipsa** | PROVINCIA: **Valencia**

DESCRIPCIÓN: Empresa del sector asegurador, perteneciente a importante Holding financiero español, desea incorporar un gerente de cuentas con las siguientes funciones: Organizar, coordinar y motivar al equipo a su cargo. Gestión de clientes. Seguimiento y desarrollo de la cartera de clientes y ampliación de la misma.

REQUISITOS: Titulación superior (Ingeniería, ADE, Derecho).Imprescindible experiencia acreditada mínima de 3 años. Clara vocación de servicio al cliente/comercial y alta capacidad de negociación. Nivel alto de inglés.

Podrá encontrar estas y otras oportunidades laborales en expansionyempleo.com. Entre en la sección "empleo" y escriba la "palabra clave" en el buscador.

www.expansionyempleo.com

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

expertos en personas

Psicólogos Empresariales

- soluciones en RR.HH.
- selección
- consultoría
- Formación

CIMENTS MOLINS

PROPAMSA

Sólida empresa industrial en expansión, fabricante de morteros especiales para la construcción, perteneciente a importante Grupo del sector del cemento precisa incorporar:

TÉCNICO COMERCIAL ZONA CENTRO

Reportando al Director Comercial, se responsabilizará de las siguientes funciones:

- Desarrollar la estrategia comercial en la zona asignada, acorde con las políticas comerciales de la compañía.
- Incrementar el negocio, así como captar nuevas oportunidades.
- Gestionar, fidelizar y mantener la cartera de clientes existente.
- Elaboración y presentación de ofertas comerciales.
- Negociación, cierre y seguimiento de las ventas realizadas.

Se Requiere:

- Experiencia de al menos 5 años, realizando labores comerciales.
- Se valorará la experiencia en el sector de la construcción y/o distribución.
- Disponibilidad para desplazarse por la zona de trabajo asignada.

Se Ofrece:

- Incorporación inmediata a empresa líder en su sector, perteneciente a un sólido y estable grupo empresarial en proceso de expansión.
- Formación a cargo de la empresa.
- Posibilidades de desarrollo profesional.
- Vehículo de empresa.

Importante Entidad Financiera perteneciente a un grupo internacional precisa incorporar diferentes consultores para áreas de proyecto de operaciones/mantenimiento de clientes/canales:

TÉCNICO DE PROYECTOS PARA MADRID (IMPORTANTE ENTIDAD FINANCIERA)

Funciones:

- Su misión será la participación en la definición y ejecución de diversos proyectos del banco asegurando la correcta implantación de nuevos desarrollos y la resolución de incidencias.
- Realizar pruebas de sistemas y especificaciones a IT de Procesos, Proyectos y Soluciones de incidencias que afecten al Back Office del Banco.
- Participación en los proyectos coordinados desde el área de Operaciones con responsabilidad sobre la planificación, el seguimiento y la coordinación con otras tareas.
- Generación de informes, presentaciones y cálculos para el desarrollo de cualquier proyecto o petición.
- Resolución de incidencias.

Se Requiere:

- Licenciados en Económicas, ADE, Empresariales o Ingenierías.
- Experiencia de al menos 2 años en entidades financieras, especialmente en banca minorista o consultoría.
- Valorable conocimientos de productos bancarios.
- Buen nivel de inglés.
- Capacidad de resolver problemas.
- Perfil analítico y habituado a trabajar en áreas tecnológicas.

Se Ofrece:

- Trabajar directamente en el cliente final.
- Importantes Beneficios Sociales.
- Posibilidades de desarrollo profesional.
- Excelente ambiente de trabajo que te permitirá desarrollarte en un entorno tecnológico, creativo y moderno.
- Formarás parte de un equipo innovador, exigente y con talento.

Importante Entidad Financiera, perteneciente a un Grupo líder mundial, precisa incorporar para su Departamento de I+D en su sede central de Madrid:

RECIÉN LICENCIADOS EN MATEMÁTICAS O ESTADÍSTICA SIN EXPERIENCIA

Funciones:

- Participación en proyectos dentro de los diferentes canales de negocio.
- Desarrollo de prototipos y nuevas aplicaciones tanto para clientes internos como externos.
- Generación de informes, análisis y presentaciones para las distintas áreas funcionales.

Se Ofrece:

- Training inicial, con posibilidades reales de promoción dentro de la organización.
- Excelente ambiente de trabajo en un entorno tecnológico, creativo y moderno.
- Integración en un equipo innovador, exigente y con talento.
- Salario altamente competitivo.
- Atractivos beneficios sociales.

Se Requiere:

- Licenciados en Matemáticas y/o Estadística.
- Valorable alto nivel de inglés.
- Orientación al cliente, flexibilidad, gran capacidad de análisis y elevados dotes de comunicación.
- Informática a nivel usuario.
- Valorable experiencia en entidades financieras, en especial en banca minorista o consultoría y conocimientos de productos bancarios.

Madrid
Ferraz, 7
28008 Madrid
Telf.: 902 998 534
Fax: 91 559 12 30

Barcelona
Consell de Cent, 355 - 4º 2ª
08007 Barcelona
Telf.: 902 998 534
Fax: 93 488 34 79

Valencia
Almirante Cadarso, 25
46005 Valencia
Telf.: 96 333 46 60
Fax: 96 333 46 56

Argentina
Sarmiento 776-1º A
C1041AAN
Buenos Aires - Argentina

Chile
Nueva Los Leones 020
Providencia-Santiago de Chile

Los candidatos interesados en alguna de estas ofertas deberán insertar su C.V. en: www.psicologosempresariales.es

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)



ZURICH®

Zurich, multinacional aseguradora líder en el sector, presente en más de 50 países, selecciona en Madrid:

EJECUTIVO CUENTAS DIRECCIÓN ORGANISMOS Y SERVICIOS PÚBLICOS (Ref. E.C.)

Funciones:
Desarrollar técnica y comercialmente el negocio de su segmento. Gestionar comercialmente las carteras de clientes asignados y captación y desarrollo de nuevos clientes. Planificar acciones comerciales para el cumplimento de los objetivos.

Requisitos:
Lic. Superior (Económicas/Ingeniería/Derecho o similar). Conocimiento sector y negocio. Nivel de inglés fluido. Experiencia mínima 2 años en puesto similar.

Si eres un profesional motivado, con ilusión por participar en proyectos innovadores y tienes buen nivel de inglés, envía tu cv a: **zurich.seleccion-es@zurich.com** con la referencia del puesto.

ACC Seguros
Grupo Zurich

ACC Seguros, a Company within the Zurich Group, requires for Madrid:

CREDIT ANALYST (Ref. C.A.)

Job Functions:
Analysing and structuring surety transactions and reporting to our Center of Excellence in Germany.

Requirements:
University degree in Economics (or equivalent). Proven knowledge of credit documentation and negotiation skills essential. Strong quantitative skills are necessary and familiarity with state-of-the-art risk measurement techniques is assumed. Several years of applicable experience in corporate credit risk analysis. Fluency in English and Spanish. French or German will be valued.

If you are a highly-motivated professional with the desire to participate in innovative projects and you have a high level of English, please send your C.V. to: **rrhh@acc.es** indicating the reference.

Because change happens.™

ZURICH®

Put your passion to work.
Turn it into opportunity.

Integrándose en Alfa Aplicaciones empresa del grupo EDS Multinacional líder en el sector Tecnológico, con presencia en 65 países y en pleno proceso de expansión.
Buscamos incorporar profesionales con o sin experiencia que quieran desarrollarse dentro de un entorno multicultural para nuestras sedes en **MADRID, BARCELONA, ZARAGOZA y VALENCIA:**

Recién Titulados **Ref 0208. Recién Titulados.**
Licenciados en Matemáticas, Ingenieros, Físicos, Químicos, FP Informática.

Programadores / Analistas Programadores HOST **Ref: 0208.HOST**
Con distinto grado de experiencia (desde juniors a seniors) en:
- Programación estructurada en COBOL / CISC/ DB2 YS / TSO / JCL.
- Programación en PL1 / DB2 , con conocimientos en STO, DEX21.

Requisitos: Experiencia con las herramientas mencionadas de al menos 1 año.

[enjoys learning, even in her spare time]



Programadores / Analistas Programadores JAVA J2EE **Ref: 0208.JAVA**
Programación en JAVA en entorno web: JSP, Javascript, TagLibs, struts (MVC), XML.
Se valorará conocimientos en: EJB, Hibernate, JDO, PL/SQL, Vignette.
Requisitos: Experiencia con las herramientas mencionadas de al menos 1 año.

Programadores / Analistas Programadores SIEBEL **Ref: 0208.Siebel**
Programación en Siebel: Siebel 7 (preferiblemente 7.7 o 7.8), Parametrizando Siebel con Tools.
Requisitos: Experiencia con las herramientas mencionadas de al menos 1 año.
Se valorará experiencia en Siebel EIM, Workflows, CTI, EAI, etc...

Programadores / Analistas Programadores Otras Tecnologías **Ref: 0208.Otros**
.Net - Weblogic - Power center - SAS Business intelligence - ADELIA-AS 400.

Para todos estos puestos ofrecemos: Contrato indefinido, remuneración competitiva según experiencia aportada (cada caso será valorado de forma independiente), formación constante, participación en proyectos de tecnología punta y desarrollo profesional garantizado.

Si estás interesad@ en trabajar en **MADRID, BARCELONA, ZARAGOZA o VALENCIA** envía una copia de tu Currículo Vitae en **formato Word o PDF indicando la referencia del puesto que te interese en el asunto del Email a:**

- rrhhmadrid@eds.com
- rrhhbarcelona@eds.com
- rrhhzaragoza@eds.com
- rrhhvalencia@eds.com

Si quieres saber más de nosotros visita nuestra web: **www.eds.com**

EDS

EDS and the EDS logo are registered trademarks of Electronic Data Systems Corporation. EDS is an equal opportunity employer and values the diversity of its people. Copyright© 2006 Electronic Data

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

Human Management Systems

CONSULTORÍA DE DIRECCIÓN: ESTRATEGIA, ORGANIZACIÓN Y MEJORA DEL NEGOCIO
BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE DIRECTIVOS Y PROFESIONALES: HEAD HUNTING / EXECUTIVE SEARCH

MADRID BARCELONA BILBAO PAMPLONA SAN SEBASTIÁN VITORIA SHANGHAI

CHINA FRANCIA ESTADOS UNIDOS
BRASIL PORTUGAL POLONIA ALEMANIA

CLEANROOM MANAGER
(RESPONSABLE DE SALA BLANCA - GELA ZURIKO ARDURADUNA)

Ref. 27281

CIC nanoGUNE

The Nanoscience Cooperative Research Center (CIC) nanoGUNE, located in SAN SEBASTIAN, is a new research center designed with the aim of launching new research areas in nanoscience, strengthening interdisciplinary research, and increasing competitiveness in the Basque Country.

The cleanroom manager of nanoGUNE will first focus on monitoring the construction works and the facilities of the new cleanroom, and will then be responsible for the cleanroom safe operation, for the supervision of the staff in the cleanroom and for the training of the users at the technician, graduate student or postdoctoral level.

We are thinking of **Technical Engineers** with experience in related tasks. Proficiency in spoken and written English is compulsory.

We offer the possibility of joining a **new research center** with important personal and professional development opportunities. The salary will be established according to the personal and professional value.

It is required to apply for this job position at www.human.es or by sending a CV to 27281@human.es

ÁREA SALES MANAGER

Ref. 51477

Compañía multinacional con sede central en Barcelona, dedicada al diseño, fabricación y comercialización de soluciones en equipamiento para la industria farmacéutica, médica, biotecnológica, precisa para sus oficinas en Madrid

En dependencia de la Dirección Comercial, se responsabilizará de la venta a nivel nacional de soluciones y equipos en tecnología de aire limpio tales como cabinas de flujo laminar horizontal y vertical, cabinas de seguridad biológica o módulos de protección industrial por flujo laminar, autoclaves, liofilizadores, criocongeladores, etc., para lo cual contará con los más avanzados medios técnicos y humanos.

El perfil adecuado corresponde a una persona con formación en Ingeniería Industrial, Química, Mecánica o Eléctrica, con experiencia de tres años en el ámbito comercial, imprescindible nivel alto de inglés hablado y escrito y conocimientos del sector hospitalario y farmacéutico. La retribución será negociada en función de la experiencia y los valores aportados.

Más oportunidades profesionales en : www.human.es

Ref. 42446	**Responsable Comercial División Logística** — Importante Empresa del Sector Construcción.
Ref. 51471	**Assitant Director de Operaciones** — Empresa Líder del Sector de Gran Consumo situada en Barcelona.
Ref. 16804	**Consultor Senior SAP**
Ref. 42481	**Director General Madrid** — Importante Empresa dedicada al ámbito comercial de mobiliario de cocina.
Ref. 42399	**Sales Representative Córdoba** — Grupo Multinacional perteneciente del ámbito de Gran Consumo.
Ref. 16727	**Técnico I+D**
Ref. 42522	**Sales Representative Madrid** — Grupo Multinacional perteneciente del ámbito de Gran Consumo.
Ref. 16802	**Técnico de Exportación**
Ref. 51385	**Ingeniero Mecánico Multinacional** — Empresa con sede en Barcelona dedicada al Sector Industrial.

Personas interesadas pueden encontrar información sobre las características de estos puestos en dicha página web.

SALES MANAGER IBERIA

Ref. 42496

HANKOOK

SECTOR:
TIRE BUSINESS

LOCATION:
MADRID

The company is one of the world's largest and fastest growing tire manufacturer for radial tires for passenger cars, trucks, and buses.

We seek a managerial aware person with a strong knowledge to lead the Spanish market development. 3 to 5 years demonstrable success in Sales (preferably in Tire Business or with Potential clients of the sector) is a must.

The successful candidate will have a wide responsibility on **market research,** development of **new sales channels** and applying **international strategies** in different markets. Participation in planning and strategy will form an essential part of the job. This position demands someone who understands the need to travel regularly around the country in order to achieve success.

Full command of **English** is essential and a good level of **Spanish** is necessary. French and German would be a distinct advantage.

A long-term attractive project in a leading company will be offered.

SELECCIÓN Y HEAD HUNTING EN ÁMBITO INTERNACIONAL

Este servicio está orientado a organizaciones que se plantean su incorporación a mercados internacionales, tanto en su fase de prospección como de implatación. Así como aquellas otras que estando en otros países, se plantean cambio o ampliación en su estructura de recursos humanos.

Búsqueda, captación y selección de:
- Profesionales extranjeros en su país de origen.
- Profesionales para desplazarse a otros países.

HUMAN pone a su disposición una amplia experiencia y metodología en los Procesos de Selección y Head Hunting en diferentes países como:

• USA	• Argentina	• Francia	• Alemania	• Italia	• Turquía	• Gran Bretaña
• México	• Venezuela	• Portugal	• Rusia	• Polonia	• Emiratos Árabes	• India
• Cuba	• Chile	• Marruecos	• Suiza	• República Checa	• Bulgaria	• China

NUEVA OFICINA HUMAN SHANGHAI YA EN ACTIVO

Disponemos de capacidad de respuesta a nivel internacional en todos los continentes, así como una tecnología y procesos optimizados para la obtención de excelentes resultados en esta actividad.

El valor añadido de **HUMAN** además del mencionado anteriormente, es transmitir correctamente la cultura de la empresa a los diferentes profesionales a incorporar en los proyectos empresariales en el país destino.

Únicamente contactaremos con aquellas personas preseleccionadas en un plazo de 20 días.

Personas interesadas dirijan su C.V. y fotografía reciente, indicando teléfono de contacto y señalando la Referencia del puesto al que se opta a: www.human.es o a: Human, Pº de la Castellana, 178 - 1º. 28046 Madrid – Tfno. 913145654.

Los datos aportados serán tratados con la debida confidencialidad, con los criterios establecidos en el marco de la Ley 15/1999 del 13 de diciembre de Protección de Datos de Carácter Personal.

Más oportunidades profesionales en:
www.human.es

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)

>> LA ÚLTIMA

La OCDE pide a Solbes que anule el 'plan Panamá'

Liechtenstein se ha convertido en el chivo expiatorio, y se lo merece, de una gran operación internacional de marketing de las agencias tributarias occidentales contra los paraísos fiscales. Pero hacerlo contra el diminuto estado centroeuropeo es más fácil que contra países como Panamá con el que Hacienda aún negocia un pacto fiscal firmado por ZP a cambio de negocio constructor



José Luis Rodríguez Zapatero, Sonsoles Espinosa y Martín Torrijos, el pasado julio en Panamá. / A. FRANCO/AP

> DINERO FRESCO



Carlos Segovia

El príncipe **Hans-Adam II** de Liechtenstein posee una fortuna estimada de 3.000 millones de euros, increíble para el jefe de un Estado con no más habitantes que la malagueña Ronda. Pero tiene domiciliadas 75.000 empresas (dos por habitante) y 15 bancos que gestionan depósitos por valor de 100.000 millones de euros, es decir, casi lo que ingresa Hacienda de los españoles en todo un año.

Hans-Adam II y el príncipe heredero **Alois** están pasando días duros. Un disquete con los datos de 1.400 clientes de nada menos que su banco, el LTG, el suyo propio, el que tiene a la familia principesca como accionista, fue comprado a un ex empleado ladrón por los servicios secretos alemanes. Pagaron cinco millones de euros, una minucia comparado con sólo el fraude fiscal que encierran los 600 millonarios alemanes incluidos en el DVD.

Ahora esos datos circulan por las autoridades fiscales de medio mundo y llegaron hace 10 días a la dirección general de Tributos del Ministerio de Hacienda. Justo cuando parte del personal andaba ocupado preparando críticas contra el programa fiscal del PP (lean por favor *el personaje* más abajo de esta página). La Agencia Tributaria asegura que está analizando los clientes españoles del LTG sin decir cuántos, aunque son «unos pocos», según ha afirmado a este diario un portavoz del banco de Hans-Adam II.

Será incluso difícil que un juzgado les condene por delito fiscal, ya que la prueba ha sido obtenida indirectamente de forma ilícita. Pero para el presidente de la Agencia y secretario de Estado de Hacienda, **Carlos Ocaña,** como para sus homólogos de otros países, hacer ruido con Liechtenstein es una operación de marketing muy útil. El mensaje es: señores millonarios, no se lleven el dinero a paraísos fiscales por mucho secreto bancario que les garanticen, porque al final, nos enteramos.

Lo tiene merecido el príncipe de Liechtenstein, aunque tiene razón en un argumento: el del doble rasero de muchos gobiernos occidentales, incluido el español, con los paraísos. Pero lo sentimos alteza, Liechtenstein no tiene nada que ofrecer a cambio y el mejor ejemplo lo habría visto usted mismo el 17 de julio de 2007, si hubiera estado en Panamá.

Aquel día, el presidente de ese país, **Martín Torrijos**, mostraba orgulloso las esclusas del Canal a **Zapatero** y a **Sonsoles Espinosa**, mientras sus respectivos equipos se encargaban de un delicado trabajo. Panamá está haciendo un chantaje al Estado español: «Amigos de la *Madre Patria,* si queréis que las constructoras españolas entren en el pastel de las obras del Canal, nos tenéis que quitar de la *lista negra* de los paraísos fiscales».

ZP lo tuvo claro: pastel para las constructoras y más en una etapa en la que se veía ya venir que la construcción en España perdía fuelle con cada vez más miles de inmigrantes sin obra en la que trabajar. Así que el director de la Oficina Económica, **David Taguas,** allí estaba, sudando con los panameños para redactar a contrarreloj el llamado Memorándum de Entendimiento que oficialmente iba a «impulsar la finalización de las negociaciones de un Convenio para evitar la evasión fiscal y la doble imposición».

Panamá está haciendo un chantaje a España a cambio del negocio de las nuevas obras en el Canal

El acuerdo alcanzado por Zapatero y Torrijos el pasado julio escandaliza a los fiscalistas

Los periodistas pudieron ver el gesto afirmativo de Taguas cuando ZP hacía entrada en la rueda de prensa conjunta con Torrijos. Había acuerdo y el presidente podía anunciarlo. «Este Canal y su futura ampliación son un factor determinante del progreso, del comercio y de la economía mundial. En este contexto me congratulo del memorándum que acabamos de suscribir», dijo Zapatero. «Hemos firmado un acuerdo de entendimiento para eliminar los problemas de la doble tributación», aclaró Torrijos.

En la trastienda figura que a final de año se conocerá el ganador del tercer juego de esclusas del canal de Panamá, una de las mayores obras de ingeniería civil del mundo. Se llevará 3.800 millones de euros y ya han sido precalificados el consorcio formado por ACS (presidida por **Florentino Pérez)**, Acciona **(José Manuel Entrecanales)** y FCC **(Esther Koplowitz)**, por un lado. Y Sacyr Vallehermoso **(Luis del Rivero)** liderando el otro.

Muchos gobiernos hacen este tipo de *vista gorda* cuando hay negocio en juego y España es de los pocos países estrictos que aún tiene *lista negra* propia de paraísos fiscales. Panamá no está entre los peores de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), pero casi. Los más impresentables son Andorra, Liechtenstein y Mónaco (ay, la familia **Grimaldi).**

Pero Panamá figura junto a Samoa, Islas Caimán, Islas Vírgenes Británicas o Gibraltar en la relación de 35 paraísos fiscales que prometen ser más transparentes algún día, pero que de momento siguen siendo lo queson. Que le pregunten al armador griego del chatarrero hundido en Algeciras, el *New Flame*, por qué llevaba bandera panameña.

Por eso, la OCDE, que agrupa a los países más industrializados, ha pedido a Solbes que ni se le ocurra cumplir el pacto Zapatero-Torrijos, porque sería una muestra de debilidad occidental ante Panamá. Según los técnicos de la organización internacional con sede en París, los bancos panameños siguen sin dar una información mínima sobre sus clientes, así que Solbes no debe firmar. Veremos tras el 9-M qué sucede.

Hacienda ya tiene experiencia en este tipo de acuerdos, porque ya suscribió uno en 2006 con Emiratos Árabes –un paraíso tanto de impuestos para no residentes como de petróleo y obras de infraestructuras– muy comentado entre los asesores fiscales españoles por lo permisivo.

Ojalá sirva ahora el *efecto Liechtenstein* y exista una mayor cooperación internacional. Tienen que ayudar también los bancos, porque aún se puede ver a los principales bancos o cajas españoles en Madeira, Gibraltar o Andorra. Qué difíciles son ustedes, alteza.

carlos.segovia@elmundo.es

La efeméride

En Lazard no pasa el rato



Se acaba de cumplir el primer mes desde que **Rodrigo Rato** se estrenara en su nuevo empleo de *managing director* del banco de inversiones Lazard. Al verle en la pegada de carteles, en un acto electoral con **Esperanza Aguirre** en un colegio bilingüe y, mañana, con ella y **Pizarro** ante empresarios madrileños, parece que pasa el rato más en política que en el banco. Pero no, pese a las apariencias, el ex vicepresidente del Gobierno ha dedicado el grueso de su tiempo a viajar a París y Londres para hacerse una primera ronda con los jefes de Lazard y con clientes importantes. En Madrid ha ocupado un despacho temporal a la espera de la mudanza a un nuevo edificio. Sí, pero también es verdad que, al ver la derrota de Pizarro ante **Solbes** en el debate televisado, más de un *ratista* le añora. No hay que olvidar que si **Rajoy** se diera el *castañazo* en las elecciones generales es *Espe*, la gran valedora de Rodrigo, la única que le ha pedido que la acompañe en campaña, la que tiene más estructura para pilotar una sucesión.

El personaje

Solbes es titulado superior



Pedro Solbes tiene reputación, a sus 65 años y más de 40 en la Administración del Estado, de ser el miembro del Gobierno que respeta los procedimientos, el guardián de las formas. Ya, pues no es eso lo que pasó el día 21, cuando su jefe de gabinete, **Luis Díez,** inició con su correo electrónico una escandalosa movilización de en torno a 40 funcionarios para hacer «un análisis crítico» del capítulo fiscal del programa electoral del Partido Popular. Según escribió Díez, alguien –que no identificó– lo «pedirá de inmediato». La versión de Solbes es que eso se le ocurrió a Díez y éste, que actuó de forma preventiva, por si alguien se lo pedía. O sea, una explicación impropia de dos titulados superiores como son ambos. Solbes alega que ese tipo de trabajitos políticos también fueron encargados en la época de **Juan Costa** o **Montoro**. Pero aunque eso sea cierto –no aporta pruebas– no justifica que esté bien. A la espera de la verdad, lo malo de este borrón en alguien como Solbes es que hace dudar si habrá muchos más en su hoja de servicios.

Para seguir

Brufau y 'el efecto Obama'



En su maratón para explicar los resultados de 2007, el presidente de Repsol YPF, **Antoni Brufau**, pasó de puntillas por el proyecto gasístico de Irán, pese a que son 30.000 millones de dólares, casi el valor en Bolsa actual de la petrolera. Ha invertido ya 97 millones de euros en el país del *eje del mal* y mantiene el plan en suspenso hasta que se arregle el lío político. Si gana en EEUU **Barack Obama** y se relaja la presión a Irán, Brufau puede frotarse las manos. De momento está centrado en su plan estratégico global, que explicó el jueves a los analistas (11 a 14 horas), a los periodistas (14.30 a 16.30), a los empleados por videoconferencia (17.30 a 19.30) y, ya con un hilo de voz, a los 32 nuevos directivos (20.00 a las 21.00). Logró respaldo en Bolsa, aunque su reto fue convencer de que la gestión es buena, con una subida de beneficios de sólo el 2% con el petróleo por las nubes. La explicación: las cuentas son en euros y los precios en Argentina están congelados. No es el único. Exxon subió un 2,8% y BP, ha retrocedido un 5,3%.

Copia para E032B2-00001-001 (verena.samson@snet-electricite.fr)